

ОКОЛО  
УГЛЯ

ТЕМА НОМЕРА

ДЕЛОВОЙ АЛЬМАНАХ

# АВАНТ

№2(66)

апрель-июнь 2021

# ПАРТНЕР

[www.avant-partner.ru](http://www.avant-partner.ru)

16+

## РЕЙТИНГ

стр. **28**

**Рейтинг:**  
Крупнейшие производители  
горно-добывающего оборудования и машин

Кузбасс.  
Летний отдых

стр. **38**

Перспективные направления  
развития техники «БЕЛАЗ»

стр. **4**

# Ощутите прогресс



## Liebherr R 9400

- Энергичные рабочие циклы: уникальная система управления Liebherr для оптимального распределения мощности
- Высокая производительность: усиленные ковши собственной разработки Liebherr
- Удобное обслуживание: централизованное расположение сервисных точек
- Комфорт машиниста: эргономичная кабина, оснащенная по последнему слову техники

ЛИБХЕРР-РУСЛАНД ООО  
РФ, 121059, Москва, ул. 1-ая Бородинская, д.5  
Москва тел.: +7 (495) 710 83 65  
Санкт-Петербург тел.: +7 (812) 602 09 01  
Краснодар тел.: +7 (861) 246 89 61  
Екатеринбург тел.: +7 (343) 345 70 50  
Кемерово тел.: +7 (3842) 34 59 00  
Красноярск тел.: +7 (391) 258 26 22  
Хабаровск тел.: +7 (4212) 74 78 47  
E-Mail: office.lru@liebherr.com  
www.liebherr.com

# LIEBHERR

16+

Альманах  
**АВАНТ-ПАРТНЕР РЕЙТИНГ**  
Зарегистрирован Сибирским  
окружным межрегиональным  
территориальным управлением  
Министерства РФ по делам  
печати, телерадиовещания  
и средств массовых коммуникаций.  
Свид. №ПИ 12-2359 от 13.05.04

Главный редактор  
**Игорь Николаевич Лавренко**

Авторы текстов:  
**Анастасия Сальникова,  
Юлия Толковцева, Елена Попова**

Фото  
**Сергей Гавриленко,  
Сергей Миловидов,**  
Пресс-службы: Администрации  
Правительства Кузбасса,  
Парламента Кузбасса,  
Министерства: ЖК и ДК Кузбасса,  
Туризма и молодежной политики.

Учредитель и издатель  
**ООО ИД «Деловой Кузбасс»**

Директор  
**Галина Федоровна Красильникова**

Отдел по работе с клиентами  
**Артур Немолот**

Адрес редакции, учредителя  
и издателя: 650991, Россия,  
Кемеровская область, г. Кемерово,  
ул. Красноармейская, 136, оф. 526  
Тел./факс: (3842) 585-616  
E-mail: mail@avant-partner.ru  
http://www.avant-partner.ru

Отпечатано в **ООО «ИНТ»**,  
650099, Россия, Кемеровская область,  
г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28, оф. 215,  
тел.: +7 (3842) 65-78-89

Дата выхода: 28 мая 2021 года  
Распространение: подписка,  
VIP-рассылка – бесплатно  
При продаже – свободная цена  
Тираж: 7000 экз

Материалы в рубриках:  
ТЕХНОЛОГИИ, КОМПАНИИ,  
КРУПНЫМ ПЛАНОМ, ТУРИЗМ –  
печатаются на правах рекламы.

# АВАНТ ПАРТНЕР

## РЕЙТИНГ

### К читателям



Весна 2021 года стала временем небольших перемен экономического ландшафта Кузбасса. Предыдущий год выдался весьма непростым и по причине плохой конъюнктуры главного для региона угольного рынка, и по причине пандемии COVID-19. Чтобы оправиться от такого отрицательного воздействия на все сферы экономического развития Кузбасса потребуется еще какое-то время. Поэтому весной 2021 года компании не спешили ставить на новый экономический подъём и покупать новые активы, хотя и пытались выставить на продажу старые, не используемые (см. рубрику СДЕЛКИ). И даже активность в сфере новых кадровых

назначений была весьма невелика и вызвана была конкретными обстоятельствами, ранее произошедшими переменами (см. КАДРЫ).

Зато это время оказалось подходящим для перемен в городском благоустройстве, для перевода работы в этой сфере на регулярную основу, не зависящую от отдельных политических кампаний или инициатив. Такой подход стал даже закрепляться в законодательной сфере и в области местного регулирования. В том числе, затрагивая интересы предпринимательского сообщества (см. ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО).

Снижение цен и инвестиционной активности угольщиков Кузбасса в предыдущие два года не могло не сказаться на работе их важнейших смежников – машиностроителей и поставщиков различного оборудования и комплектующих. Часть производителей потеряла в заказах и доходах, крупнейший некогда в регионе машиностроительный завод в Юрге в конце прошлого года был остановлен. Однако в целом состояние дел в горном машиностроении Кузбасса складывается так, что местные производители развиваются, используя свою близость к потребителям и выбранные рыночные ниши (см. РЕЙТИНГ «Для внутреннего потребления»). И сохраняют перспективы развития.

И у местных компаний есть потенциал инновационного развития, в том числе, в машиностроении и в других базовых отраслях кузбасской индустрии – в металлургии, химии, энергетике. Его следует поддерживать, поощрять и развивать. В первую очередь средствами государственной политики (см. интервью Дмитрия Исламова «Нужно возвести инновации в приоритет государственной политики»).

Главный редактор,  
Игорь Лавренко

**УПОР НА ГРАДОСТРОИТЕЛЬСТВО И РАЗВИТИЕ ТЕРРИТОРИЙ**

Весной 2021 года в центре законодательной деятельности в регионе оказались вопросы городского развития и благоустройства.

8

**ПОД ФЛАГОМ ЖКХ**

Вячеслав ТЕЛЕГИН рассказал «А-П» о том, как работники жилищно-коммунального и дорожного комплекса влияют на настроение людей, и почему благоустройство стало для региона одним из важнейших вопросов.

12

**НАЗНАЧЕНИЯ НА ЗАМЕНУ**

Немногочисленные кадровые перестановки весны 2021 года в Кузбассе связаны исключительно с появлением вакансий из-за ранее произведённых назначений.

16

**ПРИБРЕТЕНИЯ И ПРОДАЖИ В СПОРАХ**

Немногие сделки с местными активами весной 2021 года в Кузбассе в основном родились из разных споров, в том числе, судебных.

18



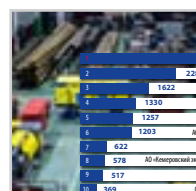
**ДМИТРИЙ ИСЛАМОВ:**  
«НУЖНО ВОЗВЕСТИ ИННОВАЦИИ  
В ПРИОРИТЕТ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ»

22



**ИРИНА ГАНИЕВА:**  
«ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ –  
ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ ИННОВАЦИЙ»

26

**ДЛЯ ВНУТРЕННЕГО ПОТРЕБЛЕНИЯ**

Сегодняшнее машиностроение Кузбасса работает в первую очередь как отрасль внутреннего потребления, ориентированная на нужды региональной экономики, главным образом, угольной промышленности и её смежников.

28



**АНТОН ПЯТОВСКИЙ:**  
«МЫ МЕНЯЕМ ПРИВЫЧНЫЙ МНОГИМ ОБРАЗ  
ИНДУСТРИАЛЬНОГО СИБИРСКОГО КРАЯ»

34



**ВЕРОНИКА ТРИХИНА:**  
«В ЭТОМ ГОДУ МЫ ПРОГНОЗИРУЕМ  
ВЫСОКИЙ ТУРИСТИЧЕСКИЙ ПОТОК В ЛЕТНИЙ СЕЗОН»

38

**МЫ ДОСТАВИМ ЛЮБОЙ ГРУЗ В ЛЮБУЮ ТОЧКУ ПЛАНЕТЫ!**

СЛУЖБА ЭКСПРЕСС-ДОСТАВКИ  
И ГРУЗОПЕРЕВОЗОК  
ПО ВСЕМУ МИРУ

Кемерово – Москва:  
1-2 дня от 250 рублей



- КОМПАНИЯ ЯВЛЯЕТСЯ ОФИЦИАЛЬНЫМ ПРЕДСТАВИТЕЛЕМ ПО ГРУЗОПЕРЕВОЗКАМ АЭРОФЛОТ КАРГО, S7 KARGO
- ГАРАНТИРОВАННАЯ ДОСТАВКА НА СЛЕДУЮЩИЙ ДЕНЬ ВО МНОГИЕ ГОРОДА РОССИИ
- ГОРОДСКАЯ КУРЬЕРСКАЯ ДОСТАВКА (ПОДАРКОВ, ЦВЕТОВ, ДОКУМЕНТОВ)
- ВЫСОКИЙ СЕРВИС ОБСЛУЖИВАНИЯ
- ДОСТАВКА АВИАГРУЗА ОТ 45 РУБ/КГ
- ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД К КЛИЕНТУ
- ОТСРОЧКА ПЛАТЕЖА НА 30 КАЛЕНДАРНЫХ ДНЕЙ
- ВОЗМОЖНОСТЬ ОПЛАТЫ ДОСТАВКИ ОТПРАВИТЕЛЕМ, ПОЛУЧАТЕЛЕМ И ТРЕТЬИМИ ЛИЦАМИ
- ЗАБИРАЕМ И ДОСТАВЛЯЕМ ГРУЗЫ В НЕРАБОЧЕЕ ВРЕМЯ, В ВЫХОДНЫЕ И ПРАЗДНИЧНЫЕ ДНИ

Г. КЕМЕРОВО, УЛ. ЧЕРНЯХОВСКОГО, Д. 4  
8 (384-2) 63-00-76, 33-00-76, 67-20-40

WWW.SIB-EXPRESS.RU  
8 (923) 509-93-53

LOGIST@SIB-EXPRESS.RU  
РЕКЛАМА

# ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ

# ТЕХНИКИ «БЕЛАЗ»

Большегрузные карьерные самосвалы БЕЛАЗ грузоподъемностью 220 тонн в местах эксплуатации

Самосвалы на аккумуляторных батареях, дизель-троллейбусы, карьерные роботы-челноки, беспилотные технологии, роботизированные системы управления, искусственный интеллект, «интеллектуальный» карьер по добыче полезных ископаемых – всё это не какие-то фантастические концепты будущего, а реалии новой эры технологий, которая стремительно наступает. Следуя мировым трендам и работая на перспективу, «БЕЛАЗ» интенсивно внедряет инновационные технологии в свою продукцию, определяя направления будущего развития карьерного машиностроения.

Каждая инновация, разработанная и применённая в новой технике предприятия, призвана улучшить её надёжность, безопасность, обеспечить комфортные условия для водителя, сделать эксплуатацию машины экономически эффективной. В состав разрабатываемой техники активно внедряется электроника, «умные» технологии и устройства, что во многом облегчает эксплуатацию и содержание техники.

Нам есть что предложить и чем заинтересовать потребителей. Стремление повышать качество и эффективность, снижать эксплуатационные расходы, улучшать надёжность, безопасность и экологичность карьерных самосвалов – вот главная движущая сила инноваций «БЕЛАЗа». И сегодня предприятие уже готово к поставкам этих современных машин, речь о которых пойдёт в этом обзоре.

### КАРЬЕРНЫЕ САМОСВАЛЫ С ЭЛЕКТРОТРАНСМИССИЕЙ

На ОАО «БЕЛАЗ» расширяется производство самых востребованных самосвалов с электромеханической трансмиссией переменного тока. Модельный ряд машин серии

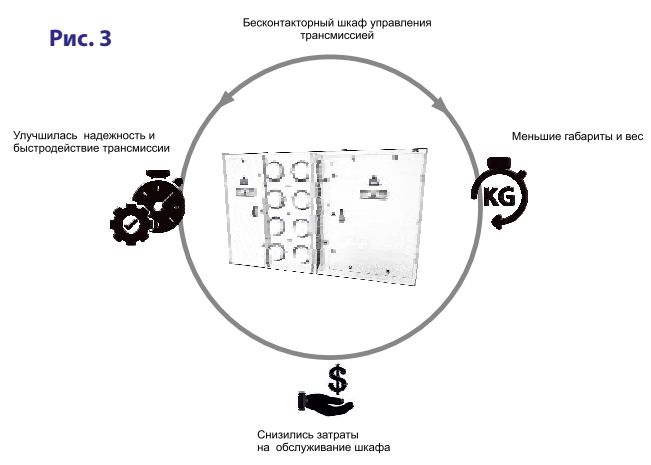
БЕЛАЗ-7558 грузоподъемностью 90 тонн расширился за счёт изготовления трёх модификаций: БЕЛАЗ-7558F, БЕЛАЗ-7558С, БЕЛАЗ-7558D. Изготовлена и готова отправиться к потребителю новая 180-тонная машина БЕЛАЗ-75182, в составе которой применён современный привод переменного тока «General Electric». Линейка 240-тонных самосвалов пополнилась за счёт изготовления нового карьерного самосвала БЕЛАЗ-7531В с новой системой жидкостного охлаждения шкафа управления трансмиссии переменного тока (рис. 2, 3).

Ведутся пуско-наладочные работы карьерного самосвала БЕЛАЗ-75711 грузоподъемностью 450 тонн. Продолжаются работы по совершенствованию собственных конструкций в системах управления тяговым электроприводом. Один из примеров – разработка и применение системы **бесконтактного** управления тяговым электроприводом в самосвалах с трансмиссией переменного-постоянного тока, что в результате повысило надёжность узла и, как следствие, эффективность самосвала в целом. В настоящее время разработка проходит комплекс эксплуатационных испытаний на карьерных машинах грузоподъемностью 130 и 220 тонн.

Карьерный самосвал серии БЕЛАЗ-7531 грузоподъемностью 240 тонн



Рис. 3



### РОБОТЫ

Добыча полезных ископаемых ведётся во всё более сложных, порой опасных условиях труда и на отдалённых территориях. Температура от -50 до +50 в зависимости от климатических зон, загазованность, пыль, а иногда и повышенный радиационный фон – в таких условиях человеческий фактор невольно становится причиной снижения эффективности работы. И тут на помощь должны прийти «умные» самосвалы «БЕЛАЗ», которые уже могут работать без водителя в кабине. Многоотной беспилотной машине без надобности чистый воздух, хорошая видимость и перерывы на обед. Она оптимально точно выполнит все нужные операции.

Работы по созданию первой роботизированной машины в компании «БЕЛАЗ» стартовали в 2009 году.

Сегодня первые 130-тонные самосвалы БЕЛАЗ-7513R с интеллектуальной системой управления уже зарекомендовали себя как высокопроизводительная техника в реальных условиях эксплуатации разреза «Черногорский» в Хакасии (Российская Федерация), где они перевозят вскрышную породу, двигаясь по выделенному участку разреза протяжённостью 1350 метров (рис. 4).

Очередным шагом предприятия в направлении расширения линейки выпускаемой роботизированной техники является изготовление партии самосвалов БЕЛАЗ-7558R грузоподъемностью 90 тонн (рис. 5), а также фронтального погрузчика БЕЛАЗ-7528D с дистанционным управлением.

### КОНСТРУКТИВНЫЕ ОСОБЕННОСТИ

Новые роботизированные карьерные самосвалы БЕЛАЗ имеют ряд принципиальных особенностей, которые выгодно отличают их от образцов, собранных ранее за счёт внедрения интеллектуальных систем управления роботизированного карьерного самосвала нового поколения.

Интеллектуальная система значительно улучшает эксплуатационную привлекательность самосвала:

- обеспечивает оптимальные параметры движения;
- увеличивает время использования техники за счёт отсутствия пересменок и обеденных перерывов;
- позволяет работать в условиях ограниченной видимости и загазованности.

При этом применение роботов в горнодобывающей промышленности значительно уменьшает влияние человеческого фактора особенно в местах потенциально опасных для жизни (например, урановых рудниках).

Сегодня для качественной и бесперебойной работы роботизированных машин адаптирована конструкция основных узлов самосвала:

- разработана система рулевого управления и тормозных механизмов с применением гидравлических пропорциональных клапанов, которые идеально подходят для цифровых программируемых систем. Это позволило совместно с

Роботизированный карьерный самосвал БЕЛАЗ-7513R грузоподъемностью 136 тонн



Рис. 5



Роботизированный карьерный самосвал БЕЛАЗ-7558R грузоподъемностью 90 тонн

Рис. 6

### Преимущества применения роботизированной карьерной техники



современными комплексами навигации достигнуть высокой точности позиционирования во время движения, повторяемость оптимального маршрута и экономию топлива;

- все электронные системы машин, задействованные в процессе добычи, объединены в одну интеллектуальную сеть, что позволяет формировать подробные отчёты о функционировании роботизированной техники для оценки и корректировки планов работ и графиков перевозок, а сервисные службы получают актуальную информацию о состоянии узлов и систем робота, на основе которой принимаются решения по планированию их технического обслуживания;
- с целью повышения быстродействия и улучшения качества передаваемого видеозображения и другой информации проведены испытания робота с GSM сетью нового поколения 5G.

Одним из наиболее важных аспектов, требующих особого внимания при эксплуатации роботизированных самосвалов, является вопрос безопасности.

Для этого машины оборудуются видеокамерами, радарными лидарами, позволяющими объективно определять возможные препятствия при движении и с помощью интеллектуального алгоритма принимать решение об объезде или остановке.

Все основные узлы транспортного средства имеют дублирующие системы управления, вступающие в работу при отказе основной системы.

Разработанные на ОАО «БЕЛАЗ» уникальные антиблокировочная и противобуксовочная системы, усовершенствованные алгоритмы управления электромеханической трансмиссией улучшают безопасность движения робота при ухудшении дорожной обстановки в случае дождя, снегопада и других неблагоприятных метеословиях.

В случае непредвиденных ситуаций дистанционное управление самосвалом может взять на себя оператор, находящийся в диспетчерском пункте.

На рисунке 6 показана экономическая эффективность применения роботизированной карьерной техники. ►►

В дальнейшем «БЕЛАЗ» готов расширить число моделей самосвалов, предназначенных для автономной работы. Интеллектуальное оборудование, апробированное на карьерных самосвалах серий БЕЛАЗ-7513 и БЕЛАЗ-7558 может быть установлено на все машины особо большой грузоподъёмности: 90, 180, 220, 240, 290, 360 тонн. Это позволит добывающим компаниям – партнёрам ОАО «БЕЛАЗ», знающим белорусскую карьерную технику и использующим её в работе, сократить себестоимость горных разработок благодаря повышению производительности.

### ГАЗОВЫЕ САМОСВАЛЫ

Идя навстречу интересам добывающих компаний и удовлетворяя растущие запросы потребителей, «БЕЛАЗ» реализует несколько прорывных проектов в сегменте карьерной техники на газомоторном топливе. Интерес к ней со стороны добывающих компаний в последнее время растёт. Ведь техника, использующая в качестве моторного топлива сжиженный природный газ, позволяет не только экономить средства, но и улучшает экологическую ситуацию в сильно загазованных карьерах (рис. 7).

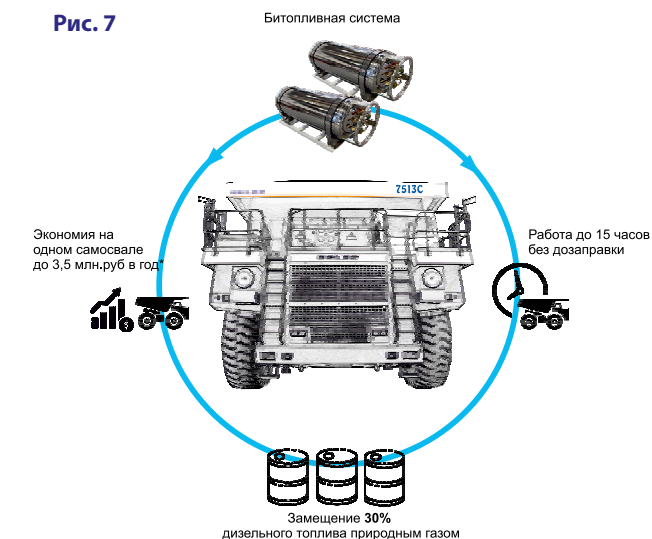
Работа над газификацией карьерной техники ведётся по двум направлениям – газодизель и чистый газ. В частности, белазовцы трудятся над созданием 90-тонника с двигателем на газовом топливе.

Сегодня на предприятии собран карьерный самосвал грузоподъёмностью 136 тонн с газодизельным двигателем на базе дизеля Cummins KTA 50-C (рис. 8).

Тем временем карьерный самосвал БЕЛАЗ-75476, ещё одна газовая разработка «БЕЛАЗа», переоборудован для использования компримированного природного газа после эксплуатационных испытаний в Архангельской области в карьере Ломоносовского ГОКа. Машина продолжит свою работу, но уже в карьере компании «Алроса».

Подчеркнём, что все разработки проводятся на основании маркетинговых исследований рынка и в тесном сотрудничестве с потенциальными потребителями продукции.

Рис. 7



Газодизельный карьерный самосвал БЕЛАЗ-7513 грузоподъёмностью 136 тонн

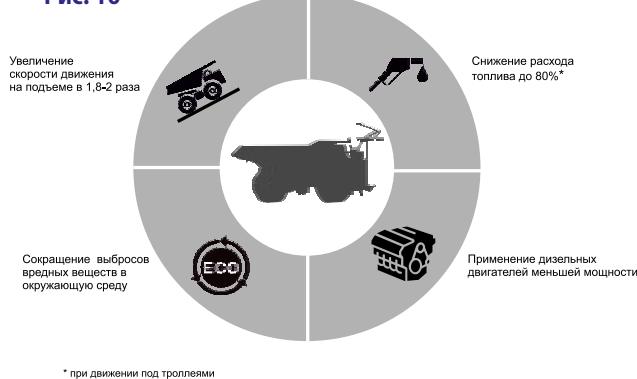
Рис. 8



Рис. 9



Рис. 10



### ДИЗЕЛЬ-ТРОЛЛЕЙВОЗЫ И ЭЛЕКТРОМОБИЛИ

Дизель-троллейбусы – это ещё одно перспективное направление в русле мировых тенденций по использованию альтернативных источников энергии в карьерной технике. Применение карьерного транспорта такого класса является эффективным решением для горнотранспортных работ, так как позволит увеличить скорость движения самосвала на подъёме в 1,8–2 раза, что в свою очередь даст возможность повысить производительность и нарастить объём перевозок. Попутно будет обеспечено снижение расхода топлива до 80%, значительно сокращены выбросы вредных веществ в окружающую среду и улучшена экологическая обстановка в карьере и прилегающих районах. Переход на дизель-троллейбусы позволит применить дизельные двигатели меньшей мощности (рис. 10).

Выделяются три разработки специалистов «БЕЛАЗа» в этом направлении:

- дизель-троллейбус – это карьерный самосвал, который на определённом участке карьерной дороги в качестве силовой установки использует внешний источник электричества, за счёт чего увеличивается скорость машины и экономится дизельное топливо;
- электро-троллейбус, использующий в основном внешний источник энергии от троллейных линий и только в местах погрузки и разгрузки переходящий на собственные аккумуляторные батареи;
- самосвал-электровоз или электросамосвал, использующий в качестве силовой установки блок тяговых аккумуляторных батарей.

Реализация первых двух разновидностей карьерных самосвалов уже идёт полным ходом. Для проведения испытаний и настройки оборудования на заводском полигоне установлена контактная троллейная линия общей протяжённостью более полукилометра, смонтирована тяговая подстанция, собран первый дизель-троллейбус БЕЛАЗ-7530Е грузоподъёмностью 220 тонн (рис. 9), разработана система управления машиной.

Также в 2021 специалисты «БЕЛАЗа» выпустили совершенно новый тип карьерного транспорта на аккумуляторных батареях БЕЛАЗ-7558Е грузоподъёмностью 90 тонн (рис. 11).

Данная разработка открывает новое направление в производстве «зелёных» самосвалов полностью свободных от вредных выбросов. Использование электросамосвалов позволит горнодобывающим предприятиям экономить за счёт разницы цены на топливо и электричество, затрат на сервисное обслуживание и горюче-смазочные материалы. Двигатель на аккумуляторных батареях обеспечивает наилучшую себестоимость перевозки полезных ископаемых и высокий уровень экологии в местах эксплуатации (рис. 12).

По предварительным оценкам экономия при использовании аккумуляторной машины по сравнению с серийным самосвалом БЕЛАЗ за 10 лет может составить **от 1 до 3 млн долларов США (в зависимости от региона эксплуатации)**.

### ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ КАРЬЕР

Бурное развитие электроники и информационных технологий – затронуло все сферы деятельности, включая горную промышленность и машиностроение. Благодаря этому на ОАО «БЕЛАЗ» продолжают работы по разработке единой системы мониторинга, анализа данных прогнозными аналитикой и диспетчеризации, объединенных в единую интеллектуальную систему управления горным транспортом.

При помощи этой системы руководство горнодобывающего предприятия и сервисные службы в режиме реального времени получают полную информацию о работе карьера. Технология ещё более эффективна при управлении парком роботизированной техники. В этом случае количество людей, задействованных в работе, сокращается до минимума, а основную деятельность по добыче полезных ископаемых выполняет система «умного» карьера.

В 2021 году на территории крупнейшего в Европе предприятия по добыче и переработке плотных горных пород РУПП «Гранит» (г. Микашевичи, Республика Беларусь) продолжались испытания роботизированного промышленного комплекса БЕЛАЗ, включающего роботизированные карьерные самосвалы БЕЛАЗ-7558R грузоподъёмностью 90 тонн и фронтальный погрузчик с дистанционной системой управления БЕЛАЗ-7825D с объёмом ковша 12 м. куб. в составе системы интеллектуального карьера, участок которого оборудован на месторождении «Ситницкое» (рис. 13).

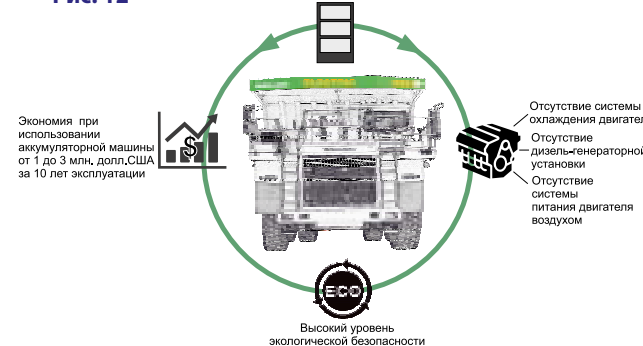
Сегодня для работы интеллектуального карьера на месторождении «Ситницкое» возведено здание современного мобильного диспетчерского пункта, проведена сетевая и электрическая инфраструктура, установлены 48 мачт, через которые протянуто более 4 км кабелей. Установлены 3 мачты,

Рис. 11



Карьерный самосвал на аккумуляторных батареях БЕЛАЗ-7558Е грузоподъёмностью 90 тонн

Рис. 12



на которых размещено оборудование, обеспечивающее покрытие территории объекта сетью 5G для управления роботизированным карьерным комплексом. Проведены тестирование и отладка серверного и сетевого оборудования сбора, накопления и передачи данных. На территории развернута система видеонаблюдения и контроля доступа.

Все перечисленные прорывные конструкторские направления являются частью современной корпоративной стратегии ОАО «БЕЛАЗ» по созданию новых моделей техники и совершенствованию выпускаемых машин.

**По вопросам приобретения продукции ОАО «БЕЛАЗ» обращайтесь к официальному представителю – ООО «БЕЛАЗ-24».**

650066, г. Кемерово, Октябрьский проспект, д. 2Б, оф. 530

8 (800) 222-24-24  
info@belaz-24.ru  
www.belaz-24.ru



### Испытания в «Ситницком»

Рис. 13





## УПОР НА ГРАДОСТРОИТЕЛЬСТВО И РАЗВИТИЕ ТЕРРИТОРИЙ

Весной 2021 года в центре законодательной деятельности в регионе оказались вопросы городского развития и благоустройства. Кузбасс обзавёлся даже отдельным законом о благоустройстве территорий, который установил единые правила градостроительства и ответственность за их нарушение. Плюс к этому именно парламент региона инициировал проведение областного форума по проекту «Формирование комфортной городской среды», призвав общественность к активному участию в решении проблем городского благоустройства. Среди изменений в местном и региональном регулировании стоит упомянуть отмену некоторых мер поддержки товаропроизводителей в сфере АПК и изменения в регулировании рекламных конструкций и наружного оформления бизнеса в Кемерове.

### БЛАГОУСТРОЙСТВО УЗАКОНИЛИ

На 19-м и 20-м заседаниях Законодательного Собрания Кузбасса в двух чтениях был принят региональный закон «О градостроительстве, комплексном развитии территорий и благоустройстве Кузбасса». Как пояснил на заседании 31 марта председатель Парламента Кузбасса Вячеслав Петров, до сих пор в регионе действовали несколько законов, регулирующих разные аспекты градостроительства, комплексного развития территорий и благоустройства. «Новый закон позволит их объединить. А также урегулировать многие спорные вопросы с помощью чётких и понятных правил. Важно и то, что в законе предусмотрена ощутимая ответственность за их неисполнение. Новые требования помогут привести Кузбасс в порядок».

Новый закон предусматривает эффективный механизм регулирования отношений, связанных с градостроительной деятельностью, комплексным развитием территорий, определением границ прилегающих территорий. Он также регулирует правила благоустройства территорий и определяет предельные сроки, на которые могут

заключаться договоры на установку и эксплуатацию рекламных конструкций.

За основу был принят региональный закон «О градостроительной деятельности». Его текст был переработан и расширен совместно с главным управлением архитектуры и градостроительства Кузбасса и правовым управлением администрации правительства Кузбасса. Изменения в законе о градостроительстве будут касаться нового развития территорий

В начале апреля губернатор Кузбасса Сергей Цивилев на пресс-конференции «900 дней. Новый этап развития» прокомментировал «А-П-Р» проект закона «О градостроительстве, комплексном развитии территорий и благоустройстве Кузбасса». По его словам, изменения будут касаться нового развития территорий. «Мы сейчас приводим в порядок существующий закон и вносим туда необходимые изменения. В новом законопроекте будет прописано как будут строиться, какой должен быть подход к этим территориям. Важно, чтобы жить в Кузбассе было комфортно».

Он сообщил также, что в Кузбассе создаётся цифровая программа, которая поможет контролировать раз-

витие территорий. «Программа будет публичной – доступной для всех людей. Инвесторы смогут выбрать на этом плане интересующие их участки для того, чтобы инвестировать туда деньги, но строительство будет происходить строго в соответствии с градостроительным планом. Помимо этого, мы также в режиме реального времени сможем контролировать строительство разных объектов».

В середине апреля градостроительство и благоустройство обсудили в областном парламенте на форуме депутатов и общественности «Формирование комфортной городской среды». Таким образом, городское благоустройство из кампании было признано регулярной работой, ориентированной на запросы населения.

Министр жилищно-коммунального и дорожного комплекса Кузбасса Олег Ивлёв сообщил на форуме о вложении 4,12 млрд рублей в городское благоустройство в регионе в 2017-2020 гг. Эти средства были выделены из федерального и областного бюджетов, что позволило по региональному проекту «Формирование комфортной городской среды» благоустроить в Кузбассе

230 общественных пространств и 1 398 дворовых территорий. По данным министра, с 26 апреля до 30 мая в 19 городских муниципалитетах региона с населением свыше 20 тыс. человек каждый запланировано онлайн-голосование на платформе za.gorodsreda.ru для выбора благоустройства общественных пространств в 2022 году. Таким образом, жители региона сами решают, какие общественные пространства будут отремонтированы в будущем году. 15 марта на федеральную платформу были внесены данные по всем 19 муниципальным образованиям, для голосования были отобраны 105 объектов. Из них можно выбрать 45 общественных территорий, подлежащих благоустройству в следующем году. 8 апреля все объекты прошли федеральную модерацию. Карточки объектов по всем 19 муниципалитетам были открыты для голосования с 26 апреля. Голосование продлится по 30 мая включительно, в нём смогут принять участие все желающие жители Кузбасса старше 14 лет.

Как сообщил на форуме в парламенте Кузбасса глава Новокузнецка Сергей Кузнецов, в ходе реализации регионального проекта «Формирование комфортной городской среды» в Новокузнецке в 2018-2020 гг. было благоустроено 9 общественных пространств общей площадью 26,6 га и стоимостью 451,2 миллиона рублей. В нынешнем году планируется благоустройство 8 общественных пространств стоимостью 62,8 млн рублей и 80 дворов стоимостью 243 млн. Он заявил также, что в планах городских властей обновить 500 остановок общественного транспорта с заменой на прозрачные павильоны стоимостью 100 тыс. рублей каждый и провести реформу общественных парковок. Они, по его словам, эксплуатируются бесполезно и с большими нарушениями. Реформа предполагает формирование в несколько этапов парковочных пространств с упорядочением на них движения, с освобождением от брошенных автомобилей.

Заместитель главы Кемерова Дмитрий Березовский сообщил, что в областном центре за время реализации проекта было благоустроено 11 общественных пространств на сумму 589 миллионов рублей, сейчас в городе идёт выбор новых объектов для благоустройства, и ожидается также реконструкция горсада за счёт его арендатора. В Прокопьевске, как сообщил его глава Андрей Мамаев, за 3 года было реконструировано 7 общественных пространств и 143 двора, план на 2021 год предполагает ремонт 70 дворовых территорий и 3 общественных пространств. В Белове за 3 года было

благоустроено 6 общественных территорий на 189,8 миллиона рублей. В Междуреченске в этом году запланировано благоустройство 4 общественных пространств и 12 дворов (33,6 млн рублей затрат). Масштабные работы предусмотрены возле строящегося спортивного комплекса с бассейном в Западном районе Междуреченска, кроме того, предусмотрено благоустройство пешеходной зоны на проспекте Строителей и набережной в Восточном районе.

### БЮДЖЕТНЫЙ РОСТ

На заседании 31 марта депутаты Законодательного собрания приняли закон об изменениях в областной бюджет на 2021 год и плановый период 2022 и 2023 гг., увеличении расходов и доходов в текущем году на 3 млрд рублей. Как сообщил, представляя изменения, первый заместитель председателя областного правительства – министр финансов Игорь Малахов, «основные корректировки бюджета обусловлены увеличением поступлений в доходную часть межбюджетных трансфертов из федерального бюджета и их направлением на соответствующие расходы». Общий объём доходов и расходов при этом увеличен на 3 млрд 5 млн рублей, до 151,4 млрд и 167,5 млрд рублей, соответственно, дефицит бюджета остался без изменений – 16,08 млрд рублей. Его покрытие «по-прежнему предполагается за счёт привлечения кредитных ресурсов», отметил докладчик.

Сумма налоговых и неналоговых доходов областного бюджета увеличивается на 330 млн рублей за счёт ожидаемого роста поступления налога на доходы физических лиц, на 250 млн, от кузбассовцев с годовым доходом более 5 млн рублей, для которых с этого года налог составляет 15%, из которых 13% идут в областной бюджет, 2% в федеральный, напомнил Игорь Малахов. Ещё 80 млн рублей дополнительных доходов ожидается от размещения временно свободных средств. Объём безвозмездных поступлений увеличен на 2,67 млрд рублей.

Почти все дополнительные расходы, 2,95 млрд рублей, были направлены на реализацию государственных программ 2021 года. Наиболее крупные изменения пришлись на программу «Жилищно-коммунальный и дорожный комплекс, энергосбережение и повышение энергоэффективности – 1,29 млрд рублей дополнительного финансирования, из которого 1,2 млрд будут направлены на капитальный и обычный ремонт автодорог в Кемеровской и Новокузнецкой агломерациях. Финансирование программы «Жилищная и социальная инфраструктура Кузбасса» увеличивает

на 575,9 млн рублей, в том числе, на 218,2 млн на переселение граждан из аварийного жилья, на 170,4 млн рублей – на строительство и реконструкцию больниц, на 162,3 млн – на строительство новых детсадов. Программе «Развитие здравоохранения Кузбасса» добавлено в 2021 году 313,7 млн рублей.

На 202,9 млн рублей увеличены ассигнования на программу «Развитие промышленности Кузбасса». Эти средства предназначены для предоставления субсидий некоммерческой организации «Фонд развития промышленности Кузбасса» для погашения задолженности по заработной плате и иным выплатам работникам, в том числе бывшим, АО «Шахта «Алексиевская», сообщил Игорь Малахов.

На госпрограмму «Туризм, молодёжная политика и общественные отношения Кузбасса» финансирование было увеличено в 2021 году на 111,2 млн рублей. Как пояснил председатель комитета по вопросам бюджета, налоговой политики и финансов Парламента Кузбасса Довран Аннаев, эти средства пойдут на комплексное развитие спортивно-туристического комплекса «Шерегеш», в том числе на строительство пожарно-спасательного депо в Шерегеше.

### ПЕРЕМНЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ

В начале апреля правительство Кузбасса отменило меры поддержки в двух отраслях агропромышленного комплекса региона. В частности, прекратилось с 2021 года возмещение животноводам части затрат на приобретение маточного поголовья крупного рогатого скота в качестве меры борьбы с лейкозом и выплаты субсидий на ускоренное развитие товарного рыбоводства.

По региональной программе по борьбе с лейкозом в 2018-2020 гг. из областного бюджета на покупку здорового поголовья было выделено 143,8 млн рублей, что позволило приобрести 2772 головы маточного поголовья, сказано в сообщении минсельхоза Кузбасса. В результате, в течение трёх лет, по данным ветеринаров, процент инфицированного поголовья снизился с 11,2 до 7,3%, а процент инфицированных голов в хозяйствах населения не превышает 1%. В связи с этим, по словам министра сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Кузбасса Андрея Ариткулова, «дальнейшие мероприятия по борьбе с лейкозом будут проходить в рамках программ, разработанных областным управлением ветеринарии индивидуально для каждого сельскохозяйственного предприятия».

Программа по ускоренному развитию товарного рыболовства, принятая ещё в 2014 году, закрыта, поскольку

# 25 ЛЕТ ПОМОГАЕМ МАЛОМУ И СРЕДНЕМУ БИЗНЕСУ В КУЗБАССЕ

25 лет в Кузбассе существует Фонд, который оказывает финансовую поддержку бизнесу в регионе. «А-П» поговорил с генеральным директором МКК Государственный Фонд поддержки предпринимательства Кузбасса **Трефиловой Ириной Владимировной** об истории, основных итогах многолетней работы и о деятельности Фонда сейчас.



**– Ирина Владимировна, примите наши поздравления с юбилеем Фонда! 25 лет – это серьёзный срок. Расскажите нам, с чего всё началось.**

– 7 июня 1996 года Распоряжением Администрации Кемеровской области был учреждён Государственный Фонд поддержки малого предпринимательства Кемеровской области. С этого дня началась история регионального Фонда. Изначально Фонд осуществлял деятельность по контролю за использованием целевых субсидий предприятиями угольной промышленности. А уже позднее стал предоставлять льготные займы на конкурсной основе для предпринимателей региона и оказывать консультативную поддержку.

**– Какой период истории, по Вашему мнению, стал значимым в развитии Фонда?**

– В 2009 году Фонд получает статус региональной гарантийной организации, а в 2010 статус микрофинансовой организации. С этого периода предпринимателям становятся доступны микрозаймы на льготных условиях, а также поручительства по кредитам при недостаточности собственного залога. Партнёрами Фонда становятся практически все банки, которые кредитуют малый и средний бизнес в регионе. Позже уже в 2018 году утверждается Национальный проект «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы», который позволяет расширить инструменты финансовой поддержки, дающие положительный социальный и экономический эффект.

**– Что Вы можете сказать о деятельности Фонда сейчас? Фонд сегодня – это...?**

– Фонд сегодня – это динамичная, постоянно развивающаяся структура, реализующая направления финансо-

вой и информационной поддержки для малого и среднего бизнеса, а также самозанятых в Кузбассе.

Первое направление – это микрофинансирование в сумме до 5 млн рублей по ставке от ½ ключевой ставки Банка России на срок до 3 лет. Данный продукт предназначен для начинающего и действующего бизнеса и самозанятых, которым необходимо пополнить основной и оборотный капитал, а также рефинансировать действующие займы и кредиты.

Второе направление – это предоставление поручительств в сумме до 25 млн рублей по обязательствам предпринимателей и самозанятых перед финансовыми организациями по кредитным договорам, договорам займа, договорам о предоставлении независимой гарантии и лизинга. Поручительство Фонда – это полноценная альтернатива залого!

Третье направление – это информационная поддержка. В 2019 году начал работать Единый центр кредитования – «единое окно» для предпринимателей, в рамках которого оказывается помощь в подборе оптимального варианта финансирования, а также помощь в оформлении необходимого пакета документов.

Также с 2019 года Фонд становится «опорной площадкой» Регионального центра финансовой грамотности Кузбасса. На постоянной основе организует и проводит мероприятия по повышению финансовой грамотности для предпринимателей Кузбасса.

**– Вы можете поделиться с нашими читателями конкретными цифрами, отражающими работу Фонда?**

– За 25 лет осуществлен колоссальный объём работы, реализовано множество различных программ по поддержке бизнеса в регионе. Только по направлениям микрофинансирования и предоставления поручительств финансовую

поддержку получили более 2500 предпринимателей. Предоставлено 1872 микрозайма на сумму более 2 млрд рублей и 880 поручительств на сумму более 2,5 млрд рублей, что позволило привлечь в экономику Кузбасса более 5,2 млрд рублей кредитных средств.

**– Ирина Владимировна, что, по Вашему мнению, помогло Фонду сохранить и постоянно развивать свою деятельность по поддержке предпринимательства в Кузбассе?**

– Есть три важных составляющих: Первое – постоянный внутренний контроль деятельности и мониторинг рисков. Фонд, в первую очередь, финансовая организация, которая предоставляет денежные средства, а это связано с высокими рисками, которые необходимо постоянно отслеживать и оценивать. Второе – это надёжное партнёрство. Мы ценим сотрудничество с нашими партнёрами, которое позволяет развиваться и внедрять что-то новое для бизнеса в регионе.

И третье – человеческий ресурс. За четверть века было реализовано много направлений по поддержке бизнеса. Но Фонд – это не только про цифры и деньги, это ещё и про людей, которые ежедневно консультируют предпринимателей и помогают многим не надеяться на ошибку в начале своего предпринимательского пути. Это люди, которые ответственно выполняют свою работу и искренне переживают за клиентов.

Благодаря всему этому, сегодня мы с гордостью подводим итоги многолетней работы и строим планы на будущее.



8 (3842) 900-335, 900-336, 900-339  
www.fond42.ru

конструкции с электронно-цифровым типом смены изображения не исключается возможность установки щитовых конструкций в промышленных зонах и на подъездах к городу.

Артем Вильчиков заявил, что при принятии документа, касающегося бизнеса, необходимо обсуждать его и с советом, и с бизнес-сообществом. То, что не было заявок на торги, может как раз и говорит о том, что бизнес себя не видит в таком направлении развития, отметил он. В результате было принято решение, что если и на следующих торгах, которые пройдут предположительно в июле этого года, никто не заявится, то можно будет вернуться к вопросу корректировки документа совместно с предпринимательским сообществом.

## ЗА ВКЛАД В БОРЬБУ С КОРОНАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИЕЙ

Новую награду для медиков за вклад в борьбу с коронавирусной инфекцией ввели в конце апреля постановлением губернатора Сергея Цивилева. Это – нагрудный знак «За вклад в борьбу с COVID-19 в Кузбассе» для поощрения особо отличившихся работников сферы здравоохранения в знак признания их выдающихся заслуг перед Кузбассом в борьбе с коронавирусной инфекцией.

По положению о новом знаке им награждаются медицинские и иные работники медицинских организаций любых форм собственности, сотрудники медицинских образовательных учреждений за самоотверженный труд и высокий профессионализм, проявленный в борьбе с коронавирусной инфекцией; за большой вклад в организацию оказания медицинской помощи и укрепление общественного здоровья, проявленный в борьбе с COVID-19; за заслуги в подготовке медицинских кадров для этой борьбы.

Ходатайства о награждении могут подавать губернатору руководители государственной и муниципальной власти региона, областные депутаты, организации независимо от организационно-правовых форм и форм собственности, в том числе общественные и религиозные объединения. Кроме того, губернатор вправе лично инициировать вопрос о награждении.

Сам нагрудный знак размером 26 мм на 24 мм изготовлен из медно-цинкового сплава в виде рельефного многогранника, покрыт гальваническим серебром 999 пробы. В центральной части знака помещена выпуклая надпись: «За вклад в борьбу с COVID-19 в Кузбассе». Фон под надписью покрыт белой ювелирной эмалью. Два ромба, символизирующие флаг региона, покрыты ювелирной эмалью красного и синего цветов. ■

моченным по защите прав предпринимателей, отдельными предпринимателями и представителями федеральных торговых сетей.

На заседании согласительной комиссии в середине марта было принято компромиссное решение вынести на утверждение горсовета только часть правил, касающаяся прилегающих территорий. То, что касалось размещения, содержания и внешнего вида информационных конструкций, было оставлено на доработку. Проект решения Кемеровского горсовета по размещению, содержанию и внешнему виду информационных конструкций обсудил Градостроительный совет Кузбасса, предложив доработать некоторые положения проекта.

Председатель кемеровского совета по развитию предпринимательства Артем Вильчиков на заседании коллегии обратил внимание, что согласование эскиза места размещения информационной конструкции последнее время выдаются в основном на год. Соответственно, при тех сроках, что прописаны в проекте, «весь город должен поменять вывески фактически за год, что невозможно даже физически». Поэтому он предложил увеличить этот срок и провести ещё раз заседание согласительной комиссии, чтобы обсудить и учесть замечания, которые были предоставлены, но не обсуждались. В результате на коллегии принято решение провести ещё раз согласительную комиссию, на которой в случае отказа от предоставленных предложений кемеровское управление архитектуры и градостроения должно дать обоснованный мотивированный ответ. И продлить выданные в 2019-2020 годах соглашения на размещение информационных конструкций ещё на год.

Заместитель начальника управления городского развития администрации Игорь Самойлов сообщил на заседании о «концептуально новом подходе к объектам наружной рекламы», согласно которому в городе планируется приоритетное размещение светодиодных рекламных конструкций с электронно-цифровой сменой изображения. А «щитовые конструкции будут постепенно уходить с рекламного рынка». По его данным, в прошлом году дважды объявлялись торги в форме открытого конкурса на право заключения договора на установку и эксплуатацию 12 рекламных конструкций с электронно-цифровой сменой изображения. Но на них никто не заявился. Поэтому в дальнейшем, по данным Игоря Самойлова, торги будут проходить на одну рекламную конструкцию. И в случае несостоявшихся торгов на рекламные

эта отрасль не является приоритетной в регионе, а около 50 её хозяйств реализуют свои проекты по модернизации производства и расширению ассортимента самостоятельно. В то же время, сказано в сообщении министерства, в регионе продолжают действовать такие меры поддержки как субсидии на поддержку племенного животноводства, на производство молока, на повышение продуктивности крупного рогатого скота молочного направления. На них из бюджетов всех уровней в 2021 году запланировано направить более 315 млн рублей.

Если перемены в регулировании через поддержку в сфере АПК касаются довольно небольшой части регионального бизнеса, то изменения в правилах наружной рекламы в областном центре могут затронуть весьма существенное число предпринимателей. 1 апреля на заседании коллегии администрации Кемерова обсуждали требования к размещению, содержанию и внешнему виду информационных конструкций и стратегию развития наружной рекламы города представители городских властей и бизнеса.

Начальник управления архитектуры и градостроительства Кемерова Василий Мельник представил дизайн-код, который «дополняет систему требований к внешнему виду информационных конструкций, установленных утвержденными правилами благоустройства». Он напомнил, что в соответствии с проектом решения Кемеровского городского совета, размещенные в настоящее время информационные конструкции на территории города подлежат приведению их в соответствие с новыми Правилами благоустройства территории города в течение 3 месяцев со дня истечения срока согласования эскиза места размещения информационной конструкции после вступления в силу решения кемеровского горсовета.

На оценку регулирующего воздействия (ОРВ) проект О внесении изменений в решение Кемеровского городского Совета народных депутатов от 27.10.2017 № 91 «О Правилах благоустройства территории города Кемерова» был выставлен в конце февраля. Кемеровский совет по развитию предпринимательства отправил на это и свои замечания в рамках публичных обсуждений, и письмо главе Кемерова, в котором отмечал, что «принятие проекта ставит под запрет использование более 90% информационных конструкций города Кемерова», и «в таком виде предлагать документ для рассмотрения на сессии городского совета нельзя». Свои замечания в рамках ОРВ были отправлены также кузбасским полно-



# ПОД ФЛАГОМ ЖКХ

*Первый заместитель губернатора – председатель Правительства Вячеслав ТЕЛЕГИН* рассказал «А-П», как работники жилищно-коммунального и дорожного комплекса влияют на настроение людей, и почему благоустройство стало для региона одним из важнейших вопросов.

**– Вячеслав Николаевич, у коммунальщиков региона есть поговорка, авторство которой приписывают вам, что ЖКХ должно быть не красной тряпкой, а красным флагом. Почему такое сравнение?**

– Вопросами ЖКХ привыкли пугать, хотя, это основа стабильной жизнедеятельности современного общества. Бесперебойная работа инженерной инфраструктуры, надлежащее состояние жилья и благоустройства определяют качество жизни. Есть уже необходимый уровень комфорта, без которого мы не представляем себе наши будни и праздники. Важно, чтобы в доме были свет, вода, тепло. В условиях Сибири

тепло в домах требуется значительную часть года – все восемь месяцев отопительного сезона. И отрасль справляется с этой приоритетной задачей. Сейчас наши коммунальщики, энергетики, жилищники достойно прошли очередной осенне-зимний период. Все системы жизнеобеспечения работали стабильно, без сбоев – и в холода, и в снегопады, и при резких перепадах температур. Работники отрасли не допустили крупных аварий. Этому способствовала основательная подготовка к зиме и постоянный контроль за работой оборудования. Дежурили аварийные бригады, был обеспечен неснижаемый аварийный запас оборудования и материалов, регулярно пополнялись углём склады котельных и теплоэлек-

тростанций. И сейчас отрасль планомерно становится одним из драйверов развития экономики и формирования нового качества жизни, нового уровня комфорта в квартире, подъезде, дворе и на улице.

**– Уровень комфорта в квартире мы ощущаем по оптимальным для нас температуре и влажности, например. С подъездом и многоквартирным домом тоже очевидно: отремонтированная кровля, чистая лестница. Даже по таким параметрам можно навскидку оценить качество жилищно-коммунальных услуг в квартире и доме. А как изменить комфорт двора или уличной среды – у всех ведь свой вкус?**

– Минстроем России разработан индекс качества городской среды, который помогает проанализировать, за счёт чего в конкретном городе можно улучшить ситуацию. И Кузбасс достиг уже определённого успеха. Наш областной центр Кемерово вошёл, согласно индексу, в число благоприятных для жизни городов и удерживает эти позиции второй год подряд. Оценка складывается из ряда критериев, включая новые общественные пространства, освещённость улиц и архитектурную подсветку зданий, озеленение, обновление подвижного состава общественного транспорта, доступность уличной среды для людей с ограниченными возможностями здоровья, молодых родителей с малолетними детьми, старшего поколения, велосипедистов и роллеров.

При этом в рамках заданных векторов развития уличной среды жители сами могут выбирать, как сделать уютнее место, где они живут или отдыхают. Программа «Формирование комфортной городской среды» национального проекта «Жильё и городская среда» реализуется по принципу учёта интересов людей и активного вовлечения жителей во все положительные преобразования. Обеспечивается участие жителей за счёт предоставления им возможности выбора, голосования за то, какие придомовые и общественные территории должны быть отремонтированы в первую очередь, что благоустройство должно включать в себя. За счёт национального проекта в 2019-2020 годах в регионе отремонтировали 124 общественных пространства и 722 двора. На 2021 год в планах ещё, как минимум, 71 общественная территория и 300 дворов.

С 26 апреля по конец мая этого года в России впервые прошло голосование на новой федеральной цифровой платформе [za.gorodsreda.ru](http://za.gorodsreda.ru) – оно позволит выбрать объекты благоустройства по нацпроекту на 2022 год. В Кузбассе в отборе участвовали 105 общественных территорий, расположенных в 19 муниципальных образованиях. По итогам голосования будут отобраны 45. В итоге нам удаётся значительно обновить объекты горсреды, создать жителям условия для семейного отдыха и активного образа жизни в их дворе или любимом сквере, который мог быть основан в советское время и успел обветшать за полвека, а за счёт ремонта обретает новую жизнь и уже соответствует современным требованиям. Сейчас ЖКХ меняется с людьми и для людей. И это помогает сделать Кузбасс регионом, где хочется работать, жить, отдыхать, где ценят историю и уверенно смотрят в будущее. ■





# СБЕР: СОЗДАВАЯ БУДУЩЕЕ

В прошлом году Сбер смог не только удержать лидерские позиции на рынке, но и добиться новых высот. Так, в 2020 году Сбер выплатил рекордные дивиденды своим акционерам – 422,4 млрд рублей и 211 млрд рублей в фонд национального благосостояния. На сегодняшний день это максимальный объём выплаты дивидендов в России. А также во всех регионах Сибири вошёл в ТОП-5 налогоплательщиков.

На итоговой пресс-конференции в Новосибирске председатель Сибирского банка ПАО Сбербанк Татьяна Галкина отметила, что прошлый год был полон вызовов не только с точки зрения ведения бизнеса, но и новых задач, которые нужно было решать. «Так, в сентябре прошлого года Сбербанк стал Сбером. Мы показали всему рынку, что, начав трансформацию пять лет назад, действительно, выполнили Стратегию-2020, и стали зрелой экосистемой». В экосистеме Сбера сейчас 60 компаний из 9 индустрий, которые представляют нефинансовые сервисы. Среди них самые востребованные связаны со здоровьем, образованием и питанием. Помимо этого, Сбер активно формирует новые проекты в экологии, касающиеся переработки отходов.

## 2020 В ЦИФРАХ

Как отметил управляющий Кемеровским отделением ПАО Сбербанк Андрей Беднарский, для банка 2020 стал годом

возможностей, а не ограничений. Подробно об итогах года и планах на ближайшее будущее он рассказал в ходе пресс-конференции в Кемерове 2 апреля. Одной из своих главных задач в год пандемии Сбер видел поддержку бизнеса. В этой сфере работа шла по нескольким направлениям. В том числе в рамках программы «Господдержка под 2%», которой воспользовались почти 2,5 тысячи предпринимателей Кузбасса. Общая сумма траншей составила 3,3 млрд рублей. При этом свыше 680 млн рублей было выдано в рамках льготного кредитования «Зарплата под 0%». Всего на этот кредит было подано более 500 заявок.

Общий кредитный портфель по сравнению с 2019 годом вырос на 25 млрд рублей и составил почти 70 млрд рублей.

Банк показал уверенный рост и кредитного портфеля физических лиц. В 2020 году он увеличился почти на 15,8% и составил более 117 млрд ру-

блей. Общий объём выданных кредитных средств населению составил около 65 млрд рублей, из них более 196 тысяч потребительских кредитов на сумму порядка 41 млрд рублей.

В 2020 году был значительный рост ипотечного кредитования, 30% – в количественном выражении и 51% – в денежном относительно 2019 года. Всего было выдано почти 15 тысяч ипотечных кредитов, в том числе порядка 4,3 тысяч кредитов по программе «Молодая семья» на сумму 7,4 млрд рублей и 1,9 тысяч кредитов на сумму 4 млрд рублей по программам с господдержкой.

Помимо этого, в 2020 году портфель привлечённых средств частных клиентов увеличился более чем на 6%, и составил более 174 млрд рублей. Портфель привлечённых средств корпоративных клиентов составил более 26 млрд рублей.

Порядка 14 тысяч юридических лиц на территории обслуживания Кемеровского отделения используют для приёма безналичных платежей терминалы Сбербанка. Более 1 тысячи Кемеровских компаний принимают платежи с помощью сервиса «Плати QR» через сканирование QR-кода и более 250 компаний пользуются интернет-эквайрингом.

## ПРОЕКТЫ В СФЕРЕ МЕДИЦИНЫ

Многие сервисы и системы от Сбера каждый день помогают медикам в их нелёгком деле, особенно это проявилось в 2020 году в период пандемии.

Так, к специальному сервису «Voice2Med» подключено 150 рабочих мест в ГБУЗ «Кузбасский клинический

диспансер имени академика Л. С. Барбараша». Это специальная программа, которая распознает нарратив медицинской лексики, правильно оформляет медицинские документы, помогает в заполнение протоколов и многое другое.

Помимо этого, Кузбасс стал одним из пилотных регионов, где бесплатно будет установлена модель, разработанная ПАО Сбербанк, на основе искусственного интеллекта (ИИ-модель) для диагностики лёгких. Устройство сканирует на компьютерной томограмме лёгкие и выделяет цветом пораженную часть. Таким образом помогает выявить степень и тяжесть протекания заболевания. Снимки лёгких расшифровываются автоматически. А благодаря «облачной модели» врачи получают результаты удалённо в течение 3-5 минут. Проект реализован с участием «КО-МИАЦ». Теперь с помощью облачного хранилища данных любая кузбасская клиника имеет возможность подключиться к этому сервису.

Через «дневник здоровья» врачи могут отслеживать все показатели здоровья, включая ежедневные замеры давления, пульса, температуры или уровня сахара в крови. Всё это можно сделать с помощью мобильного приложения «СберЗдоровье» или в личном кабинете «k.sberhealth.ru». Благодаря этому сервису пациентам не нужно регулярно приходить в поликлинику к лечащему врачу.

Пациенты также могут сообщить данные оператору, который будет звонить им ежедневно. Применение технологий синтеза и распознавания речи, а также технологии искусственного интеллекта позволяет охватить максимально широкую аудиторию пациентов – в том числе тех, кто не владеет навыками работы с современными гаджетами, компьютером и интернетом.

## РЕАЛЬНОСТЬ И ПЛАНЫ

В этом году группа Сбер планирует сосредоточить свои силы на сервисах и продуктах, которые позволяют экономить время и трудозатраты клиентов.

Так, на второй квартал 2021 года в Кузбассе намечен старт проекта СберАптеки – это высокотехнологичный сервис с системой персональных рекомендаций, который помогает следить за своим здоровьем. Сервис поможет сделать простой заказ в несколько кликов и оформить доставку до дома или в ближайшую аптеку. В Кузбассе открыт самый большой «dark store» в Сибири. Единообразно в нём хранится порядка 20 тысяч наименований лекарственных средств. Как отметил Андрей Беднарский ни одна аптека в Сибир-



**Андрей Беднарский,**  
управляющий Кемеровским отделением ПАО Сбербанк

B2B2C2G  
Кузбасс



- 01 телемедицина
- 02 искусственный интеллект для КТ
- 03 Voice2Med
- 04 дистанционное ведение COVID-19

ском регионе не может похвастаться подобным выбором. «Это сделано для того, чтобы лекарственные средства стали доступными, а их получение было бесперебойным. Мы также создадим логистику от СберАптеки, благодаря которой доставка будет осуществляться во все районы городов».

Весной СберАптека открылась в Кемерове, в Новокузнецке сервис планируется запустить в первой половине лета этого года.

Второй важный проект, который запущен в Кемерове также весной – это сервис быстрой доставки продуктов «Самокат» – бесплатная доставка (при заказе от 100 рублей) в течение 15 минут.

Заместитель управляющего Кемеровским отделением ПАО Сбербанк – куратор работы розничного блока и сети продаж Максим Бауков сообщил что, в общей сложности в двух проектах будет задействовано порядка 850 человек. По данным Баукова, ближайший логистический центр для сервиса «Самокат» находится в Новосибирске. «А сами «dark store», из которых будет осуществляться доставка по маленьким магазинам – в Кемерове и Новокузнецке». При этом он отметил, что «Самокат» и Сбермаркет – это принципиально разные сервисы, предназна-

ченные для разных целей, но они оба «помогают освободить людей от похода в магазины и сделать жизнь проще».

Помимо этого, в Кемерове откроется 4 офиса в Кемеровском отделении Сбера, которые будут объединять в себе финансовый блок и сервисы экосистемы.

Заместитель управляющего Кемеровским отделением ПАО Сбербанк Игорь Чепеньков, курирующий работу корпоративного блока, рассказал, что в новых офисах банка изменится зонирование пространства. «Наши клиенты получат возможность познакомиться с сервисами экосистемы прямо в банке. Появится место, где можно будет увидеть и протестировать устройства от Сбера, познакомиться с новинками экосистемы. В каждом офисе будет «Coffee Point», место, где можно будет забрать или отправить посылку и многое другое. Всё, чтобы человек смог зайти сюда до или после работы и решить все свои вопросы в одном месте в комфортной для него обстановке».

Андрей Беднарский отметил, что все стратегии, которые Сбер реализовывал, имеют прикладной характер. «То будущее, которое банк описывал в предыдущих своих стратегиях, наступило. У нас есть конкретные примеры цифровизации процессов, развития новых отраслей, в том числе на рынке Кузбасса». ■

## ДИВИДЕНДЫ

**211**  
млрд. руб  
в бюджет РФ

**422,4** млрд.  
руб  
общий объем дивидендов  
акционерам



# НАЗНАЧЕНИЯ НА ЗАМЕНУ

Немногочисленные кадровые перестановки весны 2021 года в Кузбассе связаны исключительно с появлением вакансий из-за ранее произведённых назначений. В одном случае место в областном парламенте появилось после назначения депутата заместителем председателя правительства региона, в другом – из-за повышения руководителя одного предприятия филиала компании до директора всего филиала. Большое значение будет иметь и ещё предстоящее назначение нового конкурсного управляющего «Юргинского машиностроительного завода» в связи со смертью предыдущего. Между основными кредиторами завода существуют разногласия, в которые, обычное дело для банкротных дел, вовлекают и конкурсного управляющего.

## В ПАРЛАМЕНТЕ КУЗБАССА – НОВЫЙ ДЕПУТАТ...

На девятнадцатом заседании Законодательного Собрания Кузбасса 31 марта принял присягу новый депутат Владимир Пронин. Согласно постановлению областной избирательной комиссии в связи с досрочным прекращением полномочий депутата Сергея Ващенко, избранного в составе единого списка кандидатов, выдвинутого региональным отделением партии «Справедливая Россия», вакантный мандат передан зарегистрированному кандидату в депутаты из этого списка Владимиру Пронину. Сергей Ващенко занял пост заместителя председателя Правительства Кузбасса по экономическому развитию 12 марта.



**Владимир Пронин** родился в Новокузнецке в 1971 году, в 2001 году окончил Кемеровский технологический институт пищевой промышленности, работает президентом новокузнецкого регбийного клуба «Металлург». До настоящего времени был также депутатом Новокузнецкого городского совета народных депутатов на постоянной основе. Он учредитель и директор ООО «Шэнли» (основной вид деятельности – «торговля розничная прочая в неспециализированных магазинах») с выручкой в 2020 году 28,7 млн рублей.

## ...А НА КЕМЕРОВСКОЙ ГРЭС – НОВЫЙ ДИРЕКТОР

Крупнейшую электростанцию областного центра Кузбасса – Кемеровскую ГРЭС – 11 мая возглавил Вадим Слепышев.



**Вадим Слепышев** профессиональный энергетик с 25-летним стажем работы в отрасли. Получил высшее образование в Абаканском филиале Красноярского государственного технического университета по специальности «электроснабжение». Профессиональный путь начинал электрослесарем по ремонту электрооборудования Минусинской ТЭЦ и вырос до главного инженера электростанции. До переезда в Кемерово 46-летний Вадим Слепышев работал заместителем директора по технической политике Абаканского филиала СГК

Кемеровская ГРЭС начала работу в 1934 году, сейчас располагает 485 МВт установленной электрической и 1540 Гкал-час тепловой мощностью. Должность стала вакантной 1 марта после назначения её директора Сергея Пушкина руководителем Кузбасского филиала СГК.

## В ТЯЖИНСКОМ ОКРУГЕ БУДЕТ НОВЫЙ ГЛАВА...

10 апреля внеочередная сессия совета народных депутатов Тяжинского муниципального округа досрочно прекратила полномочия главы Тяжинского муниципального округа Сергея Кошкина. Как сообщила пресс-служба администрации округа, это произошло по его заявлению об отставке по собственному желанию, и в ходе заседания председатель Тяжинского совета народных депутатов Александр Сорокин и присутствовавшие депутаты областного Законодательного собрания Алексей Зеленин и Сергей Григорьев поблагодарили отставника за проделанную работу и пожелали успехов в дальнейшей трудовой деятельности. Тот в свою очередь поблагодарил свою команду за совместную работу.

Врио главы округа депутаты окружного совета назначили первого заместителя главы округа Виктора Сереброва. А 27 апреля распоряжением губернатора Кузбасса была назначена конкурсная комиссия по проведению отбора кандидатур на должность главы Тяжинского муниципального округа.

## ... А НА ЮРМАШЕ КОНКУРСНЫЙ УПРАВЛЯЮЩИЙ

В конце апреля стало известно о смерти конкурсного управляющего ООО «Юргинский машиностроительный завод» (Юрмаш) Петра Науменко.

61-летний Петр Науменко был утвержден конкурсным управляющим Юргинского машиностроительного завода 7 декабря 2020 года. Его назначение проходило на фоне разногласий между двумя основными кредиторами должника – ООО «РТ-Капитал» (дочка ГК «Ростех», контролирует 90% долей в ООО «Юрмаш», требования к должнику – 2,7 млрд рублей) и ГК «ВЭБ.РФ» (требования – около 3 млрд рублей, на 2,6 млрд обеспечены залогом в виде основных фондов завода). Между этими кредиторами идут судебные споры, в том числе, и по поводу проведения процедуры банкротства, как наблюдения, так и конкурсного производства.

Юрмаш был признан несостоятельным 7 сентября 2020 года с кредиторской задолженности почти в 11 млрд рублей. В декабре прошлого года по предложению РТ-Капитала хозяйственная деятельность завода была прекращена. Основные фонды законсервированы за счёт залогового кредитора ВЭБ.РФ.

7 мая в арбитражный суд поступило заявление Межрегиональной саморегулируемой организации арбитражных управляющих «Содействие» об освобождении Петра Науменко от исполнения обязанностей конкурсного управляющего должника в связи со смертью. Судебное заседание по этому заявлению было назначено на 27 мая 2021 года, но после этого кредиторам завода ещё предстоит определиться с кандидатурой нового управляющего. ■

# Fex+

Транспортно-логистическая компания

## г. Кемерово

ул. Шестакова, дом 6, офис 102

б-р Строителей 15, БЦ «Микс»  
(отдельный вход OZON)

@ [Kemerovo@fexplus.ru](mailto:Kemerovo@fexplus.ru)

[www.fexplus.ru](http://www.fexplus.ru)

[www.fexplus.ru](http://www.fexplus.ru)



8 (3842)

36-00-11

36-00-66

Гарантия **СОХРАННОСТИ** и **ОПЕРАТИВНОЙ** доставки  
Гибкие **ТРАНСПОРТНЫЕ** и **ЛОГИСТИЧЕСКИЕ** решения

Транспортно-логистическая компания ФексПлюс

Качественная работа сотрудников службы экспресс-доставки позволяет отправителю быть спокойным и уверенным в том, что товар, документы и письма своевременно поступят в пункт назначения или будут доставлены курьером прямо в руки адресату. Мы предлагаем Вам выгодные тарифные планы под различные потребности и сегменты.

По городу  
Курьерская доставка по городу в течение 1 дня

По России  
Доставка в крупные города России за 3 дня

Экспресс  
Экспресс-доставка до 500 км за 1 рабочий день

Международная  
Доставка по всему миру всего от 3 до 9 рабочих дней



5 мая была продана лицензия на Терсинское месторождение минеральных вод в Новокузнецком районе. До июля 2019 года лицензия на месторождение принадлежала новокузнецкому ООО «МВМ», и была отозвана за нарушения лицензионных условий, в частности, за непредоставление в срок технологической схемы освоения месторождения.

## ПРИБОРЕТЕНИЯ И ПРОДАЖИ В СПОРАХ

Весной 2021 года в Кузбассе было немного сделок с местными активами. А те, что всё же произошли, родились из разных споров, в том числе, судебных. Либо сами стали источником новых судебных разбирательств. В то же время наметились новые сделки с известными в регионе активами. Не исключено, что летом какие-то из них сменяют собственников. В том числе, в углепроме, крупной коммерческой недвижимости и других отраслях.

### СГК ВЫШЛА ИЗ СБЫТА

В конце марта изменилась структура собственности одной из немногих публичных компаний региона – кемеровского ПАО «Кузбасская энергетическая сбытовая компания». Впрочем, принципиально расклад в акционерном капитале эта сделка не изменила, ведь продана была доля в нём в 25% (151,5 млн акций). Её продало ООО «Сибирская генерирующая компания» (СГК), которому эта доля досталась от АО «Сибирская угольная энергетическая компания» (материнская структура СГК), получившему акции сбыта в июле 2006 года в результате реформирования и разделения ОАО «Кузбассэнерго». Тогда как контроль над энергосбытом «Кузбассэнерго» в 2007 году получила группа «Мечел» в лице челябинского ООО «Мечел-Энерго». И для СУЭК присутствие в капитале «Кузбассэнерго-

быта» было, конечно, непрофильным вложением. Удивительно, что от пакета в 25% так долго не избавлялись.

Так или иначе, в марте нынешнего года СГК продала акции «Кузбассэнергосбыта» московскому ООО «Авалор-Консалт» (деятельность в области права), аффилированному с ООО «Юридическая компания «Авалор» (у обеих компаний собственниками выступают Артем Герасимов и Сергей Цибизов с долями по 50%). В Кузбассе о новом собственнике доли в «Кузбассэнергосбыте» ничего неизвестно, ЮК «Авалор» в судебных спорах в регионе не участвовала.

Однако вскоре после приобретения начало их. ООО «Авалор-Консалт» как миноритарный акционер ПАО «Кузбассэнерго», направило в кемеровский арбитраж 8 исков, оспаривающих сделки «Кузбассэнергосбыта». По дан-

ном картотеки арбитражных дел, из указанных исков кемеровский арбитраж принял к рассмотрению четыре с денежными требованиями на общую сумму 7,1 млрд рублей. Во всех случаях истец потребовал взыскание процентов за пользование чужими средствами и ещё в одном – применить последствия недействительности сделки в виде взыскания 2,715 млрд рублей. Ответчиками при этом выступают участники сделок с «Кузбассэнергосбытом» – челябинское ООО «Мечел-Энерго», калтанское ПАО «Южно-Кузбасская ГРЭС» и московское ОАО «Мечел». Заседания по этим искам назначены на 21 июня, 22 июня (два) и на 30 июня.

Как следует из материалов раскрытия ПАО «Кузбассэнерго», новый акционер оспорил сделки взаимосвязанных займов внутри группы «Мечел». В одном из определений о назначении

заседания по иску ООО «Авалор-Консалт» суд запросил у заявителя конкретные данные о злоупотреблении правом, доказательства причинения вреда оспариваемыми сделками; доказательства того, что в одобрении сделок участвовали лица, имеющие право давать обязательные для исполнения сторон указания; пояснения, из чего следует довод об осведомленности ответчика о заключении сделок в ущерб интересов ПАО «Кузбасская энергетическая сбытовая компания» и его акционеров. Не исключено, что компания с деятельностью в области права изначально приобретала пакет для подачи таких исков, рассчитывая заработать на них.

### ТЕРСИНСКУЮ МИНЕРАЛЬНУЮ ВОДУ ПРОДАЛИ БЕЗ ЗАЩИТЫ

5 мая была продана лицензия на Терсинское месторождение минеральных вод (ТММВ) в Новокузнецком районе. Борьбы на аукционе, который проводил департамент по недропользованию по Сибирскому федеральному округу, не было, и торги закончились на третьем шаге. Новым недропользователем стало московское АО «Научно-производственный концерн «Система», предложившее 901 тыс. рублей за лицензию на ТММВ. При этом ничего конкретного о планах освоения месторождения новый владелец не сообщил. Кроме того, уже после объявления об аукционе в его условия внесли изменения, которые убрали из условий недропользования наличие защиты месторождения.

Торги на право недропользования на Терсинском месторождении минеральных вод были объявлены 16 марта, и на конец мая это единственное месторождение полезных ископаемых в Кузбассе, выставленное на продажу в 2021 году. На аукцион подали заявки индивидуальный предприниматель Дмитрий Бондарев и московское АО «НПК «Система». Торги закончились на третьем шаге с предложением концерна в 900,9 тыс. рублей при стартовом размере платежа 693 тыс. Победитель получил право разведки и добычи подземных минеральных вод на ТММВ на 25 лет.

По данным аукционной документации, балансовые запасы углекислых минеральных вод на Терсинском месторождении минеральной воды утверждены в декабре 2011 года на 10 лет в количестве 90 кубометров в сутки по категории С1. Площадь участка недр составляет 3,42 кв. км. Он расположен в 45-50 км от Новокузнецка, в 7 км к северу от поселка Загадное. Между Загадным и участком есть гравийная дорога. Окружающая территория большей частью труднодоступна, гориста, слабо обжита и покрыта таежными лесами. До июля 2019 года лицензия на месторождение принадлежала новокузнецкому ООО «МВМ», и была отозвана за нарушения лицензионных условий, в частности, за не предоставление в срок технологической схемы освоения месторождения. Для согласования округа горно-санитарной охраны в регионе просто не было уполномоченного органа и его определение заняло более двух лет даже после представления прокуратуры.

Согласно выписке из ЕГРЮЛ, основным видом деятельности АО «НПК «Система» указано производство коммуникационного оборудования. Однако в прошлом году концерн ничего не выручил от какой-то производственной деятельности, но получил почти 30 млн рублей чистой прибыли. Вероятно, за счёт «доходов от участия в других организациях» в 34,7 млн рублей. Хотя НПК «Система» зарегистрирован в Москве, его единственный учредитель и гендиректор Владимир Красноперов является предпринимателем из Новокузнецка, он состоит в совете директоров беловского АО «НПП «Кузбассрадио», в начале 2000-х годов был также конкурсным управляющим на некоторых предприятиях региона. От комментариев по поводу приобретения лицензии на ТММВ он отказался.

Директор ООО «МВМ» Виктор Иванов сообщил, что в начале прошлого года Владимир Красноперов интересовался месторождением и приобрел скважины на нём. Но до подготовки самой сделки дело так и не дошло. По мнению директора «МВМ», проблема нынешней продажи права на Терсинское месторождение минеральной воды в том, что сама его судьба зависит от освоения двух угольных участков, приобретенных в 2016 году новокузнецким ООО «Новомакт». Его представители активно выступали за отзыв лицензии ООО «МВМ» на ТММВ, как блокирующей разработку угольных участков. Виктор Иванов отметил также, что при нынешней продаже лицензии условия недропользования прописаны очень расплывчато, без указания точных обязательств и сроков их исполнения. По его словам, «можно ничего не делать, ничего не добывать, и ничего не будет, и если бы у «МВМ» была лицензия с такими условиями, её бы никогда не отозвали».

Кроме того, в этот раз лицензия была продана без обеспечения горно-санитарной защиты месторождения. В конце марта Сибнедра внесли в условия аукциона и последующего пользования недрами положения, по которым из обязательств недропользователя были убраны подготовка и утверждение проекта округа горно-санитарной охраны на ТММВ.

Власти региона, однако, устранение этого условия не заметили. В начале апреля заместитель губернатора Кузбасса по промышленности, транспорту и экологии Андрей Панов, отвечая в Инстаграм на вопрос о перспективах освоения ТММВ, заявил, что «установление зоны горно-санитарной охраны месторождения входит в обязанности собственника». По его словам, «месторождение подходит для развития санаторно-курортного туризма, который даст новые рабочие места Новокузнецкому району, обеспечит развитие инфраструктуры в живописном олке Кузбасса, а жителям и гостям региона создаст условия для комфортного отдыха и оздоровления».

### ОПРЕДЕЛЁННОСТЬ БЫВШЕГО АВТОРЕМОНТНОГО

В конце марта закрепился текущий статус недвижимости бывшего ОАО «Кемеровский авторемонтный завод-1» и ОАО «Плодопитомник-1», что добавило определенности и, соответственно, инвестиционной привлекательности большим земельным участкам и крупным зданиям в областном центре. Но до этого кемеровский арбитраж 13 месяцев рассматривал иск московского ООО «Регион Эстейт» и финансового управляющего предпринимателя Константина Яковлева (владел розничной «Аква-груп» и многими другими активами, ныне обанкроченными) Игоря Лямкина о включении в конкурсную массу должника ранее отсутствовавших активов. Заявление обосновывалось тем, что Константин Яковлев сохранил контроль над спорными активами, включая такие как имущество обанкроченного ОАО «Первый кемеровский авторемонтный завод» (КАРЗ-1) и ОАО «Плодопитомник-1». В том числе, с помощью офшорных фирм и многочисленных российских компаний, в которых руководителями выступали бывшие сотрудники предприятий «Аква-груп».

Первоначально ООО «Регион Эстейт» (Игорь Лямкин присоединился к иску позднее) требовало включить в конкурсную массу Константина Яковлева 100% долей в ООО «Сибэстейт», ООО «Эталон», ООО «Абсолют», ООО «Лад», а также 100% акций ОАО «Плодопитомник-1». Последнее известно тем, что ему принадлежит крупный участок земли в районе аэропорта Кемерово на южном выезде из города. ■■■



## КЕМЕРОВСКИЙ ТЦ «СЕВЕР» РАСШИРЯЕТСЯ ГИПЕМАРКЕТОМ ОБУВИ И СУПЕРМАРКЕТОМ ОДЕЖДЫ

Два крупных открытия ожидаются этим летом в торговом центре «Север» в Кемерове.

В конце июля европейская компания LPP открывает первый супермаркет одежды Sinsay площадью 1 тыс. кв. метров в Кемерове. О планах захода компании в областной центр Кузбасса стало известно в апреле этого года.

LPP управляет известными брендами одежды Reserved, Cropp, House, Mohito и Sinsay. Бренд Sinsay основан в 2013 году в Польше и на сегодняшний день является одним из самых популярных в Европе в категории доступной трендовой одежды. В универсаме ТЦ «Север» помимо женского и мужского ассортимента будет представлена одежда для детей и подростков, а также линия товаров для дома.

В рамках проведения обновления ТЦ «Север» Sinsay станет уже вторым крупным подобным арендатором. В январе 2021 года в ТЦ «Север» открылся супермаркет Familia.

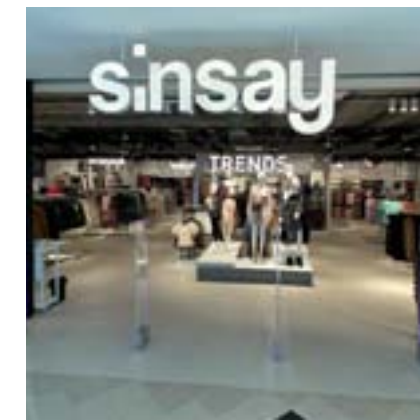
Также в сентябре в «Севере» запланировано открытие самого большого в Сибири магазина карі ГИПЕР международной сети магазинов Karі. Он разместится на 2 тыс. кв. метрах торговой площади, и в нём будет представлено более 70 тыс. пар обуви для взрослых и детей.

Магазин карі ГИПЕР удивляет ассортиментом. Так, в ювелирном отделе карі jewelry будут представлены

серебряные украшения известных брендов. В отделе карі KIDS можно будет одеть и обувь ребенка в любом возрасте, от рождения и до 14 лет, сэкономив время и деньги. Детский отдел Karі KIDS предложит большой выбор сезонной и праздничной одежды, развивающих и развлекательных игр, кукол, мягких игрушек, роботов... а также коляски, велосипеды, и другой «детский транспорт». Для покупок для всей семьи готовится к совершенно новому отделу для домашнего уюта карі HOME, в котором будут продаваться кухонные и туалетные принадлежности.

Сегодня карі – международная розничная сеть, лидер рынка повседневной обуви в России, Белоруссии и Казахстане. На данный момент сеть насчитывает более 1 300 магазинов карі, карі KIDS в более чем 550 городах и продолжает своё активное развитие. Планируемый к открытию карі ГИПЕР будет пятым в Кемерове.

В настоящее время в четырёхэтажном ТЦ «Север» общей площадью 12,7 тыс. кв. метров работает более 40 магазинов и торговых островков различной направленности. Среди арендаторов торгового комплекса также известные сетевые компании как Familia, DNS, «Магнит».



рублей. При этом активы «Проектной» продаются без снижения или повышения стоимости.

Новое положение о реализации имущества должника кредиторы ОАО «Шахта «Заречная» утвердили на собрании 30 апреля. Ранее его одобрили залоговый кредитор шахты новосибирское ООО «Углетранс» и ООО «Транспортная компания «Проектная». Как сообщил конкурсный управляющий шахты Григорий Третьяк, в собрании приняли участие около 80% всех кредиторов предприятия (по сумме задолженности), за новый порядок проголосовало более 97% участников собрания. При этом на собрании присутствовали представители областного правительства и администрации Полысаево.

Как сказано в положении о реализации, ООО «ТК «Проектная» выражает свое волеизъявление на совместную с имуществом шахты реализацию принадлежащей компании станции Проектная «в целях повышения инвестиционной привлекательности актива должника и привлечения максимального количества потенциальных покупателей».

Последний раз торги по продаже имущественного комплекса шахты «Заречная» проводились путем публичного предложения с 20 апреля по 22 мая 2020 года со стартовой ценой 1,67 млрд рублей и со снижением до 1,5 млрд, но заявок на них не поступило. Затем было подготовлено предложение продать комплекс «Заречной» вместе с имуществом ТК «Проектная», но это предложение заблокировало ООО «Угольная компания «Заречная». Его конкурсный управляющий Алексей Ширяев оспорил сделку от 23 октября 2017 года по продаже железнодорожного примыкания и станции. В обеспечение его иска суд наложил запрет на отчуждение спорного имущества. Только в середине апреля нынешнего года его удалось заменить по жалобе конкурсного управляющего «Заречной». Обеспечительные меры в виде ареста суд заменил на запрет любого отчуждения и обременения имущества, кроме его продажи в составе единого лота с имуществом шахты «Заречная».

Новые торги по реализации совместно имущества «Заречной» и ТК «Проектная» будут проходить в форме публичного предложения в три этапа – на первом длительностью в 25 дней цена продаваемого лота не снижается, затем на следующие 7 дней опускается с 1,89 млрд рублей до 1,817 млрд, и в следующие 7 дней еще до 1,742 млрд рублей. Этот уровень является минимальной ценой отсечения. ■

или иначе, на продажу была выставлена не компания, а недвижимость, которую, по оценке участников ее рынка, в сегодняшнем виде очень сложно перефигурить и нельзя использовать иначе, как сервисный центр.

Похожим образом на сайте объявлений Avito был выставлен на продажу за 2,2 млрд рублей участок «Нижнетыхтинский» Караканского каменноугольного месторождения в Прокопьевском

ментировать возможную продажу «Барзасского карьера». Получить комментарии в ННК также не удалось. В то же время участникам рынка нерудных материалов Кузбасса уже стало известно о предстоящей продаже «Барзасского карьера». Тем не менее, и к середине мая ожидаемой сделки заключено не было, поскольку 7 мая ФАС продлила рассмотрение ходатайства ННК еще на 2 месяца.

*ООО «Барзасский карьер» владеет 5 лицензиями на недропользование – четырьмя на добычу диабазов на Васильевском месторождении в поселке Барзас в Березовском и еще одной – на Яйское месторождение песчано-гравийной смеси в Яйском районе. Согласно отчетности, предприятие получило в 2020 году 230 млн рублей чистой прибыли при 954 млн выручки. Всего в Кузбассе выдано более 50 лицензий на добычу различных видов строительного камня, включая диабазы, базальт, известняки и др. По данным Кемеровостата, в прошлом году в регионе было произведено более 8 млн кубометров готового гравия, крошки и гранул, данные по добыче камня не раскрываются.*

В апреле на рынке активов Кузбасса появились и два открытых предложения о продаже активов (помимо традиционной реализации в рамках банкротных процедур) с самыми высокими ценами предложения в своей сфере. Так самым крупным по заявленной цене продажи в сфере недвижимости стало «производственное помещение» площадью 35 тыс. кв метров в Прокопьевске, выставленное на продажу на одном из сайтов объявлений за 550 млн рублей. В объявлении от

районе. При этом было указано, что продаётся «месторождение угля», а «объектом намечаемой деятельности является разработка лицензионного участка «Нижнетыхтинский» с целью добычи угля открытым способом». Геологические запасы на участке указаны в 47 млн тонн, забалансовые – в 30 млн, балансовые запасы в пределах технических границ ведения открытых горных работ – 17 млн тонн. Лицензия на участок принадлежит кемеровскому ООО «Кузбассуголь».

*Компания КБА (первоначально как «Кузбассбелавто», которое тогда входило в состав ХК «СДС-Уголь» в составе СДС) создана в июле 2009 года как сервисный центр в Прокопьевске на базе завода «Подземтрансмаш». Максимальную выручку и чистую прибыль компания получала в 2012 году (15,7 млрд рублей выручки и 1,5 млрд прибыли) и в 2016 году (11,7 млрд рублей и 0,5 млрд). Затем выручка резко упала – до 472 млн рублей в прошлом году, и вместо прибыли получено 203 млн чистого убытка.*

лица агентства недвижимости «Держава» продаваемый объект был описан как «сервисный технический центр в составе единого имущественного комплекса для ремонта и обслуживания крупногабаритной карьерной техники». И по фотографиям главного корпуса «производственного помещения» видно, что продается сервисный центр (с теми же производственными характеристиками) кемеровского ООО «Кузбассбизнесавто» (КБА).

Возможно, в этом случае бизнес продается как ставший непрофильным для участников КБА или потому что дела фирмы последние 5 лет шли на спад. Так

В середине мая возобновилась продажа имущественного комплекса полысаевской шахты «Заречная», остановленная почти год назад. На этот раз для повышения инвестиционной привлекательности актива должника и привлечения покупателей в состав лота стартовой ценой 1,89 млрд рублей было включено также имущество сторонней компании, ООО «ТК «Проектная», формально к банкротству шахты не имеющей никакого отношения. И в таком случае структура продажи может стать уникальной. Торги рассчитаны на проведение до 7 июля с возможным снижением стартовой цены на 150 млн

*Новый порядок реализации предполагает продажу единого лота, составленного из комплекса шахты и имущества, принадлежащего новосибирскому ООО «Транспортная компания «Проектная» (железнодорожное примыкание к шахте и станция). В составе продаваемого имущества «Заречной» – оборудование, объекты недвижимости, транспортные средства и др. Четыре лицензии на недра шахты в состав лота не включены, но покупатель получит право их переоформления на себя в соответствии с российским законодательством. Это права на участки Заречный, шахта «Заречная-2», поле шахты «Октябрьская» и Синклиальный 2. Стартовая стоимость единого лота установлена в 1,89 млрд рублей, в том числе, 1,5 млрд – имущество шахты и 390 млн рублей – ТК «Проектная». В ходе торгов стоимость последнего должна остаться неизменной, без снижения и повышения.*

ООО «Регион Эстейт» выступало как один из кредиторов Константина Яковлева. В обеспечение своего иска оно добилося наложения запрета на любые действия по отчуждению имущества для четырех ООО: «Мороз», «Стандарт», «Оазис» и «Полярис». Первое продало «Рассвету» здание бывшего КАРЗ-1, в котором в июне 2020 года был открыт торговый центр «Юг». Сам завод был признан банкротом в марте 2015 года, его имущество как раз и приобрело кемеровское ООО «Мороз».

Московский кредитор (известный тем, что заменил Сбербанк в качестве залогового кредитора ООО «Акваркет» и в ходе торгов, оставил за собой кемеровские торговые центры «Аврора» и «Север») ходатайствовал об истребовании разнообразных доказательств своих требований, но это не помогло. И в итоге, сам заявитель ходатайствовал об отказе от требований в полном объёме, ссылаясь на то, что дальнейшее разбирательство нецелесообразно. Как сказано в определении суда, заявителю так и не стал известен окончательных круг лиц – акционеров иностранных компаний, являющихся участниками российских ООО, а из сведений о бенефициарах этих ООО наличие связи с должником не усматривается. В итоге суд отклонил заявление кредитора, а затем снял обеспечительный запрет на отчуждение имущества спорных активов. Теперь они могут стать объектом новых вложений для строительства коммерческой и/или жилой недвижимости.

### ПРЕДСТОЯЩИЕ ПРОДАЖИ

В конце апреля в Федеральную антимонопольную службу России поступило ходатайство АО «Национальная нерудная компания» (ННК) о приобретении доли в размере 100% уставного капитала ООО «Барзасский карьер». Владельцами этого предприятия является сестра президента СДС Михаила Федяева Светлана Рыбальченко (27% напрямую, 46% через кемеровское ООО «СДС-Строй» и 27% через новосибирское ООО «Бизнес-Технологии»). В структуре холдинга «Сибирский деловой союз» карьер относится к предприятиям «СДС-Строя». Хотя первоначально в 2003 году «Барзасский карьер» был учрежден угольным АО «Черниговец» (также входит в СДС) для добычи диабазов и производства щебня под строительство технологических автодорог на угольных разрезах «Черниговца». Позднее карьер был переведен в состав «СДС-Строя» для поставок щебня на его домостроительное предприятие «Кемеровский ДСК».

В департаменте связей с общественностью СДС отказались ком-



## ДМИТРИЙ ИСЛАМОВ: «НУЖНО ВОЗВЕСТИ ИННОВАЦИИ В ПРИОРИТЕТ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ»

Потенциал кузбасского экономического развития не только в сырьевом секторе, в добыче и первичной переработке угля. В регионе растут и разнообразные отрасли перерабатывающей промышленности, нефтепереработка, машиностроение, химия, сектор услуг, туризм. И во всех секторах экономики есть место для инноваций. О том, каким потенциалом в этой сфере обладает экономика Кузбасса и что нужно делать для развития этого потенциала мы поговорили с депутатом Государственной Думы Федерального Собрания России Дмитрием Викторовичем ИСЛАМОВЫМ

**– По Вашему мнению в таком регионе как Кузбасс за счёт чего возможно увеличение доли инновационной продукции в структуре ВРП? И какую роль должны в этом играть угольные, крупные компании, работающие в регионе?**

– Вначале нужно отметить, что есть формальный, законодательством определённый подход к инновационной продукции. Благодаря чему она учитывается государственной статистикой. И есть неформальная оценка: зачем такая продукция нужна экономике и гражданам. По моему мнению, она необходима, чтобы конкурировать на рынке, внутреннем и международном. Благодаря более высокому качеству, либо низкой цене. Именно эти инновации нужны бизнесу.

Считаю, что нужно возвести инновации в приоритет государственной политики, внести их в повседневную практику корпоративного сектора. Это – ближайшая задача. И в рамках такого подхода разобраться с регистрацией и точностью статистического учёта. Я уверен, что у нас уже есть компании и предприятия, реально выпускающие инновационные продукты. Просто они зачастую их не регистрируют как инновационные. Патентование, регистрация и другие формальные процедуры и времени отнимают много, и сил, и затрат. К тому же все эти формальности, как раньше в прошлом веке, не работают защитой от конкурентов. Настолько выросли цифровизация, скорость распространения информации и её прозрачность, что через месяц-два через год устареет инновация, и придётся всё менять.

**– А наличие в регионе крупных промышленных компаний какую роль играют?**

– Да, добавлю, что крупные компании региона – металлургические, химические, нефтеперерабатывающие являются центрами инноваций и производства такой продукции. Как к примеру, рельсовая с Новокузнецкого Завода, которая постоянно обновляется. За счёт нефтепереработки, металлургии, химии и глубокой переработки угля может и должно развиваться производство инновационной продукции в Кузбассе. И оказывает влияние на рост инновационной доли то, что наши крупные предприятия традиционных отраслей тяжёлой индустрии, металлургические, угольные, энергетические являются потребителями инновационной продукции. В

том числе, той, что приходит из сферы малого и среднего бизнеса. Эта наша кузбасская особенность – наличие огромного рынка потребления инновационных продуктов, товаров и услуг. Он тоже является генератором инноваций.

У нас огромный рынок горного оборудования в угольной отрасли – на несколько миллиардов долларов в год. Но мы его, к сожалению, не используем в полной мере.

Наш регион угольный, в ближайшее 20 лет предполагается развитие углепрома, и нужно использовать эти перспективы и это развитие для создания платформы для диверсификации экономики, для создания отраслей, не связанных с углём. Пока эта задача, а она стоит давно, не решена. Да, у нас уже есть нефтепереработка, есть успехи в развитии АПК, но по большому счёту нельзя сказать, что мы уходим от угольной зависимости. В сфере горного машиностроения я считаю, что можно методом кнута и пряника развивать локализацию импортного производства. Как это было сделано в автопроме, в сельскохозяйственном и энергетическом машиностроении. С введением пошлин, утилизационного сбора и поощрением размещения зарубежных производств у нас. И можно, конечно, по формальным признакам поднять долю инновационной продукции разом, разместив в регионе один или несколько крупных новых производств инновационной продукции. Однако, это не так уж просто – нужно привлечь соответствующих инвесторов.

**– Как это можно сделать и какую роль должны в этом играть угольные компании, работающие в регионе? И почему они пока не так активны, как могли бы, и как хотелось бы кузбассовцам?**

– Конечно, всегда хотелось и хочется, чтобы деньги, заработанные в Кузбассе, оставались в Кузбассе, шли в развитие его экономики, в том числе, в создание новых отраслей, не связанных с углём. Чтобы в этом участвовали угольщики. Для этого инвесторов нужно мотивировать. Самым разным образом. Создавать условия, приглашать, сопровождать, предоставлять налоговые льготы. Вплоть до того, что сейчас предусмотрено недавно принятой в марте программой социально-экономического развития Кузбасса, увеличение объемов вывоза угля на экспорт в восточном направлении прямо обусловлено созданием неугольных рабочих мест. Никогда та-

кой взаимосвязанности не было. Это очень интересное решение. Оно прямо ставит условием нынешней работы формирование будущего региона.

**– И по Вашей оценке, правильным является предложение министра экономического развития РФ Максима Решетникова обусловить «дополнительные провозные способности» по углю «требованиями к угольным компаниям инвестировать в Кузбасс, в неугольную занятость»?**

– Я оцениваю это предложение как хорошее окно возможностей, как способ начать разговор с компаниями, их собственниками. Чтобы наладить заметный поток инвестиций угольщикам в неугольную экономику. Но это и проверка нашей готовности предложить им интересные проекты и хорошая возможность показать – в Кузбассе можно делать хороший и эффективный бизнес с применением угольных денег в других отраслях.

**– А как Вы относитесь к тому, чтобы ставить для угольщиков и условия проведения обязательной рекультивации? Может ещё, высадки деревьев?**

– Можно и нужно ставить их на старте, в момент предоставления лицензии на недра. И надо это делать через возвращение принципа «двух ключей» при выдаче лицензий. Чтобы губернатор по закону имел право поставить какое-то условие новому недропользователю при разработке нового участка, и на «нет» – не согласовывать лицензию. Сейчас такого права у региональных руководителей нет, оно есть только у федерального центра. Кроме того, нужен единый план разработки угольных месторождений. По всей стране. И у него должен быть единый разработчик. Я – за такой подход. Пока же так: начинает работать новый угольный разрез, считают по нему эффекты воздействия на окружающую среду и на экономику, потом добавляется ещё один – по нему тоже отдельно. А вместе никто не считает. Плюс единый план рекультивации. При проектировании нового разреза или шахты недропользователю придётся обратиться к единому плану, согласовать свои действия с его проектировщиком. И, конечно, нужно законодательство о рекультивационных или резервных фондах. По нему добывающая компания в процессе работы будет делать определённые страховые отчисления, формиро-»

вать «подушку безопасности» на будущее. Создание таких фондов – дело непростое. В то же время требование страховых отчислений повысит стоимость входного билета на этот рынок, отсекает от него небольшие компании. С ними обычно и связаны риски не выполнения недропользователем требуемой рекультивации, социальных обязательств.

**– Взаимодействие МСБ и крупных компаний – вопрос, который обсуждается практически по кругу, так как претензий у той и другой стороны достаточно много. Но если говорить о таком специфическом секторе МСБ, как инновационные компании, с Вашей точки зрения, нужен ли какой-то специальные формат и помощь власти в этом вопросе?**

– Моя точка зрения такая: многое зависит от системы закупок крупных компаний. Когда она прозрачная и ясная, цена закупаемых продуктов снижается, компании выигрывают. Нужно идти по этому пути – цифровизировать, создавать нормальные закупочные платформы с понятными процедурами. В итоге, все выиграют, и поставщики инновационные продуктов, и покупатели. А для знакомства, для информирования о продуктах и услугах следует использовать привычные и традиционные форматы – различные выставки-ярмарки, практические конференции и семинары производителей, встречи их и потребителей, закупочные сессии компаний-потребителей. Площадок для такого взаимодействия должно быть как можно больше. А что-то дополнительное под эгидой государства, по моему мнению, будет искусственным, бизнес должен взаимодействовать и налаживать связи самостоятельно. Хотя есть и отличные примеры работы государства в этой сфере – это программа Министерства экономического развития РФ по развитию бережливого производства. Работа по ней, реинжиниринг, оптимизация производственных процессов, изменение культуры производства и отношения людей к работе, их дополнительное обучение, ведется очень результативно. Если такой подход применить к развитию инновационной сферы, возможно будет результат.

**– Видите ли Вы роль интеллектуальной составляющей в реализации кластерного подхода, в частности в угольной и машиностроительных отраслях?**

– Много можно говорить о патентах, об обмене опытом, о государственной поддержке, но, по моему мнению главный фактор в этом случае – это сами люди. Те, кто учится в наших вузах, а потом идёт работать на предприятия кластера, инженерами, конструкторами, кто формирует его таким образом, и сама система высшего образования. На первое место в реализации кластерного подхода я бы поставил треугольник «образование – наука – бизнес». Идея «НОЦ «Кузбасс» в данном случае весьма плодотворна. Всё остальное поставил бы на второе место. Приведу в качестве примера недавнее посещение прокопьевского филиала КузГТУ. Так оказалось, что его первокурсники уже работают на машиностроительных заводах, и на них очередь, настолько они востребованы. Всего пять лет назад такого не было, насколько вырос спрос на специалистов, и теперь все первокурсники уже заняты, завербованы местными предприятиями.

**– В Кузбассе есть примеры предприятий, которые успешно повышают конкурентоспособность своей машиностроительной продукции и услуг, осваивают новые рынки, включая зарубежные. Но пока они единичны. Возможно ли увеличение количества таких компаний в регионе? Почему их успех не тиражируется?**

– Обычно такие компании – это в первую очередь пример результата грамотного и весьма профессионального управления. Их опыт уникален, его трудно повторить. Но поэтому и нужна государственная политика поощрения внутреннего производства, локализации выпуска зарубежной продукции в сфере горного машиностроения. Эту политику нужно было принимать намного раньше. Как она уже действует в других отраслях, автопроме, в энергетическом машиностроении. Это дало бы толчок развитию наших старых производств, давно и успешно работающих, как например, завод «Анжеромаш», а нынешние торгово-сервисные центры зарубежных компаний превратило бы в местных производителей. Нужно не упустить момент, пока идёт развитие углепрома, и постараться сформировать государственную политику поощрения горного машиностроения. И таким образом, будет создан задел для дальнейших инноваций в целом, ведь машиностроение – это локомотив инноваций, в которых за-

действовало множество инженеров, конструкторов, исследователей, вузов и научных центров.

**– Могут ли объекты интеллектуальной собственности (ОИС) стать ресурсом или толчком для развития высокотехнологичного сектора экономики Кузбасса? В каком случае? И какая дополнительная государственная поддержка нужна для активизации роли малых инновационных предприятий как носителей нематериальных активов в развитии региональной экономики? При каких условиях возможны кредитование под залог интеллектуальных активов, предоставление государственных субсидий на оформление прав на ОИС и федерального финансирования на освоение новых видов продукции и услуг, поддержка экспорта?**

– В данном вопросе, считаю, большой вклад внесло придание Кузбассу статуса научно-образовательного центра. В стране таких площадок всего пять, одна из них у нас. Развитием этого проекта руководит губернатор Сергей Евгеньевич Цивилев, который лично проводит переговоры с наукой, с вузами. Создание научно-образовательного центра даёт прекрасную возможность затянуть в регион те компоненты развития, которых у нас пока нет и не хватает. Не говоря про участие в федеральных программах строительства вузов. Главное, что здесь налицо возможность соединить возможности науки, образования и бизнеса. И тут мы можем ставить задачу регистрации патентов, по публикациям, студенческим и аспирантским проектам. Губернатор вовлек в НОЦ крупные компании, уже есть проекты с господдержкой на миллиарды рублей, но главный показатель при этом – это востребованность этих проектов со стороны бизнеса. Вот где отличная перспектива. По поводу ОИС скажу, что поддержка проектов в рамках НОЦ предполагает, что такие объекты уже имеют мировой уровень. Практические примеры таких проектов есть, например, перевод карьерной техники на сжиженный природный газ (СПГ). Патент на двигатель на СПГ – это патент местной кузбасской компании, производящей данное топливо. Перевод техники затронул уже десятки машин, и в ближайшем будущем уже не хватит мощностей самого завода СПГ, насколько оказался удачным этот проект, основной, в том числе, на интеллектуальной собственности. ■

7-10 июня 2022  
Новокузнецк



XXX Международная специализированная выставка технологий горных разработок



# УГОЛЬ и МАЙНИНГ РОССИИ

XII Международная специализированная выставка

## ОХРАНА, БЕЗОПАСНОСТЬ ТРУДА И ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ

VII Международная специализированная выставка

## НЕДРА РОССИИ

Организаторы



300 ЛЕТ  
КУЗБАСС



уголь



руды



промышленные минералы



охрана и безопасность труда

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:

Выставочный комплекс "Кузбасская ярмарка", ул. Автотранспортная, 51, г. Новокузнецк  
т./ф: 8 (3843) 32-11-89, 32-22-22 e-mail: com@kuzbass-fair.ru, dr@kuzbass-fair.ru



www.ugolmining.ru

12+

# ИРИНА ГАНИЕВА:

## «ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ – ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ ИННОВАЦИЙ»

Одна из стратегических целей развития региона – переход экономики Кузбасса к новому технологическому укладу, который не реализовать без развития инновационного предпринимательства, внедрения и коммерциализации запатентованных результатов исследований и разработок, увеличения доли интеллектуальной продукции в структуре ВРП и пр. Обо всём этом и о роли интеллектуальной собственности в этом развитии «А-П» поговорил с **Ириной ГАНИЕВОЙ**, директором АНО «Научно-образовательный центр «Кузбасс».



**– Ирина Александровна, 1 июня 2021г. в рамках Международной специализированной выставки «Уголь России и Майнинг – 2021» состоится индустриальный диалог «Интеллектуальная собственность промышленных компаний Кузбасса как резерв конкурентоспособности на рынке». Какова роль НОЦ «Кузбасс» в развитии сферы интеллектуальной собственности (ИС) региона? И как это связано с упомянутой масштабной специализированной выставкой?**

– Развитие сферы ИС в регионе – одно из приоритетных направлений деятельности Патентного офиса НОЦ «Кузбасс», начиная с апреля 2020 года. Эта работа укладывается в Стратегию развития региона до 2035 года и является одним из важнейших условий повышения конкурентоспособности кузбасских товаров, услуг, разработок на внешних рынках. Угольная промышленность продолжает выступать базовой отраслью, значимой для социально-экономического развития Кузбасса. Одно из возможных направлений развития Кемеровской области – активизация в регионе сферы ИС, повышение роли ИС для развития высокотехнологичного сектора экономики Кузбасса.

НОЦ «Кузбасс» работает над созданием Стратегии развития сферы интеллектуальной собственности в Кузбассе. В процессе разработки Стратегии участвуют региональное Правительство (Министерство образования и науки Кузбасса, Департамент инвестиционной политики и развития предпринимательства Кузбасса), АНО «Научно-образовательный центр «Кузбасс», патентоведы, патентные поверенные, представители вузов, НИИ и другие заинтересованные организации.

**– Вы сотрудничаете с какими-то специализированными организациями, связанными с вопросами ИС?**

– Да, конечно. Прежде всего, АНО «Научно-образовательный центр «Кузбасс» сотрудничает с главной организацией в сфере ИС – Роспатентом, а также его подведомственной организацией – Федеральным институтом промышленной собственности (ФИПС). Эксперты Роспатента и ФИПС внесли неоценимый вклад в качественную проработку проекта упомянутой выше Стратегии развития сферы ИС в Кузбассе. Такое взаимодействие стало возможным, благодаря подписанному 29 октября 2020 года соглашению «О взаимодействии в рамках поддержки развития сферы интеллектуальной собственности в Кемеровской области – Кузбассе» между Правительством Кузбасса, Минэкономразвития РФ и Роспатентом.

Соглашение заключено с целью стимулирования в регионе изобретательской активности и рационализаторства, развития инновационного предпринимательства, внедрения и коммерциализации запатентованных результатов исследований и разработок, популяризации деятельности в сфере ИС. Это даст дополнительный импульс для экономического роста и повысит конкурентоспособность региона в целом. В рамках заключенного соглашения Минэкономразвития РФ и Роспатент оказывают региону консультационное, методологическое, информационное содействие в развитии сферы ИС, помогают формировать систему управления правами на результаты интеллектуальной деятельности (РИД), оказывают содействие в построении системы подготовки кадров.

3 марта 2021 года в Кузбассе побывал с визитом руководитель Роспатента Григорий Петрович Ивлиев для участия

во Всероссийском форуме предпринимателей – Съезде лидеров «ОПОРА РОССИИ», проходившем в Новокузнецке. Личное участие руководителей такого уровня призвано привлечь внимание к сфере ИС. И, конечно, способствует активизации развития данной сферы в нашем регионе.

**– Какие-то образовательные проекты или направления в сфере ИС уже были реализованы для специалистов нашего региона?**

– В рамках реализации федеральных образовательных проектов проводилось обучение по программам ФИПС – «Университет-20.35», а также МИСИС – «Университет-20.35» для специалистов Сибирского федерального округа. Роль Патентного офиса в данном случае заключалась в организации, информировании специалистов Кузбасса о возможности обучения. При успешной сдаче слушателями итогового экзамена обучение было бесплатным.

В 2020-2021 годах Патентным офисом было реализовано два образовательных проекта по дистанционным курсам компании РОСНАНО. За счёт бюджетных средств региона на данных курсах обучались руководители, инженеры, научные сотрудники и специалисты по ИС крупных, малых и средних предприятий региона.

Кроме обучения на курсах, по программам, мы проводим различные мероприятия образовательного характера. В общей сложности в 2020 году Патентный офис организовал и провёл более 50 обучающих мероприятий для развития сферы ИС. Из них 14 – это самостоятельно подготовленные и проведённые мероприятия Патентного офиса с приглашением опытных в данной области экспертов. Это круглые



столы, семинары, тематические встречи и т.п. Даже в условиях пандемии нам удалось не потерять нашу аудиторию, переключившись с очных мероприятий на онлайн и гибридный формат.

Конечно, значительную часть мероприятий составляют консультации для представителей малых, средних и даже крупных предприятий региона по вопросам ИС. В основном консультации касаются вопросов регистрации объектов ИС, оплаты патентных пошлин, распоряжения правами на ИС.

Вообще, услуги, консультации, связанные с патентованием, сопровождением патентов, управлением правами на ИС, востребованы в различных отраслях и областях деятельности предприятий, организаций Кузбасса.

**– Кто выступает в качестве экспертов на ваших мероприятиях?**

– Всё зависит от проблематики проводимого мероприятия. Зачастую спикерами бывают практикующие патентоведы, патентные поверенные, эксперты ФИПС, Роспатента. Взаимодействие с данными организациями происходит в рамках реализации ранее упомянутого трехстороннего соглашения между Правительством Кузбасса, Минэкономразвития РФ и Роспатентом.

На нашем недавнем круглом столе (состоялся 21 апреля 2021), посвящённом интеллектуальной собственности в деятельности МСП, в качестве спикеров выступали представители Всемирной организации интеллектуальной собственности (ВОИС), ФИПС Роспатента, патентные поверенные, субъекты малого, среднего и крупного бизнеса, областной гарантийный фонд как региональная структура по поддержке МСП, банки, представители инновационного бизнеса других регионов.

Вообще, с февраля 2020 года у нас действует Экспертный Совет по управлению результатами интеллектуальной деятельности при АНО «Научно-образовательный центр «Кузбасс». В состав Экспертного Совета входят опытные патентоведы, патентные поверенные и другие практикующие в данной области специалисты.

**– Если говорить о результатах интеллектуальной деятельности участников НОЦ «Кузбасс» в 2020 году, то каковы они были?**

– Популяризаторская, разъяснительная работа по созданию РИД и регистрации ИС Патентным офисом проводится среди промышленных партнёров и участников НОЦ «Кузбасс».

По итогам 2020 года организациями-участниками и промышленными партнёрами Центра было получено 58 патентов на изобретения. Это информация, зафиксированная в информационно-аналитической системе (ИАС) НОЦ «Кузбасс». Участники и промышленные партнёры сами вносят данную информацию в ИАС ежеквартально.

В целом по кузбасскому региону данный показатель гораздо выше – за прошедший год получено 137 патентов на изобретения. Но, кроме изобретений, есть другие патентуемые объекты – полезные модели, промышленные образцы. Следовательно, совокупный показатель по региональным патентам существенно выше – 221 патент. Однако, наша задача состоит в создании условий для дальнейшего повышения данного показателя.

Нельзя не упомянуть о важном достижении, касающемся сферы ИС в Кузбассе. Наш Патентный офис в прошлом году обратился в Законодательное собрание Кузбасса с инициативой по со-

вершенствованию законодательства в данной области. Вследствии оперативной работы Законодательного собрания на свет появился региональный закон, позволяющий нашим предприятиям заявить свои запатентованные технологии для включения в российский перечень передовых технологий. В результате в государственной информационной системе промышленности Минпромторга России была зарегистрирована технология по проекту ФИЦ УУХ СО РАН и ООО «ИнТехПромИнжиниринг» (это участник и промышленный партнёр НОЦ «Кузбасс»). Данная технология основана на 14 РИДах. Среди них 4 изобретения, 2 полезные модели, 3 программы для ЭВМ, 2 базы данных и 3 ноу-хау. Новые разработки являются необходимым условием для технологического развития региона.

**– Что ожидается в работе Патентного офиса в перспективе?**

– Продолжаем практику проведения регионального конкурса по ИС для школьников. Так, 27 мая завершился конкурс «Великие изобретения для Земли и Космоса», стартовавший 26 апреля – в Международный день интеллектуальной собственности. В этом году тема конкурса привязана к 60-летию первого полёта человека в космос. Победители награждены подарками и экскурсией в планетарий КемГУ (базовой организации НОЦ «Кузбасс»).

В настоящее время мы занимаемся разработкой цифрового сервиса «Электронный патентный офис» с целью упрощения, ускорения процессов в рамках деятельности Патентного офиса. Презентация электронного цифрового сервиса состоится в рамках индустриального диалога на Майнинге 1 июня. ■



## для ВНУТРЕННЕГО потребления

Сегодняшнее машиностроение Кузбасса работает в первую очередь как отрасль внутреннего потребления, ориентированная на нужды региональной экономики, главным образом, угольной промышленности и её смежников (геологоразведки, автомобильного и железнодорожного транспорта, и др.). Часть машиностроительных производств включены в состав угольных компаний. Другие, напротив, из них вышли. Ну и, конечно, в отрасли есть отдельный сегмент новых производств, созданных уже в современную эпоху, включая самые последние годы, когда предприятия создаются для работы на территориях опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР) с получением соответствующих льгот.

### САМОПОДАЧА

Как презентуют себя кузбасские производители горнодобывающего оборудования и машин, а также работающие на угольщиков предприятия по производству металлоизделий и металлоконструкций (но у них сложнее оценивать собственно угольное направление работы) в деловой среде, можно судить в первую очередь по их сайтам в интернете. Конечно, есть ещё участие в выставках и в коллективных деловых поездках. Но эти формы подачи внешнему миру адресованы определённой довольно небольшой аудитории и длиться весьма недолго. Тогда как с помощью сайтов производители могут и стараются представить себя потребителям в постоянном режиме.

Следует признать, что в этой форме для кузбасских машиностроителей нет чего-то особенного, оригинального и выходящего из среднестатистического

образа производственных интернет-страниц. Практически все сайты заводов построены по стандартной схеме с разделами «о компании», «производство», «продукция/услуги/каталог», «контакты/опросы» и т. п. У старых предприятий дизайн сайтов сохраняется неизменным много лет, а подача может быть представлена исключительно текстовыми описаниями, без рисунков, фотографий, чертежей. Либо их придётся скачивать отдельно в виде буклетов. Интернет-страницы современных производителей (или недавно модернизированных старых) могут быть оформлены красочнее, современнее и с мультимедийной подачей. И общим разочаровывающим местом для сайтов кузбасских машиностроителей выступает отсутствие свежих новостей – далеко не все предприятия поделились ими в этом году, и есть сайты, на которых последние новости датированы 2018-м годом.

Важной частью самопрезентации предприятия выступают рассказы об их истории. У таких предприятий как «Анжеромаш» и «Сиб-Дамель» она насчитывает более 100 лет, у Томусинского ремонтно-механического завода и Кемеровского экспериментального завода средств безопасности – более 50 лет. Впрочем, она не раскрывается в деталях, вероятно, на предприятиях не считают это важным. Типичная история старого предприятия предполагает, что оно возникло как обслуживающее ремонтно-механическое подразделение угольной компании (в советское время – производственного объединения). В годы Великой Отечественной войны оно могло расширяться за счёт эвакуированных мощностей. Часть предприятий были построены уже после войны (как Юргинский машиностроительный завод), часть возникли уже в современную эпоху. И есть среди крупнейших предприятий

отрасли и такие, что насчитывают всего 5-10 лет существования. Понятно, что здесь речи не идёт об истории, достойной рассказа широкой аудитории.

Обстоятельства появления на свет новых предприятий или расширения уже существующих обычно не показаны, либо обозначены кратко. Сложно понять при этом бизнес-логику развития того или иного производства, выбор его специализации, присутствие в ассортиментной линейке тех или иных продуктов. Очевидно, полагают кузбасские производители, при обращении к ним потребителям будут интересны другие детали, или их следует представлять уже при непосредственном знакомстве.

Характерно, что за исключением ООО «Юргинский машиностроительный завод», которое ушло с рынка (см. ниже), все остальные ведущие производители принадлежат частным владельцам и/или частным угольным компаниям. И обычно производители не показывают своих собственников или принадлежность к крупным холдингам, угольным или иным. Важно и то, что ни один из кузбасских заводов не входит в крупные машиностроительные холдинги. Все региональные производители развиваются самостоятельно, либо включенными в угольные компании. Определённо, это имеет и свои недостатки и преимущества. С одной стороны, небольшим частным заводам проще принимать важные производственные решения, легче перестраиваться по запросам потребителей. И в то же время сложнее привлекать кредиты, чтобы выполнять крупные заказы, и находить средства на собственные научно-исследовательские и конструкторские разработки.



### СВОИ НИШИ

К такому положению ведущих производителей горнодобывающего оборудования и машин в Кузбассе привело само развитие углепрома в современную эпоху. Угольная отрасль прошла глубокое реформирование в 90-е годы прошлого века, её полностью приватизировали. И на фоне сокращения потребления угля на внутреннем рынке такая отрасль, лишённая государственных привязей и поддержки, переориентировалась на внешний рынок. Зарабатывая постоянно на экспорте, угольщики получили ресурсы для приобретения любой горной техники, не только отечественной. В результате, прошла переориентация углепрома на импортную технику и оборудование, в первую очередь, занятую на добыче угля.

Отечественные (и белорусские) производители сохранили значительную долю присутствия на рынке горного оборудования и машин. Но для

этого им пришлось сначала выжить, и с утратой того или иного производства замещение отечественным конкурентом происходило далеко не всегда. А вот импортными поставками очень часто. В итоге, кузбасские заводы заняли отдельные рыночные ниши, некоторые из которых описываются уже наименованием предприятий («Горный инструмент», завод средств безопасности). И с рынка ушли традиционные большие заводы, универсальные предприятия типа «комбинат» (последним таким со своей электростанцией и металлургическим производством был Юргинский машиностроительный завод (см. ниже)). Нынешнюю десятку ведущих машиностроительных заводов Кузбасса горнодобывающей направленности составляют уже сравнительно компактные и маневренные производства. Только шесть из них по результатам 2019 года имели выручку более 1 млрд рублей (см. таблицу). III»

### РЕЙТИНГ: КРУПНЕЙШИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ ГОРНО-ДОБЫВАЮЩЕГО ОБОРУДОВАНИЯ И МАШИН

  
(по выручке в млн рублей в 2019 году)

	Наименование	Выручка в 2019г.	Выручка в 2020г.	Компания/собственник	Местоположение
1	ООО «Сиб-Дамель»	5800	5000	СУЭК-Кузбасс	Ленинск-Кузнецкий
2	ООО «Перспективные технологии»	2281	789	Артур Мельник	Кемерово
3	ООО «Сибэлектро»	1622	1020	Евгений Ренге	Новокузнецк
4	ОАО Анжеромаш	1330	1505	семья Альковых	Анжеро-Судженск
5	ООО «Юргинский машзавод»	1257	1263	Ростех	Юрга
6	АО «Томусинский ремонтно-механический завод»	1203	947	Южный Кузбасс, Сергей Силотин	Междуреченск
7	ОО «Горный инструмент»	622	591	семья Прокушенко	Новокузнецк
8	АО «Кемеровский экспериментальный завод средств безопасности»	578	484	Кузбассгорноспасатель	Кемерово
9	ООО «Транспорт-Электропривод»	517	229	Алексей Прилепский, Сергей Шайдо	Кемерово
10	ООО «Киселевский завод горного оборудования»	369	383	Олег Кудояров	Киселевск

Источник: Сеть деловых коммуникаций



Тем не менее, продуктовая линейка предлагаемых кузбасскими заводами товаров и услуг сохраняется не такой уж узкой – в первую очередь предлагаются различные металлоизделия и металлоконструкции, включая элементы транспортных систем

550 млн долларов, это более 33 млрд рублей по тогдашнему курсу.

### ПОИСКИ ЮРМАША

В прошлом году окончательно (хотя формально временно) ушло с рынка крупнейшее предприятие машино-

предприятия было введена процедура банкротства, наблюдение. Тем не менее, летом 2020 года ООО «РТ-Капитал» представило в арбитражный суд «Концепцию реструктуризации бизнеса ООО «Юргинский машзавод», согласно которой в качестве антикризисных мероприятий предложено размещение на нем различных оборонных заказов.

Обсуждались также перспективы налаживания на заводе производства горной техники и оборудования для открытой добычи, однако, всему этому помешали разногласия между двумя крупнейшими кредиторами Юрмаша – «ВЭБ.РФ» (требования к заводу составляют около 3 млрд рублей и обеспечены залогом) и «РТ-Капитал» (2,7 млрд рублей требований). Оба контролирующих кредитора, кстати, являются госструктурами и, казалось бы, должны были ради общественного блага (сохранения производства и рабочих мест) легко наладить сотрудничество. Однако, на деле произошло совершенно противоположное, и госкорпорация «ВЭБ.РФ» направила в арбитраж иски о признании незаконными действий временного управляющего Юрмаша, как якобы связанного с «РТ-Капитал» (суды отклонили иски ВЭБа). В свою очередь в компании «РТ-Капитал» отмечали, что разногласия с «ВЭБ.РФ», как залогодержателем практически всего имущества Юрмаша, фактически блокировали даже исполнение заказа по изготовлению крепей для одной из кузбасских шахт, о котором шли переговоры.

В итоге, 30 октября 2020 года собрание кредиторов ООО «Юргинский машиностроительный завод» проголосовало за прекращение хозяйственной деятельности предприятия. Это было сделано по предложению компании «РТ-Капитал», в которой свою позицию объяснили тем, что завод «продолжает генерировать убытки, формируется значительная задолженность перед работниками, по коммунальным и иным платежам, непрерывно растут долги по налогам». При этом собственных источников финансирования у завода нет, и поэтому «ООО «РТ-Капитал», действуя в интересах всех кредиторов и ФНС России, предложило прекратить хозяйственную деятельность должника и законсервировать его имущество. При этом ООО «РТ-Капитал» «выполнило все взятые на себя социальные обязательства, направив на погашение задолженности по заработной плате работников Юрмаша более 350 млн рублей и ещё 300 млн на финансирование социальных выплат работникам».

И с 21 декабря 2020 года Юрмаш прекратил деятельность. 80% расходов на содержание были отнесены

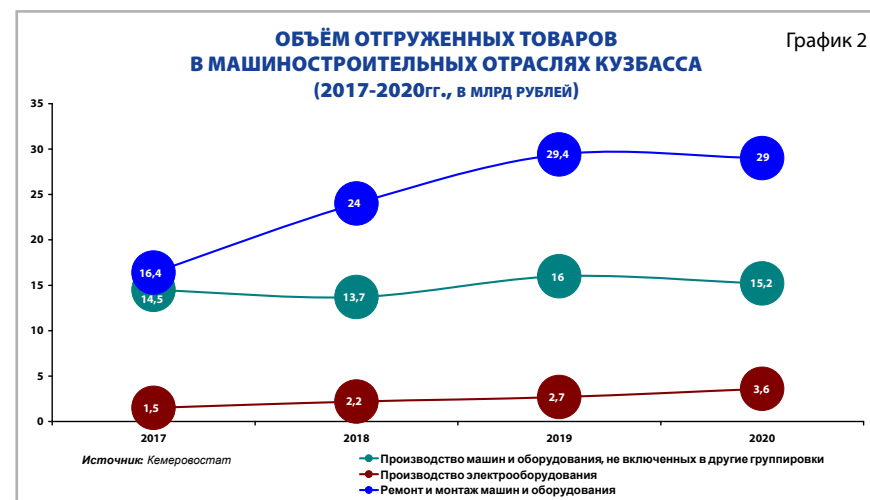
строительной отрасли Кузбасса – ООО «Юргинский машиностроительный завод» (Юрмаш). 7 сентября 2020 года оно было признано несостоятельным, а еще через три месяца приостановило работу. Общая сумма требований кредиторов к заводу на момент признания его банкротом составила 10,86 млрд рублей. Следует признать такую сумму задолженности совершенно неподъемной для любого машиностроительного предприятия Кузбасса, тем более, для Юрмаша, который в 2019 году получил всего 1,26 млрд рублей доходов против 5,84 млрд расходов.

Надо отметить, что в течение года перед банкротством завод пытались вывести из кризиса, в котором Юрмаш

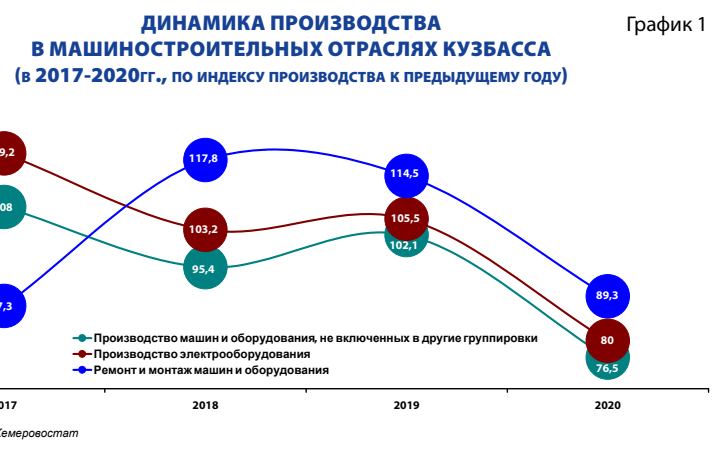
для шахт, как для перемещения грузов, включая конвейеры, так и людей, включая монорельсовые и канатные дороги, различные подъемники и пр. Помимо этого угольщикам предлагаются и различные электрооборудования, инструменты, насосы, буровое оборудование, запасные части для экскаваторов и т. п. А ещё нужно добавить такую сейчас отдельную, но важную смежную отрасль, как ремонт и монтаж оборудования и машин (даже если они импортные, работа выполняется на месте в Кузбассе).

Правда, нельзя не признать, что заняты рыночные ниши относительно недорогого оборудования, машин, запчастей и ремонта. И даже в 2019 году

находился уже несколько лет. В ноябре 2019 года госкорпорация «Ростех» как собственник завода (через ООО «РТ-Капитал») заявила о планах финансового оздоровления Юрмаша и предложила ему кредит в 300 млн рублей. Однако уже через месяц после этого на



десять крупнейших производителей Кузбасса смогли реализовать продукции всего на 14,25 млрд рублей, тогда как прямой кузбасский импорт различного оборудования и машин (конечно, не обязательно, но преимущественно для углепрома) в этот же год составил



машиностроительной отрасли Кузбасса (об этом см. ниже). Тогда как в рамках конкурсного производства имущества завода следует выставить на торги (или залоговый кредитор может оставить его себе).

### НЕОБХОДИМОЕ ДОПОЛНЕНИЕ

Конечно, далеко не всё в развитии горного машиностроения в регионе показывают объёмы производства, выручки и их динамика. Многие выходят за пределы этих показателей. Например, разработка новых видов продукции, налаживание и увеличение экспортных поставок, наконец, производство изделий не машиностроительных, но необходимых угольщикам. Например, значительная часть такой продукции из металла относится не к машиностроительной, а к металлоизделиям, в частности, арочные и анкерные крепи для шахтных выработок. И многие производители в регионе изготавливают такую продукцию, и иногда вместе с машиностроительной горного направления, однако, сложно вычлнить только горно-машиностроительную долю и её место в общей выработке.

Плюс есть в регионе и электромашиностроение горного направления, в частности, производство взрывоза-

щитенного оборудования, и есть также производство резинотехнической (ремни, рукава, конвейерные ленты), асботехнической (парониты, набивки, шнуры) продукции промышленного назначения, гидравлических компонентов (рукава высокого давления, фитинги, муфты и пр.). Потребителями её выступают не только угольщики, но в Кузбассе в первую очередь они. Здесь работает компания «Химуглемет», которая позиционирует себя как одно из ведущих предприятий Кузбасса данной специализации (свыше 400 млн рублей выручки). Завод «Сварог» (в её составе выпускает рукава высокого давления) в Новокузнецке присутствует на рынке уже 16 лет. Его продукция используется в различных горных машинах, но не только. Спектр её применения очень широк, начиная от приводов судовых механизмов и заканчивая обычной коммунальной техникой.

А другой новокузнецкий завод – «инновационного машиностроения» (ЗИМ) – присутствует на рынке менее трёх лет. Предприятие появилось как проект для производства нового оборудования и ремонтов горно-шахтного оборудования. В этом качестве ЗИМ стал резидентом территории опережающего социально-экономического развития «Новокузнецк»,

**KDS** | Кузбасс  
Дизель  
Сервис

Основным видом деятельности компании является ремонт и сервисное обслуживание ДВС производства CUMMINS, KOMATSU для карьерной техники

СЕГОДНЯ «КУЗБАССДИЗЕЛЬСЕРВИС» ХАРАКТЕРИЗУЕТ:

- Наличие квалифицированного персонала;
- Использование оригинальных комплектующих;
- Наличие сервисной службы.

[www.kds142.ru](http://www.kds142.ru)

тел.: 8 (3842) 75-38-41; 75-88-33

ГЛАВНОЙ ОСНОВОЙ БИЗНЕСА КОМПАНИИ «КУЗБАССДИЗЕЛЬСЕРВИС» ПО-ПРЕЖНЕМУ ОСТАЕТСЯ ДОЛГОСРОЧНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО, ПОДКРЕПЛЕННОЕ КАЧЕСТВЕННЫМ РЕМОНТОМ И СЕРВИСОМ

Bendix

Cummins

CLEVITE

IR Ingersoll Rand

а в качестве новации предприятие выбрало разработку и налаживание производства монорельсового дизель-электрического тягача, а также различного навесного и сопутствующего оборудования для монорельсового транспорта.

На данный момент ООО «Завод инновационного машиностроения» произвело и сертифицировало опытные образцы взрывозащищенного двигателя, системы управления, дизель-гидравлический тягач ZIM-120. В августе прошлого года на тягач получен сертификат соответствия. На втором этапе завод планирует наладить производство колесного шахтного транспорта с дизельным и электрическим приводом, ремонт и производство силовой гидравлики, проходческий комбайн и навесное оборудование к нему. В этом году ЗИМ планирует выпустить и сертифицировать опытный образец маневрового пневматического устройства ZIM-40.

Пока ЗИМ ещё начинает своё развитие другое новокузнецкое предприятие – «Горный инструмент» – уже выросло за пределы кузбасского рынка и сделало ставку на экспорт. В этом году оно первым в регионе прошло квалификационный отбор Министерства промышленности и торговли России и, став участником нацпроекта «Международная кооперация и экспорт», получит 370 млн рублей на

строительство дополнительного цеха и приобретение нового оборудования для выпуска экспортноориентированной продукции.

По соглашению с минпромторгом компания сможет получить льготный кредит по ставке на 4,5% ниже обычных условий. Условие его предоставления – выполнение предприятием корпоративной программы повышения конкурентоспособности, которая предусматривает снижение себестоимости за счёт внедрения бережливых технологий, жёсткий контроль качества и рост выпуска экспортноориентированных изделий. К 2025 году «Горный инструмент» должен увеличить объём экспорта в 3 раза, до 300-400 млн рублей. И для «Горного инструмента» это весьма заметные показатели. Предприятие уже позиционирует себя как стабильного поставщика своей продукции на экспорт в 12 стран мира.

В целом же из Кузбасса в рамках нацпроекта «Международная кооперация и экспорт» по региональному проекту «Промышленный экспорт» к 2024 году машиностроительный экспорт должен составлять 35 млн долларов. В 2019 году он уже выходил на уровень в 39 млн долларов, однако, в прошлом году снизился до 26 млн.

В сфере электромашиностроения в Кузбассе лидерами выступает кемеровское ООО «Торгинвест» (1,4 млрд

рублей выручки в 2019 году) и прокопьевское ООО «Электропром» (0,24 млрд рублей). Но оценивать вклад этих предприятий на рынке горного оборудования также непросто, как и в случае с металлоизделиями или рукавами высокого давления. Поскольку часть выпускаемой продукции идёт на потребности других отраслей. Как, к примеру, в случае с «Электропромом», который будучи наследником завода «Электромашина», по-прежнему выступает поставщиком оборудования для судов, включая военные. В начале нынешнего года завод объявил о получении объёмного портфеля заказов, в том числе, крупного оборонного со стороны АО «Адмиралтейские Верфи». И для выполнения их разработана инвестиционная программа по модернизации оборудования. А ранее предприятие разработало документацию на железнодорожный электродвигатель постоянного тока, предназначенный для привода вентиляторов охлаждения и вспомогательного компрессора.

В свою очередь ООО «Торгинвест» пытается сформировать на своей производственной площадке промышленный технопарк. Его основная цель – создание производственных и технологических условий развития машиностроительных предприятий – резидентов парка, в том числе субъектов малого и среднего предпринимательства МСП, на базе технологического комплекса коллективного пользования. Для этого планируется привлечь частное и государственное (в виде субсидий) финансирование. Площадка «Торгинвеста», планируемая для размещения парка, располагает двумя производственными корпусами с необходимой инфраструктурой (электроснабжение, теплоснабжение, вода и водоотведение, выезды на автодороги регионального и федерального уровня). В настоящее время разработан бизнес-план для самого ООО «Торгинвест», как якорного резидента, а планы резидентов и потенциальных резидентов находятся в начальной стадии разработки. Тем не менее, инициатор проекта направил заявку на включение парка в реестр Минпромторга России.

### ТЯЖЁЛЫЙ ГОД И НОВЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

Прошлый год был однозначно кризисным для угольной отрасли, что не могло не ударить и больно по смежникам. Включая кузбасских машиностроителей. Объём выручки десятки ведущих производителей снизился на 27% (см. таблицу), индексы производства в ориентированных на углёмом машиностроительных отраслях упали на

10-20-25% (см. график №1). Снизилась даже выручка (см. график №2). Налицо была потеря заказов и переориентация заводов на выполнение ремонтных и сервисных услуг вместо производства новой продукции: выручка в отрасли «ремонт и монтаж машин и оборудования» в прошлом году почти не снизилась, несмотря на падение физического индекса производства.

В то же время рынок угольщиков никуда не ушёл, не сократился радикально – отрасль и со снижением добычи в прошлом году на 11% продолжает работать с огромными объёмами производства. Ежедневно её предприятия перемещают миллионы тонн породы, выдают на-гора сотни тысяч тонн угля, перемещают его на склады, погрузки, обогатительные фабрики, отправляют потребителям в России и за рубеж. И на

каждом этапе этой цепочки задействованы сотни и тысячи различных машин и разного оборудования. Всё это требует обслуживания, ремонтов, замены запчастей, а перед этим их производства, наконец обновления основного оборудования и машин. Даже снизив свою инвестиционную активность, угольщики продолжают заказывать машинотехнической продукции на десятки миллиардов ежегодно (см. врезку).

Анализ тендеров угольных компаний Кузбасса показывает, что ежедневно они заказывают для своих нужд множество спецификаций разнообразных изделий, начиная от анкерной крепи, труб, колец и фланцев и другой металлопродукции, и заканчивая сложнотехническими продуктами – насосами, вентиляторами, инструментами, аккумуляторными батарея-

ми, электродвигателями и измерительными инструментами. Конечно, далеко не каждый день они выходят на рынок с такими крупными заказами как добычные комплексы или экскаваторы. В то же время экскаваторные ковши и грузовые кузова для карьерных самосвалов довольно часто требуют замены. Не говоря про более мелкие запасные части. И это всё продолжает формировать внушительный в итоге рынок машинотехнической продукции для углёмома. К тому же нынешний год обещает стать для угольщиков куда более удачным. Многие предприятия отрасли вернутся к прибыльной работе, после кризисной паузы 2019-2020гг. им потребуются обновление основных фондов и, соответственно, размещение новых заказов. В том числе, на кузбасских заводах. ■

## ЛОЖНАЯ ЭКОНОМИЯ или РЕАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ РВД

Рукав высокого давления является важным, ответственным и неотъемлемым компонентом любой гидравлической системы.

РВД широко применяются в горнодобывающей отрасли и устанавливаются там, где нет возможности использовать жёсткий металлический трубопровод, то есть в местах сгибов и соединений подвижных элементов гидравлических систем.

На российском рынке представлено большое количество производителей РВД, предлагающих продукцию, различающуюся как по качеству, так и по цене.

В последнее время все чаще приходится сталкиваться с ситуацией, когда Потребителя вводят в заблуждение низкой ценой на РВД. При этом реальный показатель отношения стоимости рукава к сроку его фактической эксплуатации не учитывается и в погоне за низкой стоимостью Потребитель не только рискует получить аварийные ситуации на предприятии, но и прямые экономические потери, которые можно легко определить, применив такой коэффициент как **Стоимость Производственного Цикла (СПЦ)**.

Показатель СПЦ позволяет наглядно рассчитать экономическую эффективность применения РВД для каждого конкретного производителя в сравнении с другими поставщиками.

### РАСЧЕТ ПОКАЗАТЕЛЯ СПЦ ДЛЯ РУКАВА 2SN 10

	Сварог	Европа	Китай
Цена, руб.	100	144	70
Норма импульсных циклов по EN 853	200 000	200 000	200 000
Фактическое значение импульсных циклов	447 000	308 000	49 000
СПЦ (фактическая стоимость производственного цикла РВД) руб./ тыс. циклов	0,22	0,47	1,43

Данные в статье основаны на многократных объективных испытаниях в сертифицированной лаборатории, специализирующейся на проверке соответствия РВД нормативным требованиям по качеству.

### Рассмотрим данные из расчета на примере:

Среднегодовое потребление данного типоразмера составляет – 10 000 погонных метров.

Стоимость покупки данного рукава в «китайском» исполнении составит 700 000 руб., а у «Сварога» – 1 000 000 руб. Но при сравнении показателей СПЦ видно, что стоимость эксплуатации «китайского» РВД выше в 6 раз (1,43/0,22 = 6,5).

Таким образом, Потребитель, для выполнения одного и того же объёма работы РВД, должен купить либо одну партию рукавов «Сварог» за 1 000 000 руб., либо шесть партий «китайского» рукава за 4 200 000 руб. и потерять в итоге 3 200 000 руб., не считая затрат на работы по замене РВД и простоя производства.

Отсюда вывод – в погоне за одномоментной экономией при закупе дешевого рукава, предприятие в итоге получает убытки, связанные с менее продолжительным сроком службы дешевых РВД.

Невольно вспоминается старая поговорка про то, что «скупой платит дважды», а в данном случае это может быть и трижды, и четырежды...

Поэтому, при выборе оптимального варианта закупаемой продукции, в условиях экономии средств предприятия, стоит учитывать не столько показатель цены закупки, сколько оптимальное соотношение цены и качества закупаемого товара, которое можно определить через Стоимость Производственного Цикла.

 **ХИМУГЛЕМЕТ**  
www.him-nk.ru

### ОГРОМНОГО РАЗМЕРА

Рынок горнодобывающего оборудования Кузбасса, пожалуй, один из крупнейших в сфере промышленного оборудования в стране. По данным статистики, только инвестиционные затраты угольных предприятий ежегодно составляют более 100 млрд рублей, основная часть из которых, как указывают при этом сами угольщики, приходится на приобретение нового оборудования. Кроме того, значительные затраты приходятся на ремонт и замену оборудования по амортизации. По оценке депутата Государственной Думы Дмитрия Исламова (см. интервью с ним на стр...), «в угольной отрасли – огромный рынок горного оборудования, на несколько миллиардов долларов в год».

По данным АО «СУЭК-Кузбасс», в 2018-2020гг. компания вложила в приобретение различных видов горно-шахтного оборудования в общей сложности 40,1 млрд рублей (9,6 млрд в 2018, 13,2 млрд рублей в 2019 году, 17,3 млрд в прошлом). Основными группами закупок стали при этом добычное оборудование, на 12, 09 млрд рублей, проходческое – на 10,48 млрд, карьерный и шахтный транспорт – 6,27 млрд рублей. Группа АО «Стройсервис» за этот период вложила в приобретение оборудования 16 млрд рублей, в основном, в горный транспорт, 12 млрд. На приобретение хозяйственного транспорта пошло 583 млн рублей, на закупку прочего вспомогательного оборудования – 1,5 млрд. При выборе поставщиков, как пояснил директор по материально-техническому снабжению АО «Стройсервис» Борис Евса, компания использует индивидуальный подход: «в зависимости от того какой тип оборудования необходим, проводится работа с компаниями-производителями и дилерами, часть оборудования приобретает на конкурсной основе».

Директор управления коммерческой деятельности ПАО «Южный Кузбасс» Андрей Огнев отметил открытый характер запроса закупаемого оборудования, всех проводимых компаний торговых процедур и свободный доступ к конкурсной документации. По его словам, «требования к поставляемому оборудованию указываются в техническом задании, которое размещается на электронных площадках В2В-Center, либо ГПБ, их использование позволяет сокращать издержки за счёт справедливой конкуренции среди поставщиков». Поэтому закупается техника отличается качеством, соответствует горно-геологическим условиям разрезов и шахт «Южного Кузбасса». При этом при выборе контрагента внимание обращается не только на стоимость и характеристики оборудования, но также «на наличие и доступность сервисного центра, консигнационных складов, периоды гарантийного обслуживания и постгарантийной технической поддержки, возможность дальнейшей модернизации».



## АНТОН ПЯТОВСКИЙ: «МЫ МЕНЯЕМ ПРИВЫЧНЫЙ МНОГИМ ОБРАЗ ИНДУСТРИАЛЬНОГО СИБИРСКОГО КРАЯ»

*Развитие внутреннего и въездного туризма в Кузбассе – одно из приоритетных направлений для экономики региона в целом, для её постепенного ухода от угольной зависимости. О том, как развивается отрасль в последние 2 года, а также о ближайших планах «А-П» рассказал министр туризма и молодежной политики Кузбасса Антон ПЯТОВСКИЙ*

**– Конечно, первый вопрос о том, как ковид повлиял на туристическую отрасль Кузбасса?**

– Кузбасс, как и другие регионы России, в 2020 году столкнулся с беспрецедентным снижением числа туристов и падением потребительского спроса.

Локомотивом туротрасли Кузбасса пока является горнолыжный отдых. Досрочное закрытие горнолыжных комплексов сократило сезон почти на месяц, в результате Кузбассом по экспертным оценкам не дополучен туристский поток в объёме более 300 тысяч

турпосещений. В прошлом году практически до июня отрасль замерла в ожидании.

В целом в 2020 году туристский поток составил 2 млн посещений. Показатель аналогичен результатам 2019 года. Падение турпотока удалось сдержать благодаря специальным, отраслевым мероприятиям, принятым Правительством Кузбасса в дополнение к широкому перечню федеральных и уже действующих региональных экономических мер поддержки предпринимательства. Для того, чтобы ту-

ристический бизнес смог справиться с возникшими трудностями, были приняты комплексные планы поддержки туристической отрасли. Они охватили три направления: внутренний летний туризм в 2020 году, подготовку к открытию зимнего сезона 2020-2021 годов и иные мероприятия по увеличению потока туристов в Кузбасс. Например, предоставлены субсидии от региона на транспортные расходы туроператоров на пакетные туры по Кузбассу (2 млн рублей), субсидии из областного бюджета получили горнолыжные комплексы го-

товые организовать у себя бесплатное обучение детей (7 получателей, 185 детей, общая сумма субсидий 14,6 млн рублей). Кроме того, региональную поддержку получили проекты в сфере туризма, и отдельно проекты в сфере снегоходного туризма – 3 млн рублей. Всего на меры поддержки туротрасли Правительством региона направлено порядка 42 млн рублей.

Губернатор Кузбасса Сергей Цивилев определяет развитие внутреннего и въездного туризма на территории региона, как приоритетное направление для экономики Кузбасса в целом, для её постепенного ухода от угольной зависимости.

У Кузбасса огромный потенциал в развитии туризма, поэтому сегодня идёт активное продвижение этих возможностей. Мы меняем привычный многим образ индустриального сибирского края и предлагаем туристам из России и не только испытать новые ощущения в Кузбассе туристическом.

**– Что было сделано в туристической отрасли за последние два года? Что можно считать достижениями?**

– В 2020 году значительно расширена сеть авиасообщения Кузбасса с другими регионами страны. Запущены новые рейсы в Санкт-Петербург, Новосибирск, Красноярск, Казань, Екатеринбург, Абакан и Омск. О начале продаж пакетных туров в Шерегеш в этом горнолыжном сезоне объявили три крупнейших туроператора России: «Пегас Туристик», ANEX Tour и «TUI-Россия». Наличие прямого авиасообщения позволило предложить не только услуги проживания на наших горнолыжных курортах, но и сформировать полноценный туристский продукт, включающий авиаперелет, транспортную доставку от аэропорта на курорт и обратно, проживание, питание и медицинское страхование.

Закрытие границ помогло активно развивать внутренний туризм в Кузбассе: проводить авторские туры, открыть новые экскурсионные маршруты. Благодаря активному взаимодействию турсообщества, предпринимателей, администраций муниципальных образований, Правительства Кузбасса объекты отрасли открылись и приступили к работе уже в июне 2020 года.

В результате большой совместной работы прошлым летом в Таштагольском районе отдохнули более 250 тысяч человек – настоящий рекорд для «незимнего» сезона.

Завершившийся горнолыжный сезон 2020-2021 года показал, что Шерегеш становится всё более значимым

центром притяжения туристов в стране. У нас уже два рекорда: в новогодние каникулы было зафиксировано 1,5 млн посещений курорта, а к концу сезона (это середина апреля) число посещений превысило двухмиллионную отметку.

Одно из важнейших достижений туротрасли – появление первого брендового тура Кузбасса – маршрута, который готов представить туристам самое лучшее, что есть в регионе – наши знаковые места и объекты. Почти год кропотливой межведомственной работы потребовался для создания этого круглогодичного четырёхдневного маршрута. Он объединяет два главных горнолыжных курорта Кузбасса – Кемерово и Новокузнецк, а также горнолыжный курорт «Шерегеш». Туристы знакомятся с историей и древностями региона, промышленными объектами, культурными достопримечательностями, природой и этникой. Маршрут высоко оценен Экспертным Советом по внутреннему и въездному туризму при Ростуризме. Первых туристов мы уже приняли в Кузбассе в мае этого года.

**– Сколько инвестиций было вложено и куда именно? О каких результатах можно говорить?**

– Инвестиции за последние 3 года составили в Кузбассе более 6 млрд рублей. Здесь деятельность авиа-, ж/д и автотранспорта, гостиниц и ресторанов, турагентств, туроператоров и др.

Ключевым объектом развития туризма в Кузбассе является горнолыжный комплекс «Шерегеш». За последние годы на курорте было построено 6 гостиниц и гостевых домов, 4 канатные дороги, технологическая автодорога в сектор «Б». Для развития сектора «Б» на курорте построена новая линия электропередач протяженностью 1,7 км.

В сентябре 2020 года началась масштабная реконструкция очистных сооружений пгт Шерегеш, на которую по Соглашению с Ростуризмом предусмотрено 485,5 млн рублей из федерального бюджета.

В рамках программы социально-экономического развития Кузбасса до 2024 года, утверждённой Правительством России, на комплексное развитие кузбасского курорта предусмотрено 3,27 млрд рублей. Это 8 наиболее важных объектов обеспечивающей инфраструктуры: вода, дороги, котельная, пожарно-спасательное депо. В результате мы ожидаем привлечение не менее 8,5 млрд рублей инвестиций и создание 1689 рабочих мест.

Президент России Владимир Путин в своем послании Федеральному собранию назвал Шерегеш одним из приоритетных для страны проектов в

сфере туризма и поручил включить кузбасский курорт в новый национальный проект. Это важный шаг к реализации нашей главной цели – создания в Шерегеше круглогодичного курорта международного уровня.

**– Какие точки роста для развития туристической отрасли в Кузбассе есть?**

– Мы видим перспективными направлениями снегоходный, промышленный и экологический туризм.

По снегоходному туризму регион станет площадкой для пилотного проекта по развитию данного вида туризма. Мы планируем развивать необходимую инфраструктуру, создавать многодневные снегоходные туры, увеличивать количество регистрируемой снегоходной техники и работать над изменением федерального законодательства в этой сфере.

Есть основания, чтобы всерьёз рассматривать как «точку роста» и экологический туризм. Площадь особо охраняемых природных территорий в Кузбассе составляет более 15% от всей территории. Это самый высокий показатель по Сибири.

Для того, чтобы экологический туризм стал также экономически важен для Кузбасса, как и горнолыжный, нам предстоит работать над развитием качественной и комфортной туристической инфраструктуры, решением вопросов транспортной доступности и многим другим.

В 2020 году наш регион принял самое активное участие во всероссийских конкурсах и проектах в сфере туризма.

В финале Всероссийского конкурса на создание туристско-рекреационных кластеров и развитие экотуризма Агентства стратегических инициатив проект «Туристско-рекреационный кластер перспективного развития «Междуреченск. Город тайги» стал одним из 6 победителей в номинации «Территория перспективного развития».

Проект предусматривает создание на особо охраняемых природных территориях юга Кузбасса круглогодичных экологических курортов мирового уровня. В одну систему будут объединены горы Югус, Чёрный Салан, район Поднебесные Зубья и посёлок Ортон с Сибирскими Мегалитами. При участии федеральных экспертов для этих локаций ведётся разработка планов строительства приоритетной туристической инфраструктуры, новых объектов притяжения.

Инициатива по развитию района Поднебесных Зубьев поддержана Правительством региона и Губернатором Кузбасса Сергеем Цивилевым. ▮▮▮

Ещё один весомый результат – победа проекта по развитию туризма на озере Большой Берчикуль на всероссийском конкурсе «Мастера гостеприимства»

Кроме того, восемь кузбасских проектов по развитию туристской инфраструктуры (из 77) стали победителями конкурса грантов от Федерального агентства по туризму. На реализацию каждого из них будет выделено до 3 млн рублей, в общей сложности – 19,6 млн рублей. Полная стоимость реализаци-

ции восьми туристических инициатив в Кузбассе составит 64,9 млн рублей.

**– Сегодня много вопросов и обсуждений вызывает идея промышленного туризма. Насколько это востребовано у туристов? Какие предприятия Кузбасса готовы пустить на свою территорию туристов?**

– Впервые в Кузбассе, совместно с Агентством стратегических инициатив разрабатывается проект развития промышленного туризма. Продвижение

этого вида туризма имеет для региона стратегическое значение. Это инструмент формирования современного образа Кузбасса, как региона с развитой промышленностью, современными технологиями, возможностью показать примеры экологически ориентированных производств.

Уже есть положительный опыт сотрудничества с крупными предприятиями по организации туризма. Например, угольная компания «Кузбассразрезуголь» предоставила возможность посещения разреза «Кедровский» в рамках брендового тура. Туристы не только посетят исторический музей «Кузбассразрезуголь» и попробуют знаменитое угольное мороженое, но также увидят в работе горную технику и смогут пройти медосмотр с помощью электронной системы медицинских осмотров, который проходят горняки перед каждой сменой. Но главное – посещение горной выработки – чаши разреза, где туристы познакомятся с технологией угледобычи и опытом предприятия по биологической рекультивации земель, а также смогут прочувствовать масштабы предприятия.

Большинство экскурсионных программ уже включает новый опыт и элементы интерактива. Например, туристов угощают черным мороженым из угля и шахтерским «тормозком». Туристы могут увезти с собой в качестве сувенира настоящий уголек.

К проекту присоединились уже 20 предприятий Кузбасса.

Посещение предприятий особенно уместно в рамках промышленного тура к празднованию 300-летия Кузбасса, как лидеров развития промышленного туризма, для производственных и профориентационных экскурсий для школьников и студентов, для корпоративных клиентов и бизнес-миссий, с целью обмена опытом.

**– Какие проблемы в развитии туристической отрасли в Кузбассе сегодня существуют? Что мешает развитию?**

– Основными сдерживающими факторами развития туризма являются транспортная и инженерная инфраструктура на туристических объектах. Нам нужны качественные дороги, современное водоснабжение и канализация, современные аэропорты способные принимать тысячи новых туристов из других регионов.

Многое уже сделано в этом направлении, но много работы ещё впереди. Активно сотрудничаем с Федеральным агентством по туризму и надеемся, что все наши предложения войдут в национальный проект «Туризм и индустрия гостеприимства».

## НАЦИОНАЛЬНЫЙ БРЕНДОВЫЙ МАРШРУТ КУЗБАССА



## НАЦИОНАЛЬНЫЙ БРЕНДОВЫЙ МАРШРУТ КУЗБАССА

### День 1-ый ДРЕВНОСТИ.

В ходе тура туристы изучают шедевры наскальной живописи музея-заповедника «Томская Писаница» и знакомятся с экспозицией Кузбасского краеведческого музея. Здесь они могут рассмотреть и потрогать образцы каменного угля, окаменевшие деревья возрастом более 30 миллионов лет, найденные в горных породах.

Центральным экспонатом музея является пситтакозавр сибирский ящер, обитавший в Кузбассе более 120 млн лет назад. Скелет обнаружен в 2014 году на территории Шестаковского археологического комплекса – самого крупного в России местонахождения динозавров.

Кузбасский краеведческий музей – единственный в России музей, ведущий раскопки динозавров.

### День 2-ой ПРОМЫШЛЕННОСТЬ.

Туристы посещают Музей индустриальной истории «Красная горка», созданный на месте открытия Кузнецкого угольного бассейна.

Музей знакомит с историей уникального экономического эксперимента. В период с 1921 по 1927г.г. здесь существовала международная индустриальная организация «АИК Кузбасс», имевшая свои представительства в Берлине и Нью-Йорке. Романтики всей Америки и Европы приезжали в Кузбасс строить новое рабочее государство. Здесь трудились 700 рабочих и специалистов 30 национальностей. Интереснейший сплав культур, характеров и судеб. Подобных международных индустриальных организаций в мире не было и нет.

На территории музея также расположен монумент «Память шахтёрам Кузбасса» знаменитого скульптора Эрнста Неизвестного. Монумент в полной мере передает идею героики шахтерского труда и является символом нашего тура – его изображение в логотипе маршрута.

Во второй половине дня туристы посещают Кедровский угольный разрез. Это одно из передовых предприятий отрасли, пример воплощения в жизнь концепции «Чистый уголь – зеленый Кузбасс», экспериментальная площадка для современных средств и технологий пылеподавления при ведении горных работ в угольной промышленности.

Туристы получают уникальный опыт – они могут пройти медицинский осмотр на аппаратах электронного медицинского осмотра, как это делают сотрудники предприятия, обедают в столовой предприятия бок о бок с его работниками, а главное посещают горную выработку – чашу разреза, где знакомятся с технологией производства и могут прочувствовать масштабы предприятия.

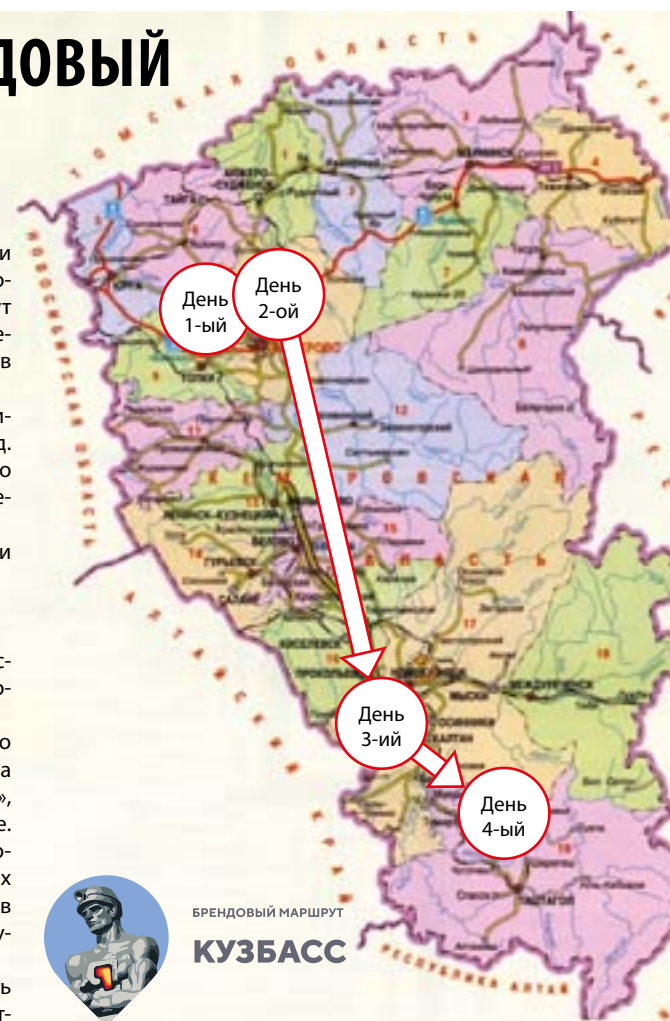
### День 3-ий КУЛЬТУРА.

Начинается с автобусно-пешеходной экскурсии «От завода к городу-саду».

«Я знаю – город будет, я знаю, саду – цвезть...» – эти известные строки Владимир Маяковский посвятил строителям Кузнецкстроя. Экскурсия знакомит с историей, вдохновившей поэта – историей строительства одного из самых крупных в мире металлургических комбинатов – Кузнецкого металлургического. Отражение заводского характера в облике и культуре города.

Во второй половине дня туристы посещают литературно-мемориальный музей Ф.М. Достоевского. В Кузнецке писатель венчался и прожил самые счастливые дни своей жизни.

В доме, где жил Достоевский, создан литературно-художественный музей. Экскурсия по музею – это взгляд на творчество писателя через призму событий, произошедших с ним в Кузнецке.



БРЕНДОВЫЙ МАРШРУТ  
КУЗБАСС

День завершается трансфером в Горную Шорию, где и расположен горнолыжный комплекс Шерегеш.

Ключевым моментом путевой экскурсии является знакомство с творчеством Любови Арбачаковой. Любовь Никитовна – наш современник, представитель коренного населения Горной Шории – шорцев, ученый – этнограф, самобытный художник и поэт. Она бережно хранит традиции своего народа и транслирует их через свое творчество.

Агентством по туризму Кузбасса в сотрудничестве с Любовью Арбачаковой, специально для брендового тура Кузбасса была разработана серия сувенирных открыток. С одной из сторон открытки – изображение картины автора, а с другой – стихотворение на русском и шорском языках.

Данный сувенир является мостиком, который связывает современность с традициями и культурой коренного народа Горной Шории, дает общее представление о шорском языке и погружает в его мелодику.

На шорском с туристами будет общаться гид, а также услышать стихотворения на шорском языке в авторском исполнении можно перейдя на сайт с помощью QR (кью ар) кода, размещенного на открытке.

### День 4-ый ПРИРОДА И ЭТНИКА.

Мы продолжаем знакомство с культурой и бытом коренного народа Горной Шории – шорцев.

В программе – подъём на гору Каритшал (1270м) – культовое место шорских шаманов. Здесь черневая тайга, альпийские луга, горная тундра – в одном кадре.

А в завершении дня – этнографический вечер с мастер-классом по приготовлению блюд шорской кухни. Туристы знакомятся с деталями шорского костюма, с шорским фольклором, традиционными блюдами шорской кухни.

Горнолыжный зимний отдых стал уже визитной карточкой региона, но туризм в Кузбассе может и должен стать всесезонным. Уже многое сделано и делается в этом направлении. О новинках летнего туристического сезона 2021 года в Кузбассе «А-П» рассказала директор ГАУ «Агентство по туризму Кузбасса» Вероника ТРИХИНА.



# ВЕРОНИКА ТРИХИНА:

## «В ЭТОМ ГОДУ МЫ ПРОГНОЗИРУЕМ ВЫСОКИЙ ТУРИСТИЧЕСКИЙ ПОТОК В ЛЕТНИЙ СЕЗОН»

– Можно ли сегодня с уверенностью сказать, что в Шерегеше есть полноценный летний сезон? Почему?

– В этом году мы прогнозируем высокий туристический поток в летний сезон. Туроператоры подготовили разнообразные программы пребывания в Шерегеше, и уже с 1 июня 24 объекта размещения смогут принять более 1800 человек одновременно.

Летний отдых в Шерегеше не менее разнообразный, яркий и активный чем зимний. Можно буквально «налегке» познакомиться с природой, историей и этнографией Горной Шории.

Здесь есть возможность для пеших экскурсий к природным памятникам Шерегеша, прогулок с собакой-компаньоном в ездовом снаряжении или на квадроциклах по извилистым таёжным тропам. На территориях гостиниц в летний период оборудованы бассейны для детей и для взрослых. А в секторе Е туристы смогут отдохнуть на озере «Сердце Шерегеша», к тому же здесь можно порыбачить и поймать радужную форель.

Можно долго путешествовать по Таштагольскому району и каждый день

открывать что-то новое: подняться на канатной дороге на вершину горы Зеленая, остановиться в долине реки Мундыбаш, увидеть Кизасские пещеры; Памятник Солдату, Пещеру «Надежда», Скалы «Царские ворота», Кабукский волюз, экомузей под открытым небом «Тазгол», экспозиция которого посвящена истории и этнографии Шории, и многое другое.

И даже погрузиться с аквалангом на дайвинг-курорте Темир. Дайв-курорт «Темир» предлагает полный комплекс услуг для комфортного погружения и отдыха: мини-гостиница с питанием; удобный паркинг; домик для отдыха; русская баня; беседки для уединенного отдыха с мангалами; причал с боксами для снаряжения и вешалками для костюмов.

– В чём уникальность брендового маршрута Кузбасса? Почему он будет интересен туристам?

– Этот первый национальный брендовый маршрут результат большой кропотливой работы специалистов самых разных сфер: туроператоров и муниципалитетов, предпринимателей

и учреждений, Правительства Кузбасса. Круглогодичный тур, рассчитанный на четыре дня, охватывает сразу несколько территорий. Он проходит по двум крупнейшим городам региона – Кемерову и Новокузнецку, а также включает посещение Горной Шории.

Во время увлекательного путешествия туристы смогут погрузиться в глубины истории не только Кузбасса, но и Сибири, гуляя по музею-заповеднику «Томская писаница», оценят масштабы индустриализации региона, посмотрев за работой огромной техники на угольном разрезе и в музеях Кемерова и Новокузнецка, услышат тишину бескрайней тайги, стоя на вершине в Горной Шории.

Также в программу тура включены обзорные экскурсии по городам Кемерово, Новокузнецку, Таштагол, посещение музеев «Красная горка», «Кузнецкая крепость», областного краеведческого музея и музея академика Бардина, Ретропарка и разреза «Кедровский», горнолыжного комплекса «Шерегеш» и Горной Шории, гастрономические мастер-классы и творческие встречи. Всего около 50 объектов показа.

– Много ли путёвок уже купили? Из каких регионов к нам едут?

– В числе первых туристов в мае было 17 человек. Они приехали к нам из Москвы, Пскова, Екатеринбурга, Санкт-Петербурга, Сарова, чтобы своими глазами увидеть наш удивительный сибирский край. Судя по отзывам, гости остались довольны своим открытием Кузбасса – это самое главное. По их словам, «реальность превзошла их ожидания, и они очень впечатлены и восхищены Кузбассом».

Ждём в июне следующую группу туристов, готовых получить новые впечатления и поближе узнать Кузбасс.

Реализуют туры по брендовому маршруту наши региональные туроператоры: «Меридиан», «Экскурсионная Сибирь», «Белый камень», «Эгида», «Собус-тур», «Инес тур». Любому желающему может забронировать тур по брендовому маршруту также у федеральных туроператоров TUI Россия и PEGAS Touristik. К тому же воспользоваться возможностью «туристического кешбэка» и получить 20% затраченных средств обратно.

– Сам брендовый маршрут очень насыщенный и люди каждый день находятся в дороге. Не будет ли походиться поездка на гонку за впечатлениями? Не смажется ли впечатление от посещения такого количества объектов за одну поездку?

– Да, программа очень насыщенная! Но впечатления – это суть работы всей туристической индустрии.

В 4 дня удалось вместить всё самое-самое: скелеты динозавров и много-тонные БелАЗы на угольном разрезе, гиганты металлургии и живописная красота Горной Шории, а ещё памятники архитектуры, этнические обряды и многое другое.

Но главная цель брендового маршрута – показать нашим гостям, что в Кузбассе можно возвращаться снова и снова, чтобы получить совершенно разные, уникальные и очень яркие впечатления. Показать Кузбасс, чтобы захотелось подробнее познакомиться и с Поднебесным зубьями, и с Шорским национальным парком, с городом-музеем Мариинском и многими другими точками притяжения, которые заслуживают внимания туристов из других регионов.

– Не рассматривается ли вариант разбить брендовый маршрут на два отдельных – по югу и по северу Кузбасса?

– Брендовый маршрут может быть достаточно вариативным. Уже сейчас есть варианты объединения с брендовым маршрутом Томска (туристы про-

водят 2 дня в Томске и 3 дня в Кузбассе). Всё зависит от спроса туристов и инициативы наших туроператоров.

Стоит отметить, что наши региональные туроператоры уже разрабатывают и реализуют много разных интересных маршрутов. Сейчас, например, пользуются большой популярностью многодневные туры в Горную Шорию.

Задача Агентства – планировать разработку новых маршрутов и включение их в линейку региональных туроператоров.

– Выдержит ли Кузбасс конкуренцию с Алтаем и другими ближайшими местами отдыха?

– Мы должны не конкурировать, а взаимно притягивать турпоток в Сибирь из центральной России, создавая межрегиональные маршруты, развивать транспортную логистику и взаимные туристические потоки. Туроператоры уже сейчас активно взаимодействуют с коллегами из соседних регионов и формируют совместные межрегиональные маршруты.

Понимаем, что для этого предстоит большая предварительная работа по совершенствованию инфраструктуры. Так, например, остро стоит вопрос по асфальтированию дороги Таштагол-Турочак для того, чтобы связать Шерегеш и Телецкое озеро в удобный маршрут. Есть проекты по дороге Междуреченск-Абакан и другие.

В ценовой политике региональные туроператоры традиционно стараются удерживать цены на турпродукты на приемлемом для гостей и жителей региона уровне. У нас есть варианты отдыха для туристов с разными финансовыми возможностями. В последнее время отмечается удорожание пляжного отдыха, но цены в нашем регионе неизменны. В том числе и на наш брендовый маршрут.

– Гастрономический туризм в Кузбассе. О нём много говорили несколько лет подряд. Какие результаты есть в этой отрасли сегодня? Есть ли гастрономический туризм сегодня в Кузбассе? Сколько объектов может посетить турист? На сколько они востребованы?

– Уникальность Кузбасса – это и культура коренных народов, и красота природы, и города, и, конечно, наша региональная кухня, с которой мы с удовольствием знакомим туристов. Национальные блюда – визитная карточка Кузбасса. Гости могут в прямом смысле «попробовать» наш регион «на вкус». Уверена, многих туристов это побудит отдохнуть у нас в Кузбассе вновь и вновь.

В 2019 году регион одним из первых в Сибири вошел в проект Росту-

ризма «Гастрономическая карта России», который открыл возможность ближе познакомиться жителей страны с аутентичной национальной кухней и продуктами. Специально для кузбасских ресторанов команда шеф-поваров разработала меню блюд на базе местных продуктов. Кузбасские рестораны – участники проекта «Гастрономическая карта России» и отмечены на Google-картах.

В меню включены блюда из рыбы, которая водится в кузбасских реках – это хариус, муксун, а также кузбасских дикоросов – папоротника орляка, черемши (второе название «колба»), кедрового ореха, местных ягод и грибов.

Популярный продукт Кузбасса – черемша, она же колба, «медвежий лук» и «дикий чеснок». Колба в кузнецком крае занимает такое же место в местной культуре питания, как зелёный лук в других российских регионах. Кузбасская колба доставлялась даже в космос: в середине 1980 годов на международную космическую станцию её привез кузбассовец – космонавт Алексей Архипович Леонов, который угостил черемшой своих коллег, после чего они попросили еще раз привезти на станцию «траву с запахом чеснока».

Ещё один кузбасский деликатес, который полюбился туристам – это папоротник орляк. Он богат полезными веществами, помогает при авитаминозе и выводит токсины, и является экспортным продуктом. В Кузбассе его можно встретить исключительно в тайге. Орляк – неотъемлемая часть меню кузбасских ресторанов и кафе, ежегодно закупается более 10 тонн этого дикороса.

Кухня шорцев и телеутов немислима без «пелбен» и «пельмендэр» – это национальный вариант русских пельменей. Также рестораны предлагают сибирские деликатесы из рек Кузбасса – строганина из разных видов рыб: муксуна, хариуса, которые подаются на льду с замороженными дикими ягодами, с солью, перцем, растительным маслом, соусом из диких ягод.

Также в меню можно встретить блюда с аджикой из вишни, являющейся неоднократным лауреатом всероссийских агропромышленных выставок. Кстати, вишня – бренд города Осинники и местная достопримечательность: 80 лет назад шахтер Калистрат Варламов привез с берегов Волги саженцы и сумел вывести знаменитый сорт сладкой, морозоустойчивой вишни. А ежегодный вишнёвый фестиваль в Осинниках – неотъемлемая часть событийного туризма Кузбасса, в рамках которого было установлено несколько кулинарных рекордов России.

В общем, Кузбасс ждёт гостей! ■

# ПАРТНЁРСТВО И ПОДДЕРЖКА

Эти два слова сопровождают нашу деятельность все годы работы. А нам, Благотворительному Фонду помощи «Доброе Дело» – 21.



С самого основания фонда, наша миссия – объединение усилий единомышленников для помощи людям в трудной жизненной ситуации. Работы хватает. Наши подопечные – пожилые люди, дети, оставшиеся без попечения родителей, люди-инвалиды, многодетные семьи. Поэтому мы помогаем ветеранам, одиноким пенсионерам, дома престарелых, детским домам, школам-интернатам, реабилитационным центрам, домам малютки, хосписам, семьям с детьми-инвалидами, обществам инвалидов, центрам помощи семье и детям. А ещё погорельцам, временно потерявшим работу, родителям, воспитывающим детей в одиночку. Вот наша целевая аудитория. И поддержка всех этих людей, невозможна была бы без наших учредителей и партнёров, тех, кто с нами давно и тех, кто с нами недавно. Мы очень благодарны и очень их ценим!

Делай что можешь, с тем что имеешь, там, где ты есть!

Ведь речь не только о деньгах, наши партнёры помогают нашим подопечным, кто чем может – продуктами, одеждой, организацией мероприятий (концертов, праздников, спортивных проектов), оказывают информационную поддержку и ещё многим другим.

Да, в период ограничений, не проводились мероприятия, где предполагается большое количество людей. У нас это – благотворительные концерты, «Открытый Фестиваль Настольного тенниса», «Фестиваль Яблочного пирога» и акции по сбору средств больным детям.

Но в остальном же, работы стало больше. Много звонков с предложениями помощи, новые партнеры и проекты.

Мы сосредоточились на адресной помощи продуктами. Ведь у нас много подопечных – пожилых, людей с ОВЗ, семей с детьми инвалидами, многодетных семей. Им просто необходима поддержка. Работаем с просьбами.

Уже 2 года продуктивно работаем с Советом по вопросам попечительства в Кемеровской области под руковод-



ством Анны Евгеньевны Цивилевой. Совет проводит колоссальную работу в разных сферах жизни Кузбасса. Изменилось к лучшему, с появлением Совета, и отношение людей к благотворительной деятельности. Большое внимание Совет уделяет детям-инвалидам, людям с ОВЗ, пожилым людям, советам ветеранов, многодетным семьям. А так как у нас одна целевая аудитория, мы вместе помогаем людям, оказавшимся в трудной жизненной ситуации по всей Кемеровской области. Поддерживаем проекты Совета «Мир без границ» и «Пикник в Парке Чудес», оказываем продуктовую поддержку семьям, обратившимся в Совет по вопросам попечительства.

В 2020 году, в сложной ситуации оказались все, весь мир. Много изменилось в нашей жизни.

Но сказать, что наша деятельность замерла, нельзя.

Наша «Добрая корзина», совместный с супермаркетом «Поляна» проект продолжал работать, но без волонтеров. Покупатели могли сделать пожертвование продуктами, положив их в бокс, стоящий в прикассовой зоне. Чтобы помочь нашим подопечным, «Поляна» также делает закупки. Формируем продуктовые наборы и передаём ветеранам. Так за год мы поддержали 102 ветеранов.

1 мая 2021 года мы возобновили работу проекта с волонтерами. Это была 29 «Добрая корзина» по счету. Проект оживает, ребята рассказывают о проекте, о том, как покупатели могут помочь нуждающимся.

В апреле 2020 года с началом коронавируса, стали партнёрами БФ «Дари еду», который организовал всероссийский проект «Дари еду». В проекте 141 город. Мы – кураторы проекта в Кемерове и Юрге в партнёрстве с «Лентой». «Помогаем вместе!» – так называется акция в «Ленте». Это та же «Добрая корзина». Благотворительный проект позволяет помогать большему количеству людей по всей области. Мы подключили к акции «Центры социальной



помощи семье и детям» всех районов Кемерова и Юрги. Покупателями Ленты передано продуктов для 372 семей только в Кемерове. В Юрге поддержку получили 50 семей. Кроме этого, фонд «Дари еду» закупил тонну продуктов для наших подопечных. Эти 10 килограммовые наборы мы направили 100 семьям с детьми-инвалидами, людям с ОВЗ, семьям, пережившим пожар.

У нас в приоритете семьи с детьми-инвалидами. В партнёрстве с «Парком Чудес» проводим праздники для детей «Зимняя сказка. Время волшебства». Проект «Лето для всех и каждого» создан для детей-инвалидов, для детей из детских домов, Домов ребенка.

Начали проект «Растим Добрые Дела!». Вернее, продолжаем, потому что много лет назад мы начали его ещё не называя проектом. Просто рассказывали о фонде и наших проектах совершенно разной аудитории – директорам магазинов партнёров, управляющим ТЦ, школьникам, студентам. Нас приглашали выступить даже в СИЗО. Цель проекта – привлечь внимание к благотворительности, вовлечь в благотворительность как можно больше людей. Ведь все мы хотим сделать этот мир лучше!

День Рождения. Наш Благотворительный вечер в честь дня рождения фонда мы посвящаем нашим друзьям, партнёрам, единомышленникам. Благодарим, благодарим, благодарим и конечно тут же придумываем новые интересные проекты.

**На очереди новые Добрые Дела!  
Присоединяйтесь!  
Сделаем Добро Вместе!  
Нам 21!  
Продолжение следует...**

*Елена Колесник, учредитель,  
директор НО БФ «Доброе Дело»*



**БЛЕСТЯЩЕЕ ЛЕТО  
PREMIUM**

# БЕЛАЗ

К УСПЕХУ ЧЕРЕЗ ТРАДИЦИИ И ИННОВАЦИИ



БОЛЬШЕ  
ИНФОРМАЦИИ



БЕЛАЗ  
УСПЕХ ГОРНОГО ДЕЛА



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ОАО «БЕЛАЗ»  
BELAZ-24.RU 8 (800) 222-24-24