

РАЗВОРОТ
КУЗБАССКОЙ
ЭКОНОМИКИ

ТЕМА НОМЕРА

ДЕЛОВОЙ АЛЬМАНАХ

АВАНТ

№2(73)

апрель-июнь 2023

ПАРТНЕР

www.avant-partner.ru

16+

РЕЙТИНГ



стр. **12**
Как идёт адаптация
к новым условиям

стр. **38**
Кто и как
улучшает
экологию



ГАРАНТИЯ НАДЕЖНОЙ РАБОТЫ ВСЕХ УЗЛОВ ВАШИХ САМОСВАЛОВ ОТ КОЛЬСКОГО ПОЛУОСТРОВА ДО КАМЧАТКИ

- УЛУЧШЕННЫЕ ЭКСПЛУАТАЦИОННЫЕ СВОЙСТВА
- СООТВЕТСТВУЮТ НОВЕЙШИМ ТРЕБОВАНИЯМ
- СПОСОБСТВУЮТ УВЕЛИЧЕНИЮ МЕЖСЕРВИСНЫХ ИНТЕРВАЛОВ УЗЛОВ И АГРЕГАТОВ



16+

Альманах
АВАНТ-ПАРТНЕР РЕЙТИНГ
Зарегистрирован Сибирским
окружным межрегиональным
территориальным управлением
Министерства РФ по делам
печати, телерадиовещания
и средств массовых коммуникаций.
Свид. №ПИ 12-2359 от 13.05.04

Главный редактор
Игорь Николаевич Лавренко

Фото
Сергей Гавриленко,
Пресс-служба Администрации
Правительства Кузбасса,

Учредитель и издатель
ООО ИД «Деловой Кузбасс»

Директор
Галина Федоровна Красильникова

Отдел по работе с клиентами
Ирина Лапшова

Адрес редакции, учредителя
и издателя: 650991, Россия,
Кемеровская область, г. Кемерово,
ул. Красноармейская, 136, оф. 526
Тел./факс: (3842) 585-616
mail@avant-partner.ru
www.avant-partner.ru

Отпечатано в **ООО «ИНТ»**,
650000, Кемеровская область – Кузбасс,
г. Кемерово, ул. Карболитовская, стр.1/6,
помещ. 6, тел.: +7 (3842) 65-78-89

Дата выхода: 30 мая 2023 года
Распространение: подписка,
VIP-рассылка – бесплатно
При продаже – свободная цена
Тираж: 7000 экз

Материалы в рубриках:
ЛИДЕР ТЕХНОЛОГИИ –
печатаются на правах рекламы.

К читателям



Кузбасская экономика в современную эпоху прошла самые разные испытания, но никогда ей не приходилось сталкиваться с таким жёстким внешним противодействием. Конечно, этот шок испытала вся страна, но ориентированной на экспорт и преимущественно сырьевой экономике Кузбасса пришлось особенно сложно. Тем важнее и интереснее результаты того разворота, который она вынуждена сделать, реагируя на внешние вызовы и санкционные ограничения в прошлом и в начале нынешнего года. Они показывают, что основными средствами приспособления стали переориентация экспорта угля на новые рынки, в обратном направлении, переориентация импорта необходимого для добычи угля машин и оборудования, развитие внутренних производств и сервисов (см. «Разворот на восток и юг»).

Главное в произошедшем развороте, конечно, стабильность в развитии основной отрасли региональной экономики, углепрома, высокий уровень инвестиционной активности и рост экологических вложений, о чём подробно говорит в интервью заместитель губернатора Андрей Панов (см. «Угольные предприятия Кузбасса не останавливаются в своём развитии»). Перестройка экономики обуславливает также рост производства в машиностроении и других отраслях, обслуживающих угольщиков. Кузбасские заводы расширяют и ассортимент производимой продукции, и само производство, чтобы ответить на растущие запросы угольщиков, о чём рассказывает заместитель председателя правительства – министр промышленности и торговли Кузбасса Леонид Старосвет (см. «В Кузбассе есть производители необходимой для угольщиков продукции»).

Частью диверсификации кузбасской экономики уже не первый год выступает развитие туристической отрасли. Ситуация с кадрами, их подготовкой складывается весьма непросто. Бизнес и сфера образования пытаются решить проблему их дефицита в условиях довольно быстрого развития отрасли (Об этом см. «Кадры для приоритетной отрасли»). Если говорить об экологической обстановке в регионе и тех усилиях, которые предпринимают власти и бизнес для её улучшения, то здесь следует отметить рост экологических вложений, особенно в Новокузнецке, и то, что пока ситуация в сфере охраны окружающей среды остаётся напряжённой. И потребует дополнительных вложений в будущем (см. «Экологическое продвижение»).

В сложной экономической обстановке сохраняется довольно высокий уровень активности в сфере приобретения новых активов. И это касается не только недропользования, но и такой непростой сферы бизнеса, как недвижимость, причём, как действующая, так и новая. И в отношении первой, и в отношении перспективных проектов весной были заключены весьма интересные сделки, меняющие ситуацию в этом бизнес-сегменте, по крайней мере, в пределах Новокузнецка и Кемерово, где эти сделки прошли (см. «Распродажа и новые планы»).

Главный редактор, Игорь Лавренко

**ИЗМЕНЕНИЯ ДЕЙСТВУЮЩЕГО И ПЛАНИРОВАНИЕ ИЗМЕНЕНИЙ**

Законодательные решения весны 2023 года в первую очередь были направлены на внесение изменений и корректировок в уже действующие законы и нормы.

4

**РАСПРОДАЖА И НОВЫЕ ПЛАНЫ**

Помимо традиционных приобретений новых участков недр для поддержания в работе добывающих предприятий, компании Кузбасса приобретали и новые объекты недвижимости, и действующие производства.

6

**ВЫНУЖДЕННЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ**

Почти все заметные кадровые перестановки и назначения весной 2023 года в Кузбассе были вынужденными.

10

**РАЗВОРОТ НА ВОСТОК И ЮГ**

Последние 15 месяцев экономика России и Кузбасса занята перестройкой.

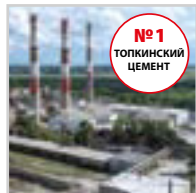
12

**АНДРЕЙ ПАНОВ:
«УГОЛЬНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ КУЗБАССА
НЕ ОСТАНАВЛИВАЮТСЯ В СВОЁМ РАЗВИТИИ»**

18

**ЛЕОНИД СТАРОСВЕТ:
«В КУЗБАССЕ ЕСТЬ ПРОИЗВОДИТЕЛИ
НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ УГОЛЬЩИКОВ ПРОДУКЦИИ»**

29

**ЭКОЛОГИЧЕСКОЕ ПРОДВИЖЕНИЕ**

Защита окружающей среды и устранение нанесенного экологического ущерба в Кузбассе в приоритете – слишком значительны были и есть природные потери при добыче угля, выплавке чугуна, стали, алюминия и ферросплавов.

38

**РЕДКИЕ ДА МЕТКИЕ**

Удачных лет в Кузбассе, не только прибыльных для экономики, но и обеспечивающих профицитное исполнение областного бюджета за последние двадцать с небольшим набирается пять.

42

**КАДРЫ ДЛЯ ПРИОРИТЕТНОЙ ОТРАСЛИ**

Развитие туристической индустрии, которую Кузбасс избрал, как одно из приоритетных направлений отраслей экономики региона неизбежно увеличивает спрос на кадры для неё.

48

ДОСТАВИМ ЛЮБОЙ ГРУЗ В ЛЮБУЮ ТОЧКУ ПЛАНЕТЫ!КУРЬЕРСКАЯ СЛУЖБА
**ибирский
кспресс**г. КЕМЕРОВО,
ул. Кирова, д. 28
8 (3842) 900-513LOGIST@SIB-EXPRESS.RU
WWW.SIB-EXPRESS.RU**КЕМЕРОВО - МОСКВА: ИЗ РУК В РУКИ 400 РУБ.**ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ПО
ГРУЗОПЕРЕВОЗКАМ АЭРОФЛОТ КАРГО, S7 КАРГО.ДОСТАВКА АВИАГРУЗА
ОТ 45 РУБ/КГГАРАНТИРОВАННАЯ ДОСТАВКА
НА СЛЕДУЮЩИЙ ДЕНЬ ВО МНОГИЕ ГОРОДАОТСРОЧКА ПЛАТЕЖА
НА 30 КАЛЕНДАРНЫХ ДНЕЙ.ГОРОДСКАЯ КУРЬЕРСКАЯ ДОСТАВКА
(подарков, цветов, документов)ВЫСОКИЙ СЕРВИС ОБСЛУЖИВАНИЯ
И ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД.ДОСТАВКА ОТ КОНВЕРТА ДО КРУПНОГО ГРУЗА
В СТРАНЫ СНГ И ПО ВСЕМУ МИРУЗАБИРАЕМ И ДОСТАВЛЯЕМ ГРУЗЫ В НЕРАБОЧЕЕ
ВРЕМЯ, В ВЫХОДНЫЕ И ПРАЗДНИЧНЫЕ ДНИ



ИЗМЕНЕНИЯ ДЕЙСТВУЮЩЕГО И ПЛАНИРОВАНИЕ ИЗМЕНЕНИЙ

Законодательные решения весны 2023 года в первую очередь были направлены на внесение изменений и корректировок в уже действующие законы и нормы, и обусловлены переменами в федеральном законодательстве, а также необходимостью совершенствования бюджетного механизма и других норм регионального управления. Из общественно значимых решений необходимо также отметить принятие очередного кузбасского закона о поддержке участников специальной военной операции – на этот раз о предоставлении льготных жилищных займов. На местном уровне интересными были решения городского совета Кемерова о порядке создания платных парковок, а новокузнецкого горсовета – о приватизации муниципального имущества.

Льготные займы и финансирование агломераций

Важным региональным законом, окончательно принятым на заседании Законодательного Собрания Кузбасса 18 апреля, стал закон о льготных жилищных займах семьям участников специальной военной операции. Он предусматривает предоставление долгосрочных целевых жилищных займов нуждающимся в улучшении жилищных условий участникам СВО и членам их семей. Срок кредитования – не более 20 лет, на условиях под 3% годовых без первоначального взноса на приобретение или строительство жилья на территории Кузбасса. Займы планируется выдавать за счёт регионального бюджета жителям региона, принявшим участие в СВО на территориях Украины, Донецкой и Луганской народных республик, в Запорожской и Херсонской областях, а также выполнявшим специальные задачи на территории Сирийской Арабской Республики. В случае смерти кузбассовца в СВО или при выполнении боевых задач в Сирии мерой поддержки

смогут воспользоваться члены его семьи – супруга, родители, совершеннолетние дети, а также матери или опекуны его несовершеннолетних детей.

На этом же заседании областные депутаты приняли изменения в закон Кемеровской области «О межбюджетных отношениях в Кузбассе». Как сообщил первый заместитель председателя областного правительства – министр финансов Кузбасс Игорь Малахов, правовым основанием для их внесения стало вступление в силу изменений в Бюджетном кодексе России, которые уточнили положения предоставления субсидий муниципальным бюджетам из регионального для реализации соглашений о совместном развитии инфраструктуры. Кроме того, изменённым региональным законом «О межбюджетных отношениях» установлены правовые основания для предоставления из областного бюджета субвенций государственному внебюджетному фонду РФ.

Отвечая на вопрос депутата Кирилла Правдина «будут ли вносимые изменения содействовать развитию

кузбасских агломераций», Игорь Малахов сообщил, что действительно представленные изменения и нормы «в рамках горизонтального трансфера как раз позволят развивать агломерации» Кузбасса. В соответствии с областным законом их сегодня две – северная и южная – и в них входят несколько муниципалитетов, у которых могут быть совместные проекты развития той или иной инфраструктуры совместного пользования. Действующее законодательство предполагает, что объявление конкурсных процедур должно быть от какого-то одного юридического лица. «Условно говоря, приняли решение по какому-то объекту инфраструктуры и передали полномочия заказчика какому-то учреждению Новокузнецка, а объект будет работать на всю южную агломерацию – тогда в бюджете того муниципалитета будет предусмотрена строка о реализации данного полномочия, трансферт перечисляется в город Новокузнецк, а единый заказчик затем оплачивает работы», пояснил зам председателя правительства.

Платная парковка и продажа первой бани

Депутаты городского совета Кемерова на 26-м заседании в конце апреля приняли решение «О порядке создания и использования, в том числе на платной основе, парковок (парковочных мест), расположенных на автомобильных дорогах общего пользования местного значения». Оно вступает в силу с 1 сентября 2023 года и устанавливает указанный порядок, определяя обустройство парковок, включая платные, кто может быть их оператором (муниципальное или частное предприятие/предприниматель), их обустройство и правила пользования, обязанности пользователей платных парковок и др. Порядок оплаты за пользование платными парковками, методика её расчёта и размер такой платы будут отдельно определены постановлениями администрации города в соответствии с порядком, принятым депутатами. При этом размер платы определяется из расчетного периода в 60 минут. Конечно, порядок создания ещё не означает само создание, но, очевидно, что сделан ещё один шаг по пути внедрения платности стоянки автомобилей на городских улицах Кемерова.

Стоит напомнить, что в начале 2019 года кемеровский горсовет принял программу комплексного развития

транспортной инфраструктуры Кемеровской городской агломерации на период до 2032 года. Для упорядочения парковки в центре города и пресечения нарушений правил остановки и стоянки, для решения проблемы загруженности улично-дорожной сети и повышения безопасности дорожного движения программа предусматривала «оптимизацию организации дорожного движения», организацию фото- и видеオフィсации нарушений правил остановки и стоянки, «эвакуацию авто, припаркованных с нарушением правил» и «создание платных парковок». Последнее планировалось сначала в границах первой очереди платного парковочного пространства (центр Кемерова, ограниченный Искитимкой на востоке, Томью на севере, Кузнецким проспектом на западе и Красноармейской улицей на юге) с ёмкостью парковочного пространства в 3,25 тыс. мест и с более высоким тарифом. Затем – во второй очереди на территории между пр. Ленина, ул. Красноармейской и пр. Кузнецким с ёмкостью в 1,2 тыс. машиномест. И хотя программой были установлены сроки внедрения платной парковки в 2019–2020гг., до реального введения дело так и не дошло. Может, дойдёт в этот раз.

Среди решений принятых горсоветом Новокузнецка на заседании в апре-

ле можно отметить принятие решение об утверждении условий приватизации объектов, запланированных на 2023 год. Всего предусмотрена продажа 6 объектов недвижимости и одного автомобиля, и при этом выделяется реализация комплекса недвижимости бывшей первой городской бани Новокузнецка на проспекте Пионерском. Она была построена ещё в 1933 году. В составе выставленного на продажу объекта 5 зданий общей площадью 1,7 тыс. кв. метров (самое крупное в 575 кв. метров) на земельном участке в 0,4 га. Стартовая цена продажи определена в 19,2 млн рублей. Поскольку объект приватизации расположен в центре Новокузнецка вполне вероятно он найдёт покупателя (см. для сравнения в рубрике СДЕЛКИ про продажу расположенного на заметном удалении от центра бывшего корпуса университета). Дороже бывшей бани – за 20,64 млн рублей – будет продаваться комплекс из четырёх помещений по адресу Автозаводская 43/4 в Заводском районе Новокузнецка. Но он заметно больше по площади – 5,2 тыс. кв. метров (хотя и без земли). По утвержденным депутатами ценам комитет по управлению муниципальным имуществом Новокузнецка выставил бывшую баню №1 и помещения по Автозаводской 43/4 на аукционы 15 июня. ■

КЛЮЧИ ОТ КВАРТИРЫ – В ДЕНЬ СДЕЛКИ: ИЗВЕСТНЫЙ ЗАСТРОЙЩИК ПОСТРОИЛ НОВЫЕ ВЫСОТНЫЕ ДОМА КОМФОРТ-КЛАССА

Новые высотные дома в самом центре Новокузнецка на улице Павловского, 13 а/б стали одним из самых заметных проектов в городе. Они отвечают всем требованиям, которые предъявляет современный горожанин к комфорту и функциональности своего жилья.

УК «Союз» – один из ведущих застройщиков Новокузнецка, реализующий востребованные и узнаваемые проекты повышенного комфорта. Его отличает комплексный профессиональный подход к проектированию и возведению современного городского жилья.

Красивые светлые здания высотой в 25 этажей сразу привлекают внимание. Они выгодно отличаются от окружающей застройки по внешнему виду, обустройству двора, подъездов и наличию консьерж-сервиса.

В шаговой доступности нужные магазины, аптеки, салоны красоты, рестораны, Арена кузнецких металлургов, детские сады и школа. Рядом строят большую современную школу со спортивным комплексом. Вокруг много скверов и парков. Из окон с одной стороны вид на реки Тьмень и Аба, а с другой – на цветущий Сквер Ермакова.

На придомовой территории есть детские и спортивные площадки с травмобезопасным покрытием, места отдыха и много зелени.

Огромный плюс, что дома уже введены в эксплуатацию, а значит, ключи можно получить в день сделки.

У застройщика действует система обмена старой квартиры на новую. Для удобства покупателей менеджеры осуществляют полное сопровождение сделки.

+7 (3843) 200-530
uksouznvk.ru • t.me/uksouznvk





Группе «Каскад» принадлежит 11 из 19 подъёмников СТК «Шерегеш», 60 км горнолыжных трасс, отель.

РАСПРОДАЖА И НОВЫЕ ПЛАНЫ



Проект «Сити» Кемерово.

Несколько весьма интересных сделок прошли с кузбасскими активами весной 2023 года. Что с учётом непростой экономической ситуации в регионе было весьма необычно. Но, так или иначе, помимо традиционных приобретений новых участков недр для поддержания в работе добывающих предприятий компании Кузбасса приобретали и объекты недвижимости, включая под крупное новое строительство, и действующие производства.

УХОД СО СКЛОНОВ

С конца марта в горнолыжной группе компаний «Каскад», работающей в Шерегеше, стал меняться учредитель. Согласно выпискам из ЕГРЮЛ, 100% долей во всех 15 предприятиях группы в конце марта – в начале апреля перешли к Валентине Мелешковой. Ранее они принадлежали известному кузбасскому предпринимателю Игорю Прокудину и его супруге. После смены учредителя предприятия ГК он остался в бизнесе только в качестве индивидуального предпринимателя, но аффилированность с группой у него осталась, т. к. гендиректором четырёх компаний в группе остаётся Владимир Прокудин (брат Игоря Прокудина). Это сделка была, пожалуй, самой неожиданной и необычной. И в связи с уходом основателя «Каскада», и в связи с появлением взамен ему никому неизвестного нового учредителя.

Группе «Каскад», по данным ее сайта, принадлежит 11 из 19 подъёмников спортивно-туристического комплекса «Шерегеш», 60 км горнолыжных трасс, необходимая для их обслуживания техника, а также отель, два кафе быстрого питания, ремонтный бокс для техники. В течение апреля и мая на сайте «Каскада» никаких комментариев в связи со сменой учредителя не появилось. По сведениям А-П-Р, в самой группе неофициально признавали лишь, что в её работе ничего не поменялось.

Игорь Прокудин, будучи мажоритарным акционером и руководителем ПАО «Кузбасская топливная компания» (КТК), с 2000 года развивал также свои собственные горнолыжные акти-

вы в Шерегеше. В 2019 году, уже продав акции КТК, как ИП, он заключил с кузбасскими властями соглашение об инвестициях в 2,5 млрд рублей в строительство 3 подъёмников и обустройство горнолыжных трасс, а также необходимой инфраструктуры. В феврале 2022 года ГК «Каскад» объявила также о планах совместно с Radisson Hotel Group и при софинансировании со стороны банка ВТБ построить пятизвездочный отель в Шерегеше.

СМЕНА СОБСТВЕННИКОВ И ПЛАНОВ

Если смена учредителя в компаниях группы «Каскад» была неожиданной, то прошедшая в конце апреля сделка по смене собственников в кемеровском ООО «Торгово-развлекательный центр «Томь» была вполне ожидаемой. Уже в начале марта было объявлено о новых планах застройки земельного участка в 57 тыс. кв. метров между Московской площадью на Притомском проспекте и улицей Терешковой в Кемерове. И эти планы уже заметно отличались от первоначальных намерений ООО ТРЦ «Томь». Изначально учредителями этой компании были кемеровский АО «Азот» и АО «СДС-Азот» (сейчас ГК «Азот»), затем ими стали в равных соотношениях тогдашний президент АО «Холдинговая компания «Сибирский деловой союз» Михаил Федяев и владелец «СДС-Азота» и кемеровского ООО «Международный аэропорт Кемерово» Роман Троценко. В самом конце апреля нынешнего года их сменили екатеринбургское ООО «Специализированный застройщик

«УГМК-Сити» (на 90%) и гендиректор последнего Евгений Мордовин (на 10%, плюс ему принадлежит 10% в самом «УГМК-Сити»).

ТРЦ «Томь» создавался под строительство торгово-развлекательного комплекса с центром семейного досуга и выставочным комплексом, о чём в конце 2020 года сообщал тогдашний мэр Кемерово Илья Середюк. К реализации заявленного проекта ООО так и не приступило, как пояснил летом прошлого года губернатор Кузбасса Сергей Цивилев, из-за пандемии ковида. А 1 марта нынешнего года он сообщил, что в правительстве Кузбасса обсудили «перспективные районы для строительства жилых комплексов в Кемерове» и одобрили два проекта на двух сторонах Притомского проспекта, включая тот, что планировалось разместить между Московской площадью и улицей Терешковой.

В последнем случае проект был обозначен как «многофункциональный жилой комплекс в центре Кемерово по адресу Притомский проспект, 23» с застройкой пятью высотными зданиями. Именно так предусмотрено концепцией развития территории, разработанной екатеринбургским архитектурным бюро «R1», по заказу уже новых собственников ООО «ТРЦ «Томь». Таким образом, уже к этому моменту, очевидно, шли переговоры о продаже компании и её прав на земельный участок.

Как сообщил А-П-Р Евгений Мордовин, в планах новых собственников начать уже в этом году освоение земельного участка, арендованного «Томью» на 7 лет под строительство тор-

гово-развлекательного комплекса. Будет построен многофункциональный жилой, офисный и коммерческий комплекс общей площадью 125 тыс. кв. метров, в том числе, 95 тыс. жилой и 30 тыс. коммерческой. Концепцией новых собственников предусмотрено возведение 5 высоток этажностью 17, 18, 24, 26, 28 этажей, соединённых стилобатами с коммерческими помещениями, перемещаться по которым можно по закрытым галереям без выхода на улицу. Кроме того, на площадке планируется термальный комплекс в 5 тыс. кв. м, часть площадей выделят под офисы, под землей обустроят паркинги. По оценке Евгения Мордовина, сроки строительства таких площадей составят 5-7 лет, затраты на них – около 12,5 млрд рублей. В результате, подытожил он, будет построен «Сити» Кемерово, новый деловой центр города.

ДОБАВЛЕНИЕ ЗАПАСОВ

В начале апреля новые собственники появились у трёх участков недр в Кузбассе – двух угольных и одного комплексного. Электронные аукционы по продаже прав на эти участки проводились 7 апреля и признаны состоявшимися, поскольку на два из них пришло по одной заявке, а на третий – из двух заявок одна была отклонена. В итоге компании «Распадская» и «СУЭК-Кузбасс» добавили угольных запасов для своих предприятий, заплатив в итоге за лицензию на недр более 1,3 млрд рублей, а группа «Стройсервис» расширила ресурсы для своего бизнеса по добыче золота.

АО «СУЭК-Кузбасс» получило лицензию на участок недр Магистральный-2 с запасами и ресурсами 331,2 млн тонн угля энергетической марки Д. Торги проводились в форме открытого аукциона 7 апреля, на них поступила одна заявка от АО «СУЭК-Кузбасс», в связи с чем аукцион признан состоявшимся. Затем аукционная комиссия, признав заявку единственного претендента соответствующей требованиям закона «О недрах», приняла решение предоставить право пользования недрами на участке единственному заявителю, сказано в итоговом протоколе аукциона от 20 апреля. Окончательный размер разового платежа за пользования недрами комиссия утвердила в размере 1,057 млрд рублей при стартовом платеже 961,3 млн.

По данным аукционной документации, участок Магистральный-2 расположен в Ленинск-Кузнецком и Беловском муниципальных округах рядом с селом Мохово, имеет площадь 14,5 кв. км, граничит с участками недр Магистральный, Благодатный Глубокий,

Алексиевский, Сычевский Перспективный (лицензии на все принадлежат «СУЭК-Кузбасс»), двумя участками АО «Угольная компания «Кузбассразрезголь», участком ООО «Шахты «Грамотейнская» и др. Запасы угля марки Д на Магистральном-2 составляют 249,8 млн тонн, ресурсы – 81,4 млн тонн.

В пресс-службе компании «СУЭК-Кузбасс» пояснили, что еще в 2012 году она приобрела лицензию на участок Магистральный с общими запасами 138 млн тонн угля марок Д и Г, в 2018 году шахта им А.Д. Рубана в составе компании ввела первую лаву на этом участке, а уже к 2021 году промышленные запасы угля на нем отработала. С 2022 года шахта ведёт отработку участка Благодатный Глубокий, а затем займётся участком Магистральный-2, с которым «связаны долгосрочные перспективы развития» предприятия.

Аналогичным образом были подведены итоги назначенных также на 7 апреля торгов по участку открытых горных работ (ОГР) шахты им Шевякова в Междуреченске. Как сказано в итоговом протоколе аукционной комиссии от 20 апреля, на них была подана только одна заявка, в связи с чем аукцион признан несостоявшимся, а затем комиссия предоставила лицензию единственному заявителю в лице АО «Распадская-Коксовая» (предприятие ПАО «Распадская»). Окончательный размер разового платежа за пользования недрами комиссия утвердила в размере 250,7 млн рублей при стартовом размере 227,9 млн.

Участок ОГР шахты им Шевякова, по данным аукционной документации, имеет запасы коксующегося угля марок КО, КС и ОС 8,5 млн тонн. Они остались после закрытия шахты в 1995 году и были переданы в нераспределённый фонд недр. Напомним, что взрыв метана и угольной пыли произошел на шахте им Шевякова в декабре 1992 года, в

результате чего погибло 25 человек. Для тушения подземного пожара её затопили. Как пояснили в пресс-службе ООО «Распадская угольная компания» (управляет активами ПАО «Распадская»), приобретение лицензии на участок ОГР шахты «Шевякова» позволит увеличить запасы смежного с ним разреза «Коксовый», что положительно скажется на перспективах и стабильности его работы в будущем.

На третьем апрельском аукционе продавалось право недропользования на участке недр Северо-Урский в Гурьевском и Ленинск-Кузнецком муниципальных округах, которое получило АО «Разрез «Шестаки» группы «Стройсервис». На торги направляло заявку и киселевское ООО «Регион-Строй», но, как следует из их протокола, аукционная комиссия признала ее не соответствующей требованиям пунктов 1-3 ст.14 закона «О недрах» и отказала в приёме. В результате, аукцион признан не состоявшимся, а затем его победителем был признан единственный участник – разрез «Шестаки» с разовым платежом за недр в 167,75 млн рублей при стартовом размере этого платежа в 152,5 млн рублей.

Участок Северо-Урский имеет площадь 68,74 кв. км, запасы и ресурсы золото-топаз-кварцевых руд горы Копна, глинозема, барита, огнеупорных глин, золота и серебра размещаются на нем на 17 различных объектах недр (рудных месторождениях, россыпях, включая техногенные, и др.). Ресурсы коренного золота на участке оцениваются в 20,94 тонны, природного россыпного золота в 1,2 тонны, техногенного россыпного золота – в 61,2 кг, серебра – в 3,6 тонны, алюминиевого (глиноземного) сырья – в 1,76 млн тонн. Таким образом, подсчитанных запасов по драгоценным металлам и глинозему на участке нет, есть только запасы барита (60 тыс. тонн) и огнеупорных глин (524 тыс. тонн). ■■



**МЫ
ЗНАЕМ
ПРО
ЖИЛЬЁ
ВСЁ**

новостройки,
квартиры и
нежилые
помещения

33-11-93, 36-11-55, 33-11-17 — Agent42.ru

В 2008 году кемеровское ЗАО «НПО «Урское» предлагало проект по освоению золото-кварц-топазного месторождения «Копна» и создания производственного комплекса по переработке руды. Но проект так и не получил реального продолжения. В свою очередь разрез «Шестаки» группы «Стройсервис» в 2015 году получил лицензию на добычу золота на участке Июньский, который соседствует с Северо-Урским, а ООО «Регион-Строй» – на другой соседний золотой участок – Звончихинский 2. Очевидно, что интерес к Северо-Урскому объясняется стремлением продолжить добычу золота в этом месте, добавив прав недропользования.

ВЫХОД ИЗ БЕРЕЗОВСКОГО

Смена собственника в березовском АО «Угольная компания «Северный Кузбасс» не только ожидалась, но и анонсировалась, хотя и в узких кругах. Как пояснили в угольной компании, работающей в северной части Кузбасса, УК «Северный Кузбасс» была выставлена ее собственником ГК «Талтэк» на продажу после нового года. И не привлекла особого интереса, т. к. является непростым активом из-за сложной геологии добычи и, соответственно, высокой себестоимости угля, самым ценным активом компании выступает только обогатительная фабрика. Тем не менее, в конце апреля появились сведения, что покупатель на компанию нашелся – кузбасский предприниматель Станислав Лупий. Об этой сделке известно в правительстве региона, хотя подтверждающих её документов в него не поступало, уточнил источник знакомый с обстоятельствами купли-продажи.

Согласно выпискам из ЕГРЮЛ, Станислав Лупий владеет долями в нескольких предприятиях, так или иначе,

связанных с добычей полезных ископаемых, включая два золотодобывающих в Хабаровском крае и Кузбассе. С 2010 года он работает директором ООО «Технология анкерного крепления» (производит шахтный крепеж, выручка в 2021 году 122 млн рублей), в котором у него также 49% долей. Как ИП (с 2019 года, сфера деятельности – Кемеровская область) сдаёт в аренду/управляет недвижимостью. Кроме того, ему принадлежит ООО «Лукоморье» (эко-отель в деревне Ляпки под Кемерово, 80 млн рублей годовой выручки).

В состав угольной компании «Северный Кузбасс» входят две шахты («Первомайская» и «Берёзовская») с годовой добычей 1,5-2 млн тонн угля марки К, углеобогащательная фабрика «Северная» годовой мощностью 3 млн тонн, погрузочно-транспортное управление, автобаза. ГК «Талтэк» приобрела «Северный Кузбасс» в марте 2019 года. Покупка объяснялась тогда необходимостью увеличения «совокупного объёма добычи» и диверсифицирования его за счет «дефицитной коксующейся марки угля К».

РАСПРОДАЖА ВУЗОВСКИХ КОРПУСОВ

Два бывших вузовских имущественных комплекса в Новокузнецке и в Кемерове были проданы в апреле на приватизационных аукционах по реализации федерального имущества. 21 апреля – бывший корпус исторического факультета филиала Кемеровского госуниверситета в Новокузнецке, а 28 апреля – бывший второй корпус КемТИППа в Кемерове. При стартовой цене торгов в 4,23 млн рублей (1,84 млн за двухэтажное здание учебного корпуса площадью



Бывший корпус исторического факультета филиала Кемеровского госуниверситета в Новокузнецке – 12,58 млн рублей.

1,1 тыс. кв. метров, 166 тыс. за гараж площадью 98 кв. метров и 2,23 млн рублей за земельный участок площадью 0,6 га) победителем первого аукциона был признан новокузнецкий индивидуальный предприниматель



Имущественный комплекс учебного корпуса №2 КемТИППа – 53,45 млн рублей.

Денис Глухов. Предложенная им цена за имущественный комплекс в 12,58 млн рублей стала самой большой среди четырёх участников торгов.

А вот аукцион 28 апреля по продаже имущественного комплекса учебного корпуса №2 КемТИППа в Рудничном районе Кемерова по ул. Институтская, 7, был признан не состоявшимся, т. к. на него поступила одна заявка. Начальная цена торгов составляла – 53,45 млн рублей за трёхэтажное здание площадью 5,5 тыс. кв. метров (24,36 млн) и земельный участок 1,2 га (29,08 млн рублей). Тем не менее, аукционная комиссия приняла решение признать единственным участником аукциона кемеровское ООО «Кемеровогражданстрой» и заключить с ним договор по начальной цене аукциона.

Остался, впрочем, не проданным на аукционе 21 апреля имущественный комплекс бывшего учебного корпуса №3 КемТИППа по ул. Красноармейская, 52, в Кемерове (5-этажный лабораторный корпус – 3,77 тыс. кв. метров, гараж – 367,2 кв. метра, и земельный участок площадью 0,6 га). Он продавался за 63,54 млн рублей стартовой цены, но заявок на него не поступило.

БОЛЬШАЯ РАСПРОДАЖА НА ЮГЕ

В апреле и в мае прошли аукционы по продаже самых крупных и долгое время лучших по многим показателям объектов коммерческой недвижимости в Кузбассе. Они остались от огромного комплекса торгово-развлекательных и бизнес-центров, принадлежавших компаниям акционеров ОАО «Новокузнецкий муниципальный банк» (НМБ) и ЗАО «Строительная компания «Южжубасстрой» (ЮКС). В начале 2014 года НМБ был признан несостоятельным, его директора Александра Павлова, а затем и его отца Сергея Павлова, совладельца банка и ЮКС, арестовали и осудили за злоупотребления при управлении банком. Банкротом была признана и СК «Южжубасстрой», а вот коммерческая недвижимость ещё какое-то время работала в нормальном режиме.

Однако во второй половине прошлого года компании с этой недвижимостью, частью зарегистрированные в Новосибирске, частью – в Новокузнецке, стали ликвидироваться, и АО «Альфа-банк», как основной их кредитор направил заявление о признании владельцев недвижимости банкротами. В начале нынешнего года их активы были выставлены на продажу и те, по каким уже прошли торги, сразу нашли своих покупателей. Больше всего коммерческой недвижимости досталось Татьяне Селезневой, признанной победителем на двух аукционах. Но она действовала в качестве агента вологодских предпринимателей Беллы Андиевой и Эльвиры Карсановой. Они аффилированы между собой через такие компании как ООО «Вологодский городской рынок» и ООО «Гостиница «Спутник». Для Эльвиры Карсановой агент приобрел за 310,5 млн рублей новокузнецкий ТРЦ «Парус» площадью 12,5 тыс. кв. метров на участке в 14,1 тыс. кв. метров. Стартовая цена за объект составляла 275,2 млн рублей. Для Беллы Андиевой за 271 млн рублей был куплен ТРЦ «Глобус» рядом с городской администрацией Новокузнецка площадью 20,15 тыс. кв. метров с правом аренды участка в 14 тыс. кв. метров. Стартовая цена за него была установлена в 129 млн рублей.

Новосибирский ИП Егор Дащенко (основной вид деятельности – автосервис) стал победителем аукциона по продаже новокузнецкого бизнес-центра «Сити» из имущества ООО «Сити-Инвест», предложив за объект площадью 13,1 тыс. кв. метров (+ системы кондиционирования, видеонаблюдения, поломочные машины и другое оборудование), 705 млн рублей при стартовой цене 399,8 млн. О победителе известно мало, а учреждённое и управляемое им новосибирское ООО «Деловой центр

недвижимости» все четыре года существования показывает нулевые выручки и активы. Возможно, как и в случае с покупками Татьяны Селезневой, победитель действовал в чьих-то интересах, но в этот раз на сайте единого реестра сведений о банкротствах об этом ничего не было сказано.

И ещё более 27 тыс. кв. метров торговой недвижимости достанется новокузнецкому бизнесу, поскольку победителем (на 20 мая) двух аукционов по продаже имущества ООО «Ника-Инвест» и в ООО «Полет-Инвест» было признано ООО «Новокузнецкое шахтостроймонтажное управление №6» (НШМУ №6, зарегистрировано в Москве, но аффилировано с новокузнецким ООО «Объединенная компания «Сибшахтострой»). На торгах по продаже новокузнецкого ТЦ «Ника» площадью 16,08 тыс. кв. метров с правами аренды земельного участка в 2,12 га НШМУ №6 предложило лучшую цену в 369 млн рублей при стартовой цене 329 млн. А за торговый центр «Полет» площадью почти 11 тыс. кв. метров с земельным участком в 0,7 га – 218 млн рублей при стартовой цене 94 млн.

Кроме уже реализованного, на продажу выставлены, но пока не проданы ещё три крупных объекта коммерческой недвижимости из бывшей группы НМБ-ЮКС. В частности, торговые центры «Комета» в Новокузнецке и «Чайка» в Прокопьевске из соответствующих обанкроченных ООО с такими же названиями с приставкой «инвест». А также крупный бизнес-центр «Ника», расположенный, естественно, рядом с одноименным ТЦ, в центральной части южной столицы Кузбасса. Он продаётся как имущество обанкроченного ООО «Управляющая компания «Форум-Инвест». Площадь «Кометы» – 20,46 тыс.

кв. метров, кроме неё продаются права аренды на земельный участок площади 0,89 га, секционные ворота, система подсчета посетителей, поломочная машина и некоторое другое оборудование. Стартовая цена за объект составляет 163,7 млн рублей, торги были назначены на 22 мая. Прокопьевский ТРК «Чайка» имеет площадь 20,09 тыс. кв. метров, продаётся 24 мая вместе с земельным участком в 1,03 га, и также с некоторым оборудованием, по стартовой цене 207,5 млн рублей. Бизнес-центр «Ника» имеет площадь 7,75 тыс. кв. метров, продаётся 29 мая за 50,3 млн рублей стартовой цены вместе с правами аренды земельного участка 0,31 га. Почти все продаваемое имущество находится в залоге у «Альфа-банка».

Эта распродажа является самой крупной в сфере недвижимости Кузбасса в современной истории, разом, хотя и отдельными лотами продаётся более 100 тыс. кв. метров торгово-развлекательных центров и почти 21 тыс. кв. метров офисных объектов. Все они расположены в удобных местах на крупных транзитных улицах, работают уже много лет, имеют, соответственно, стабильный поток посетителей. Новокузнецкий «Полет», к примеру, был закрыт решением суда по иску прокурора города в начале 2020 года, в феврале 2022 года вернулся к работе, и сохранил практически всех своих арендаторов. Компании, владевшие проданными или реализуемыми объектами, работали многие годы со стабильной выручкой и прибылью (за небольшим исключением, как, например, ООО «Полет-Инвест», чей ТРЦ стоял два года закрытый). Очевидно, что новым собственникам не доставит большого труда оставить приобретенные объекты коммерческой недвижимости в работе и сохранить этот бизнес прибыльным. ■



Смена собственника в березовском АО «Угольная компания «Северный Кузбасс» не только ожидалась, но и анонсировалась.



За торговый центр «Полет» НШМУ №6 предложило лучшую цену – 218 млн рублей при стартовой цене 94 млн.

ВЫНУЖДЕННЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ

Весной 2023 года в Кузбассе было немного заметных кадровых назначений, и почти все они были вынужденными, вызванными отставками предшественников или структурными изменениями в компаниях или органах власти. И хотя их было немного, значение перестановок не стоит недооценивать. Например, сменились руководители крупнейшего предприятия большой энергетики региона с оборотом в десятки миллиардов рублей и значительным трудовым коллективом, и Междуреченска, главного угольного города региона с самым большим объёмом добычи, причём, самого ценного коксующегося угля и антрацита.

УГОЛЬЩИК – УГОЛЬНОМУ ГОРОДУ, МУЗЕЙЩИК – КУЛЬТУРЕ

В начале мая прошли выборы нового главы Междуреченского городского округа. Кандидаты для них были отобраны на конкурсе. В результате чего на выбор депутатов городского совета были представлены три – уже действующий как врио глава города Сергей Перепилищенко, начальник правового управления городской администрации Наталья Береговых и директор междуреченского центра социальной помощи семье и детям Ирина Гавар. Первый, по сообщению горсовета, «получил большинство голосов». 12 мая на внеочередном заседании горсовета Междуреченска 47-летний новый глава города Сергей Перепилищенко официально вступил в должность.



Сергей Перепилищенко родился 7 октября 1975 года в Прокопьевске, где в 1995 году окончил горно-технический колледж, а в 2000 году – КузГТУ по специальности «Подземная разработка месторождений полезных ископаемых». Затем работал на шахтах региона, в последней должности – директором шахты им. В.И.Ленина филиала ОАО «Южный Кузбасс» – управления по подземной добыче угля. В 2016 году стал работать начальником МКУ «Управление капитального строительства» Междуреченска, затем заместителем главы города по промышленности и строительству, с декабря 2018 года – первым заместителем главы по промышленности и строительству, а с 10 марта – первым заместителем главы Междуреченского городского округа. На следующий день после ухода в отставку Владимира Чернова стал врио главы.

Должность главы Междуреченска стала вакантной после того, как 10 марта подал в отставку Владимир Чернов. На следующий день временно исполнять обязанности мэра стал его первый заместитель Сергей Перепилищенко, назначенный на эту должность в день отставки. Традиционно Междуреченску (и, соответственно, руководству муниципалитета) придаётся большое значение в регионе, ведь город является крупнейшим угольным центром Кузбасса, к тому же здесь добывается больше всего ценного коксующегося угля, а в современную эпоху Междуреченск, минимум дважды, становился центром социальных протестов регионального и российского масштаба.

Отставка с поста министра культуры Кузбасса Анны Юдиной была довольно неожиданной с учётом того, что проработала она в этой должности чуть более года. По

различным сведениям, на открывшуюся вакансию приглашали нескольких известных руководителей учреждений культуры и туризма в регионе, но они отказались. В итоге, 22 марта губернатор Кузбасса Сергей Цивилев назначил министром культуры и национальной политики региона Ольгу Феофанову.



Ольга Феофанова родилась в Осинниках, окончила магистратуру Кемеровского государственного университета культуры и искусства. С июля 2008 года работала директором Кузбасского государственного краеведческого музея в Кемерове.

КУЗБАССКИЙ ФИЛИАЛ СГК ВОЗГЛАВИЛ ДИРЕКТОР ИЗ КРАСНОЯРСКА

В Кузбасский филиал ООО «Сибирская генерирующая компания» (СГК) входит основная и самая важная часть электроэнергетики региона – крупнейшие электростанции и главные источники теплоснабжения городов. Соответству-



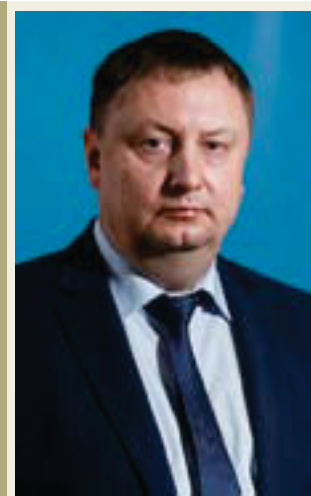
Андрей Аплошкин закончил Красноярский государственный университет по специальностям «управление», «финансы и кредит». Участвовал в выполнении программы ДПМ на предприятиях Енисейской ТТК. В 2014-2017 гг. возглавлял Южно-Сибирскую теплосетевую компанию, а затем в течение 6 лет руководил Абаканским филиалом СГК. В Хакасии он выступил инициатором программы оздоровления теплоснабжения Черногорска, второго по величине города республики. По программе была построена тепломагистраль от Абаканской ТЭЦ, позволившая подключить Черногорск к новому теплоисточнику и заместить несколько городских котельных в аварийном состоянии.

ющий вес и у руководителя филиала. 24 апреля прошла его смена, вместо Антона Баева, проработавшего в этой должности с января 2022 года, был назначен 40-летний Андрей Аплошкин. Он из Красноярска, где получил образование и работал в местной энергетике, затем руководил Абаканским филиалом СГК, а перед назначением короткий период – Новосибирским.

В Кузбассе новый руководитель продолжит реализацию крупных инвестиционных проектов на электростанциях региона, программу обновления теплосетевой инфраструктуры в городах присутствия и задач, связанных с повышением эффективности работы тепловой генерации, сказано также в сообщении. Уход Антона Баева в пресс-службе филиала не смогли прокомментировать.

БАНКОВСКИЕ ПЕРЕСТАНОВКИ

В начале апреля «Россельхозбанк» объявил о назначении директором своего кемеровского филиала Аркадия Чурина, отметив, что его «большой опыт, лидерские каче-



Аркадий Чуринов родился в Алтайском крае. Имеет высшее экономическое образование, кандидат экономических наук. Более 24 лет работает в кредитно-финансовых организациях Алтайского края и Кузбасса, карьерный путь начинал с должности начальника кредитного отдела в банке ВТБ24, затем возглавлял региональный операционный офис банка ВТБ24 в Кузбассе. С 2018 года и до последнего назначения руководил банком «Открытие» в Кузбассе.

ства и знание региональной специфики будут востребованы в развитии Россельхозбанка». Сам ново назначенный руководитель заявил, что перед Кемеровским филиалом АО «Россельхозбанк» «стоят большие планы и амбициозные задачи по формированию высокоэффективной коман-

ды профессионалов и расширению клиентской базы, и свой опыт и знания, приобретенные за время работы, планирую использовать для укрепления позиций Россельхозбанка на территории Кузбасса и расширения вклада РСХБ в экономику региона».



Оксана Краева окончила с отличием экономический факультет Кемеровского государственного университета по специальности «Финансы и кредит» в 1998 году, имеет 25-летний опыт работы в финансовой сфере: в 1998-2008 гг. работала в управлении федерального казначейства по Кемеровской области, с 2008 года в течение 10 лет возглавляла отдел развития розничного бизнеса банка ВТБ24 (затем ВТБ) в Кемеровской области. К команде «Открытие» Оксана Краева присоединилась в 2018 году в качестве заместителя управляющего по розничному бизнесу офиса «Кузбасский».

А поскольку до этого Аркадий Чуринов возглавлял банк «Открытие» в Кемеровской области, то на открывшуюся вакансию, новым управляющим его регионального отделения в начале мая была назначена Оксана Краева. Ее задачи на новом посту – достижение целей по финансовым показателям, укрепление позиций банка в регионе, успешная интеграция с бизнесом группы ВТБ, сказано в ее сообщении. Именно интеграция, очевидно, повлекла это кадровое назначение, ранее «Открытие» готовили к продаже, и задачи его менеджмента были другие. Но от продажи в связи с санкциями пришлось отказаться в пользу интеграции с ВТБ.

Банк «Открытие» в Кузбассе представлен 10 офисами. На начало 2023 года совокупный кредитный портфель банка в регионе составил 23,2 млрд рублей. За год населению и бизнесу региона банком было выдано 15,7 млрд рублей заемных средств. Наибольшая доля в совокупном кредитном портфеле приходится на розничное кредитование – 9,6 млрд рублей (+13% за год). ■



Дебетовая карта UnionPay

Платите в 150+ странах и получите до 15 000 ₽ кешбэком

Акция! Получите до 10 000 ₽ в Level.Travel:

- Оплатите тур или отель в приложении Level.Travel картой UnionPay Газпромбанка с 20 марта по 31 декабря 2023
- Отправляйтесь в путешествие до 31 декабря 2023 включительно
- Получите кешбэк 5% от стоимости тура/отеля — максимум 10 000 ₽

Преимущества карты UnionPay:

- Принимают за рубежом
- Кешбэк до 50%
- Бесплатные переводы
- Бесплатное обслуживание

Дебет. карта UnionPay в пакете услуг «Универсальный» (Карта). Повышенный кешбэк по программе лояльности в одной из категорий с максимальными тратами (на долю покупок, не превышающую 20% от суммы всех покупок в мес.): 10% — при сумме всех покупок от 75 000 ₽/мес., 5% — от 30 000 ₽/мес., 3% — от 5000 ₽/мес.; за остальные покупки — 1% (макс. 3000 ₽/мес., мин. сумма покупки 5000 ₽/мес., есть исключения). Кешбэк у партнеров предоставляется ООО «Свиткард» ИНН 7709459157, ОГРН 1157746485192, доступ к спецпредложениям в моб. приложении Газпромбанка (0+). Карта выпускается с подключенным сервисом «ГПБ Плюс» (стоимость сервиса: бесплатно — до конца 2-го календ. мес., далее — 199 ₽ в мес.). Комиссия за превышение бесплатных лимитов: за снятие наличных в сторонних банкоматах РФ — 1% (мин. 300 ₽) до 1 млн ₽ в мес. и 10% (мин. 300 ₽) свыше 1 млн ₽ в мес., за переводы через систему быстрых платежей — 0,5% (макс. 15000 ₽). Организатор акции «Путешествуй с Level.Travel» — ООО «Левел Путешествия». Период: 20.03.23-31.12.23. Участники акции: физ. лица, граждане РФ (18+), не клиенты ООО «Левел Путешествия» на момент начала акции. Кешбэк 5% (макс. 10 000 ₽) за покупку тура (дата начала тура по 31.12.23) по Карте в моб. приложении «Level.Travel» (0+) начисл. до 20-го числа календ. мес., следущ. за датой начала тура. При применении промокода или баллов кешбэк уменьшается на сумму скидки. При отмене тура кешбэк не выплачивается. Подробные условия на gazprombank.ru, level.travel и по тел. 8-800-300-60-90 (беспл. звонок по РФ). Информация на 01.05.23. Банк ГПБ (АО). Ген. лиц. ЦБ РФ №354. Реклама.

РАЗВОРОТ

НА ВОСТОК И ЮГ

Последние 15 месяцев экономика России и Кузбасса занята перестройкой. Заметно пришлось менять рынки сбыта экспортной продукции и получения импортной, перестраивать логистику и системы оплаты, налаживать работу с новыми поставщиками и подрядчиками, в том числе, на внутреннем рынке. Ведь оттуда с него ушли или заметно сократили своё присутствие многие российские подразделения ведущих западных компаний – производители техники и оборудования, сервисные центры.

УГОЛЬНЫЕ ГОРКИ

Оценивать развитие углепрома Кузбасса, действие компаний на внешних рынках и переориентацию в поставках необходимого для добычи угля оборудования и машин весьма непросто. В условиях санкций большинство угольных компаний воздерживаются от подробных сообщений по поводу новых инвестиционных проектов, закупок или даже простых производственных пусков, типа очередной добычной лавы. Иногда сообщают, но без деталей, чаще совсем не информируют общественность. По многим компаниям можно вообще не найти новостей по производству, лишь сообщения о социальных мероприятиях, праздниках, награждениях ветеранов или передовиков производства, о спортивных соревнованиях, конкурсах профессионального мастерства и т. п. К счастью, сохранилась практика информирования об экологических мероприятиях. Поэтому о состоянии дел в угольной отрасли Кузбасса, о её успехах и проблемах можно судить главным образом по сообще-

ниям представителей региональной и федеральной властей и по данным государственной статистики.

В прошлом году добыча угля в регионе составила 223,6 млн тонн, сократившись против уровня 2021 года, 243,1 млн, на 8%, или 19,5 млн тонн. Поставка угля потребителям снизилась на 18,6 млн тонн, или на 9,3%, и составила 180,9 млн, в том числе, 120,2 млн тонн на экспорт (на 14% меньше). При этом во второй половине прошлого года шёл рост добычи, и в декабре 2022 года она уже выросла и к предыдущему периоду, и к декабрю прошлого года, составив 21,8 млн тонн. К началу нынешнего года такой показатель углепрома как добыча угля полностью вышел на уровень вполне благополучного и удачного 2021 года.

Как отмечает заместитель губернатора по топливно-энергетическому комплексу, транспорту и экологии Андрей Панов, вызовы 2022 года стали серьёзным испытанием, поэтому объёмы добычи пришлось сократить, но при этом, несмотря на санкции и другие проблемы, инвестиции в отрасль составили

в прошлом году 151 млрд рублей, что на 36,1 млрд рублей больше, чем годом ранее. Кроме того, по его словам, был поставлен рекорд по налоговому поступлению в бюджет – область получила от угольщиков 121,9 млрд рублей налогов, что почти в 2 раза больше, чем в 2021 году, 68,1 млрд (подробнее см. интервью заместителя губернатора «Угольные предприятия Кузбасса не останавливаются в своем развитии» на стр. 18).

В этом году весьма вероятно таких рекордных финансовых результатов угольщики не покажут, ведь в начале года добыча снова пошла вниз, поскольку согласно заявлениям властей Кузбасса, угольщики столкнулись с проблемами вывоза продукции на экспорт в восточном направлении (европейский рынок, как известно, закрылся от российских поставок с 15 августа прошлого года). В конце марта губернатор Сергей Цивилев доложил президенту России Владимиру Путину об отставании от плана вывоза кузбасского угля в восточном направлении на 7% или 710 тыс. тонн – 9,35



млн вместо 10,06 млн тонн, подчеркнув в очередной раз, что «вывоз угля – важнейший вопрос для Кузбасса, т. к. в связи с внешнеполитической ситуацией приоритетно наладить экспорт в восточном направлении». По соглашению между правительством Кузбасса и ОАО «РЖД», в 2023 году в восточном направлении предусмотрено вывезти в индикативном объёме не менее 55,1 млн тонн, в гарантированном объёме – не менее 53,1 млн. Соответственно, гарантированный вывоз угля на экспорт в первом квартале был запланирован в объёме 15,1 млн тонн.

Но уже через месяц отставание от плана было сокращено до 290 тыс. тонн, вывоз угля в восточном направлении за январь-март составил уже 14,8 млн тонн против запланированных 15,1 млн тонн. Об этом губернатор Кузбасса Сергей Цивилев сообщил на совещании с сибирскими угольщиками и представителями ОАО «РЖД» 18 апреля, подчеркнув, что «в этом году наряду с контролем строительных работ по восточному полигону необходимо усилить контроль исполнения плана-графика вывоза угля в восточном направлении». Поскольку во втором и третьем кварта-

лах «РЖД» проводит плановые ремонтные работы, и с вывозом угля могут возникнуть дополнительные проблемы. Заместитель гендиректора ОАО «РЖД» – начальник ЦФТО Алексей Шило сообщил, что по итогам первого квартала 2023 года объём грузоперевозок составил 305 млн тонн, при этом внутрироссийские перевозки угля выросли на 1,5 млн тонн, но поскольку растёт отгрузка руды, зерна и контейнерных грузов, на железной дороге «очень высока конкуренция грузоперевозчиков». Тем не менее, он заверил, что свои обязательства железнодорожники планируют вы-

ГОРНО-ШАХТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

РЕМОНТ, КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Приглашаем вас посетить нашу экспозицию на международной специализированной выставке технологий горных разработок «Уголь России и Майнинг» 6-9 июня в Новокузнецке. Будем рады лично ознакомить вас с нашей продукцией и услугами и ответить на все вопросы.



Александр Николаевич Богданов – генеральный директор ООО «Торговый дом горно-проходческих машин»
Антонина Дмитриевна Зайцева – директор ООО «Сервисный центр горно-проходческих машин» (г. Новокузнецк)

ПОСТАВКИ ПРОХОДЧЕСКИХ КОМБАЙНОВ КОМПАНИИ SANYI



ООО «Торговый дом горно-проходческих машин»
129347, г. Москва, ул. Лосевская, д. 18, ком. 16
Тел./факс: +7 (495) 981-12-83, +7(495) 411-61-24
e-mail: alex_bogd@mail.ru



ООО «Сервисный центр горно-проходческих машин»
654006, г. Новокузнецк, ул. Производственная, 10/1
тел.: +7 (3843) 32-85-22, факс: +7 (384) 345-82-22
e-mail: scentr2002@mail.ru

полнять, а отставание по вывозу кузбасского угля в восточном направлении – выровнять во втором квартале.

Несмотря на снижение добычи угля в Кузбассе в январе-апреле 2023 года на 3%, тенденции адаптации к сложным изменившимся обстоятельствам налицо. Во-первых, в апреле углепром региона вернулся к росту, добыча составила 19,1 млн тонн, что уже соответствует уровню добычи первых месяцев прошлого года. Во-вторых, угольщики всё в большей степени ориентируются не на абстрактные объёмы добычи, а на конкретные возможности его поставок потребителям, в первую очередь на экспорт. Поэтому на фоне снижения добычи экспорт угля в сравнении с первыми месяцами прошлого года понемногу растёт (см. график №1).

Восточный вектор угольного экспорта из Кузбасса и других сибирских угольных регионов заявлен, по сути, как основное средство приспособления к изменившимся обстоятельствам на внешних рынках. На западном направлении исчез довольно существенный рынок ЕС и Украины (для Кузбасса более 48 млн тонн экспорта в 2021 году), часть импортёров на Атлантическом рынке сократили ввоз из России в прошлом году (например, Бразилия и Марокко, в совокупности на 5,3 млн тонн). Тогда как экономическое развитие стран Восточной и Южной Азии постоянно требует дополнительной энергии. А уголь – это самый доступный энергоноситель в мире. И такая ситуация сложилась уже давно, поэтому 27 марта 2021 года президент России Владимир Путин поручил поэтапно увеличить вывоз кузбасского угля в восточном направлении на экспорт по сравнению с уровнем 2020 года не менее чем на 30% к 2024 году. В 2021 году экспорт планировался в объёме 53 млн тонн, в 2022 году – 58 млн тонн, в 2023 году – 63 млн тонн и в 2024 году – 68 млн



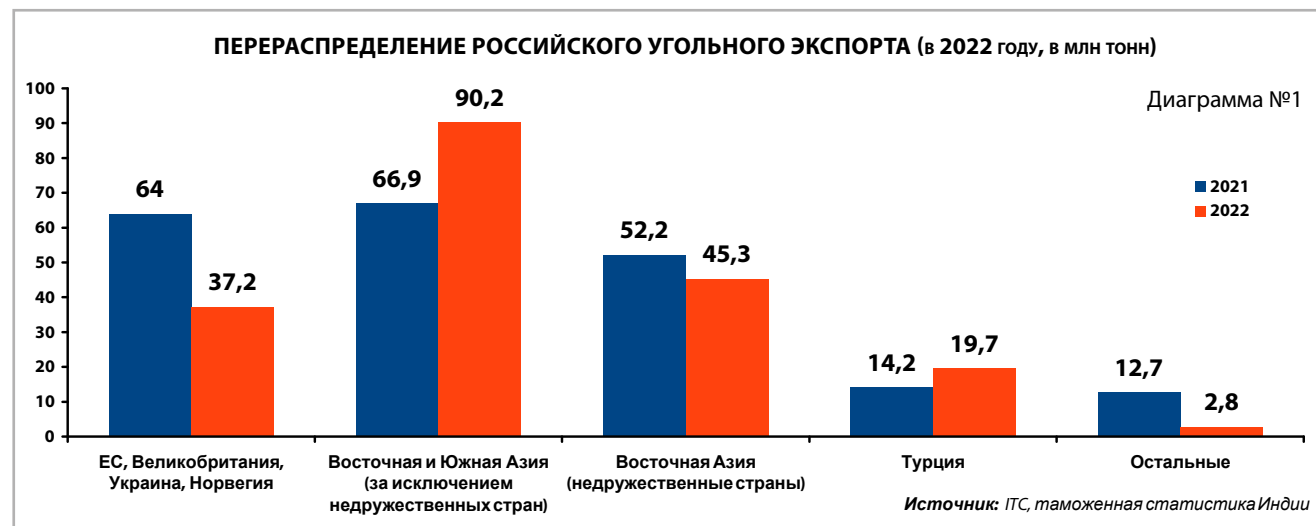
18 апреля на совещании с сибирскими угольщиками и представителями ОАО «РЖД» губернатор Кузбасса Сергей Цивилев подчеркнул, что «в этом году наряду с контролем строительных работ по Восточному полигону необходимо усилить контроль исполнения плана-графика вывоза угля в восточном направлении».

тонн. От уровня 2022 года на восток не вывезено на экспорт 10,1 млн тонн кузбасского угля. «Мы исходим из того, что поручение должно выполняться и необходимо обеспечивать плановые показатели», заявил Сергей Цивилев на совещании 18 апреля.

Восточное направление сбыта российского угля, а в нём и кузбасского, действительно, заметно выросло в прошлом году, компенсировав потери на западном направлении. В частности, поставки в Китай, по данным его таможенной статистики, выросли в прошлом году на 9,4 млн тонн (17,3%) и составили 64 млн тонн только каменного угля (был также импорт бурого). Дополнительная отгрузка в КНР полностью покрыла потерю такого заметного рынка в ЕС как Польша (8-9 млн тонн поставок в год). Корея увеличила импорт российского угля в 2022 году на 21%, до 26,5 млн тонн, а в целом страны

Восточной и Южной Азии из числа дружественных стран (Корея к ним не относится) увеличили импорт угля из России почти на 16,4 млн тонн (14%), до 135,5 млн тонн. Здесь выделяется рост в 2,3 раза поставок угля в Индию, до 18 млн тонн. Конечно, «восточная» прибавка, к сожалению, не может полностью компенсировать потерю рынка ЕС, но на западном направлении, к счастью, есть Турция с быстро растущими энергетическими потребностями. В прошлом году поставки российского угля выросли в эту страну в 1,4 раза, до 19,7 млн. И эти 5,5 млн тонн компенсируют потерю таких рынков сбыта российского угля как Италия и Франция вместе взятые (см. диаграмму №1).

Правда, в прошлом году 7,5 месяцев экспорт российского угля продолжался вплоть до полного ввода эмбарго, а в этом году его нет совсем, но переориентацию на рынки за пределами Европы



российские угольщики рассматривают как неизбежный процесс (вне зависимости от политических обстоятельств, санкций и эмбарго). Ведь энергетическая политика ЕС направлена на полный и довольно скорый отказ от угля, а затем и всех остальных видов ископаемого топлива, так что экспорт на этот рынок сокращался в любом случае. Как отметил в интервью китайскому изданию «Хуаньцю шибао» (в изложении РИА «Новости») генеральный директор крупнейшей угольной компании АО «СУЭК» Максим Басов, уход с западных рынков не оказался для компании неожиданным, угольный рынок Европы давно и неуклонно сжимался, прежде всего, в силу царивших там политических настроений отказа от применения угля в энергетике, поэтому минувший год только ускорил изменения в российском угольном экспорте. В таких обстоятельствах СУЭК развивает и ускоряет поставки в КНР, с наращиванием «экспорта, как за счёт увеличения морских отгрузок, так и развития сухопутного экспорта через погранпереходы, а для развития поставок и взаимодействия с китайскими потребителями создала дочернюю компанию SUEK Shanghai Trading с центральным офисом в Шанхае и филиалами в Пекине и Харбине».

По итогам трёхдневных переговоров в Китае Максим Басов сообщил агентству ТАСС, что китайский рынок импорта угля превышает 300 млн тонн в год, Россия на нём вышла на второе место после Индонезии, и СУЭК намерена увеличить поставки угля в соседнюю страну до 50 млн тонн в год. При этом планирует предложить практически любой продукт калорийностью от 3 тыс. ккал/кг до 6 тыс., помимо своей продукции поставлять также уголь других российских производителей и из Индонезии, и разными способами, включая «большими судами в большие порты, маленькими судами в речные порты, в первую очередь на реке Янцзы, и через железнодорожные переходы». Представители других угольных компаний, в том числе, с кузбасскими подразделениями, признают, что даже из северных китайских провинций с собственной развитой добычей постоянно поступают запросы на поставки угля из России, причём различных видов, включая бурый.

ОТДЕЛЬНЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ РОСТ

О развороте всей промышленности Кузбасса, но уже не на новые экспортные рынки, а на открывшиеся дополнительные потребности внутреннего

рынка, свидетельствуют результаты прошлого года. При общем падении промышленного производства в регионе на 3,7% (при росте на 3,9% в первом квартале 2022 года) заметный рост продемонстрировали отрасли, ориентированные на внутренний спрос. И он, судя по всему, вырос значительно. В частности, производство пищевых продуктов выросло в прошлом году на 6,4%, а в последний месяц года даже на 14,1%. В производстве машин и оборудования годовой рост составил 10%, а декабрьский 43,1%, в ремонте/монтаже машин и оборудования – 26% и 64%, соответственно. Вагоностроение выросло в декабре 2022 года на 68,1% и в результате смогло подрасти на 1,1% по итогам всего года.

Эта тенденция импортозамещения и удовлетворения растущего внутреннего спроса сохранилась и укрепилась уже в 2023 году. В марте промышленность Кузбасса вернулась к росту – на 1,2% по сравнению с мартом 2022 года. И хотя в целом за квартал отмечено падение на 2,1%, но нужно иметь в виду, что это снижение к уровню заметно подросшего первого квартала 2022 года (см. выше). И здесь нужно отметить, в первую очередь, что во всей обрабатывающей промышленности Кузбасса производство



Занимаемся ремонтом и сервисным обслуживанием двигателей производства CUMMINS, KOMATSU для карьерной техники

НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- Более 15 лет в данной сфере, что говорит о профессионализме и надежности компании.
- Каждый специалист является экспертом в своей области и слаженно работает с коллегами.
- Придерживаемся строгих стандартов качества, что позволяет гарантировать безопасную и продолжительную эксплуатацию двигателей.
- Предоставляем услуги выездной сервисной службы, что помогает оперативно решать проблемы с двигателем на месте его нахождения.
- Используем только оригинальные запасные части или высококачественные аналоги, что обеспечивает надежность и долговечность обслуживаемого двигателя.



в первом квартале выросло на 3,8%. И снова оно быстрее всего росло в производстве пищевых продуктов – на 14,8% в первом квартале, в производстве машин и оборудования – на 66,4%, в ремонте/монтаже машин и оборудования – на 31,3, соответственно. Кроме того, рост в первом квартале был в химии – на 5,2%, в выпуске электротехнического оборудования – на 10,7%, а также в производстве готовых металлических изделий – на 5%.

Если брать показатели отдельных машиностроительных предприятий Кузбасса, то практически все из них заметно или даже очень резко увеличили свою выручку в прошлом году (конечно, она не всегда отражает рост физического производства, но, тем не менее, это важный и объективный показатель). Например, крупнейший машиностроительный завод региона – ООО «Сиб-Дамель» в Ленинске-Кузнецком – получил в 2022 году 5,4 млрд рублей выручки, на 17% больше, чем годом ранее. Кемеровские ООО «Торгинвест» и ООО «Перспективные технологии» увеличили выручку на 41%, до 3 млрд рублей, и в 2,9 раза, до 2,6 млрд рублей, соответственно. АО «Томусинский ремонтно-механический завод» в Междуреченске получило в прошлом году в 1,5 раза больше выручки, чем годом ранее (1,3 млрд рублей), старейшее предприятие отрасли – ОАО «Анжерский машиностроительный завод» – на 29% больше (2,1 млрд рублей), ООО «Киселевский завод горного оборудования» – также на 29% (609 млн рублей). Новокузнецкие ООО «Сибэлектро» и «Горный инструмент» нарастили выручку на 14% (до 2,6 млрд рублей) и в 2,4 раза (до 1,6 млрд), соответственно.

ОБЪЯВЛЕННЫЕ ЗАКУПКИ

Как отмечает заместитель губернатора Андрей Панов, кузбасские угольщики находят решение проблем

с поставками нужного им оборудования и машин и за счёт использования отечественного оборудования, и налаживая импорт из Китая. Очевидно, что, несмотря на бурный рост машиностроительных отраслей, обслуживающих углепром Кузбасса и смежные отрасли (например, грузовые железнодорожные перевозки, для которых строятся и ремонтируются вагоны), его явно недостаточно для удовлетворения новых нужд потребителей. Когда их разом лишили поставок зарубежные компании. Даже те, что уже давно работают в России и имеют в ней свои производства, сократили присутствие на рынке (например, «дочка» японской Komatsu ООО «Комацу СНГ» уменьшила свою выручку в прошлом году на 25%). Очевидно, что и с нынешними высокими темпами производства и не только в Кузбассе, но и других регионах, отечественным производителям не под силу импортозаместить утраченные поставки. Поэтому угольщики Кузбасса обратились за замещением западных машин и оборудования к главной промышленной и экспортной державе мира – Китаю.

В прошлом году, по данным национальной таможенной статистики, КНР увеличила экспорт своей машинотехнической продукции в Россию не так уж и значительно – по стоимости до 16,9 млрд долларов, или на 15% при общем росте экспорта на 12% (а импорта из РФ – на 46%). Однако рост экспорта различной горнодобывающей, горно-транспортной техники и оборудования оказался куда значительнее. Например, бульдозеров, экскаваторов, грейдеров и т. п. – в 2 раза, до 1,8 млрд долларов, горных машин, включая проходческие и очистные комбайны, на 85%, до 255 млн долларов, а ещё запчастей для этого оборудования и машин, а также двигателей внутреннего сгорания, и, ко-

нечно, различных грузовиков, включая специализированные горные (поставки выросли по стоимости с 355 млн долларов до 1,53 млрд, то есть, в 4,3 раза!). Кроме того, Китай выступил поставщиком автомобильных шин, включая для карьерных самосвалов.

Характерными в таких обстоятельствах стали, к примеру, закупки кузбасской угольной группы «Стройсервис». В конце марта она объявила о поступлении на свои предприятия первых для неё 10 фронтальных погрузчиков китайской компании Lonking. При этом самый первый из них для разреза «Березовский» был передан экипажу, который ранее более 5 лет работал на погрузчике уже европейской компании Liebherr. К моменту получения этой партии машин с начала нынешнего года предприятия группы получили универсальный погрузочно-транспортный мотовоз отечественного производства, 8 карьерных самосвалов «БелАЗ» из Беларуси, карьерный экскаватор SANY SY980H и 8 самосвалов Shacman X3000 из Китая.

Гендиректор «СУЭК» Максим Басов в интервью по итогам визита в Китай в середине апреля сообщил, что компания планирует увеличить поставки китайского горного оборудования в разы, заключив соответствующие долгосрочные контракты, и её «сотрудничество с Китаем будет расти и с точки зрения поставок в КНР, и с точки зрения приобретения оборудования из Китая. Поскольку со многими образцами китайской техники и оборудования кузбасские угольщики знакомы неплохо, а производители из КНР имеют в регионе свои представительства и сервисные подразделения, сотрудничество по линии замещения западных поставок восточными будет развиваться и дальше, помогая закрыть потребности углепрома. ■

АНКЕРНЫЕ СИСТЕМЫ ООО «ОКС» – ПЕРЕДОВОЕ РЕШЕНИЕ В ОПТИМИЗАЦИИ ПРОЦЕССОВ ПО КРЕПЛЕНИЮ ГОРНЫХ ВЫРАБОТОК

В настоящее время не менее 80% горных выработок на шахтах и рудниках России и ближнего зарубежья закреплены анкерной крепью. Тот, кто имеет дело с применением анкерной крепи должен отчетливо понимать, что от таких процессов как оперативная доставка крепёжных материалов в забой и удобство монтажа анкерной крепи напрямую зависит производительность труда в проходческом забое.



Действующими нормативными документами на анкерную крепь, в частности ГОСТ 31559 2012 «Крепи анкерные. Общие технические условия» регламентирована упаковка анкерных и опорных шайб в связки, замков в деревянные ящики, а к упаковке полимерных ампул нет никаких требований, предъявляемых государственными нормативными документами.

Практический опыт применения анкерных крепей в таких разрозненных упаковках – отдельно анкерных и отдельно их комплектующих на угольных шахтах и рудниках России показывает, что:

- погрузочно-разгрузочные операции комплектной анкерной крепи занимают довольно длительное время – сначала необходимо разгрузить на склад связки анкерных, затем связки шайбы, затем поддоны с ампулой или клинораспорными замками, при погрузке на транспорт для доставки в место погрузки на шахтный дизелевоз всё тоже самое необходимо загрузить и далее перегрузить, т.е. количество операций составляет минимум три при разгрузке и три при погрузке. По результатам хронометража, проведенного на одной из угольных шахт Кузбасса, время одного цикла погрузочно-разгрузочных работ составляет в среднем – 50 мин;
- при доставке комплектной анкерной крепи не исключен пресловутый «человеческий фактор» и рабочие попросту могут забыть шайбы или ампулы на складе или потерять их при доставке по дороге в забой. По результатам хронометража, проведенного на одной из шахт Кузбасса, время доставки в забой крепёжных материалов при помощи монорельсового дизель-гидравлического локомотива составляет 10-12 мин на 1 км горной выработки. Повторная доставка материалов увеличивает время доставки в два раза;
- упакованные в связки анкера после удаления упаковочной проволоки или ленты теряют устойчивость и могут рассыпаться в выработке, что доставляет определенные неудобства и увеличивает время на подготовку для проведения работ по креплению горных выработок;
- при производстве работ по креплению горных выработок анкера, шайбы, ампулы или клинораспорные замки необходимо брать из разных упаковок, что требует дополнительного времени на подготовку перед проведением работ по креплению горных выработок. Время на подготовку по результатам хронометража на одной из шахт Кузбасса составляет – 15 мин.

Для решения вышеуказанных проблем компаниями ООО «ОКС» было разработано простое и эффективное решение – упаковка типа «анкерная система», суть которой состоит в том, что все элементы анкерной крепи находятся в единой упаковке в необходимом количестве – анкер, гайка, шайба, полимерные ампулы или клинораспорные замки.

Данное решение обладает следующими преимуществами:

- не требует лишних манипуляций при разгрузке анкерной крепи на складе и ее погрузке на транспорт для доставки в шахту или рудник, по одной операции при разгрузке и погрузке, т.е. время сокращается в три раза до 17 минут;
- невозможно оставить какие-то комплектующие анкерной крепи, например, связки шайб или коробки с ампулой, на складе или потерять их при доставке в забой, тем самым исключается время на повторную доставку;
- после распаковки анкерная система сохраняет свое устойчивое состояние и первоначальную форму, что снижает время на подготовку к проведению работ по креплению горной выработки, нет необходимости собирать анкера по почве выработки;
- упаковка скомпонована таким образом, что брать анкера, шайбы и ампулы (замки) максимально удобно и требует минимальных затрат труда и времени на эти операции.

Таким образом, подводя итоги всему вышесказанному можно сделать вывод о том, что применение упаковки типа «анкерная система» при использовании анкерных крепей сокращает время на доставку в 2-3 раза по сравнению с использованием стандартной упаковки анкерных и комплектующих, что ведёт к увеличению производительности труда и снижению себестоимости добычи полезного ископаемого.

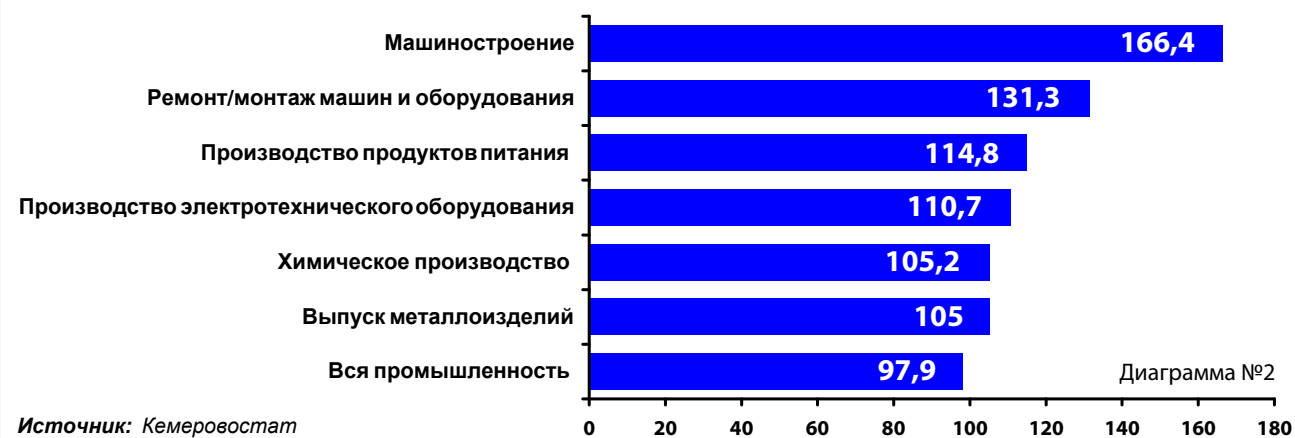
ПРОМЫШЛЕННАЯ ГРУППА КОМПАНИЙ | **ОКС** | ПОЛИ-СМ | INDUSTRIAL EQUIPMENT



РФ, г. Кемерово, ул. Пчелобазы, 35
8 800 301 3338, +7 (3842) 78-01-82
info@oksib.ru | www.oksib.ru

t.me/oks_prom
vk.com/oksib
zen.yandex.ru/oksib

ЛИДЕРЫ РОСТА СРЕДИ ОТРАСЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ КУЗБАССА
(в %, январь-март 2023 года к январю-марту 2022)





АНДРЕЙ ПАНОВ:

«УГОЛЬНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ КУЗБАССА НЕ ОСТАНАВЛИВАЮТСЯ В СВОЁМ РАЗВИТИИ»

Прошёл уже год, за который угольщикам Кузбасса, как и всей экономике России, пришлось менять привычный образ своей работы, менять и многое на производстве, и очень многое при экспорте своей продукции. Итоги работы углепрома страны и Кузбасса в прошлом году и промежуточные результаты этого года показывают, что отрасль приспособилась к неблагоприятным враждебным изменениям внешней среды, расширила присутствие на традиционных, вышла на новые рынки сбыта, нашла альтернативные источники получения техники и оборудования. И это было весьма непросто сделать. Как происходила адаптация к изменившимся условиям работы в угольной промышленности Кузбасса, мы попросили оценить заместителя губернатора по топливно-энергетическому комплексу, транспорту и экологии Андрея ПАНОВА.

– Андрей Анатольевич, как Вы оцениваете результаты работы кузбасских угольных компаний за последние год с небольшим в разрезе адаптации к изменившимся внешним условиям экспорта?

– В 2022 году угольные компании добыли 223,6 млн тонн угля, что на 8% меньше, чем в 2021 году. Половина этого объёма была направлена на экспорт. Отмечу, что за последние два десятилетия горняки Кузбасса никогда не сокращали добычу угля. Но вызовы 2022 года стали серьёзным испытанием, поэтому объёмы добычи пришлось со-

кратить. И, несмотря на санкции и другие проблемы, угольные предприятия не останавливаются в своём развитии: в прошлом году инвестиции в отрасль составили 151 млрд рублей, что на 36,1 млрд рублей больше, чем годом ранее. Кроме того, был поставлен рекорд по размеру налоговых поступлений в бюджет. Благодаря высоким ценам на уголь на мировом рынке, в прошлом году область получила от угольщиков 121,9 млрд рублей налогов, что почти в 2 раза больше, чем в 2021 году, когда этот показатель составил 68,1 млрд. Уровень средней заработной платы в

угольной отрасли по виду экономической деятельности «добыча угля» занимает ведущее место в регионе, за 2022 год составил 91,3 тыс. рублей с годовым приростом в 25,3%. Особое внимание в угольной отрасли уделяется повышению уровня безопасности на предприятиях. За 2022 год на угольных предприятиях Кузбасса по данным Ростехнадзора было травмировано 108 человек, из них 6 человек погибли. По сравнению с прошлым годом общий травматизм, за исключением аварии на шахте «Листвяжная», уменьшился на 94 случая, а смертельный – на 7.

– Насколько сложной оказалась проблема ухода с рынка поставок угольщикам западных производителей оборудования, машин и транспортных средств? Чем пришлось заменить их?

– Конечно, никто не предвидел такого поворота событий. Поставка и обслуживание горной техники западных производителей Caterpillar, Komatsu, Cammins, Bosh, Parker, Sandvik, Hitachi, Metso, Hensley, Esco можно сказать оборвалась. Произошло это очень быстро, новая логистика ещё только выстраивается. Поэтому есть риск остановки техники, снижения производительности, существуют проблемы с поставками крупногабаритных шин и средств электронного иницирования для ведения взрывных работ. Но, как говорил Нельсон Мандела, многое кажется невозможным, пока не сделаешь это. Так и наши угольщики находят решение этих проблем – отлаживают импорт из Китая и Индии, начали больше использовать отечественное оборудование. Замещают импортные буровые станки на МР-200 производства екатеринбургской компании ИЗКАРТЭКС, закупают произведённые в Чебоксарах компанией «ЧЕТРА» бульдозеры тяжёлого класса. Машинные масла и присадки тоже заменяются на отечественные аналоги. Учитывая масштаб и важность решения проблемы импортозамещения, наш губернатор решил взять на вооружение лучшее от плановой экономики – государственный отраслевой заказ. Он будет формироваться в регионе на 5 лет – детальный, ещё на 5 лет – прогнозный. 10-летний горизонт планирования позволит предприятиям выстроить свою работу максимально эффективно.

– Насколько эффективным оказался поиск и заход на новые рынки сбыта, расширение поставок на уже имевшиеся рынки?

– В силу санкционного давления западные рынки сбыта кузбасского угля были потеряны. Для понимания масштабов происшедшего: в 2021 году в этом направлении было поставлено 38 млн тонн угля – 30% от всего экспорта. Сокращать добычу в таком объёме нельзя, поэтому угледобывающие компании в оперативном режиме были вынуждены искать новых покупателей, прежде всего, в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Полностью преодолеть последствия кардинальной смены вектора поставок за такой короткий срок было невозможно. Кроме поиска новых партнёров приходилось решать множество сопутствующих проблем – смену логистики, оплату поставленной про-

дукции и возврат средств в нашу страну и многое другое, о чём пару лет назад и подумать никто не мог. Поэтому в 2022 году экспорт всё же снизился к уровню 2021 года на 14% до 120,2 млн тонн.

– Упала ли, по Вашим данным, доходность таких поставок? Если да, то в связи с чем (необходимость предоставления скидки/увеличение расходов на фрахт, рост транспортных издержек, что-то другое)?

– Действительно, наши компании оказались в сложной ситуации. Заход на перспективные рынки или поиск новых покупателей часто связан с необходимостью предоставления скидок. Кроме того, выросли ставки на перевалку угля в портах, фрахт судов и страхование груза.

Отдельной большой проблемой стал рост транспортных расходов, и, прежде всего, рост тарифов ОАО «РЖД». Только по тарифной нагрузке прирост для кузбасского энергетического угля в январе 2023 года по отношению к декабрю 2021 года, в зависимости от направления, составил 66-97%, для коксующегося угля – 44-72%. Кузбассу это особенно сложно, ведь наш регион имеет самое большое транспортное «плечо» доставки грузов. Поэтому даже с учётом высоких мировых цен, угольная отрасль Кузбасса каких-то сверхдоходов не имеет.

– На угольном форуме в октябре прошлого года угольщики призвали к регуляторной и тарифной стабильности. Почему так вышло, что к ним не прислушались и тарифы выросли – и на железнодорожные перевозки, и на портовую перевалку? Ожидается ли рост НДС в конце нынешнего года?

– Основной причиной, давшей железнодорожникам и портовикам возможность резко повысить стоимость своих услуг, стал рост в 2021 году экспортных цен на российский энергетический уголь на фоне подорожания газа и дефицита поставок из других стран. Например, в Европе котировки угольных фьючерсов в 2021 году к октябрю выросли в три раза – до 225 долларов за тонну, а летом прошлого года доходили и до 366 долларов. РЖД и стивидоры воспользовались этой ситуацией. Правда, угольщики России вынуждены продавать свой товар с большим дисконтом, но это, к сожалению, никто учитывать не хочет. Достоверно предсказать дальнейшее развитие ситуации на мировых рынках сегодня невозможно, в том числе из-за нестабильной геополитической обстановки. Поэтому, в случае снижения цен, как

это уже неоднократно происходило, угольная отрасль вновь будет вынуждена поставить вопрос о регулировании деятельности транспортных монополистов. Что касается ставок НДС, то предсказания сейчас дело рискованное и неблагоприятное. Точно сказать можно только одно – время покажет.

– Помимо углепрома в Кузбассе есть такое важное направление развития и улучшения условий проживания, как благоприятные изменения в экологической обстановке. Пять лет назад вышел указ Президента Российской Федерации от 07.05.2018 № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года», которым предусмотрен федеральный проект «Чистый воздух» с участием Новокузнецка. В июне 2019 года было подписано соглашение правительства Кузбасса с Минприроды и компаниями о реализации положения Указа по экологии. Какие, по Вашему мнению, основные итоги выполнения этого соглашения уже можно подвести? Что они означают для города и его благополучия?

– Новокузнецк стал одним из 12 российских городов, включенных с 2018 года в федеральный проект «Чистый воздух» национального проекта «Экология». Участие в проекте позволяет комплексно подойти к решению проблемы состояния воздуха благодаря и экологическим программам промышленных предприятий, и модернизации системы общественного транспорта, и совершенствованию системы отопления – газификация частного сектора и закрытие устаревших котельных, работавших на угле.

В июне 2019 года на площадке экономического форума были заключены четырёхсторонние соглашения о взаимодействии между Министерством природных ресурсов и экологии Российской Федерации, Федеральной службой по надзору в сфере природопользования, Правительством Кузбасса и компаниями АО «ЕВРАЗ ЗСМК», АО «РУСАЛ Новокузнецк», АО «Кузнецкие ферросплавы», АО «Кузнецкая ТЭЦ».

В соответствии с соглашением промышленные предприятия взяли на себя обязательства по снижению негативного воздействия на атмосферный воздух путём модернизации производств. Наибольшее снижение выбросов – порядка 70 тыс. тонн предусмотрено за счёт выполнения природоохранных мероприятий на Запсибе. В рамках соглашения на комбинате уже завершены 4 из 6 намеченных в рамках «Чистого воздуха» мероприятий: на аглофабрике установ-

лены газопылеулавливающие системы на базе рукавных фильтров; в цехе обжига извести отлажены теплотехнические режимы печей; модернизированы электрофильтры на трех котлах; отремонтированы котлы Западно-Сибирской ТЭЦ, которая работает в составе комбината. В 2023 году планируется внедрение технологии конечного охлаждения коксового газа в закрытой теплообменной аппаратуре. А к концу 2026 года предприятие запустит серогазоочистку на трёх агломашинах. Это ключевое мероприятие в рамках проекта, так как основное снижение выбросов будет достигнуто именно благодаря его реализации. Всего на модернизацию производства в рамках «Чистого воздуха» «ЕВРАЗ ЗСМК» планирует направить порядка 8 млрд рублей. Свой вклад в достижение результатов регионального проекта вносит завод «РУСАЛ Новокузнецк». Корпуса предприятия переводятся на технологию «Экологический Содерберг», внедряется технология обожженного анода с переводом на электролизеры РА-167. Фактический объём финансирования из внебюджетных источников за весь период реализации мероприятий завода составляет более 4 млрд рублей. На «Кузнецких ферросплавах» закрытые печи переводятся в открытые со строительством блока газоочисток сухого типа. На это завод направил более 900 млн рублей. Кузнецкая ТЭЦ выполняет ремонт золоулавливающих установок на котлоагрегатах и установок пылеподавления. На реализацию мероприятий направлено около 130 млн рублей.

Таким образом, промышленные предприятия активно включились в реализацию регионального проекта. И результат не заставил себя ждать: сокращение выбросов идёт с превышением плана. По итогам 2022 года снижение совокупного объёма выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух составило 10%, снижение совокупного объёма опасных загрязняющих веществ – более 30%.

Изначально мероприятия в рамках «Чистого воздуха» планировалось завершить до 2024 года. Но прошлый год внёс свои коррективы, промышленники, большая часть которых крупные экспортёры, оказались в очень сложной ситуации. Поэтому на федеральном уровне принято решение о продлении срока реализации федерального проекта «Чистый воздух» до 2026 года.

– Как повлияет на экологию Новокузнецка развитие городского транспорта?

– Это другое важное направление работы по улучшению состояния воздуха в Новокузнецке, экологизация

общественного транспорта, прежде всего, развитие системы городского электротранспорта. Здесь в рамках проекта «Чистый воздух» за счёт федеральных средств приобретаются трамваи и троллейбусы, идёт ремонт и строительство новой инженерной инфраструктуры. В город уже поступили 30 троллейбусов и 32 трамвайных вагона, до 30 мая запланировано поступление ещё 8 троллейбусов. За 2021-2022гг. капитально отремонтированы трамвайные пути на шести участках, идёт ремонт электросетей и оборудования.

– Помимо Новокузнецка крупные экологические программы внедряются в других городах региона, как местными властями, так и компаниями присутствия. Какие значимые мероприятия они реализовали за последние годы, в прошлом году и в начале нынешнего?

– С 2022 года угольные компании Кузбасса реализуют среднесрочные программы по экологии горного производства с учётом наилучших доступных технологий, разработанные на 2022-2024гг. Основные направления работы по этим программам – снижение выбросов и сбросов загрязняющих веществ в воздух и водные объекты, сокращение объёмов накопленных отходов от добычи угля. Например, в 2022 году угольные компании модернизировали системы орошения, установили системы пылеподавления. Экологический эффект – снижение выбросов взвешенных веществ до 90%. При ведении взрывных работ используют эмульсионные взрывчатые вещества и электронные системы взрывания, позволяющие значительно снизить выбросы оксидов азота и пыли. Проводятся работы по воспроизводству водных биологических ресурсов и мероприятия по восстановлению нарушенных земель. В прошлом году угольными компаниями проведён технический этап рекультивации на 320 га, и биологический на 250 га. Особое внимание уделяется охране водных объектов. С 2018 по 2022 годы построено и реконструировано 74 очистных сооружения, в том числе в 2022 году 12 очистных сооружений. Это позволило значительно снизить воздействие предприятий на водные объекты. Основной вклад в реализацию данных мероприятий в 2022 году внесли предприятия угольной отрасли: АО «Стройсервис», АО ХК «СДС-Уголь», АО «СУЭК-Кузбасс», ГК «ТалТЭК», ГК МелТЭК, ООО «Разрез Верхнетешский». В этом году запланированы 6 проектов по строительству

и реконструкции очистных сооружений в Междуреченске, Полысаево, Прокопьевске и на территории Прокопьевского, Новокузнецкого муниципальных округов. Выполнять их будут предприятиями ООО «Распадская угольная компания», АО «СУЭК-Кузбасс», ООО «Шахта Сибирская», ООО «Ресурс», АО «ПУР».

Отмечу, что в Кузбассе мы добились эффекта двойного «декаплинга» – экономического роста при сокращении использования водных ресурсов и негативного воздействия на водные объекты. С одной стороны, благодаря совершенствованию производства снизилось потребление воды промышленными предприятиями, с другой, увеличился объём очистки вод. Для промышленного региона это большой успех.

– Что может дать Кемерову участие в программе «Чистый воздух»? Какое для этого предусмотрено федеральное и региональное финансирование?

– Правительство Кузбасса и губернатор Сергей Евгеньевич Цивилев провели большую работу по включению Кемерово в федеральный проект «Чистый воздух» национального проекта «Экология». Теперь на первом этапе участия города в нём предусмотрено выполнить сводные расчёты загрязнения атмосферного воздуха, которые позволят определить загрязняющие вещества, оказывающие наибольшее негативное воздействие, и основные источники выбросов. На основе этих расчётов разработают мероприятия по снижению выбросов, которые будут включены в комплексный план. По предварительным данным, как и в Новокузнецке, в него войдут экологические программы крупных промышленных предприятий, работа по обновлению подвижного состава общественного транспорта, строительство сетей газоснабжения для подключения жилых домов частного сектора, переключение потребителей теплоисточников, работающих на угольном топливе, на теплоисточники, работающие на газовом топливе. Весь этот комплекс мер к 2030 году должен обеспечить для Кемерово снижение выбросов загрязняющих веществ не менее чем в 2 раза по отношению к 2020 году. Объём финансирования будет определён после разработки мероприятий по снижению выбросов загрязняющих веществ и утверждения их в рамках комплексного плана мероприятий по снижению выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух Правительством Российской Федерации. ■

Fex+

Транспортно-логистическая компания

г. Кемерово

ул. Шестакова, дом 6, офис 102

Kemerovo@fexplus.ru

fexplus.ru

www.fexplus.ru

www.fexplus.ru

www.fexplus.ru

www.fexplus.ru



8 (3842)

36-00-11

36-00-66

Гарантия СОХРАННОСТИ и ОПЕРАТИВНОЙ доставки
Гибкие ТРАНСПОРТНЫЕ и ЛОГИСТИЧЕСКИЕ решения

Транспортно-логистическая компания ФексПлюс

Качественная работа сотрудников службы экспресс-доставки позволяет отправителю быть спокойным и уверенным в том, что товар, документы и письма своевременно поступят в пункт назначения или будут доставлены курьером прямо в руки адресату. Мы предлагаем Вам выгодные тарифные планы под различные потребности и сегменты.



По городу

Курьерская доставка по городу в течение 1 дня



По России

Доставка в крупные города России за 3 дня



Экспресс

Экспресс-доставка до 500 км за 1 рабочий день



Международная

Доставка по всему миру всего от 3 до 9 рабочих дней



УГОЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ:

ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ ЭКОЛОГИИ

Буровзрывные работы на угольных разрезах в Кузбассе научились проводить почти незаметно. Инновационную и экологичную технологию взрывов успешно испытали на Кедровском разрезе УК «Кузбассразрезуголь». Она разрабатывается в рамках программы устойчивого развития Компании и комплексной научно-технической программы (КНТП) «Чистый уголь – зеленый Кузбасс».

Около сотни кубометров породного монолита в считанные секунды почти бесшумно и незаметно превращаются в готовую к выемке горную массу. Короткозамедленное поочередное взрывание скважин позволяет максимально снизить магнитуду взрыва, а значит и его воздействие на окружающую среду.

Благодаря возможности гибкого и точного программирования времени замедления при ведении взрывных работ показатели сейсмического воздействия настолько минимальны, что могут не фиксироваться даже сейсмостанциями.

Шлейф пыли после такого управляемого взрыва – как от большегруза на

грунтовой дороге, а шума не слышно даже со смотровой площадки угольного разреза. Новая технология не только гасит сейсмику взрыва, но и значительно снижает уровень выбросов в атмосферу загрязняющих веществ.

«Безопасность и охрана окружающей среды – одни из ключевых при-

оритетов компании. В сравнении с широко применяемыми сегодня технологиями буровзрывных работ на предприятиях открытой угольной добычи новая электронная система инициирования отечественного производства позволяет проводить взрывы, существенно снижая их магнитуду, с минимальным воздействием на окружающую среду, людей и сооружения», – отметил технический директор УК «Кузбассразрезуголь» Станислав Матва.

Демонстрационные взрывы на Кедровском разрезе провели этой весной в присутствии представителей Министерства энергетики РФ, правительства Кузбасса, Сибирского управления Ростехнадзора, крупнейших угольных компаний, а также ученых, экологов и общественности.

Над проектом по разработке технологий экологически сбалансированного ведения горных работ «Кузбассразрезуголь» работает с Институтом проблем комплексного освоения недр РАН, который является участником НОЦ «Кузбасс». Угольщики и ученые совместно проведут цифровую трансформацию буровзрывных работ на угольных разрезах.

«Инициировал разработку этой технологии «Кузбассразрезуголь», но в перспективе планируется её масштабирование на другие предприятия, причем, не только кузбасские. Это важно, в первую очередь, для улучшения качества жизни людей. Учитывая, что открытым способом сейчас добывается порядка 60% угля в Кузбассе, такой подход к ведению буровзрывных работ просто идеален. Особенно на разрезах, работающих вблизи населенных пунктов», – сказал заместитель губер-

УК «Кузбассразрезуголь» реализует программу устойчивого развития, которая ориентирована на повышение экологической, социальной и корпоративной ответственности. Компания придерживается международных стандартов экологической безопасности, реализует проекты по снижению выбросов вредных веществ в окружающую среду, развивает социальные программы для поддержки сотрудников, внедряет новые технологии для повышения эффективности производства и охраны труда, а также лучшие практики корпоративного управления.

натора Кузбасса по топливно-энергетическому комплексу, транспорту и экологии Андрей Панов.

Применение наилучших доступных технологий необходимо не только для повышения эффективности угольной добычи, но и для формирования положительного имиджа отрасли. Новые технологии угольщики разрабатывают в тесном сотрудничестве с кузбасскими учёными. Так укрепляется связь науки и производства.

«Кузбассразрезуголь» совместно с ИПКОН РАН разрабатывают такую технологию, которая позволит минимизировать влияние буровзрывных работ на экологию региона. Наши ученые предлагают новейшие технологии, которые можно дополнительно внедрить в производство, в том числе, объединить все показания датчиков после буровзрывных работ в одну платформу для принятия правильного решения», – подчеркнула директор научно-образовательного центра «Кузбасс» Ирина Ганиева.

В планах на ближайшие годы разработать программное обеспечение, которое позволит комплексно оценивать влияние буровзрывных работ на

окружающую среду уже на этапе проектирования и выбирать наиболее оптимальную технологию взрыва. Также с использованием систем дистанционного контроля появится и возможность проведения цифрового мониторинга сейсмических параметров и выбросов в атмосферу.

«Кузбассразрезуголь» является индустриальным партнёром НОЦ «Кузбасс». Всего в рамках первой в РФ комплексной научно-технической программы полного инновационного цикла (КНТП) «Чистый уголь – зеленый Кузбасс», утвержденной Правительством РФ, компания совместно с научными институтами реализует три инновационных проекта в сфере экологии и цифровизации производства. Наряду с цифровой трансформацией горных работ, «Кузбассразрезуголь» совместно с учеными Кемеровского государственного университета разрабатывает технологию очистки карьерных и поверхностных сточных вод для предприятий по открытой добыче угля. Также угольщики и ученые работают над созданием экополигона мирового уровня, где будут применяться передовые технологии рекультивации и ремедиации.

КУЗБАССРАЗРЕЗУГОЛЬ

Инновационная технология взрыва



Устаревшая технология взрыва



НАДЁЖНЫЙ ПАРТНЁР – ЗАЛОГ УСПЕХА ЛЮБОГО БИЗНЕСА

Угольная отрасль – одна из ведущих для экономики Кузбасса, и здесь есть свои лидеры, которые задают тренды. Например, ООО «Новая Горная Управляющая Компания» – идёт в ногу со временем и показывает на своём примере, что технологичность, безопасность, цифровые решения – это не просто слова, а эффективные инструменты и верные помощники для бизнеса.



Сеть LTE незаменимая часть многофункциональной системы безопасности

ВМЕСТЕ СИЛЬНЕЕ

«Новая Горная Управляющая Компания» – объединяет нескольких крупных предприятий на Юге Кузбасса. Разрезы «Междуречье» и УК «Южная», ПВВ, шахты «Антоновская» и «Большевик», обогатительные фабрики «Междуреченская» и «Антоновская» – это одна большая команда – один из крупнейших производителей коксующегося угля в России с суммарной мощностью переработки 12 млн тонн угля.

Благодаря работе в команде, между производствами идёт обмен лучшими практиками, а также быстрее внедряются новые технологии, которые позволяют сделать добычу угля безопасной и максимально эффективной.

ТЕХНОЛОГИЧНОСТЬ И БЕЗОПАСНОСТЬ

Внедрение новых технологий на производстве необходимый и неизбежный процесс. Сегодня они позволяют предприятиям не только сокращать простои производственного оборудования, снижать затраты на его техническое обслуживание, повышать производительность, уменьшать продолжительность производственного цикла, но и беречь природу. А всё это неизбежно повышает конкурентоспособность компании и делает её надёжным партнёром, который идёт в ногу со временем.



На шахте Антоновская, взамен устаревшему польскому лавному приводу появилась установка «Анжера-34» кузбасского завода Анжеромаш

Одно из последних новшеств в промышленности – это автоматизированная система управления угольным производством. Это современный и эффективный способ управлять предприятием при помощи современных цифровых решений.

Для «Новой Горной УК» – это реальный и понятный инструмент. Так, сразу на нескольких своих производствах они внедряют управление горными работами и фабрикой и многое другое. Самое же главное, что все процессы будут сквозными, то есть предприятия будут связаны между собой, а все данные в режиме реального времени будут аккумулироваться в одном месте. Благодаря этому можно будет оптимизировать процессы производства и транспортировки полезных ископаемых, повысить эффективность работы фабрик и выход готовой продукции.

Ещё одно уникальное и необходимое решение, которое уже реализовано, это внедрение выделенной технологической сети LTE (Private LTE). Благодаря компании МТС она раскинулась по всей территории АО «Междуречье», а её абонентами стали больше 500 сотрудников, занятых в производстве открытых горных работ. На данный момент это самая крупная приватная сеть в России. Именно самодостаточность и изолированность от операторов коммерческой связи и делает её «приватной» и эффективной. Эта реализация вошла в число победителей первого российского конкурса «Лучшие проекты по импортозамещению в сфере телекоммуникаций».

Теперь каждая машина, будь то БЕЛАЗ, экскаватор или бульдозер – оснащена отдельным терминалом, по которому можно совершать как индивидуальные, так и групповые звонки, получать и отправлять текстовые и мультимедийные сообщения, совершать видео звонки и вести видеоконференции. Во всех устройствах есть модуль позиционирования, откуда данные о местоположении абонентов передаются на пульт диспетчерской. А это повышает комфорт и безопасность горняков.

МОДЕРНИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА ИДЁТ СВОИМ ХОДОМ

Сегодня механизация производства, внедрение новых технологий и техники непростое дело для российских предприятий. Многие известные бренды и поставщики ушли, необходимо было найти им замену.

С этим вызовом компания справилась. Так, на шахте «Антоновская», взамен устаревшему польскому лавному приводу появилась установка «Анжера-34» кузбасского завода ОАО «Анжеромаш».

«Новая Горная УК» подписала дополнительное соглашение о сотрудничестве до 2028 года с крупнейшим китайским производителем «Haian Group». В рамках соглашения на разрезе «Междуречье» открылась площадка по ремонту сверхкрупногабаритных шин карьерных самосвалов и увеличение их гарантийного пробега.

Стоит отметить, что «Новая Горная УК» – это один из лидеров по количеству самосвалов в Кузбассе, обладающий самым новым автопарком. В эксплуатации предприятия находится 136 карьерных самосвалов «БЕЛАЗ» грузоподъёмностью от 130 до 220 тонн и 7 специальных автомобилей грузоподъёмностью 45 тонн. В течение одного 2022 года, в рамках программы обновления автотранспорта, на предприятие поступили 27 новых «БЕЛАЗов». Для их обслуживания на разрезе «Междуречье» построили современные ремонтные боксы, которые защищают зимой от холода, летом от жары. Ежедневно в них проходят техобслуживание 7-8 грузовых гигантов.

Для шахты «Большевик» в рамках программы модернизации предприятий Новой Горной Управляющей Компании приобрели добычный комплекс. Современная техника позволит добыть более 4 миллионов тонн угля. Основное достоинство комплекса – он эффективно работает в сложных горно-геологических условиях. Данный выемочный очистной участок оснащён механизированным комплексом: секциями китайского производства и лавным конвейером Анжера-34. А потенциал оборудования таков, что позволит увеличить производительность труда и нарастить объёмы добычи угля.

КАЖДЫЙ СОТРУДНИК – ЦЕННОСТЬ ДЛЯ КОМПАНИИ

В мае этого года на разрезе «Междуречье» торжественно открыли новый полигон для проведения практических занятий. Тренажеры полигона обеспечат эффективную отработку навыков безопасного ведения работ. В 2023 году обучение здесь пройдут 1300 работников. В двухэтажном здании разместились 2 аудитории, а также площадка с 11 тренажёрами и макетами для учебно-тренировочных занятий.

В составе тренировочного полигона для электротехнического персонала комплексное распределительное устройство для передвижных электроустановок, коробка соединительно-разветвительная, передвижная опора линии электропередач и другое. Для обучающихся работе на высоте, в ограниченных и замкнутых пространствах предназначен полигон «Альпинист». А также есть VR-тренажеры, которые используются на курсах «Водитель БЕЛАЗа» и «Стропальщик». Специализированный полигон, предназначенный для проведения практических занятий, обеспечит эффективную отработку навыков безопасного ведения работ по различным профессиям. В 2023 году обучение здесь пройдут 1300 работников.

Вопросы безопасности решаются в том числе и цифровизацией процессов. На самосвалы устанавливаются многофункциональные системы, которые ведут контроль усталости водителя, обеспечивают круговой обзор, отвечают за автоматическое пожаротушение.

Работники компании и сами активно предлагают решения: как сделать производство более эффективным, более безопасным, более экологичным. Так, за прошедший год сотрудники компании подали 385 идей, реализовано из них уже 133. И это принесло производственный и экономический эффект в 140 миллионов рублей.

«НОВАЯ ГОРНАЯ»: ИМПУЛЬС ДЛЯ РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИЙ

Сегодня многие крупные компании реализуют благотворительные проекты. «Новая Горная УК» делает это системно, активно участвуя в жизни городов присутствия компании: Новокузнецке, Междуреченске и Мысках, реа-



Юные артисты подготовили праздничную программу к открытию зала

лизу различные проекты – экологические, направленные на поддержку образования, здравоохранения, повышения комфорта городской среды в целом. Все это происходит в рамках благотворительной программы «Новая Горная. Импульс развития территорий».

В марте в Мысках, благодаря помощи компании в школе № 5 после ремонта открылся актёрский зал. За короткое время была проделана масштабная работа. На средства, выделенные «Новой Горной УК», а это около 1,7 млн рублей, в актовом зале школы постелили линолеум, заменили двери и окна, обновили жалюзи, приобрели 230 стульев.

А в Междуреченске компания в ДК «Распадский» купила новое звуковое оборудование немецкой фирмы «Behringer». Это полноразмерная цифровая консоль, которая содержит весь комплект необходимой цифровой обработки – поканальные эквалайзеры, динамическая обработка, гейты, компрессоры и масса других возможностей. Этот прибор будет работать как локомотив, который будет тянуть творчество, а сочетания с тем, что уже установлено, он создаёт идеальный ансамбль.

В ДК «Горького» в Мысках поменяли на сцене старый занавес на новый, пожаростойкий. В этом году к дню шахтера благодаря благотворительной программе Новой Горной в шахтерском Орджоникидзевском районе Новокузнецка появится горняцкая аллея, которую так ждут жители улицы Радищева.

Однако «Новая Горная УК» озабочена не только насущными проблемами, для компании не менее важно и будущее. Именно поэтому «Сибирский государственный индустриальный университет» («СибГИУ») и «Новая Горная УК» подписали соглашение о сотрудничестве. В планах партнёров объединить усилия в научной деятельности, создать комфортные условия для обучения специалистов в сфере горного производства и обеспечить отрасль квалифицированными кадрами. В частности, выпускники «СибГИУ» будут трудоустроены в «Новую Горную УК», а университет улучшит свою материально-техническую базу.

Это только малая часть того, что делает «Новая Горная УК». Компания продолжает своё движение вверх, уверенно шагает в ногу со временем и прекрасно справляется с новыми вызовами. Развитие, совершенствование производства, личностный и профессиональный рост каждого сотрудника – формула успеха Новой Горной УК.



новаягорная.рф



new-mmc.com



ФИРМЕННЫЙ СЕРВИС БЕЛАЗ В РОССИИ: ЭФФЕКТИВНЕЕ И ДОСТУПНЕЕ

75 лет истории развития, сформированная техническая школа и невероятная эволюция конструкторской мысли: имея богатую историю с 1948 года, завод БЕЛАЗ постоянно обновлял модельный ряд техники, использовал перспективные мировые и собственные разработки в узлах и деталях, обновлял производственно-техническую базу завода и предприятий обслуживания.

БЕЛАЗ исторически реализовывал технику на мировой рынок, которая первоначально сопровождалась многими десятилетиями плано-предупредительной системой ТО и ремонта. Говоря проще, техника БЕЛАЗ обслуживалась и ремонтировалась эксплуатирующими предприятиями самостоятельно на специально созданных

производственно-технических базах автотранспортных предприятий с использованием Руководств по эксплуатации техники и нормативно-технической документации «Положения о ТО и ремонте автомобильного транспорта».

С переходом к рыночной экономике на постсоветском пространстве стало появляться достаточное количе-

ство импортной техники, обострилась не только ценовая конкуренция, но и конкуренция в сегменте качества предоставляемых услуг фирменного сервиса. Потребитель стал более требовательным и уже мыслит не категориями цены закупки техники, а стоимостью владения техникой за весь жизненный цикл (как правило в горизонте 10 лет).



Самый крупный из сертифицированных центров технической поддержки расположен в Кузбассе

Кроме того, доступность сервисного обслуживания стала как никогда актуальна в связи с многочисленными сложностями для тех горнодобывающих предприятий, которые удалены от крупных городских центров, с тяжелыми климатическими условиями и проблемной логистикой.

К этому времени ОАО «БЕЛАЗ» сформировало солидное портфолио для представления своих интересов на мировой арене и расширило географию своей деятельности:

- до 25% мирового рынка карьерных самосвалов,
- порядка 87% – доля рынка в России,
- более 80 стран – география поставок,
- более 30 сертифицированных центров технической поддержки (ЦТП) в мире, 11 из которых, включая самый крупный ЦТП в Кузбассе, расположены в России.

Следуя требованиям рынка и опираясь на мировой опыт в техническом сопровождении карьерной техники, БЕЛАЗ в России активно развивает инфраструктуру фирменного сервиса.

Оптимизация затрат на обслуживание техники, доступность и внедрение в работу инновационных решений – это главные векторы развития фирменного сервиса БЕЛАЗ. Существенные системные изменения в развитии фирменного сервиса БЕЛАЗ начались с 2017г., когда в продуктовом портфеле дилеров БЕЛАЗ появились оригинальные масла и специальные жидкости BELAZ G-Profi, разработанные специально для техники БЕЛАЗ и её работы в тяжелых условиях эксплуатации карьеров.

Тем самым была обозначена одна из значимых вех в качественных пере-



менах фирменного сервиса БЕЛАЗ. Какие же задачи решают новые продукты?

С появлением линейки смазочных материалов в продуктовом портфеле, в список услуг, предоставляемых дилерами БЕЛАЗ для потребителей, добавился сервис OTS BELAZ: оценка качества масел и жидкостей BELAZ G-Profi в эксплуатации и поддержка при возникновении эксплуатационных ситуаций.

Для понимания динамики качественного развития сервиса БЕЛАЗ в России – несколько цифр (см. График).

Общий штат сотрудников, сопровождающих технику БЕЛАЗ в РФ – 1813 чел.

БЕЛАЗ оперативно реагирует на любые нештатные ситуации, предлагая услугу сервиса на выезде. Сотрудники выезжают на место эксплуатации техники для диагностики с последующим ремонтом. В настоящее время 98 мобильных бригад ТО и полевого ремонта ежедневно в режиме 24/7 работают на специально оборудованных сервисных автомобилях, обеспечивая высокий уровень технической готовности техники БЕЛАЗ. III



В 2017 году в продуктовом портфеле дилеров БЕЛАЗ появились оригинальные масла и специальные жидкости BELAZ G-Profi, разработанные специально для техники БЕЛАЗ



Сервисные специалисты БЕЛАЗ способны не только восстановить изношенную технику, но и модернизировать её

Общие инвестиции дилеров в развитие инфраструктуры фирменного сервиса БЕЛАЗ в России за 6 лет (с 2017 по 2022г.) составили рекордную цифру – 3,72 млрд руб.

С 2017г. в 2,7 раза вырос объём услуг фирменного сервиса БЕЛАЗ в денежном эквиваленте, и эта цифра продолжает расти.

Сервисные специалисты БЕЛАЗ способны не только восстановить изно-

шенную технику, но и модернизировать её. К уже известным сервисным программам для потребителей добавились такие услуги, как:

- REMAN – обратный выкуп агрегатов с заменой на профессионально восстановленные с гарантией;
- реновация техники из любого технического состояния «с отметки ноль»;
- восстановление отдельных деталей техники на высокоточном оборудовании;

• TRADE-IN;

• удаленный мониторинг технического состояния техники для своевременного реагирования на любые неполадки при эксплуатации карьерной техники.

Каждый день фирменный сервис БЕЛАЗ динамично развивается для того, чтобы стать лучшим и эффективным выбором для потребителей продукции ОАО «БЕЛАЗ» во всем мире. ■



ЛЕОНИД СТАРОСВЕТ:

«В КУЗБАССЕ ЕСТЬ ПРОИЗВОДИТЕЛИ НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ УГОЛЬЩИКОВ ПРОДУКЦИИ»

Уже более года экономика России и Кузбасса перестраивается на работу по-новому – на других экспортных рынках, с другими условиями логистики и оплаты, с новыми поставщиками оборудования, техники и запчастей. Более всего такая перестройка затрагивает экспортно-ориентированные отрасли, которые к тому же традиционно ориентированы в значительной степени на зарубежных поставщиков машин и оборудования. Относится это и к угольной промышленности, основе экономики Кузбасса, и как никогда важным в таких обстоятельствах становится налаживание сотрудничества между угольщиками и местными машиностроителями. О том, как это происходит, какие сложности лежат на пути такого налаживания, рассказал нам заместитель председателя правительства Кузбасса – министр промышленности и торговли **Леонид СТАРОСВЕТ**.

– Леонид Владимирович, санкционная ситуация вынуждает работать по-новому и угольщиков, и их смежников. На Ваш взгляд, каковы новые возможности внутреннего кузбасского сотрудничества угольщиков и машиностроителей сегодня?

– Если говорить о поиске новых возможностей взаимодействия, то назрела необходимость рассмотреть ряд преференций для угольных компаний. В октябре 2022 года Минпромторг Кузбасса совместно с АНО «НОЦ Кузбасс» подготовил ряд инициатив для расширенного заседания ■■

Комитета Государственной Думы по энергетике на тему «Об актуальных проблемах импортозамещения в топливно-энергетическом комплексе Российской Федерации». Там мы обозначили важность рассмотрения возможности субсидирования кредитных процентных ставок при приобретении добывающими предприятиями российского оборудования, а также о возмещении части затрат угольщиков при приобретении российского оборудования. Эти инициативы включены в решение Комитета Государственной Думы по энергетике, в которых отражены рекомендации Правительству России совместно с профильными министерствами рассмотреть возможность реализации этих инициатив, и сейчас этот вопрос прорабатывается на федеральном уровне.

– Насколько активно угольщики обращаются за поставками оборудования и машин к отечественным производителям в последний год? Насколько к кузбасским? Или всё же угольные компании предпочитают «проверенных» поставщиков – по-прежнему зарубежных, старых или новых? Не стесняются ли они в какой-то степени российских и кузбасских?

– Дела складываются, конечно, так, что угольные компании предпочитают «проверенных» поставщиков и, к сожалению, наших производителей горно-шахтного оборудования рассматривают редко. А у нас в регионе есть производители, которые сегодня выпускают необходимую для угольной отрасли продукцию и готовы к дальнейшему наращиванию объёмов производства при наличии заинтересованности наших угольщиков. Например, Кузбасский электромашиностроительный завод (ООО «ТоргИнвест») производит взрывозащищённые электродвигатели; вентиляторы для работы в агрессивных средах для угледобывающей, горнорудной, нефтегазовой отрасли. Конкурентным преимуществом перед зарубежными аналогами является наилучшее соотношение цены и качества. Новокузнецкое ООО «Завод инновационного машиностроения» (ЗИМ) – первый в России производитель монорельсового шахтного транспорта. Занимается разработкой и производством дизель-гидравлических тягачей ZIM-120 и ZIM-140 для перевозки людей и грузов в условиях шахт опасных по газу и пыли, запустил серийное производство, и разрабатывает новую технику. В частности, в 2023-2024гг. планирует разработку российских аналогов погрузочно-доставочных машин, шахтных самосвалов. По техническому уровню и надёжности машины ОАО «Анжеромаш» не уступают зарубежным аналогам. Этот завод выпускает лавные скребковые конвейеры, штрековые перегружатели с дробилками, а также ленточные конвейеры. Все выпускаемые конвейеры укомплектовываются редукторами собственного производства. Некоторые



ООО «Завод инновационного машиностроения» (ЗИМ) – первый в России производитель монорельсового шахтного транспорта.



В распоряжении ООО «ПК «Юргинский машзавод» имеется испытательный стенд Gluckauf единственный в России, предназначенный для проведения прочностных и циклических испытаний секций механизированных крепей.

виды выпускаемого оборудования полностью заменяют аналогичное европейское оборудование. ООО «ПК «Юргинский машзавод» в своём нынешнем виде готов производить механизированные крепи, проходческие и очистные комбайны, конвейеры, перегружатели, дробилки, кабелюкладчики, гидромониторы, гидравлические подъёмники, ковши для экскаваторов. Предприятие располагает компетенциями в области разработок конструкторской документации. В его распоряжении имеется испытательный стенд Gluckauf единственный в России, предназначенный для проведения прочностных и циклических испытаний секций механизированных крепей. Ленинск-кузнецкая компания «Трансмаш» выпускает системы видеонаблюдения в шахтах, занимается разработкой и производством для горно-добывающей промышленности систем управления, передачи данных, тепло-видеонаблюдения с применением видеоаналитики на основе искусственного интеллекта. Продукция предприятия может заменить системы автоматизации иностранного производства.

– Чем отвечают на санкционную ситуацию сами кузбасские машиностроители? Расширяют ассортимент изделий и/или услуг? Предлагают новые оригинальные технические решения по запросам угольщиков? Что-то ещё?

– В настоящее время в регионе ведут деятельность более 300 машиностроительных предприятий. Они в первую очередь заняты производством горно-шахтного оборудования и комплектующих к нему. Расширить линейку производства ГШО помогает нашим машиностроителям, в том числе, нацпроект «Производительность труда». Повышение производительности труда становится для предприятий региона дополнительным импульсом к развитию, помогает им увеличивать объёмы выпуска продукции, запускать дополнительные производственные мощности, создавать новые рабочие места и повышать уровень оплаты труда.

Для устойчивого роста промышленного производства у нас в регионе создаются благоприятные экономические, организационные и правовые условия. В частности, предприятия всегда могут воспользоваться мерами господдержки. В частности, реализуется государственная программа «Развитие промышленности Кузбасса» на 2019-2025гг., финансируемая за счёт средств федерального и областного бюджетов, предусматривает финансовую поддержку производителей субсидиями. По итогам ежегодного конкурсного отбора, организуемого Министерством промышленности и

торговли Российской Федерации, на реализацию мероприятий госпрограммы на 2023 год выделено 105,6 млн рублей (федеральный бюджет – 36,6 млн рублей, областной бюджет – 69 млн рублей). Это на 10,2 млн рублей больше, чем в 2022 году. Из всех выделенных средств на возмещение части затрат промышленных предприятий на приобретение нового оборудования предусмотрено 40 млн рублей, на возмещение части затрат на оплату услуг по подключению к коммунальной инфраструктуре в рамках реализации инвестиционного проекта ещё 26 млн рублей. Кроме того, 39,6 млн рублей выделено Фонду развития промышленности Кузбасса для предоставления льготных займов промышленным предприятиям. При предоставлении займов Фонд работает по двум направлениям: региональные займы и совместные с федеральным ФРП. Суммы займа варьируются от 5 до 50 млн рублей на срок от 2 до 5 лет по ставкам от 2 до 3% годовых. В среднем размер займа составляет 20 млн рублей. В прошлом году по собственным программам ФРП Кузбасса профинансировал 27 договоров займа в общей сумме более 477 млн. рублей.

– Широко известен факт, когда некоторые кузбасские машиностроители вполне успешно поставляют свою продукцию на рынки ближнего зарубежья, но затрудняются со сбытом внутри региона, несмотря на наличие потребностей угольщиков. Чем Вы можете объяснить такой феномен? Дело ли в недостаточных усилиях самих производителей? Или в инерции угольных компаний?

– Ответ уже содержится в самом вопросе. Всё же инерция угольных компаний играет не последнюю роль в сбыте качественного, конкурентноспособного оборудования и машин, которые выпускают наши предприятия. Его высоко оценивают в разных регионах России и других странах. Например, именно кузбасские агрегаты, производимые Кузбасским электромашиностроительным заводом («ТоргИнвест») в работе сейчас используют такие промышленные гиганты, как «Норникель», «Уралкалий», «Беларускалий», «Алроса», предприятия Казахстана и Узбекистана. Надо отметить, что у машиностроителей такая ситуация вызывает искреннее непонимание: производимое ими оборудование, которое несколько не уступает зарубежному по качеству, и имеет спрос за пределами страны и региона, а свои угольные предприятия проявляют к нему мало интереса. Возможно, иностранные компании обещают определённые схемы поставок, выстраивают логистику исходя их сложившейся санкционной ситуации. Бизнесменов понять можно, но надо же учитывать и региональные интересы, загружать мощности кузбасских машиностроительных предприятий.



По техническому уровню и надёжности машины ОАО «Анжеромаш» не уступают зарубежным аналогам.



Кузбасский электромашиностроительный завод (ООО «ТоргИнвест») производит взрывозащищённые электродвигатели; вентиляторы для работы в агрессивных средах для угледобывающей, горнорудной, нефтегазовой отрасли.

– Насколько присоединение ДНР и ЛНР может повлиять на рынок горно-шахтного оборудования России и Кузбасса? Каковы перспективы в налаживании кооперации между заводами новых регионов и Кузбасса?

– В настоящее время именно усиление межрегиональной кооперации, повышение уровня локализации производства важны для экономического развития Кузбасса. Сохранение технологического суверенитета страны стало основанием для выпуска современной, необходимой продукции, надёжной проходческой техники. В Кузбассе сегодня создан межрегиональный промышленный кластер «КЭМЗ» в составе которого промышленные предприятия и научные организации Кемеровской, Томской областей и Донецкой Народной Республики. Ключевая задача кластера – производство высококачественного оборудования для проведения вертикальных, горизонтальных подземных горных выработок и метрополитена, которое станет достойной заменой аналогичной продукции производства КНР, Польши, США и ряда других стран. Выпускаемая в кластере проходческая техника на 100% состоит из отечественных комплектующих. Так в прошлом году на кузбасской шахте им С.Д. Тихова в Ленинск-Кузнецком запущен в работу первый импортозамещающий проходческий комбайн, изготовленный благодаря технологической кооперации трёх предприятий Кузбасского электромашиностроительного завода (ТоргИнвест), Ясиноватского машиностроительного завода (г. Ясиновата, Донецкая Народная Республика) и томской компании «Ильма». В марте текущего года, благодаря такой кооперации, изготовлен проходческий комбайн для АК «АЛРОСА». Он эксплуатируется в подземном комплексе для добычи алмазов и проходке подготовительных выработок. ■



ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ: СОЗДАТЬ СВОЁ

События прошлого года вновь остро поставили вопросы импортозамещения, в том числе горношахтного оборудования (ГШО) в главной кузбасской отрасли. О том, почему несмотря на многолетние разговоры мы мало продвинулись в этом направлении, а также о том, что делается и сделано в регионе, чтобы начали работать российские технологии и оборудование «А-П» беседует с **Владимиром КЛИШИНЫМ**, директором Института угля ФИЦ УУХ СО РАН, чл.-кор. РАН, заслуженным изобретателем РФ, **Сергеем НИКИТЕНКО**, директором Ассоциации машиностроителей Кузбасса (АМК), **Юрием МАЛАХОВЫМ**, председателем технического комитета по стандартизации «Горное дело» ТК-269 и **Дмитрием ПЯТЕРИКИНЫМ**, главным инженером «Шахта «Южная» (филиал АО «Черниговец») АО ХК «СДС-Уголь».

– Скажите, насколько в угольной промышленности, действительно, острая ситуация с необходимостью замещения импортного оборудования?



Клишин В.:

– Сегодня в угольной отрасли на открытых горных работах на 90-95% используется импортное оборудование. На шахтах – 60-65%, по некоторым позициям до 100%. В этой ситуации сложно говорить о технологическом суверенитете. При этом, в любой критической ситуации, как мы видим сегодня на разных примерах, риски растут по всем параметрам, как техническим, так и экономическим. Нужно не забывать и санкционную западную политику, которая нас просто заставляет заниматься импортозамещением. При этом импортозамещение – это не только просто копирование или замена «импортного производителя» оборудования на российский. Основой являются технологии (разведки, добычи, транспортировки, переработки), что очень важно в горнодобывающей отрасли. А новые технологии требуют создания новых машин, а это уже не имеет никакого отношения к понятию импортозамещения.

– Почему же до сих пор такое соотношение в пользу иностранного ГШО? Ничего нельзя сделать?

Никитенко С.:

– На этот вопрос можно по-разному ответить. С экономической точки зрения не всё нужно производить самим: никто не отменял эволюцию общественного разделения труда, на основе которого возникла специализация производства. Давайте вспомним ремесленников, артели и пр. Это – узкая специализация и высокое качество, позволяющее товару быть конкурентным на рынке. С ГШО то же самое: в мире десятилетиями складывались центры компетенций по разработке и производству ГШО: Швеция, Америка, Германия, Польша, Япония, Китай и некоторые другие страны. Это серьёзный потенциал! И тот, кто обладает таким потенциалом, может быстро освоить производство новых машин для реализации новых технологий. В силу многих причин российское машиностроение таким потенциалом не обладает.

С другой стороны, в реальной жизни никто не отменял понятие «связанные кредиты иностранных государств», когда одним из условий покупки угля европейскими потребителями на наши угольные компании возлагались обязательства покупать горношахтное оборудование в европейских странах. Таким образом, мы десятилетиями «поддерживали» европейские машиностроительные компании. Так было, и всех это устраивало. Так же, как и Германию, например, устраивало покупать дешёвый российский газ, даже перепродавать его и развивая свою промышленность за счёт дешёвой энергии. Мир «сломался». Теперь немцы мучительно ищут, чем заменить наш газ, а мы ищем, чем заменить импортное ГШО.

В рамках Ассоциации совместно со специалистами Института угля мы изучаем технологические запросы угольных компаний, привлекаем для их решения федеральные денежные

средства, изготавливаем экспериментальные образцы оборудования, разрабатываем стандарты. И, как результат, предлагаем решение проблемы уже «в железе». Не на всё, конечно, хватает нашего потенциала, это объективно.

– Вы тут упомянули про стандарты. Какова их роль?



Малахов Ю.:

– Огромная. Приведу пример реального импортозамещения с использованием национального стандарта. В шахтах, согласно правилам безопасности, должны использоваться пункты переключения в самоспасатели (ППС), которые являются одним из способов сохранения жизни и здоровья горняков в аварийных ситуациях. Но в России они не производились, потому что не было требований к безопасности и к качеству ППС. Технический комитет создал рабочую группу и как результат – мы уже имеем национальный стандарт на ППС. В результате три кузбасских предприятия, члены технического комитета (ООО «ПК-Вистек», АО «Кемеровский завод средств безопасности», ООО «КемМаш») освоили выпуск ППС и подтвердили их соответствие требованиям национального стандарта. Стандартом

активно пользуются угольщики для организации закупок ППС, а машиностроители – для их изготовления. Одна из особенностей стандарта на ППС – это учёт национальных требований безопасности, которые принимают во внимание наши условия добычи угля, что является иногда сложно достижимым для серийной зарубежной продукции. Так и получилось с импортными ППС производства Германии, США, Австралии, которые на настоящий момент не соответствуют нашему национальному стандарту на ППС. Поэтому зарубежные серийные образцы просто не могут эксплуатироваться в наших шахтах.

На самом деле, таких решений может быть намного больше. Просто не все компании осознали важность стандартов для укрепления своей конкурентоспособности.

– Бизнес всегда ищет, где ему выгоднее. Не возникают ли сегодня риски замещения уходящих компаний из недружественных стран китайскими?



Никитенко С.:

– Вы правы: бизнес ищет, где ему выгоднее. В этом и суть бизнеса – добыча и реализация угольной продукции с минимальными издержками. С этой точки зрения угольным компаниям практически всё равно, из какой страны проходческий комбайн или очистной комплекс. Важно, чтобы они соответствовали нашим горно-геологическим условиям, были надёжными и недорогими. Требования, согласитесь, обычные. Китайские комплексы уже не первый год эксплуатируются различными добывающими компаниями в Кузбассе. В России нет производителей такого оборудования, поэтому говорить о рисках не приходится. Но, не всё импортное оборудование решает проблемы и соответствует перспективным задачам угольных компаний.



Пятерикин Д.:

– Мы сталкиваемся с трудноизвлекаемыми угольными запасами, которые невозможно отработать традиционным способом стандартным оборудованием, поэтому для нас представляют интерес научные разработки и предложения Института угля, которые, на наш взгляд, могут быть очень полезны. Это касается и способа скоростной проходки подготовительных горных выработок, и отработки трудноизвлекаемых запасов угля. Мы видим большой потенциал в этих технологиях, которые соответствуют нашему главному приоритету – созданию условий для безопасного и высокопроизводительного труда шахтёров. Наша задача – безопасно добыть уголь. Однако мы оказываем практическую консультационную помощь сотрудникам Института угля, способствуя, тем самым, выработке технического задания для машиностроителей. Мы высоко ценим взаимодействие с научно-исследовательскими организациями и стремимся к внедрению на производстве наилучших доступных технологий и передового оборудования. Мы полагаем, что через год мы сможем приступить у себя на шахте к испытанию экспериментального образца крепи шагающего типа.

– Вы отмечали, что машиностроители технологии не создают, они их реализуют. Технологические стандарты тоже без технологий, наверное, прописывать сложно. Есть что реализовать, стандартизировать, есть наши прорывные технологии?

Клишин В.:

– Безусловно. Без науки перспективные технологии невозможно создать. Мы опираемся на опыт и многолетние разработки Института угля ФИЦ УУХ СО РАН. Так, например, многолетние научные исследования позволили стандартизи-

ровать метод направленного гидроразрыва в угольных шахтах, использование которого позволяет значительно повысить безопасность при посадке кровли на отработанных участках, а также обеспечить предварительную дегазацию угольных пластов. Технический комитет и Институт угля совместно разработали ГОСТ Р 58869-2020 «Горное дело. Метод направленного гидроразрыва кровли горных пород в угольных шахтах», что позволило результаты научных исследований перенести на практику. Сейчас угольные компании смело могут проводить работы по посадке кровли методом гидроразрыва зная, что это стандартизованный метод на национальном уровне. Причём стандарт соответствует правилам безопасности, которые администрирует Ростехнадзор. Сотрудники нашего института обеспечивают научное сопровождение при производстве работ, оказывают консультационные услуги.

Малахов Ю.:

– Можно привести ещё один пример: в рамках рабочей группы Минпромторга РФ озадачились вопросом отсутствия у нас отечественных гидравлических экскаваторов для угольной промышленности, всё производство расположено в недружественных странах. Но для того, чтобы организовать собственное производство, сначала нужно сформировать технические требования, которые будут соответствовать современному уровню и запросам угольных компаний. Далее нужны испытания, оценка качества. Как все это реализовать без какого-либо нормативного документа? Конечно, нужен свой национальный стандарт. И это будет первым шагом для серийного производства отечественных гидравлических экскаваторов для горняков.

Вообще, для обеспечения качества горно-шахтной продукции важно формирование стандартизованных методик испытаний, которые бы обеспечивали поставку безопасного оборудования угольщикам, не допустили бы фальсифицированную продукцию в шахту и на разрез. Декларировать технические показатели, в том числе и по безопасности, недостаточно. Нужно доказать их соответствие на натурных испытаниях.

Получается, что национальные стандарты позволяют защитить отечественного изготовителя и решить вопросы безопасности посредством сертификации. По сути, мы можем говорить о законном способе монополизации рынков отечественными производителями, а также экспортном потенциале оборудования, которое априори благодаря стандартам соответствует международным требованиям. ■



«СИБ-ДАМЕЛЬ»: ЗДЕСЬ ИНТЕРЕСНО РАБОТАТЬ!

Ремонтно-машиностроительный завод «СИБ-ДАМЕЛЬ» – одно из старейших предприятий города Ленинска-Кузнецкого. В 2025 году оно отметит уже своё 110-летие. В начале прошлого века центральные механические мастерские были созданы для обслуживания шахт рудника. Занимались они тогда ремонтом и мелким изготовлением оборудования. В течение века не раз менялось название предприятия, но неизменной оставалась специализация – обеспечение ремонтов шахтового оборудования. Со временем добавилось и собственное производство.

Сегодня «СИБ-ДАМЕЛЬ» является важнейшим подразделением АО «СУЭК», надёжно обеспечивающим угледобывающие предприятия Кузбасса и Ургала (Хабаровский край) как ремонтами, так и производством необходимого горного оборудования. Особенно интенсивно завод развивается в последние пять-семь лет. Достаточно сказать, что численность персонала возросла в два раза и составляет на сегодняшний день 670 сотрудников. При этом почти все производственные цеха работают в круглосуточном режиме без выходных дней.

Такой напряжённый график вызван как увеличившимся числом заказов от потребителей, так и возросшим ассортиментом ремонтируемых и выпускаемых изделий. К традиционным для «СИБ-ДАМЕЛЯ» видам продукции – электродвигателям, пускателям, трансформаторным подстанциям, редукторам – в последнее десятилетие, благодаря системной модернизации имеющихся производственных мощностей, открытию дополнительных цехов и участков, добавился целый ряд новых направлений деятельности. Это – производство шахтных крепёжных материалов, конвейерных роликов и самих ленточных конвейеров, установок

по осланцеванию горных выработок, пневмоколесных шахтных погрузчиков. Освоен ремонт проходческих комбайнов КП-21 и насосов.

Большой и важной вехой в развитии предприятия стала организация на новой промплощадке крупного производства по ремонту силовой гидравлики и металлоконструкций секций механизированной крепи. Оно включает в себя два цеха. Первый предназначен для ремонта и восстановления несущих металлоконструкций. Для его оснащения приобретено современное высокотехнологичное оборудование, включающее: крупногабаритный фре-

зерно-расточной обрабатывающий центр с числовым программным управлением (ЧПУ), установку газоплазменной резки 3D и аппараты полуавтоматической сварки, сварочные позиционеры, окрасочно-сушильную и песко-дробеструйную камеры, модульную компрессорную. В совокупности такой набор оборудования позволяет осуществлять весь спектр работ по ремонту и восстановлению секций крепи. Расположенный рядом цех по ремонту силовой гидравлики оснащен самими современными высокоточными токарными и фрезерными обрабатывающими центрами с ЧПУ, оборудованием для



обработки глубоких отверстий, автоматизированной установкой для испытательных гидроцилиндров и гидростоек.

Завод уверенно движется в сторону цифрового производства. Выстроена цепочка, при которой электронная информация об изделиях создаётся конструкторами, перерабатывается технологами, уходит на станки с ЧПУ и материализуется в виде готовой детали.

Сложная ситуация, связанная с уходом с российского рынка ряда крупных западных фирм по производству и обслуживанию горношахтного оборудования, подтвердила правильность выбранного угольщиками курса на развитие собственной ремонтной и машиностроительной базы.

– Сегодня возможности завода позволяют осуществлять полную модернизацию механизированных комплексов зарубежных производителей, – говорит исполнительный директор ООО «СИБ-ДАМЕЛЬ» Александр Бритоусов. – Мы уже отремонтировали два комплекса по 175 секций крепи для шахт «Талдинская-Западная 1» и имени 7 Ноября Новая компании «СУЭК-Кузбасс». Сейчас модернизируем секции для шахты «Северная» компании «Ургалуголь», также входящей в состав СУЭК. Совместно с кузбасскими партнёрами производим ремонт различных элементов силовой гидравлики. В частности, продуктивно используем наплавочный стенд для восстановления поверхности гидроцилиндров. Освоили ремонт линейных решетаков и става «косого» заезда для забойно-транспортных комплексов (ЗТК). Ремонтируем и частично осваиваем производство домкратов управления бортом и передвижки секций крепи. Уже давно ведём качественный ремонт шнеков зарубежных очистных комбайнов. В СУЭК большой парк импортных комбайнов фронтального действия. Для них производим ремонт коронок, корпусных изделий.

В числе несомненных успехов в импортозамещении Александр Бритоусов также называет производство погрузчика пневмоколесного шахтного ППШ-1000К. Уже выпущено 14 единиц техники. Этот мини-погрузчик с помощью ковша способен выполнять целый ряд необходимых при проведении горных выработок операций. Прежде всего, зачистку почвенного грунта для движения самоходного вагона от комбайна до места погрузки горной массы в бункер и на конвейер. Причём машина модернизируется. В новой модели ковш будет способен разгружать горную массу не только прямо перед собой, но и вбок.

Конечно, главным потребителем продукции и услуг завода являются предприятия СУЭК. Но есть постоянные



заказы и от других угледобывающих компаний, например, УК «Распадская»

Вместе с достижениями по части ремонта зарубежной техники и производства аналогов есть и серьёзные проблемы. Например, очень трудно найти отечественную замену импортному оборудованию и комплектующим для редукторной группы рудничных механизмов. Слишком оно сложное и высокотехнологичное в изготовлении. Поэтому сейчас активно изучается азиатский рынок производителей. Есть предложения и от белорусских машиностроителей. А вот с комплектующими для ремонта электрооборудования с частотным преобразователем готов помочь давний партнёр – «Компания СПАРК» (Томск).

Говоря о перспективных направлениях, Бритоусов выделяет освоение производства высоковольтных ячеек КРУВ-6М для управления подземными токоприемниками угольных шахт. Подготовлен опытный образец усовершенствованной модели пускателя взрывозащищенного рудничного (ПВР). Эту свою продукцию «СИБ-ДАМЕЛЬ» готовит представить на объединённом стенде «Единой сервисной компании СУЭК» в рамках XXXI Международной специализированной выставки технологий горных разработок «Уголь России и Майнинг - 2023».

Ещё одно направление развития импортозамещения – реверс-инжиниринг. Подготовка технической документации и изготовление деталей импортных машин по образцу. Уже есть несколько успешных примеров такого производства.

Специально для разработки перспективных технических новинок при «СИБ-ДАМЕЛЕ» создано отдельное конструкторское бюро, базирующееся в городе Кемерово. Оно практически укомплектовано. Причём, нужных инженеров-конструкторов искали не только в Кузбассе, но и по всей стране. Одна из сотрудниц ОКБ, к примеру, переехала из Великого Новгорода. Го-

ворит, что там была обычная рутина, а здесь есть возможности именно для своего инженерного развития, здесь интересно работать.

И ещё одна ключевая тема, возникшая в связи с ростом производства – обеспечение квалифицированными рабочими кадрами. Где их взять? В Ленинске-Кузнецком ССУЗов, готовящих студентов по нужным специальностям, нет. Поэтому на заводе разработана целая программа по комплектованию необходимыми профессиями. Принимают простыми рабочими всех желающих. Их, кстати, не так много, несмотря на приличный уровень зарплаты. Формируют постепенно группы по пять-шесть человек – будущих операторов станков с ЧПУ, слесарей, токарей, фрезеровщиков, шлифовщиков – и за счёт предприятия отправляют обучаться на курсы либо при Новосибирском авиационном институте, либо при Юргинском технологическом институте Томского политехнического университета. Затем, под руководством опытных наставников уже в цехах «СИБ-ДАМЕЛЯ» новички постигают тонкости выбранной профессии.

Вообще, на заводе считают, что готовить себе кадры нужно, начиная со школьной скамьи. Организуются профориентационные экскурсии для ребят. Школьников приятно удивляет чистота и порядок в цехах, в целом высокий уровень культуры труда. Огромное количество современных станков. Всё компьютеризировано. И кто-то из юных посетителей начинает всерьёз задумываться – а не связать ли своё будущее с техникой и с заводом «СИБ-ДАМЕЛЬ»? Да, за его плечами уже больше века развития. Но и на ближайший век точно ещё работы хватит.



КУДА ВЕДЁТ ЦИФРОВИЗАЦИЯ

Региональный бизнес часто сталкивается с непростыми внешними условиями и сегодня находится в турбулентном потоке. Только преодолели ограничения пандемии, на первом плане уже новые вызовы – импортозамещение, информационная безопасность, продвижение на новых платформах, эффективная оптимизация. В плюсе оказываются те компании, которые интегрируют в свой бизнес нужные цифровые разработки. Разбираемся с МегаФоном, о каких решениях стоит знать уже сегодня.

ОНЛАЙН НА СЛУЖБЕ У БИЗНЕСА

Практический опыт корпоративных клиентов МегаФона в Кузбассе подтвердил, что успешная конкуренция сегодня – это постоянная адаптация к современным реалиям. Цифровая трансформация бизнес-процессов открыла компаниям возможности оперативно принимать решения на основе анализа больших данных. Связисты объясняют это тем, что технологии упрощают множество процессов, структурируют данные, а главное – оптимизируют ресурсы, в том числе и финансовые. Инвестиции в умные решения окупаются в среднем в течение полутора лет и при этом повышают конкурентоспособность и лояльность аудитории.

Кстати, именно коммуникации с клиентами лидируют в списке приоритетных задач развития локального бизнеса, а решение «МегаФон Таргет» продолжает оставаться наиболее востребованным у клиентов оператора. Только с начала года умное sms-продвижение сибирские предприниматели использовали в 2,5 раза больше.

Александр Малов, директор МегаФона в Кемеровской области:

– Продвижение играет несомненно важную роль в бизнесе. И инструменты сегодня есть разные. Цифровые технологии, например, помогают развивать имидж целого региона, его туристическую привлекательность. Для этого в МегаФоне есть аналитический сервис «Цифровой туризм». С помощью big data можно оценить сезонную активность, из каких регионов

и стран приезжают путешественники. Это особенно актуально, например, для Шерегеша или для организации больших событий в регионе – спортивных форумов в Ледовом дворце Кузбасса или международного научно-популярного фестиваля Динотерра, отраслевой выставки «Уголь России и Майнинг».



ПРОМЫШЛЕННОСТЬ УХОДИТ В СЕТИ

Среди крупных корпоративных клиентов МегаФона реального сектора экономики в регионе именно угледобывающие предприятия всё активнее внедряют элементы умного производства. Это связано с развитием частной инфраструктуры связи. Собственные базовые станции изначально строились для коммуникаций и первичной онлайн обработки данных – контроля автопарка и телеметрии. Этот опыт показал эффективность цифровых решений как с эксплуатационной, так и с экономической точки зрения.

Сегодня телекоммуникации встраиваются в более сложные процессы. Например, транкинг – профессиональная радиосвязь. Или экологический мониторинг – контроль окружающей среды на предприятии с сотен датчиков. Эти и другие возможности эффективно обеспечивает выделенная сеть – закрытый контур 4G инфраструктуры на всей территории шахты или разреза.

Алена Барнышева, руководитель по развитию корпоративного бизнеса МегаФона в Кузбассе:



– Private LTE полностью изолирует трафик и имеет высокую защищенность. В этой помехоустойчивой сети создается среда для передачи и обработки данных с максимальным откликом. Управление производством происходит здесь и сейчас, а накапливаемая информация помогает максимально точно проводить бизнес-анализ, создавать контролируемую цифровую среду. Выделенная сеть также влияет и на безопасность труда. Например, буровзрывные работы можно максимально автоматизировать, имея устойчивый сигнал связи в сложном рельефе угольного производства».

ДНК БИЗНЕСА – ЕГО БЕЗОПАСНОСТЬ

По данным МегаФона, вектор на безопасность предприятий будет определять в ближайшее время развитие российских компаний. Важная составляющая – безопасность информационная. Не зря, самое востребованное решение в Сибири сегодня – это «Защита от DDoS-атак». Оно позволяет в автоматическом режиме отражать все современные типы атак без снижения производительности ресурсов. Только за последний год внедрение продукта в систему безопасности

предприятий региона увеличилось более чем на 70%. Чаще всего это бизнесы в сфере розничной продажи товаров через сеть Интернет.

В целом, МегаФон предлагает порядка десяти программно-аппаратных комплексов для защиты бизнеса от практически всех видов киберугроз. В том числе, такие платформы как DLP – для создания комплексной системы противодействия утечкам информации. Но как понять, какие именно решения наиболее подходящие?

Виктор Казанцев, руководитель направления по внедрению цифровых решений в Сибири и на Дальнем Востоке:



– Правильнее всего начать с аудита информационной безопасности. Это как строить дом без проекта и с проектом. Без проекта можно построить, но далеко не всегда ожидания и реальность будут совпадать. Кривые углы исправлять дороже, чем построить сразу ровные. Аудит нам покажет уязвимые места в инфраструктуре и понимание, сколько будет стоить эти уязвимости устранить. Итогом аудита обычно является дорожная карта – там четко прописаны программные и аппаратные продукты, которые защитят от той или иной атаки. А далее формируется стратегия и бюджет на год, на 5 лет и системно внедряются информационные системы.

В МегаФоне отмечают, что защита от виртуальных угроз уже стала полноценной частью современного бизнеса, а интеграция надёжных решений – стратегической необходимостью. Особенно если учитывать последние тренды, когда хакеры все чаще переключаются с «железа» на людей. Опыт клиентов оператора показывает, что многие специалисты не раз открывали письма с вредоносными ссылками от «банка» или «подрядчика». Фишинговые атаки – проверенный хакерами инструмент. Предотвратить такую атаку могут только сотрудники, на которых она нацелена.

Безопасность и контролируемое управление с помощью цифровых сервисов – эти тренды будут только укореняться в региональной бизнес-среде. Телекоммуникации обеспечат надежную реализацию даже самых сложных решений. Востребованность цифровых услуг среди корпоративных клиентов МегаФона в Кемеровской области подтверждает положительная динамика мобильного трафика. По данным оператора, за последний год передача данных в сети этого сегмента выросла на 60%. ■

ЭКОЛОГИЧЕСКОЕ ПРОДВИЖЕНИЕ

Защита окружающей среды и устранение нанесённого экологического ущерба не может не быть в приоритете в Кузбассе. Слишком значительны были и есть природные потери при добыче угля, выплавке чугуна, стали, алюминия и ферросплавов. Слишком значительны и заметны невооруженному глазу вызываемые при этом изменения рельефа и водной среды, выбросы в атмосферу и другие негативные изменения. Поэтому экологической политике в регионе уделяется особое внимание. Она в приоритете уже не первый год и у областных властей, и у промышленных компаний, и в муниципалитетах. Но очевидно, что придётся приложить ещё немало усилий бизнеса и властей, чтобы не только улучшить, но и стабилизировать экологическую ситуацию в Кузбассе.

РОСТ ВЛОЖЕНИЙ

На открытии Кузбасского экологического форума 15 мая губернатор Сергей Цивилев отметил, что «экологические вопросы – одни из основных в стратегии развития Кузбасса: от состояния окружающей среды зависит качество жизни кузбассовцев, а решать проблему экологии необходимо комплексно». Для этого на новые технологии переводятся предприятия, проводится рекультивация нарушенных земель, приобретается экологичный транспорт, в том числе электрический, реализуется программа газификации, «серьёзная работа уже проведена на строительной Северо-Западного обхода Кемерово, он откроется осенью следующего года, и весь большегрузный транспорт уйдёт из города», подчеркнул губернатор.

Министр природных ресурсов и экологии Олег Ивлёв в своём выступлении на форуме отметил, что за последние пять лет инвестиции в охрану окружающей среды в Кузбассе выросли в 2,8 раза – с 2,95 млрд рублей в 2018 году до 8,26 млрд в 2022. При этом рост вложений отмечен по всем направлениям – в «охрану и рациональное использование водных ресурсов» – в 3,13 раза, до 5,79 млрд рублей, «в охрану атмосферного воздуха» – в 2,6 раза, до 1,48 млрд, «в охрану и рациональное использование земель» – в 1,9 раза, до 0,84 млрд рублей (данные Кемеровостата). Из 13,9 млрд рублей расходов на охрану окружающей среды в регионе в прошлом году 38% было направлено на охрану атмосферного воздуха, 35% – на

очистку и сбор сточных вод, 23% – на обращение с отходами, 2,3% – на защиту и реабилитацию земель, сообщил также министр. По данным заместителя губернатора Андрея Панова, в 2018–2022 гг. угольщики Кузбасса построили и реконструировали 74 водоочистных сооружения, в том числе, 12 – в 2022 году. В прошлом году они также провели технический этап рекультивации нарушенных земель на 320 га и биологический на 250 га (подробнее см. интервью на стр. 18).

Пять лет назад вышел указ президента России Владимира Путина «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года», которым предусмотрен федеральный проект «Чистый воздух». Первым и пока единственным от Кузбасса участником этого проекта стал Новокузнецк. Олег Ивлёв обозначил это участие как главную экологическую программу региона. По ней запланировано более 40 различных природоохранных мероприятий и сократить к 2026 году совокупный объём выбросов загрязняющих веществ в городе на 25% или 86 тыс. тонн, а опасных загрязнителей – на 60% или 51 тыс. В прошлом году сокращение совокупного объёма выбросов составило 10%, а опасных загрязняющих веществ – 30%. Реализуют мероприятия программы крупнейшие предприятия и, соответственно, загрязнители города – АО «Евраз-3СМК», АО «Русал Новокузнецк», АО «Кузнецкие ферросплавы», Сибирская генерирующая компания (АО «Кузнецкая ТЭЦ»). Муниципалитет на специ-

ально предоставленные по программе федеральные средства обновляет городской электрический транспорт, а также поддерживает газификацию частного сектора. Помимо «Чистого воздуха» участие Кузбасса в федеральных проектах «Чистая страна» и «Генеральная уборка» предусматривает реализацию еще трех крупных экологических проектов – ликвидацию полигона ТБО Кировского района и бывшего анилиноокрасочного завода в Кемерове, и «Тугайского лога» в Киселевске (территория закрытой шахты).

С 1 сентября 2023 года участником федерального проекта «Чистый воздух» станет также Кемерово. Помимо обновления городского электрического транспорта и газификации бытового отопления предусмотрено участие в проекте таких предприятий города как КАО «Азот», ПАО «Кокс», СГК. По данным Андрея Панова, на первом этапе участия города в нём предусмотрено выполнить сводные расчёты загрязнения атмосферного воздуха, которые позволят определить загрязняющие вещества, оказывающие наибольшее негативное воздействие, и основные источники выбросов. Затем на основе этих расчётов будут разработаны мероприятия, которые к 2030 году должны обеспечить для Кемерово снижение выбросов загрязняющих веществ не менее чем в 2 раза по отношению к 2020 году.

С начала этого года, по данным министерства экологии и природных ресурсов Кузбасса, заявки на проведение рекультивационных работ на различ-

ных отвалах угледобывающих, обогатительных и других предприятий подали 5 предприятий региона, ещё три заявили о планах реконструкции водоочистных сооружений.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСИЛИЯ

Несмотря на то, что усилий по улучшению экологической обстановки в регионе всё больше, показатели состояния окружающей среды не улучшаются, а некоторые даже ухудшаются. Ещё в 2019 году начальник отдела промышленной безопасности и экологии в угольной промышленности Минэнерго Валерий Гришин на совещании по экологической безопасности на угледобывающих предприятиях России отмечал, что уровень рекультивации нарушенных земель в углепроме Кузбасса незначителен в сравнении с размером нарушения и составляет всего 1,6% по итогам предыдущего года – нарушенных угольщиками земель за год набралось 6,8 тыс. га, а рекультивацию прошло всего 107 га. И этот результат был вдвое ниже, чем в 2017 году, когда её было выполнено на 227 га, и меньше, чем в 2016 году – 153 га. В прошлом году упомянутые заместителем губернатора Андреем Пановым (см. выше) объёмы были заметно больше, но их все равно недостаточно, даже если они закрыли площади нарушенных земель прошлого года (что не так), остались ещё нарушенные земли предыдущих лет. Того же 2018 года.

В целом по России, как отмечала уже в 2021 году Федеральная служба по надзору в сфере природопользования (Росприроднадзор) в докладе «Экологические проблемы угледобывающих регионов России» при росте добычи за 2012–2018 гг. на 30% площадь нарушенных угледобычей земель увеличилась на 154%, с 4,18 тыс. га в 2012 году до 10,65 тыс. в 2018, а рекультивированных сократилась на 42% – с 1018 га до 589,5 га, соответственно. Объём накопленных отходов от угледобычи вырос на 30%, с 14,9 млрд тонн до 21,3 млрд, выбросы вредных веществ в атмосферу – на 12,5%, с 987 тыс. тонн до 1,11 млн. Помимо текущей деятельности от угледобычи остался огромный накопленный ущерб окружающей среде, в том числе, в виде зон экологического бедствия в 21 субъекте России, где находятся сегодня 450 потенциально опасных объектов, больше всего в Приморском крае, 192, в Кузбассе, 82, и в Тульской области, 65. В Прокопьевске и Киселевске, как было отмечено в докладе и очень хорошо знают в Кузбассе, идёт обрушение поверхностей и устьев выработок с образованием провалов.

За прошлый год, по данным Росприроднадзора, к 90,03 тыс. га уже имевшихся нарушенных земель в Кузбассе прибавилось ещё 5,37 тыс. га, в том числе, 4,07 тыс. га при добыче полезных ископаемых. Очевидно, что в первую очередь угля, но в регионе также активно ведётся добыча строительного сырья и золота. Ещё почти 900 га были нарушены при проведении строительных работ, и с учётом таких больших площадей, весьма вероятно, что это также были работы в интересах угольщиков. Регулярно каждый год они переводят для своих нужд сотни гектаров сельскохозяйственных земель под строительство технологических автодорог, железнодорожных погрузочных станций, обогатительных фабрик и др. Таким образом, для стабилизации ситуации в сфере «охраны и рационального использования земель» в Кузбассе необходимо ежегодно рекультивировать земель примерно в 15–20 раз больше. А ведь именно в связи с очередным развитием или строительством угольного разреза и увеличением используемых при этом земель, возникает недовольство местных жителей, судебные иски и т. п. Всплесков недовольства общественно мнения в подобных случаях было множество в последние годы, и очевидно, их не будет меньше.

Важной смежной проблемой охраны окружающей среды выступает обращение с отходами, но не только потребления, твёрдыми коммунальными отходами, но и производства. А по последним Кузбасс занимает первое место в стране, благодаря работе опять же угольных предприятий. В 2021 году по всему региону набралось 3,8 млрд тонн отходов, из которых 1,6 млрд или 42% было утилизировано, а 2,2 млрд тонн размещено на эксплуатируемых объектах. В Новокузнецке, где в первую очередь источниками образования отходов выступают не только угольные, но и металлургические предприятия, в 2021 году набралось 266,1 млн тонн отходов производства и потребления, и лишь 63,8 млн тонн было утилизировано. Металлургические отходы могут быть переработаны практически полностью, сделав производство безотходным, но пока такой подход находится на стадии научно-исследовательских разработок.

Положение дел в водной среде и в атмосфере Кузбасса также требует дополнительных усилий по их очистке. По данным Росприроднадзора, в прошлом году в регионе было выброшено в атмосферу 1,59 млн тонн вредных веществ от стационарных источников (+62 тыс. тонн от автотранспорта), в том числе, 1 млн при добыче полезных ископаемых. В последнем случае более

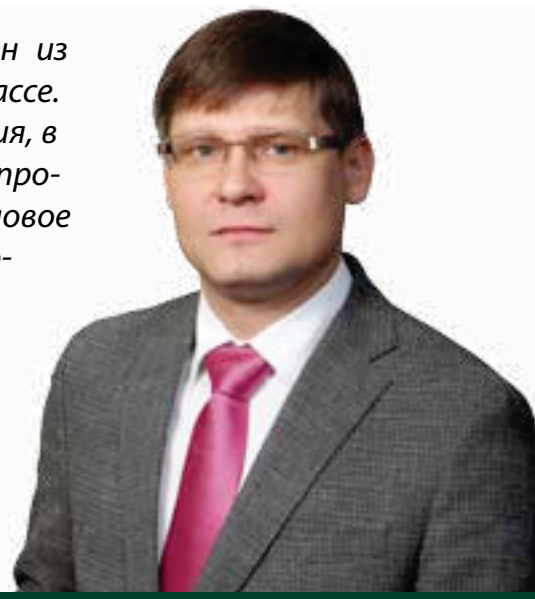
80% приходится на парниковый метан, что вряд ли хорошо, но не представляет собой непосредственно вреда здоровью и благополучию населения региона, но были и другие выбросы, включая твердые. По прежнему значительный объём выбросов в воздушную среду приходится на металлургию, 239,6 тыс. тонн, и энергетику – 201,8 тыс. А здесь высок процент твердых выбросов, то есть, золы и шлаков – в первом случае 8%, во втором – 26%. Обе отрасли генерируют значительный объём выбросов диоксида серы (57,5 тыс. тонн энергетика и 38,2 тыс. металлургия) и окислов азота (50,3 тыс. энергетика и 9,2 тыс. металлургия).

По данным доклада о состоянии окружающей среды в регионе за 2022 год, в областном центре среднегодовые концентрации вредных веществ в атмосфере в прошлом году превышались по двум выбросам, и весьма неприятным. По бензапирену это превышение составило 5,3 раза, по формальдегиду – 2,1. При этом в обоих случаях показатели за последние пять лет ухудшились – в 2018 году предельно допустимой концентрации (ПДК) по первому было превышено только в 3,4 раза, а по второму не превышалось, было на уровне 0,6 нормы. Заметно выросла концентрация взвешенных веществ в атмосфере города – с 0,2 ПДК в 2018 году до 0,9 в 2022. В Новокузнецке ситуация по бензапирену ухудшилась за эти годы в 1,65 раза, с превышения ПДК в 6,8 раз в 2018 году до 11,2, по формальдегиду концентрации выросли в 5,7 раза – с 0,6 ПДК до 3,4, по взвешенным частицам – с 1 до 2 ПДК, по диоксиду азота – с 0,6 до 1,6. А вот в Прокопьевске за пятилетний период среднегодовая концентрация бензапирена сократилась в 1,8 раза, но осталась выше предельно допустимой в 1,3 раза.

Вода в основных реках Кузбасса ниже по течению основных промышленных центров региона в докладе о состоянии окружающей среды оценивается по качеству чаще всего как «загрязненная». Это, к примеру, относится к реке Томь. А вот в её притоках, в частности, в Ускате, в Абе, в Черновом Нарыке она оценивается уже как «сильно загрязненная», а в реке Иня ниже Белова как «грязная» (степень загрязнённости 4А, выше чем «сильно загрязнённая», 3Б). Все эти и некоторые другие показатели состояния окружающей среды, в частности, невысокий пока процент утилизации ТКО (38% по данным Росприроднадзора), указывают на необходимость значительного увеличения экологических инвестиций и объёма природоохранной деятельности в Кузбассе, чтобы улучшить положение дел в этой сфере. ■

ЧИСТОГОРСКИЙ СВИНОКОМПЛЕКС «СИБАГРО»: ОТ МОДЕРНИЗАЦИИ К УСТОЙЧИВОМУ РАЗВИТИЮ

Чистогорский свинокомплекс «Сибagro» – один из крупнейших свиноводческих комплексов в Кузбассе. В 2021 году на предприятии завершилась санация, в ходе которой полностью заменили поголовье, провели капитальный ремонт цехов, установили новое технологическое оборудование, внедрили автоматизированное управление производством. Предприятие прошло большой путь, вышло на плановые производственные показатели и теперь ставит перед собой новые, не менее амбициозные цели. О проделанной работе и планах развития нам рассказал директор свинокомплекса **Алексей Колобаев**.



– **Алексей Игоревич, на Чистогорском свинокомплексе был реализован уникальный опыт санации производства. Расскажите, что было сделано?**

– В 2019 году Чистогорский свинокомплекс вошёл в состав компании «Сибagro». На тот момент предприятие остро нуждалось в модернизации. Для понимания: самому молодому подразделению – племенной ферме №2 – было 35 лет, её возводили в начале перестройки, со всеми вытекающими последствиями. Просто провести косметический ремонт, точечную замену оборудования и обновить поголовье было недостаточно. Руководство компании приняло решение провести масштабную санацию производства. Это длительный и трудоёмкий процесс, который потребовал от нас особого усердия и выдержки. В работу были вовлечены все сотрудники без исключения.

Для компании это был действительно уникальный опыт. Единовременного капремонта в таком объёме никогда не было: нужно было капитально отремонтировать 180 тыс. кв. м животноводческих помещений, не считая АБК, санпропускников и прочего. Объём работ, конечно, везде был разный: где-то демонтировали все, кроме несущих

конструкций, какие-то корпуса требовали меньшего вложения сил. Много работ проводилось одновременно: капремонт трёх санпропускников и километров старых коммуникаций, строительство трех дезбарьеров... В отличие от прежних опытов санации на предприятиях «Сибagro», на Чистогорском требовалось максимальное обновление оборудования: заменили 100% систем кормления и поения, а также освещения во всех корпусах. В более чем половине корпусов установили новое технологическое оборудование, системы отопления и вентиляции. При этом все работы проводились в крайне короткие сроки: от проектирования до завоза первых животных ушло около полутора лет.

– **Как сотрудники прошли период санации?**

– Период был непростым, сменить профессии пришлось практически всем. Люди занимались монтажом, дезинфекцией, ремонтными работами. За счёт перевода сотрудников на другую работу нам удалось в этот период сохранить практически весь коллектив. Для зоотехников, ветеринарных врачей и операторов санация стала периодом обучения, развития и знакомства с дружной семьей «Сибagro».

Нам удалось почти без потерь пройти период санации. Всё это благодаря тому, что у нас работают профессионалы, которых объединяет главное в нашей отрасли – любовь к животным и стремление к новым знаниям и развитию.

– **Расскажите о том, как у вас выстраивается работа с персоналом, какие льготы действуют для сотрудников свинокомплекса?**

– Рост производственных мощностей закономерно ведёт к росту количества сотрудников. Только новые подразделения обеспечили более 500 рабочих мест. Общая же их численность на предприятии – более полутора тысяч. И тут без системной кадровой работы не обойтись.

Конечно, определенные вызовы присутствуют. В регионе объективно не хватает не только животноводческих специалистов, но и специалистов инженерной службы и растениеводства. Ещё сложнее ситуация с кадрами в сфере мясопереработки – таких сотрудников на региональном рынке труда найти сложно.

«Сибagro» делает ставку на долгосрочную тактику формирования пула нужных кадров. На Чистогорском свинокомплексе, чтобы укомплектовать штат обвальщиков, введена должность мастера обучения. Её занимает профессионал, трижды становившийся лучшим обвальщиком России. Также предприятие активно работает с различными учебными заведениями. На

наших площадках получают опыт молодые ветеринары, зоотехники, технологи из Кемерова, Томска, Новосибирска, Омска и даже Москвы. После окончания обучения вчерашние практиканты часто возвращаются на предприятие уже в статусе молодых специалистов.

Не последнюю роль здесь играет приличная социальная поддержка сотрудников – дотации на питание, доставка, льготы на приобретение путевок в детские лагеря и санатории. В рамках предприятия создан кадровый резерв, обеспечивающий трудовую мобильность и карьерный рост для наиболее мотивированных и эффективных работников.

– **Сейчас предприятие уже выходит на плановые показатели? Расскажите, каких успехов достигли?**

– После санации мощности нашего производства увеличились: в прошлом году выпуск готовой продукции вырос более чем в 2 раза по сравнению с 2021 годом и составил 45,2 тыс. тонн. Цель на текущий год – не снижать планку. Для этого мы работаем над улучшением показателей по всем участкам: повышаем эффективность осеменения, многоплодие, сохранность молодняка, среднесуточный привес, который зависит от работы нашего комбикормового завода. Из последних улучшений: на участках опороса модернизировали станки для свиноматок, что позволит увеличить сохранность поросят. Также экспериментально установили самокормушки, за счёт которых животные могут самостоятельно регулировать количество потребляемого корма, что снизит его перерасход. На участках доращивания подбираем оптимальные режимы работы, участки откорма укомплектовываем дополнительными кормушками.

Численность поголовья на нашем свинокомплексе поддерживается силами собственного участка осеменения и опороса. Чистогорские селекционеры сделали ставку на три проверенные породы (крупная белая, ландрас и дюрок), за счёт скрещивания которых получают особи с повышенной плодовито-



стью и улучшенными характеристиками роста. По сравнению с 2021 годом эффективность осеменения увеличилась с 87,5% до 90,3%, привес на опоросе увеличился с 225 до 250 грамм, привес на доращивании – с 615 до 650 грамм. Сегодня поголовье свиней на предприятии превышает 220 тыс. голов.

ФАКТ:

Бренд «Сибagro» по праву можно считать синонимом качества. Продукцию холдинга сейчас можно приобрести практически во всех торговых сетях. Отмечается стабильный интерес к продукции компании и со стороны оптовых клиентов.

– **Чистогорский свинокомплекс позиционируется, как предприятие полного цикла, что называется, «от вил до вилки». Какую роль в деятельности свинокомплекса играет растениеводческое хозяйство? Расскажите о планах аграриев на этот год.**

– Наши аграрии обеспечивают предприятие качественными зерновыми и бобовыми культурами, которые перерабатываются в комбикорм. Собственное производство помогает не только поддерживать высокое качество продукции, но защищает от экономических рисков и перепадов цен на рынке.

Прямо сейчас в разгаре посевная кампания. Чистогорский свинокомплекс засеет 11,5 тысяч гектаров, из них 2,6 тысяч гектар займет ячмень, 6,9 ты-

сяч – пшеница и 2 тысячи – соя, которую аграрии предприятия впервые начали выращивать в прошлом году.

– **Совсем недавно свинокомплекс стал участником нацпроекта «Производительность труда», расскажите, чего вы ждёте от проекта?**

– Это важный для нас проект, который позволит увеличить объёмы производства мясной продукции и сохранить её высокое качество за счёт внедрения бережливого производства. Мы работаем над оптимизацией одного из самых трудоёмких процессов – производства мяса на кости.

Для нас участие в проекте – возможность поучиться лучшим практикам, стать более конкурентоспособными на рынке, повысить свою привлекательность для клиентов, улучшая качество продукции и сохраняя приемлемую цену. В нынешней нестабильной экономической ситуации это крайне важно.

Участие в нацпроекте рассчитано на три года, в каждый из которых эффективность работы должна возрастать не менее чем на 5%. Первые полгода обучать коллектив будут эксперты Регионального центра компетенций. Они помогают нам провести диагностику и анализ производственных проблем и найти их решение с помощью инструментов бережливого производства. Затем наши сотрудники будут работать самостоятельно, применяя и тиражируя полученные знания уже на других производственных участках.

Чистогорский свинокомплекс

654235, Новокузнецкий район, п. Чистогорский, ул. Промышленная, д. 135

8 (3843) 328-221

spkpriemnaya@sagro.ru • sibagroup.ru



СПРАВКА:

Чистогорский свинокомплекс основан в 1973 году. В 2019 году вошёл в состав «Сибagro». В марте 2021 года предприятие возобновило выпуск продукции. Объёмы производства: более 220 000 голов свиней единовременного содержания, 50 тысяч тонн свинины в год.



РЕДКИЕ ДА МЕТКИЕ

Экономика Кузбасса с точки зрения получаемых финансовых результатов периодически выдаёт в своём развитии удачные и даже очень удачные периоды, хотя случаются также и откровенно провальные, убыточные годы. Налицо цикличность этого развития, когда такие финансовые показатели региональной экономики показывают свою зависимость в первую очередь от уровня цен на главный экспортный товар Кузбасса – каменный уголь. Когда он стоит дорого и тем более – очень дорого, тогда и доходы угольной отрасли, а за ней и всей экономики, а также регионального бюджета, заметно вырастают. Случались прибыльные годы не часто, зато полученные при этом прибыли компаний и дополнительные доходы регионального бюджета позволяли затем инвестировать в новые проекты в индустрии, сфере услуг и недвижимости, а областной казне – тратить значительные средства на строительство и реконструкцию спортивных, социальных, культурных объектов, автодорог, мостов и многого другого. Всего таких удачных лет за последние двадцать с небольшим набирается пять при условии, что каждый из них был не только очень прибыльным для экономики годом, но и обеспечивал профицитное исполнение областного бюджета.

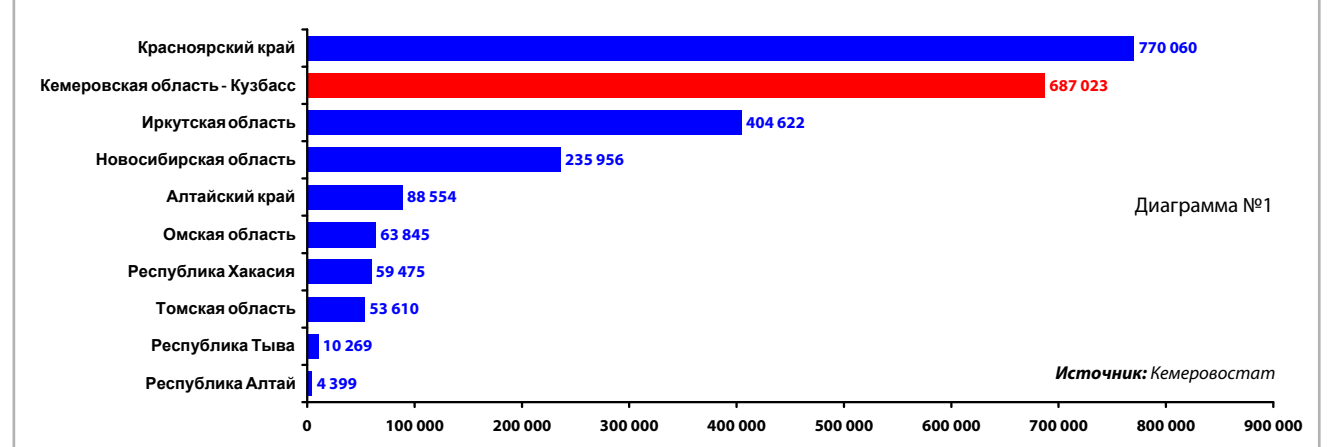
№1. (2022) СЛОЖНЫЙ И ПРИБЫЛЬНЫЙ

Самым «жирным» по полученной прибыли организациями экономики региона, конечно, стал прошлый год, когда было получено 687,02 млрд рублей сальдированной прибыли (превышение её над убытками), на 0,5% больше, чем годом ранее. И эта полупроцентная разница не должна приниматься. Во-

первых, прошлый год был экстремально сложным для угольщиков, чей экспорт в ЕС был подвергнут запрету с 15 августа 2022 года. Во-вторых, величина процента весьма значительна, почти 7 млрд рублей, и тут каждая десятая процента на счету. И, наконец, прошлый год был особенно сложным из-за введённых против России санкций, включая так называемые само-санкции западных компаний,

разом прервавших свои поставки различного оборудования, машин и комплектующих. Что не могло не вызвать увеличения издержек на всех этапах хозяйственных цепочек. Именно по этой причине, очевидно, при средних ценах на уголь в 2 с лишним раза выше, чем в 2021 году, сальдированная прибыль кузбасской экономики подросла лишь на полпроцента.

САЛЬДИРОВАННЫЙ ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ОРГАНИЗАЦИЙ В РЕГИОНАХ СФО (2022г., млн рублей)



При этом больше всего получили сальдированной прибыли предприятия добычи полезных ископаемых, 497,5 млрд рублей, затем идут обрабатывающий сектор, 85,9 млрд рублей, оптовая и розничная торговля (в этой сфере заметное место занимает реализация угля), 65,4 млрд. Энергетика, тепло- и газоснабжение получили 18,5 млрд рублей сальдированной прибыли, строительство – 10,6 млрд, транспортное и хранение – 6,16 млрд рублей, сельское хозяйство – 3,17 млрд, остальные меньше 3 млрд каждая отрасль. Всё это означает, что настоящим кормильцем региона была и в обозримом будущем останется добыча угля.

Всего прибыльные организации кузбасской экономики получили в прошлом году 743,7 млрд рублей чистой прибыли (не считая убытков). И при средней доле прибыльных организаций во всей экономике региона в 68,8% больше всего их оказалось по итогам прошлого года в оптовой и розничной торговле, 84,3%, в обрабатывающих производствах, 80%, строительстве и сельском хозяйстве, по 77,8%. А вот в добыче полезных ископаемых эта доля

составила 69,5%, практически на среднем уровне для всей экономики.

По результатам прошлого года Кузбасс оказался на весьма почётном втором месте среди сибирских регионов, уступая только Красноярскому краю, в экономике которого есть заметный по размерам нефтегазовый сектор, крупнейшие в стране производства алюминия, никеля, меди, платиноидов, значительный лесопромышленный комплекс и многое другое, чего нет в Кузбассе. Его место почётно ещё и тем, что оно выше Иркутской области, структура экономики которой сильно напоминает Красноярский край с такой же высокой долей цветной металлургии, ЛПК и нефтегазового комплекса.

Конечно, сравнивая с другим «жирным» для экономики региона годом, позапрошлым, следует признать, что тот был удачнее (см. ниже), поскольку в прошлом году индустрия Кузбасса снизила объёмы производства. В ухудшившихся внешних условиях сокращение было естественной реакцией: рынки сбыта уменьшаются, доходы падают, привлечение инвестиций и их освоение (приобретение новых машин и оборудования)

затрудняется, всё это неизбежно ведёт к снижению производства и деловой активности в целом. В итоге, предприятия уменьшают расходы и не дают им превысить доходы. В 2022 году снижение промышленного производства в Кузбассе составило 3,7% к уровню предыдущего года. Правда, к концу года темпы падения уменьшились, и в декабре 2022 года промышленное производство вернулось к росту – на 1,4% год к году и на 8,5% к ноябрю 2022 года, как сообщал Кемеровостат. В добыче угля сокращение составило 3,4% за весь год, при этом в декабре производство выросло на 3,5% год к году и на 8,1% к ноябрю.

В сравнении с общероссийскими показателями прошлого года спад в Кузбассе был сильнее. Причём, и во всей индустрии, и в углепроме. В России промышленное производство в прошлом году практически не упало: -0,6% против -3,7% в Кузбассе. И добыча угля также почти не изменилась, был небольшой – полпроцента – рост: 442 млн тонн против 440,2 млн в 2021 (данные Росстата). При этом во многих угольных регионах углепром увеличил объёмы производства. При сни-

РЕЙТИНГ: САМЫЕ «ЖИРНЫЕ» ГОДЫ КУЗБАССКОЙ ЭКОНОМИКИ

(по величине сальдированной прибыли организаций, в млрд рублей, указаны только годы с профицитом областного бюджета)

Ранг	Год	Прибыль (в млрд рублей)	Цена угля на рынках Европы и Японии (в долларах за тонну)	Профицит исполнения областного бюджета (в млрд рублей)	Реальные денежные доходы населения (в % к уровню предыдущего года)
1	2022	687	366-373	45	98,2
2	2021	681,5	122-155	34,5	102
3	2017	257	84,5-96	22,6	100,8
4	2018	249	92-113	36,2	100,8
5	2008	133	148-158	3,3	108

Источники: Кемеровостат, BP Statistical Yearbook, TradingEconomics.com

жени в Кузбассе на 8%, до 223,6 млн тонн, в Хакасии на 10,1%, до 25,9 млн, и в Ростовской области – на 19%, до 5,8 млн тонн, в других 13 угольных регионах она, напротив, выросла. В Якутии, например, на 26%, до 39,2 млн тонн, в Красноярском крае, на 25,6%, до 46 млн тонн, в Бурятии, на 20%, до 8,7 млн. Вот таким непростым сложился самый удачный в финансовом отношении год для кузбасской экономики.

№2. (2021) ВЫДАЮЩАЯСЯ УДАЧА

Позапрошлый год выдался необычно удачным для Кузбасса (в 2021 году вряд ли кто-то предполагал то развитие событий, в том числе, в мировой экономике, что затем произошло в 2022 году). Впрочем, удача кузбасская была частью общей удачи для сырьевого сектора и агропромышленного комплекса во всём мире. В позапрошлом году мир стал постепенно выходить из кризиса, вызванного пандемией COVID-19, заметно выросли спрос и цены практически на всю продукцию этих секторов – на сырьё, на энергоносители, на продукты питания и др. В результате подоржал рекордно и уголь (кто ж мог предполагать, что в 2022 году цены пойдут и этот рекорд). А ведь накануне, то есть, в 2020 году, повсеместно прочили отказ от угля, как от грязного энергоносителя, и связывали падение цен на него именно с этим отказом. На самом деле причины были сугубо конъюнктурные (падение спроса в связи с мягкой зимой 2018-2019гг., а затем – в связи с противоэпидемическими ограничениями). И также конъюнктурно они поменяли знак с минуса на плюс, вызвав быстрый и непрекращающийся (на конец 2021 года) рост спроса и цен. Помимо угля он также распространился на природный газ, в меньшей степени – на нефть. Благодаря такой рыночной ситуации, для Кузбасса год стал по-настоящему выдающимся.

У кузбасского углепрома 70% отгрузки продукции идёт на экспорт, и, соответственно, для отрасли изменения в лучшую сторону внешнеэкономической конъюнктуры имели огромное значение. Рост спроса на уголь, и, главное, цен на него позволил угольщикам увеличить темпы добычи в 2021 году, улучшить своё финансовое состояние после серьёзных убытков 2020 года, разработать и запустить новые планы развития с рекордными вложениями в обновление техники и оборудования. Резко увеличилось наполнение областного бюджета за счёт роста поступления налога на прибыль. Причины выросшего спроса, а затем и появившегося дефицита, на мировом рынке энергоносителей ока-

зались ситуативными. Холодная зима 2020-2021гг. подтолкнула потребителей в Северо-Восточной Азии заранее скупить большие объёмы сжиженного природного газа (китайские и японские компании начали это делать уже с апреля). Это привело к росту цен на этом рынке и нехватке СПГ уже в Европе. Параллельно Китай с его быстро растущей промышленностью резко (на 15-20%) нарастил энергопотребление, вызвав дефицит угля уже в мировом масштабе.

В последние месяцы 2021 года резко взлетели цены на природный газ в Европе, сначала до 900 долларов за 1 тыс. кубометров, затем преодолели психологический барьер в 1000 долларов и пошли выше, чтобы установить рекорд на отметке в 1900 долларов в начале октября 2021 года. Затем предсказуемо они пошли вниз, но и в конце ноября оставались выше уровня в 900 долларов за 1 тыс. кубометров (в 3-4 раза выше обычной цены на этом рынке в последние 10 лет). В таких обстоятельствах и в ситуации нарастающего энергокризиса в Китае (ограничения энергопотребления с отключением некоторых потребителей в промышленности) цены на энергетический уголь, казалось бы уже побившие все рекорды в июле 2021 года, продолжили рост, чтобы в начале октября подняться до уровней уже точно не виданных в современной истории – на китайском и европейском рынке до 300 долларов за 1 тонну, на американском – до 275 долларов! И, несмотря на такой рост, крупнейшие европейские потребители и производители угля увеличивали его импорт и, по возможности, собственную добычу, поскольку газа не хватало, а энергетика на ВИЭ вынуждена была снизить выработку из-за маловодья в реках и снижения средней скорости ветра.

Кузбасс в таких обстоятельствах увеличил добычу угля на 10%, до 243 млн тонн, и хотя сократил на 2,4% экспорт, до 125 млн тонн, на 30% увеличил выручку за него, до 10,2 млрд долларов. Всё это не могло не сказаться положительно на общем состоянии экономики региона, её финансовых результатах, наполняемости областного бюджета, исполненного с почти что рекордным профицитом. При этом после весьма сложного 2020 года в улучшение ситуации на рынке угольщиков Кузбасса поверили не сразу, поэтому и устояли рекорды добычи 2018 года (255 млн тонн) и 2019 (250 млн). Впрочем, превышать эти уровни не было нужды, доходность экспорта угля в 2021 году была заметно выше. Зато угольщики отреагировали на улучшение рыночной конъюнктуры и увеличение своих доходов, резко нарастив во второй половине 2021 года свою инвестиционную активность.

Высокие темпы роста в угольной отрасли определяли и сравнительно быстрое увеличение производства во всей промышленности региона. В целом оно выросло в 2021 году на 6,8%, а самые большие приросты показали (из ведущих отраслей с оборотом свыше 10 млрд рублей в год) угольная отрасль, +7,5% к 2020 году, нефтепереработка и производство кокса, +8,1%, пищевая отрасль, +9,1%, производство машин и оборудования, +14,4%, ремонт/монтаж машин и оборудования, +14,6%, вагоностроение, +15,9%. Снизили производство металлургия, на 5,2%, и энергетика, на 5%. Правда, в составе второй выработка и передача тепла выросли на 2,4%, но за счёт снижения производства и передачи электроэнергии на 7,7% упали и общие показатели по сектору. По объёму отгруженной продукции, который учитывается в текущих ценах, больше всего выросли угледобыча (в 2 раза), производство кокса и нефтепродуктов (на 65%), металлургия (на 51%), производство пищевых продуктов (на 44%), химия (на 41%).

Постпандемийное восстановление кузбасской индустрии, и не только для углепрома, в значительной степени определили благоприятные факторы на внешних рынках – рост спроса и цен. Что привело к заметному увеличению экспорта важнейших товаров кузбасской индустрии, даже больше по некоторым их видам, чем угля. А для отраслей внутреннего спроса, например, для машиностроения и вагоностроения, таким фактором стало уже восстановление угольной отрасли, обслуживанием которой они заняты. И всё это в итоге, вернуло предприятия к прибыльной работе, и обусловило рекордный приток денег в областную казну.

№3. (2017) ПОВОРОТ И ПОДЪЁМ

Если высокие финансовые результаты 2021 года и последовавшего за ним 2022 года были ожидаемы, то в 2017 году финансы Кузбасса претерпели удивительнейшую метаморфозу от низких показателей до высоких положительных за короткий срок в 7 месяцев. Индикатором в данном случае наглядно выступил областной бюджет. Хронически в течение десятилетий, исполнявшийся с нехваткой доходов и превышением над ними расходов (за одним исключением 2008 года), в апреле 2017 года он стал сбалансированным. И на этом дополнительный приток средств в областную казну не остановился, и через три месяца был направлен на разовое в 10% снижение государственного долга. Но и затем доходы продолжали течь в бюджет таким мощным растущим

потоком, и в ноябре 2017 года бюджет Кузбасса впервые за многие годы стал профицитным. Хотя ещё за год до этого ситуация в нем складывалась совершенно противоположной.

Главный финансист региона – заместитель губернатора и начальник главного финансового управления (ГФУ) Кемеровской области Сергей Ващенко в период 2012-2014гг. отмечал существенное в то время падение цен на уголь и на металл на мировом рынке. В указанный период, по его данным, оно составило 50-60%, в результате, ведущие отрасли региона сократили прибыли, нарастили убытки (угольщики, в частности, в 18 раз, с 5,3 млрд рублей в 2011 году до 96,3 млрд в 2014 году). В итоге, за три года областной бюджет от снижения поступления налога на прибыль потерял 50 млрд рублей. В 2014 году к этим негативным факторам регионального значения добавились такие макроэкономические факторы как падение цен на нефть на 44%, почти двукратное снижение курса рубля, отток из России капитала в 150 млрд долларов и инфляция в 11,4%.

Но в начале 2017 года обозначилось существенное улучшение бюджетной ситуации в Кузбассе. Оно проявилось в середине апреля, и весьма неожиданно. О нём объявили при подведении итогов исполнения областного бюджета за 2016 год, и тогда выяснилось, что в конце 2016 года в областную казну поступило внушительное количество дополнительных доходов. Что позволило почти в 2 раза снизить запланированный тогда бюджетный дефицит, а уже в 2017 году – вообще ликвидировать его впервые с 2008 года. В целом, в 2016-2017гг. это произошло благодаря резкому увеличению прибыли угольщиков за счёт высоких цен и, соответственно, роста доходов за счёт налога на прибыль. Резко выросшие поступления налога на прибыль со стороны угольщиков были обеспечены таким же резким ростом цен на уголь: в четвёртом квартале 2016 года они были уже в 3 раза выше уровня первого квартала того же года для коксующихся марок угля и в 2 раза для энергетического. Соответственно, в апреле 2017 года это позволило одновременно сбалансировать бюджет и увеличить его доходную и расходную части. Улучшение на этом не остановилось – через два месяца в областном бюджете увеличились ещё доходы и ровно на столько же расходы. И вновь главным образом за счёт дополнительных поступлений по налогу на прибыль. Удалось тогда также разом погасить 5 млрд рублей государственного долга.

В ноябре 2017 года на очередной сессии областного совета бюджет региона на текущий год был не просто из-



Аман Тулеев, несмотря на рекордный приток доходов в 2017 году, высказался за сохранение режима консервативного управления кузбасскими финансами – без крупных трат и с направлением дополнительных доходов на погашение накопленного государственного долга.

менён, а впервые в новейшей истории Кемеровской области сделан с профицитом. Новый вариант областного бюджета установил доходы в 123,4 млрд рублей с приростом почти на 7 млрд, расходы – в 115,7 млрд, и профицит – в 7,7 млрд рублей. Как и все предыдущие изменения в бюджете, новый главный финансист региона Игорь Малахов объяснил быстрым ростом цен на уголь. В январе-сентябре 2017 года они выросли на 50% на энергетический уголь и на 90% на коксующийся уголь по сравнению с уровнем января-сентября 2016 года. В связи с таким ростом цен резко выросли прибыли угольных предприятия, и, соответственно, поступления по налогу на прибыль организаций. За 8 месяцев 2017 года прибыль организаций в Кемеровской области выросла на 95,2 млрд рублей и составила 163,6 млрд, а в целом за год впервые за многие годы превысила отметку в 200 млрд рублей. И по итогам 9 месяцев фактический профицит областного бюджета сложился в 16 млрд рублей, а за весь год – почти в 23 млрд. По этому показателю Кузбасс занял первое место среди российских регионов.

Опережение планов по доходам привело к тому, что областной бюджет утратил возможности «переварить» рекордный приток денег, что Игорь Малахов признал в ноябре 2017 года, сообщив о переходе остатков средств на следующий год. Тем не менее, на 2018 год бюджет был принят в первом чтении с дефицитом в 4 млрд рублей – по консервативному сценарию падения цен на уголь и прибыли угольщиков. На этот случай переходящие остатки доходов планировалось использовать

№4. (2018) УСКОРЕННОЕ ПРЕОБРАЗОВАНИЕ

Смена такого подхода произошла уже после смены власти в регионе, когда с 1 апреля 2018 года его возглавил Сергей Цивилев. Для кузбасской экономики этот год оказался столь же удачным как и предыдущий, а для исполнения областного бюджета – ещё удачнее. И новый глава региона уже не стал придерживаться консервативного курса в управлении государственными финансами: в дополнение к уже традиционной поддержке угольного роста он объявил о планах ускоренного преобразования региона, его экономического и социально-культурного облика. Впрочем, ускоренное погашение накопленного государственного долга он продолжил – на 10 млрд рублей регион рассчитался по банковским кредитам в январе 2018 года и на 11 млрд в апреле того же года. В итоге, размер госдол- III»

га снизился с 56 млрд рублей на начало года до 35 млрд на начало мая, а задолженность перед коммерческими банками была погашена полностью.

В июле 2018 года Сергей Цивилев объявил о курсе на ускоренное преобразование, использовав для этого юбилейную отсечку – празднование в 2021 году «300-летия промышленного освоения Кузнецкого угольного бассейна». В связи с этим предстоящая трёхлетка объявлена периодом быстрого экономического роста, реализации крупных проектов как в индустрии региона, так и в его транспортной сфере, в культуре и образовании. Расчёт при этом сделан как на крупные частные инвестиции, в первую очередь, угольные, так и на «попадание в федеральные программы развития. Сделана была и заявка на значительный рост углепрома – с 250 млн тонн годовой добычи до 320 млн в 2021 году (потом планка была снижена до 280 млн тонн). Собственно о планах громко отметить «300-летие образования Кузбасса» тогда врио губернатора объявил в конце августа 2018 года во время визита в регион президента России Владимира Путина.



О планах громко отметить «300-летие образования Кузбасса» Сергей Цивилев объявил в конце августа 2018 года во время визита в регион президента России Владимира Путина.

дичного курорта в Шерегеше, развитие этнографического комплекса на базе «Томской Писаницы» и туркластера «Северный Кузбасс».

Приоритет экономического развития Кузбасса призван был обеспечить объявленные к реализации до 2024 года 136 инвестиционных проектов в металлургии, машиностроении, нефтепереработке, химической промышленности и других отраслях. При этом в обработку должно быть вложено 260 млрд рублей инвестиций, в 3 раза выше, чем в уголь. В сфере транспортной инфраструктуры объявленными Сергеем Цивилевым планами предусматривались капитальный ремонт 1500 км автодорог, завершение строительства автомагистрали Кемерово – Ленинск-Кузнецкий в 2019 году и строительство обхода областного центра в 2027 году. Отдельно глава региона выделял тогда приоритет обеспечения экологического благополучия в регион.

В октябре 2018 года план развития к 300-летию был сделан составной частью мероприятий по реализации стратегии социально-экономического развития Кемеровской области до 2035 года. Тогда были представлены проекты «Квартала искусств» в Кемерове (теперь больше известного как Сибирский культурный кластер) с включением в него филиалов Государственного русского музея, Мариинского театра, Российской академии музыки имени Гнесиных и др., создании новых музейных объектов. Распоряжение коллегии администрации «О подготовке к празднованию в 2021 году 300-летия образования Кузбасса» установило, что к празднованию будет выделено свыше 525 млрд рублей и реализовано 154 проекта в различных сферах жизни

региона. Правда, по большей части и сами проекты, и вложения в них не имели на самом деле никакого отношения к предстоящему 300-летию, а были частью планов компаний и предприятий по развитию своих производств, строительству новых объектов и пр.

Среди них самыми крупными выступали такие промышленные проекты, как реконструкция кислородного и прокатного производства АО «Евраз ЗСМК» (Запсиб) с затратами в 82,5 млрд рублей, строительство второй очереди Яйского НПЗ стоимостью 50,22 млрд, строительство литейно-прокатного комплекса и цеха сваривания рельсов на Запсибе, 34 млрд рублей, расширение производства на «Анжерском нефтеперерабатывающем комплексе» (ООО «АНГК» и ООО «НПЗ «Северный Кузбасс»), 13,9 млрд. Значительные инвестиции предусматривались и для развития углепрома: 242 млрд рублей, в том числе, 113,1 млрд в 2018 году и 128,7 млрд рублей в 2019. Среди проектов в других отраслях и сферах нужно отметить строительство автодороги в обход Кемерово, реконструкцию аэропорта Кемерово, создание культурно-образовательного и музейно-выставочного комплекса в Кемерове, капитальный ремонт и переоснащение 36 школ, завершение строительства автодороги Кемерово-Ленинск-Кузнецкий, строительство завода современных пластиков и нового комплекса минеральных удобрений на кемеровском АО «Азот», ремонт муниципальных дорог, обновление подвижного состава общественного транспорта (4,08 млрд), реконструкцию аэропорта Новокузнецка. Как можно видеть, многие из заявленных проектов в том или ином виде были реализованы, или находятся в работе

в настоящее время (как реконструкция аэропорта в Новокузнецке и строительство Сибирского образовательно-культурного кластера).

Очевидно, что руководство Кузбасса, объявившее о больших планах развития региона, учитывало удачные финансовые результаты уже прошедшего 2017 года и текущие показатели 2018 года. Отсюда – намерения значительно нарастить добычу угля, которая принесла больше всего прибыли и, соответственно, платежей по налогу на прибыль и других поступлений в региональный бюджет. Однако в дальнейшем реализация заявленных планов и программ развития шла без оглядки на финансовые результаты одного или даже двух удачных лет. Хотя и с учётом складывающихся обстоятельств, в частности, кризиса мирового рынка энергетического угля в 2019 году и пандемии COVID-19 в 2020 году. Однако и в эти годы шло инфраструктурное, дорожное и социально-культурное строительство, но в работу государственных финансов приходилось вносить свои коррективы, больше заниматься, а затем гасить эти долги.

№5: (2008) ЗАБЫТАЯ ПЕРВАЯ УДАЧА

Впервые экономика Кузбасса получила выдающиеся финансовые результаты 15 лет назад. Сегодня о них уже никто особо не вспоминает, хотя они оказались не просто рекордными для очень продолжительного периода времени, но и в первый, и как потом долгое время казалось, в последний раз сделавшими областной бюджет профицитным. И не нужно недооценивать его размеры в 3 с небольшим миллиарда рублей с формальной точки зрения, ведь при сложившейся инфляции рубль 2008 года примерно в 2,5 раза «тяжелее» нынешнего. До мирового финансового кризиса, грянувшего в сентябре 2008 года, российская экономика переживала настоящий бум, цены

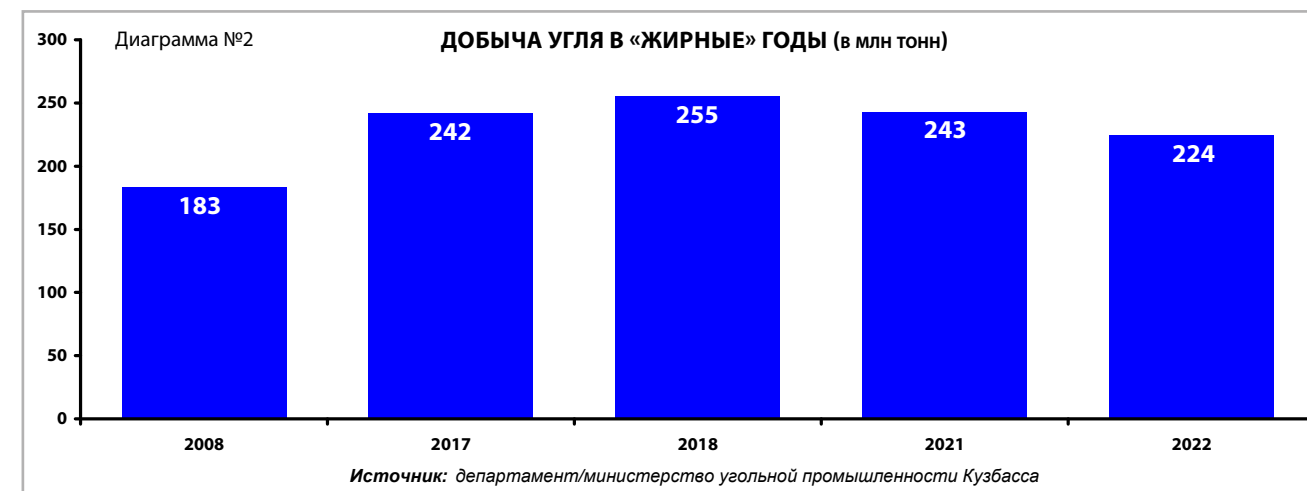
на все сырьевые товары росли до небывалых уровней, активно развивались товарные и финансовые спекуляции, компании покупали активы, рассчитывая на дальнейший рост их стоимости. В таких обстоятельствах увеличивались доходы экспортёров Кузбасса, их прибыль, и, соответственно, поступления в бюджет региона. Однако, как и в последующих случаях, финансовые власти региона не планировали для областного бюджета чего-то экстраординарного, тем более профицита.

Хотя уже в конце апреля 2008 года были одобрены новые параметры областного бюджета на 2008 год со значительным увеличением параметров текущего года – увеличением доходов на 5,8 млрд рублей (прибавка существенная с учётом плана по всем доходам в 67 млрд рублей), а расходов – на 6,2 млрд. Как пояснял тогдашний начальник главного финансового управления – зам губернатора Александр Микельсон, основная прибавка доходов была связана с уточнением прогнозных показателей по поступлению налога на прибыль предприятий на 2,7 млрд рублей. Все за счёт того, что конъюнктура в угольной и металлургической области складывалась хорошая, росли отчисления и по налогу на прибыль и по налогу на добычу полезных ископаемых. Кроме того, удачно менялось тогда федеральное законодательство, в связи с чем регион получал в 2008 году дополнительно по субсидиям, субвенциям, межбюджетным трансфертам около 1,6 млрд рублей.

В социально-экономическом плане 2008 год был, пожалуй, самым удачным из пяти «жирных» лет в новейшей истории Кузбасса. И не только благодаря значительной прибыли в экономике региона, с поправкой на инфляцию, сравнимой разве что с прибылями последних двух лет. Но также благодаря другим позитивным показателям, несмотря на глубокий экономический кризис, развернувшийся в мировой

экономике и заставивший компании и власти региона прибегнуть к срочным антикризисным мерам. И несмотря на 2-процентное падение промышленного производства по итогам всего года (добыча угля при этом выросла на 1%). Средняя зарплата за 2008 год выросла в Кузбассе в итоге на 24%, реальные денежные доходы – на 8%, а розничный товарооборот в товарной массе – на 9%. Оборот сферы услуг вырос на 11%, общественного питания – на 10%. Для той эпохи социально-экономического развития характерны были массовое строительство торгово-развлекательных центров, положительное миграционное сальдо, жилищное строительство в объёме более 1 млн кв. метров (больше, чем в последние годы). Во многих отношениях это был очень удачный для региона год, несмотря на кризис в его последние месяцы и в 2009 году.

В целом же, все пять лет с самыми большими прибылями в региональной экономике и профицитами областного бюджета роднит одно – благоприятное стечение внешних обстоятельств, хорошая или даже отличная конъюнктура внешних рынков угля и металла, готовность компаний увеличивать (или сохранять на высоком уровне) экспортные поставки, и, конечно, определённая бюджетная политика региона. Обычно она сводилась к тому, что приток сверхдоходов в областную казну тратился не сразу, а постепенно, можно сказать, распределялся во времени. Что позволяло и финансировать социальные обязательства, и поддерживать местные бюджеты, и сохранять высокий уровень обеспечения региональных программ развития, главным образом, в сфере социального, жилищного, дорожного строительства, и городского благоустройства. Для этого, как, например, в текущем году используются оставшиеся неиспользованными доходы, накопленные не только с прошлого, но даже позапрошлого года. ■



КАДРЫ ДЛЯ ПРИОРИТЕТНОЙ ОТРАСЛИ



БОЛЬШЕ ОТЕЛЕЙ

Сегодня в Кузбассе работает уже более 300 объектов размещения гостей, только в Шерегеше, по данным Дирекции курорта Шерегеш, их 93. И постоянно идёт строительство новых коллективных средств размещения (КСР). В спортивно-туристическом комплексе «Шерегеш», например, компания «УГМК-Застройщик» реализует в секторе F проект комплексного развития территории, который предусматривает строительство 37 апарт-комплексов на 7,6 тыс. номеров, объектов общепита, отдыха и инфраструктуры, в секторе В начинается застройка по проекту «Сектор Азимут». Он включает в себя 46 объектов общей площадью порядка 300 тыс. кв. метров на 3,5 тыс. номеров. Одновременно началась реновация городского поселения Шерегеш. Помимо городского развития и благоустройства она также предполагает строительство новых объектов индустрии гостеприимства.

Новые отели планируются и в столицах региона. В Кемерове объявлено о строительстве 18-этажного гостиничного комплекса на 239 номеров в районе строящегося кластера искусств и 15-этажной спортивной гостиницы на 120 номеров. В Новокузнецке планируется строительство гостиниц и экспо-центров в районе аэропорта. Подобное развитие туристической индустрии неизбежно увеличивает спрос на кадры для неё. И грамотные и честные ответы на вопросы: «Сколько необходимо специалистов для успешного функционирования туротрасли? Хватает ли их, и насколько они квалифицированы? И главное, что нужно сделать для восполнения кадров?» – будут являться одним из важнейших факторов эффективного функционирования туристической отрасли в Кузбассе.

ОБУЧЕНИЕ И РАБОТА

В Кузбассе работников по специальностям «Туризм» (43.02.10, 43.03.02,

Уже достаточно давно Кузбасс избрал туризм в качестве одной из приоритетных отраслей экономики региона, и работа по её развитию идёт в разных направлениях. В 2022 году на Международном строительном форуме и выставке 100+ TechnoBuild была представлена стратегия развития Шерегеша до 2035 года от компании Strategy Partners. Она предполагает строительство новых горнолыжных трасс и автодорог, аэропорта, 600 тыс. кв. метров жилого фонда и создание инфраструктуры для всесезонного отдыха. В этом году стало известно о создании на территории Таштагольского муниципального района и Междуреченского городского округа особой экономической зоны туристско-рекреационного типа «Горная Шория», которая призвана способствовать привлечению инвестиций в развитие туристической отрасли на юге региона.

43.04.02), «Сервис» (43.03.01), «Гостиничное дело» (43.03.03, 43.02.14), «Музеология и охрана объектов культурного и природного наследия» с профилем «Культурный туризм и экскурсионная деятельность» (51.03.04) готовят 7 профессиональных образовательных организаций и 3 вуза. В Кемерове это – техникум индустрии питания и сферы услуг, «Колледж предпринимательских и цифровых технологий» и Кемеровский кооперативный техникум, в Новокузнецке – торгово-экономический техникум и техникум строительных технологий и сферы обслуживания, и «Профессиональный колледж г. Новокузнецка», в Таштаголе – техникум горных технологий и сферы обслуживания, в Мариинске – политехнический техникум. Вузы, подготавливающие специалистов для сферы туризма, расположены в областном центре – Кемеровский госуниверситет (также обучение ведётся в филиале в Новокузнецке), Кузбасский государственный технический университет и Кемеровский государственный институт культуры. По данным министерства образования Кузбасса, в 2022-2023 учебном году по туристическим специальностям обучалось 929 человек.

Помимо этого, есть и дополнительные обучающие возможности. Агентство по туризму Кузбасса проводит курсы по обучению гидов-экскурсоводов, по окончании которых выдаются дипломы о переподготовке государственного образца. На базе КемГУ работает Сибирская школа туризма и гостеприимства, включающая подготовку бакалавров и магистров по направлению «Туризм» на дневном отделении подготовки, а с 2019 года ведутся наборы на заочное обучение на бакалавриате по направлению «Сервис» с профилем «Сервис в туризме и гостеприимстве».

Ежегодно рынок труда пополняют около 150 молодых специалистов, из них трудоустраиваются на постоянные

рабочие места по полученной специальности около 50% выпускников, продолжают обучение 8-10% выпускников. По сведениям Минобрнауки Кузбасса, в 2021 году выпуск составил 189 человек – трудоустроены 140 человек, из них по специальности 93 человека. Выпуск в 2022 году составил 164 человека, в настоящее время всего трудоустроено 111 человек, из них 61 человек – по полученной специальности, за пределами Кемеровской области трудоустроено 1 человек. Прогноз выпуска в 2023 году составляет порядка 152 человек.

По данным руководителя бакалавриата «Туризм» в КемГУ Сергея Васютина, одна часть выпускников идёт работать по специальности, вторая же – в смежные отрасли. Например, молодой специалист может устроиться в министерство цифрового развития и связи Кузбасса, в котором будет отвечать за вопросы туризма. Третья – «уезжает за пределы региона, причём, уезжают наиболее квалифицированные». И четвертая часть выпускников просто уходит из профессии: «Поскольку уровень профориентации школьников недостаточный, университет служит точкой отбора. Через два-три года обучения некоторые студенты понимают, что сделали неправильный выбор».

ПОТРЕБНОСТИ И ПОИСКИ

По информации министерства труда и занятости населения Кузбасса потребность регионального рынка труда в специалистах для туристической отрасли на 2023 год составляет 3 человека, в 2024 году – 4 человека. Однако по состоянию на 23 мая 2023 года в общедоступном источнике на Единой цифровой платформе в сфере занятости и трудовых отношений «Работа в России» представлены сведения о 324 вакантных рабочих местах в туристической сфере Кузбасса по следующим профессиям: повара, горничные, официанты, кухонные работники и другие.

Наиболее высокая потребность в кадрах наблюдается в Новокузнецком, Таштагольском, Междуреченском и Беловском округах.

По данным министерства туризма Кузбасса, в Шерегеше в отрасли трудоустроено сегодня 3800 человек, и «планируется увеличить до 15,7 тыс. рабочих мест» занятость на туробъектах курорта. Сегодня более всего востребованы в отрасли такие специальности как повар, специалист по гостеприимству (горничная), администратор гостиницы, официант, экскурсовод, бармен, менеджер по туризму, менеджер гостиничного сервиса, операторы канатной дороги, переводчики, культурологи, а также специалисты, работающие в программе ПК «Эксплуатация снегоуборочных машин». Руководитель бакалавриата «Туризм» КемГУ Сергей Васютин добавляет к этому списку пекарей и отмечает, что специалистов данного профиля не хватает на 60%.

Представители бизнеса также констатируют нехватку кадров. Директор СПА-отеля «Ольга» (ООО «Грин») в Шерегеше Наталья Ивушкина отмечает, что для успешного функционирования заведения необходим штат из 82 человек, и в данный момент не хватает 42 сотрудника. По её оценке, «отрасль испытывает дефицит менеджеров среднего уровня, а также линейного персонала (горничные, сотрудники технической службы, разнорабочие, официанты, сотрудники кухни, и т.д.). Генеральный директор ООО «Хотел Девелопмент компани» (управляющая компания апарт-комплексами «УГМК-Застройщик» в Шерегеше) Светлана Тюменцева также говорит о дефиците по всем линейным позициям, таким как администраторы, горничные, официанты, повара.

«Оценить потребность в кадрах по региону очень сложно», считает Сергей Васютин. «Все федеральные программы, включая национальные, учитывают только один объект – Шерегеш». В целом же, по его оценке, больше всего нужны на рынке работники отелей. «Наши студенты бакалавриата «Туризм» должны работать исключительно турагентами, для сотрудников отелей существует отдельное направление «Гостиничное дело», но порядка 30% наших выпускников уходят работать в гостиницы, потому что там есть потребность», говорит он.

Предприниматели нехватку кадров и недостаток уровня их компетенций решают двумя способами – привлечением к работе студентов и приглашением специалистов из других территорий. «Мы сотрудничаем с профильными учебными заведениями Екатеринбурга и Челябинска, поскольку

ку гибкие формы трудоустройства студентов позволяют совмещать работу и учёбу. Также запускаем информационные кампании с целью привлечь молодёжь в гостиничную индустрию», делится Светлана Тюменцева.

КАЧЕСТВО ИМЕЕТ ЗНАЧЕНИЕ

Способ привлечения студентов активно используется и в других отраслях, он позволяет учащимся получать профессиональные навыки опытным путём. Однако предпринимателей беспокоит проблема квалификации таких специалистов. Наталья Ивушкина считает, что «на данном этапе квалификация персонала не соответствует уровню отеля, и в моём понимании на рынке присутствует только 60% квалифицированного персонала, соответственно 40% не хватает». А гендиректор ООО «Хотел Девелопмент компани» Светлана Тюменцева видит специфику отельного бизнеса как раз в собственной подготовке кадров, «мы буквально выращиваем наших специалистов и руководителей». По её мнению, «общая проблема подготовки кадров в профильных учебных заведениях заключается в том, что недостаточно времени уделяется практическим занятиям на предприятиях».

Между тем, руководитель бакалавриата «Туризм» КемГУ Сергей Васютин утверждает, что «на 4 курсе учебный график построен так, что весь зимний сезон студенты находятся на практике». Студенты проходят практику на работающих горнолыжных туристических объектах региона – СТК «Шерегеш», «Горная Саланга», в Междуреченске. И есть возможность индивидуально, по просьбе студентов, попасть на практику в другие места. По его словам, «мы более широко готовим специалистов и даём компетенции, которые можно получить только с помощью практики». Кроме того, по данным министерства туризма Кузбасса, специалисты туристической отрасли имеют возможность повышать свои профессиональные навыки, участвуя во всероссийских проектах на платформе «Россия – страна возможностей», а также региональных и всероссийских конкурсах туристической направленности.

РАЗНОСТОРОННИЙ ПОДХОД

Как можно видеть, проблему кадров для туристической отрасли каждая из сторон пытается решить по-своему. Бизнес привлекает специалистов из других регионов и студентов как временных работников. Образовательная система совершенствует программы подготовки и организует продолжительные практики. Органы власти запускают дополнитель-

ные программы образования и поддерживают повышение профессионального уровня специалистов. Однако проблема по-прежнему стоит очень остро.

Сергей Васютин считает, что здесь «нужен комплексный подход». В частности, нужно повышать уровень профориентации учеников школ. Если при поступлении в профессиональные образовательные организации и организации высшего образования абитуриенты будут уверены в выборе специальности, получится сократить число выпускников, решающих не работать по профессии. Во-вторых, необходимо изменить отношение к линейному персоналу, как со стороны общества, так и со стороны работодателей. «Если провести закрытое анкетирование среди гостей и спросить об отношении к слову «горничная», будет очень много негатива». Важно создать у населения уважительное отношение к линейным профессиям, а руководителям адекватно подходить к условиям работы. В-третьих, необходимо переоценить уровень заработной платы сотрудников туристической отрасли. «Недавно специалист из Московского вуза рассказывала, что после окончания магистратуры выпускникам поступают предложения по зарплате в 150-180 тыс. рублей. При такой сказочной разнице отток всё равно будет происходить», считает руководитель бакалавриата. Кроме того, важна общая обстановка в регионе: нужно улучшать инфраструктуру, состояние экологии, делать жизнь комфортнее.

В бизнес-среде внимание государства к проблеме подготовки рабочих кадров по востребованным специальностям, а именно реализация федерального проекта «Профессионалитет» в сфере среднего профессионального образования, считается главным фактором, который будет способствовать притоку к молодёжи в отрасль. Проект предполагает отраслевую модель подготовки кадров, интеграцию бизнеса и образовательного процесса. В то же время с 2023 года прекращается приём в учреждения среднего профессионального образования по специальностям «Туризм» (43.02.10) и «Гостиничное дело» (43.02.14) в связи с утверждением нового федерального государственного образовательного стандарта по специальности «Туризм и гостеприимство» (43.02.16). В высшем образовании также появится новая номенклатура направлений в рамках укрупненной группы «Гостеприимство, сервис и оказание услуг». Возможно, это позволит образованию подготавливать кадры под более обширный спектр специальностей, закрывая потребности региона в кадрах для приоритетной отрасли. ■

АГЕНТЫ ПОД ПРИКРЫТИЕМ

12 мая в Кемерове состоялось открытие фотовыставки «Мужчины Кузбасса. Мы – бренд». В этот вечер в ТРЦ «Байконур» собрались известные бизнесмены, партнёры участников и организаторов мероприятия и все, кому не терпелось увидеть мужское лицо делового мира Кузбасса. Вдохновителями и организаторами выставки выступил Комитет по развитию женского предпринимательства «Опора России».



Фотопроекту уже 4 года и каждый год 36 предпринимателей: женщины и мужчины через фотопортрет рассказывают о себе и своём бизнесе, передавая эстафету друг другу. За 4 года в проекте приняли участие уже 144 предпринимателя, представители как «зрелого» бизнеса, так и «молодые» проекты из различных отраслей экономики Кузбасса. Фотовыставка в течение года курсирует по важным деловым и официальным мероприятиям Кузбасса.

Зачастую собственники бизнеса остаются за кадром. Они как агенты под прикрытием: мы пользуемся услугами разного бизнеса, но ничего не знаем об их создателях. По словам министра экономического развития Кузбасса Константин Питченко очень важно менять эту ситуацию, рассказывать о лидерах региона в бизнесе, о пользе, которую приносят их бизнесы. «За каждым участником сегодняшнего конкур-

са стоит история успеха. Это те люди, которые взяли на себя ответственность за коллектив и достигли определенного успеха. Сегодня очень важно популяризировать успешный опыт наших земляков, наших кузбассовцев. Кроме того, в наше непростое время важна сплочённость. А этот конкурс направлен именно на построение коммуникаций, горизонтальных связей в бизнес сообществе. А это будет способствовать формированию новых идей, которые точно приведут к новым успешным проектам».

Один из организаторов фотовыставки – представитель Комитета по развитию женского предпринимательства Кемеровского регионального отделения «ОПОРА России», Светлана Пачковская отметила, что этот проект важен и нужен для популяризации предпринимательства и развития экономики Кузбасса. «4 года подряд мы реализуем этот проект

не случайно. Мы рассказываем о лидерах региона в бизнесе, об их историях, о многогранности их личности и о ценностях в бизнесе. Но самое главное – создаём сообщество, в котором каждый становится сильнее за счёт общения, объединения и мотивации».

На протяжении всего года выставка будет «колесить» по области. На лето запланированы бизнес-визиты участников друг к другу. С сентября по февраль пройдёт этап видеointервью с каждым участником, которые смогут посмотреть все. Всё это необходимо для того, чтобы показать и рассказать реальные истории успеха Кузбасса – сердца Сибири.

Впрочем, в том, что выставка имеет огромное значение для Кузбасса уверены многие. Гости и партнёры мероприятия поделились своими размышлениями о том, почему важно поддерживать и участвовать в этом проекте.



Главный редактор Группы изданий «Авант» Галина Красильникова отметила, что с самого начала редакция освещала и поддерживала этот проект. «Нашим предпринимателям нужен бренд и продвижение не только внутри региона, но и на всю Россию. Без поддержки сегодня бизнесу очень сложно, и мы это прекрасно понимаем».

Управляющий банком «Открытие» в Кемеровской области Оксана Краева отметила, что банк с самого начала поддерживает этот проект, и этот год не стал исключением. «Мы поддерживаем данное мероприятие, потому что считаем, что предприниматели Кузбасса – это, действительно, бренд. И нам очень хочется, чтобы проект этот развивался, вышел, может быть, даже на всероссийский уровень. Ведь среди предпринимательского сообщества есть и наши клиенты. И надеемся, что ими могут стать и другие предприниматели. Поскольку одно из основ-

ных направлений банка «Открытие» – это поддержка малого и среднего бизнеса».

Председатель комитета по развитию женского предпринимательства Кемеровского регионального отделения «ОПОРА России» Наталья Городецкая подчеркнула, что в первую очередь благодаря проекту, мы создаем позитивное восприятие обществом образа предпринимателя сегодняшнего дня. «Мы не приглашаем всех подряд. Мы смотрим на устойчивость бизнеса, сферу деятельности, ценности предпринимателя, позиционирование в социальных сетях, перспективу развития. Для нас ценно, чтобы участники могли показать производство или услуги, которые создаются здесь, в регионе. Нам важно подсветить разные истории из разных сфер и показать многогранность бизнеса. Участники общаются друг с другом, обмениваются опытом и создают совместные проекты, возникают идеи

масштабирования бизнеса. Каждый год гостей мероприятия поражают и вдохновляют результаты действующих предпринимателей региона. А мы благодаря проекту ещё раз показываем, как много у нас в регионе талантливых людей, о которых нужно рассказывать».

Основатель и директор клининговой компании ООО «Альфа-Сервис» Наиля Литвинчук отметила, что личный бренд – это двигатель твоего личного бизнеса – в частности и финансовой ситуации твоего региона в целом. «Когда ты двигаешь свой бизнес – он приносит прибыль тебе и приносит прибыль и Кузбассу в виде налогов и определённую пользу твоему региону. Поэтому продвижение своего бизнеса и бренда – для меня это часть улучшения места, где я живу. И финансового, и развитие инфраструктуры, у улучшение общей экономической ситуации в регионе. Вот поэтому для меня важен этот проект». IIII



Дмитрий Лиханов



Евгений Пахомов



Владимир Фарафонов



Андрей Грузин



Егор Каширских



Константин Головащенко



Алексей Ширяев



Акоп Симонян



Вячеслав Шубин



Владимир Артымук



Александр Боксгорн



Сергей Анарин



Олег Евстратов



Дмитрий Белолипецкий



Сергей Махов



Константин Молин



Евгений Машталер



Никита Орлов



Роман Идоленко



Сергей Яченко



Предприниматель, основатель и генеральный директор группы компаний «ARVI Group» Артём Вильчиков уверен, что такие проекты очень нужны. «Когда я в первый раз в нём собирался участвовать, не понимал цели. Сегодня же я чётко знаю, что это не только реальная популяризация предпринимательства через крутые проекты и колоссальный опыт и достижения каждого участника, но и обалденный нетворкинг. Здесь люди знакомятся, общаются и вдохновляют друг друга. В регионе сегодня кажется, что подобных площадок много. Однако реально работающих по пальцам пересчитать. А этот проект объединяет самодостаточных, инициативных, амбициозных предпринимателей и помогает найти какие-то полезные идеи для развития и сотрудничества. Это площадка, которая работает на все 100%».

Генеральный директор медицинского центра «Золотая линия» Лариса Петрова уверена, что не всегда скромность – хорошее качество. «Когда делают что-то важное и хорошее нужно об этом говорить. А в Кемерове и Кузбассе много достойных примеров подражания. Людей, которые делают своё дело и приносят реальную помощь другим и региону».

Представитель семейного бизнеса, руководитель ресторана «Лазурный берег» и отеля «Вилла Маралис» Аноп Симонян уверен, что проект может сыграть роль в какой-то степени и в развитии экономики региона. «Каждый год после таких мероприятий регистрируются новые предприятия, открываются новые направления бизнеса. Другими словами, проект и вся атмосфера воодушевляет и участников, и других людей на открытие собственного бизнеса».

А также это прекрасная возможность показать, кто мы, где мы и как мы делаем свое дело. Наша семья и все участники проекта не просто предприниматели – мы предоставляем важные услуги и производим продукты для жителей региона, а также вкладываем в развитие области. Для нас Кузбасс – это дом и мест, которое мы очень любим».

Генеральный директор и владелец студии ООО «Студия Тимпанилайт» Денис Глинка отметил, что успешный бизнес становится успешным за счет полезных связей, знакомств и новой информации. «Например, я сегодня узнал о некоторых компаниях, которые мне будут полезны в будущем. Соответственно я могу быть уверен, что и обо мне тоже кто-то узнает и заинтересуется. Так обычно и развивается бизнес. Без нетворкинга сегодня нельзя. Это способ рекламы и маркетинга».



Павел Дементьев



Дмитрий Никитин



Сергей Кисляк



Вячеслав Шуклин



Алексей Рыбаков



Павел Паздерин



Денис Глинка



Роман Хатамов



Александр Малыгин



Данила Голенков

центр врачебной косметологии Золотая Линия

Бывает, что у вас портится настроение от того, что вы видите в зеркале?

Уверена, женщина со временем может выглядеть лучше. На это влияет и понимание себя, и собственная ценность, и уверенность.

Но и от помощи профессионалов отказываться не стоит. Тогда и отражение в зеркале будет вызывать блеск в глазах и улыбку.

Ведь в первые минуты знакомства на впечатление, которое вы производите на людей, влияют:

- внешность, поведение (жесты, мимика) – 55%,
- тембр голоса, интонация – 38%,
- произносимые слова – 7%.

Разве поспоришь? И Вы ещё думаете, идти ли на массаж или к косметологу?

Анна Кузьмина,
PR-директор телеком компании,
куратор проекта «Идентичный Кемерово»

г. Кемерово, ул. Д. Бедного, 11
+7 (3842) 452-452, www.zl42.ru

○ РАСПРОДАЖИ

○ АКЦИИ



ФЕЙЕРВЕРКИ И САЛЮТЫ КРУГЛЫЙ ГОД

Кемерово

- ул. Щетинкина, 1, тел.: 8 (384 2)75-55-24
- пр. Шахтеров, 115/1, тел.: 8 (3842) 66-05-42

Анжеро-Судженск

- ул. Желябова, 28, ТК «Сити центр», 3 этаж, тел.: +7 913 423 5660

Интернет-магазин

- www.kemerovo.pironet.ru
- www.kemerovo.bolshoy.ru
- vk.com/bpkemerovo



**БОЛЬШОЙ
ПРАЗДНИК**