

**УГОЛЬ
2020**

ТЕМА НОМЕРА

ДЕЛОВОЙ АЛЬМАНАХ

АВАНТ

№3(63)

июнь-сентябрь 2020

ПАРТНЕР

www.avant-partner.ru

16+

РЕЙТИНГ

Рейтинг:
сервисные
центры ГШО

стр. **40**



стр. **16**

Сергей Цивилев:
Углепрому – новый подход

Аукцион
невиданной щедрости

стр. **10**

Главные
потребители
кузбасского угля

стр. **30**



Ощутите прогресс



Liebherr R 9400

- Энергичные рабочие циклы: уникальная система управления Liebherr для оптимального распределения мощности
- Высокая производительность: усиленные ковши собственной разработки Liebherr
- Удобное обслуживание: централизованное расположение сервисных точек
- Комфорт машиниста: эргономичная кабина, оснащённая по последнему слову техники

ЛИБХЕРР-РУСЛАНД ООО
РФ, 121059, Москва, ул. 1-ая Бородинская, 5
Москва тел.: (495) 710 83 65
Санкт-Петербург тел.: (812) 602 09 01
Краснодар тел.: (861) 238 60 07
Екатеринбург тел.: (343) 345 70 50
Кемерово тел.: (3842) 34 59 00
Красноярск тел.: (391) 258 26 22
Хабаровск тел.: (4212) 74 78 47
E-Mail: office.lru@liebherr.com
www.liebherr.com

LIEBHERR

АВАНТ ПАРТНЕР

РЕЙТИНГ

К читателям



Необычное форс-мажорное начало 2020 года получило такое же продолжение летом. Правда, и повседневная жизнь, и экономика постепенно стали приспосабливаться к противоэпидемическим требованиям и даже восстанавливаться. Открылись музеи, затем торговые центры, авиаперевозки и др. Но восстановление в экономике проходило медленно и неравномерно. Негативное влияние по некоторым отраслям было значительным, например, в туристических услугах, общепите, гостиничном бизнесе и в сфере культуры. А отдельные отрасли оставались закрытыми и в конце августа (см. ТЕНДЕНЦИИ).

Ничто так не характеризовало сложную ситуацию в экономике, как низкий уровень активности в сфере слияний и поглощений. Даже угольные активы, которые продавались в рамках давно идущих банкротных процедур, никак не привлекали покупателей. Как бы не стремились привлечь их арбитражные управляющие и кредиторы, и как бы не снижались на них цены. Покупки и сделки были в это время единичны (см. СДЕЛКИ).

Политической реакцией на форс-мажорные обстоятельства в экономике, помимо, естественно, санитарных мер, стали различные меры поддержки. В том числе, за счёт налоговых льгот и дополнительных бюджетных трат. Первые представлялись главным образом малому и среднему бизнесу. Вторые были призваны увлечь внутренний спрос и хозяйственную активность, в частности, в дорожном строительстве и городском благоустройстве (см. ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО).

Губернатор Кузбасса Сергей Цивилев в интервью «А-П Рейтинг» считает, что восстановление экономики после кризиса неизбежно, и пока нужно максимально защитить шахтёров и работников смежных отраслей. В то же время развитие угольной отрасли должно проходить по-другому: с сокращением негативного воздействия на окружающую среду, с увеличением объёма переработки угля (см. Сергей Цивилев: «Будущее – в изменении подхода к работе с углем»).

На фоне общих проблем и вынужденных ограничений угольная отрасль Кузбасса показывала определённую стабильность. Она не растеряла занятость, практически все её предприятия, за небольшим числом обанкроченных, работали, выдавали уголь, некоторые даже строили планы развития и новые производства. Власти региона со своей стороны изо всех сил добивались увеличения пропускной способности железных дорог в восточном направлении. Исходя из того, что на Азиатско-Тихоокеанском рынке продолжается рост потребления угля, и сохраняются приемлимые цены. И там кузбасские угольщики смогут заработать, тогда как поставки в западном направлении убыточны (см. «Короткая и дальняя угольные перспективы»).

Развитие экспорта угля из Кузбасса за последние три года действительно показывает, что рынок сбыта главного продукта региона меняется. Западное направление теряет своё значение, хотя и там остаются крупные потребители угля. На первые места выдвигаются импортёры угля в Восточной и Южной Азии. Там идёт развитие угольной генерации, а топливо для неё приходится импортировать (см. «Куда уходит кузбасский уголь»). Рассчитывают на увеличение экспорта угля в этом направлении и, таким образом, на оздоровление ситуации в углепроме и их крупнейшие партнёры – сервисные центры горного и горно-шахтного оборудования (см. «Сервис горных машин в ожидании улучшения угля»).

Берегите себя!

Главный редактор, Игорь Лавренко

16+

Альманах
АВАНТ-ПАРТНЕР РЕЙТИНГ
Зарегистрирован Сибирским
окружным межрегиональным
территориальным управлением
Министерства РФ по делам
печати, телерадиовещания
и средств массовых коммуникаций.
Свид. №ПИ 12-2359 от 13.05.04

Главный редактор
ИГОРЬ НИКОЛАЕВИЧ ЛАВРЕНКОВ

Фото
СЕРГЕЙ МИЛОВИДОВ
ЮРИЙ ЛОБАЧЕВ
ПРЕСС-СЛУЖБА АДМИНИСТРАЦИИ
ПРАВИТЕЛЬСТВА КУЗБАССА
ПРЕСС-СЛУЖБА ЗАКОНОДА-
ТЕЛЬНОГО СОБРАНИЯ КО

Учредитель и издатель
ООО ИД «Деловой Кузбасс»

Директор
ГАЛИНА ФЕДОРОВНА
КРАСИЛЬНИКОВА

Отдел по работе с клиентами
АРТУР НЕМОЛОТ

Адрес редакции, учредителя
и издателя: 650991, Россия,
Кемеровская область, г. Кемерово,
ул. Красноармейская, 136, оф. 526
Тел./факс: (3842) 585-616
E-mail: mail@avant-partner.ru
http://www.avant-partner.ru

Отпечатано в ООО «ИНТ»,
650099, Россия,
Кемеровская область, г. Кемерово,
пр. Октябрьский, 28, оф. 215,
тел.: (3842) 65-78-89.

Дата выхода: 24 августа 2020 года.
Распространение: подписка,
VIP-рассылка – бесплатно.
При продаже – свободная цена.
Тираж: 5000 экз.

Материалы в рубриках: ЛИДЕР, КРУПНЫМ ПЛАНOM,
ФИНАНСЫ, СТРОИТЕЛЬСТВО, ТЕХНОЛОГИИ, ЭНЕРГЕТИКА,
НАЛОГОВАЯ ПРАКТИКА – печатаются на правах рекламы.

**ДЕНЬГИ И ЛЬГОТЫ**

На весь 2020 год оказывала своё влияние эпидемия новой коронавирусной инфекции.

4

**АУКЦИОН НЕВИДАННОЙ ЩЕДРОСТИ**

Многое продавалось, но мало что покупалось. Такова была ситуация со сделками с кузбасскими активами весной и летом 2020 года.

10

**КОВИДНАЯ КАДРОВАЯ СТАБИЛЬНОСТЬ**

Завидная кадровая стабильность была характерна для Кузбасса весной и летом 2020 года.

14

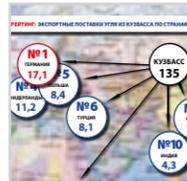
**СЕРГЕЙ ЦИВИЛЕВ:
«БУДУЩЕЕ – В ИЗМЕНЕНИИ ПОДХОДА К РАБОТЕ С УГЛЁМ»**

16

**КОРОТКАЯ И ДАЛЬНЯЯ УГОЛЬНЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ**

К очередному профессиональному празднику угольная промышленность Кузбасса подходит с особыми достижениями.

22

**КУДА УХОДИТ КУЗБАССКИЙ УГОЛЬ**

Главная отрасль экономики региона, угольная, давно и прочно стала экспортной.

30

**СЕРВИС ГОРНЫХ МАШИН В ОЖИДАНИИ УЛУЧШЕНИЯ УГЛЯ**

На фоне энергетического кризиса и пандемии коронавируса сервисные центры по поставкам и обслуживанию горного и горно-шахтного оборудования оказались в непростом положении.

40

**ОСНОВНЫЕ КРИТЕРИИ –
ИНТЕРЕСЫ РЕГИОНА И ИНТЕРЕСЫ ОТРАСЛИ**

Инновационные проекты, решающие важные задачи для главной отрасли Кузбасса – угольной.

48

РЕЙТИНГ: РЫНОК ПЛАТНЫХ УСЛУГ КУЗБАССА В ПЕРВОМ ПОЛУГОДИИ 2020 ГОДА (ПО ТЕМАМ РОСТА)			
№	Наименование услуги	Объём (млн руб.)	Изменение по сравнению с I кв. 2019 (в %)
1	Ветеринария	127	186,2
2	Дополнительные услуги	249	101,4
3	Сельское хозяйство	3402	101,2
4	Жилищно-коммунальные услуги	4279	91,8
5	Образование	763	91,3
6	Профессиональные услуги	199	81,8
7	Транспортные услуги	1030	81,3
8	Бизнес-услуги	683	81,2

КОВИДОПЕРЕВОРОТ

В этом году весь мир столкнулся с давно уже непереживаемым форс-мажором – пандемией нового коронавируса COVID-19.

58

МЫ ДОСТАВИМ ЛЮБОЙ ГРУЗ В ЛЮБУЮ ТОЧКУ ПЛАНЕТЫ!

СЛУЖБА ЭКСПРЕСС-ДОСТАВКИ
И ГРУЗОПЕРЕВОЗОК
ПО ВСЕМУ МИРУ

Кемерово – Москва:
1-2 дня от 250 рублей



КУРЬЕРСКАЯ СЛУЖБА
ИБИРСКИЙ
КСПРЕСС

- КОМПАНИЯ ЯВЛЯЕТСЯ ОФИЦИАЛЬНЫМ ПРЕДСТАВИТЕЛЕМ ПО ГРУЗОПЕРЕВОЗКАМ АЭРОФЛОТ КАРГО, S7 KARGO
- ГАРАНТИРОВАННАЯ ДОСТАВКА НА СЛЕДУЮЩИЙ ДЕНЬ ВО МНОГИЕ ГОРОДА РОССИИ
- ГОРОДСКАЯ КУРЬЕРСКАЯ ДОСТАВКА (ПОДАРОКОВ, ЦВЕТОВ, ДОКУМЕНТОВ)
- ВЫСОКИЙ СЕРВИС ОБСЛУЖИВАНИЯ
- ДОСТАВКА АВИАГРУЗА ОТ 45 РУБ/КГ
- ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД К КЛИЕНТУ
- ОТСРОЧКА ПЛАТЕЖА НА 30 КАЛЕНДАРНЫХ ДНЕЙ
- ВОЗМОЖНОСТЬ ОПЛАТЫ ДОСТАВКИ ОТПРАВИТЕЛЕМ, ПОЛУЧАТЕЛЕМ И ТРЕТЬИМИ ЛИЦАМИ
- ЗАБИРАЕМ И ДОСТАВЛЯЕМ ГРУЗЫ В НЕРАБОЧЕЕ ВРЕМЯ, В ВЫХОДНЫЕ И ПРАЗДНИЧНЫЕ ДНИ

Г. КЕМЕРОВО, УЛ. ЧЕРНЯХОВСКОГО, Д. 4
8 (384-2) 63-00-76, 33-00-76, 67-20-40

WWW.SIB-EXPRESS.RU
8 (923) 509-93-53

INFO@SIB-EXPRESS.RU
РЕКЛАМА



ДЕНЬГИ И ЛЬГОТЫ

На весь 2020 год оказывала влияние эпидемия новой коронавирусной инфекции. И законодательная деятельность в Кузбассе не была исключением – основные региональные законы, принятые в первой половине года были направлены на поддержку бизнеса с помощью прямой финансовой поддержки и определённой направленности льгот. Из принятых законодательных ограничений необходимо также отметить новую версию «пивного закона», которым запрет на реализацию алкоголя в помещениях жилых домов был перенесен на начало 2021 года.

РОСТ РАСХОДОВ И ДЕФИЦИТА

Первые в 2020 году изменения в региональный закон «Об областном бюджете на 2020 год и на плановый период 2021 и 2022 годов» депутаты Законодательного собрания Кузбасса внесли уже в конце марта (см. «А-П Рейтинг» №1-2 за 2020 год ТЕМА НОМЕРА «Тройной удар»). На тот момент они отражали политику противодействия кризису угольного рынка, а не реакцию на начавшуюся эпидемию COVID-19, и уже тогда вели к заметному увеличению расходной части и дефицита. Но не меняли планы бюджета по доходам. Затем наступило и время снижения доходов.

В конце июня прошло новое изменение областного бюджета-2020: расходы были увеличены сразу на 13 млрд рублей, доходы – на 5 млрд, а дефицит – почти на 8 млрд рублей, до 31,2 млрд рублей (27,4% собственных доходов регионального бюджета). Теперь это было уже отражением новой реальности, вызванной пандемией коронавирусной инфекции. И, как отметил Игорь Малахов, при общем росте доходной части областного бюджета его налоговые и неналоговые поступления, то есть, собственные доходы, сокращались на 9 млрд рублей. Это было вызвано ухудшением экономической ситуации в угольной отрасли и

замедлением экономической активности в условиях распространения новой коронавирусной инфекции.

Самые большие потери, сообщил Игорь Малахов, оказались запланированы по налогу на прибыль, на 7,19 млрд рублей до 40,5 млрд, что обусловлено снижением цен на уголь (на энергетический на 16%, на коксующийся – на 25%) и металлы (на 18-20%) на мировом рынке. Кроме того, были снижены плановые поступления налога на добычу полезных ископаемых, с 5,78 млрд до 4,73 млрд рублей, налога, взимаемого по УСН, с 3,81 млрд рублей до 3,24 млрд, на имущество – с 9,79 млрд до 9,26 млрд рублей.

ИЗМЕНЕНИЯ ОСНОВНЫХ ПАРАМЕТРОВ ОБЛАСТНОГО БЮДЖЕТА В ИЮНЕ 2020 ГОДА

(в млн рублей)

	2020 год			2021 год			2022 год		
	1 чтение	+/-	2 чтение	1 чтение	+/-	2 чтение	1 чтение	+/-	2 чтение
Доходы	161 711,9	+510,2	162 222,1	159 447,6		159 447,6	152 065,8		152 065,8
Расходы	190 685,8	+2 777,7	193 463,5	169 444,6	-1 276,9	168 167,8	158 585,1	-9,2	158 575,9
Дефицит (без учёта безвозмездных поступлений)	28 973,9	+2 267,5	31 241,4	9 997,0	-1 276,9	8 720,2	6 519,3	-9,2	6 510,1
	25,4%	+2,0%	27,4%	7,6%	-1,0%	6,6%	5,0%		5,0%

Источник: Законодательное собрание Кемеровской области

В то же время общие доходы бюджета предусмотрено увеличить за счёт безвозмездных поступлений. В первом чтении законопроекта Игорь Малахов сообщил о плане увеличить их на 13,74 млрд рублей. Во втором чтении, как предложил председатель комитета собрания по вопросам бюджета, налоговой политики и финансов Сергей Ващенко, они выросли ещё на 510 млн рублей, и в итоге, запланированы в 48,05 млрд рублей. В результате, июньская версия бюджета-2020 установила поступление 162,2 млрд рублей доходов (на 5,2 млрд больше, чем в предыдущей версии), расходы в 193,5 млрд (+13,1 млрд рублей) и дефицит до 31,2 млрд (+7,8 млрд рублей). Такая величина стала рекордной для кузбасского бюджета.

В расходной части бюджета, как сообщил Игорь Малахов, на реализацию госпрограмм ассигнования увеличатся на 9,26 млрд рублей, непрограммных направлений – на 1,02 млрд. В том числе, на 2,9 млрд рублей вырастет финансирование программ «Развитие здравоохранения» (до 35,76 млрд рублей, на реперофилитрование коеочного фонда и выплаты медикам в связи с эпидемией), на 0,45 млрд – «Социальная поддержка населения» (до 27,1 млрд рублей), на 0,59 млрд – «Жилищная и социальная инфраструктура Кузбасса» (до 15,8



млрд). Снижение финансирования предусмотрено по программам «Жилищно-коммунальный и дорожный комплекс» (на 0,47 млрд рублей, до 15,3 млрд) и «Оптимизация и развитие транспорта» (на 0,5 млрд рублей, до 4,4 млрд).

Как можно было заметить, основное увеличение расходов уже по прошествии трёх месяцев жизни в условиях пандемии пошло на различные формы поддержки населения и конкретных социальных групп, в первую очередь медиков, занятых борьбой с эпидемией. Здравоохранение также получило дополнительное финансирование и на отдельные специальные нужды. Напри-

мер, дополнительные 400 млн рублей были выделены на высокотехнологичное лечение пациентов с сердечно-сосудистыми заболеваниями. Эти средства позволят до конца года провести пациентам со стенокардией и острым инфарктом миокарда дополнительно более 1500 малоинвазивных операций с использованием ангиографов (за 5 месяцев 2020 года 468 операций).

В конце июля Законодательное собрание Кузбасса внесло ещё изменения в областной бюджет на текущий год и предстоящую двухлетку. В новом варианте доходы областного бюджета увеличены до 164,4 млрд рублей с 162,2

МИКРОКРЕДИТНАЯ КОМПАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ФОНД ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

ФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ БИЗНЕСА

Предоставление поручительств по обязательствам субъектов малого и среднего бизнеса по кредитам, по лизингу, по банковской гарантии, по договорам займа Фонда развития промышленности Кузбасса

до **70%** от суммы обязательства, до **25 млн рублей** – по одному договору

Поручительство – альтернатива залогам!

Подробные условия на сайте www.fond42.ru

Размер вознаграждения за предоставление поручительства – от 0,5% до 1,5% годовых от суммы поручительства.



МИКРОКРЕДИТНАЯ КОМПАНИЯ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ФОНД
ПОДДЕРЖКИ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Наши контакты:
г. Кемерово, ул. Красная, 4,
тел.: 8 (3842) 900-335, 900-336
Представительство в г. Новокузнецк
ул. Кутузова, 17а, офис 205
тел.: 8 (3843) 20-06-08
e-mail: gospfond@gfppko.net

млрд, расходы – до 197,75 млрд рублей с 193,46 млрд. В итоге, дефицит вырос ещё на 2,1 млрд рублей, с 31,2 млрд до нового рекорда в 33,3 млрд рублей.

В расходной части вновь, как и в предыдущие две коррекции, увеличилось финансирование государственных региональных программ в части оказания поддержки различным группам кузбассовцев, затронутых последствиями эпидемии. Больше всего получили программы: «Содействие занятости населения Кузбасса» (1,38 млрд рублей на выплаты безработным и реализацию дополнительных мероприятий в сфере занятости), «Развитие здравоохранения Кузбасса» (741 млн на выплаты медработникам, оказывающим помощь гражданам с коронавирусной инфекцией и на закупки флюорографов и лекарств для пациентов с редкими заболеваниями), «Социальная поддержка населения Кузбасса» (на выплаты соцработникам, оказывающим услуги кузбассовцам с коронавирусной инфекцией).

Несмотря на сложности работы в условиях пандемии, были выделены дополнительные средства и на проекты развития региона. Например, 585 млн рублей на развитие общегородского центра Кемерово по программе «Формирование современной городской среды Кузбасса», 297 млн – на строительство, реконструкцию и капремонт объектов здравоохранения и жизнеобеспечения населения по программе «Жилищная и социальная инфраструктура Кузбасса». Традиционно при каждом изменении бюджета дополнительные ассигнования были выделены на муниципальные дороги. В этот раз – 261 млн рублей.

ПОДДЕРЖКА ПОСТРАДАВШИМ ОТ САМОИЗОЛЯЦИИ

Уже в начале апреля, когда введённые в связи с эпидемией меры самоизоляции действовали не больше трёх недель, власти региона стали принимать меры поддержки экономики, в первую очередь малого и среднего бизнеса. Губернатор Сергей Цивилев признал 6 апреля, что именно эта сфера понесла от введённых ограничительных мер наибольший ущерб. Чтобы компенсировать его, своим распоряжением он ввёл 21 различную меру поддержки субъектов МСП. В частности, для тех, кто платит налог по схеме «доходы минус расходы», выплаты снижены с 15 до 5%. Для тех, кто платит налог с общей суммы доходов – с 6 до 1%. Муниципалитетам губернатор рекомендовал снизить единый налог на вменённый доход с 15 до 7,5%. Что и было сделано 8 апреля. В Кемерово, в частности, на чрезвычайном заседании городского совета народных депутатов. При этом новая ставка в 7,5% стала действовать задним числом, с 1 января 2020 года.

В тот же день были приняты региональные законы «О внесении изменений в закон Кемеровской области «О налоге на имущество организаций» и в закон Кемеровской области «О налоговых ставках при применении упрощённой системы налогообложения». Как прокомментировал губернатор: «Наша задача – поддержать предпринимателей, помочь им выжить и сохранить рабочие места. Новое снижение налогов будет работать как дополнение к федеральным мерам поддержки и поможет бизнесу пережить сложный период».

Соответственно, ставки налога на имущество организаций для пострадавших отраслей в 2020 году снижены в 2 раза. Установлены также налоговые льготы, которыми смогут воспользоваться почти 2 тысячи организаций и около 12 тысяч ИП, и «они сэкономят на уплате налогов более 1 млрд рублей». Кроме того, чтобы побудить владельцев торгово-офисной недвижимости снизить арендную плату, закон позволит дополнительно уменьшить в 2020 году налог на сумму совокупного снижения арендных платежей, но не более, чем на 50%.

Поддержка была введена для 19 видов экономической деятельности, определённых на тот момент правительством России. Таких как, общественное питание, культура и досуг, туризм, гостиничный бизнес, розничная торговля (кроме торговли продуктами питания и аптеки), дообразование, бытовые услуги, конференции и выставки. Для предприятий поддерживаемых отраслей были установлены пониженные налоговые ставки при применении упрощённой системы налогообложения (УСН): 5% вместо 15%, если объектом налогообложения являются доходы, уменьшенные на величину расходов и 1% вместо 6%, если объектом налогообложения являются доходы. В этих же отраслях снижена ставка налога на имущество организаций.

Председатель комитета собрания по вопросам бюджета, налоговой политики и финансов Сергей Ващенко пояснил, что аналогичные меры поддержки в части УСН были предоставлены также тем отраслям, которые и прежде, но в меньшем объёме, получали налоговые преференции в соответствии с областным законодательством. Это ещё 22 вида экономической деятельности: сельское хозяйство, охота, лесоводство и лесозаготовки, производство одежды и обуви, производство лекарственных препаратов, производство, ремонт и монтаж машин и оборудования, предоставление социальных услуг и др.

Поддержка в общей сложности была предоставлена предпринимателям, работающим в 41 виде экономической деятельности. Эти решения, по данным Сергея Ващенко, приведут к выпадающим доходам областного бюджета в сумме более 1 млрд рублей. По его оценке, «полностью исключить последствия пандемии для бизнеса принятым решением не удастся», но возможности, которые сегодня есть, использованы по максимуму.

Другая поддержка была оказана уже через неделю – в рамках нацпроекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной

ИК «ФРИДОМ ФИНАНС» - ЭТО КОМАНДА СПЕЦИАЛИСТОВ С БОЛЕЕ ЧЕМ ДЕСЯТИЛЕТНИМ ОПЫТОМ РАБОТЫ НА РОССИЙСКИХ И МЕЖДУНАРОДНЫХ БИРЖАХ

ИК «Фридом Финанс», входящая в международный публичный холдинг Freedom Holding Corp., специализируется на предоставлении инвестиционных услуг на мировых фондовых рынках. Акции холдинга торгуются на Nasdaq и на Санкт-Петербургской бирже. Рыночная капитализация Freedom Holding Corp. превысила \$1 млрд (на 29.05.20)



Снижение ставки налога на имущество организаций на 2020 год для отдельных категорий налогоплательщиков

	Снижение ставки	Широта льготы
 Налог на имущество (исходя из среднегодовой стоимости)	с 2,2% до 1,1%	19 ОКВЭД по Перечню Правительства РФ
 Налог на имущество (исходя из кадастровой стоимости)	с 2% до 1%	Региональный Перечень на 2020 год (19 ОКВЭД по Перечню Правительства РФ)
 Налог на имущество (исходя из кадастровой стоимости)	Сумма налога может быть снижена на совокупное снижение арендной платы	Региональный Перечень на 2020 год  Арендаторы



БРОКЕРСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ



КОНСУЛЬТАЦИОННОЕ УПРАВЛЕНИЕ



ДОСТУП К МИРОВЫМ IPO



ОТКРЫТИЕ ИИС



ИНВЕСТИЦИИ В ОБЛИГАЦИИ



ffin.ru

+7 (3842) 45 77 75

предпринимательской инициативы» в Кузбассе были предусмотрены 90 млн рублей на адресные субсидии семейному бизнесу. Эти деньги можно будет использовать на возмещение части понесённых затрат на приобретение оборудования, аренду, приобретение помещений и земельных участков и по другим направлениям. Правда выделение этих средств – не автоматическое. Как сообщил заместитель губернатора по экономическому развитию Константин Венгер, субсидии будут выдаваться по конкурсу с максимальным размером 300 тыс. рублей. На первом этапе финансирование ушло в муниципалитеты, которые во втором полугодии проведут конкурсы среди своих семейных предприятий. Главный критерий отбора на них – осуществление предпринимательской деятельности на территории региона совместно с членами семьи, включая супругов, родителей, детей, братьев, сестер, внуков, а также дедушек и бабушек, братьев и сестер родителей каждого из супругов, усыновителей и усыновленных. Количество членов семьи, работающих на предприятии, должно составлять не менее 20% от всех сотрудников, включая самого индивидуального предпринимателя или учредителя. Либо среди учредителей должно быть не менее 50% членов семьи.

ставка налога на прибыль с поэтапным ростом от 0 до 15% в течение 5 лет. Данная льгота начнёт действовать с момента получения первой прибыли от реализации продукции. Кроме того, предусмотрено освобождение инвестора от уплаты налога на имущество, приобретенное в рамках СПИК – в первые пять лет полностью, в последующие пять – сниженную в 2 раза ставку в 1,1%. Предельный размер господдержки инвестора в рамках СПИК определен законодательством – не более 50% от суммы вложенных средств.

По данным минфина Кузбасса, общий объём налоговых льгот по проектам, которые уже сегодня претендуют на получение поддержки в рамках СПИК, составит до 2040 года около 31 млрд рублей. При этом предоставление данных льгот не приведёт к сокращению доходов бюджета, поскольку они будут применяться к вновь созданным производствам, их имуществу и получаемой прибыли. О планах принять закон о поддержке участников СПИКов Сергей Цивилев заявил в конце прошлого года, указав, что контракты будут заключаться с предприятиями, реализующими промывные проекты по производству промышленной и иной продукции, и внедряющие новые технологии.

А в конце июля депутаты областного Законодательного собрания при-

лога на прибыль на 50% от фактически понесённых расходов на развитие производства. Летом прошлого года кузбасские депутаты уже поддержали введение на территории региона инвестиционного налогового вычета по налогу на прибыль для компаний несырьевых отраслей экономики, который первоначально распространялся на 24 вида экономической деятельности, в том числе растениеводство и животноводство, производство напитков, пластмасс, синтетических каучука и смол, электрооборудования, лекарств, пищевых продуктов, одежды, красителей, пигментов и др.

Новые поправки предоставили налоговую льготу организациям-участникам нацпроекта по 52 направлениям деятельности. По данным министерства труда и занятости населения, на сегодня в проекте участвуют 23 предприятия, к 2024 году их станет не менее 89. Как отметил заместитель губернатора по экономическому развитию Константин Венгер, предоставление инвестиционного вычета позволит привлечь новых участников в нацпроект, «а также даст дополнительный толчок для развития несырьевой экономики в Кузбассе». «Изменение в закон направлено на рост количества предприятий в несырьевых отраслях экономики и в целом на рост инвестиционной привлекательности Кузбасса, – прокомментировал председатель комитета по вопросам бюджета, налоговой политики и финансов Заксобрания Кузбасса Сергей Ващенко. – В перспективе создание новых рабочих мест, рост зарплат, производительности труда, капитальных вложений, выручки от реализации товаров и услуг компенсируют бюджету выпадающие доходы».

С 1 ИЮЛЯ – НОВЫЙ НАЛОГ...

Во втором полугодии 2020 года Кузбасс обзавёлся новым налогом. Законодательное собрание Кузбасса приняло его 27 мая региональным законом «О введении в действие на территории Кемеровской области специального налогового режима «Налог на профессиональный доход». Он является альтернативой ИП и патентной системе налогообложения. Как отметила и. о. министра финансов Кузбасса Надежда Скроботова, «на данную систему налогообложения могут перейти физические лица и индивидуальные предприниматели, даже действующие».

Ставки «налога на самозанятых» ниже – это 4% от доходов с физлиц и 6% от доходов с юридических лиц или ИП. При этом самозанятым не нужна контрольно-кассовая техника, не требуются отчёты и декларации, а всё вза-

имодействие с налоговыми органами ограничивается приложением «Мой налог». Кроме того деятельность можно совмещать с основной работой, на которой не будет прерван трудовой стаж.

Самозанятым не нужно платить налог на доходы физических лиц и страховые взносы в различные фонды, платёж в пенсионный фонд России становится не обязательным, а добровольным. Однако есть ряд ограничений: доход от предпринимательской деятельности не должен превышать 2,4 млн рублей в год, нельзя привлекать наёмных сотрудников, а вид деятельности не должен входить в перечень исключений, установленных федеральным законом «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход».

... А СТАРЫЙ ЗАПРЕТ – С НОВОГО ГОДА

В начале июня депутаты Законодательного собрания на восьмом внеочередном заседании приняли закон «О регулировании некоторых вопросов в

НАЛОГ НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД

СТАВКА НАЛОГА:

- 4% – с доходов от физических лиц
- 6% – с доходов от юридических лиц

МАКСИМАЛЬНАЯ СУММА

Годового дохода:
2,4 млн рублей

ПРЕИМУЩЕСТВА:

- **Онлайн регистрация:** в мобильном приложении, на сайте ФНС России или через банк
- **Не нужна ККТ.** Чек можно сформировать в мобильном приложении «Мой налог»
- **Легальная работа.** Доход подтверждается справкой из приложения
- **Предоставляется налоговый вычет** в сумме 10 000 рублей
- **Декларацию предоставлять не нужно.** Учет доходов ведётся автоматически
- **Нет обязанности уплачивать взносы** на пенсионное и медицинское страхование
- **Налог начисляется автоматически** в приложении. Уплата – до 25 числа след. месяца
- **Совмещение с работой по трудовому договору**

сфере розничной продажи алкогольной продукции». В соответствии с ним, не только для «пивных точек», но и для всех других предприятий общественного питания, расположенных в многоквартирных жилых домах, введены ограничивающие требования по площади. В городах площадь зала для обслуживания посетителей должна быть не менее 50 кв. метров, в сельских территориях – не менее 20 кв. метров. Это условие начало действовать уже с 11

июня, зато на 1 января 2021 года было перенесено введение запрета торговым точкам на первых этажах жилых домов, либо в пристроенных к ним помещениях, торговать алкоголем на розлив уже независимо от площади. Соответствующий областной закон был принят парламентом в декабре прошлого года. Однако его вступление было отложено до 2021 года, чтобы дать предпринимателям больше времени на переуплотнение своего бизнеса. ■

РАСХОДЫ ПО НАЛОГУ НА ПРИБЫЛЬ БЕЗ ДОКУМЕНТОВ – ВОЗМОЖНО ЛИ ТАКОЕ?

Мнение юриста Адвокатского бюро «Лойер ЛК», эксперта в налоговом праве **Олега Волощенко.**

Если в ходе проверки налоговые органы доначислят вам налог на прибыль организаций, они могут определить размер указанных расходов даже без надлежащих документов – на основании подп. 7 п. 1 ст. 31 Налогового Кодекса РФ – так называемым «расчетным методом». Более того, они обязаны это сделать, если не ставится под сомнение сам факт хозяйственной операции, а спор идет только о том, что фактически сделал это не ваш контрагент, отраженный в документах, а иное (может быть и неустановленное) лицо. Высший Арбитражный Суд РФ еще в 2012г. указал, что реальный размер предполагаемой налоговой выгоды и понесенных налогоплательщиком затрат при исчислении налога на прибыль подлежит определению исходя из рыночных цен, применяемых по аналогичным сделкам (Постановление ВАС РФ от 03.07.2012г. №2341/12).

Позже данный подход нашел развитие в п. 8 Постановления Пленума ВАС РФ от 30.07.2013 №57 в котором разъяснено, что расчетным путем должны быть определены не только доходы

налогоплательщика, но и его расходы. Далее последовало определение Конституционного Суда РФ от 04.07.2017 №1440-О и определение Верховного Суда РФ от 06.03.2018 №304-КГ17-8961 по делу №А27-25564/2015.

Но, со вступлением в силу ст. 54.1 НК РФ налоговые органы решили, что время данного подхода истекло и он больше не применим. Ведь, по их мнению, положения статьи 54.1 НК РФ, являясь ужесточением требований к налогоплательщикам по соблюдению ими налогового законодательства, допускают (в указанных в статье случаях) полный отказ в возможности реализации прав на заявление налоговых вычетов и учет расходов.

Но Федеральный арбитражный суд Западно-Сибирского округа с ними не согласился. Рассматривая кассационную жалобу по делу №А27-17275/2019 в Постановлении от 09.07.2020г. суд указал, что как в случае отсутствия, так и в случае признания ненадлежащими документов по отдельным совершенным налогоплательщиком операциям доходы (расходы) по этим операциям



определяются налоговым органом по правилам подп. 7 п.1 ст. 31 НК РФ с учетом данных об аналогичных операциях самого налогоплательщика. А ст. 54.1 НК РФ не освобождает налоговые органы от обязанности проверить осуществлялись ли в действительности какие-либо хозяйственные операции под прикрытием формального документооборота, выявить их действительный экономический смысл и определить действительный размер соответствующих налоговых обязательств.

Будем надеяться, что данный подход в обозримом будущем не изменится.



www.лойерлк.рф

Адвокатское Бюро
«ЛОЙЕР ЛК»



С завершением сделки по приобретению крупнейшей угольной электростанции России – Рефтинской ГРЭС, установленная мощность СГК увеличилась почти на треть – до 16 ГВт.

АУКЦИОН НЕВИДАННОЙ ЩЕДРОСТИ

Многое продавалось, но мало что покупалось. Такова была ситуация со сделками с кузбасскими активами весной и летом 2020 года. Особенно это было характерно для имущества обанкротенных предприятий. Не так много крупных из них находятся в процедуре конкурсного производства. Но те, что есть имеют большое значение и в отдельных отраслях, и для отдельных городов. Как, к примеру, активы угольной компании «Заречная» в Польшаево, Ленинск-Кузнецком районе и в Грамотеино. Однако, на какие бы ухищрения не шли кредиторы, власти и конкурсные управляющие, к какому бы снижению цены не прибегали, в большинстве случаев имущество банкротов не продавалось, за редкими исключениями.

БОЛЬШАЯ ЗЕМЕЛЬНАЯ АРЕНДА

1 апреля было объявлено о крупной земельной сделке в Ленинск-Кузнецком районе. Интересно она тем, что сельскохозяйственные угодья общей площадью 11 тыс. га сдала в аренду областная власть. Для этого губернатор Кузбасса Сергей Цивилев и генеральный директор ООО «КДВ Агрохолдинг» Сергей Братушев заключили соглашение о сотрудничестве. В условиях пандемии COVID-19 подписание соглашения состоялось в дистанционном формате. По соглашению «КДВ Агрохолдинг» получает в аренду из областной собственности 11 тыс. га в Ленинск-Кузнецком районе, инвестирует 500 млн рублей в их освоение и в создание на них не менее 25 новых рабочих мест в

2020-2022гг. Арендованные компанией угодья предназначены для возделывания зерновых, зернобобовых и овощных культур.

По словам Сергея Цивилева, заключение соглашения позволит улучшить инвестиционный климат в регионе. «Прежний арендатор отказался от использования этих земель, но благодаря соглашению они не получают статус «брошенных», что способствует сохранению посевных площадей всего региона».

«КДВ Агрохолдинг» в Кузбассе представлено предприятиями ООО «КДВ-Яшкино», ООО «КДВ Яшкинские Теплицы», ООО «КДВ Агро», ООО «КДВ Яшкинская Мельница», выпускающими кондитерские изделия (120,7 тыс. тонн в

2019 году), чипсы, муку, картофель, овощи и др. В регионе компания реализует крупнейшие инвестиционные проекты в сфере АПК, такие как строительство крупной мельницы, макаронного производства и тепличного комплекса в районе села Поломошное в Яшкинском районе.

БОЛЬШАЯ НЕЗАКОННАЯ СТРОЙКА

Других крупных сделок с кузбасскими активами весной и летом не было, за одним исключением. Это покупка крупного, но так и не законченного строительством фанерного завода в Анжеро-Судженске. Из имущества обанкротенного ЗАО «АФК» (Анжерский фанерный комбинат) этот объект

приобрело в начале июля воронежское ООО «ТЦ ОЦМ». При стартовой цене торгов, которые проходили путем публичного предложения, в 360 млн

В прочих видах деятельности ТЦ ОЦМ указана также обработка лома черных металлов и обработка вторичного неметаллического сырья. Поэтому

ЗАО «АФК» было учреждено в 2006 году для строительства предприятия на 60 тыс. кубометров фанеры, в том числе 30 тыс. ламинированной и 30 тыс. березовой, в год. В 2008 году с польской компанией Wiedemann Polska было заключено соглашение, по которому она должна была построить фанерный завод стоимостью 47 млн евро. Финансирование проекта на 85% обеспечивалось кредитом польского BRE Банка (сейчас Мбанк – «А-П»), 15% – средствами самого АФК. Проект не был завершён, поскольку в 2010 году польская сторона свернула сотрудничество. В апреле 2017 года на предприятии было введено конкурсное производство.

рублей ТЦ ОЦМ было признано победителем с заявкой в 295,3 млн рублей. Договор купли-продажи с воронежской компанией был заключен 9 июля.

не исключено, что имущество АФК приобретено на переработку лома. В департаменте лесного комплекса Кузбасса, не исключили такую возможность,

Незавершённым строительством завод мощностью 60 тыс. кубометров фанеры в год со степенью готовности объекта в 70% продавался с октября 2018 года. Первоначально он был выставлен на аукцион со стартовой ценой в 1,83 млрд рублей, но заявок на приобретение не поступило. В составе комплекса, который в итоге достался воронежской компании в 6 раз дешевле – 56 единиц имущества, в том числе, 20 объектов недвижимости, включая главный корпус площадью 20 тыс. кв. метров, склад сырья с бассейном гидротермической обработки в 2 тыс. кв. метров, административно-бытовой корпус в 4,1 тыс. кв. метров и пр. Кроме того, покупатель получил права аренды на участок земли площадью 100 тыс. кв. метров, на котором расположен недостроенный фанерный завод.

ООО «ТЦ ОЦМ» – малое предприятие, учрежденное в апреле 2017 года с уставным капиталом 120 тыс. рублей. В нём числятся 4 работника, единственным учредителем выступает директор предприятия Сергей Головкин. С другими юридическими лицами он не связан. Специализация ТЦ ОЦМ – оптовая торговля изделиями из цветных металлов. В каталоге продукции на сайте компании представлен только медный прокат (лента, катанка, полоса и др.). В прошлом году выручка ООО составила 2,4 млрд рублей, чистая прибыль – 6,7 млн рублей.

тем более, что покупатель никак не информировал департамент о своих намерениях. В самой компании получить комментарии не удалось – на запрос по электронной почте в ней не ответили, указанный на сайте контактный телефон отключен.

Рефтинская ГРЭС – самая крупная тепловая угольная электростанция России, установленной электрической мощностью 3800 МВт (6 блоков по 300 МВт и 4 по 500 МВт), тепловой – 350 Гкал/час. Станция обеспечивает электроэнергией Уральский регион с выдчей мощности в ОЭС России, в электроэнергетику, потребляемой Свердловской областью, доля Рефтинской ГРЭС составляет около 40%. Расположена в Свердловской области, в 100 км северо-восточнее Екатеринбурга, была построена в 1963-1980гг. Топливо – каменный уголь из Экибастуза (Казахстан).

САМАЯ БОЛЬШАЯ УГОЛЬНАЯ СТАНЦИЯ

1 июля 2020 года ПАО «Энел Россия» и АО «Кузбассэнерго» (входит в ООО «Сибирская генерирующая компания», СГК) завершили переходный период в отношении Рефтинской ГРЭС. Эта сделка, конечно, была не новой: имущество ГРЭС было продано «Кузбассэнерго» по договору от 20 июня 2019 года, но затем оставлено у ПАО «Энел Россия» по договору аренды имущества от 1 октября 2019 года. С её завершением крупнейшая угольная электростанция России (3800 МВт), расположенная в Свердловской области, полностью перешла к СГК. Весь персонал Рефтинской ГРЭС принят на работу в АО «Кузбассэнерго». С Рефтинской ГРЭС установленная мощность СГК увеличилась почти на треть до 16 ГВт.

Тем не менее, при включении уральской станции в состав кузбасского подразделения было объявлено и о выполнении ряда условий по сделке. В сообщении «Энел Россия» было указано, что продавец, «вслед за возвращением «Кузбассэнерго» взятых в аренду активов электростанции ожидает получения третьего платежа по сделке в 4 млрд рублей из общей суммы 20,7 млрд рублей». Кроме того, по условиям сделки будет платеж за отдельные категории запасов ГРЭС, включая»



BRUSNIKA
РЕКЛАМНОЕ АГЕНТСТВО

г. Кемерово
ул. Красноармейская 136-523

г. Ленинск-Кузнецкий
ул. Туснолобовой 2а

e-mail: office@ra42.ru
www.ra42.ru

В ф Instagram Twitter
ra42ru

ДЕЛАЕМ ЗАМЕТНЕЕ!

ПОЛИГРАФИЯ ШИРОКОФОРМАТНАЯ ПЕЧАТЬ
ДИЗАЙН РЕКЛАМЫ СУВЕНИРНАЯ ПРОДУКЦИЯ
ВЫВЕСКИ И ТАБЛИЧКИ ПЕЧАТИ/ШТАМПЫ

33-44-43



запасы мазута, химреагентов и запчастей, и дополнительные платежи на общую сумму до 3 млрд рублей в течение 5 лет, начиная с 1 октября 2019 года, при выполнении определенных условий. До конца июля стороны планировали завершить взаиморасчетов по договору аренды. Так что эта большая энергетическая сделка не завершается и в этом году.

БОЛЬШАЯ УГОЛЬНАЯ РАСПРОДАЖА:

ОТ УК «ЗАРЕЧНАЯ»...

К середине мая в Кузбассе на открытых торгах продавались угольные активы годовой мощностью около 10 млн

В составе имущественного комплекса ОАО «Шахта «Заречная» две шахты – «Заречная» и шахтоучасток «Октябрьский», обогатительная фабрика «Спутник» и погрузочно-железнодорожная инфраструктура. По словам конкурсного управляющего ОАО Григория Третьяка, это – «работающий бизнес», в шахтах есть подготовленные к работе лавы, самой «Заречной» требуются новые запасы, нынешних для рентабельной добычи хватит всего на 3-4 года, для развития «Октябрьского» есть новая лицензия на участок «Синкли-нальный-2», но для освоения потребуются инвестиции. Всего у предприятия 4 лицензии на недра, которые можно реоформить с покупкой имущества.

тонн угля по добыче и 5 млн тонн по обогащению. К началу июля к ним добавилось еще 2,2 млн тонн мощностей по добыче и 1,5 млн тонн по обогащению (см. таблицу). Это составляло в итоге более 4% от имеющихся мощностей всего углепрома региона, но покупателей на такие значительные по размерам активы не находилось. Хотя почти все они продавались со снижением цены, и значительным. Это был настоящий «аукцион невиданной щедрости», но на него все равно никто не подал заявок. Что никак нельзя лучше характеризовало привлекательность угольных активов Кузбасса весной-летом 2020 года.

Самым крупным активом на угольной распродаже 2020 года было обанкроченное АО «Шахта «Заречная» в Полысаево. Оно выступает самым крупным градообразующим предприятием в этом городе, крупнейшим работодателем и налогоплательщиком. Однако, несмотря на все усилия и на снижение цены в 11 раз, имущественный комплекс шахты так и не нашел покупателя даже после нескольких попыток реализации.

В итоге, в конце мая организатор торгов по продаже имущественного комплекса в очередной раз объявил о том, что торги не состоялись из-за отсутствия заявок. Не помогло и продление срока торгов. Первоначально они проводились путём публичного предложения в срок с 20 апреля по 15 мая, а 14 мая срок подачи заявок продлен до 22 мая включительно. Имущественный комплекс шахты продавался со стартовой ценой в 1,67 млрд рублей

со снижением её максимум на 10%, до 1,5 млрд. Но поскольку оно было предусмотрено уже через 10 дней с начала торгов при условии отсутствия заявок, и их не было, фактически продление торгов проходило уже со сниженной на 10% стартовой ценой.

Ранее в этом году имущественный комплекс «Заречной» неоднократно выставлялся на торги путём публичного предложения, но без результата. Стартовая цена при этом была снижена в 2 раза с 3,34 млрд рублей до 1,67 млрд (а изначально она была установлена в 16,74 млрд рублей, когда торги проводились путем аукциона). В июне кредиторы предприятия провели собрание, но так и не смогли определить

ся с дальнейшей судьбой «Заречной». Они не приняли никаких решений ни по первоначальному вопросу повестки «о возможности погашения требований кредиторов путём отступного», ни о прекращении хозяйственной деятельности, ни об утверждении в новой версии положения о продаже.

ОАО «Шахта «Алексиевская» – это бывшее ОАО «Ленинское шахтоуправление», которое УК «Заречная» приобрела в 2007 году у компании «Русский уголь». Тогда это предприятие, построенное для поставок энергетического угля марки Д для местных нужд, добывало не более 600 тыс. тонн в год. В составе «Заречной» шахта прошла модернизацию, в результате которой производственная мощность выросла в несколько раз.

Как пояснил один из участников собрания, конкурсный управляющий шахты Григорий Третьяк предложил кредиторам новую версию положения о продаже имущества. В соответствие с ней в состав лота включалось железнодорожное примыкание к шахте, принадлежащее в настоящее время ООО «Транспортная компания «Проектная», но ранее бывшее в составе шахты «Заречная». Предполагалось, что это сделает объект продажи более привлекательным, а последующее распределение средств после продажи будет произведено в зависимости от оценочной стоимости.

«Грамотеинские ЦЭММ» входили в группу компаний «Заречная», обслуживали ее шахты. В 2012 году годовая выручка предприятия достигла максимального уровня в 433 млн рублей, затем стала снижаться. Но даже в 2017 году, когда стали банкротиться шахты группы, выручка составляла около 300 млн рублей. По этому показателю ЦЭММ входят в десятку крупнейших в Кузбассе производств в категории «услуги металлообработки». В составе продаваемого имущественного комплекса предприятие по ремонту оборудования, производству металлоизделий и обработке металла: 5 зданий, включая АБК, механический и электрический цеха единым комплексом, производственное и офисное оборудование, инженерные коммуникации.

Однако предложение такого порядка продажи оказалось заблокировано со стороны ООО «Угольная компания «Заречная». Его конкурсный управляющий Алексей Ширяев сообщил на собрании, что УК «Заречная» оспорила в арбитраже сделку по продаже железнодорожного примыкания. Разбирательство по этому иску может занять продолжительное время, и новое положение о продаже имущества шахты «Заречная» не было утверждено. В итоге, реализация имущественного комплекса шахты «Заречная» оказалась заблокирована.

Но это не значит, что на рынке заметно уменьшилось предложение продаваемых угольных активов. Как и в случае с шахтой «Заречная», в течение марта-мая продавался имущественный комплекс другой шахты из состава УК «Заречная» – «Алексиевской». Со стартовой цены в 3,09 млрд рублей актив прошел полное снижение на 70%, до 926 млн. Но также не нашёл покупателей. В конце июля теперь уже со стартовой ценой в 926 млн рублей он был выставлен на очередные торги. Максимальное снижение на них может составить до уровня 686 млн рублей.

Из активов УК «Заречная» обанкрочено было также ООО «Грамотеинские центральные электромеханические мастерские», расположенное в поселке Грамотеино в составе Белово. Летом

2020 года имущественный комплекс предприятия дважды выставлялся на аукционы в рамках конкурсного производства со стартовой ценой 125,4 млн рублей, а затем в 112,9 млн рублей. Однако на аукционы никто не заявился, и по цене последнего актив был выставлен на новые торги, но уже проводящийся путём публичного предложения.

Их проведение запланировано до 31 августа включительно. Затем в случае отсутствия заявок цена должна снижаться на 10% от начальной каждые два дня до 19 сентября. Таким образом, она может снизиться в итоге до 20% от стартовой, то есть, до 22,58 млн рублей.

...ОТ БАНКОВ-ЗАЛОГОДЕРЖАТЕЛЕЙ

В то самое время, когда неудачей закончились очередные попытки продать шахту «Заречная», на «рынок» в мае поступили новые предложения о продаже угольных активов. Их объединяло то, что продавцами выступали банки – залоговые кредиторы угольщиков.

ООО «Краснобродский Южный» добывает уголь марки Т, в том числе, для производства пылеугольного топлива (ПУТ). Предприятие начало производственную деятельность с 2011 года на участке недр Краснобродский Южный 1 Краснобродского каменноугольного месторождения. Уголь предприятия поставляется как российским потребителям, использующим технологию ПУТ, так и на экспорт.

Вначале на аукционы, запланированные на 18 июня, было выставлено имущество кемеровского ООО «Краснобродский-Южный» (владеет лицензией на участок Краснобродский Южный 1 и ведёт на нём открытую добычу как разрез «Краснобродский Южный»). Правда, продавалось оно не единым имущественным комплексом, а тремя лотами общей начальной стоимостью 620,25 млн рублей. Из трёх два представляли имущество в залоге у АО «Альфа-Банк».

В первый такой лот стартовой цены 429,58 млн рублей сведено 262 различных единиц имущества, включая 15 карьерных самосвалов БелАЗ 7555 грузоподъемностью 55 тонн, 5 самосвалов Komatsu HD785-7 грузоподъемностью 90 тонн, 2 бульдозера, 2 экскаватора, линии электропередач, земельные участки, оборудование, офисная техника и др.

Во втором лоте начальной ценой 134,31 млн рублей на продажу выставлены 6 карьерных самосвалов БелАЗ 75131 грузоподъемностью 130 тонн

каждый. В состав лота имущества, не обремененного залогом, входят 3 земельных участка общей площадью 6,62 га, водозаборная скважина, банно-прачечный комбинат, 2 легковых автомобиля и 3 внедорожных самосвала, автогрейдер и буровая установка, насосы, офисная техника и др. Стартовая цена лота – 56,36 млн рублей.

Первоначальные аукционы, правда, были приостановлены из-за спора в рамках процедуры банкротства, но в середине июля были назначены вновь, уже на 5 августа. И также как и при продаже других угольных активов Кузбасса заявка на имущество ООО «Краснобродский Южный» не поступила. О новых аукционах в середине августа ещё не было объявлено.

ООО «Шахтоуправление «Карагайлинское» ведёт добычу угля марки Ж работой одного забоя максимальной производительностью очистного комплекса 90 тыс. тонн в месяц. Проектная мощность обогатительной фабрики – 1,5 млн тонн в год с возможностью увеличения до 2,4 млн. Шахту в составе «Карагайлинского» компания «Заречная» ввела в строй в октябре 2014 года, вложив 12 млрд рублей, включая 9 млрд кредита «Газпромбанка». В прошлом году добыча угля на «Карагайлинском» составила 0,6 млн тонн. В 2017-2019гг. предприятие находилось под управлением «Газпромбанка», в октябре прошлого года в нём было введено наблюдение.

Другой подобной продажей, но не в рамках банкротства, хотя предприятие уже в процедуре наблюдения, стала реализация шахтоуправления «Карагайлинского». Оно тоже ранее входило в состав угольной компании «Заречная», но в 2017 году было выделено из него,

а в этом году также было выставлено на торги. Но не в виде имущества, а как продажа прав требований АО «Газпромбанк» к ООО «Шахтоуправление «Карагайлинское» по ранее выданным кредитам.

Общая сумма задолженности по кредитам – 45,2 млрд рублей. Начальная стоимость прав (требований) по ним была установлена в 1,2 млрд рублей, минимальная стоимость – в 300 млн рублей. Фактически на продажу был выставлен сам должник, т.к. обеспечением по кредитам выступает имущество предприятия, в том числе, обогатительная фабрика и шахта со всей сопутствующей инфраструктурой (сети, подъездные пути и пр.) и движимым имуществом, 100% долей ООО «Шахтоуправление «Карагайлинское», которое обладает двумя лицензиями на пользования недрами со сроками действия до 2032 и до 2038 года.

Первоначально торги намечались на 30 июня, затем их дата была перенесена на 6 июля. Заявок и в этом случае

не поступило, и был сделан еще один перенос на 15 июля. Но и это не помогло, никто не захотел покупать шахтоуправление. О новом аукционе по продаже «Карагайлинского» на сайте «Русского аукционного дома» пока нет объявлений. ■

ХАРАКТЕРИСТИКА ПРОДАВАЕМЫХ АКТИВОВ КУЗБАССКОГО УГЛЕПРОМА

Наименование	Местоположение	Состав предприятия	Максимальные производственные показатели (млн тонн в год)	Максимальная положительная стоимость (млрд рублей)	Минимальная (единственная на настоящий момент) цена продажи (млрд рублей)
ОАО «Шахта «Заречная»	Полысаево	шахта «Заречная»	5,2	4,4	1,5
		шахтоучасток «Октябрьский»	2,3		
		обогатительная фабрика «Спутник»	5		
ОАО «Шахта «Алексиевская»	Ленинск-Кузнецкий район	шахта	2,5	0,5	0,69
ООО «Шахтоуправление «Карагайлинское»	Киселевск	шахта	1,2	0,8	0,3
		обогатительная фабрика	1,5		
ООО «Краснобродский Южный»	Кемерово/Краснобродский	угольный разрез на участке Краснобродский Южный 1	1	2,4	0,62

Источник: данные предприятий, информационная система СБИС

КОВИДНАЯ КАДРОВАЯ СТАБИЛЬНОСТЬ

Завидная кадровая стабильность была характерна для Кузбасса весной и летом 2020 года. Даже если кто и заслуживал внезапной отставки, она не случалась, и крайне мало кадровых перестановок произошло в период с апреля по август. Именно на это время и пришёлся самый разгар эпидемии COVID-19 в Кузбассе, точнее, стадия постоянного непрерывного роста числа заболевших. В первых числах апреля их выявляли даже не каждый день, за первую неделю месяца – всего два случая, а к 12 апреля на весь регион набралось 8 заразившихся. Затем вирусная инфекция распространилась по всему региону, и темпы заражения выросли. К середине августа каждые сутки в Кузбассе фиксировали от 90 до 110 новых заразившихся, а общее число излечиваемых от новой инфекции составляло около 1500 человек. Таким образом, общее напряжение в сфере противодействия эпидемии только нарастало весь этот период. И, вероятно, по этой причине «коней на переправе» предпочитали не менять. Или менять нечасто. Такая вот сложилась ковидная стабильность.

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ

В условиях пандемии никто не отменял штатных замен, вынужденных уходом на пенсию или необходимостью закрытия уже давно открытой вакансии. Как это было в государственных структурах, институтах и фонде. Так и в кемеровском отделении Пенсионного фонда России по Кемеровской области оказался новый руководитель. Хотя для отделения никакой не новый, а свой в нём же выращенный. Им с 1 мая 2020 года стал Вадим Трепаков, назначенный на должность управляющего отделения ПФР по Кемеровской области. Предыдущие 4 года он работал заместителем управляющего. Его предшественник Виктор Стариков руководил отделением с 1994 года и вышел на заслуженный отдых.



Вадим Трепаков
в 1994 году окончил Кемеровский технологический институт пищевой промышленности по специальности «автоматизация технологических процессов и производств» и в 2009 году – Кемеровский госуниверситет по специальности «финансы и кредит». В структуре пенсионного фонда начал работать с 2001 года, в 2002–2009 гг. работал начальником отдела автоматизации, затем начальником управления информационных технологий регионального отделения ПФР по Кемеровской области.

С 2002 года занимал должность начальника отдела автоматизации, затем начальника управления информационных технологий, в 2016 году был назначен на должность заместителя управляющего.

29 мая новый генеральный директор появился в АО «Научный центр ВостНИИ по промышленной и экологической безопасности в горной отрасли» (ВостНИИ). Предыдущий глава института, Юрий Филатов, умер 20 февраля этого года в возрасте 68 лет, и должность генерального директора ВостНИИ оказалась вакантной. С 10 марта её временно занимал Александр Тимошенко (он продолжает работать в ВостНИИ в должности первого заместителя гендиректора – исполнительного директора АО).

А новым руководителем центра был назначен 58-летний Олег Тайлаков. В Кузбассе он известен как специалист по утилизации угольного метана. Под его руководством и при его непосредственном участии выполнена оценка выбросов

метана при угледобыче в России, которая использована при составлении национального кадастра выбросов парниковых газов, выполнены многие другие работы.



Олег Тайлаков
в 1984 году окончил радиофизический факультет Томского государственного университета. Практически всю свою карьеру работал в Институте угля (затем угля и углекислоты) Сибирского отделения Российской академии наук, за исключением 2011–2016 гг., когда работал проректором по международному сотрудничеству, первым проректором Кузбасского государственного технического университета. Перед назначением в ВостНИИ с 2016 года работал заместителем директора по научной работе Института угля Федерального исследовательского центра угля и углекислоты СО РАН.

Вакансия ректора Сибирского государственного индустриального университета (СибГИУ) появилась в начале августа. После того, как Евгений Протопопов покинул этот пост по собственному желанию. Приказом министра науки и высшего образования временное исполнение обязанностей



Алексей Юрьев
окончил Сибирский металлургический институт (ныне СибГИУ) по специальности «инженер-металлург» в 1987 году. В 1988 году начал работать на Западно-Сибирском металлургическом комбинате, пройдя путь от бригадира до начальника обжигового цеха. В 2000–2007 гг. занимал должности главного инженера Запсиба и Нижнетагильского металлургического комбината, затем руководил Новокузнецким меткомбинатом, а с 2009 по 2019 гг. – работал управляющим директором

АО «Евраз ЗСМК». В сентябре 2018 года был избран депутатом областного совета (ныне Законодательного собрания). Доктор технических наук, доцент.

ректора с 6 августа возложено на Алексея Юрьева, проректора по перспективному развитию (до июля 2019 года возглавлявшего АО «Евраз ЗСМК»).

62-летний Евгений Протопопов занимал должность ректора с 2013 года. Выборы главы университета пройдут на конференции работников и обучающихся университета. Дата выборов будет объявлена позднее. Примечательно, что Евгений Протопопов ушёл в отставку 5 августа, но приказ министра о временным исполняющим обязанности датирован 31 июля.

Алексей Юрьев планирует участвовать в предстоящих выборах и, очевидно, станет основным кандидатом на должность ректора. Поэтому отставка Евгения Протопопова была запланированной под приход нового руководителя. Об этом свидетельствует и сообщение Законодательного Собрания о новом месте работы Алексея Юрьева, в котором было высказано пожелание Парламента Кузбасса «победы на выборах».

СМЕНА ГЕНДИРЕКТОРА ПОСЛЕ СМЕНЫ СОБСТВЕННИКА

В июне началась смена гендиректора ПАО «Кузбасская топливная компания» (КТК), которая в рамках формальных процедур заняла более месяца. Сначала на общем годовом собрании акционеры избрали в новый совет директоров Михаила и Саида Гучериевых, Антона Жученко, Билана Ужахова, Авета Миракяна, Станислава Грачёва и Владимира Киля. Новые директора представляют группу «Сафмар», которая приобрела контрольный пакет акций КТК весной прошлого года.

Однако по вопросу об избрании нового генерального директора собрание формально не приняло решения. Акционеры всего лишь не подтвердили полномочия руководителя КТК Эдуарда Алексеенко, он также не был избран в новый состав совета директоров. При этом было объявлено, что «на ближайшем заседании совета директоров КТК основной акционер – группа «Сафмар» – предложит на должность генерального директора кандидатуру Билана Ужахова», который руководит в группе угольные активы, в 2012–2017 гг. занимал руководящие должности в «Русском угле», входит в состав совета директоров этой компании и КТК.

Для избрания нового гендиректора, пришлось провести ещё одно внеочередное собрание 23 июля. В нём приняли участие акционеры с 98,917 млн голосов от общего числа в 99,258 млн (явка – 99,66%). Все участники собрания проголосовали за кандидатуру Билана Ужахова, предложенную советом директоров. Он был избран гендиректором сроком на 1 год.



Билан Ужахов
в 2010 году окончил Гамбургский государственный университет. Кроме того, в списке вузов, обучение в которых он прошёл – Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова (окончание курса в 2012 году), Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики» (в 2015 году) Корпоративный университет Сбербанка совместно с London Business School (Программа развития руководителей высшего звена в 2017 году). С

ноября 2010 по октябрь 2012 гг. работал в ОАО НК «РуссНефть», где возглавлял отдел кредитов и рынков капитала. С октября 2012 по июль 2013 г. работал заместителем гендиректора ОАО «Русский Уголь» по финансам. С июля 2013 по май 2017 г. работал генеральным директором АО «Русский Уголь». С мая 2017 года является вице-президентом ПАО «М.Видео».

МЕСТНЫЕ ПРЕДПОЧТЕНИЯ

Повлияла ли на эти решения ковидная обстановка или всё же нет, но характерно, что на крупные должности в филиалах российских кредитных и страховых организаций назначение летом 2020 года получили местные уроженцы – Сергей Баженов был назначен заместителем директора Кемеровского регионального филиала АО «Россельхозбанк», Елена Чудинова – директором филиала СПАО «Ингосстрах» в Кемеровской области.



Сергей Баженов
в 2002 году закончил Кузбасский государственный технический университет инженерно-экономический факультет. В банковской сфере работает с 2001 года, свою деятельность начал с простого специалиста, с 2005 года занимал руководящие должности. Более 10 лет отработал в банке ВТБ, в Россельхозбанк перешёл с должности управляющего директора по розничному бизнесу банка ВТБ Кемеровской области.

Значительный опыт работы Сергея Баженова на рынке банковских услуг позволит Россельхозбанку укрепить свои позиции и увеличить долю рынка в сегменте розничного бизнеса в Кузбассе, сказано в сообщении банка.



Елена Чудинова
родилась в Кемерове, с отличием окончила Кемеровский институт коммерции МГУК по специальности «Финансы и кредит» со специализацией – «страховое дело». Имеет степень MBA «Государственно-университетского управления». Ещё до окончания учебного заведения начала свою профессиональную деятельность в региональных страховых компаниях, в итоге имеет общий стаж страховой деятельности более 20 лет. Возглавляла розничный и корпоративный блоки Филиала СПАО «Ингосстрах» в должности заместителя директора более 15 лет.

Как сказано в сообщении «Ингосстраха», перед новым директором филиала стоит непростая задача сохранения лидерских позиций на фоне сужающегося страхового рынка, реализации стратегии компании по формированию новых подходов к бизнесу в условиях цифровизации и увеличения дистанционного взаимодействия с клиентами, обеспечении качественного индивидуального страхового сервиса для жителей и предприятий Кемеровской области.

Тем временем её предшественник Вадим Ситников, многие годы возглавлявший филиал «Ингосстраха» в Кузбассе, получил назначение на должность директора Регионального центра «Юг» СПАО «Ингосстрах».

Напомним, что уроженец Прокопьевска и выпускник Сибирского металлургического института, по специальности «горный инженер», Вадим Ситников проработал директором филиала СПАО «Ингосстрах» в Кемеровской области 18 лет. ■



СЕРГЕЙ ЦИВИЛЕВ: «БУДУЩЕЕ – В ИЗМЕНЕНИИ ПОДХОДА К РАБОТЕ С УГЛЁМ»

К очередному Дню шахтёра угольная отрасль Кузбасса подошла в сложном положении – более года мировой рынок энергетических углей пребывает в кризисе, упали спрос и цены, и, соответственно, кузбасский экспорт угля. Всё это не могло не оказать своего влияния на ситуацию в экономике региона. О том, как справляется Кузбасс с внешними трудностями, к которым в этом году прибавилась ещё и пандемия COVID-19, и том, как должен развиваться углепром региона и вся его экономика в новых условиях, мы попросили рассказать губернатора Кузбасса Сергея Евгеньевича ЦИВИЛЕВА.

– **Нынешний День шахтёра Кузбасс встречает в сложных условиях падения спроса и цен на энергетический уголь на мировом рынке и действующих ограничений против распространения коронавирусной инфекции. Как бы Вы оценили сегодняшнее состояние главной отрасли региона, угольной, и экономики Кузбасса в целом?**

– В этом году Кузбасс, как и весь мир, столкнулся с серьёзными вызовами. Они обусловлены глобальными факторами: пандемией, а также стагнацией на мировых рынках сбыта угля. Как следствие, в угольной отрасли региона индекс промышленного производства за первое полугодие снизился на 5,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Основная причина – затяжной период падения мировых цен на уголь, особенно это касается европейского рынка. Цены на экспортируемый уголь Кузбасса достигли минимума с 2016 года. Учитывая существенные затраты на транспортировку до потребителя, угледобыча становится убыточной.

Кризис обязательно пройдёт. В угольной будущее эксперты не верят: ни развитие альтернативной энергетики, ни Парижское соглашение не смогут сдвинуть уголь с рынка – он всё равно будет востребован.

Будущее – в изменении подхода к работе с углём. Во-первых, необходимо уменьшать негативное воздействие на окружающую среду при его сжигании, то есть создавать более эффективные технологии этого процесса, и совершенствовать системы очистки. Во-вторых, уголь нужно улучшать, то есть обогащать. Бессмысленно возить за несколько тысяч километров породу. К тому же, уголь с зольностью выше 10-12% за границей не пользуется большим спросом: зачем Европе или Китаю создавать у себя лишние отвалы? Поэтому сегодня есть спрос на обогатительные фабрики, который будет только расти.

После любого кризиса мировая экономика всегда восстанавливается. Так было и в начале 2000-х, и после кризиса 2008-2009 годов. Восстанет и на этот раз. Сейчас нужно максимально защитить шахтёров, работников смежных отраслей и их семьи. Необходимо создать условия, которые позволят им благополучно пережить нынешний трудный период. Это задача власти, и для этого я добиваюсь поддержки на федеральном уровне. От решения данного вопроса зависит судьба большинства жителей Кузбасса, буду отстаивать их интересы.

Если говорить в целом о промышленности региона, то по ряду видов деятельности зафиксирован неплохой прирост. Так, например, объёмы производства автотранспортных средств за первые шесть месяцев текущего года возросли на 72,4%. С начала года в 1,5 раза вырос индекс производства лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях.

Возрос и объём выпуска строительных материалов: плюс 8,8% к январю-июню прошлого года. Масштабные проекты капитального строительства, активное строительство жилых домов формируют хороший спрос на строительные материалы производства кузбасских предприятий.

– **Насколько существенными, по Вашему мнению, могут быть в этом году потери Кузбасса на экспортных угольных рынках? Финансовые потери компаний и уменьшение бюджетных доходов?**

– По данным ОАО «РЖД», поставки кузбасского угля на экспорт 2019 году составили 147,2 млн тонн. Это практически 80% от общероссийского объёма угольного экспорта. За шесть месяцев 2020 года на экспорт из Кузбасса отправлено 63,9 млн тонн.

«Угольный кризис» повлиял преимущественно на энергетические марки, на коксующиеся – в меньшей степени.

Угольно-металлургические холдинги по-прежнему активно работают, развиваются и строят планы на будущее. Впрочем, предприятия, у которых есть собственное производство (металлургическое, электростанции и т.п.), во все времена справлялись с кризисами лучше своих коллег, которые занимаются только сбытом продукции.

Угольная отрасль, как и другие отрасли промышленности, не раз оказывалась заложницей кризисов, ей многократно предрекали неутешительное будущее. Однако уголь Кузбасса на мировых рынках давно известен как высококачественное топливо. Кроме этого, он конкурентоспособен по цене, а надёжность поставок известна партнёрам свыше 60 стран мира.

– **Угольщики Кузбасса снижают инвестиционную активность, но их вложения в развитие экономики региона продолжают оставаться крупнейшими среди других отраслей. Как бы Вы оценили эту активность угольных компаний, и какие их инвестпроекты в этом году хотели бы отметить?**

– Инвестиции в развитие угольной отрасли Кузбасса по итогам 2019 года составили 105 млрд рублей. Это на 7,7

млрд рублей больше, чем годом ранее. С начала 2020 года инвестиции в отрасль составили пока около 35 млрд рублей. Так, Распадская угольная компания запустила новую комплексно-механизированную лаву 50-24, также на предприятии обновляют парк специализированной техники. На шахту имени С.М. Кирова АО «СУЭК-Кузбасс» (г. Ленинск-Кузнецкий) приобретён новый очистной комплекс ЮУ, а на шахте «Талдинская-Западная-1» этой же компании введён в эксплуатацию новый техкомплекс стоимостью 1,3 миллиарда рублей. Угольная компания «Южный Кузбасс» в рамках инвестиционной программы приобрела для обогатительной фабрики «Красногорская» новое оборудование на сумму более 37 млн рублей. На шахте «Южная» (филиал АО «Черниговец» АО ХК «СДС-Уголь») введена в эксплуатацию новая лава «2В» по пласту Владимировский-II.

Помимо инвестиций в развитие угольной отрасли угольщики вносят весомый вклад в развитие нашего региона. К примеру, компания «СУЭК» постоянно помогает Ленинск-Кузнецкой городской инфекционной больнице и Прокопьевской городской больнице №1. Группа «Сибантрацит» в Мысках построила мобильный госпиталь на 100 койко-мест.

В рамках Соглашений о социально-экономическом сотрудничестве угольщики строят и ремонтируют дороги, школы, детские сады, детдома, устанавливают детские и спортивные площадки, благоустраивают парки, оказывают материальную помощь пенсионерам ликвидированных угледобывающих предприятий, предоставляют уголь малообеспеченным семьям.

Отдельное направление социальной поддержки – переселение жителей с подработанных территорий. С начала 2020 года угольщики профинансировали улучшение жилищных условий для 100 семей. Одно из крупных переселений – из п. Подземгаз и п. Суртаиха в Киселевске.

Традиционно к Дню шахтёра угольщики помогают в строительстве и ремонте социальных объектов в городах присутствия. АО «СУЭК-Кузбасс» строит в г. Ленинске-Кузнецком спортивно-оздоровительный комплекс «Горняк» с бассейном. ГК «КАРАКАН ИНВЕСТ» финансирует асфальтирование дороги в Беловском районе до п. Новый Каракан. АО «Салек» (ХК «СДС-Уголь») проведёт благоустройство пруда в с. Большая Талда Прокопьевского района. АО «УК «Северный Кузбасс» (ГК ТАЛТЭК) оплатила ремонт палат в детском отделении Березовской городской больницы. ООО «Разрез Тайленский» фи- III»

нансирует ремонт кровли Сосновской школы и ремонт моста в п. Чичербаево, находящихся в Новокузнецком районе. ООО «Распадская угольная компания» в г. Междуреченске вносит вклад в благоустройство Праздничной площади, проведение освещения улиц частного сектора, ремонт пешеходного тоннеля между Западным и Восточным районами города.

– Вы выступаете за ускоренное развитие Восточного полигона «РЖД». По Вашей оценке, как это можно сделать? И насколько расширение пропускной способности полигона и увеличение поставок кузбасского угля на Азиатско-Тихоокеанский рынок способно компенсировать потери Кузбасса от низких цен на других рынках?

– Восточный полигон нужно просто строить, придерживаясь планов, сформированных почти 10 лет назад, ориентируясь на сроки и показатели, заложенные в указе Президента РФ, опубликованном в мае 2018 года. Мы неоднократно обращались в Правительство Российской Федерации с информацией о необходимости ускорить реализацию проектов развития БАМа и Транссиба (для отгрузки российским потребителям и на экспорт в восточном направлении) и снятия инфраструктурных ограничений. Сформирована единая позиция Кузбасса, угольщиков и Правительства РФ о необходимости развития инфраструктуры Восточного полигона.

В Энергетической стратегии РФ на период до 2035 года, утверждённой Председателем Правительства России

Михаилом Владимировичем Мишустиним, особое внимание уделяется именно развитию угольной отрасли. В ней выделено развитие Восточного полигона в части модернизации железнодорожной инфраструктуры Байкало-Амурской и Транссибирской магистралей. Также она предусматривает диверсификацию направлений поставки угольной продукции через использование мощностей угольных терминалов Арктического, Северо-Западного, Западного и Азово-Черноморского бассейнов для экспорта российского угля в страны Юго-Восточной Азии.

Президент России Владимир Путин разделяет нашу позицию и подчеркивает необходимость помочь кузбасским горнякам. Мы будем последовательно отстаивать интересы угольщиков Кузбасса.

Пока идёт строительство Восточного полигона, угольной отрасли необходимы другие формы поддержки. Рабочая группа Госсовета РФ по энергетике, которую я возглавляю, обратилась в Правительство России с предложением предоставить скидку не менее 50% на железнодорожный тариф для экспорта энергетического угля в западном направлении.

Мы также предлагаем закрепить планы РЖД по развитию Восточного полигона в формате соглашения с указанием конкретных сроков и объемов увеличения пропускной мощности БАМа и Транссиба. Это позволит нарастить инвестиции в развитие угольной отрасли Кузбасса. Сейчас компаниям непонятно, как будет строиться Восточный полигон, как будет наращиваться

транспортировка угля из Кузбасса на восток. Если мы подпишем такое соглашение, угольные компании будут наращивать инвестиции в развитие, что крайне необходимо.

– Помимо углепрома, у Кузбасса есть и другие направления развития – в этом году заметно ускорение во всех сферах строительства и благоустройства. Какие ещё, на Ваш взгляд, отрасли экономики и направления развития нужны региону?

– Второй после угольной базовой отрасли региона является металлургия. Благодаря кузбасским металлургическим предприятиям Россия сегодня входит в тройку стран, выпускающих рельсы длиной до 100 метров для высокоскоростного движения. В Кузбассе активно осваивают производство рельсов по международным стандартам, они поставляются более чем в 15 стран мира. Кроме того, металлурги разработали технологию производства новых категорий рельсов, по ряду параметров не имеющих аналогов в мире. На долю Кузбасса приходится каждая десятая выпущенная в России тонна стали и проката чёрных металлов, более половины ферросилиция, более 60% рельсов для железных дорог.

В химической отрасли Кузбасса производится широкий ассортимент востребованной продукции – свыше тысячи наименований. Часть продукции идёт на экспорт: это минеральные удобрения, капролактамы, нефтяные и ионообменные смолы.

Ещё одна важная отрасль промышленности Кузбасса – машиностроение, которое в силу специфики нашего региона ориентировано на производство горно-шахтного оборудования и комплектующих к нему. Развитие машиностроения связано с реализацией инвестпроектов по созданию новых высокотехнологичных производств, модернизации, внедрению наилучших доступных технологий (НДТ), выпуском экспортно ориентированной продукции. Ведётся работа по созданию сервисных центров и расширению ремонтной базы по обслуживанию оборудования и техники зарубежных производителей.

Сегодня в Кузбассе реализуются масштабные проекты по строительству жилья, созданию объектов культуры, спорта, образования и социального назначения. Мы привлекаем финансирование из федеральных источников на реализацию этих проектов. Строительство способно привлечь большое количество инвестиций, объём которых в будущем может стать соизмеримым с вложениями в угледобычу. ■



Уважаемые работники угольной промышленности, ветераны угледобывающих предприятий! Дорогие друзья!

От имени коллектива выставочной компании «Кузбасская ярмарка» и себя лично поздравляю Вас с профессиональным праздником –

Днём шахтера!

Труд горняков был и остается главным стержнем экономики Кузбасса – угольного сердца России! Здесь, в шахтёрском краю, хорошо знают важность и ценность «чёрного золота»! Принадлежность к профессии давно уже стала символом стойкости, мужества, преодоления! Жизнь и благополучие нашего региона тесно связаны с темпами и перспективами добычи и переработки угля!

Уже 28 лет мы проводим в Новокузнецке Международную специализированную выставку технологий горных разработок «Уголь России и Майнинг»! Эта выставка – средоточие лучшего в технике и технологиях, что сегодня есть в мире! Она прочно зарекомендовала себя эффективной площадкой решения стратегических задач развития российской угледобычи!

Я с большой теплотой и радостью в сердце желаю всем работникам и ветеранам отрасли крепкого сибирского здоровья, благополучия, успехов и новых свершений!

Всего самого доброго вам и вашим родным и близким!

С праздником!

С уважением,
генеральный директор
ВК «Кузбасская ярмарка»
В.В. Табачников



ООО СП «Барзасское товарищество» АО «Стройсервис», Кемеровский муниципальный округ



«КУЗБАССРАЗРЕЗУГОЛЬ»: В НОГУ СО ВРЕМЕНЕМ

Крупнейшее в России объединение по открытой добыче угля на протяжении всей своей более чем 55-летней истории стремится максимально соответствовать требованиям времени, причём не только в производстве. «Сохранять лучшие традиции и при этом всегда идти в ногу с прогрессом», – такой подход стал своего рода девизом УК «Кузбассразрезуголь».

ВРЕМЯ БЫТЬ ПЕРВЫМИ

Одно из главных направлений развития – постоянная модернизация производства.

19 мая 2020 года на Бачатском разрезе введён в эксплуатацию первый в России экскаватор ЭКГ-18М. Новая машина получила символический номер 300 – в честь предстоящего 300-летия промышленного освоения Кузбасса.

«Быть первыми – это и почётно, и ответственно. От того, как ты работаешь, как в твоих руках проявит себя новая техника, зависит её дальнейшая судьба», – говорит начальник энергомеханического департамента УК «Кузбассразрезуголь» Игорь Кирилов. – В компании немало первых машин. Сегодня это ЭКГ-18М, а до этого были введены ЭКГ-32, ЭКГ-35 и тот же ЭКГ-18, на основе которого появился новый экскаватор».

В обновленной версии серийной модели учтен 9-летний опыт эксплуатации машин этого класса на предприятиях УК «Кузбассразрезуголь» – её специалисты принимали непосредственное участие в доработке ЭКГ-18.

Компания приобретает лучшие образцы техники как отечественного, так и зарубежного производства. В 2019г.

Объём добычи угля в УК «Кузбассразрезуголь» в 2019г. составил 47 млн тонн. Потребителям отгружено почти 44 млн тонн, в том числе на экспорт – 31,3 млн тонн угля.

запущены в работу девять новых экскаваторов: по два WK-35, ЭКГ-18, HITACHI EX-1900, по одному – HITACHI EX-3600, HITACHI EX-1200 и CAT-390.

В прошлом году на предприятиях приступили к работе 87 новых самосвалов БелАЗ грузоподъёмностью от 90 до 360 тонн. Это стало самым мас-

штабным пополнением парка технологического автотранспорта за всю историю компании.

Гигантская техника под управлением профессиональных горняков в прошлом году показала отличные результаты. Бригада Владимира Гриченко (Талдинский разрез) на экскаваторе P&H-4100 установила мировой рекорд,

отгрузив более 2 млн кубометров вскрыши. Ещё два мировых достижения установлены на Кедровском разрезе: более 1 млн кубометров горной массы отгрузила на ЭКГ-18 бригада Евгения Захарченко, а бригада Константина Минакина пробурила на Sandvic D50 KS – 43,4 тыс. погонных метров скважин.

ЦИФРОВЫЕ ПЛАНЫ

Компания активно внедряет на производстве инновационные продукты и цифровые технологии, в том числе с использованием искусственного интеллекта. В 2019-м успешно протестированы и взяты на вооружение системы цифровой радиосвязи, позиционирования буровых станков, георадар для дистанционного контроля устойчивости откосов бортов и отвалов разрезов, дамб гидротехнических сооружений, беспилотный гидрографический комплекс для измерения рельефа их дна. Создаётся воздушный флот беспилотников для маркшейдерских работ, выполнения аэрофотосъёмки и тепловизионного мониторинга, внедряются системы контроля усталости водителей карьерных автосамосвалов, развивается единая сеть диспетчерских центров, прорабатываются вопросы внедрения на горном производстве роботизированных комплексов.

«Все цифровые новинки и технологии, которые мы внедряем, направлены, в первую очередь, на повышение безо-

От коллектива компании «Кузбассразрезуголь» поздравляю всех жителей Кузбасса с главным праздником нашего края – Днём шахтёра!

Судьба Кузбасса исторически связана с угольной отраслью. Именно развитие добычи угля всегда обеспечивало базу для развития области в целом, создавало условия для роста экономики и социальной сферы региона. Угольщики – промышленный стержень Кузбасса, на котором держится стабильность края.

«Кузбассразрезуголь» в прошлом году исполнилось 55 лет. И для компании в приоритете всегда было не только развивать производство и наращивать объёмы, но и заботиться о благополучии как своих горняков, их семей, ветеранов, так и всей области и её жителей. Для этого мы обеспечиваем высокий уровень промышленной безопасности производства, применяем самые современные технологии для сохранения окружающей среды, занимаемся благоустройством и развитием инфраструктуры территорий своего присутствия, поддерживаем социальные инициативы областной и муниципальных администраций.

В этот праздник желаю всем коллегам-горнякам ритмичной и безаварийной работы, успешного решения всех важных задач, динамичного развития, позитивных перспектив и больших достижений. Желаю всем жителям нашего шахтёрского края здоровья, счастья, любви и всего самого доброго и светлого!

С уважением, С.В. Парамонов,
Директор АО «УК «Кузбассразрезуголь»



пасности труда, – отмечает заместитель директора – технический директор УК «Кузбассразрезуголь» Станислав Матва. – Мы понимаем, что будущее за цифровыми технологиями».

До конца 2020 года планируется создать геологические 3D-модели Бачатского и Талдинского разрезов. Они

В 2019г. Компания инвестировала в развитие производства 19,25 млрд рублей.

станут платформой для создания цифровых двойников предприятий, которые позволят более эффективно проектировать, планировать, анализировать производство и управлять им, что, в свою очередь, поможет повысить безопасность горных работ и снизить воздействие на окружающую среду.

«ЗЕЛЁНЫЕ» ИННОВАЦИИ

К слову, экологии в компании особый приоритет. Сегодня на Кедровском разрезе создаётся опытно-показательный полигон для испытаний инновационных технологий биорекультивации нарушенных земель. Здесь будут изучать видовой состав растений и испытывать перспективные приёмы рекультивации для повышения её эффективности.

Новые методы восстановления земель компания уже использует в промышленных масштабах. На Талдинском разрезе успешно апробирован механизированный способ биорекультивации. В 2020 году на предприятиях «Кузбассразрезуголь» планируется провести биорекультивацию на площади около 140 га – это исторический максимум для компании.

Экологическая деятельность не ограничивается земельными отводами компании. «Кузбассразрезуголь» принимает участие в организации особо охраняемых природных территорий региона. При финансовой поддержке угольщиков начались работы по созданию ботанического памятника при-

роды «Артышта» в Беловском районе и ботанического заказника «Увалы Лучшево» в Прокопьевском муниципальном округе. Кроме того, компания участвует в восстановлении лесного фонда в Таштагольском районе, Ижморском и Гурьевском муниципальных округах.

«Из 800 гектаров, на которых в 2020 году в Кузбассе планируется пополнить лесовосстановление, более 550 приходится на нашу компанию, – подчеркивает заместитель директора АО «УК «Кузбассразрезуголь» по экологии, промышленной безопасности и землепользованию Виталий Латохин. – Это серьёзные затраты для любого недропользователя. Но мы понимаем, что компания такого уровня, как наша, должна вести свою деятельность строго в соответствии с законом. Ответственный подход, прежде всего, к решению экологических вопросов – один из принципов современного бизнеса».

Такой подход нашёл отражение в Рейтинге открытости горнодобывающих и металлургических компаний России в сфере экологической ответственности-2019. УК «Кузбассразрезуголь» впервые приняла участие в этом авторитетном исследовании и стала победителем в специальной номинации – признана лучшим стартом года. ■



КОРОТКАЯ И ДАЛЬНЯЯ УГОЛЬНЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

К очередному профессиональному празднику угольная промышленность Кузбасса подходит с особыми достижениями. Их нельзя описать привычным перечислением новых вводов шахт, разрезов и обогатительных фабрик. Они в последнее время всё больше проходят в рабочем порядке, без особой публичности. Однако есть очевидные успехи, не столь заметные, но не менее важные. К ним можно отнести высокий уровень стабильности в отрасли, её устойчивость – за небольшим исключением ранее обанкроченных предприятий, кузбасские угольщики работают без сбоев, не закрывают производства, строят планы развития, в том числе, строительства новых предприятий. Занятость в кузбасском углепроме по-прежнему самая большая из всех отраслей экономики. И сегодня развитие отрасли отражают не только рост добычи и новые пуски. Важнее становится способность углепрома отреагировать на разные внешние риски, приспособиться и продолжить дальнейшую работу. В короткой перспективе, без каких-то намеков на всеобщий обвал. Что и происходит в 2020 году.

ВОЗМОЖНОСТИ НОВЫХ ПРОЕКТОВ

Необходимость развития в такой большой отрасли, как угольная промышленность Кузбасса, никто не отрицал и в условиях мирового кризиса на рынке энергетических углей, и в условиях ковидной экономики. Конечно, большинство проектов, которые начали или продолжили реализовывать угольщики региона в этом году, продолжающиеся. Они были намечены ранее, по многим подготовлена документация для строительства. Но некоторые из них представляют в чистом виде «гринфилд», то есть, предполагают освоения с нуля новых участков недр со строительством всей необходимой инфраструктуры, добывающих и, возможно, обогатительных активов.

Этим, к примеру, придётся заняться киселёвскому ООО «Шахта №12», которое в марте победило на конкурсе на право пользования недрами с целью геологического изучения, разведки и добычи каменного угля на двух участках – в Прокопьевском и Яшкинском районах на Нарыкском Южном Нарыкского каменноугольного месторождения и Низовском Низовского каменноугольного месторождения. По условиям лицензии её владелец должен также провести ликвидационные работы с доработкой оставшихся запасов каменного угля, учитываемых для открытой отработки, на участке Поле шахты №12 Киселевского каменноугольного месторождения.

Нарыкский Южный расположен «в неосвоенной части Прокопьевского района», подсчитанных запасов не имеет, прогнозных ресурсов – 150,6 млн тонн угля марок Г и ГЖО. Участок Низовский одноименного месторождения имеет площадь 11,6 кв. км и расположен в Яшкинском районе в 15 км к

югу от Анжеро-Судженска. Запасы угля марки ОС и окисленных углей составляют 23,7 млн тонн, прогнозные ресурсы – 32,4 млн тонн. На участке Поле шахты №12 в период ликвидационных работ к доработке осталось 13,3 млн тонн балансовых запасов, 285 тыс. тонн забалансовых запасов технологических марок К, КС, ОС, ТС, Т и окисленных углей.

Стартовый размер платежа за пользования недрами на этом конкурсе был установлен в 361,61 млн рублей, ООО «Шахта №12» предложило на 100 тыс. больше стартового платежа. Это предприятие продолжает работать на горном отводе действующего предприятия, соседнего с ликвидируемым Полем шахты №12. Ранее оно получило лицензию до 2032 года и на соседний участок недр Черкасовский.

Очевидно, что ООО «Шахта №12», прекратив в 2013 году подземную добычу в пользу открытой, продолжит своё развитие и не только за счет новых участков. В апреле Красноярский филиал Главгосэкспертизы России рассмотрел представленные повторно проектную документацию и результаты инженерных изысканий на строительство погрузочно-складского комплекса ООО «Шахта № 12» и выдал на них положительное заключение. Генеральным проектировщиком комплекса стало новосибирское ЗАО «Гипроуголь». Мощность объекта – 3,3 млн тонн угля в год. В него входят объекты, предназначенные для приёма, складирования и отгрузки угля на железную дорогу.

В начале апреля стало также известно, что угольный участок Верхнетёшский в Новокузнецком районе будет осваиваться с горного отвода действующего ООО «Разрез «Кийзасский». Это следует из распоряжения правительства Кузбасса об утверждении документации по планировке территории.

Планировка предусматривает строительство технологической автодороги от участка Верхнетёшский до ООО «Разрез «Кийзасский».

Лицензия на Верхнетёшский принадлежит мысковскому ООО «Сибантрацит Кузбасс», которое также как и «Кийзасский», входит в ГК «Сибантрацит».

Промышленная площадка разреза находится северо-восточнее участка Верхнетёшский. Запасы угля марки Т на Верхнетёшском – 107,9 млн тонн. Параллельно с ним недропользователь обязан провести ликвидационные работы на участке Шахтоуправление Анжерское, на котором к отработке предусмотрено 7,2 млн тонн угля.

Правда, неясно, куда и как будет вывозиться уголь с нового участка, с «Кийзасского» в объёме до 10 млн тонн в год его везут по автодороге через город Мыски до погрузочной станции Бородино. И это вызывает резонансное недоверие жителей Мысков.

Из крупных проектов, реализацию которых не остановили кризисы, можно отметить строительство обогатительной фабрики «Талдинская» одноименной управляющей компании. Новая фабрика годовой мощностью 6 млн тонн, которую спроектировало ЗАО «Горный институт по проектированию предприятий угольной промышленности», строится в Прокопьевском районе.

По проектной документации предусмотрено строительство второго отвала для размещения отходов углеобогащения, включая шлам, гравитационные и флотационные отходы. Планируемый годовой объём на период эксплуатации отвала составит 1,3 млн тонн, а его проектный срок службы – 16 лет. Также будет сформирован «предотвал» для создания прочного дренажного основания отвала, насыпь пород повышенной фильтрации высотой 5 м.

ОТДАЛЁННЫЕ НАМЕРЕНИЯ

Крупным добывающим проектом обещает также стать освоение участка недр Кумзасский 1-2 Кумзасского каменноугольного месторождения. Пока, правда, его только планируется выставить на торги в третьем квартале нынешнего года. Так указано в последней редакции перечня недр, предлагаемых пользователям в 2020 году, на сайте департамента по недропользованию по Сибирскому федеральному округу (Сибнедра).

Участок Кумзасский 1-2 расположен около реки Кумзас левого притока Усы, притока Томи, на значительном удалении от ближайшего к нему города – в 23 км к северо-востоку от Междуреченска. Балансовые запасы угля на участке составляют 137,66 млн тонн категорий В, С1 и С2, забалансовые С1 – 1,03 млн тонн, ресурсы по категории Р1 – 6,8 млн тонн. Уголь марок К, Т и А (антрацит). По данным «А-П», разработку участка Кумзасский 1-2 предполагается вести открытым способом. На это нацелена и площадь выставяемого на торги участка – 11 кв. километров.

Торги ещё даже не объявлены, но интерес к участку проявлен. Причём сразу со стороны двух разных компаний ООО «Разрез «Южный» и группы «Евраз». Инициативу в июле 2018 года

проявило первое, предложившее администрацию поддержать освоение участка и для этого провести конкурс на двойную лицензию – на разработку Кумзасского 1-2 и на проведение ликвидационных работ на участке закрытой в 1998 году шахты «Тайбинская» в Киселёвске. Поддержка инициатора была получена, от администрации Кемеровской области в Роснедра было отправлено соответствующее письмо.

Однако у первого претендента вскоре появился конкурент в лице компании «Распадская» «Евраз», у которой уже есть работающий разрез «Распадский», расположенный на расстоянии 10 км от Кумзасского 1-2. В феврале 2019 года ООО «Евразхолдинг» провело тендер на подготовку технико-экономического обоснования освоения участка недр Кумзасский. По сведениям «А-П-Р», интерес «Евраз» вызван марочным составом запасов участка – там есть марки К и Т. В группе хотят иметь такие марки в ассортименте добываемого угля, но их не добывают или мало добывают предприятия угольного сегмента «Евраз». Вероятно, из-за появления второго претендента, в перечне указано, что лицензия на этот участок будет продаваться на открытом аукционе вместо конкурса, и неясно, будет ли она двойной.

НАЙТИ ТОЧКУ ОПОРЫ

Конечно, в планах и проектах кузбасских угольщиков присутствует значительный элемент производственной инерции – предприятия в отрасли представляют из себя огромные и сложные производственные объекты. Они строятся и модернизируются продолжительное время, и нельзя, исходя из неожиданно возникших неблагоприятных обстоятельств (пандемия, кризис на рынке), полностью останавливать инвестиционный процесс. Тем более что в короткой перспективе нынешний год не выглядит так уж плохо.

Например, в апреле, когда в Китае экономика уже полным ходом восстанавливалась после полностью остановленной эпидемии COVID-19, а в большинстве других стран она ещё шла полным ходом, промежуточные итоги в мировой угольной генерации выглядели совсем неплохо. Ценовое агентство Argus отмечало, что выработка электроэнергии на угольных станциях в основных странах-импортерах угля в первом квартале 2020 года сохранилась на обычном уровне, за исключением Китая, несмотря на давление на спрос, вызванное эпидемией COVID-19.

Загрузка угольной генерации в ключевых странах-потребителях



РЕМОНТ АГРЕГАТОВ ГИДРОСИСТЕМ ЛЮБОЙ СПЕЦТЕХНИКИ

+7 (909) 515-81-19
+7 (905) 947-75-77
+7 (3842) 45-25-62
shs42@mail.ru
www.specgidro.ru

Какую технику мы ремонтируем?

- Карьерная спецтехника
- Автомобильная спецтехника
- Дорожно-строительная спецтехника
- Шахтовое оборудование

Почему выбирают нас?

- Доступно! ● Быстро! ● Качественно!
- Транспортировка
- Гарантийное обслуживание

Что мы делаем?

- Входная диагностика гидромашин
- Ремонт и заправка гидромолотов
- Ремонт гидроаппаратов пром. оборудования
- Ремонт агрегатов гидросистем
- Диагностика и настройка гидросистем
- Комплексный ремонт мини-погрузчиков
- Изготовление новых гидроцилиндров (с диаметром гильз до 400 мм, длиной штока до 5 м)
- Восстановление поверхности штоков
- Стендовая обкатка и регулировка гидроагрегатов
- Токарные и фрезерные работы различной сложности



угля – в Германии, Франции, Индии, Японии, Испании, на Тайване, в Турции, Великобритании и во Вьетнаме – сократилась всего на 8 ГВт, или на 1,5% в год, до 580 ГВт в январе-марте, по оценкам Argus. В годовом исчислении это приведёт к сокращению мировой торговли углём всего на 7,5 млн тонн при её общем объёме более 1 млрд тонн. Угольная генерация в Индии (напомним, это крупнейший импортер каменного угля см. РЕЙТИНГ «Куда уходит кузбасский уголь») наращивала загрузку в январе и в феврале 2020 года до уровня в 145 ГВт, но в марте началось снижение экономической активности, что привело к снижению загрузки до 138 ГВт. Ещё больше она упала после того, как правительство закрыло страну от коронавируса. Однако в среднем за квартал угольная генерация работала на уровне первого квартала прошлого года.

В мае министр угля Индии Анил Джэйн заявил даже, что в текущем финансовом году (март 2020 – март 2021) угольная промышленность страны выйдет на рекордный уровень добычи в 700 млн тонн с 602,1 млн тонн к предыдущему фингоду. Такие быстрые темпы роста добычи были предназначены уменьшить импорт угля. Для реализации цели угольного импортозамещения госкомпания нацелена выйти на уровень добычи в 1 млрд тонн к 2024-2025 финансовому году. Вот так выглядели перспективы угля в ведущих центрах его производства и потребления всего месяц-два спустя после начала пандемии. Сейчас, правда, планы расширения добычи в Индии скорректированы на более значительное негативное влияние эпидемии.

Как прогнозировалось в апреле, второй квартал 2020 года оказался для угля (да и всей энергетики) не таким удачным как первый. По итогам работы в январе-июне 2020 года нагрузка угольных станций в Китае, Франции, Германии, Индии, Японии, Испании, Тайване, Турции, Великобритании, Южной Корее и во Вьетнаме, по оценкам агентства Argus, сократилась на 4%, до 690 ГВт. Но и этот результат, безусловно, неокончательный. В частности, еще в мае Международное энергетическое агентство (МЭА) на основе анализа событий предыдущих 100 дней сделало прогноз, что в 2020 году мировой спрос на уголь снизится на 8% с падением всего энергопотребления.

При этом МЭА прогнозирует, что общий спрос на энергию во всём мире в 2020 году упадёт только на 6%, а только на электроэнергию – на 5%. При этом

низкоуглеродные источники, как ожидается, обеспечат 40% её производства и опередят угольную генерацию на 6%.

РОССИЙСКОЕ ВИДЕНИЕ УГЛЯ

Надо отметить, что российское видение короткой перспективы для угля оказалось пессимистичнее. Или реалистичнее. В любом случае оно было основано уже на куда большем по времени опыте прохождения и пандемии, и второго года кризиса на рынке энергетических углей. Так или иначе, министр энергетики страны Александр Новак в августе в своей авторской колонке в журнале «Энергетическая политика» сделал прогноз: экспорт российского угля в текущем году может сократиться в диапазоне от 10% до 22% в основном за счет западного направления. Потребление угля на внутреннем рынке в 2020 году по его прогнозу может снизиться в пределах от 4 до 12% в целом, но при этом в четвёртом квартале возможно постепенное восстановление спроса с небольшим ростом.

По результатам первого полугодия 2020 года произошло снижение спроса и цен на уголь по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, отметил министр. Значительную роль в этом сыграли меры, введенные в связи с пандемией коронавируса, из-за которых сократилась потребность в источниках энергии. В то же время на ситуацию также влияют усиление конкуренции, рост доли ВИЭ, газа и т.п. Снижение спроса наблюдается и на внутреннем рынке, что также связано с замедлением экономической активности в связи с пандемией.

Во втором квартале 2020 года по сравнению с тем же периодом прошлого года поставки угля на внутренний рынок снизились на 11,6%, на экспорт – на 5,6%. На мировом рынке произошло снижение цен на уголь, в частности, в первом квартале средняя цена на энергетический уголь в сравнении с прошлым годом упала на 10% (с 63 долларов до 57 за тонну). Некоторые угледобывающие компании вынуждены снижать объёмы добычи угля. Вследствие этого объём добычи по итогам второго квартала снизился на 9,6% к прошлому году.

При этом в наибольшей степени снизили добычу угледобывающие регионы, находящиеся на значительном удалении от портов и пограничных переходов, прежде всего, Кузбасс. В то же время Забайкальский край, Республика Хакасия, Хабаровский край, Сахалинская область, расположенные ближе к границе, смогли даже нарастить объёмы добычи. Это говорит о том, что в восточном направлении спрос сохраняется. ■

КУРС ВСЁ ТОТ ЖЕ – НА ВОСТОК

В течение всего 2020 года губернатор Кузбасса Сергей Цивилев неоднократно высказывался по поводу недостаточного развития восточного сегмента железнодорожной инфраструктуры. Например, на заседании оперативного штаба по вопросам транспортировки угля под председательством министра транспорта РФ Евгения Дитриха 10 июня. Согласно заявлению Сергея Цивилева, «если будет обеспечен вывоз угля на восток, наша угольная промышленность готова наращивать объёмы добычи», поэтому нужно «рассмотреть вопрос увеличения скидок на транспортировку угля в западном направлении, чтобы могли через порты запада поставлять уголь на рынки стран востока». И это снижение тарифа должно составить 50% при перевозке на запад, поскольку ранее предоставленной скидки в 12,8% недостаточно.

В конце июля губернатор ещё раз заявил о недостаточности инвестиций в развитие Восточного полигона ОАО «РЖД». По мнению Сергея Цивилева, из-за «непонимания развития Восточного полигона» «угольщики резко остановили свои инвестиции, и объём добычи упал на 11%». Надо сказать, что тут губернатор Кузбасса следует положениям новой программы развития угольной отрасли, утвержденной председателем правительства страны как раз в разгар пандемии. Впрочем, сама программа, хоть и новая, подтвердила еще раз перспективность развития российского углепрома в расчёте на рост мировой торговли углём в Азиатско-Тихоокеанском регионе (АТР).

В августе министр энергетики Александр Новак в своей публикации в «Энергетической политике» снова заявил – «экспортная направленность угольного бизнеса выступает ключевым фактором развития угольной отрасли России», и «обобщение всех прогнозов развития мирового рынка угля по странам и регионам» показывает, что «сохраняется динамика роста мирового потребления угля». А общая международная торговля углем (о ней см. также РЕЙТИНГ «Куда уходит кузбасский уголь») вырастет на 5-13%: с 1450 млн тонн в 2019 году до 1520-1640 тонн в 2025 году. Перспективы её роста связаны, в первую очередь, с растущим (4-5% в год) рынком АТР. На него приходится почти 80% всей международной торговли углем против 26% в 1980 году. В расчете на продолжение роста поставок угля в страны АТР (на 150 млн тонн за 10 лет) и должно строиться развитие российского углепрома, отметил Александр Новак. ■

Fex+

Транспортно-логистическая компания

г. Кемерово

ул. Шестакова, дом 6, офис 102

б-р Строителей, дом 15

@ Kemerovo@fexplus.ru

www.fexplus.ru

www.fexplus.ru

www.fexplus.ru



8 (3842)

36-00-11

36-00-66

Гарантия **СОХРАННОСТИ** и **ОПЕРАТИВНОЙ** доставки
Гибкие **ТРАНСПОРТНЫЕ** и **ЛОГИСТИЧЕСКИЕ** решения

Транспортно-логистическая компания ФексПлюс

Качественная работа сотрудников службы экспресс-доставки позволяет отправителю быть спокойным и уверенным в том, что товар, документы и письма своевременно поступят в пункт назначения или будут доставлены курьером прямо в руки адресату. Мы предлагаем Вам выгодные тарифные планы под различные потребности и сегменты.



По городу

Курьерская доставка по городу в течение 1 дня



По России

Доставка в крупные города России за 3 дня



Экспресс

Экспресс-доставка до 500 км за 1 рабочий день



Международная

Доставка по всему миру всего от 3 до 9 рабочих дней

ЮРИЙ ШЕЙБАК:

«РЕАЛИЗАЦИЯ КРУПНЫХ ПРОЕКТОВ ПОВЫШАЕТ КАЧЕСТВО ТЕПЛОСНАБЖЕНИЯ В КУЗБАССЕ»

Кузбасский филиал ООО «Сибирская генерирующая компания» реализует сегодня крупные проекты по развитию теплофикационной деятельности. Они предусматривают замещение неэффективных маломощных котельных в разных городах присутствия компании, строительство новых тепловых трасс и модернизацию оборудования. Теплофикационные проекты СГК имеют большое социальное, экологическое и хозяйственное значение, выступают основой для дальнейшего развития городов Кузбасса. О том, как сегодня идёт их реализация, как они вписываются в стратегию развития «Сибирской генерирующей компании» в регионе рассказал нам заместитель генерального директора – директор Кузбасского филиала компании Юрий Владимирович ШЕЙБАК.



– Несколько лет назад схемы теплоснабжения Кемерово и Новокузнецка предусматривали замещение неэффективных локальных котельных от источников СГК. Как проходит сегодня такое замещение?

– Не совсем так, как планировали, но проходит. В Кемерово в этом году прошло замещение котельных №27 и 45. И часть прошлого отопительного сезона вместо них уже отработала Кемеровская ТЭЦ Сибирской генерирующей компании. С конца января 2020 года эта электростанция перевела на себя обслуживание потребителей котельной №27, с 10 февраля – котельной №45. Всего были переключены 231 многоквартирный и 63 индивидуальных жилых дома, 390 нежилых помещений, 190 административных зданий. На весь сезон, то есть, с сентября 2019 года, не удалось забрать, т. к. со стороны компании «Теплоэнерго», которая управляла котельными, были определённые пожелания. И нужно было отладить режимы работы по новой схеме. Что можно сделать только, когда есть нагрузка. Так или иначе, замещение состоялось, благодаря чему Кемеровская ТЭЦ увеличила объёмы производства на треть. В марте, к примеру, её отпуск тепла потребителям составил 97 тыс. Гкал, на 33,8% больше, чем в марте прошлого года. А поскольку станция работает в режиме когенерации, она увеличила и выработку электрической энергии – в марте на 32,8% в сравнении с мартом прошлого года, до 22 млн кВт-часов. По итогам

всего первого квартала 2020 года производство тепла на станции выросло на 10%, электроэнергии на 7,7%. Вот такой получился эффект замещения. И это не считая, части апреля, когда отопление ещё подавалось.

– А как обстоят дела с замещением неэффективных котельных в Новокузнецке?

– Как и в Кемерово, актуализированной схемой теплоснабжения Новокузнецка предусмотрено замещение трёх котельных поставками тепла с Кузнецкой ТЭЦ. Тоже в этом году. Но здесь помешали судебные разбирательства между муниципалитетом и владельцем тепловых сетей. По схеме они были муниципальными, но суды решили по-другому. И теперь нужно заново разбираться с проблемами тепловых сетей в городе с учётом интересов всех поставщиков тепла, всех владельцев сетей, включая муниципальную «Сибирскую сбытовую компанию». А в ней сейчас проходит банкротство, и судьба её имущества, в том числе, теплосетей, ещё не определена.

– Каковы перспективы замещения неэффективных источников тепла в других местах?

– В Кемерово есть возможность замещения как минимум 6 котельных, принадлежащих разным организациям. Например, в районе Кузбасского моста через Томь, около пересечения улицы Терешковой и Притомского проспекта, есть ведомственная котельная.

Портит вид на реку дымящейся трубой. Её можно заместить теплом с Кемеровской ГРЭС. Оно уже подано в расположенный в этом районе Президентский кадетский корпус. И идёт расширение и строительство новых теплотрасс для снабжения новых потребителей по Притомскому проспекту – строящихся спортивных комплексов, проектируемых объектов культурно-образовательного кластера.

– Сколько дополнительного объёма поставок тепла может добавить замещение этих котельных?

– А вот это оценить сложно. У нас есть заявки от потребителей, конкретная заявляемая мощность. Мы сможем и оцениваем какую загрузку могут обеспечить планируемые проекты застройки. И тут есть определенное «но»: застройщики не несут никакой ответственности за то, что будет или, главное, не будет построено. В каких-то случаях мы вынуждены брать риск на себя, и не всегда он оказывается оправдан. К примеру, замещение котельных №27 и 45 в Рудничном районе Кемерово состоялось только в этом году, а теплотрасса от Кемеровской ТЭЦ в этот район была построена в 2009 году. Но долгие годы стояла незагруженной, и никто за это не ответил. При этом, заместив эти котельные, выполнив перекладку труб в Рудничном районе, необходимого тарифного замещения мы не получили. В следующий период, может получим, зависит от регулятора.

– Как бы Вы оценили результаты участия СГК в теплоснабжении Новокузнецка через аренду квартальных муниципальных сетей?

– На мой взгляд, это участие оказалось весьма неплохим и для города, и для нашей компании. Все ремонтные программы, предусмотренные тарифами на транспортировку, в нашем контуре сетей успешно реализованы. И надёжность теплоснабжения в обслуживаемом нами контуре повысилась. Как крупная компания, СГК имеет возможность кредитоваться в банках, поэтому проблем с финансированием ремонтов нет. Вне зависимости от собираемости платежей за тепло. Нынешней весной, к примеру, она упала с 98% до 80% из-за коронавирусной эпидемии, и собранными средствами 300 млн рублей затрат на нынешнюю ремонтную программу не покрываются. Но она тем не менее будет выполнена. Конечно, аренда в 11 месяцев слишком короткая. Лучше долгосрочная концессия, которая позволяет инвестировать в экономию тепла, заниматься изоляцией трасс, электроснабжением по более оптимальному напряжению и тарифу, заниматься долгосрочной модернизацией тепловой сети, не опасаясь «срезки» этих затрат РЭКом в соответствии с действующей системой ценообразования, и, соответственно, даёт возможность повысить надёжность и улучшить качество теплоснабжения. Поэтому СГК предложила мэру Новокузнецка передать ныне арендованные сети в концессию. Чтобы как инвестору «играть» в долгую.

– В каком состоянии проект теплоснабжения Новокузнецка от Томь-Усинской ГРЭС?

– Сейчас мы заключили договор с проектной организацией, которая просчитает варианты возможной подачи тепла с Томь-Усинской ГРЭС для замещения трёх котельных в Новокузнецке и, возможно, Кузнецкой ТЭЦ. При организации такой подачи мы можем посмотреть, что нам делать дальше с этой станцией, оставить её в качестве пиковой котельной, или совсем закрыть, как убыточную. Что, кстати, немного улучшит экологическую ситуацию в городе, хотя ТЭЦ не относится к числу крупных загрязнителей. Вариантов строительства новой теплотрассы много, пока они изучаются и оцениваются. В любом случае тепло с Томь-Усинской ГРЭС предполагается распределять с использованием нынешнего теплосетевого контура Кузнецкой ТЭЦ.

– Но это все ещё возможности, а проект организации теплоснабжения Белова уже реальность. Как идёт его реализация?

– Этот проект запущен в начале нынешнего года, и мы планируем завершить его к отопительному сезону 2021-2022гг. Он подразумевает замещение 6 угольных котельных в центре теплотрассы Белова в пределах эффективного радиуса действия Беловской ГРЭС и новой теплотрассы. Белово – огромный город, разбросанный, до всех его частей не дотянуться. Поэтому доставить тепло с экономической эффективностью мы можем только в центральную часть. Для этого строим новую теплотрассу от Беловской ГРЭС. Она протянется на 7 км до котельной №10, и ещё на 4 км до 32-го микрорайона Белова. И это только часть проекта.

– Что ещё им предусмотрено?

– Проект состоит из четырёх составляющих. Первая – это модернизация оборудования на Беловской ГРЭС, которая, как конденсационная станция, предназначена для выработки электроэнергии. У неё нет дополнительных теплофикационных отборов. Поэтому на двух котлоагрегатах будем делать такие отборы, строить бойлерную по производству тепла, а также химическую подготовку воды. Планируемые вложения в эту часть – 617 млн рублей

Вторая составляющая – упомянутая теплотрасса от ГРЭС до котельной №10. Третья – это то, что мы сейчас называем «этап 60+» по наименованию государственной программы. Она предусматривает строительство 4 км теплотрассы от котельной №10 уже в городе, и переключек, которые позволят подать тепло потребителям замещаемых котельных. И четвёртая составляющая – модернизация внутриквартальных сетей центра Белова. На неё в марте нынешнего года правительство России выделило 900 млн рублей. Белово вошёл в перечень пилотных проектов модернизации жилищно-коммунального хозяйства малых городов России – программу «60+».

Инвестиции СГК по этому проекту идут в модернизацию блоков №3 и 5 для организации теплофикационного отбора и на строительство теплотрасс

от Беловской ГРЭС до 10-ой котельной. Совместные вложения, включая средства правительства России, пойдут на модернизацию внутриквартальных сетей и строительство переключек в центральной части города. Которую и получит тепло от Беловской ГРЭС. Планируемые вложения только СГК в сетевую часть проекта – 1,1 млрд рублей.

Строительство теплотрассы уже началось. Она пройдет надземным способом. Уже в конце июля для трассы поступила первая партия труб диаметром 720 мм. Таких труб Челябинский трубопрокатный завод поставит более 2 тысяч штук.

– В результате появится новая система теплоснабжения значительной части Белова, кто ей будет управлять?

– По проекту всё, что будет построено и модернизировано на бюджетные средства, станет муниципальной собственностью. Построенное на средства СГК – останется у компании. Что касается управления новой системой, то к нему стремится наша компания. В форме концессии. Пока же можно сказать о переговорах, которые СГК ведёт с собственниками трёх компаний об их выкупе. Тепловые сети, которыми управляют две компании, находятся в концессии до 2023 года, но нам нужно получить контроль раньше, чем она закончится.

– Новые теплофикационные проекты СГК в Кузбассе и в других регионах – это часть стратегии компании или просто реагирование на предложение на рынке?

– Безусловно, это – часть долгосрочной стратегии Сибирской генерирующей компании. Эта стратегия предусматривает постоянное движение к потребителю, и постоянное повышение качества предоставляемых услуг. Один из способов повысить качество – это реализация проектов замещения неэффективных источников теплоснабжения, особенно таких масштабных как в Белове. ■





**УВАЖАЕМЫЕ ВЕТЕРАНЫ И
РАБОТНИКИ УГОЛЬНОЙ ОТРАСЛИ!
Дорогие земляки!
Кузбассовцы!**

От всей души поздравляю всех с праздником!

В Кузбассе нет ни одной семьи, которая так или иначе не соприкасается с угольной отраслью.

Уголь – это наше богатство, наше прошлое, настоящее и будущее. С огромным уважением мы относимся к труду всех, кто добывает «чёрное золото», кто стоял у истоков предприятий, кто стал родоначальником и кто продолжает семейные традиции, кто каждый день спускается в забой.

**Желаю всем здоровья, удачи, благополучия,
мира и добра! С праздником! С Днём шахтёра!**

Глава Беловского городского округа, А.В. Курносков

Добыча угля для нашего города стала основой его развития и становления, движения вперед и перспективной будущего.

Белово – в числе лидеров Кузбасса по добыче угля. Наши предприятия добывают коксующиеся и энергетические марки углей, которые высоко ценятся потребителями России и зарубежья.

На территории города работают пять угольных компаний, четыре из них – ведут угледобычу.

Каждая компания – это надёжный социальный партнёр. На счету угольщиков: строительство Ледового дворца и стадиона «Шахтёр», реконструкция второго корпуса школы №24 и КЦ «Грамотеинский», ремонт участка дороги первого автобусного маршрута, создание общественных мест и установка спортивно-игровых комплексов, помощь в замене фасадного остекления балконов многоквартирных домов, благоустройстве улиц частного сектора и многое другое. Практически нет ни одного проекта, который бы не поддержали наши угледобытчики.

Становой хребёт экономики города – так мы с уважением говорим о наших угольных предприятиях. Радует, что сегодня на первый план выходит не увеличение добычи угля, а улучшение экологической ситуации. Все предприятия занимаются вопросом очистки воды и газов – строят очистные сооружения, устанавливают фильтры. В приоритете – безопасность сотрудников. Модернизация производственных фондов позволяет делать труд не только более производительным, но и менее травмоопасным.

Угольная отрасль позволила городу создать еще один сегмент экономики – сервисный кластер. К нам заходят компании с мировым именем. Первой «ласточкой» стала компания Liebherr, когда в 2017 году на Беловской земле открыла свой сервисный центр. Сегодня в городе работают Caterpillar, Case, Mining Solutions, а в канун Дня шахтёра откроется центр технической поддержки «БЕЛАЗ 24».



Главный кузбасский праздник даст старт сразу нескольким объектам, но большинство из них уже распахнуло свои двери. 2020 год войдёт в историю Беловского городского округа как время перемен и достижений.

Город готовился к празднику 1 год и 7 месяцев – 28 января 2019 года Белово объявили столицей Дня шахтёра-2020. За это время нам удалось ввести в строй художественную школу №3 и ФОК «Электрон», второй корпус школы №19 и ДОЛ «Алые паруса», отремонтировать более 22 км дорог, около 50 многоквартирных домов и 23 дворовые территории. Мы построили ФОК «Металлург», который стал объектом федерального значения – он полностью адаптирован для людей с ограниченными возможностями здоровья. В Бачатском появилась новая пожарная часть, в Инском в рамках нацпроекта «Жильё и городская среда» отремонтировали парк «Приморский», здесь же, на берегу Беловского водохранилища практически с нуля построили бухту «Ассоль». В микрорайоне Бабанаво полностью обновили сквер «Шахтёр».

Ведём строительство детского сада в квартале Сосновый, а в центральной части – автовокзала. Именно ко Дню шахтёра завершим ремонт мемориала, посвящённого Великой Отечественной войне и оформим аллею «Дважды победителей» стелами о героях Советского Союза и предприятиях, работавших в тылу. Для нас это имеет особое значение – в этом году Белову присвоено высокое звание «Города трудовой доблести и воинской славы».

Беловчане ждали проведение главного кузбасского праздника у себя в городе 17 лет. Да, мы встречаем День шахтёра в непростых условиях – коронавирус внёс свои коррективы. Но нам удалось не остановить ни один строительно-ремонтный процесс. Мы выполнили все намеченные планы вовремя и с надлежащим качеством. Город полностью готов к встрече Дня шахтёра. ■



ЭЛЕКТРОГОРСКИЙ МЕТАЛЛИЧЕСКИЙ ЗАВОД

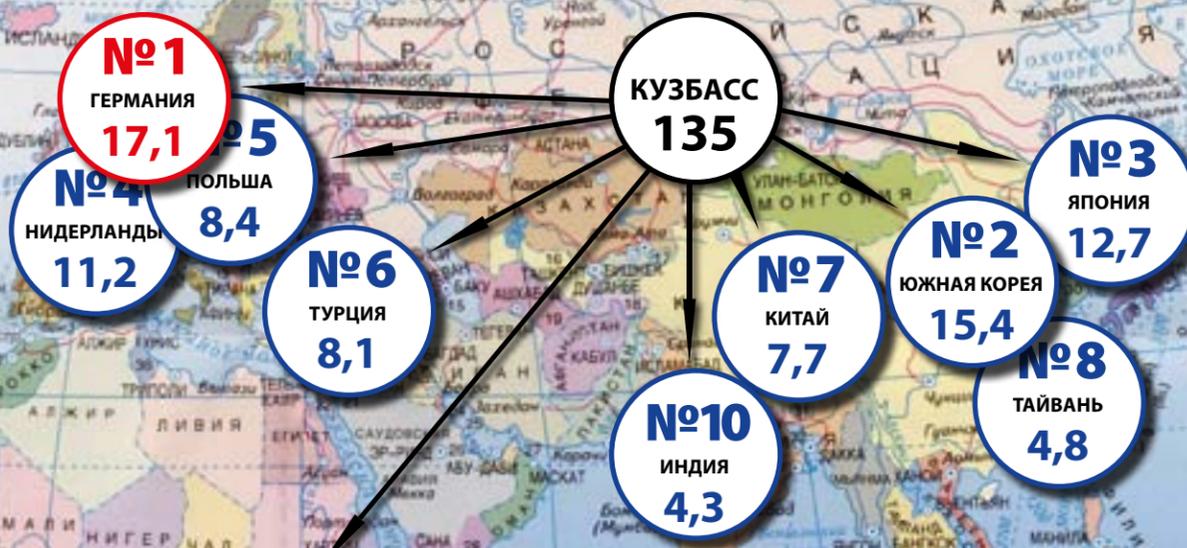
ПРОЕКТИРОВАНИЕ, ПРОИЗВОДСТВО, ОБСЛУЖИВАНИЕ
И КАПИТАЛЬНЫЙ РЕМОНТ ОБОРУДОВАНИЯ
ДЛЯ УГЛЕОБОГАТИТЕЛЬНОЙ И ГОРНОДОБЫВАЮЩЕЙ
ПРОМЫШЛЕННОСТИ.

- ВИБРАЦИОННЫЕ ЦЕНТРИФУГИ ДЛЯ ОБЕЗВОЖИВАНИЯ УГЛЯ
ЧЕТЫРЕХ ТИПОРАЗМЕРОВ: ЦВ 1000, ЦВ 1300, ЦВВ 1200, ЦВВ 1400;
- ОСАДИТЕЛЬНО-ФИЛЬТРУЮЩИЕ ЦЕНТРИФУГИ (ОФЦ) ДЕКАНТИРУЮЩЕГО ТИПА:
- ДЛЯ ОБЕЗВОЖИВАНИЯ УГЛЯ ДВУХ ТИПОРАЗМЕРОВ 44x132 И 40x72;
- ДЛЯ ОБЕЗВОЖИВАНИЯ КСЛ ДВУХ ТИПОРАЗМЕРОВ КЦ 55x72 И КЦ 55x80;
РОТОРА ИЗГОТОВЛЕННЫ ИЗ ДУПЛЕКСНОЙ СТАЛИ МАРКИ 1,4462;
- ШНЕКОВЫЕ ЦЕНТРИФУГИ;
- ПЛАНЕТАРНЫЕ РЕДУКТОРЫ ДЛЯ ОСАДИТЕЛЬНО-ФИЛЬТРУЮЩИХ
ЦЕНТРИФУГ УСИЛИЕМ ОТ 50 ДО 120кН;
- ГОРИЗОНТАЛЬНЫЕ ЛЕНТОЧНЫЕ ВАКУУМ-ФИЛЬТРЫ ПЛОЩАДЬЮ
ОБЕЗВОЖИВАНИЯ: 10м², 15м², 18м², 65м², 85м² И 110м²;
- ФЛОТАЦИОННЫЕ МАШИНЫ 8м³, 14м³, 16м³, 25м³;
- ПРИВОДЫ СГУСТИТЕЛЕЙ МОЩНОСТЬЮ 150кН/м, 250кН/м, 350кН/м И 700кН/м;
- СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО ИЗНОСОСТОЙКОЙ КЕРАМИКИ;
- РЕМОНТ РОТОРОВ И РЕДУКТОРОВ К ОСАДИТЕЛЬНО-ФИЛЬТРУЮЩИМ
ЦЕНТРИФУГАМ ЛЮБЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ.

ЗАКАЗЧИКИ:

- СЕВЕРСТАЛЬ
- УГМК
- СУЭК
- МЕЧЕЛ
- ЕВРАЗ
- ЕВРОХИМ
- АПАТИТ
- УРАЛКАЛИЙ и др.

Торговый Дом ЭЛЕМЕТ
142530, Россия, Московская область
г. Электрогорск, ул. Свердлова, 11
www.elemet.ru
info@elemet.ru; td@elemet.ru
+7 (499) 707-10-57
+7 (495) 792-21-22



КУДА УХОДИТ КУЗБАССКИЙ УГОЛЬ

Главная отрасль экономики региона, угольная, давно и прочно стала экспортной. Большая часть угля, добытого в Кузнецком бассейне, вывозится не только за его пределы, но и за пределы России. Его потребителями выступают электростанции и металлургические производства в десятках стран мира. Несмотря на то что отдельные регионы, в первую очередь Европа, сокращают потребление угля, мировой рынок угольной торговли продолжает рост. Он связан как с общим развитием мировой угольной генерации, так и её ускоренным ростом в отдельных регионах. При этом мировая торговля углём растёт, и именно это имеет значение для кузбасского угольного экспорта. Однако этот рост географически распределяется неравномерно. Потребление угля растёт в первую очередь в странах Восточной и Южной Азии, а также Африки. Туда увеличиваются экспортные поставки. И такая неравномерность создаёт проблемы для Кузбасса – освоенные и доступные рынки, расположенные к западу от региона, в первую очередь в Европе, сокращаются, а расширять поставки на восток сложно из-за ограниченной пропускной способности транспорта.

СПАД ЭНЕРГИИ

В прошлом году мировой рынок угля разделился на три части. В Европе и в США его потребление в электроэнергетике продолжало сокращаться из-за конкуренции со стороны природного газа и давления общественного мнения и регуляторов. В Восточной и в Южной Азии оно снизилось из-за снижения спроса, конкуренции АЭС и ГЭС. В Юго-Восточной Азии уголь сохранил лидирующие позиции в энергетике. Правда, рост потребления на этом рынке не смог компенсировать общее сокращение

угольной генерации. Впервые за многие годы она снизилась на 3%. Но тут нужно иметь в виду, что упала и вся мировая выработка электроэнергии.

Более 70% спада угольной генерации пришлось на США, Европейский союз, Японию, Южную Корею и Индию. В то же время сохранился и рост. В частности, во Вьетнаме, в Китае и в Канаде. В 2017-2018гг. угольная генерация в КНР росла с темпом 6,6% в год при общих темпах энергетики в 6,7%. На эту страну в прошлом году пришлось две трети новых мощностей угольной генерации

в мире – 43,8 ГВт, каждые две недели генерирующие компании страны вводили в строй новую угольную ТЭС.

С учетом вывода старых мощностей в 7 ГВт итоговый объем увеличения составил за прошлый год 36,8 ГВт, сообщило китайское интернет-издание Sxcoal.com. И хотя не все вновь построенные мощности введены в постоянную работу – 40% из них решением правительства Китая были переведены в статус резервных мощностей на случай чрезвычайных потребностей – общий спрос на уголь в стране в прошлом году

вырос. Что привело и к рекордному импорту угля в 300 млн тонн. Экспорт из Кузбасса в Китай также вырос – на 16%.

А вот в Европе в первом полугодии 2019 года угольная генерация упала на 19% год к году, во второй половине года темпы снижения ускорились до 23%. Примерно половина этого снижения возместило использование ветро- и солнечной генерации, вторую половину – переключение станций с угля на газ. Цены на него упали, в результате чего газовая генерация стала дешевле угольной. Против неё сработало и повышение цены углеродных выбросов. В результате даже в Польше, чья энергетика опирается на уголь, было отмечено снижение угольной генерации на 6% с пуском газовой станции. Незначительный рост выработки на угле произошёл только в Болгарии и Словакии.

Всё это не могло не привести к спаду кузбасского экспорта в ведущие европейские страны – в Испанию на треть, в Польшу (причину см. выше) – на 11,6%, в Великобританию – более чем в 7 раз. Но тут особый случай, эта страна, ранее бывшая крупнейшим производителем, а затем в основном, потребителем угля, энергично избавляется от его использования. Ставка делается при этом на возобновляемые источники энергии (ВИЭ).

СТРУКТУРА ЭКСПОРТА УГЛЯ ИЗ РОССИИ ПО РЕГИОНАМ В 2019г. (в млн тонн)



Источник: региональные управления ФТС

Драйвером угольной генерации в мире продолжает оставаться Юго-Восточная Азия, где в прошлом году её прирост составил около 10%, что даже быстрее, чем в соседнем Китае. При этом, за исключением Индонезии, расширение потребления угля в странах этого региона идёт в основном за счёт импорта. Абсолютным лидером в росте угольной генерации выступает Вьетнам, которому поэтому пришлось в прошлом году увеличить импорт угля

в 2,44 раза, до 41,6 млн тонн с 17 млн годом ранее (по данным UN Comtrade Database). Это произошло, несмотря на довольно быстрый рост собственной добычи, на 10%. Ещё быстрее – в 3,33 раза – увеличила импорт Камбоджа, до 5 млн тонн с 1,5 млн. На Филиппины поставки зарубежного угля выросли на 21,5%, до 26,6 млн тонн, что подняло её на 11-ое место в мире по угольному ввозу. Другие крупные импортеры Юго-Восточной Азии не увеличили, но и

Дорогие шахтёры!
Уважаемые ветераны угольной отрасли!

От всей души поздравляем вас с вашим замечательным профессиональным праздником – Днём шахтёра! Ваш титанический труд, высокие показатели, тонны «чёрного золота», поднятого нагору – это огромный вклад в процветание державы.

Желаем вам лёгких спусков и подъёмов, терпения, сил, благосостояния и равновесия души. Пусть выработки превосходят все нормы и ожидания, пусть на душе всегда будет легко и спокойно!

Примите нашу благодарность за ваш нелегкий, но такой нужный труд! А мы продолжим повышать уровень вашей безопасности и обеспечивать комфорт в работе.

С уважением, коллектив
ООО «Комплексные автоматизированные системы»

с Днём шахтёра!



ООО «КАС» – КОМПЛЕКСНЫЕ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧ АВТОМАТИЗАЦИИ

inautosys70.ru

634009, г. Томск, ул. Розы Люксембург, 19, офис 56-59

+7 (3822) 51-67-61, e-mail: incoming@inautosys70.ru

не сократили заметно ввоз: у Малайзии импорт составил 32,4 млн тонн (10-е место в мире по импорту), у Таиланда – 21,3 млн тонн (12-ое место).

В УСЛОВИЯХ НИЗКОГО СПРОСА И ПАДЕНИЯ ЦЕН

Падение общего объёма производства в мировой энергетике неизбежно привело к снижению спроса на

энергонаселители и падение цен на них. Дополнительно этот фактор особенно остро проявил себя уже в этом году после мартовского нефтяного кризиса, но это другая история. Угля пришлось дополнительно сложнее, ведь на него цены опустились на довольно низкий уровень уже летом прошлого года, особенно в Европе. Накануне зимы специалисты энергетического рынка делали прогноз на основе того, что общий спрос на уголь в течение всего года в странах Европы находится на низком уровне в результате конкуренции со стороны газа и зависимости угольной генерации от спроса в пик отопительного сезона. В этот период выработка на ВИЭ и АЭС остаётся на низком уровне. Соответственно, для роста цен на уголь требовался подъём спроса, обусловленного холодной погодой.

Но зима 2019-2020гг. оказалась тёплой, что никак не улучшило ситуацию на угольном рынке. К тому же на европейском газовом рынке наблюдался хронический переизбыток газа, главного топливного конкурента угля. Власти Кузбасса стали описывать ситуацию с ценами и спросом как кризис на рынке энергетического угля, с учётом того, что спрос и цены на коксующийся уголь определяются другими факторами и снизились не так критично.

В результате мировая торговля углём в прошлом году стагнировала. Объём учтённой международной статистикой импорта угля, включая бурый, составил 1,44 млрд тонн, экспорта – 1,5 млрд. В первом случае учтенный импорт остался на уровне 2018 года, а учтенный экспорт вырос на 37 млн тонн (на 2,5%) в сравнении с предыдущим годом. Крупнейшим импортёром угля остался Китай – 300 млн тонн (197 млн тонн каменного и 103 млн бурого угля). Если считать только по каменному углю, а вся мировая торговля бурым углём составляет всего 109 млн тонн, то здесь лидерство сохранила Индия, 249 млн тонн против 227 млн годом ранее. На второе место вышел Китай, 197 млн против 186 млн тонн, на третье со второго опустилась Япония, 186 млн против 189 млн тонн. Уже много лет ее импорт угля колеблется около отметки 190 млн тонн, не слишком далеко опускаясь от неё и не поднимаясь выше, чем на 1-2 млн. Четвертое и пятое место уже много лет традиционно занимают Корея (141 млн тонн импорта в 2019 году) и Тайвань (67 млн), а вот на шестое по итогам прошлого года вышел Вьетнам с упомянутыми уже рекордными темпами роста. Таким образом, он потеснил Германию, которая осталась крупнейшим импортёром угля в Европе (40 млн тонн импорта против 45 млн в 2018 году).

В целом, в списке крупных импортёров угля (свыше 10 млн тонн в год) в прошлом году было 22 страны, в том числе, 4 ввозили более 100 млн тонн в год. И это не считая 8 средних импортёров (от 5 до 10 млн тонн годового ввоза). По показателю географического присутствия рынок угольного импорта один из самых широких. Тогда как экспорт угля сосредоточен в очень незначительной группе стран – всего 12 из них вывозят свыше 10 млн тонн в год и только три из этого списка – свыше 100 млн, включая Россию. Кстати, если Кузбасс учитывать как отдельного экспортёра, то с объёмом поставок 135 млн тонн в прошлом году регион занял бы тоже самое третье место, что у России. А остальные углеэкспортные регионы с совокупным вывозом 82 млн тонн (правда, с учетом бурого угля) оказались бы на пятом месте после США (84 млн тонн экспорта в 2019 году), но впереди ЮАР (78 млн) и Колумбии (71 млн тонн).

В отличие от российского экспорта угля, который в прошлом году в условиях стагнирующего рынка вырос на 6 млн тонн и составил 205,4 млн тонн по каменному углю и на 1,3 млн, до 12,1 млн по бурому, экспорт угля из Кузбасса, естественно, только каменного снизился. И заметно – на 3%, со 139 млн тонн в 2018 году до 135 млн. Таким образом, следует признать удаленность от восточных рынков сыграла против Кузбасса, тогда как другие регионы – экспортёры угля от этого выиграли (см. схему «Динамика экспорта угля из российских регионов в 2016-2019гг.»)

Как показывают данные таможенной статистики, быстрее всего в прошлом году рос экспорт угля в Бельгию, в 2,3 раза, до 1,1 млн тонн и во Вьетнам – в 1,9 раза, до 2,8 млн тонн. Из других крупных импортёров закупки кузбасского угля заметно увеличили Индия, в 1,7 раза, до 4,25 млн тонн и Германия – в 1,6 раза, до 17,1 млн тонн. Физический прирост экспорта в Германию был самым большим в прошлом году – 6,6 млн тонн.

Экспорт угля в КНР быстро рос в первой половине прошлого года, но в итоге за весь год увеличился на 16%, до 7,8 млн тонн. В Японию он вырос на 6%, до 12,7 млн тонн, в Израиль – на 33,3%, до 2,8 млн тонн, в Марокко – на 23,5%, до 3,67 млн тонн. В 2018 году не было отмечено поставок угля в Мексику, а в прошлом году экспорт в эту страну составил уже около 1 млн тонн. Из других стран, заметно нарастивших закупки угля, но пока в небольшом объёме, можно отметить Грузию, увеличившую закупки в 2 раза, до 0,65 млн тонн, и Таиланд – в 1,6 раза, до 0,47 млн тонн.

К сожалению, всех этих приростов по отдельным странам не хватило,»

РЕЙТИНГ: ЭКСПОРТНЫЕ ПОСТАВКИ УГЛЯ ИЗ КУЗБАССА ПО СТРАНАМ (СВЫШЕ 1 МЛН ТОНН В 2019 ГОДУ, В МЛН ТОНН)		
№	Страна	Объём поставок
1	Германия	17,1
2	Южная Корея	15,4
3	Япония	12,7
4	Нидерланды	11,2
5	Польша	8,4
6	Турция	8,1
7	Китай	7,7
8	Тайвань	4,8
9	Латвия	4,7
10	Индия	4,3
11	Марокко	3,7
12	Вьетнам	2,8
13	Израиль	2,8
14	Украина	2,7
15	Финляндия	2,4
16	Беларусь	2,4
17	Малайзия	2,1
18	Италия	2
19	Испания	1,6
20	Франция	1,6
21	Словакия	1,3
22	Кипр	1,2
23	Великобритания	1,2
24	Бельгия	1,1
25	Румыния	1,1
26	Дания	1
27	Мексика	1
	Остальные	8,4
	Всего	134,8



ДОРОГИЕ ДРУЗЬЯ, УВАЖАЕМЫЕ ПАРТНЁРЫ, КУЗБАССОВЦЫ! ОТ ИМЕНИ БАНКА ВТБ ПРИМИТЕ ИСКРЕННИЕ ПОЗДРАВЛЕНИЯ С ДНЁМ ШАХТЁРА!

В этот особенный день мы с большой теплотой чествуем настоящих героев горнорудного производства. Развитие региональной экономики немыслимо представить без существования ключевой отрасли, от результатов вашего труда зависит работа больших предприятий и поддержание тепла в наших домах.

Очень много делается сегодня для развития угольной отрасли – это внедрение современных технологий и передовых достижений мировой науки, поиск инноваций, которые позволят вывести одного из флагманов отечественной экономики на новый уровень. Банк ВТБ всегда поддерживал лидеров отечественной экономики, поэтому для нас настолько важно отдать дань уважения вашему труду.

Желаю вам, вашим родным и близким крепкого здоровья, успехов, неиссякаемой энергии и бодрости духа, мира и благоденствия!

*С особой признательностью,
Анжелика Рогожкина, управляющий ВТБ в Кузбассе*



чтобы компенсировать потери. Самое заметное снижение поставок кузбасского угля было в прошлом году в Великобританию – более чем в 7 раз, до 1,2 млн тонн с 8,6 млн годом ранее. Кроме того, сократили импорт: Турция – на 21,3%, до 8,16 млн тонн, Испания – на 33%, до 1,6 млн тонн, Тайвань – на 25%, до 4,76 млн, Южная Корея – на 17%, до 15,4 млн тонн, Польша – на 11,6%, до 8,4 млн. На долю последних трёх стран и Великобритании пришлось самые большие сокращения поставок, совокупно более, чем на 10 млн тонн. И если смотреть на расклад по макрорегионам, то из потерь прошлого года на европейский рынок пришлось около 11 млн тонн, на азиатский – 4,7 млн тонн. В первом случае компенсировать потери удалось лишь частично – за счёт Германии 6,4 млн тонн, Бельгии – 500 тыс. тонн и Нидерландов – 1,1 млн. На рынке азиатские потери почти полностью покрыло увеличение поставок в Китай, Индию, Японию, Вьетнам и Израиль.

Таможенная отчётность по углю даёт также снижение в 3 раза поставок на Украину, до 2,7 млн тонн, с полным их отсутствием во втором полугодии прошлого года. Но представители угольных компаний уверяют, что поставки на са-

мом деле шли, хотя и сократившись против обычного примерно в 2 раза. Не исключено, что во втором полугодии уголь занесли в таможенную классификацию «не установленные товары», тем более, что в начале этого года украинские СМИ сообщали, на долю России в прошлом году пришлось более половины всего украинского импорта угля в 18 млн тонн.

Отдельно нужно отметить экспорт угля в Беларусь, который вырос в прошлом году в 2,8 раза, до 2,42 млн тонн с 862 тыс. годом ранее. Но не секрет, что эти поставки в конечном счёте направлялись на Украину, ведь в Беларуси нет угольных электростанций, только газовые, и других потребителей угля.

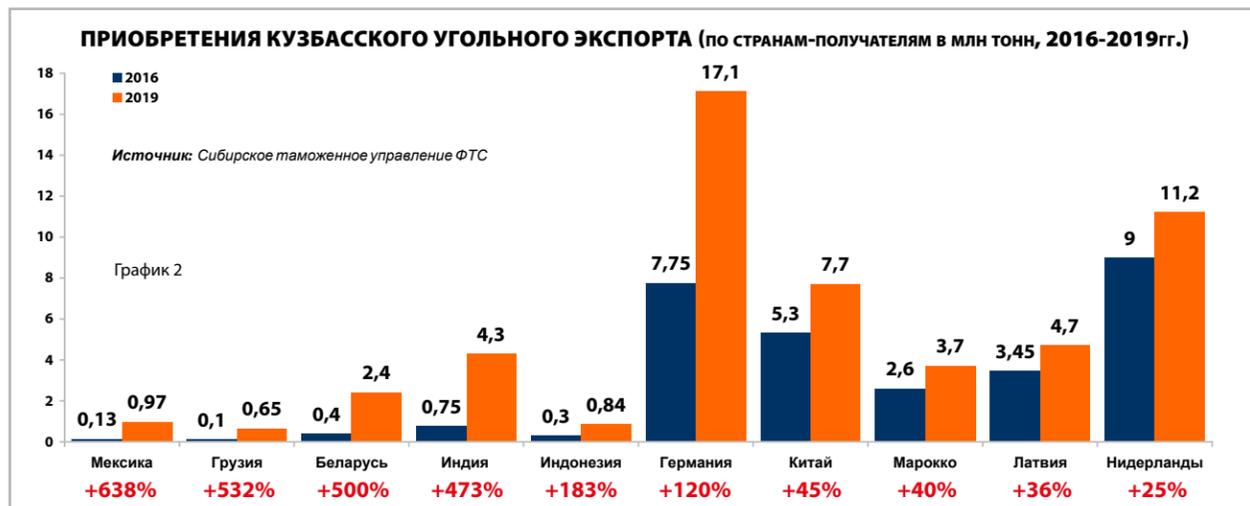
Если оценивать в краткосрочной ретроспективе, то самые заметные приобретения с 2016 года кузбасские экспортеры получили за счёт Индии (рост поставок в 3,55 раза), Польши (в 2,7 раза), Германии (в 2,2 раза), Китая (в 1,45 раза), Марокко (в 1,4 раза) и некоторых других (см. график 2 «Приобретения кузбасского угольного экспорта»). Самые большие потери пришлось на Великобританию (снижение поставок в 9 раз), Турцию (на 22%), Южную Корею (на 20%) и некоторых других (см. график 3 «Потери кузбасского угольного экспорта»).

ПОТЕРИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Так или иначе, именно к итоговому снижению кузбасского угольного экспорта на 5 млн тонн в прошлом году привели «уход» Украины, как одного из крупнейших рынков сбыта (8,3 млн тонн в 2018 году), а также некоторые локальные потери (0,4 млн тонн в Пакистан, 1,5 млн тонн в Румынию, которые шли как раз через Украину по железной дороге, и др.).

Снижение экспорта угля продолжилось и в этом году: за первое полугодие вывоз угля из Кузбасса за рубеж составил 59,4 млн тонн угля, на 17,8% ниже, чем годом ранее – 72,2 млн тонн. Но ситуация в мировой экономике в мире совсем другая, чем год назад – объём производства падает во всех отраслях, включая энергетику, снижается спрос на все виды энергоносителей. Но это не означает, что ситуация продолжит ухудшаться и далее.

Ясно за счёт кого несёт и будет нести потери кузбасский угольный экспорт – это Атлантическо-Европейский рынок. В обозримом будущем с разной скоростью так или иначе будут сокращать потребление угля страны Европы. Туда угля потребуются всё меньше. Но это не означает, что на западном направлении не будет сбыта угля. Стабильно 36-38 млн тонн ►►



ИНГОССТРАХ

www.ingos.ru

Время для жизни

Уважаемые клиенты и партнеры!

Компания «Ингосстрах» сердечно поздравляет вас с профессиональным праздником – Днем шахтера!

Ваша работа – одна из самых серьезных и ответственных, она требует выдержки, самоотдачи, высочайшего профессионализма и тяжелого физического труда.

Горнодобывающая промышленность играет важную роль в решении стратегических задач России, она тесно взаимосвязана с национальной и мировой экономикой, современной наукой и техникой. Пусть этот знаменательный день напомнит каждому о работниках уникальной отрасли, надежно опирающейся на их опыт и преданность своему делу.

Мы очень ценим каждый ваш день, посвященный работе, и выражаем искреннюю благодарность за ваш нелегкий труд.

С праздником, с Днем шахтера!

угля ежегодно импортирует Турция. Уже продолжительное время без намерений снижения. И хотя кузбасские поставки в прошлом году в эту страну упали на 21% или 2,2 млн тонн, этот рынок сохраняет своё значение. Об этом свидетельствуют показатели начала нынешнего года, когда весь российский экспорт угля в Турцию в январе-феврале вырос на 40% и составил 2,2 млн тонн на фоне общего роста угольного импорта страны в эти месяцы в связи с введенными в стране экологическими ограничениями на использование бурого угля в энергетике и низкой загрузкой ГЭС. В результате, общий импорт энергетического угля в первые два месяца 2020 года составил 5,5 млн тонн, из которых на долю российских поставок пришлось 40%.

Другой пример – Марокко. С 2016 года Россия является крупнейшим поставщиком угля в эту северо-африканскую страну, которая за последние 10 лет увеличила импорт угля в 2,5 раза, с 4,2 млн тонн в 2010 году до 10,1 млн в прошлом. Из России поставки выросли быстрее – в 4 раза, с 1,48 млн тонн до 5,88 млн. Из этого объёма две трети, 3,67 млн тонн, пришлось на поставки из Кузбасса. Стоимость кузбасского экспорта угля составила при этом 214 млн долларов. А за первое полугодие 2020 года экспорт Кузбасса в Марокко в денежном выражении вырос на 46% и составил 134 млн долларов против 91,5 млн годом ранее. Его товарный состав не раскрыт, но по итогам всего прошлого года он на 98% был представлен углём.

По данным специализированных изданий, в текущем году поставки российского угля в Марокко выросли в 2 раза за счёт предложения более привлекательных цен в сравнении с конкурентами и в связи с ограничениями из ЮАР из-за эпидемии коронавирусной инфекции. В результате чего, российский уголь, на две трети кузбасский, стал доминировать на рынке Марокко. Перспективность этого рынка в том, что

он, как, к примеру, вьетнамский, быстро и стабильно растёт. Есть много и других подобных стран, куда кузбасские угольные поставки пока идут в небольшом объёме, но которые быстро наращивают импорт. Это – Пакистан (рост импорта угля за последние 5 лет в 2,8 раза, до 13 млн тонн), Бангладеш (в 1,8 раза, до 7,2 млн), Камбоджа (в 7 раз, до 5 млн тонн), Доминиканская Республика (до 2019 года импорт отсутствовал, в прошлом году составил 1,9 млн тонн) и некоторые другие. Конечно, во многих случаях новые угольные импортёры предъявляют годовой спрос на небольшие объёмы угля. Зато они постоянно его наращивают. И не собираются останавливаться.

ВОСТОЧНЫЙ ВАРИАНТ

Несмотря на то что в прошлом году кузбасский экспорт понёс довольно существенные потери при поставках в некоторые страны АТР, этот рынок считается по-прежнему перспективным. Но поставки в восточном направлении сдерживаются пропускной способностью железных дорог, поэтому власти Кузбасса активно выступают за развитие Восточного полигона РЖД – БАМа и Транссибирской магистрали. Полагая также, что наличие вывоза могло бы смягчить воздействие кризиса на угольщиков, но прежние планы по полигону были сорваны. Как заявил губернатор Кузбасса Сергей Цивилев на совместном заседании рабочих групп Госсовета РФ по направлениям «Энергетика» и «Транспорт» 14 августа: «Проект развития БАМ-1 должен был быть реализован в 2017 году, а в итоге был перенесён на 2019, затем на 2021 год. Если бы этот проект был реализован в установленные сроки, сегодня все – и РЖД, и угольщики, и энергетика – в условиях нынешнего кризиса чувствовали бы себя гораздо лучше».

По словам губернатора Кузбасса, «должна быть ясность по развитию Восточного полигона, надо знать, в каком

году и когда именно появятся дополнительные провозные мощности, потому что под это будут идти инвестиции угольных компаний». Он также напомнил, что в 2018 году планами развития Восточного полигона, планировалось, что инвестиции РЖД составят 700 млрд рублей, а инвестиции угольных компаний в перевозочную инфраструктуру – 1,1 трлн рублей. Затем согласовали повышение тарифа для угольных компаний. В результате фактические инвестиции со стороны угольщиков увеличились до 1,3 трлн рублей, со стороны РЖД снизились до 500 млрд рублей».

Это предложение поддержал министр транспорта России Евгений Дитрих, по словам которого, «планы должны быть синхронизированы, несомненно». Секретарь Госсовета Игорь Левитин со своей стороны заявил о необходимости выполнять планы модернизации железных дорог Сибири и Дальнего Востока. Он напомнил, что «есть поручение президента страны о вывозе кузбасского угля, и никаких проволочек в модернизации БАМа быть не должно». Заместитель гендиректора ОАО «РЖД» Андрей Макаров подтвердил, что задача развития инфраструктуры Восточного полигона «является ключевой для РЖД».

Риск спада и локальных потерь, конечно, есть и на восточном направлении. К примеру, Южная Корея в последние два года проводит политику увеличенной загрузки своей ядерной энергетикой и периодических остановок угольных электростанций для уменьшения выбросов. Что привело и к общему снижению импорта на 5% до 141 млн тонн в 2019 году, и к потерям кузбасских экспортеров (но не России в целом!). Однако в целом с учётом больших планов развития угольной генерации в Китае, странах Юго-Восточной и Южной Азии это направление угольных поставок для Кузбасса имеет сегодня ключевое значение. ■

ТАЛДИНСКАЯ ГОРНАЯ КОМПАНИЯ РАСШИРЯЕТ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ МОЩНОСТИ

«Сименс Финанс» и ООО «Сибэлектро» поддерживают угольную отрасль Кузбасса

Талдинская горная компания успешно работает на рынке добычи и реализации угля с 2015 г. Сегодня компания осуществляет поставки энергетического угля марки Г в страны Западной Европы: Финляндию, Швейцарию, Германию и другие, уголь марки ГЖ поставляется на крупные предприятия России и Беларуси. Для того чтобы удерживать долю рынка, руководство компании считает важным постоянно улучшать техническое оснащение предприятий. На протяжении последних лет руководством компании были произведены существенные инвестиции в модернизацию и техническое перевооружение предприятий с целью увеличения объёмов угледобычи, улучшение качества угля и обеспечения безопасных условий труда.

Падение цен на уголь на мировом рынке привело к сложностям в отрасли, но, несмотря на это, предприятие продолжает инвестировать в модернизацию мощностей.

В апреле текущего года на предприятие поставлены три шахтных ленточных конвейера производства Сибэлектро, необходимые для запуска нового угольного пласта. Сделка реализована при участии Лизинговой Компании «Сименс Финанс», которая предложила наиболее комфортные для предприятия условия финансирования, а налаженные отношения с Сибэлектро позволили поставить оборудование на предприятие в максимально короткие сроки.

«Благодаря Сименс Финанс мы смогли своевременно поставить на предприятие оборудование, необходимое для запуска лавного комплекса. В компании «Сименс Финанс» работает компетентная и профессиональная команда, благодаря чему удалось оперативно отработать вопрос и принять решение по сделке в кратчайшие сроки», – рассказал Фёдор Николаевич Стрижко, Генеральный директор ООО «УК «Талдинская».



Борис Витальевич Колосов, Генеральный директор ООО «Сибэлектро»

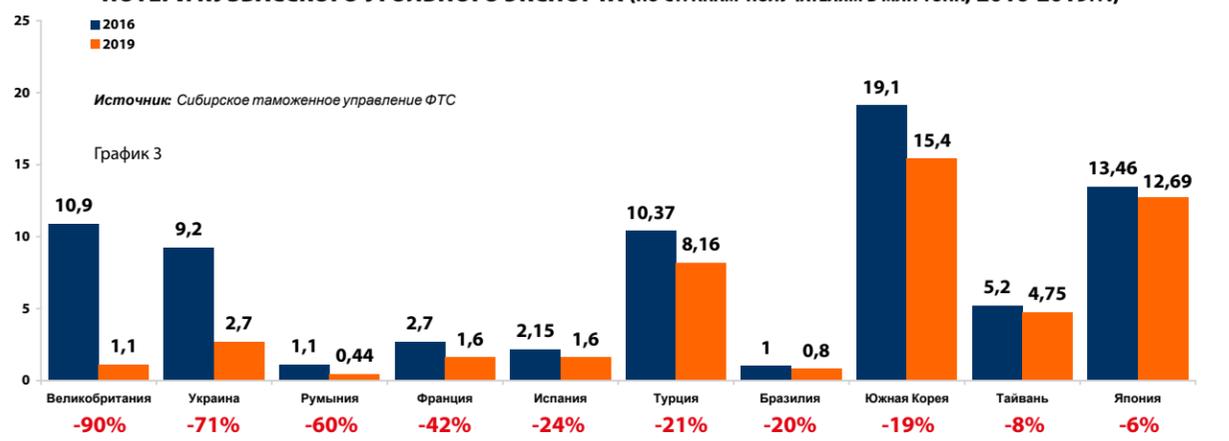
В кемеровском «Сименс Финанс» отметили, что несмотря на непростой для отрасли период лизинговая компания и дальше готова оказывать финансовую поддержку предприятиям угольной промышленности. Компания имеет 20-летний опыт и является лидером лизинговой отрасли по поставке технического оборудования на промышленные предприятия.

«Мы с «Сименс Финанс» работаем уже более 4-х лет. «Сибэлектро» сам является клиентом данной лизинговой компании и рад сотрудничать теперь еще и в роли поставщика. «Сименс Финанс» отличает действительно индивидуальный подход к каждому клиенту: в этой лизинговой компании не ставят ограничений по сумме сделки, всегда идут навстречу и не боятся финансировать даже самое технически сложное оборудование», – рассказал Борис Витальевич Колосов, Генеральный директор ООО «Сибэлектро».

«АО «Талдинская горная компания» – одно из горнодобывающих предприятий региона, которое функционирует в полном соответствии с современными российскими стандартами экологических норм, защиты окружающей

среды и охраны труда. Сейчас здесь работает 2000 человек, и предприятие очень дорожит своим высокопрофессиональным трудовым коллективом. Компания активно участвует в благотворительных и социальных программах, ежегодно заключает Соглашение о социально-экономическом сотрудничестве с Администрацией Кемеровской области. Сибэлектро – ключевой поставщик для Сименс Финанс, мощное предприятие, выпускающее современное и качественное оборудование для горнодобывающей промышленности, компания, по праву заслужившая репутацию надежного делового партнера, поставщика оборудования и квалифицированного подрядчика по шахтному строительству. Мы, в Сименс Финанс, гордимся партнерством с такими предприятиями и рады поддержать их в реализации проектов по модернизации производственных мощностей для устойчивой работы предприятий. Мы сами являемся жителями Кемеровской области и напрямую заинтересованы в экономическом развитии и процветании региона», – рассказал Владимир Юрьевич Бурнин, директор кемеровского представительства ООО ЛК «Сименс Финанс».

ПОТЕРИ КУЗБАССКОГО УГОЛЬНОГО ЭКСПОРТА (по странам-получателям в млн тонн, 2016-2019гг.)



Представительство ЛК «Сименс Финанс» в Кемерове:

пр. Ленина, 132 Б, 3 этаж
Тел.: (3842) 51-22-31, 51-56-33
dmitry.konev@siemens.com

Для иногородних компаний работает бесплатная справочная:

8-800-2000-180

www.siemens.ru/finance • www.facebook.com/SiemensFinance

SIEMENS

Финансы и Лизинг

АЛЕКСАНДР ВЕДЯХИН: «РЫНОК ЗЕЛЁНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ В РОССИИ ДО 2023 ГОДА СОСТАВИТ 3 ТРЛН РУБЛЕЙ»

По оценкам Сбербанка, объём рынка зелёного финансирования до конца 2023 года в России составит около 3 трлн рублей. Об этом заявил первый заместитель Председателя Правления Сбербанка Александр Ведяхин, выступая на круглом столе «Зелёное развитие в России: время действовать!».

Александр Ведяхин, первый заместитель Председателя Правления Сбербанка:

«Мы выделяем на рынке зелёного финансирования три составные части. Первое – это промышленная экология. Мы оцениваем, что объём этого направления до конца 2023 года составит 1,6-1,8 трлн рублей. Второе направление – это проекты городской инфраструктуры: управление твёрдыми коммунальными отходами, хорошая вода для городов и т. д. Инвестиции в это направление мы оцениваем в 0,8-1 трлн рублей за тот же период. И третье направление – это корпоративные ESG-инвестиции, когда предприятия сами улучшают свой вклад в экологию, снижают углеродный след и т. д. Это ещё около 500 млрд рублей. Таким образом, объём всего рынка зелёного финансирования составляет примерно 3 трлн рублей до 2023 года включительно. Это много!»

При разработке мер, которые позволят обеспечить достаточное финансирование этих направлений, Александр

Ведяхин призвал отдавать приоритет инструментам с максимальным мультипликатором, в первую очередь – субсидированию процентной ставки по зелёным кредитам. Кроме того, по его мнению, эффективной стимулирующей мерой было бы снижение риск-весов по зелёным кредитам со стороны Центробанка. За счёт того, что затраты на капитал в этом случае будут снижаться, банки смогут давать дополнительный дисконт. Наконец, необходима методология, позволяющая определять кредиты как зелёные, и кто-то должен быть наделен правом такого определения, добавил Александр Ведяхин. «Это самые быстрые и понятные инструменты», – отметил он, также указав на важность развития рынка зелёных облигаций.

Круглый стол был организован Московской биржей и Минэкономразвития России. В мероприятии также приняли участие представители Банка России, Московской биржи, ВЭБ.РФ, Газпромбанка, Росбанка, РЖД, «Газпром нефти» и «Норильского никеля». ■



Уважаемые горняки! Дорогие кузбассовцы! Примите самые искренние поздравления с Днём шахтёра!

День шахтёра – праздник сильных, мужественных людей, чья сложная, опасная и почётная работа требует колоссального труда, ответственности, выдержки, самоотдачи и высокого профессионализма. Кузбасских горняков всегда отличала особая сибирская закалка, позволяющая преодолевать любые трудности, а важнейшими человеческими качествами являются надёжность и взаимовыручка.

Выражаю чувство глубокого уважения и искренней благодарности всем, кто связал свою жизнь с шахтёрским трудом! От всей души желаю Вам успешной и безаварийной работы, крепкого здоровья, уверенности в будущем, счастья, благополучия, осуществления намеченных планов, покорения новых профессиональных высот, и никогда не утрачивать чувства гордости за одну из самых мужественных профессий на земле!

Управляющий
Кемеровским отделением ПАО Сбербанк
Николай Шилов



**РЕЙТИНГ:
СЕРВИСНЫЕ ЦЕНТРЫ
ГОРНО-ШАХТНОГО
ОБОРУДОВАНИЯ**

№1

№3

№2

№4

№5

СЕРВИС ГОРНЫХ МАШИН В ОЖИДАНИИ УЛУЧШЕНИЯ УГЛЯ

Угольная отрасль многие годы является основным драйвером развития Кузбасса. Энергетический кризис и пандемия коронавируса серьёзно отразились на деятельности шахт, разрезов и компаний, которые тесно с ними связаны. И на работе сервисных центров по поставкам и обслуживанию горного и горно-шахтного оборудования. Сегодня угольная промышленность – это высокотехнологичная отрасль. Её предприятия оснащены разнообразным оборудованием, машинами и механизмами, которые необходимо обслуживать и ремонтировать. И теперь сервисные центры оказались в непростом положении.

РАЗВИТИЕ ПРОДОЛЖАЕТСЯ

Губернатор Кузбасса Сергей Цивилев не раз признавал наличие экономических проблем внутри региона. «Кузбасс находится в непростых условиях, начиная с начала 2019 года, когда мы, в отличие от других субъектов РФ, столкнулись с мировым кризисом энергетического угля. Вся наша экономика только в этом году с марта месяца столкнулась с трудностями в связи с эпидемией коронавируса, а мы к этому моменту уже год находились в условиях мирового энергетического кризиса».

При этом по словам главы региона, «развитие угольной отрасли у нас в Кузбассе продолжается». Действительно не смотря на сложности угольные предприятия региона находят возможность инвестировать в развитие своих предприятий. За 4 месяца этого года они вложили около 20 млрд рублей в своё производство.

Большая часть инвестиций угольных компаний уходит на модернизацию оборудования – покупку нового или ремонт той техники, что уже есть. В Кузбассе на рынке горно-шахтного оборудования (ГШО) присутствует множество компаний

разного типа. Кто-то занимается комплексным обслуживанием оборудования, а кто-то специализируется только на ремонте отдельных частей и агрегатов. Например, двигателей БЕЛАЗов.

Обороты этой сферы деятельности сравнимы с деятельностью крупных заводов, а в самих сервисных центрах работают высококвалифицированные специалисты. Мы попытались показать самые крупные в регионе сервисные центры ГШО и выстроить их рейтинг по размеру годового оборота, а также выяснить что происходит сегодня на рынке в целом.

Сервисные центры Кузбасса можно условно разделить на несколько групп. В первую входят официальные представители производителей техники, во вторую, сервисные компании, которые принадлежат угольным предприятиям. Есть также группа компаний, предлагающих комплексное обслуживание и группа узко специализированных компаний. Они занимаются ремонтом определённых частей оборудования и техники.

Главным критерием распределения мест в рейтинге стал годовой оборот сервисных центров в 2019 году. Также учитывались следующие показатели – численность сотрудников, основные клиенты компании, открытость компании для СМИ.

ОТ ПРОДАЖ К СЕРВИСУ И ПРОИЗВОДСТВУ

На первом месте оказалось ООО «Либхерр-Русланд», дочерняя компания Liebherr-International AG. Она занимается реализацией и обслуживанием техники марки Liebherr семейной фирмы из Швейцарии. Однако нужно оговориться, что объём выручки указан для всей компании, по всей стране, а не только ремонтно-складского комплекса «Кузбасс». Он был открыт недалеко от Белова в 2017 году для обслуживания парка машин и механизмов Liebherr в Сибирском федеральном округе. Это третий крупный комплекс в стране, после Москвы и Хабаровска. Здесь кроме непрерывного сервисного сопровождения и восстановления компонентов машин, организовано обучение специалистов заказчиков. Кроме того, у «Либхерр-Русланд» есть дополнительный офис в Новокузнецке.

Клиентами ООО «Либхерр-Русланд» выступают в основном компании открытой добычи угля – ОАО «УК «Кузбассразрезуголь», группа «Стройсервис», ООО «ХК «СДС-Уголь» и другие. Выручка компании за 2019 год составила 35,9 млрд рублей, за 2018 – 34 млрд рублей, в 2017 году этот показатель был равен 28 млрд рублей. ▮▮▮

РЕЙТИНГ: СЕРВИСНЫЕ ЦЕНТРЫ ГОРНО-ШАХТНОГО ОБОРУДОВАНИЯ

№	Компания	Годовой оборот 2019 год (рублей)
1	ООО «Либхерр-Русланд»	35,9 млрд (по РФ)
2	ООО «Восточная Техника»	4,5 млрд
3	ООО «Сумитек интернешнл»	23,6 млрд (по РФ)
4	ООО «БелАЗ-24»	4,5 млрд
5	ООО «КАМСС»	4,3 млрд
6	ООО «Джой Глобал»	3,6 млрд
7	ООО «Айкхофф Сибирь»	533 млн
8	ООО «Карбокор»	281,49 млн
9	ООО «Кузбасс Сервис»	216 млн
10	ООО «Производственная компания Гаро»	119 млн



**Уважаемые шахтёры,
славные труженики страны!
Дорогие земляки!**

День шахтёра для нашего угольного региона – самый главный праздник. В Кузбассе, пожалуй, нет семьи, которая не была бы связана со славным шахтёрским трудом. Уголь – это наша экономика, наша политика, наша жизнь! Без кузнецких углей немыслима работа различных отраслей промышленности, именно они играют важную роль в энергетической безопасности и процветании страны!

Шахтёры – люди особой закалки. Трудолюбие и ответственность, способность самоотверженно работать в тяжелейших условиях – вот отличительные качества людей шахтёрского труда. Эти качества позволяют преодолевать все трудности и проблемы. Мы признательны всем вам – проходчикам и горнорабочим очистных забоев, подземным слесарям и ремонтникам, маркшейдерам и шахтостроителям, труженикам обогатительных фабрик – за по-настоящему мужской труд.

От всей души желаю горнякам Кузбасса неиссякаемой жизненной энергии, крепкого здоровья, благополучия, реализации намеченных планов и проектов, а также новых производственных достижений! Пусть накопленные поколениями опыт и знания, добросовестность и профессионализм будут залогом успеха в вашем благородном деле!

С уважением, Морозов Станислав Евгеньевич
генеральный директор ООО «КузбассДизельСервис»

KDS | Кузбасс
Дизель
Сервис

www.kds142.ru
тел.: 8 (3842) 75-38-41; 75-88-33



Компания Liebherr реализует множество проектов в Кузбассе и сотрудничает с разными компаниями региона. В 2019 году на заводе «КемеровоХиммаш» наладили выпуск запчастей и комплектующих для карьерной техники Liebherr. Позже в боксе ООО «Шахтоуправление «Майское» силами специалистов предприятия впервые за пределами Германии был собран автосамосвал Liebherr T264 грузоподъемностью 220 тонн. Машина была запущена в работу на разрезе «Первомайский».

Стоит отметить, что компания Liebherr является одним из партнёров Кузбасса в реализации проекта «Цифровое горное предприятие». Этот проект позволит снизить до минимальных показателей удельные затраты на производство работ, продукции, товаров, услуг, а также максимально повысить производительность труда и оборудования. Реализация предусмотрена в долгосрочном периоде до 2030 года. Общий объём инвестируемых средств по проекту составит 11,5 млрд рублей, в Кузбассе появится 200 новых рабочих мест. С учётом всех показателей работы именно эта компания оказалась первой в списке.

Второе место в рейтинге занимает новосибирское ООО «Восточная Техника». Компания является официальным дилером компании Caterpillar с территорией обслуживания по всей Сибири, в Якутии, Магаданской области, на Камчатке, Чукотке. В Кузбассе работают 220 сотрудников компании. Выручка за 2019 год составила 25,8 млрд рублей, в 2018 – 33 млрд рублей, а в 2017 году этот показатель был равен – 24 млрд рублей. В Кузбассе выручка компании составила в прошлом году 4,5 млрд рублей.

Постоянными клиентами компании являются все угледобывающие предприятия региона. Из крупнейших – ОАО «УК «Кузбассразрезуголь», ООО «ХК «СДС-Уголь», ОАО «СУЭК-Кузбасс» и др.

Региональный директор ООО «Восточная Техника» Сергей Третьяков признаёт, что кризис сказался на кузбасском подразделении компании и обороты по продажам машин и по оказанию технической поддержки упали на 30%, также как и поставки новых запчастей и сервиса. «Мне кажется, все поставщики услуг по ремонту и технической поддержке машин в нашем угледобывающем регионе находятся в одинаковой непростой ситуации. Мы надеемся, что в 2021 году разошлётся узкое место по транспортировке угля на восток. Плюс надежду даёт новая программа по развитию угольной отрасли, которая разработана до 2035 года. Поэтому мы не теряем надежду и ждём. На моей памяти это третий или четвертый кризис так, что мы справимся».

На это указывает и то, что в таких непростых обстоятельствах компания в этом году открыла новый сервисный центр в Белове. Он позволит одновременно восстанавливать до 5 машин до состояния новых.

ВЫЙТИ НА РЫНОК, ПОСТРОИТЬ НОВЫЙ ЦЕНТР

Тройку лидеров замыкает кузбасский филиал ООО «Сумитек интернейшнл». Компания является официальным дистрибьютором японской компании Komatsu Ltd., производителя тяжелого строительного оборудования и техники для открытых карьерных работ, компании Atlas Copco, производителя бурового, навесного, строительного оборудования и некоторых других производителей. В штате сотрудников кузбасского отделения «Сумитек Интернейшнл» 70 квалифицированных механиков, которые осуществляют сервисное обслуживание техники. Выручка всей компании по России за 2019 год составила 23,6 млрд рублей, в 2018 – 20,99 млрд рублей, а в 2017 году – 20,14 млрд рублей. Кузбасский филиал располагает подразделениями в Кемерове, Белове и Беловском районе, Киселёвске и Новокузнецком районе.

ООО «Центр технической поддержки «БелАЗ-24» вышло на рынок только в феврале 2019 года и получило за прошлый год 4,49 млрд рублей выручки. Компания является официальным представителем крупнейшего мирового производителя карьерных самосвалов большой и особо большой грузоподъёмности, тяжелого транспортного оборудования, применяемого в горнодобывающей и строительной отраслях промышленности ОАО «БелАЗ» – управляющая компания холдинга «БелАЗ-Холдинг».

Основная деятельность компании – гарантийная и сервисная поддержка техники; капитальный ремонт узлов и агрегатов; поставка техники, запасных частей и комплектующих и другое. Компания «БелАЗ-24» ведёт строительство сервисного центра в Белове общей стоимостью около 600 млн рублей. Ввод в эксплуатацию намечен к празднованию Дня шахтёра – 2020.

ООО «КАМСС», расположенное в поселке Тальжино Новокузнецкого района, выступает крупнейшим оператором рынка Западной Сибири по обслуживанию техники горнодобывающей промышленности. Компания является официальным представителем производителя дорожно-строительных машин «Dressta», а также дистрибьютором компаний по производству фильтрующих элементов «Fleetguard», и машинных масел «Valvoline». На собственной ремонтной базе компания осуществляет текущий и капитальный ремонт по рекомендациям завода-изготовителя.

В компании работает 548 работников, её выручка за 2019 год составила 4,3 млрд рублей, в 2018 – 4,4 млрд рублей, а в 2017 году – 4,2 млрд рублей.

ВETERАНЫ ОТРАСЛИ

Далее идёт ООО «Джой Глобал», уже почти 20 лет работающее на рынке Кузбасса. Предприятие создавалось как дочернее британского производителя ГШО Joy Global. Затем британская компания оказалась в составе японской корпорации Komatsu, которая еще раньше, чем сервисный центр Joy в Прокопьевском районе, построила реман-центр в Польшаево.

Реман-центр ООО «Комацу СНГ» («дочка» Komatsu Corp) в посёлке Польшаево также можно отнести к ветеранам отрасли, он был введён в строй в январе 2010 года. Площадь его склада – 6 тыс. кв. метров, производственного корпуса – 2,5 тыс. кв. метров. В составе последнего есть участок сборки и испытаний ДВС, трансмиссий, а также участок механической обработки деталей. Центр предлагает узлы и агрегаты реман, произведенные согласно заводским стандартам, а также объёмный склад запасных частей и компонентов, оперативную техническую поддержку и профессиональное обучение.

Отдельных данных по выручке центра в Польшаево нет, тогда как «Джой Глобал» занимает первое место в регионе по выручке в категории «ремонт, монтаж и обслуживание машин и технологического оборудования». На предприятии работает 276 человек. В 2017 году на базе этого сервисного центра в Прокопьевском районе компания Komatsu наладила производство самоходных электрических вагонов, предназначенных «для эксплуатации в повышенной агрессивной среде», то есть в шахтах. Грузоподъёмность вагона – 14 тонн, вместимость кузова – более 12 кубических метров. Корпус машины полностью изготовлен российскими специалистами из российского металла, но двигатель и другие компоненты – импортного производства.

На седьмом месте расположилось киселёвское ООО «Айкхофф Сибирь», присутствующее на рынке более 19 лет. Компания оказывает услуги по техническому обслуживанию, а также гарантийный и послегарантийный



Зиракс - производство, маркетинг и продажа специализированных химических продуктов и решений на их основе

ЭФФЕКТИВНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ГОРНОДОБЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

- профилактические антисмерзающие и пылеподавляющие обработки жд полувагонов и угля в массу;
- пылеподавление и стабилизация грунта на технологических дорогах разрезов и карьеров;
- пылеподавление в рабочих зонах при добыче и перевалке горнорудных материалов;
- обеспыливание пылящих материалов при транспортировке;
- предотвращение самопроизвольного возгорания угля в хранилищах и взрыва угольной пыли.

НОВЫЙ ПРОДУКТ
Ecopell™

Ecopell™ - многокомпонентная смесь солей с добавлением специализированных функциональных добавок – ингибитора коррозии и ПАВ

Борьба со смерзанием

- защита сыпучих материалов от выветривания при транспортировке;
- уменьшение потерь сыпучих материалов при выгрузке;
- сокращение простоев подвижного состава;
- уменьшение затрат на хранение и перевалку;
- эффективная работа Ecopell™ до **-51°C!**

Пылеподавление на карьерах, местах проведения работ, дорогах общего пользования и при перевалке

- улучшение видимости на дороге;
- снижение затрат на ремонт и содержание техники;
- сокращение расходов на ремонт дорожного полотна;
- уменьшение потерь строительного грунта;
- благоприятные условия труда.

ООО «Зиракс»
тел. +7(8442) 49 49 99
e-mail: sales@zirax.com
www.zirax.ru

ремонт горно-шахтного оборудования немецкой фирмы «Eickhoff», сотрудничает с АО «СУЭК-Кузбасс», АО «ХК «СДС-Уголь» и др. В ней работает 35 человек.

Заместитель директора по техническим вопросам ООО «Айкхофф Сибирь» Андрей Тюшев рассказал, что компания пострадала от кризиса в угольной отрасли. «В связи с изменением спроса на мировом рынке угля, многие угольные предприятия пересмотрели свои планы по добыче и реализации, снизили добычу угля и, соответственно, сместили планы по ремонтам горно-шахтного оборудования. Также перераспределились финансовые средства, запланированные на проведение плановых ремонтов. Сдвиг плановых ремонтов добычных комбайнов составил от 6 до 12 месяцев. Однако, от энергетических углей, которые идут в ТЭЦ, ГРЭС, районные и городские котельные, причем не только в России, никто не откажется, как и не откажутся от коксующихся углей, которые потребляют металлургические предприятия. Я считаю, что в ближайшие два года угольный рынок стабилизируется».

Кемеровское ООО «Карбокор» (работает с 2006 года) является эксклюзивным дилером одного из ведущих мировых производителей дробильно-сортировочного оборудования Terex GB Limited на территории Сибири и Дальнего Востока. Помимо этого компания занимается разработкой технологических схем в соответствии с техническим заданием заказчика; поставкой дробильного и сортировочного оборудования Powerscreen, а также промывочного и конвейерного оборудования Terex Washing Systems; предоставляет гарантийное и послегарантийное обслуживание.

У компании есть свой склад запчастей и расходных материалов в городе Кемерово для мобильного и стационарного дробильно-сортировочного оборудования. В ней работает 35 человек. Выручка за 2019 год – 281,5 млн рублей, в 2018 – 271,6 млн, в 2017 году – 303,5 млн рублей.

На девятом месте московское ООО «РПБ «КузбассСервис», которое оказывает услуги по гарантийному сопровождению, пусконаладочным работам и сервисному обслуживанию различного обогатительного оборудования. Компания работает с 2009 года и выступает официальным представителем как американских и европейских, так и отечественных производителей, сотрудничает с ведущими угольными компаниями Кузбасса. В компании работает 20 человек. Выручка в 2019 году составила 216 млн рублей, в 2018 – 218 млн рублей, а в 2017 году этот показатель был равен 217 млн.

Замыкает «десятку» кемеровское ООО «Производственная компания Гаро». Предприятие занимается производством гаражного и навесного оборудования для ремонта и обслуживания карьерных автосамосвалов особо большой грузоподъемности, оказывает услуги по ремонту деталей и узлов самосвалов БелАЗ.

В числе постоянных партнеров – УК «Кузбассразрезуголь», Группа компаний «СУЭК», «Мечел», «Кузбасская Топливная компания», АК «АЛРОСА», ПАО «Северсталь» и другие. В компании работает 48 сотрудников. Выручка за 2019 год – 119 млн рублей, в 2018 – 96 млн рублей, а в 2017 году этот показатель был равен – 78 млн рублей.

В УСЛОВИЯХ ПЕРЕСМОТРА ПЛАНОВ

На рынке представлены и компании, не включенные по своим параметрам в десятку самых, но имеющие значение для отрасли и которые можно отнести к группе узкоспециализированных сервисов. В частности, междуреченское ООО «ГидроТехМаркет» специализируется на ремонте гидросистем карьерной гидравлической техники зарубежных производителей Caterpillar, Komatsu, Liebherr, Terex, Volvo и др. С 2017 года компания является официальным дилером

компании из Южной Кореи Mirequip Co, которая в свою очередь является официальным дилером в России и в странах СНГ производителя гидрооборудования Handok Hydraulic.

В компании работает 24 человека. Выручка за 2019 год составила 98 млн рублей, в 2018 – 86 млн, в 2017 году – 55 млн рублей.

Как и междуреченская компания кемеровское ООО «КузбассДизельСервис» работает в группе узкоспециализированных технических центров. В данном случае по капитальному ремонту и сервисному обслуживанию двигателей Cummins, а также двигателей Komatsu. Компания располагает собственными производственными, складскими, офисными и подсобными помещениями, парком станков, специальным оборудованием и инструментом для ремонта двигателей, имеет прямые контракты с поставщиками запчастей Cummins, Mahle, Clevite, McVee и другие.

Основные клиенты компании – ПАО «Кузбасская Топливная Компания», группа «Мечел», ООО «ТФМ-Спецтехника», ООО «Стройсервис», группа «МелТЭК». В компании работает 35 человек. Выручка за 2019 год составила 54 млн рублей, в 2018 – 80 млн рублей, а в 2017 году этот показатель был равен 69 млн рублей.

По словам директора ООО «КузбассДизельСервис» Станислава Морозова, многие угольные компании практически перестали инвестировать в покупку новой техники и ремонтировать существующую. «У нас снизились ремонты почти в 2,5 раза. Данное снижение отразилось и на прибыли компании. При этом, не нужно думать, что технику доводят до критического состояния. Руководители не будут подвергать опасности своих работников».

Станислав Морозов считает, что угольная отрасль в целом находится в режиме ожидания и выживания. «Именно поэтому говорить о тенденциях сложно, но перспективы у отрасли безусловно есть. В ближайшие 10-15 лет от угля никто не откажется. Мне кажется, что повышения цен нужно ждать в следующем году. Никто не отказывается и от новых разрезов. Сегодня многие компании подготавливают все к разработке для того, чтобы начать добычу угля уже в следующем году. Именно поэтому я верю, что это время нужно пережить».

В этой же группе находится кемеровское ООО «СпецГидроСервис», которое специализируется на ремонте и производстве гидравлического оборудования. Выручка его за 2019 год составила 24 млн рублей, в 2018 – 22 млн рублей, а в 2017 году – 15 млн рублей. В компании работает 13 человек. Компания работает с такими производителями как Case, CAT, JCB, VOLVO и др., сотрудничает с разрезами и шахтами Кузбасса – ООО «Гурьевский рудник», ООО «Шахта № 12», с компаниями, которые занимаются оказанием услуг по аренде карьерной техники.

Техническая база компании, включает в себя большой станочный парк и собственную ремонтную базу, чтобы находить причины неисправности, влияющие на эффективность работы гидрооборудования, а также производить ремонт гидравлики любого российского или зарубежного производителя. Директор компании Константин Другов напоминает, что «угольная отрасль просела ещё в 2019 году, сегодня все ждут развития нового направления для транспортировки угля и готовятся к этому моменту. Именно поэтому сложно строить какие-то прогнозы и говорить о тенденциях».

Для работы всех сервисных центров горного оборудования в 2019-2020гг. общим стало падение спроса со стороны угольщиков, переживающих глубокий кризис угольного рынка. Последние ещё в прошлом году стали сокращать свои инвестиционные затраты, что снизило спрос на оборудование, машины и механизмы. Как и компании углепрома обслуживающие его смежники ждут развития восточного направления. ■



– **Есть ли в вашем банке специализированные программы для клиентов добывающих отраслей?**

– На территории Кузбасса успешно работают угольные и золотодобывающие предприятия. Для этих клиентов в нашем банке разработаны кредитные продукты, учитывающие специфику ведения бизнеса. Банк по льготной ставке финансирует текущую деятельность и инвестиционные затраты предприятия, выдает банковские гарантии возмещения НДС. Дополнительно в кредитной линейке для золотодобытчиков есть специальный продукт – займ для недропользователей. Согласно условиям продукта клиент в начале сезона получает займ в золоте, возврат которого осуществляется в конце добывающего сезона, прямого отвлечения денежных ресурсов для ведения текущей деятельности не требуется.

– **Что еще предлагает Банк недропользователям?**

– Банк предоставляет полный комплекс услуг в данном направлении. Прежде всего – это заключение договора на покупку золота с минимальным дисконтом, регистрация в Гохран, урегулирование вопросов с аффинажными заводами. Клиент по выбору может реализовывать золото по фиксированному либо по текущему биржевому курсу. По желанию клиент может воспользоваться авансовой схемой расчета, в соответствии с которой до 85% от потенциальной суммы продажи золота банк может зачислить на счет в день сдачи металла на аффинажный завод, не дожидаясь его обработки и доставки в хранилище банка.

– **Расскажите о банковских услугах для клиентов, занимающихся внешнеэкономической деятельностью.**

– Азиатско-Тихоокеанский Банк предлагает расчетно-кассовое обслуживание, консалтинг в области ВЭД, организацию внешнеторговых операций, финансирование торговли с США, ЕС, Японией, Южной Кореей, Индией, Китаем и др. Наложены прямые корреспондентские отношения с крупнейшими банками США,

АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКИЙ БАНК: ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД К КАЖДОМУ КЛИЕНТУ

О том, какие продукты и услуги для клиентов ВЭД и недропользователей в настоящее время предлагает Азиатско-Тихоокеанский банк (АТБ) корреспонденту «А-П» рассказал директор банка по Кемеровской области **Анастасия Владимировна Пензина**.

Европы, стран АТР и СНГ. Клиенты могут совершать валютные операции самостоятельно через систему АТБ-Форекс по курсу ММВБ и на индивидуальных условиях по текущему рыночному курсу. Валютный контроль, сопровождение контрактов и торговое финансирование дают возможность финансировать внешнеторговые операции за счет средств иностранных банков и иных финансовых организаций. Валютный счет открывается бесплатно, снижена комиссия по конверсионным операциям по системе АТБ-Форекс и составляет 0,1 от объема операций. Происходит онлайн-конвертация валют: клиент проводит ее самостоятельно в режиме онлайн с моментальным зачислением на счет. При этом у нас рыночный курс, максимально приближенный к биржевому.

– **Давайте поговорим об азиатском направлении деятельности Банка.**

– Само имя банка – Азиатско-Тихоокеанский подразумевает, что это приоритетное направление нашей работы. У нас накоплен солидный опыт работы с компаниями и банками Китая, Японии, Южной Кореи. Половина клиентов АТБ, занимающихся внешнеэкономической деятельностью, имеют деловые связи с китайскими партнерами. Основой этого направления бизнеса является активность трансграничной торговли компаний в регионах нашего присутствия с компаниями Китая. Банк оказывает активное содействие развитию и сопровождению бизнеса китайских предприятий в России. Не только российские, но и китайские компании являются клиентами Банка, важным фактором для клиентов является положительная репутация АТБ среди китайских предпринимателей. Кроме всего прочего, мы помогаем клиенту найти заграничного контрагента, установить связи, заключить сделку под ключ с организацией доставки до офиса/склада компании.

– **С какими сложностями сталкивается российская компания при работе с зарубежными контрагентами? Какие ошибки совершает?**

– При осуществлении внешнеэкономической деятельности компании сталкиваются с требованиями налогового и валютного законодательства, которые отсутствуют при сделках на внутреннем рынке. А экономическая эффективность экспортно-импортной деятельности зависит от неукоснительного соблюдения этих требований, так как за их нарушение предусмотрена не только административная, но и уголовная ответственность.

Наши клиенты – а это компании малого и среднего бизнеса, не могут позволить себе большой штат юристов или таможенных брокеров, и в связи с этим могут испытывать недостаток экспертизы в узких и специфичных вопросах ВЭД. В условиях современного валютного законодательства именно банки являются агентами валютного контроля, берут на себя определенные функции, связанные с обслуживанием договоров внешнеэкономической деятельности.

– **Что может заинтересовать новичков-клиентов ВЭД в АТБ Банке?**

– Эксперты Банка дистанционно оказывают консультационные услуги по вопросам ВЭД: как правильно оформить валютный контракт, на что обратить внимание. Можно отправить валютный контракт на проверку, чтобы избежать нарушений валютного законодательства.

Азиатско-Тихоокеанский Банк благодарит всех шахтеров за работу в такой сложной, но стратегически важной отрасли российской экономики.

Это призвание сильных и мужественных людей, обладающих выдержкой и особой закалкой.

Мы желаем всем работникам и ветеранам отрасли крепкого здоровья, успехов, счастья и новых профессиональных достижений!



ВЛАДИМИР ВАСИЛЬЕВ: «НАША КОМПАНИЯ РЕАГИРУЕТ НА ВСЕ СОВРЕМЕННЫЕ ВЫЗОВЫ, ЧТОБЫ УСПЕШНО РАБОТАТЬ И РАЗВИВАТЬСЯ»

ООО «Кузбасслегпром» в сентябре этого года отметит своё 20-летие. Накануне значимого для предприятия события генеральный директор компании Владимир ВАСИЛЬЕВ рассказал «А-П», с какими результатами компания подошла к этому юбилею и как реагирует на современные вызовы.

– Владимир Владимирович, 20 лет в современных российских условиях – очень большой срок для компании – немногим удалось пережить все кризисы, взлёты и падения, которые прошла наша страна за этот период... А что Вы сами считаете своими основными достижениями за эти годы?

– Начиная с 2000 года, когда была организована компания «Кузбасслегпром», мы всегда придерживались стратегии – следовать современным тенденциям, сотрудничать со всеми ведущими мировыми компаниями, которые занимаются средствами индивидуальной защиты и охраны труда, а также стараться самим развивать новые направления и открывать новые производства.

Сегодня компания «Кузбасслегпром» – это разветвлённое предприятие, в котором есть собственные швейные фабрики, производство логотипов, крупная сбытовая структура, складское хозяйство. Мы обеспечиваем работой более 600 швей в Кузбассе, в том числе и на собственных производствах.

В течение всего времени работы нам удаётся развиваться и качественно выполнять поставленные задачи, благодаря команде профессионалов и экспертов в области охраны труда. Сегодня в структуре группы компаний их более 200 человек.

При этом надо понимать, что в лёгкой промышленности нет сверхприбылей, как в нефтяной, газовой, металлургической отрасли, это социально-ориентированная отрасль. Работая в данной сфере, мы осознаём ту ответственность, которую несёт каждое наше решение, ведь от нас зависит безопасность рабочих. Именно поэтому налаженная обратная связь с людьми, чей труд мы охраняем, помогают нам постоянно совершенствовать модели специальной одежды и средств индивидуальной защиты (СИЗ).

Так что люди – главное достижение и ресурс для дальнейшего развития компании.

– А если всё-таки говорить о производственных и бизнес достижениях...

– На сегодняшний день компания является крупнейшим кузбасским производителем спецодежды и СИЗ для работников горнодобывающей промышленности, при этом мы осуществляем поставки также предприятиям металлургической, химической, энергетической, нефтяной, газовой и железнодорожной отраслей. Рынок сбыта нашей продукции охватывает практически всю Россию и страны ближнего зарубежья.

Но всё-таки здесь мне хотелось бы отметить, что нам за последние 10 лет удалось реализовать кластерный подход, объединив производственные, сбытовые, маркетинговые и ИТ подразделения, обеспечив таким образом комплексный подход к решению вопросов безопасности рабочих кузбасских предприятий.



– А есть видимые результаты этого «комплексного подхода»?

– Думаю, что разработка платформы электронного сервиса «AbieSystem», при непосредственном участии специалистов компании «Кузбасслегпром» – один из таких «видимых результатов».

Сегодня современные цифровые технологии, способные комплексно автоматизировать процессы по обеспечению промышленной безопасности, охраны труда – актуальный мировой тренд. Понимание этого у нас было и 10 лет назад, когда мы только включились в этот процесс. Мы взяли самое лучшее, что дают нам новые технологии и использовали их, чтобы решить накопившиеся на производствах проблемы охраны труда. «Абие» – это онлайн-сервис, который полностью контролирует состояние дел на производстве в сфере охраны труда и позволяет оперативно реагировать на нестандартные ситуации, упреждая возможное негативное развитие событий.

Концепция «Абие», построенная на доступности для пользователя в режиме онлайн, поимённой фиксации данных, отображения и анализа ситуации в реальном времени, позволяет управлять обеспеченностью работников в спецодежде и СИЗ, уровнем знаний и состоянием здоровья работников, а также допуском работников на опасное производство.

Мобильное приложение «Абие» для работников позволяет проходить предсменное тестирование, обучение, получать информацию о выданных и о предстоящих к выдаче СИЗ, осуществлять оповещение и обратную связь. А руководящий состав компании благодаря ей, может оперативно получать отчёты и оценку текущей ситуации по обеспечению сотрудников средствами индивидуальной защиты.

– Таким образом, цифровизация для вас это не просто модная тема, а реальный рабочий инструмент?

– Конечно, жизнь же не стоит на месте. И наша компания реагирует на все современные вызовы, чтобы продолжать успешно работать и развиваться.

Вот, например, такая актуальная, особенно для опасных производств, тема, как чипирование RFID метками спецодежды, спецодежды и СИЗ. Для предприятия это позволяет решить проблему контроля и допуска на рабочее место работника только при полном соответствии СИЗ, пройденном обучении, тестировании и медосмотре...

Или, например, наш сервис «Электронная книга нарядов», которая позволяет значительно сократить время на формирование сменных нарядов, автоматизировать их выдачу с учётом выявленных замечаний по ПБ и в соответствии имеющейся квалификацией работника, что, в конечном итоге, приводит к снижению уровня производственного травматизма за счёт усиления контроля по допуску на опасное производство.

– Насколько активно предприятия включаются в этот процесс цифровизации охраны труда?

– На данный момент к системе «Абие» подключено более 80 000 рабочих Кузбасса и РФ. А вообще в рамках цифровизации процессов охраны труда нами были успешно реализованы проекты с такими компаниями, как: КАО «АЗОТ», Распадская Угольная Компания, ЕВРАЗ-ЗСМК, Холдинг «Сибуглемет», Холдинг «СДС-Уголь», УК «Северный Кузбасс».

– Даже судя по названиям компаний, основными вашими партнёрами остаются всё-таки угольщики...

– Да, более 60% производимой «Кузбасслегпромом» продукции поставляется крупным угольным компаниям. Поэтому на нашей базе была создана экспериментальная лаборатория по разработке и совершенствованию специальной одежды и обуви для работников горнодобывающих предприятий. Как я уже говорил, именно благодаря наличию обратной связи от шахтёров, нам удаётся вносить конструктивные изменения в модели шахтёрских костюмов и СИЗ, которые напрямую влияют на комфортность использования и безопасность.

– «Кузбасслегпром» за эти два десятилетия стал признанным экспертом в части охраны труда. Вне бизнеса вы используете накопленный опыт?

– На протяжении многих лет наша компания активно сотрудничает с Правительством Кузбасса по данной тематике. Мы участвуем и как организаторы, и как эксперты в различных мероприятиях, посвящённых вопросам безопасности, например, таких как: Всероссийское совещание по вопросам охраны труда в угольной промышленности, круглых столов и семинаров на площадке международной специализированной выставки «Охрана, безопасность труда и жизнедеятельности» и в рамках Всероссийской недели охраны труда. Также специалисты ООО «Кузбасслегпром» были приглашены в качестве экспертов-консультантов и стали основными разработчиками новых ТОН для угольной промышленности в целом.

В декабре 2018 года мы стали инициатором и организатором первого Областного Интеллектуального Турнира «Труд-Знания-Безопасность» среди специалистов различных профессий – сварщиков, водителей, горнорабочих и т. д. Основная цель этого мероприятия – вовлечение работников в процесс охраны труда и промышленной безопасности, ведь только совместными усилиями мы сможем повысить культуру труда. И надо сказать, что турнир вызвал большой общественный резонанс среди рабочих Кузбасса, именно поэтому было принято решение сделать его ежегодным и в перспективе распространить этот опыт за пределы региона.

– Учитывая достигнутые масштабы компании и то, что современное предприятие не может оставаться в стороне от социальной жизни региона, расскажите, пожалуйста, о социальной политике вашей компании?

– Естественно, «Кузбасслегпром» участвует и в благотворительных акциях, например, таких как «Помоги собраться в школу» и в социально значимых проектах, так компания является спонсором общероссийского проекта «Мини-футбол в школы», а также поддерживает несколько команд в любительском городском футбольном турнире.



Интерфейс мобильного приложения: обеспеченность СО и СИЗ в выбранный период

Кроме того, мы активно сотрудничаем и с муниципальными предприятиями области, такими как музеи, больницы, диспансеры, детские дома и т. д. Особое содействие оказывается также проектам, способствующим развитию города Кемерово, как крупного социально-экономического центра области и страны.

– Владимир Владимирович, этот непростой для всех 2020 год для «Кузбасслегпрома» всё-таки – юбилейный. Как Вы его проживаете, какие планы корректируете, какие сохраняете?

– С одной стороны, пандемия коронавирусной инфекции и введённые в этой связи ограничения не могли не повлиять на нашу работу. Например, во время начала распространения пандемии, мы перестроили линию под производство тканевых защитных масок. В течение трёх месяцев выдавали бесплатно по две маски каждому посетителю. С другой стороны, этот год стал для нас годом перемен и модернизации. Было приобретено новое складское оборудование, внедрена система штрихкодирования и маркировки производимой продукции, были обновлены фасады складов и основного здания.

У нас есть миссия компании, мы ежегодно ставим себе цели, которые прописываем в очень подробном бизнес-плане, включающем в себя все планируемые изменения в работе каждого отдела. В течение года, мы, конечно, вносим определённые коррективы в поставленные цели и задачи, но концепция в целом не меняется. Ежемесячно подводим итоги. И я могу отметить, что на 100% всё запланированное исполняется. Вообще я сам не очень люблю бюрократичные рамки работы, всегда должна быть возможность для созидания. Но без определённых правил сложно работать, поэтому, понимая необходимость их создания, я не против их переписывать с учётом изменившихся условий, поэтому не могу сказать, что этот год как-то катастрофично отличается от предыдущих. Ведь когда есть над чем работать, оправданы и ожидания на дальнейшие успехи!

www.klp.ru



ОСНОВНЫЕ КРИТЕРИИ – ИНТЕРЕСЫ

В феврале прошлого года Правительство Кузбасса подписало соглашение о сотрудничестве с Российским фондом фундаментальных исследований (РФФИ). Подписи в документе поставили губернатор Сергей Цивилев и председатель совета Фонда академик РАН Владислав Панченко.

Стороны договорились о проведении региональных конкурсов проектов фундаментальных научных исследований и регионального конкурса проектов организации российских и международных научных мероприятий. Задачами конкурсов является оказание поддержки фундаментальных научных исследований, создание условий для обмена результатами исследований по научным проектам, развитие научного сотрудничества, поддержка научных коллективов и отдельных учёных, которые проводят фундаментальные научные исследования на территории Кемеровской области.

Как отметил губернатор, фундаментальная наука имеет важное значение в развитии современного общества, для поддержания промышленной конкурентоспособности. «Научные исследования необходимы для развития науки, для обеспечения технологического рывка. Уже сегодня роботизация и автоматизация способствуют повышению уровня жизни людей», – подчеркнул Цивилев. Также он сказал, что надеется на длительное и плодотворное сотрудничество Кузбасса и Фонда.

В региональных конкурсах участвуют проекты по ряду научных направлений. В числе которых, например, совершенствование технологий переработки угля и выемки угольных пластов, разработка инновационных технологий в металлургии, угледобыче, машиностроении и строительстве, развитие утилизации углеродсодержащих отходов и рекультивации техногенных ландшафтов и др.

Для финансирования научных проектов, получивших поддержку по результатам конкурсов, стороны обязуются выделять денежные средства в равных долях. Для организации конкурса создан региональный экспертный совет, в который вошли ведущие учёные и исследователи Кузбасса.

«А-П» представляет проекты, решающие важные задачи для главной отрасли Кузбасса – угольной.



КОНТОРОВИЧ АЛЕКСЕЙ ЭМИЛЬЕВИЧ,
председатель региональной конкурсной комиссии на лучшие проекты фундаментальных научных исследований, академик РАН, доктор геолого-минералогических наук:

Кузбасс – крупнейший угольный центр России. В этом нет сомнения. Надо отдавать себе отчёт в том, что уголь в масштабах планеты – важное энергетическое сырьё. Никакие альтернативные источники – ветровые, солнечные, тем более термоядерные – пока не конкурентоспособны перед сжиганием полезных ископаемых. И роль угля будет увеличиваться по мере того, как начнёт падать добыча «традиционной» нефти, пик добычи которой придёт уже на 30-40 годы текущего столетия.

Именно по этим причинам современная действительность диктует новые запросы к поиску оригинальных подходов к добыче, переработке и потреблению угля. Кузбасс как базовый угольный центр страны просто обязан двигаться вперёд, опираясь на весь комплекс научных достижений в области угольной науки.

Федеральный исследовательский центр угля и углехимии Сибирского отделения Российской академии наук (ФИЦ УУХ СО РАН), посвящая свою деятельность широкому спектру задач, связанных с угольной отраслью – от разработки новейших технологий добычи, переработки угля до медико-экологических и гуманитарных вопросов, – без преувеличения готов направить весь научный ресурс на благо инновационного развития региона. Этому во многом способствует Российский фонд фундаментальных исследований (РФФИ), который проводит региональные конкурсы, направленные на поддержку фундаментальных научных исследований, нацеленных на решение актуальных социально-экономических задач конкретного региона и укрепление региональной безопасности. Финансирование проектов осуществляется из двух источников – средств РФФИ и регионального бюджета.

Надо отметить, что благодаря поддержке губернатора Сергея Евгеньевича Цивилева, в прошлом году финансирование конкурса со стороны регионального бюджета было значительно увеличено. Этот шаг области соответствует решению федеральных властей, одобривших весной этого года Программу развития угольной промышленности России на период до 2035 года, который предполагает увеличение добычи угля даже в консервативном варианте программы.

Исследования, проводимые учёными Института угля ФИЦ УУХ СО РАН, ориентированы исключительно на запрос региона. Выбирая проекты, мы руководствовались двумя основными критериями: во-первых – это интересы области и её жителей, во-вторых, интересы угольной отрасли. И хочется отметить, что для реализации мы отобрали, действительно, наиболее качественные, интересные и перспективные проекты.

РЕГИОНА И ИНТЕРЕСЫ ОТРАСЛИ

КЛИШИН ВЛАДИМИР ИВАНОВИЧ,
д.т.н., член-корреспондент РАН, директор Института угля ФИЦ УУХ СО РАН:

Участвуя в проектах, финансируемых РФФИ и Администрацией Кемеровской области, учёные и специалисты Института угля решают самые важные задачи развития ведущей отрасли региона.

Программа развития угольной промышленности России предполагает проведение исследований в части технологий ведения подземных горных работ по следующим направлениям: автоматизация и роботизация проведения горных выработок на основе создания нового класса горнопроходческих машин и комплексов нового поколения; внедрения технологий геоинформационного обеспечения и развития системы «цифрового» управления на горных предприятиях.

С целью обеспечения экологической безопасности угольной промышленности и снижения её негативного воздействия на окружающую среду запланированы исследования в следующих основных направлениях: дегазация угольных пластов до начала их разработки и в процессе ведения горных работ с последующим использованием метана; извлечение метана из вентиляционных струй газовых шахт; очистка шахтных и карьерных вод.

Кроме того, для обеспечения социальной стабильности запланировано выделение финансирования на мероприятия по завершению реструктуризации угольной промышленности и социальную поддержку граждан.

Важно отметить, что результаты проводимых фундаментальных исследований лягут в основу новых комплексных научно-технических программ полного инновационного цикла, формируемых и реализуемых в рамках созданного в регионе Научно-образовательного центра мирового уровня «Кузбасс».



ПРОЕКТ: «ИССЛЕДОВАНИЕ ПРИЗНАКОВ И ФАКТОРОВ ПРОЯВЛЕНИЯ ДИНАМИЧЕСКИХ ЯВЛЕНИЙ, НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ УЧЕТА ПРИ ПОСТРОЕНИИ ПОДСИСТЕМ ПРОГНОЗА ВЫБРОСОПАСНОСТИ МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫХ СИСТЕМ БЕЗОПАСНОСТИ УГОЛЬНЫХ ШАХТ»

Руководитель проекта:
ШАДРИН АЛЕКСАНДР ВАСИЛЬЕВИЧ,
д.т.н., почетный работник высшего профессионального образования РФ

На угольных шахтах Китая, Австралии, Украины, России, ЮАР и других стран ведётся разработка пластов, склонных к проявлению внезапных выбросов угля и газа и им подобных явлений. С увеличением глубины горных работ количество таких пластов возрастает. Для оценки их текущего состояния разрабатываются подсистемы прогноза выбросоопасности (ПСПВ), которые должны входить в состав многофункциональных систем безопасности (МФСБ) шахт.

В последние годы для прогноза динамических явлений на шахтах Кузбасса находят широкое применение спектрально-акустический метод. В нём «шум» работающего оборудования, прошедший от режущего органа комбайна до геофона, несёт информацию о напряжённом состоянии призабойного пространства.

Однако, применяемые в настоящее время ПСПВ имеют недостаточную достоверность прогноза, что приводит к авариям, в том числе с человеческими жертвами. Проект направлен на решение задач совершенствования ПСПВ, получение достоверного прогноза выбросоопасности на шахтах Кузбасса геофизическими методами.

Анализ существующих МФСБ и их подсистем показал, что применяемые



Взрыв газа и пыли, вызванный внезапным выбросом угля и газа

ПСПВ контролируют не все основные процессы, вызывающие выбросы. Кроме того, для них нет методик оперативного определения опасных значений показателей выбросоопасности. Подсистемы МФСБ плохо интегрируются

друг с другом. К настоящему времени проведен комплекс научных работ по исследованию моделей потери устойчивости призабойного пространства перед динамическими явлениями и определению основных факторов потери устойчивости массива горных пород. Предложен комплексный метод контроля основных факторов, вызывающих выбросы угля и газа: горного давления, внутрислоевого давления газа и прочности угля. Установлена степень учёта основных признаков и факторов проявления динамических явлений существующими методами текущего прогноза выбросоопасности, выявлены неучтённые факторы в каждом из них.

Кроме научных изысканий ведётся работа с производственниками. Так на шахтах АО «СУЭК-Кузбасс» проведено ознакомление специалистов с направлениями совершенствования методов прогноза динамических явлений, которые могут быть полезны службам прогноза динамических явлений для повышения достоверности прогноза. Также подготовлен проект соглашения между АО «СУЭК-Кузбасс» и ФИЦ УУХ СО РАН о научно-техническом сотрудничестве по широкому кругу вопросов, относящихся к предотвращению опасности проявления динамических явлений, представляющих взаимный интерес.

В течение следующих этапов выполнения проекта совместно с работниками шахт Кузбасса планируется провести экспериментальные исследования разработанного комплексного метода текущего прогноза выбросоопасности и методики определения критерия опасности для него. Планируется также разработать техническое задание на создание ПСПВ, базирующейся на учете основных факторов выбросоопасности.

Результаты проекта позволят повысить безопасность ведения горных работ в сложных горно-геологических условиях, снизить уровень травматизма и финансовые потери. ■



Аспиранты Института угля собирают лабораторную установку для определения радиуса чувствительности спектрально-акустического метода прогноза выбросоопасности

ПРОЕКТ: «РАЗРАБОТКА ТЕОРИИ ДЕЗИНТЕГРАЦИИ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ УПРАВЛЕНИЯ СОСТОЯНИЕМ УГЛЕПОРОДНОГО МАССИВА, ОБЕСПЕЧИВАЮЩИЕ БЕЗОПАСНОЕ ВЕДЕНИЕ ПОДЗЕМНЫХ ГОРНЫХ РАБОТ ПРИ РАЗРАБОТКЕ УГОЛЬНЫХ ПЛАСТОВ»

Руководитель проекта:
ОПРУК ГЛЕБ ЮРЬЕВИЧ,
к.т.н., заведующий лабораторией эффективных технологий разработки угольных месторождений Института угля ФИЦ УУХ СО РАН

На многих шахтах Кузбасса применяется технологическая схема «шахта – пласт», где отрабатывается один угольный пласт, имеется один очистной забой. Возникновение в такой лаве какой-либо аварии равносильно закрытию шахты с убытками в миллиарды рублей.

Механизм развития аварийной ситуации можно описать так: верхней части выработанного пространства скапливается большое количество метана, который постоянно движется по существующим трещинам в обрушенном массиве вверх. Однако в условиях зависающей труднообрушаемой кровли газ скапливается в завале и при внезапном обрушении кровли происходит «поршневой» выброс метана в существующие горные выработки, что сопровождается мощной ударной волной, которая может вызвать воспламенение и взрыв газа и угольной пыли.

Неожиданные неуправляемые динамические обрушения горного массива наносят большой вред – опасны для людей, разрушают механизмы и горные выработки. Кроме того, зависание кровли вызывает концентрацию горного давления на угольный массив в зоне очистного забоя и на сопряжениях его с горными выработками, что может спровоцировать горный удар.

В настоящее время на большинстве шахт кровля разупрочняется путём взрывания зарядов в скважинах (торпедирование кровли), что небезопасно, с одной стороны, и достаточно дорого с другой.

В рамках проекта РФФИ в Институте разрабатываются технологии управления состоянием углепородного массива, которые позволят исключить площадное зависание пород кровли в очистных забоях и резкие динамические воздействия её на механизированные

комплексы, а также обеспечить сохранность повторно используемых горных выработок в зоне очистных работ.

Идея проекта заключается в заблаговременном воздействии на углепородный массив, создавая в нём искусственные трещины способом гидроразрыва. Причём разработка методов дезинтеграции труднообрушаемых кровель в различных технологических схемах приводит к управляемому их обрушению, а поинтервальный гидроразрыв угольного пласта – к интенсификации процесса его дегазации за счёт искусственного образования в горном массиве новых систем трещин.

Новые технических решения по способам управления состоянием горного массива или по переводу части массива в сыпуче-подвижное состояние позволят создать новые, оригинальные и безопасные технологические схемы ведения очистных работ на угольных шахтах. ■



Нагнетание жидкости в скважину гидроразрыва

ПРОЕКТ: «РАЗРАБОТКА НАУЧНЫХ ОСНОВ ВИРТУАЛИЗАЦИИ РАБОЧЕГО МЕСТА ОПЕРАТОРА ГОРНОДОБЫВАЮЩЕГО ПРОИЗВОДСТВА»

Руководитель проекта:

НИКИТЕНКО МИХАИЛ СЕРГЕЕВИЧ,

к.т.н., научный сотрудник лаборатории угольного машиноведения ФИЦ УУХ СО РАН

В рамках проекта учеными исследуются научные аспекты создания диспетчерских пультов нового поколения. Из которых авторы проекта выделяют две основных группы: программно-технические и психофизиологические. К первым относятся технические задачи создания виртуального рабочего кабинета в виде масштабных объектов, текстур, освещения, их «оживления» в гарнитуре виртуальной реальности и последующей программно-протокольной связи отображаемой информации с источниками данных SCADA системы.

В настоящий момент члены коллектива уже заняты разработкой прототипа «альтернативной» тестовой виртуальной диспетчерской, при помощи которого можно будет проводить обучение и исследование психофизиологических аспектов. Это вторая группа аспектов – задачи обеспечения эргономики рабочего места, причём, в большей мере, психической, а не физиологической. К сожалению, научно, практически не обоснованы подходы к проектированию виртуального рабочего пространства, параметры трёхмерной среды – расположение, размер, цветность объектов, безопасное время пребывания в виртуальном пространстве, обеспечивающие минимальную когнитивную нагрузку и максимальную эффективность оператора в системе «человек – техника – среда» в виде повышения показателей мышления, устойчивости и концентрации внимания, способности к обобщению и классификации, снижения параметров переключения внимания.

При этом, игнорирование базовых требований психической эргономики виртуального интерфейса приводит к проявлению симптомов так называемого «киберзаболевания», выражающихся в виде головной боли, тошноты, головокружения, нарушения пространственной ориентации, концентрации внимания и прочего.



Прототип «альтернативной» тестовой виртуальной диспетчерской

Чтобы этого не допустить, проект реализуется совместно с исследовательской группой лаборатории нейросудистой патологии ФГБНУ «Научно-исследовательский институт комплексных проблем сердечно-сосудистых заболеваний» под руководством д.м.н. Ольги Александровны Трубниковой. Разрабатывается методика проведения нейрофизиологических исследований операторов диспетчерских пультов. Начаты исследования диспетчеров по определению влияния виртуализации рабочего места оператора на их

функциональный статус, возможную когнитивную усталость, определение безопасного времени пребывания в виртуальной среде.

Для этого уже привлекаются диспетчеры АО ХК «СДС-Уголь», АО «СУЭК-Кузбасс», КАО «АЗОТ», ПАО «МРСК Сибири». Люди, для которых иммерсия (погружение) в виртуальную реальность не

будет чем-то новым и удивительным, а является обыденной нормой, инструментом, позволяющим более эффективно работать с информацией. Люди, которые не понаслышке знают о многозадачной работе с большим объёмом информации, требующей принятия ответственных решений, от которых зависит не только бесперебойная работа предприятия, но и жизни и здоровье работников.

Результаты проекта, в свою очередь, позволят предложить программно-технические решения, оптимизирующие работу диспетчерской службы на основе применения иммерсионных технологий, а также сформулировать научно обоснованные рекомендации по психической эргономике рабочего пространства диспетчеров и операторов, тем самым создавать высокотехнологичные рабочие места в регионе.

Кроме того, появляется возможность создания в Кузбассе серийного производства программно-аппаратных комплексов совместно с зарубежными партнёрами Института угля из Индии, Германии, Канады. А продукция может быть предметом экспорта не только в горнодобывающие страны мира, но и диверсифицирована для отраслей промышленности и медицины. ■



Оператор ДПУ КАО «АЗОТ» Юрий Колегов в процессе проведения исследований нейрофизиологического и когнитивного статуса при виртуализации рабочего информационного пространства

ПРОЕКТ: «РАЗВИТИЕ ФИЗИКО-ХИМИЧЕСКИХ ОСНОВ ФИЛЬТРАЦИОННОГО МАССОПЕРЕНОСА НЕСТАБИЛЬНЫХ ДИСПЕРСНЫХ СРЕД В ХИМИЧЕСКИ АКТИВНЫХ ТРЕЩИНОВАТО-ПОРИСТЫХ СРЕДАХ (НА ПРИМЕРЕ ИНЪЕКЦИОННОЙ ЛОКАЛИЗАЦИИ И ДЕЗАКТИВАЦИИ ОЧАГОВ САМОНАГРЕВАНИЯ ВСКРЫТЫХ УГОЛЬНЫХ ПЛАСТОВ)»

Руководитель проекта:

МАЙОРОВ АЛЕКСАНДР ЕВГЕНЬЕВИЧ,

д.т.н., профессор РАН, заведующий лабораторией

геомеханики и геометризации угольных месторождений Института угля ФИЦ УУХ СО РАН

Одна из особенных проблем угольной отрасли – самонагревание и самовозгорание угля под землей. Когда мы начинаем добывать уголь, в шахту подаётся воздух для проветривания горных выработок. Кислород воздуха окисляет уголь, запускаются химические реакции с большим выделением тепла. Это приводит к подземным пожарам и взрывам, ухудшает состояние шахтной атмосферы. Решение этой проблемы возможно при уплотнении всех трещин в угольном пласте, для чего на поверхность выработок наносят слой «штукатурки», а трещины в угле пропитывают и покрывают «тампонажными смесями» – специальным составом из цемента и молотого шлака, который всё герметизирует и не позволя-

ет кислороду воздуха попасть внутрь массива угля. Химическая активность природного (нетронутого человеком) угля очень высока. Изучение влияния химической активности углей различных марок на все технологические процессы их подземной добычи является важной научной задачей. Также важно понимать, как далеко по трещинам могут распространяться эти «тампонажные смеси» – создаст ли это барьер для распространения подземного пожара в угольном пласте.

Общие результаты проекта и полученные фундаментальные знания позволят решить задачи эффективных профилактических мероприятий по ликвидации эндогенной опасности и потенциально возможных аварийных

ситуаций угольных шахт Кузбасса, а также составят научную основу развития способов дистанционного управления физическим состоянием массивов пород в новых технологиях ресурсосберегающей бес-шахтной/карьерной добычи твёрдых горючих полезных ископаемых следующего технологического уклада.

На сегодняшний день коллективом ученых Института угля созданы новые приборы и способы оценки поведения «тампонажных смесей» в трещинах горных пород и химической активности природного угля. Также проводятся исследования по управлению процессом пропитки угля активными составами, которые позволят безопасно добывать уголь под землей без пожаров. ■



Исследование углей в инертной среде

ПРОЕКТ: «ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОЦЕССОВ ФОРМИРОВАНИЯ И РАСПРОСТРАНЕНИЯ ВИБРОАКУСТИЧЕСКИХ ВОЛН ДЛЯ СОЗДАНИЯ ЕДИНЫХ ДИАГНОСТИЧЕСКИХ КРИТЕРИЕВ ОЦЕНКИ ТЕХНИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ ГОРНЫХ МАШИН»

Руководитель проекта:
ГЕРИКЕ ПАВЕЛ БОРИСОВИЧ,
д.т.н., старший научный сотрудник лаборатории угольного машиноведения
Института угля ФИЦ УУХ СО РАН

В процессе эксплуатации горных машин возникает необходимость оценки их технического состояния. Задача создания универсальной методики распознавания технического состояния с учетом специфики конструкции и условий эксплуатации горно-шахтного оборудования на сегодняшний день в полном объеме не решена. Человеческий фактор оказывает сильнейшее влияние на результаты анализа вибрации, ошибки могут допускаться как на этапе сбора информации, так и на этапе анализа, особенно в тех случаях, когда специалист не обладает полной технической информацией об объекте контроля, либо его опыт анализа ограничен рядом однотипных объектов. Ошибки и неверные результаты диагностики, в данном случае, могут привести к авариям. Отсюда возникает необходимость создания единых критериев оценки технического состояния оборудования горных машин.

Принципиальное отличие новых критериев от уже существующих – минимизация ошибок и повышение эффективности анализа вибрации. Сейчас квалификация специалиста по вибродиагностике в ряде случаев полностью определяет результаты контроля, при этом результаты контроля не сильно зависят от качества и стоимости используемой аппаратуры и программного обеспечения.

Исследование направлено на создание семи единых диагностических критериев – по одному на каждую большую группу дефектов энерго-механического оборудования горной техники (подшипники, зубчатые передачи, неуравновешенность и несоосность, дефекты электрической природы, дефекты соединительных муфт, нарушение жесткости системы, дефекты вентиляторов), каждый из таких критериев может заменить собой большое количество диагностических признаков и правил выявления дефектов.

Создаваемые критерии будут использоваться при осуществлении прогнозирования безаварийной ра-

боты техники, что позволит более эффективно управлять системой технического обслуживания и ремонта, минимизировать непроизводительные аварийные простои и уменьшить количество несчастных случаев на производстве, связанных с недопустимым техническим состоянием эксплуатируемого оборудования.

Проект решает проблему повышения безопасности открытых горных ра-

бот путем создания новых единых критериев для диагностики технического состояния карьерных экскаваторов. Это позволит автоматизировать диагностику, убрать влияние человеческого фактора на результаты диагностики, осуществлять прогнозирование безопасной работы техники, более эффективно управлять системой обслуживания и ремонтов, уменьшить вероятность аварий. ■

ТАКИХ АВАРИЙ МОЖНО ИЗБЕЖАТЬ



Улитка промышленного вентилятора, порванная оторванной лопаткой рабочего колеса



Общий вид разрушенного вентилятора.

Причина аварии – недопустимые дефекты сварных швов рабочего колеса.
Последствия аварии – человеческие жертвы

ПРОЕКТ: «РАЗРАБОТКА МЕТОДОВ И СРЕДСТВ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ФИЛЬТРАЦИОННЫХ СВОЙСТВ УГОЛЬНЫХ ПЛАСТОВ В НАТУРНЫХ УСЛОВИЯХ УГОЛЬНЫХ ШАХТ КУЗБАССА»

Руководитель проекта:
ТАЙЛАКОВ ОЛЕГ ВЛАДИМИРОВИЧ,
д.т.н., профессор, заведующий лабораторией ресурсов и технологий
извлечения угольного метана Института угля ФИЦ УУХ СО РАН

В процессе сооружения и эксплуатации дегазационных скважин на угольных шахтах их продуктивность может снижаться в связи с изменением фильтрационных свойств прилегающей зоны пласта, что оказывает существенное влияние на его газодинамику в результате возникновения дополнительного гидравлического сопротивления в непосредственной близости от скважины – в её призабойной зоне. Для повышения газоотдачи разрабатываемых угольных пластов применяют методы гидродинамического воздействия. Однако оценка их эффективности весьма затруднительна в шахтных условиях. В связи с чем актуальным является совершенствование методов и средств определения проницаемости угольных пластов. На решение этой задачи и направлен проект. В рамках проекта предложен и обоснован оригинальный подход к оцениванию состояния изменений призабойной зоны пласта до и после его стимуляции на основе применения инъекционного метода в горных выработках угольных шахт с помощью разработанного измерительного комплекса, обеспечивающего подключение автономного

электронного манометра в тракт подачи флюида в дегазационную скважину.

Разработанный подход обеспечивает возможность регистрации в реальном времени основных параметров

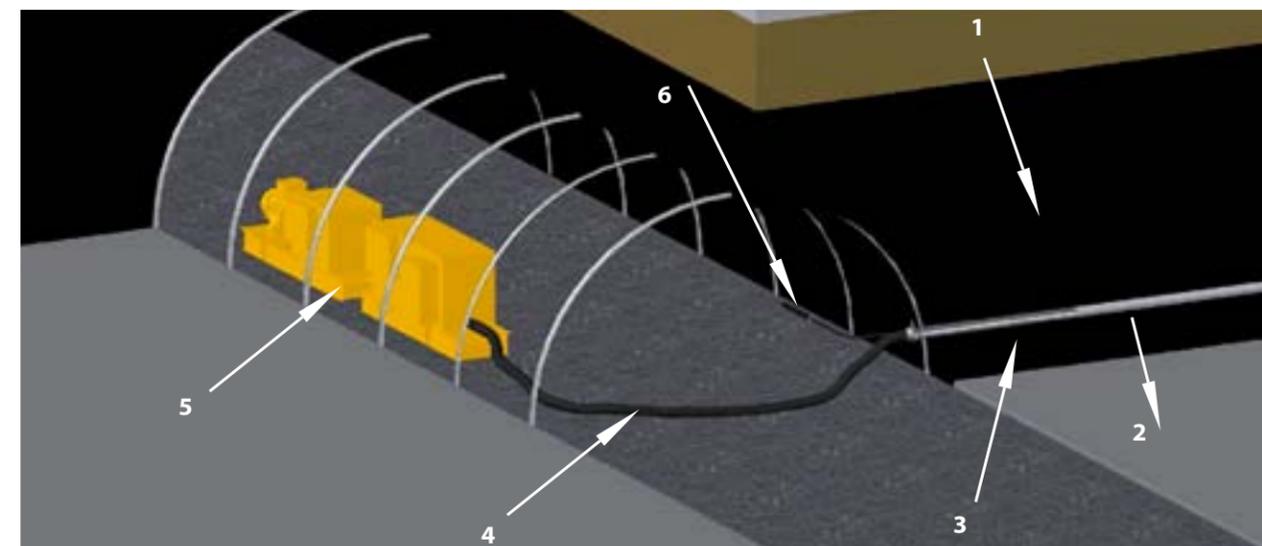


Анастасия Колмакова и Михаил Таурский: оценка фильтрационных свойств угля

гидродинамических испытаний и процесса гидроразрыва углепородного массива, включая темп закачки, объ-

ём закачиваемой рабочей жидкости и радиус влияния гидродинамического воздействия на изменение фильтрационных свойств угольного пласта. В дальнейшем эти результаты будут использованы для разработки и исследования численной модели, описывающей различные режимы движения флюида в призабойной зоне, для выбора и обоснования рациональных технологических параметров гидродинамических воздействий на угольный пласт для повышения его газоотдачи.

Проект является актуальным для Кузбасса, т.к. его результаты позволят значительно повысить эффективность мероприятий по интенсификации газовыделения из угольных пластов, сократить затраты на дегазацию угольных шахт за счёт снижения объёмов бурения скважин, повысить безопасность ведения горных работ, а также увеличить объёмы каптирования и переработки шахтного метана. На основе применения разработанных методов и способов определения фильтрационных свойств угольных пластов будет обеспечено заблаговременное предупреждение внезапных выбросов угля и газа при добыче угля подземным способом в Кузбассе. ■



Подключение оборудования к скважине: 1 – угольный пласт; 2 – исследуемая скважина; 3 – обсадная труба; 4 – рукав высокого давления; 5 – насосная станция; 6 – колба высокого давления с электронным манометром



Л.К. Нефедова, к.э.н., доцент, почетный строитель России, директор ГАУ КО «Научно-практический центр по ценообразованию в строительстве», член координационного совета по ценообразованию и сметному нормированию в строительстве Администрации Кемеровской области.

В наше непростое время стремительных перемен в обществе, морали, сочувствий, эмоций, правды в профессии необходимо учитывать и видеть время. Не всем дана смелость ответственности возглавить строительную отрасль Кузбасса.

ВРЕМЯ НЕ ЖДЁТ

Новая команда Министерства строительства Кузбасса с 2018 года успешно выполняет задачи по строительству объектов, поставленные губернатором Кемеровской области – Кузбасса.

ГАУ Научно-практический центр по ценообразованию в строительстве поручено заниматься сбором и обработкой информации (мониторингом) цен на строительные материалы, изделия, конструкции, машины и механизмы, оборудование предприятий производителей и поставщиков по Кемеровской области для последующего наполнения Федеральной государственной системы (ФГИС), которая должна заработать с 2022 года.

В настоящее время наблюдается «повышение температуры» на рынке строительных материалов.

В конце марта на заседании президиума правительственной комиссии вице-премьер Марат Хуснулин дал поручение Минпромторгу России и органам исполнительной власти субъектов РФ контролировать стоимость строительных материалов и ресурсов по сокращённой сводной номенклатуре строительных ресурсов. 400 позиций обобщённых данных Мы ежемесячно готовим информацию в Минстрой, Минпромторг, Росавтодор.

Во время введения в действие ограничительных мер, связанных с распространением коронавирусной инфекции (COVID-19) в регионах был зафиксирован прирост цен на строительные материалы в среднем на 4-7% (в Псковской, Свердловской, Калининградской областях, Красноярском и Краснодарском краях, Карелии).

В некоторых регионах прирост цен составил 15%. Арматура подорожала в среднем по стране на 7,5%, в Кемеровской области – на 14%, металлопрокат – на 8%. Цемент подорожал по России на 9%, в Новосибирской области на 15%, в Кемеровской области на 7%. Цены на песок выросли на 10%, в Краснодарском крае на 34%, в Кемеровской области на 1%. На битум рост составил 10%, в Кемеровской области – 2%. Прирост стоимости в Кемеровской области за первое полугодие 2020 года зафиксирован по ж/б изделиям, щебню, плитам теплоизоляционным, гипсу, краскам, ваннам чугунным.

Строительное сообщество экспертов НОСТРОЙ обсуждает вопрос о проблеме отсутствия актуальных индексов текущей стоимости строительных материалов. Минстрой РФ согласно Методике от 05.06.2019г. №326/пр планирует разработку индексов по статьям затрат (в том числе по материалам).

Необходимо ускорить введение ресурсного метода расчета смет с использованием прайс-листов фактической цены предприятий-изготовителей и расчета транспортных затрат. Действующие цены контрактов, которые были заключены до 1 марта 2020 года необходимо корректировать. Такая возможность предусмотрена Федеральным законом №98-ФЗ от 1 апреля 2020г.

В планах проводимой реформы ценообразования опубликован проект основного документа МДС-35 «Методика определения стоимости строительной продукции на территории Российской Федерации».

О ПРОЕКТЕ НОВОЙ МЕТОДИКИ МДС-35

Новая Методика более компактна, даны основные понятия и основные моменты с ссылками на новые Методики, выпущенные с февраля 2017 года, в которых подробно описываются разработки, расчеты и применение сметных нормативов. Новая Методика переписана в соответствии с переходом на ресурсный метод и ввод ФГИС.

В последнем проекте говорится только о ГЭСН, в действующей МДС-35 были ГЭСН, ФЕР, отраслевые (ОСН), территориальные (ТЕР), собственная база (фирменные, индивидуальные нормы).

- Базисно-индексный, ресурсно-индексный, метод укрупненных сметных нормативов, метод аналогов ранее построенных объектов исключены, остался только Ресурсный Метод.

- Появилось буквенное обозначение для расчетов, отражающее вид документа, включаемое в нумерацию документов:

- Р – сметный расчет на отдельный вид затрат;

- ЛС – сметный расчет (смета);

- ОС – объектный сметный расчет (смета);

- ССР – сводный сметный расчет стоимости строительства;

- СЗ – сводка затрат.

- Закреплена норма, согласно которой в сметную стоимость включается стоимость материалов, изделий, конструкций и оборудования не зависимо от того, кто их приобрел – Заказчик или Подрядчик.

- При определении сметной стоимости следует руководствоваться принци-

пом максимального совпадения технологии производства работ, принятой в технической документации, и состава работ, перечня характеристик и расхода строительных ресурсов, учтенных сметными нормами.

- Сводка затрат разрабатывается при одновременном строительстве объектов капитального строительства производственного и непромышленного назначения...

- Для расчёта необходимых материалов, будет составляться сводная ресурсная ведомость. Распределение производиться на ценообразующие ресурсы – 80% и прочие – 20% на основе цен в ФГИС для ценообразующих ресурсов – цена региона строительства, для прочих – базисного региона с коэффициентом транспортных затрат.

- Затраты на вспомогательные не нормируемые материальные ресурсы, не учтенные в сметных нормах ГЭСНм, ГЭСНмр (обтирочные: ветошь, бумага и др., промывочные: керосин, бензин, смазочное масло и пр., следует учитывать в локальных сметных расчетах (сметах) дополнительно от 2% до 3% от сметной отплаты труда рабочих.

- Вводятся новые понятия по разделу оборудование, хозяйственный инвентарь, лабораторное оборудование, мебель.

Проект Методики дорабатывается и после его применения узнаем о конкретных недоработках. Введенные в феврале и марте 2017г. Методики имеют ошибки и опечатки, которые не исправлены до настоящего времени.

О ПРОЕКТНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ

Проект Методики определения сметной стоимости работ по подготовке проектной документации объектов производственного назначения с использованием технологии информации моделирования предназначен для подготовки проектной документации с использованием технологии информационного моделирования (ТИМ, BIM).

Определение сметной стоимости в этом случае проектных работ с применением базовых цен на проектные работы, утверждены приказом Минрегиона России от 29.12.2009 №620 «Методические указания по применению справочно базовых цен» будет осуществляться с применением повышающих поправочных коэффициентов в размере...

Вид документации	ПЭУ	АР	КР	ИОС						ПОС	СМ
				ЭО	ВС	ВО	ОВ	СС	ТХ		
Проектная документация	7,9	22,1	26,4	5,8	4,0	3,7	7,2	2,2	9,9	4,7	6,1
Рабочая документация	7,5	24,2	28,5	5,3	3,6	3,1	6,2	1,8	9,9	4,1	5,8

Поправочными коэффициентами предусмотрено проектирование с использованием ТИМ при следующих уровнях проработки элементов (далее LOD) цифровой информационной модели согласно СП 333.1325800.2017:

- а) проектная документация с уровнем проработки элементов LOD 300;
- б) рабочая документация с уровнем проработки элементов LOD 400.

С использованием цифровой модели разрабатывается модель рельефа, цифровая модель ситуации, наружных инженерных сетей, вертикальное планирование, архитектурный облик и планировочные решения, моделей основных несущих конструкций зданий, ПОС, укрупненные ведомости объемов работ из ТИМ.

Использование информационного моделирования требует большой предварительной подготовки со стороны проектной организации (эскизы, расчеты каждой конструкции, изделия в составе проекта рабочей документации). Одновременно необходимо готовить банк данных по стоимости конструкции, изделий, материалов и т.д. на конкретную дату.

Генеральная проектная и генеральная подрядная организация регламентирует с субпроектными и субподрядными организациями план реализации проекта и согласовывает с заказчиком. Обеспечивается качественный обмен информационными моделями, техническая поддержка проектировщиков смежных специальностей.

В последующем информационные модели должны передаваться эксплуатирующим организациям. Весь период жизненного цикла объекта сопровождается заказчиком до момента сноса и утилизации объекта.

Рекомендуемое распределение относительной сметной стоимости работ по подготовке проектной документации объектов непромышленного назначения с использованием ТИМ по разделам проектной и рабочей документации (%), см. таблицу).

Строительная отрасль – это показатель уровня жизни людей, региона. Наша отрасль постоянно привлекает новых людей, другие культуры, другие регионы. Привлечение рабочей силы и отдельных людей это привнесение опыта, систем ценностей, которые оказались успешными в других городах, регионах.

Дорогие коллеги строители!

Поздравляем Вас с профессиональным праздником Днём строителей.

Красивой жизни, радостных мгновений, Приятных впечатлений, ясных дней, И чтобы дом всегда был полон светом, Теплом любимых, близких и друзей!

Пусть хочется мечтать и удивляться! Пусть новый день с улыбки начинать! Чудесного и солнечного счастья И больше Стройки пожелать.

Пусть рядом будет много интересных, Открытых, замечательных людей. Проходит каждый новый день чудесно, И планы сбываются скорей.

Здоровья, благополучия, творческого вдохновения и душевного комфорта.

Ведь даже «вечная» мерзлота потеплела и стала «многолетней» мерзлотой!

Одновременно это несёт духовное обогащение. Конкретные цели и задачи привлекают людей – созидателей.

Привлечение успешных проектов, идей это наблюдение. Вы растёте в каждом разговоре с кем-то, кто несет в себе качество. Так Вы можете передать часть своего опыта. Позитивный настрой, веру в будущее новых проектов! То к чему мы идём почти невозможно, но оно сейчас свершается!

На нашем пути всегда есть трудности, но мы воплощаем, создаём, работаем над этим и это единственное богатство, которое мы получаем в результате продвижения Кузбасса. Я благодарю за то, что мне представилась возможность работать с людьми, которые добиваются больших результатов. ■

КОВИДОПЕРЕВОРОТ

В этом году весь мир столкнулся с давно уже непереживаемым форс-мажором – пандемией нового коронавируса COVID-19. Она изменила не только повседневную жизнь людей, но и бизнес, которому чтобы выжить, пришлось подстраиваться под новые условия. И если говорить об оценке ущерба от кризиса в Кузбассе, это сделать достаточно сложно, так как регион уже находился в состоянии кризиса из-за падения цен на уголь. Так с пиков прошлого года энергетический уголь подешевел в этом году на 45%, коксующийся уголь – на 38%. И это не могло не отразиться на финансовом состоянии предприятий отрасли, и не снизить её инвестиционную активность. Неопределённость перспектив восстановления постковидной экономики привела к отказу и от инвестиционных планов в некоторых других ключевых для Кузбасса отраслях, в частности, в металлургии.



Самой подъёмной во время пандемии оказалась сфера оказания ветеринарных услуг +8,2%

ОСТАНОВКИ И ПОДЪЁМЫ

Больше всего от пандемии предсказуемо пострадала сфера услуг, ведь некоторые из её предприятий вынуждено закрылись на 1,5-2 месяца, кинопрокат – даже на 5 месяцев, и на середину августа так и не открылся. По данным Кемеровостата, в первом полугодии 2020 года рынок платных услуг в Кузбассе сократился на 14%, до 56,2 млрд рублей. Куда глубже было снижение в отдельные месяцы противоэпидемических ограничений – в апреле – на 19%, в мае – на 17%. И даже в июне полного восстановления данного сектора экономики не произошло (см. график).

И произойдёт далеко не сразу и не в полном виде. По оценке исследования российско-итальянской компании «EvaBeta», парикмахерские и салоны красоты вернутся на докризисный оборот и на докризисный объём клиентского потока через 1-2 месяца после того, как будут сняты 80% ограничений; химчистки и бытовые услуги – через 2-4 месяца; небольшие кафе и кофейни будут самыми последними возвращаться к докризисным оборотам, этот срок может достигать 6 месяцев.

Несмотря на то что кафе, рестораны и бары работали «на вынос», их оборот в Кемеровской области снизился в первом полугодии на 21,3% до 8,55 млрд рублей по сравнению с прошлым годом. В июне после снятия ограничений он вырос на 9,6% по сравнению с маем 2020 года, но всё же составил только 63,3% от уровня июня прошлого года.

Хотя от закрытия многих торговых предприятий воздержались, поскольку через них идёт снабжение населения предметами первой необходимости и продуктами питания, розничная торговля также пострадала от ограничений. В первую очередь, конечно, недовольственными товарами, обувью, одеждой и т.п. В период ограничений она снизилась на 90%.

Очень сильно пострадала и туристическая отрасль, развитию которой власти региона уже давно придают особое значение. Все международные авиарейсы были отменены ещё в марте, а по утверждённым полётным программам на весенне-летний период выездной пассажиропоток в Таиланд, Вьетнам и Турцию планировался в количестве 4,5 тысяч человек ежемесячно. Все эти потери легли на туроператоров и турагентства. В Кузбассе досрочное закрытие горнолыжно-

го сезона в среднем на 1 месяц привело к тому, что не был получен поток в объёме более 300 тысяч турпосещений.

По предварительным данным Кемеровостата, в апреле в регионе было оказано туруслуг всего на сумму в 1 млн рублей, что в 364 раз меньше, чем в марте. В мае их не было оказано совсем. Затем вышли уточнённые данные, согласно которым в первом полугодии оборот этой сферы остановился уже в конце марта, когда досрочно закрыли горнолыжные объекты, составив в итоге всего 980 млн рублей, тогда как за январь-февраль он был 732 млн. В итоге, за первое полугодие итоговое снижение в туротрасли составило 53,2% (и сходное падение произошло в сфере санаторно-курортного размещения, – 56,7%, и в гостиничных услугах, – 34,8%). Все весенние месяцы и июнь туротрасль фактически простаивала. Неслучайно она вошла одной из первых в список наиболее пострадавших отраслей для получения бюджетной поддержки.

Правда уже в августе министр туризма и молодёжной политики Кузбасса Антон Пятаковский в своём интервью на сайте областного агентства по туризму выразил надежду, что за счёт роста летнего турпотока в Кузбассе уровень посещений будет не меньше уровня прошлого года в 2 млн посещений. Однако всё-таки горнолыжный отдых пока остаётся основным для региона: около 70% всего туристического потока составляют горнолыжники. По данным министра, более 75% гостей приезжает из соседних регионов, также большой интерес проявляют жители Москвы, Санкт-Петербурга и Урала, эти территории считаются очень перспективными, а доля иностранных туристов составляет около 8%.

Также Антон Пятаковский подчеркнул, что «нынешняя ситуация, когда возможность путешествий ограничена, «открыла» для людей родной край. Безусловным трендом этого года станет внутренний туризм. Уже наблюдается тенденция к поездкам внутри региона – полагают, что за счёт этого турпоток увеличится на 30%». Поддержку отрасли должно оказать и включение Кемеровской области в перечень из 44 российских регионов, за отдых в которых туристам будет выплачиваться компенсация после покупки турпакета.

Поле введения режима повышенной готовности в России изменился и пассажиропоток внутри страны, он снизился более чем на 90%. Большинство авиакомпаний отменяло авиарейсы из-за отсутствия пассажиров. В Кузбассе «Победа» приостановила рейс из Кемерова в Москву, «НордСтар» – в Красноярск из аэропортов Кемерова и Новокузнецка, «Сила» – из Кемерова в Абакан и из Новокузнецка в Томск, а авиакомпания «ЮТэйр» приостановила выполнение рейсов из Новокузнецка в Омск. Частичное выполнение рейсов началось только в июне.

Из отдельных отраслей сферы услуг по итогам полугодия совершенно не пострадали жилищные и коммунальные услуги (99,8% и 101,2% к уровню первого полугодия 2019 года). А вот рынок телекоммуникационных услуг наоборот

РЕЙТИНГ: РЫНОК ПЛАТНЫХ УСЛУГ КУЗБАССА В ПЕРВОМ ПОЛУГОДИИ 2020 ГОДА (ПО ТЕМПАМ РОСТА)

№	Наименование услуги	Оборот (млн руб.)	К первому полугодью 2019 (в %)
1	Ветеринарные	127	108,2
2	Почтовые, курьерские	269	101,4
3	Коммунальные	14185	101,2
4	Жилищные	6379	99,8
5	Юридические	763	99,3
6	Услуги гражданам пожилого возраста и инвалидам	199	96,8
7	Телекоммуникационные	10530	93,5
8	Бытовые	6563	92,2
9	Образовательные	3513	81,2
10	Транспортные	5970	65,2
11	Гостиничные	536	65,2
12	Культуры	543	55,6
13	Туристские	980	46,8
14	Санаторно-курортные	240	43,5
Вся сфера услуг		56174	86,3

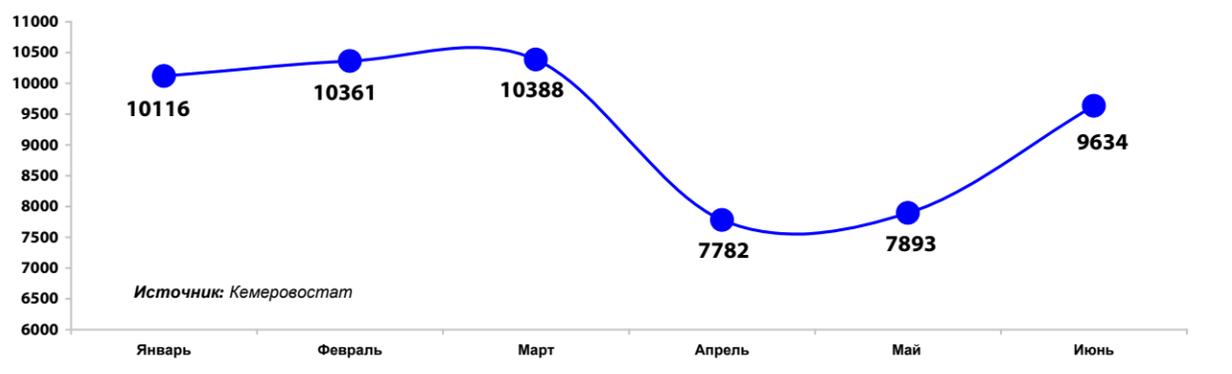
Источник: Кемеровостат

оказал в апреле на 4,4% больше услуг, чем в марте, ведь интернет и мобильная связь стали одним из основных средств ведения бизнеса и общения с близкими людьми, к тому же многие компании перешли на «удалёнку». А телеком-компания, работающие в Кузбассе, отметили, что трафик из центра сместился в «спальные» районы города. Тем не менее, и эта отрасль по итогам первого полугодия также показала снижение – на 6,5%. Самой подъёмной оказалась сфера оказания ветеринарных услуг, где обороты выросли в первом полугодии на 8,2%. Люди, вероятно, стали больше заботиться о тех, с кем оказались в самоизоляции.

КИНА НЕ БУДЕТ

Но если у туристической отрасли появилась какая-то надежда на восстановление, по мере того, как в июне и июле

ДИНАМИКА РЫНКА ПЛАТНЫХ УСЛУГ КУЗБАССА В ПЕРВОМ ПОЛУГОДИИ 2020 ГОДА (В МЛН РУБЛЕЙ)



Исполнительный директор Ассоциации Денис Коноплев рассказал в каком тяжелом положении оказался кузбасский кинопрокат из-за полного и длительного закрытия кинотеатров:

«Сначала мы ждали Москву. Как бы подразумевалось, что нужно подождать, как будет там. Ну вот она открыла в начале августа свои кинотеатры, и Московская область тоже, у нас все по-прежнему. Если введены ограничения, то нельзя распространять их только на одну отрасль. Сняли их с других, нужно снимать и с кинопроката. Почему в Москве кино разрешено, а у нас нет? Почему можно купить авиабилет в Москву, а оттуда на отдых в Турцию, поддержать её экономику и занятость, но нельзя в кино в Кузбассе? В самолете придётся лететь в замкнутом пространстве с нормой места меньше одного квадратного метра на пассажира. А в кинотеатрах по нормативам Роспотребнадзора мы предоставляем три с половиной квадратных метра в шахматном порядке в просторном проветриваемом помещении с регулярной обработкой. Ни в одной отрасли нет таких жёстких требований для работы, как в кинопрокате. Можно привести много примеров обратного, но там никаких закрытий нет. Например, на стройках приходится работающим тесниться в обед в маленьких вагончиках, и примеры массовых заражений там есть. Тогда как при просмотре кино люди будут разделены расстоянием, спокойно будут пару часов сидеть и не делать ничего, способствующего распространению инфекции. Ничем нынешнее пятимесячное блокирование кинопроката в Кузбассе необоснованно. При этом отрасль фактически лишена средств к существованию – поддержку можно получить только при сохранении занятости в течение двух с лишним месяцев после введения ограничений, на 1 июня. Кто в здравом уме стал бы оставлять людей без зарплаты, когда нет перспективы открытия. Так они хотя бы пошли в службу занятости, получили пособия. И если получить поддержку, ее недостаточно. Ведь она выдается на сохранение занятости, а кинотеатры как объекты недвижимости и без этого требуют значительных затрат на содержание (охрану, уборку, коммунальные услуги и пр.). Если по-честному поступать – закрыли отрасль, возьмите на себя ответственность по ее содержанию».

в августе её предприятиям постепенно сняли ограничения, по крайней мере, частично, то кинопрокат Кузбасса продолжал оставаться закрытым и в середине августа. Созданная в начале этого месяца Ассоциация владельцев кинотеатров Кузбасса вынуждена была обратиться к губернатору Сергею Цивилеву и уполномоченному по защите прав предпринимателей по Кемеровской области Елене Латышенко с просьбой рассмотреть возможность открытия кинотеатров в регионе. С гарантией соблюдения мер и рекомендаций, противодействующих распространению коронавирусной инфекции.

В своём обращении, которое подписали владельцы 15 кинотеатров в Кемерове, Новокузнецке, Ленинске-Кузнецком, Белове, Междуреченске, Юрге и Анжеро-Судженске, Ассоциация указала – кинотеатры России имеют полноценный ряд рекомендаций и мер по противовирусной безопасности от Роспотребнадзора. Они включают масочный режим для зрителей, масочный и перчаточный для сотрудников, ограничение заполняемости кинозалов и т. п. При этом в 35 регионах страны кинотеатры уже возобновили работу, в некоторых регионах – даже в мае и в июне, и это никак не ухудшило ситуацию с распространением коронавирусной инфекции.

«Соответственно, кинотеатры не могут являться местом с более выраженным риском заражения COVID-19, не более чем общественный транспорт или продовольственные магазины», отметили владельцы кинотеатров Кузбасса. При этом работа практически всех отраслей экономики в Кузбассе возобновлена и закрытыми остаются только детские развлекательные центры в ТРЦ и кинотеатры. «И без работы, и без средств к существованию остаются более 1000 человек», подчеркнул исполнительный директор Ассоциации Денис Коноплев.

ПО НОВОМУ ПУТИ

В условиях современной ситуации на рынке угля, губернатор Кузбасса Сергей Цивилев не раз подчёркивал, что региону нужно искать новые пути развития, а не рассчитывать только на уголь. Такой отраслью может стать строительство.

В этом году в области реализуется много проектов. Уже введена в эксплуатацию вторая очередь Президентского кадетского училища, также в этом году будет завершено новое здание Восьмого кассационного суда в Кемерове, в Новокузнецке капитально ремонтируется дворец спорта кузнецких металлургов и кинотеатр «Коммунар», в Белове – стадион «Металлург» и спорткомплекс «Электрон».

Также в этом году в Кемерове развернулась большая стройка, и не только социальных объектов. В самый разгар ковидных ограничений, в мае началось строительство нового аэровокзального комплекса внутренних воздушных линий с пропускной способностью 460 пассажиров в час. Чуть раньше – двух крупных спортивных объектов: многофункционального спорткомплекса «Кузбасс-Арена» и ледового дворца «Кузбасс» общей стоимостью около 15 млрд рублей. Правда сроки сдачи «Кузбасс-Арены» пришлось перенести с середины 2021 года на 2022 год, так как средства были направлены в качестве резерва в фонд по коронавирусу, сообщил губернатор Сергей Цивилев в начале июня. «Кузбасс-Арена» стала единственным приостановленным проектом, однако, довольно скоро в начале августа работы и на ней возобновились.

СВОЙ КРИЗИС

На фоне глубокого ковидного спада в сфере услуг и заметной активизации в строительстве, направленной как раз на противодействие спаду, вызванному пандемией,

углепром шел свои путём. Уже более года главная отрасль переживает кризис низкого спроса и упавших цен, результатом чего стал заметный спад в добыче угля. Ошибочно он был широко подан как первый за 20 с лишним лет. Хотя уже в прошлом году добыча угля в регионе упала на 2%.

В 2020 году падение продолжилось, и по итогам первого полугодия составила более 11% (подробнее см. «Короткая и дальняя перспективы угля»). Тогда как в остальной промышленности ситуация складывалась не так очевидно. Скорее неравномерно. Общий индекс производства составил 97,3% по итогам полугодия к уровню аналогичного периода прошлого года. При этом самое заметное снижение произошло в машиностроении (на 18,6%), в ремонте машин и оборудовании (на 10,5%), в добыче угля (на 5,6%), в пищевой промышленности (на 4,5%), в химической отрасли (на 4,2%), в вагоностроении (на 6,2%).

А вот производство автотранспортных средств и прицепных устройств выросло на 72,4%, фармацевтики на 48,8%, рост в швейной отрасли составил 30,3%, в текстильной промышленности – 15,9%. Эти показатели отражают тот факт, что кузбасские предприятия наладили и увеличили выпуск защитных масок и антисептиков. ОАО «Кемеровская фармацевтическая фабрика» увеличила производство дезинфицирующих средств, уже с поставками не только в свой регион, но также в Тульскую и Иркутскую области, Красноярский край, Бурятию и Хакасию.

В отрасли автотранспортных средств рост обеспечило ОАО «Кемеровский опытный ремонтно-механический завод» («КОРМЗ»), наладившее выпуск по областному заказу кроватей для пациентов с COVID-19, многофункционального оборудования для дезинфекции улиц, которое устанавливается на автомобили «КАМАЗ». Теперь «КОРМЗ» выпускает специальное оборудование для уборки снега и посыпания улиц песком, которым планирует обеспечить до середины октября 64 многофункциональные машины во всех муниципалитетах Кузбасса. АО «Кемеровский механический завод» организовало производство ультрафиолетовых рециркуляторов для обеззараживания воздуха.

Неопределённость, которую внесла в экономическое развитие пандемия коронавируса, не могла не повлиять негативно на инвестиционные планы в Кузбассе. Особенно в обрабатывающих отраслях. В начале августа «Евраз» объявил об отложении двух крупных инвестиционных проектов в России – по строительству литейно-прокатного комплекса на АО «Евраз ЗСМК» и по модернизации рельсобалочного производства на АО «Евраз НТМК». Обновленные планы по этим проектам будут обнародованы на дне инвестора 16 октября 2020 года.

Проект на Запсиге был крупнейшим инвестиционным проектом группы на период до 2024 года и крупнейшим в промышленности Кузбасса в обозримом будущем. Он предусматривал строительство до 2023 года литейно-прокатного комплекса по выпуску плоского проката мощностью 2,5 млн тонн продукции в год. Стоимость проекта, как объявляла компания в октябре прошлого года, была запланирована в 647 млн долларов.

Что ждёт бизнес дальше пока сложно планировать, так как по прогнозу Всемирной организации здравоохранения, эпидемия будет длиться долго, а часть ограничений в Кузбассе снова введены. Заместитель губернатора по вопросам социального развития Алексей Цигельник подчеркнул, что «невозможно остановить жизнь на полгода, на год. Именно поэтому принимаются меры о кратковременном и локальном закрытии каких-то ограниченных территорий с целью уменьшить социальных контакты и сбить рост заболеваемости».



**МЕДИЦИНСКИЙ ЦЕНТР
ДЛЯ ВСЕЙ СЕМЬИ ЭМИЛИЯ
СТОМАТОЛОГИЯ И КОСМЕТИЧЕСКАЯ МЕДИЦИНА**

Встречай осень с «Эмилией»

Незаметно пролетело лето. Впереди долгая сибирская зима. Осень – как раз идеальное время подготовиться к ней. Татьяна Эбауэр, директор Медицинского центра «Эмилия» рассказала, на что, с её точки зрения, следует обратить внимание в этот период.



Начало осени, для всех, это обильный приём в пищу овощей и фруктов. И это замечательно! Но есть и негативная сторона – максимальное количество фруктовых кислот отрицательно сказывается на зубной эмали. Повышается чувствительность зубов. Мне кажется, что всем, кто следит за здоровьем зубов в этот период необходимо прийти к врачу-стоматологу, чтобы получить рекомендации по уходу за полостью рта, возможно, сделать глубокое фторирование.



Важный момент в это время – подготовка ребёнка к школьному периоду. Пока ещё есть силы и время. Начало учебного года – ещё не очень большая нагрузка по учёбе. Чтобы потом не отвлекаться от учебного процесса на посещение врача, на лечение, в начале сентября нужно обязательно сделать профилактику.



Хотелось ещё обратить внимание на такой момент – у нас Медицинский центр для всей семьи, и всё устроено максимально удобно для посещения с маленькими детьми. Есть чем занять ребёнка во время ожидания, если необходимо. А с детьми у нас работают профессионалы – специальные детские доктора, с которыми не страшно оставить ребёнка одного. В это время мамочка может посетить других специалистов, уделить время себе – косметологические услуги, ногтевой сервис, массаж, – всё, что необходимо женщине, чтобы чувствовать молодой, красивой, полной сил.

В заключении хочу заострить внимание на таком вопросе, как необходимость, «чтобы у человека были все зубы». Ведь многие думают, что если «пустоты» не видны посторонним, то и нормально. Относятся к отсутствию зубов как к чисто эстетическому моменту. Но на самом деле, в организме человека всё гармонично – природа не терпит пустоты. Из-за отсутствия одних зубов возникают перегрузки других, происходит их разрушение, деформируется челюсть, далее – дисфункция височно-челюстного сустава, а это причина артритов, артрозов, головной боли, – всё взаимосвязано. Поэтому обязательно нужны имплантация, протезирование! И помните, чем дольше вы в ситуации отсутствия какого-либо зуба, тем сложнее потом это сделать, а иногда даже бывает, что и совсем невозможно.

И, конечно, не забывайте о гигиене полости рта. Ведь последствия присутствия различных бактерий во рту – это и хроническая усталость, и гастриты, не говоря уже о выпадении зубов, да и просто неприятном запахе. Уже люди как-то начали привыкать, что кроме обычной чистки

зубов утром и вечером, нужно делать профессиональную. И лучше – раз в три месяца. Но, во-первых, после «гигиены» нужно обязательно менять зубную щётку, что не всегда у всех получается по разным причинам. А во-вторых, мы считаем, что на утро и вечер должны быть не только разные щётки, но даже разные зубные пасты... Поэтому после каждой гигиенической чистки мы презентуем своим пациентам «набор на утро и вечер», чтобы он сам уже на это «не заморачивался», мы берём ответственность за состояние его полости рта на себя. И этого набора как раз должно хватить до следующей «гигиены», о которой мы ему обязательно напомним.



Приходите в «Эмилию» всей семьей в любое время года!

Более 10 лет мы не только предоставляем услуги отличного качества, но и поддерживаем гибкие цены, чтобы каждый наш пациент мог получить квалифицированную помощь по приемлемой для него стоимости. Мы считаем, что здоровье должно быть доступным!!! Совокупность этих факторов обеспечила «Эмилию» популярность и безупречную репутацию.

Счастье каждого человека во многом зависит от его здоровья.

**Наш медицинский центр поможет Вам и Вашей семье
сохранить здоровье и встречать каждый день с улыбкой!!!**

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВПОКАЗАНИЯ. НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА.



ЛЮДМИЛА ЦВЕТКОВА:

«У ЦИФРОВЫХ РЕШЕНИЙ БОЛЬШОЕ БУДУЩЕЕ В УГОЛЬНОЙ ОТРАСЛИ»

Директор МегаФона в Кузбассе **Людмила ЦВЕТКОВА** рассказала «А-П» о работе компании в период пандемии и как цифровизация поможет угольному бизнесу.

– Вы уже год являетесь директором регионального отделения. Какие новые вершины покорил МегаФон в Кузбассе за это время?

– Нам есть чем гордиться – мы смогли воплотить в жизнь несколько крупных и сложных проектов, причем многие вещи делали впервые. Например, в декабре обеспечивали связью беспилотный КАМАЗ на шахте «Листвяжная» и даже первыми за Уралом протестировали сеть 5G. Были, конечно, сложности в реализации, ведь это фактически первые испытания технологий будущего. До этого сеть тестировалась только в Москве, Санкт-Петербурге и Казани на крупных форумах, образовательных площадках, спортивных событиях. Мы тестировали 5G непосредственно на шахте зимой, в мороз. И у нас всё получилось.

Самая свежая наша новость – в Кемерове, рядом с нашим офисом на Кузнецком, 35 мы запустили первую цифровую остановку с онлайн сервисами, чтобы пассажиры смогли комфортно ожидать свой транспорт. Здесь можно зарядить смартфоны, выйти в интернет через бесплатный Wi-Fi, найти нужный маршрут на карте 2GIS, а в случае экстренной ситуации воспользоваться кнопкой 112. Мне кажется, остановочный комплекс гармонично вписался и в городскую среду, стал прекрасным примером того, как может развиваться современная урбанистика. Очень надеюсь, что таких умных решений в городах Кемеровской области будет больше.

Сейчас мы понимаем, что эти и другие проекты реализованы, и мы можем показать себя не только как поставщика сотовой связи, но и как оператора цифровых, технических и информационных решений для бизнеса и муниципалитетов.

– Раз уж вы затронули разговор о сети 5G. По Вашему мнению, нужна ли она и для чего?

– Однозначно нужна. В ближайшей перспективе нам понадобятся сверхскорости для анализа и передачи больших данных. Прежде всего, для цифровизации промышленности, городской и транспортной инфраструктуры, образования, энергетики, ЖКХ, безопасности, развития виртуальной и дополненной реальности. А для этого нужны отдельные частоты, и здесь мы уже работаем в диалоге с государством и другими операторами.

– До того, как стать директором, вы много лет руководили

коммерческим блоком МегаФона. Как Вам кажется, есть ли какая-то специфика у нашего региона?

– Каждый регион имеет свои особенности. И при реализации проектов в МегаФоне это, безусловно, учитывается. Кемеровская область – регион шахтёрский, промышленный. Соответственно, если говорить о бизнесе, то многие решения связаны с этой отраслью. В кузбасском МегаФоне мы приобрели ценный опыт работы с угольщиками. Наша связь есть на территории шахтоуправления «Майское», угледобывающего предприятия «Салек», шахты «Листвяжная», знаменитого разреза «Черниговец». Эта связь и интернет не только для сотрудников, но и для больших машин. Например, мониторинг спецтехники через модули МегаФона позволяет нашим партнёрам сокращать расходы на ГСМ на 15-20%, это реальные данные. У цифровых решений большое будущее в угольной отрасли.

– С Вашей точки зрения, какие перспективы в нашем регионе в реализации цифровых проектов? Для чего вообще нужна цифровизация?

– Цифровизация и всё, что с ней связано, уже давно с нами и помогает в привычных делах. Многие говорят, что она ведёт к потере рабочих мест, но я уверена, что никакими цифровыми механизмами не заменишь высококвалифицированных сотрудников. Если говорить о бизнесе, то цифровизация – это, прежде всего, новые возможности и доступ к технологиям. Например, есть продукты, которые не требуют дополнительных вложений, их может позволить себе любой предприниматель. У МегаФона есть цифровые платформы для автоматизации телефонии, транспортной логистики, ЖКХ, юридических и кадровых процессов, рекламных кампаний. Эти и другие решения будут соответствовать требованиям и потребностям заказчика. Цифровизация даёт возможность включиться в большие проекты, в которых ты можешь быть и подрядчиком, и площадкой, и участником. Это очень сильно расширяет границы, главное не бояться и действовать.

– Если мы посмотрим на сектор услуг связи физическим лицам, есть ли какие-то уникальные услуги для абонентов в Кузбассе?

– МегаФон на территории всей страны предоставляет одинаковые услуги. Например, новая линейка

#БезПереplat, которая была создана под потребности абонентов, едина по всей стране по наполнению. Все продукты из нашей цифровой экосистемы также доступны всем жителям России. Каждый регион отличается, скорее, особенностями потребления предоставляемых услуг, цифровым портретом абонента. Касаемо Кузбасса, за год расход интернет-трафика здесь увеличился на 50%, а цифровых пользователей стало больше на 13%. То есть кузбасские абоненты в последние годы диджитализируются вполне уверенно, а раньше мы вообще считались регионом «кнопкофонов». Если наш бизнес рассматривать с точки зрения региональной специфики, то в Кузбассе люди живут в основном в городах, у нас их 20. И, если у соседей можно только в пяти-шести крупнейших населенных пунктах построить базовые станции и обеспечить связь, у нас эта работа масштабируется в несколько раз.

– Ещё одна особенность цифровизации – удалённая работа. В период коронавируса многие компании работали онлайн. Как в МегаФоне прошёл этот период?

– В компании порядка 40% сотрудников перешли на удалёнку, а это около 15 тысяч человек по всей стране. При этом всё происходило в штатном режиме. Мы понимаем, что не у всех есть возможность работать дома, именно поэтому создаём условия для наших сотрудников – у кого-то смешанный режим работы, кто-то постоянно работает в офисе, кто-то находится на удалёнке. Понятно, что есть направления, которые не могут работать дистанционно. Например, наш контактный центр или полевая инфраструктура.

Одно могу сказать точно – мы стали работать больше. В связи с тем, что коммуникационные компании относятся к сервису непрерывных услуг, то мы на связи всё время. Плюс меры, которые были направлены на противодействие распространению коронавируса в нашем регионе, вскрыли интересные для нас моменты. Например, раньше в спальных районах люди утром уезжали на работу и вечером приезжали, нагрузка на сеть была одна. А теперь все остаются дома и нагрузка абсолютно другая. Для того, чтобы наши абоненты не испытывали каких-то трудностей, нам приходилось перестраивать какие-то процессы очень быстро. ■

ОЦЕНИТЕ СВОИ НАЛОГОВЫЕ РИСКИ

Сегодняшняя действительность функционирования бизнеса предполагает анализ рисков разной направленности. Помимо традиционных условий рынка, одним из основных остается анализ меняющихся требований налогового законодательства.

ИЗМЕНЯЮЩИЕСЯ ПОДХОДЫ

В силу существующих подходов контролирующих органов при анализе тех или иных хозяйственных операций оценка только прямой нормы Налогового Кодекса без учёта всех характеристик и экономических намерений сделки может привести к ошибочному принятию решения.

При постоянно меняющихся правовых нормах налогового законодательства и декларировании беспрецедентного права, мы наблюдаем изменение позиций и подходов налогового органа в прямой зависимости от результатов арбитражной практики по налоговым спорам.

Любую сделку экономического субъекта должна сопровождать «экономическая целесообразность», которая не может выражаться в экономии налогов. При внедрении «новаторских» способов взаимодействия в рамках корпоративного периметра или с независимыми контрагентами, цели, отличные от основной текущей экономической деятельности, должны быть подтверждены стратегическими расчётами, бизнес-планами, намерениями по расширению рынков сбыта, повышению рентабельности, выручки, снижению затрат, оптимизации процессов и т.д., кроме того, исполнителем по сделке должно быть лицо, являющееся стороной по договору. Изложенный подход обусловлен требованиями статьи 54.1 НК РФ:

- не допускается уменьшение налогоплательщиком налоговой базы и (или) суммы подлежащего уплате налога в результате искажения сведений о фактах хозяйственной жизни, об объектах налогообложения, либо налоговой отчётности налогоплательщика;

- по имевшим место сделкам (операциям) налогоплательщик вправе уменьшить налоговую базу и (или) сумму подлежащего уплате налога при соблюдении одновременно следующих условий:

- 1) основной целью совершения сделки не являются неуплата суммы налога;
- 2) обязательство по сделке исполнено лицом, являющимся стороной договора.

Соответственно любая операция, отраженная в учёте предприятия, прежде всего, должна быть проанализирована на соблюдение требованиям статьи 54.1 НК РФ.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ

Уже стали «стандартными» ситуации, встречающиеся в многочисленной арбитражной практике по доначислению налогов контролирующими органами – факты по передаче части прибыли в виде агентского вознаграждения на взаимозависимое лицо при отсутствии фактической передачи функций и рисков или несоответствие ценовой политики рыночным условиям, формирование структуры бизнеса путём формального деления бизнес-процессов на взаимозависимые компании (дробление бизнеса), наличие исполнителей по сделке, которые не имели возможности выполнить, взятые на себя обязательства и т.п. Но в последнее время в поле зрения контролирующих органов попадают иные сделки, экономическая целесообразность которых ставится под сомнение с позиции требований 54.1 НК РФ.



Татьяна КУПРИЯНОВА,
генеральный директор ООО «Аудит-Оптим-К», к.э.н,
аттестованный аудитор, член Государственной
экзаменационной комиссии КемГУ

Приведу несколько примеров. Предприятие в рамках группы предполагает реализовать дебиторскую задолженность по цене ниже номинала. В силу норм 25 главы НК РФ убыток, полученный от реализации права требования, учитывается компанией в составе внереализационных расходов в порядке, установленном ст. 279 НК РФ. Каждое юридическое лицо самостоятельно исчисляет и уплачивает налоги п.1 ст.52 НК. Поэтому каждое юридическое лицо должно доказать экономическую обоснованность сделки для собственных интересов. Если по итогам проведённой внутригрупповой сделки cedent уступает дебиторскую задолженность на заранее невыгодных для себя условиях, то результаты такой сделки, скорее всего, будут оспорены в части корректировки налоговых обязательств. Так например, если дебиторская задолженность реально к взысканию, и гашение дебиторской задолженности предполагалось в срок несущественно отличающийся по времени от обязательств цессионария, то убыток для cedenta от сделки будет сложно доказать в рамках целесообразности его бизнеса. Кроме того, финансовый результат от сделки оце-

нивается в рамках группы. Если cedent является прибыльным предприятием и уменьшает налоговую базу на сумму дисконта, а цессионарий по итогам деятельности имеет убыток, то скорее всего одной из основных целей осуществления такой сделки будет признана цель «размывания прибыли» в рамках группы. Экономическая цель должна быть обоснована в рамках каждого юридического лица. В противном случае корректировка налогов в сторону уменьшения несет достаточно серьезные риски при анализе сделки контролирующими органами. Вышеизложенное можно транслировать и на сделки с независимыми лицами.

Аналогичные подходы контролирующие органы распространяют и на списание просроченной дебиторской задолженности. При списании любой дебиторской задолженности оценивается объективность её происхождения с точки зрения реальной цели бизнеса. Если, например, это задолженность образовалась по выданному договору займа либо по перечисленным авансам, которые объективно вернуть не планировалось, то формальное истечение срока исковой давности и соответствие требованиям 265 статьи НК РФ не позволит увеличить внереализационные расходы и уменьшить налогооблагаемую прибыль.

ДОКАЗАТЕЛЬНАЯ БАЗА

Недавно опубликовано Письмо ФНС России №ШЮ-4-13/12599@ «Об отдельных вопросах внутригрупповых услуг». Фактически в письме изложен алгоритм проверки и анализа внутригрупповых услуг. Акцент делается на реальность таких услуг, отсутствие дублирования расходов, наличие экономической или коммерческой ценности для бизнеса, соответствие рыночным ценам, необходимость проведения анализа на предмет – не являются ли понесённые расходы компенсацией затрат на акционерную деятельность.

В письме перечислены примеры услуг – поддержка по административным вопросам, оказание услуг в области финансов, юридического консультирования, кадрового производства, внутреннего контроля, внутреннего аудита, оказание услуг, связанных с развитием производства и продаж (например, услуги в области рекламы и маркетинга, повышения эффективности деятельности российской организации), услуг в области информационных технологий и иных услуг.

Контролирующий орган делает акцент на доказательную базу в случае если акты являются шаблонными и абстрактными. Для подтверждения оказания услуг требуется деловая переписка с электронной корреспонденцией, детализация телефонных звонков, протоколы встреч, служебные записки и справки, табели учёта рабочего времени, отчёты об оказанных услугах, включающие в себя детализацию услуг с описанием действий контрагента, презентации, распечатки из внутренних электронных систем налогоплательщика, снимки экрана компьютера, функциональный анализ оказываемых услуг (то есть соотношение полученных услуг с внутренними функциями компании – получателя услуги) результат оказания услуг, свидетельские показания, путевые листы, журналы учёта рабочего времени, акты сверки взаимных расчётов и т.д.

УСЛУГИ УПРАВЛЯЮЩЕЙ КОМПАНИИ

Пристальное внимание контролирующих органов привлекают также распространённые отношения в части передачи функций единоличного исполнительного органа. В общем случае, налоговое законодательство не содержит запретов на признание в составе налоговых расходов сто-

имости услуг Управляющей компании. В то же время анализ арбитражной практики свидетельствует, что такие расходы находятся в зоне высоких налоговых рисков. Факторами, которые могут послужить основанием для доначисления по результатам налоговой проверки, являются:

- взаимозависимость Управляющей компании и Общества;
- применение Управляющей компанией упрощенной системы налогообложения;
- регистрация управляющей компании незадолго до заключения договора на передачу функций единоличного исполнительного органа;
- сотрудники общества были формально переведены в штат управляющей компании без какого-либо существенного изменения их должностных обязанностей, без изменения рабочих мест;
- многократное увеличение управленческих расходов в результате заключения договоров управления;
- использование сторонами договора оказания услуг одного банка, совпадение IP-адресов выхода в сеть Интернет;
- отсутствие зависимости стоимости услуг Управляющей компании от каких-либо показателей, в том числе от их объема и результата;
- несоответствие стоимости услуг Управляющей компании рыночному уровню цен (в рамках дополнительных мероприятий налогового контроля может быть произведена независимая экспертиза в целях определения рыночной цены оказанных услуг управления);
- недостаточное документальное оформление оказанных услуг (акты, отчеты носят формальный характер, идентичны по содержанию и не раскрывают содержание хозяйственных операций, а содержат лишь обобщенную информацию).

За заключением договора с Управляющей компанией должны последовать какие-либо изменения в стратегии развития Общества, новые цели и задачи, оптимизация процессов и т.д.

Сегодняшние реалии требуют оценивать в целом деятельность предприятия и любую сделку с точки зрения основной цели бизнеса – получения прибыли. Помимо необходимости работы любого предприятия как единой команды, взгляд со стороны всегда поможет оценить объективную ситуацию с позиции налоговых рисков. Специалисты ООО «Аудит-Оптим-К» всегда рассматривают себя на стороне бизнеса. Все тонкости законодательства и реальный опыт защиты позиций предприятия мы профессионально транслируем на конкретную задачу в интересах бизнеса.

Фирма ООО «Аудит-Оптим-К» работает на рынке аудиторских услуг более двадцати лет. Наша компания сегодня занимает ведущие места в рейтингах по Сибирскому региону и по России в целом.

Мы предлагаем нашим клиентам качественный аудит отчетности по РСБУ, МСФО, консультационное сопровождение предприятия по налоговым, бухгалтерским, управленческим вопросам с учётом специфики конкретного предприятия, услуги по ТЦО. В область профессиональных интересов ООО «Аудит-Оптим-К» входит проведение различных экономических, бухгалтерских судебных или инициативных экспертиз, рецензирование готовых экспертных заключений по экономическим вопросам, в том числе по банкротным делам. Специалистами ООО «Аудит-Оптим-К» проводится анализ актов и решений налоговых органов с целью оценки перспективы их судебного оспаривания, а так же успешное представление интересов юридических лиц по налоговым спорам.

Легендарное немецкое качество оптики ZEISS в Кемерове

Жизнь современного человека невозможна без цифровых устройств. Каждый день, дома и на работе, мы сталкиваемся с использованием компьютерной техники и гаджетов. Наш рабочий процесс проходит под искусственным освещением при помощи современных Led-ламп.

Мировая научная общественность уже не одно десятилетие спорит о том, полезен или все-таки вреден синий свет для нашего организма.

В результате длительных исследований, которые проходили в таких странах как США, Швеция, Россия, Германия, удалось установить, что наиболее опасной для человеческого организма является диапазон длин волн, который располагается в сине-фиолетовой части спектра от 380 до 455 нм.

«ВРЕД» СИНЕГО СВЕТА

1. Интенсивность световых волн влияет на контрастность изображения и остроту зрения, провоцирует возникновение симптомов зрительного утомления.

2. Синий свет искусственного происхождения (от мобильных телефонов, компьютеров, планшетов) при длительном воздействии в ночное/вечернее время нарушают регуляцию суточных ритмов – изменения в организме человека в результате реакции на смену света/темноты. Нарушение регуляции суточных ритмов означает нарушение «биологических часов» человека, что может привести к различным негативным последствиям: ухудшение памяти, общего состояния организма, влияет на сон.

Но не следует утверждать, что синий свет является только негативным. Он обеспечивает нам основную освещенность и способствует хорошему самочувствию. Регулирует естественное цветоощущение глаз.

Сама попытка частично блокировать синий свет, например, при ношении очков со специальным покрытием, должна учитывать следующий момент: снижение должно происходить только высокоэнергичного видимого света в диапазоне от 380 нм до 455 нм, вызывающего заболевания и повреждения сетчатки, и сохранять светопропускание лучей с длиной волны выше 460 нм для поддержания нормального физиологического состояния организма.

ZEISS предлагает лучшее решение!

Идеальная блокировка только избыточного синего – линзы с покрытием **DuraVision® BlueProtect**.

Созданы специально для людей, которые:

1. Много времени проводят в помещении с искусственным освещением.
2. Работают за компьютером более 3 часов в день.
3. Проводят значительную часть времени с мобильными цифровыми устройствами.
4. После длительной работы при воздействии искусственного освещения ощущают сухость и усталость глаз, головную боль после работы за компьютером и пользования смартфонами.

Линзы ZEISS с покрытием **DuraVision® BlueProtect**.

1. Блокируют повреждающий синий свет (380-455 нм) при сохранении светопропускания лучей с длиной волны выше 460 нм для регуляции суточных ритмов.

2. Имеют высочайшие просветляющие свойства.

3. Защищают глаза от УФ-излучения на 100%

4. Имеют невероятную устойчивость к повреждениям и загрязнениям.

5. Покрытие имеет мягкий фиолетовый остаточный рефлекс.

Приобрести линзы с покрытием **DuraVision® BlueProtect** Вы можете в салонах компании «Оптика-Центр» в г. Кемерово.

Ваши глаза под надежной защитой.

BlueProtect
от ZEISS



ОПТИКА-ЦЕНТР
ЦЕНТРЫ ТОЧНОЙ ОПТИКИ

«Центр точной оптики». Ул. Дзержинского, 21.
«Оптика Лорнетъ». Б-р Строителей, 26.

opticentr
www.opticenter.ru



+7 (3842) 75-42-89
+7 (3842) 37-07-56

центр врачебной косметологии

Золотая Линия

В сумасшедшем темпе жизни современной работающей женщины, когда ещё при этом нужно быть всегда в тонусе, с хорошим настроением и отлично выглядеть, должно быть место, где она может «собрать себя», восстановить силы.

Для меня – это «Золотая линия». Ты приходишь сюда – расслабляешься, получаешь заряд энергии, «прививку молодости»... и снова, уже обновлённая можешь идти в мир – радоваться и радовать – жить.

Галина Красильникова,
главный редактор
Группы изданий «Авант»

г. Кемерово, ул. Д. Бедного, 11

+7 (3842) 452-452

www.zl42.ru

Лицензия № ЛО-42-01-005344 от 06.02.2018г. ООО «Золотая Линия»

ЛЕТО

ТОРГОВО-РАЗВЛЕКАТЕЛЬНЫЙ ЦЕНТР

Новый ТРЦ Лето

открыт!



Скоро открытие
кинотеатра и фудкорта

STARMAX

kari
KIDS

Впервые в Кемерово!
Детский супермаркет
Скоро открытие

DNS

Гипермаркет
электроники



Акции!
СКИДКИ
до 50%

г. Кемерово
пр. Московский, 19
с 10:00 до 21:00
leto_trc



Наличие товара и срок действия акции
уточняйте у продавцов-консультантов