

КОНТР-
САНКЦИОННАЯ
ЭКОНОМИКА

ТЕМА НОМЕРА

ДЕЛОВОЙ АЛЬМАНАХ

АВАНТ

№3(70)

июль-сентябрь 2022

ПАРТНЕР

www.avant-partner.ru

16+

РЕЙТИНГ

Туристическое
расширение **стр. 64**



стр. 10
Рейтинг
самых прибыльных
компаний Кузбасса

Снижение
и рост угля

стр. 38



Проект от «УГМК-Застройщик»
для развития Шерегеша

стр. 52



Fex+

Транспортно-логистическая
компания

г. Кемерово

📍 ул. Шестакова, дом 6, офис 102

📍 б-р Строителей 15, БЦ «Микс»
(отдельный вход OZON)

@ Kemerovo@fexplus.ru

www.fexplus.ru

www.fexplus.ru

www.fexplus.ru

www.fexplus.ru



8 (3842)

36-00-11

36-00-66

Гарантия СОХРАННОСТИ и ОПЕРАТИВНОЙ доставки
Гибкие ТРАНСПОРТНЫЕ и ЛОГИСТИЧЕСКИЕ решения

Транспортно-логистическая компания ФексПлюс

Качественная работа сотрудников службы экспресс-доставки позволяет отправителю быть спокойным и уверенным в том, что товар, документы и письма своевременно поступят в пункт назначения или будут доставлены курьером прямо в руки адресату. Мы предлагаем Вам выгодные тарифные планы под различные потребности и сегменты.



По городу

Курьерская доставка
по городу в течение 1 дня



По России

Доставка в крупные города
России за 3 дня



Экспресс

Экспресс-доставка до 500 км
за 1 рабочий день



Международная

Доставка по всему миру
всего от 3 до 9 рабочих дней

16+

Альманах
АВАНТ-ПАРТНЕР РЕЙТИНГ
Зарегистрирован Сибирским
окружным межрегиональным
территориальным управлением
Министерства РФ по делам
печати, телерадиовещания
и средств массовых коммуникаций.
Свид. №ПИ 12-2359 от 13.05.04

Главный редактор
Игорь Николаевич Лавренко

Авторы текстов:
Анастасия Сальникова,
Анастасия Шукшина

Фото
Сергей Гавриленко,
Сергей Миловидов,
Пресс-службы: Администрации
Правительства Кузбасса,
Министерства
строительства Кузбасса.

Учредитель и издатель
ООО ИД «Деловой Кузбасс»

Директор
Галина Федоровна Красильникова

Отдел по работе с клиентами
Ирина Лапшова

Адрес редакции, учредителя
и издателя: 650991, Россия,
Кемеровская область, г. Кемерово,
ул. Красноармейская, 136, оф. 526
Тел./факс: **(3842) 585-616**
E-mail: mail@avant-partner.ru
<http://www.avant-partner.ru>

Отпечатано в **ООО «ИНТ»**,
650000, Кемеровская область – Кузбасс,
г. Кемерово, ул. Карболитовская, стр. 1/6,
помещ. 6, тел.: +7 (3842) 65-78-89

Дата выхода: 22 августа 2022 года
Распространение: подписка,
VIP-рассылка – бесплатно
При продаже – свободная цена
Тираж: 5000 экз

Материалы в рубриках:
ТЕХНОЛОГИИ, ЛИДЕР,
КРУПНЫМ ПЛАНОМ, ОТДЫХ –
печатаются на правах рекламы.

К читателям



Самый сложный в современной истории России год продолжился. И летом для Кузбасса, его экономики и развития региона он выдался непростым, но и неплохим. Многие из того негативного, что ожидалось, случилось, но самое худшее – нет. Зато дела и бизнес как обычно продолжались. Вопреки опасениям прошёл очередной угольный форум в Новокузнецке, доходы бюджета не сократились, а напротив рекордно выросли (см. «Контр-санкционная экономика: замещение и сверхдоходы»). Продолжилось и даже расширилось кузбасское строительство, на очереди скорые большие пуски и такие же большие старты новыхстроек (см. «Строительная стабильность»).

Инвесторы подтвердили и даже расширили некоторые свои планы. Особенно в туристической сфере, где главный курорт региона ждёт, без сомнения, настоящий бум строительства новых отелей и апартаментов, горнолыжных трасс и всего остального курортно-туристического. И на подходе свои проекты развития в данной сфере и у других территорий (см. «Кузбасс туристический»).

Примечательной была летом 2022 года активность в сфере кузбасских приобретений. Здесь можно отметить вполне традиционные сделки (или их попытки) в сфере угля, но также большую общероссийскую сделку с бывшей американской бургерной сетью. Когда российский сегмент крупнейшей компании фаст-фуда оказался в собственности кузбасского предпринимателя, можно сказать, «переехал» в Новокузнецк (см. СДЕЛКИ).

Реакция региональной власти на вызовы внешних ограничений летом 2022 года была стандартной – помочь бизнесу, поддержать его отдельные сегменты, снизив налоговую нагрузку в определённых местах, и поддержать некоторые группы населения, в том числе, в ситуации форс-мажора (см. ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО). Важной частью реакции на внешние трудности стала региональная политика диверсификации экономики Кузбасса. Как неотъемлемая часть курса на импортозамещение, но также на избавление от угольной зависимости. Для этого разработан план мероприятий по диверсификации экономики Кузбасса на 2021-2026гг. (см. интервью губернатора Кузбасса Сергея Цивилева).

Главный редактор,
Игорь Лавренко



БОЛЬШЕ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСУ И НАСЕЛЕНИЮ

На летних сессиях депутаты Законодательного Собрания Кузбасса приняли несколько важных для региона законов, направленных в первую очередь на поддержку населения и бизнеса региона.

4



УГОЛЬ И БУРГЕРЫ

С учётом складывающихся внешних обстоятельств последние кузбасские приобретения выглядели с одной стороны необычно, а с другой – вполне штатно, как всегда.

8



ВРЕМЯ РЕКОРДНЫХ ПРИБЫЛЕЙ

Прошлый год оказался необычно рекордно прибыльным для экономики Кузбасса.

10



СЕРГЕЙ ЦИВИЛЕВ: «РАЗВИТИЮ ИМПОРТОЗАМЕЩАЮЩИХ ПРОИЗВОДСТВ УДЕЛЯЕТСЯ ОСОБОЕ ВНИМАНИЕ»

16



КОНТР-САНКЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА: ЗАМЕЩЕНИЕ И СВЕРХДОХОДЫ

Внешнее санкционное воздействие, которому подверглась Россия со стороны стран Запада после 24 февраля, стало самым значительным и самым жёстким в истории международных конфликтов.

26



УГОЛЬ БЬЁТ РЕКОРДЫ

В начале июня вырисовывались ближайшие перспективы главной отрасли Кузбасса в новых политических и экономических условиях.

38



СТРОИТЕЛЬНАЯ СТАБИЛЬНОСТЬ

К началу августа строительная сфера Кузбасса показывала результаты, заметно отличающиеся от показателей индустрии, главного сектора экономики региона, в лучшую сторону.

48

52

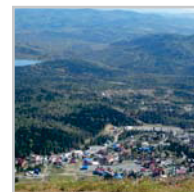
СОВРЕМЕННЫЙ ПРОЕКТ «УГМК-ЗАСТРОЙЩИК» В ШЕРЕГЕШЕ:
ДЛЯ ЖИЗНИ, РАБОТЫ, ОТДЫХА И РАЗВИТИЯ



КРУПНЫМ ПЛАНOM

64

Всё больше и больше о Кемеровской области говорят, как о туристическом
регионе.



РЫНКИ

МЫ ДОСТАВИМ ЛЮБОЙ ГРУЗ В ЛЮБУЮ ТОЧКУ ПЛАНЕТЫ!

СЛУЖБА ЭКСПРЕСС-ДОСТАВКИ
И ГРУЗОПЕРЕВОЗОК
ПО ВСЕМУ МИРУ

Кемерово – Москва:
1–2 дня от 250 рублей



КУРЬЕРСКАЯ СЛУЖБА
ИБЕРСКИЙ
КСПРЕСС

- КОМПАНИЯ ЯВЛЯЕТСЯ ОФИЦИАЛЬНЫМ ПРЕДСТАВИТЕЛЕМ ПО ГРУЗОПЕРЕВОЗКАМ АЭРОФЛОТ КАРГО, S7 KARGO
- ГАРАНТИРОВАННАЯ ДОСТАВКА НА СЛЕДУЮЩИЙ ДЕНЬ ВО МНОГИЕ ГОРОДА РОССИИ
- ГОРОДСКАЯ КУРЬЕРСКАЯ ДОСТАВКА (ПОДАРКОВ, ЦВЕТОВ, ДОКУМЕНТОВ)
- ВЫСОКИЙ СЕРВИС ОБСЛУЖИВАНИЯ
- ДОСТАВКА АВИАГРУЗА ОТ 45 РУБ/КГ
- ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД К КЛИЕНТУ
- ОТСРОЧКА ПЛАТЕЖА НА 30 КАЛЕНДАРНЫХ ДНЕЙ
- ВОЗМОЖНОСТЬ ОПЛАТЫ ДОСТАВКИ ОТПРАВИТЕЛЕМ, ПОЛУЧАТЕЛЕМ И ТРЕТЬИМИ ЛИЦАМИ
- ЗАБИРАЕМ И ДОСТАВЛЯЕМ ГРУЗЫ В НЕРАБОЧЕЕ ВРЕМЯ, В ВЫХОДНЫЕ И ПРАЗДНИЧНЫЕ ДНИ

Г. КЕМЕРОВО, УЛ. ЧЕРНЯХОВСКОГО, Д. 4
8 (384-2) 63-00-76, 33-00-76, 67-20-40

WWW.SIB-EXPRESS.RU
8 (923) 509-93-53

LOGIST@SIB-EXPRESS.RU
РЕКЛАМА



БОЛЬШЕ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСУ И НАСЕЛЕНИЮ

На летних сессиях депутаты Законодательного Собрания Кузбасса приняли ещё несколько важных для региона законов, направленных в первую очередь на поддержку населения и бизнеса региона. Сделано это было заранее: хотя промышленное производство и экспорт стали сокращаться в апреле-июне, финансовое состояние региона оставалось ещё вполне стабильным, областной бюджет исполнялся с завидным профицитом, прибыль организаций в первые четыре месяца года оказалась рекордной. Тем не менее, законодательно получили поддержку и некоторые группы населения, уязвимые в конкретном случае, и некоторые сегменты регионального бизнеса.

ЖИЛИЩНЫЕ СЕРТИФИКАТЫ – ПОТЕРЯВШИМ ЖИЛЬЁ В ПОЖАРАХ И СИРОТАМ

В конце мая парламент Кузбасса принял закон «О предоставлении иных межбюджетных трансфертов в целях оказания социальной поддержки гражданам, лишившимся жилых помещений в результате чрезвычайной ситуации в связи с пожаром». Законопроект о социальной выплате (сертификате) жителям региона, лишившимся своего единственного жилья в результате природного пожара, инициировал губернатор Сергей Цивилев.

Для получения сертификата необходимо, чтобы на территории муниципального образования, где находилось утраченное жильё, на региональном уровне должен быть введён режим чрезвычайной ситуации в связи с пожарами. В этом году под это условие попадают жители Тяжинского муниципального округа, в котором произошли сильные пожары в начале мая. В то же время, как пояснили в пресс-службе Заксобраний, законом не указано конкретное муниципальное образование.

По сертификату пострадавшие от пожара смогут в течение 6 месяцев с даты выдачи приобрести другое жильё на территории региона (инвалиды 1-й группы – в любом регионе России) по договору долевого строительства или купли-продажи. Жильё должно быть благоустроенным, не требующим реконструкции или ремонта, со степенью износа не выше 50% по данным технической инвентаризации. Общая площадь помещения должна быть не менее учётной нормы, установленной в качестве критерия нуждаемости в муниципальном образовании.

Размер выплаты будет зависеть от состава семьи получателя, норматива средней стоимости 1 кв. метра и нормы предоставления жилья по договору социального найма на одного человека. В дополнение к этой сумме можно будет использовать собственные средства. Как сказано в сообщении Заксобраний Кузбасса, порядок выдачи сертификатов и методику распределения межбюджетных трансфертов на оказание данной социальной поддержки утвердит областное правительство.

В начале мая Сергей Цивилев приводил данные, что в Тяжинском муниципальном округе от природных пожаров сгорело 98 домов в трёх населённых пунктах, и помощь будет оказана сертификатами на жильё для пострадавших из расчёта 1 млн рублей на каждого члена семьи, но не более 4,2 млн на семью.

А через месяц областные депутаты внесли изменения в региональный Закон «О дополнительной мере социальной поддержки лиц, ранее относившихся к числу детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, нуждающихся в обеспечении жильём». Он начал действовать в начале этого года, и по нему в Кузбассе начали выдавать жилищные сертификаты для граждан старше 23 лет, которые ранее относились к категории детей-сирот, но не получили жильё. Законопроект об изменениях был разработан министерством образования Кузбасса и был направлен на смягчение требований к получению сертификатов. В новой редакции закона изменилось требование о непрерывности трудового стажа заявителей: теперь будет учитываться лишь общий тру- ►►

ВЫГОДНЫЙ ТАНДЕМ С ВАШИМ КОМБАЙНОМ

ЖАТКИ ДЛЯ УБОРКИ КУКУРУЗЫ **ARGUS**

4/5/6/8/12 рядков
рабочая скорость до 9 км/ч
высота среза от 250 мм



*техника выпускается АО «Клевер» под брендом Ростсельмаш
**вся представленная информация носит исключительно
информационный характер и ни при каких условиях не является публичной офертой
*** Ростсельмаш оставляет за собой право изменить характеристики
техники без предварительного уведомления



ЖАТКИ УНИВЕРСАЛЬНЫЕ НИЗКОГО СРЕЗА **FLOAT STREAM**

рабочая ширина 5/6/7/9/10,74 м
рабочая скорость до 9 км/ч
минимальная высота среза 30 мм



ЖАТКИ ДЛЯ УБОРКИ ПОДСОЛНЕЧНИКА **FALCON**

6/8/12 рядков
рабочая скорость до 9 км/ч
высота среза от 600 мм



ЖАТКИ ПОДСОЛНЕЧНЫЕ БЕЗРЯДКОВЫЕ **SUN STREAM**

ширина захвата до 12 м
рабочая скорость до 10 км/ч
высота среза от 300 до 1000 мм

ООО «Агротрак» - официальный дилер
Новосибирская область,
пос. Верх-Тула, ул. Новая, 17/1, тел: 8 (383) 325-39-00
г. Кемерово, пр-т Кузнецкий, 127В, тел: 8 (3842) 90-00-89
тел: 8-800-700-18-17
www.altay-agrotrak.rostselmash.com

РОСТСЕЛЬМАШ
Агротехника Профессионалов

довой стаж не менее 6 месяцев. Помимо этого, при наличии у льготника судебного решения на предоставление жилья выплата будет перечисляться ему после отказа от исполнения судебного решения или после заключения мирного соглашения между сиротой и администрацией муниципалитета. Ранее должны были выполняться оба условия.

СНИЖЕНИЕ НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ

В начале июля парламент Кузбасса провел внеочередное 37-ое заседание, на котором приняли три закона, направленные на снижение налоговой нагрузки в регионе. Одним из них была расширена сфера применения патентной системы налогообложения (ПСН). В частности, добавились специализированные строительные работы. Теперь применять ПСН смогут индивидуальные предприниматели, которые специализируются на конкретном виде работ, например, на заливке свай, бетонных работах или работе по закладке фундамента. Ранее такая возможность была только у тех предпринимателей, которые выполняли полный объем строительных работ «под ключ». ПСН как специальный налоговый режим для индивидуальных предпринимателей позволяет ИП приобретать патент, который освобождает его сразу от трех видов налога, в числе которых налог на доходы физических лиц, налог на имущество физлиц, а также налог на добавленную стоимость.

На этой же сессии в Кузбассе были приняты новые меры налоговой поддержки IT-отрасли в условиях внешних санкций. В частности, на 50% был снижен налог на имущество организаций и ставки по упрощенной системе налогообложения – до 1%, если объектом налогообложения являются доходы, и до 5%, если доходы, уменьшенные на величину произведенных расходов. Обе меры поддержки введены на период 2022-2025 гг. Ими смогут воспользоваться организации, аккредитованные в министерстве цифрового развития, связи и массовых коммуникаций России, 90% доходов организации должно быть от деятельности в IT-области, и в ней должны работать не менее 7 человек.

Депутаты продлили также «налоговые каникулы» (действие налоговой ставки в размере 0%) для впервые зарегистрированных индивидуальных предпринимателей до 1 января 2025 года. Такие «каникулы» действуют в Кузбассе с 2015 года, и их решили продлить как меру поддержки и стимул к ведению предпринимательской деятельности и созданию новых рабочих мест. «Налоговыми каникулами» смогут воспользоваться впервые за-

регистрированные предприниматели, применяющие упрощенную систему налогообложения, ПСН, и осуществляющие деятельность в производственной, социальной и научной сферах, а также в сфере бытовых услуг.

Среди сфер деятельности, получивших региональную законодательную поддержку, можно упомянуть и деятельность по содержанию приютов для животных. На июньской сессии областные депутаты распространили право предоставления в аренду без торгов земельных участков, находящихся в государственной или муниципальной собственности, юрлицам, открывающим приюты для животных. Отметим, что приют должен быть рассчитан на содержание не менее 200 животных без владельцев. Принятое изменение призвано способствовать увеличению числа приютов в Кузбассе и снизить издержки на их открытие.

ДЕНЬГИ ПРОШЛЫЕ И ТЕКУЩИЕ

На 36-м заседании в конце июня Законодательное Собрание одобрило исполнение областного бюджета за 2021 год, по итогам которого доходы областного бюджета составили 237,1 млрд рублей, расходы – 202,6 млрд, а профицит бюджета – 34,5 млрд рублей. За три недели до этого прошли публичные слушания по годовому отчету об исполнении. Его представил первый заместитель председателя областного правительства – министр финансов Кузбасса Игорь Малахов, сообщивший об увеличении в 5,2 раза прибыли предприятий и компаний региона за счет значительного роста цен на уголь, черные металлы и удобрения на мировом рынке. В итоге, налоговые и неналоговые доходы областного бюджета выросли на 80% по отношению к 2020 году и составили 184,9 млрд рублей. Расходы областного бюджета на исполнение госпрограмм за 5 лет выросли на 80% и достигли по итогам 2021 года 199,2 млрд рублей, из них 55,6% направлены на образование, здравоохранение и социальную защиту населения.

Как указал на слушаниях председатель комитета по вопросам бюджета, налоговой политики и финансов областного парламента Довран Аннаев, в течение прошлого года в областной бюджет 6 раз вносились изменения, в результате первоначально утвержденный объем доходов был увеличен на 60%, или на 88,7 млрд рублей, а по итогам прошлого года «Кузбасс по темпам роста собственных доходов занял первое место в Сибирском федеральном округе и второе в России». На сессии при утверждении отчета он также отме-

тил, что в прошлом году государственный долг Кузбасса уменьшился более чем на 8 млрд рублей.

Рекордный рост поступлений налогов в областной бюджет сохранился и в текущем году. В таких обстоятельствах было ненужно исполнять его с плановыми показателями конца прошлого года, включая дефицит, и на внеочередной сессии в начале июля были внесены изменения в областной бюджет. Расходы были увеличены на 9,5 млрд рублей, доходы – на 27,5 млрд, они составили в новой редакции 254,9 млрд рублей и 265,2 млрд, соответственно. И вместо планового дефицита появилась плановый профицит в 10,3 млрд рублей. Как было отмечено в сообщении минфина Кузбасса, основные корректировки по доходам были обусловлены получением в текущем году дополнительных доходов по налогу на прибыль организаций, а увеличение расходов ассигнований позволит направить дополнительные средства на оснащение медицинских организаций оборудованием и ремонт дорог, на подключение домов частного сектора Новокузнецка к сетям газоснабжения и на продолжение развития Шерегеша, на благоустройство общественных территорий.

АРЕСТ – ЗА НЕОДНОКРАТНЫЙ БЕЗБИЛЕТНЫЙ ПРОЕЗД

В конце мая глава Новокузнецка Сергей Кузнецов предложил заметно ужесточить наказание за нарушение оплаты проезда и наказывать тех, кто «совершил это нарушение два или три раза, нарушив Кодекс об административных правонарушениях и областной 89-ый закон, десятью сутками...». «Хочешь сиди, хочешь иди подметай, после этого, и мы отобьем привычку не платить», сделал вывод мэр южной столицы Кузбасса, выступая в программе «Утро с мэром» НовоТВ.

Чтобы ввести в действие предложенное наказание, следует изменить законодательство, и для этого, по его словам, «нужно пройти через дебаты в областном Законодательном Собрании». Сергей Кузнецов сообщил также, что власти города будут «увеличивать число контролеров на общественном транспорте, но это увеличивает стоимость их содержания, а деньги на это можно взять только из штрафов». Поэтому мэрия будет настаивать на их увеличении.

Пока же статья 32 областного закона №89 от 16 июня 2006 года «Об административных правонарушениях в Кемеровской области» предусматривает для не оплативших проезд в общественном транспорте штрафа в 500 рублей. Наказания в виде административного ареста данным законом не предусмотрено. ■



МЕДИЦИНСКИЙ ЦЕНТР ДЛЯ ВСЕЙ СЕМЬИ ЭМИЛИЯ

СТОМАТОЛОГИЯ И КОСМЕТИЧЕСКАЯ МЕДИЦИНА

Уважаемые наши Шахтёры!

Медицинский Центр Эмилия от лица всего коллектива поздравляет Вас с профессиональным праздником!

Ваш труд очень ценен и важен для нас!!!

Желаем долголетия, крепкого Сибирского здоровья Вам и Вашим семьям!!!

**Дарим скидку
на стоматологическое лечение
10% весь август и сентябрь.**

*Шахтёры – особая каста,
Живут в постоянной борьбе,
В глубоко надвинутых касках
И вызов бросая судьбе.*

*Шахтёрская жизнь – это битва,
А место сраженья – забой,
Спасители: крест и молитва,
Способность владенья собой.*

*Пусть больше не будет напастей,
Живите в довольстве, тепле.
Желаю вам мира и счастья,
Да долгую жизнь на земле.*

Луиза Эбауэр

Приходите в «Эмилию» всей семьей в любое время года!



**Счастье каждого человека во многом зависит от его здоровья.
Мы поможет Вам и Вашей семье
сохранить здоровье и встречать каждый день с улыбкой!!!**

16 мая корпорация McDonalds объявила о полном уходе бренда из России, а через три дня продала дочернее ООО «Макдональдс» своему партнёру – новокузнецкому предпринимателю Александру Говору.

УГОЛЬ И БУРГЕРЫ

С учётом складывающихся внешних обстоятельств последние кузбасские приобретения выглядели с одной стороны необычно, а с другой – вполне штатно, как всегда. В результате, все их можно описать как большую общероссийскую сделку с большой бургерной сетью и сделки с различными угольными активами. Вполне себе по-кузбасски.

РОССИЙСКИЙ БИЗНЕС MCDONALDS СТАЛ КУЗБАССКИМ

С 14 марта корпорация McDonalds приостановила свою деятельность в России, однако, 25 ресторанов в Сибири под её маркой продолжили свою работу. Все они по договорам франшизы управлялись новокузнецким ООО «Гид», учредителем которого выступает Александр Говор. Первый ресторан McDonalds его компания, купившая франшизу на четыре сибирских региона, открыла в Новокузнецке в сентябре 2015 года. Как пояснил в марте генеральный директор ООО «Гид» Андрей Скурыгин, рестораны под управлением компании в Новосибирске, Красноярске, Барнауле, Новокузнецке, Кемерове и Томске, продолжили свою работу в штатном режиме, и только «в связи с нестабильной ситуацией на строительном рынке открытие новых ресторанов, которые были запланированы ранее, приостановлено».

16 мая корпорация McDonalds объявила о полном уходе с российского рынка и о начале процесса продажи российского бизнеса. И уже через три дня сообщила о заключении договора купли-продажи с Александром Говором. По соглашению сторон покупателю достался весь «портфель ресторанов» McDonalds в России, но при условии, что он будет развиваться под новым брендом. Кроме того, договором было предусмотрено сохранение сотрудников на срок не менее двух лет, выплаты им зарплаты и «исполнение существующих обязательства перед поставщиками, арендодателями и коммунальными службами». Было также указано, что соглашение «зависит от определенных условий, включая одобрение регулирующих органов». Позднее, в СМИ появились сообщения, что Александр Говор как покупатель бизнеса McDonalds в России был выбран из нескольких претендентов.

ДОБАВЛЕНИЯ «СТРОЙСЕРВИСА»...

Угольно-металлосервисная группа «Стройсервис» регулярно приобретает новые угольные участки для поддержания и расширения имеющегося бизнеса. В сентябре прошлого года АО «Стройсервис» объявило о намерении приобрести ещё и 50% в действующем угольном предприятии «Ровер» в Кемеровском округе. Один из учредителей ООО «Ровер» Тимур Цориев пояснил тогда, что «не продаёт эту долю, а лишь взял деньги для выплаты налогов в долг у «Стройсервиса» под залог своей доли». Однако, судя по всему, в этом году сделку всё же пытались заключить, хотя в ноябре 2021 года ООО «Ровер» было признано несостоятельным. Однако в мае сделка была заблокирована арбитражным судом Республики Алтай, где зарегистрирован «Ровер».

По заявлениям новосибирского ООО «Омега Трейд» и конкурсного управляю-

щего ООО «Ровер» Алексея Посошкова суд наложил арест на доли в компании: в первом случае на принадлежащие Тимур Цориеву 50%, во втором – на принадлежащий Нине Цориевой 1%. В обоих случаях это сделано в обеспечение иска о привлечении к субсидиарной ответственности Тимура Цориева и ещё пятерых контролирующих лиц на сумму почти 10 млрд рублей. Арест подразумевает запрет на регистрационные действия с этими долями. При этом, Тимур Цориев пояснил, что его «спорная доля отчуждена для получения инвестиций для восстановления финансово-хозяйственной деятельности должника, и в настоящее время производятся корпоративные процедуры, связанные с надлежащим оформлением и нотариальным удостоверением договора купли-продажи в уставном капитале». И покупатель уже «предоставил проектное финансирование, за счет которого планируется погашение требований к «Роверу» об уплате обязательных платежей», и «таким образом, невозможен арест имущества, которое ответчику не принадлежит». Однако суд все равно наложил арест, указав, что тот «не является обращением взыскания на имущество и не препятствует пользованию им для хозяйственной деятельности».

А вот приобретение нового угольного участка Березовский Восточный-2 под Прокопьевском прошло вполне штатно. 10 августа департамент по недропользованию по Сибирскому федеральному округу заранее подвел итоги назначенного на 23 августа аукциона на право недропользования на участке Березовский Восточный-2 Березовского каменноугольного месторождения под Прокопьевском. Торги были объявлены 29 июня со стартовой ценой 810,6 млн рублей и приемом заявок по 25 июля. Однако, в связи подачей всего одной заявки аукционная комиссия признала аукцион несостоявшимся и выявила получателя лицензии досрочно, признав им единственного претендента ООО «Разрез «Березовский» группы «Стройсервис». Как указано в протоколе комиссии, в соответствии с ч. 8 ст. 13.1 закона «О недрах», если заявка от одного претендента соответствует требованиям закона «О недрах», ему предоставляется право пользования недрами с оформлением лицензии на условиях аукциона и с установлением размера разового платежа на один шаг выше стартового. В данном случае это – 891,62 млн рублей.

... И «СИЛЫ СИБИРИ»

«Угольная компания «Сила Сибири» в конце июля выкупила за 337,1 млн рублей горно-шахтное оборудование на принадлежащей ей шахте «Заречная». Сделка была заключена по ито-

Площадь участка Березовский Восточный-2 составляет 14,05 кв. км, при этом состоит из двух изолированных полей – основного и северного. Последнее находится на территории Прокопьевского округа, основное – в Новокузнецком районе. Запасы и ресурсы на участке оцениваются в 82,4 млн тонн угля коксующихся марок К, КС и энергетической марки Т. На удалении 0,2-1 км от участка находятся горные отводы разреза «Березовский» и ООО «Разрез Бунгурский Северный». Действующие предприятия имеют развитую инфраструктуру, подъездные автомобильные дороги и железнодорожные пути. В 1 км к юго-западу от границ «Березовского-Восточного-2» расположено село Берёзово, на таком же расстоянии к северо-востоку – посёлок Матюшино, железная дорога Новокузнецк-Ленинск-Кузнецкий – в 2,3 км к северу от участка.

гам торгов в рамках конкурсного производства в ООО «Угольная компания «Заречная». В составе приобретенного имущества угольный комбайн, ленточный конвейер, самоходный скребок-перегрузчик, секции механизированной крепи и став рештальный, сказано в сообщении на сайте единого реестра сведений о банкротствах. При этом всё оборудование «заизолировано в лавах №№1131, 1302, 1308 шахты «Заречная».

Торги по его продаже были объявлены в конце апреля в виде публичного предложения со стартовой ценой 4,19 млрд рублей и шагом снижения в 10% вплоть до 10% от стартовой, а затем в 1%. В итоге УК «Сила Сибири» приобрела имущество за 8% от стартовой цены. В конце июня прошлого года московское АО «Сила Сибири» (сейчас АО «Угольная компания «Сила Сибири», зарегистрированное в Полысаево) победило на торгах по продаже имущественного комплекса обанкроченной шахты «Заречная» с предложением 1,8 млрд рублей, но как выясняется, не всё оборудование шахты входило в состав её имущественного комплекса.

БАНЯ И ШАХТОУПРАВЛЕНИЕ БЕЗ СПРОСА

Но если ГШО в «Заречной» и половина долей в ООО «Ровер» привлекали покупателей, на некоторые другие продававшиеся летом кузбасские активы спроса не было. Так не удалось провести два аукциона по продаже имущественного комплекса ООО «Шахтоуправление «Карагайлинское», признанного несостоятельным в сентябре 2020 года. Оба раза из-за отсутствия заявок. Первые торги в рамках конкурсного производства проводились 6 июня в виде открытого аукциона со стартовой ценой в 6,55 млрд рублей. При этом часть имущества оценочной стоимостью 2,62 млрд ру-

блей находится в залоге у кемеровского ООО «Промышленный аутсорсинг», ещё на 3,93 млрд не является таковым. В обеих частях представлены горно-шахтное оборудование, приборы, различная производственная и вспомогательная недвижимость, инженерная инфраструктура. Это имущество передано в аренду кемеровскому ООО «Обогатительная фабрика «Карагайлинская». В конце июня цена имущественного комплекса снизили до 5,89 млрд рублей и назначили на 10 августа новый аукцион. Но и на него заявок не поступило, и он был признан несостоявшимся, как и первый

Аналогично не удалось продать 51% акций кемеровского АО «Баня на Весенней» на аукционе 29 июля. Как было указано в выписке из протокола торгов, они «признаны несостоявшимися, т.к. по окончании срока подачи не подана ни одна заявка на участие в процедуре». Контрольный пакет акций «Бани на Весенней» продавал комитет по управлению муниципальным имуществом в соответствии с постановлением об условиях приватизации администрации Кемерово от 28 июня. Торги были назначены на 29 июля с начальной ценой 27,04 млн рублей за 12537 акций, что составляет 51% уставного капитала.

Приватизация этого предприятия была предусмотрена прогнозным планом приватизации муниципального имущества города Кемерово на 2022-2024гг., который горсовет утвердил в ноябре прошлого года, но в виде продажи имущественного комплекса муниципального предприятия «Баня на Весенней». В апреле нынешнего года порядок приватизации был изменен на продажу контрольного пакета АО, созданного путем преобразования МП «Баня на Весенней». После неудачной попытки продажи 29 июля с той же ценой пакет акций был выставлен на новый аукцион 12 сентября. ■

Основным видом хозяйственной деятельности АО «Баня на Весенней» указана физкультурно-оздоровительная: деятельность бань и душевых, саун, соляриев, дополнительными видами – непродовольственный ритейл, общепит, управление недвижимостью. В компании числится 39 человек, она располагает зданием общей площадью 2,44 тыс. кв. метров по адресу Кемерово, ул. Весенняя, д. 5А.

РЕЙТИНГ:
САМЫЕ ПРИБЫЛЬНЫЕ КОМПАНИИ КУЗБАССА
(по итогам 2021 года, в млрд рублей чистой прибыли)

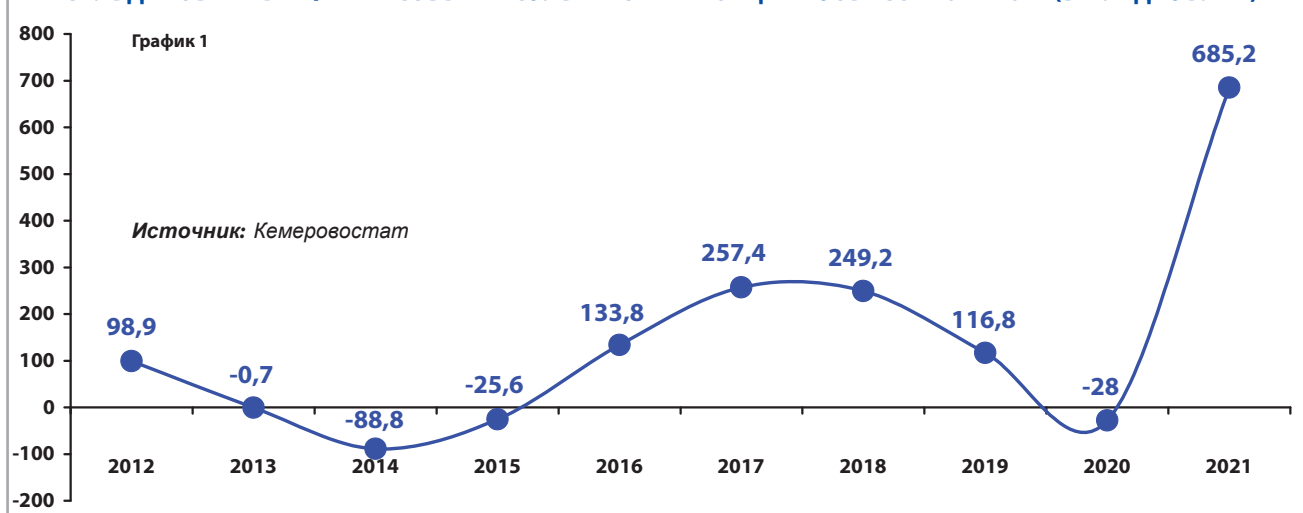
№1
ПАО
«РАСПАДСКАЯ»

ВРЕМЯ

РЕКОРДНЫХ ПРИБЫЛЕЙ

Прошлый год оказался необычно рекордно прибыльным для экономики Кузбасса. Сальдированная прибыль предприятий и компаний региона (без банков, малых и средних предприятий, а также государственных и муниципальных учреждений) составила в 2021 году невиданные 685,2 млрд рублей. Что превысило совокупную прибыль (506 млрд рублей) двух других самых прибыльных лет для экономики Кузбасса, 2017-го и 2018-го. При этом положительные финансовые результаты всего одного прошлого года перекрыли отрицательные результаты всех неудачных лет последнего десятилетия, более 143 млрд рублей совокупных сальдированных убытков (см. график №1).

САЛЬДИРОВАННЫЙ ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ОРГАНИЗАЦИЙ КУЗБАССА 2012-2021 (В МЛРД РУБЛЕЙ)



КОНЬЮНКТУРА ПОМОГЛА

Несложно понять, что основную часть таких огромных прибылей обеспечила резко улучшившаяся конъюнктура мирового угольного рынка. Это позволило восстановить сократившийся в период пандемии экспорт угля и, соответственно, добычу, и получить внушительные денежные поступления и прибыль. Свою весомую толику внесли также в региональную прибыль металлургия и химическая отрасль, а также энергетика и сектор оптовой и розничной торговли.

Как объяснял в конце прошлого года при очередном изменении параметров областного бюджета в сторону увеличения доходов министр финансов Кузбасса – первый заместитель председателя правительства Игорь Малахов, цены на мировом рынке на кузбасские товары значительно выросли – на энергетический уголь за 10 месяцев 2021 года в 2,3 раза, на продукцию чёрной металлургии – на 79%, на азотные удобрения – на 74%. В прошлом году, благодаря такой выгодной для региона внешнеэкономической конъюнктуре экспорт из Кузбасса вырос по стоимости на 32%, до 15,3 млрд долларов против 11,6 млрд в 2020 году и 14,9 млрд долларов в 2019.

В итоге только за январь-сентябрь 2021 года, как сообщал Игорь Малахов, прибыль прибыльных организаций региона выросла на 302 млрд рублей или в 4,1 раза к уровню прошлого года. Большую часть обеспечили угольщики – 194 млрд рублей прироста прибыли. У них она выросла в 6,1 раза. Благодаря металлургии и химии, рекордный рост финансовых результатов также отмечен в обрабатывающих производствах, где прибыль выросла в 3,4 раза. Кстати, заметный рост был в прошлом году также и в энергетике, хотя эта отрасль от внешнего рынка не зависит, а значительная часть ее выручки формируется в регулируемом сегменте.

УГОЛЬНОЕ ЛИДЕРСТВО

Если брать отраслевой расклад, то, очевидно, что основную часть прошлогодней прибыли в кузбасской экономике получили угольщики. В предыдущие прибыльные годы на углепром приходилось обычно более 70% всей сальди-

ванной прибыли экономики Кузбасса. Соответственно, и в десятке самых прибыльных предприятий и компаний они преобладают, и их там оказалось ровно семь (см. таблицу №1). И самой прибыльной из них оказалась междуреченское ПАО «Распадская», получившее в прошлом году (по российским стандартам бухгалтерской отчетности) 62,1 млрд рублей чистой прибыли – в 42 раза больше, чем годом ранее. При увеличении добычи компании в 13%, до 23,3 млн тонн.

Конечно, в данном случае прибыль «Распадской», чья годовая выручка составила всего 22 млрд рублей, обеспечила вся группа её предприятий. По отчётности, из 62,1 млрд рублей чистой прибыли 52,2 млрд пришлось на «доходы от участия в других организациях». Таких как «ОФ «Распадская» (7,1 млрд рублей чистой прибыли), шахта «Распадская-Коксовая» (7,2 млрд), разрез «Распадский» (7,9 млрд), «Распадская угольная компания» (16,6 млрд рублей) и, конечно, «Южкузбассуголь» (14,6 млрд), приобретенный «Распадской» в декабре 2020 года.

Интересно, что прибыль по международным стандартам финансовой отчётности (МСФО) составила у «Распадской» примерно такую же величину, что по российским стандартам – 875 млн долларов, или 60,7 млрд рублей по среднегодовому курсу 2021 года. При этом по МСФО «Распадская» увеличила выручку в 2021 году в 3 раза – до 2,1 млрд долларов, а прибыль – в 5 раз. Комментируя итоги 2021 года, генеральный директор ООО «Распадская угольная компания» (управляющая организация ПАО «Распадская») Андрей Давыдов отметил, что в прошлом году запрет Китая на импорт угля из Австралии «значительно повлиял на мировой спрос и изменил торговые потоки», это и дефицит коксующегося угля на внутреннем рынке Китая, а также перебои с его импортом в течении года вместе с другими факторами привели к росту мировых котировок до рекордных уровней». При этом заметно улучшился спрос на уголь со стороны российских металлургов, и всё это, по его словам, «а также увеличение добычи, плюс успешное объединение с активами «Южкузбассугля» позволило продемонстрировать солидный финансовый результат» в 2021 году. ■■■

РЕЙТИНГ: САМЫЕ ПРИБЫЛЬНЫЕ КОМПАНИИ КУЗБАССА

Таблица №1

(по итогам 2021 года, в млрд рублей чистой прибыли)

	Наименование	Местоположение	Прибыль в 2020 году	Прибыль в 2021 году	Рост (в %)
1	ПАО «Распадская»	Междуреченск	1,47	62,1	4124
2	АО УК «Кузбассразрезуголь»	Кемерово	-7,8	56,2	820
3	АО «СУЭК-Кузбасс»	Ленинск-Кузнецкий	-20	43,5	318
4	АО «Евраз-ЗСМК»	Новокузнецк	20,3	42,8	114
5	АО «Междуречье»	Междуреченск	5,6	16,6	194
6	КАО «Азот»	Кемерово	-9,9	16,1	263
7	ООО «Разрез Кийзасский»	Мыски	0,8	14,3	1688
8	ПАО «Кокс»	Кемерово	-9,4	14,1	250
9	ПАО «Южный Кузбасс»	Междуреченск	-22,4	12,8	157
10	ООО «Разрез Березовский»	Прокопьевский округ	-0,1	11,5	11600

Источник: данные компаний, открытые данные отчётности

Самая большая по объёмам добычи и выручки угольная компания региона – «Кузбассразрезуголь» – в прошлом году увеличила выручку от реализации продукции в 2,1 раза – с 127,5 млрд рублей в 2020 году до 263,7 млрд. По данным бухгалтерской отчётности АО «Угольная компания «Кузбассразрезуголь», себестоимость продаж выросла при этом только на 45%, до 93,5 млрд рублей, тогда как валовая прибыль увеличилась в 2,8 раза, до 170,2 млрд рублей с 61,7 млрд. В итоге чистая прибыль КРУ за 2021 год составила 56,2 млрд рублей против 7,8 млрд чистого убытка годом ранее. При этом компания увеличила добычу угля всего на 5%, до 45,3 млн тонн с 43,2 млн. Уже несколько лет вблизи с КРУ по финансовым показателям идет АО «СУЭК-Кузбасс», иногда опережая, как это было в 2018 году, иногда отставая, как произошло в прошлом. Эта компания также получила рекордную прибыль на фоне убытков 2020 года.

ИЗБАВЛЕНИЕ ОТ ДОЛГОВ

Угольщики преобладают среди прибыльных компаний Кузбасса. Даже когда их выручка оказалась в прошлом году ниже, чем у некоторых предприятий обрабатывающего сектора, низкие издержки и высокие цены мирового рынка позволили получить максимальные прибыли. С другой стороны, это произошло после рекордного убыточного 2020 года и весьма неудачного для угольной отрасли 2019. Тогда компаниям пришлось работать с убытками и брать займы, чтобы потом покрыть их. Зато когда дела улучшились, появилась возможность погасить долги. И недавно накопленные, и уже давнишние. И даже досрочно. Как это произошло с междуреченским ПАО «Южный Кузбасс»

В феврале этого года эта компания погасила 341 млн долларов кредита банка ВТБ на три месяца раньше срока. Как известно, группа «Мечел», в которую входит «Южный Кузбасс», вынуждена постоянно решать проблемы своего долга (и всех предприятий группы). И в 2020 году была проведена реструктуризация задолженности «Южного Кузбасса» по кредиту в 341 млн долларов. По новым условиям предстояло погасить долг до апреля 2022 года включительно. Но «в начале февраля угольная компания «Южный Кузбасс» досрочно погасила долг по данному кредитному договору», и теперь «будет освобождена часть обеспечения, заложенного в Банке ВТБ», сообщил «Мечел», не уточняя какая именно часть. Однако из отчетности «Мечела» за 2020 год известно, что в качестве обеспечения полученных банковских кредитов группа отдала в залог (среди прочего) 95% + 3 акции «Южного Кузбасса».

Генеральный директор «Мечела» Олег Коржов отметил, что «погашение данного долга является ещё одним важным шагом к улучшению финансового баланса группы». А первый заместитель президента – председателя правления ВТБ Юрий Соловьев заявил, что «группа Мечел своевременно и в полном объеме обслуживает свою задолженность перед банком ВТБ, а в связи с ростом цен на сталь..., на коксуемый и энергетический уголь, компания демонстрирует существенное улучшение финансовых показателей». Действительно, в прошлом году выручка «Южного Кузбасса» увеличилась на 59,4%, с 27,3 млрд рублей в 2020 году до 43,55 млрд, при этом чистая прибыль составила 12,8 млрд рублей (174 млн долларов) против 22,4 млрд чистых убытков в 2020 году. И за прошлый год долгосрочные обязательства компании сократились на 47,3% – с 128 млрд на 31 декабря 2020 года до 66,9 млрд на 31 декабря прошлого.

ДВА ДРУГИХ КИТА

Выражение, что экономика Кузбасса лежит на «трёх китах» – углепроме, металлургии и химии – как нельзя лучше подходит к описанию рейтинга самых прибыльных компаний региона. Помимо добычи угольных в него вошли ещё три

предприятия – Запсиб в Новокузнецке, кемеровские «Кокс» и «Азот» – работающие как раз в металлургии и химии («Кокс» современная классификация относит к «переработке нефти и производству кокса», но практически вся его продукция идет в металлургию и небольшая часть – в химию). Необходимо отметить, что всё это – давно построенные и по-прежнему стабильно работающие предприятия традиционной тяжёлой индустрии Кузбасса. Кемеровский «Кокс» – её первенец, предприятию уже более 100 лет. Конечно, все они прошли серьёзную модернизацию в современную эпоху, но все же ни характер производства, ни его структура, ни товарная номенклатура у них не изменились особо.

Примечательно, что период накануне рекордных прибылей – 2020 год – выдался неудачным не только для углепрома. «Кокс» и «Азот» получили 9,4 млрд рублей и 9,9 млрд чистых убытков, соответственно. Зато прошлый год позволил не только компенсировать эти потери, но и получить сверх этого. Более того, для обоих предприятий он оказался рекордным по финансовым показателям. Оба предприятия получили и самые высокие в своей истории прибыли, и выручку – 65,4 млрд рублей «Азот» и 77,3 млрд «Кокс».

Аналогично рекордными стали результаты прошлого года у лидера всей промышленности и экономики региона – новокузнецкого АО «Евраз ЗСМК». Хотя в данном случае они были получены на фоне стабильных и весьма неплохих (по выручке даже рекордных) результатов 2020 года. Так или иначе, благоприятная внешнеэкономическая конъюнктура прошлого года и здесь произвела улучшение и увеличение до максимальных в истории предприятия показателей. Прибыль увеличилась в 2 с лишним раза, выручка в полтора в сравнении с 2020 годом, до 365,3 млрд рублей.

Отличные финансовые результаты дают надежду на продолжение модернизации и строительства новых производственных мощностей, о чем объявлял и «Азот», и Запсиб. Первый, обновивший в прошлом году производства азотной кислоты и водорода, планы нового строительства сохраняет – аффилированная с КАО «Азот» ООО «Азот-2» направило письменное подтверждение намерения построить в создаваемой особой экономической зоне «Кузбасс» производство аммиака и гранулированного карбамида, и производство жидкой углекислоты. А вот на Запсибе, как сообщил его владелец, компания «Евраз», в начале августа, заявленный проект литейно-прокатного комплекса пока «находится на стадии проектирования, дальнейшие варианты обсуждаются».

ПОКАЗАТЕЛЬ ВЫРУЧКИ

Нельзя не отметить, что, хотя структура рейтинга самых прибыльных компаний Кузбасса, отражает сложившуюся структуру экономики региона, но не полностью. За его пределами оказываются многие лидеры своих отраслей и промышленности в целом, которые показали отличные результаты по прибыли, а главное по выручке, но не получили при этом высокой прибыли в силу разных обстоятельств (см. таблицу №2). Например, новокузнецкое АО «Нефтехимсервис» с его Яйским нефтеперерабатывающим заводом, которое в прошлом году запустило производство высокооктанового бензина, получило почти 100 млрд рублей выручки, выступило крупным экспортером нефтепродуктов, но получило всего 483 млн рублей чистой прибыли. Сложная отрасль нефтепереработки, многое в ней зависит от резких колебаний внешнеэкономической конъюнктуры и государственного регулирования, намного сложнее, чем в углепроме, получать в ней высокие финансовые результаты.

Или компания «Кузбассэнерго», что заметно увеличила в прошлом году и выручку, и чистую прибыль, но в десятку самых прибыльных, несмотря на отличный результат в 11,2 млрд рублей, не вошла – некоторые угольщики смогли по-

РЕЙТИНГ: ЛИДЕРЫ КУЗБАССКОЙ ЭКОНОМИКИ ПО ВЫРУЧКЕ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ

Таблица №2

(в млрд рублей, 2020-2021гг.)

	Наименование	Местоположение	Выручка в 2020 году	Выручка в 2021 году	Рост (в %)
1	АО «Евраз ЗСМК»	Новокузнецк	241,4	365,3	51
2	АО УК «Кузбассразрезуголь»	Кемерово	127,5	263,7	107
3	АО «Стройсервис»	Кемерово	78,6	188,3	140
4	АО «СУЭК-Кузбасс»	Ленинск-Кузнецкий	105,4	183	74
5	ООО «Распадская угольная компания»	Междуреченск	88,9	165,7	86
6	АО «Нефтехимсервис»	Новокузнецк/ Анжеро-Судженск	64,1	97,5	52
7	ООО «Вторресурс-Переработка»	Новокузнецк	51,1	79,5	56
8	ПАО «Кокс»	Кемерово	39,2	77,3	97
9	АО ТД «Южно-Сибирский» (бывшее АО «Сибуглемет»)	Новокузнецк	39,4	75,5	92
10	АО «Кузбассэнерго»	Кемерово	52,5	69,6	33

Источник: данные компаний, открытые данные отчетности

лучить прибыли больше и опередить её. В то же время она работает стабильно без убытков, что позволяет рассчитывать на её платежи в региональный бюджет налога на прибыль каждый год. В отличие от угольщиков, у которых сегодня густо, завтра пусто. Кроме того, показатель выручки выводит в лидеры не только производственные компании, но и торговые дома/управляющие структуры. В результате, в прошлом по выручке резко поднялись АО «Стройсервис» и ООО «Распадская угольная компания». Хотя они не были центрами прибыли своих групп. Также как и АО «Сибуглемет», под санкциями переименованная в этом году в «Торговый дом «Южно-Сибирский».

ГОД СОХРАНЕНИЯ

Нынешний год, несмотря на все внешние сложности, санкционный режим и уже чётко наметившееся снижение производства, позволяет сохранять надежду на получение отличных финансовых результатов в экономике Кузбасса. По крайней мере, на основе задела, полученного в первом полугодии. По данным Кемеровостата, за январь-май (данных за полгода на начало августа ещё не было) сальдированная прибыль экономики региона выросла в 3,4 раза год к году, до рекордных 532,2 млрд рублей против 156,9 млрд годом ранее. Конечно, как показывает как раз опыт прошлого года, когда две трети прибыли были получены во второй его половине, можно допустить резкого падения прибылей компаний во второй половине нынешнего года. И в этом случае ни о каком повторении и тем более преодолении рекорда прошлого года не может быть и речи.

В то же время промежуточные результаты отдельных кузбасских компаний показывают, что резкого снижения может и не быть, какими бы не были внешние сложности. Например, по итогам первого полугодия по МСФО «Распадская» увеличила свою выручку в 2,5 раза, до 1,69 млрд долларов, что составило уже 80% от всей выручки прошлого года. А ее прибыль выросла в первом полугодии 2022 года в 4,1 раза, до 662 млн долларов, а это уже 76% прибыли всего прошлого

года. При этом компания снизила добычу угля на 13%, до 10,1 млн тонн, а объём продаж – на 21% год к году, до 6,8 млн тонн. «Распадской» пришлось работать в условиях новых внешних вызовов, таких как «обострение геополитической напряженности, санкций США, ЕС и других стран в отношении многих российских государственных и коммерческих организаций, включая банки, вызвавших замедление экономического роста и существенное ограничение к международным рынкам капитала». Несмотря на это, она, помимо рекордного роста выручки и прибыли, ещё и в 3,3 раза – сократила свою задолженность, до 128 млн долларов.

Ещё более впечатляющими оказались в первом полугодии 2022 года финансовые результаты ПАО «Южный Кузбасс». Его выручка подскочила в 2,9 раза, до 41,7 млрд рублей (это почти столько же, сколько за весь прошлый год, 43,5 млрд), а чистая прибыль – в 8,3 раза, до 14,07 млрд рублей (уже больше, чем за весь прошлый год). У кемеровского «Кокса» результаты первого полугодия скромнее – из-за двукратного роста себестоимости чистая прибыль сократилась на 12%, до 7,5 млрд рублей, при увеличении выручки на четверть, до 39,15 млрд. Но и их сложно назвать плохими, скорее, это хорошие результаты.

Очевидно, что дальнейшее развитие экономики и получение положительных, больших и не очень, финансовых результатов кузбасскими компаниями будет зависеть опять же от внешней конъюнктуры, предсказать которую сегодня очень сложно. В ближайшей перспективе видны «тесный» рынок энергоносителей во всем мире, ограниченное предложение, повышенный и растущий спрос, выросшие и неснижающиеся цены на энергию, а также на минеральные удобрения, продовольствие и некоторые другие экспортные продукты России. И в таких обстоятельствах кузбасские угольщики и химики (не металлурги, у которых внешняя конъюнктура ухудшилась) могут рассчитывать при определённых усилиях повторить финансовый успех прошлого года. Плюс его рекордные результаты создали определённую подушку безопасности на случай дальнейшего внешнего ухудшения. ■

ЭКОЛОГИЯ В РАСПАДСКОЙ УГОЛЬНОЙ КОМПАНИИ – В ПРИОРИТЕТЕ



Масштабные инвестиции запланированы в рамках экологической стратегии, рассчитанной до 2030 года. О её реализации рассказал директор по охране труда, промышленной безопасности и экологии Распадской угольной компании (РУК) Алексей Червяков.

– Алексей Евгеньевич, что делает угольная компания для улучшения экологической обстановки в городах своего присутствия в Кузбассе?

– У экологической стратегии РУК – 10-летний горизонт реализации. В компании поставили серьёзные, по-настоящему амбициозные цели и поэтапно их достигают.

Работа проводится по двум направлениям. Нагрузка на окружающую среду снижается за счёт модернизации производства – мы применяем наилучшие доступные технологии. Сверх этого реализуем мероприятия в рамках нашей экологической программы.

– Что это за программа? Какие направления она включает?

– Их несколько: это снижение выбросов в атмосферу, защита водных ресурсов, использование горных отходов и рекультивация нарушенных земель, а

также проведение общественно-экологических мероприятий.

Работа промышленного предприятия, в том числе угольного, влияет на окружающую среду. Это очевидно. Наша задача – минимизировать влияние. Все мы хотим жить под чистым небом, дышать свежим воздухом.

От всего объёма выбросов шахт в атмосферу 98% приходится на метан. Выбросы этого природного газа, который относится к парниковым, связаны с подземной добычей угля и обеспечением безопасности горных работ.

Лучшая мировая практика показала, что самый эффективный способ по сокращению выбросов метана – это мероприятия по утилизации метана, выделяемого от предварительной дегазации угольных пластов. Две первые модульные факельные установки начали работать на шахте «Алардинская» в 2021 году. С их помощью метан безопасно сжига-

ется. В планах шахтеров не только его утилизировать, но и использовать в качестве альтернативной технологии для получения тепла и электроэнергии.

ЦИФРА

До 75% метана, удаляемого из шахт при предварительной дегазации, планируется утилизировать на Распадской к 2030 году.

Аналогичные факельные установки также в прошлом году смонтировали на шахте «Ерунаковская-VIII», в ближайшем будущем они появятся на шахтах «Распадская» и «Усковская».

Всего будет работать 21 установка. Срок реализации программы – до 2027г.

– Какие ещё проекты есть у Распадской?

– Компания сегодня успешно реализует программу по пылеподавлению на угольных складах и технологических дорогах. Устанавливаем специальные водяные пушки, которые распыляют мельчайшие частицы воды и создают естественный туман. Тем самым снижаем запыленность вокруг предприятий. Водяная установка помогает снизить количество пыли на 85-90%.

Пилотные установки орошения появились больше года назад на обогатительной фабрике «Распадская». Они хорошо показали себя в деле, являются абсолютно безопасными для людей и техники. В 2022 году к программе пы-

Установка пылеподавления ЦОФ «Кузнецкая»



леподавления подключились еще несколько предприятий компании. Глобальная задача – снизить выбросы пыли при транспортировке и хранении угля вблизи населенных пунктов в 1,5 раза.

– Традиционно шахтные воды откачивают и направляют в реки. Какие системы очистки применяет РУК?

– Чтобы добыть тонну угля, нам приходится откачивать из шахты в среднем два кубометра воды – это необходимо для безопасного труда шахтеров. Стандарты качества сточных вод в России одни из самых жестких в мире. Стратегия компании – соответствовать законодательству РФ. Поэтому мы строим новые либо реконструируем старые очистные сооружения.

Так, очистные сооружения на шахте «Алардинская» построили в 1968 году. Но спустя полвека они выглядят как новые. Это результат капитальной реконструкции.

Одна из главных целей реконструкции – устранить человеческий фактор, сделать независимым весь цикл очистки воды. Оператор просто следит за работой машин и механизмов. Недавно реконструированные очистные «Алардинской» – наглядный пример диджитализации технологических процессов.

Водоохранная программа продолжается. В ближайшие 4 года запланирована модернизация очистных сооружений на шахте «Осинниковская», а на разрезах «Распадский» и «Распадский-Коксовый» запланировано строительство новых очистных сооружений. Для шахт «Усковская» и «Ерунаковская-VIII» подготовим технико-экономические обоснования, необходимые для проведения реконструкции.

Распадская не только восстанавливает водные ресурсы, но и занимается воспроизводством биоресурсов сибирских рек. Десятки тысяч мальков ценных, занесенных в Красную Книгу пород рыб хариуса, пеляди, муксуна, нельмы ежегодно пополняют водные артерии Кузбасса и Обь-Иртышского бассейна. Только в 2022 году при содействии горняков Распадской их популяция выросла на 100 тысяч. В естественной среде такие мощные темпы пополнения невозможны. Антропогенный фактор здесь играет на пользу природе.

ФАКТ
Ежегодно Распадская угольная компания направляет на реализацию природоохранных мероприятий более 800 млн рублей.

– Масштабы экологических акций впечатляют. А как дела обстоят с рекультивацией земель? С утилизацией отходов?



Алексей Червяков, заместитель генерального директора – директор по охране труда, промышленной безопасности и экологии Распадской угольной компании, выпускает мальков

– В 2021 году с предприятий РУК утилизировали более 25 млн тонн производственных отходов. Это шпалы различного класса опасности, отработанные аккумуляторы и масла, ртутные лампы, шины большегрузных самосвалов, горная вскрыша. Но утилизировать – полдела. Сегодня стоит задача увеличить объёмы для повторного использования отходов горного производства. Амбициозная цель – довести этот показатель до 50%. Для вторичной переработки наладили хорошие связи с подрядными организациями. Но есть и внутренние резервы: можно использовать производственные отходы во внутренних отвалах, в том числе за счёт блочной системы отработки на разрезе «Распадский», на строительстве дорог и на рекультивации нарушенных земель.

Что касается рекультивации нарушенных земель, то работы проводятся ежегодно в соответствии с утвержденным проектом. Так, в 2021 году на разрезе «Распадский» провели биологическую рекультивацию и высадили саженцы хвойных деревьев на площади около 1 Га. Сначала здесь провели технический этап рекультивации. Спланировали, выровняли и отсыпали участок горной породой, а сверху – плодородным слоем, чтобы саженцы смогли хорошо прижиться. Этим летом для елочек провели агроуход. Скосили вокруг траву, чтобы не закрывала молодняку солнечный свет.



А осенью проведут инвентаризацию – деревья пересчитают. Если приживутся менее 95%, посадки дополнят.

Задачи на предстоящие годы масштабные. Если брать разрез «Распадский», то биологический этап здесь запланировано провести в 2024-2025 годах на площади 16,3 Га.

ФАКТ
К вопросам экологической безопасности в компании подходят основательно. Для отработки технологий рекультивации и оценки перспектив секвестрации CO₂ планируется создать специальный экологический полигон.

– То есть компания работает в соответствии с программой «Чистый уголь – зеленый Кузбасс». Её мероприятия реализуются примерно в эти же сроки, что и экологическая стратегия РУК.

– Стараемся работать на уровне других угольных компаний Кузбасса и опережать их. При этом мы не ограничиваемся только программными мероприятиями на территории наших промплощадок. Распадская озеленяет города – Новокузнецк, Междуреченск, Осинники и Калтан. Участвуем как в городских, так и областных акциях по высадке деревьев в детских садах, школах, на придомовых территориях, в парках.

ЦИФРА
Более 5,5 тыс. деревьев и кустарников высадили угольщики в 2021 году.

Участвуем и в субботниках. К наведению порядка общественных территорий активно присоединяются молодые специалисты. Хорошая, инициативная молодежь в Распадской! Также наши экологи ведут просветительскую деятельность, организуют эколоуки в школах. Комплексный подход к решению экологических задач в Распадской угольной компании даёт свои результаты. ■



*Как регион развитой тяжёлой индустрии, добычи угля, металлургии, химии и нефтепереработки Кузбасс традиционно ориентирован на внешний рынок и поставками своей продукции, и закупками необходимого оборудования и машин. Поэтому как никогда актуальна сегодня для экономики региона проблема замещения импортного оборудования, комплектующих и материалов. Как развивается сегодня такое замещение силами самого региона и какую поддержку оно получает от правительства Кузбасса и федерального центра, «Авант-ПАРТНЕР» попросил рассказать Губернатора **Сергея Евгеньевича ЦИВИЛЕВА**.*

СЕРГЕЙ ЦИВИЛЕВ: «РАЗВИТИЮ ИМПОРТОЗАМЕЩАЮЩИХ ПРОИЗВОДСТВ УДЕЛЯЕТСЯ ОСОБОЕ ВНИМАНИЕ»

– Импортозамещение как никогда приобрело свою актуальность в современной ситуации. От реализации этой политики зависит устойчивая работа народного хозяйства и благополучие населения, в такой ситуации важны приоритеты. На Ваш взгляд, за что следует брать в первую очередь? Какие отрасли экономики и сферы жизни должны стать предметом особого внимания государственной политики?

– В условиях санкционного давления становится особенно актуальным удовлетворение потребности Кузбасса в продукции, необходимой для обеспечения нужд жителей региона и предприятий. Вместе с тем, одна из важнейших задач Правительства Кузбасса на ближайшую перспективу – снижение зависимости экономики и бюджетной системы региона от добычи полезных ископаемых. Это мы планируем сделать за счёт диверсификации региональной экономики, развития неугольных отраслей, малого и среднего бизнеса, и создания благоприятных условий для ведения предпринимательской деятельности.

Для этого совместно с Минэкономразвития России мы разработали План мероприятий по диверсификации экономики Кузбасса на 2021-2026гг. Этот план утверждён Приказом Минэкономразвития России, и по нему мы предполагаем создать новые и модернизировать существующие производства в сельском хозяйстве, в добыче металлических руд, в обрабатывающих отраслях. Кроме того, планом предусмотрены преобразования в сфере гостеприимства, в оптовой и розничной торговле, в сфере водоснабжения и водоотведения, организации сбора и утилизации отходов.

Развитию импортозамещающих производств уделяется особое внимание в нашем регионе. Основные отрасли, которые нуждаются в импортозамещении, – это промышленность, IT-индустрия, сельское хозяйство. У нас создана рабочая группа, которая рассматривает вопросы организации взаимодействия предприятий по выпуску импортозамещающей продукции.

Группа проанализировала текущие потребности кузбасских предприятий в импортных товарах, которые используются в производственных процессах, подготовила перечень производимой продукции, которая может выступать аналогом импортируемых товаров. Кроме того, составлен перечень новых продуктов и технологий, которые разработаны в организациях высшего образования и научных институтах Кузбасса и могут обеспечить импортозамещение. Вся эта информация размещена на официальном сайте Администрации Правительства Кузбасса в разделе «Импортозамещение».

Мы работаем над развитием межрегионального взаимодействия и налаживанием кооперационных связей между производствами. Для организации взаимовыгодного сотрудничества в нашем регионе создана электронная торговая площадка «КузбасTrade», на которой промышленные предприятия могут размещать информацию о номенклатуре выпускаемой продукции, в том числе импортозамещающей, и приобретать нужный товар или услугу, налаживать стабильные партнерские отношения.

Хорошими темпами в Кузбассе развивается туризм, активно строятся объекты инфраструктуры, обслуживающие

туриндустрию, увеличиваются потоки гостей из других регионов России и из стран ближнего и дальнего зарубежья. Все это способствует реализации стратегической задачи – диверсификации экономики Кузбасса, повышению конкурентоспособности предприятий региона, развитию малого и среднего предпринимательства, комплексному развитию сфер специализации экономики региона. Все это позволит создать новые рабочие места в неугольных отраслях экономики.

– Угленпром Кузбасса и России традиционно ориентирован на зарубежную технику и оборудование, за небольшим исключением. Какими средствами государственной политики можно изменить эту ситуацию? Как организовать или расширить местные производства, удовлетворяющие спрос угольщиков? Может им самим развивать такие производства? Как, кстати, делают некоторые компании.

– Правительство Кузбасса регулярно проводит совещания с руководителями машиностроительных предприятий и угольных компаний, где машиностроители демонстрируют потенциал производства нового оборудования в целях импортозамещения, а



также уже имеющееся оборудование, способное заменить зарубежные аналоги. В настоящее время ряд предприятий уже активно включились в процесс импортозамещения, исходя из потребностей угольщиков и других отраслей экономики. Например, уже сейчас 94% скребковых и ленточных конвейеров – российского производства. Угольщики Кузбасса приступили к испытанию в филиале «Кедровский угольный разрез» опытного образца бурового станка из Екатеринбургa. Началось использование бульдозеров тяжёлого класса (массой более 66 тонн) чебоксарского производства, частично заменяются импортные масла и присадки.

Мы занимаемся техническим перевооружением всей угольной промышленности. Сейчас перед угольщиками стоят две задачи. Первая – продлить срок службы уже закупленного иностранного оборудования, решить вопрос с изготовлением необходимых запчастей или их доставкой. Вторая – параллельный переход на образцы оборудования российского производства или дружественных стран. И у нас уже есть примеры. Так, предприятие «Трансмаш» разрабатывает и производит системы управления, передачи данных, тепло- и видеонаблюдения с применением видеонаблюдения на основе искусственного интеллекта для горнодобывающей промышленности. Его продукция может заменить системы автоматизации производства Becker GmbH, Devis Derby, Elsar и т.д. Программное обеспечение с искус-

ственным интеллектом составляет конкуренцию такой компании, как B&D. В настоящее время планируется разработка систем управления очистными и проходческими комбайнами и комплексами. Таким образом, «Трансмаш» готово составить конкуренцию таким иностранным производителям, как Marco, Komatsu (Caterpillar), Elsta и т.д.

Завод инновационного машиностроения в Новокузнецке разрабатывает и выпускает оборудование для обеспечения потребностей добывающих предприятий Кузбасса и России. В целях импортозамещения компания производит монорельсовый дизельный транспорт ZIM-80, ZIM-120, ZIM-140. Иностранные конкуренты, выпускающие аналогичную продукцию – компании Ferrit, SMT Scharf, Becker Mining Systems AG. Монорельсовый дизельный транспорт использует немало кузбасских угольных компаний: «СУЭК-Кузбасс», «Распадская угольная компания», «Северный Кузбасс», «Южный Кузбасс», «Сибуглемет», «СДС Уголь», «УК «Талдинская», «ПМХ Уголь» и другие.

Кемеровское «Сибэлектро» выпускает качественное оборудование для горнодобывающей промышленности, постоянно совершенствует конструкции, делая их разнообразными и более современными. Компания производит самопередвижные концевые системы и устройства обезвоживания. Среди иностранных конкурентов, выпускающих аналогичную продукцию, компании Sandvik – Австрия, Dosco – Великобритания, Continental – США, ACE – Австралия.

– Помимо угольной промышленности, от зарубежного оборудования зависит отечественная химия, металлургия, машиностроение. Как бы Вы оценили ситуацию с такой зависимостью в этих и других отраслях помимо угольной? И как идёт здесь импортозамещение?

– Сейчас у промышленных предприятий региона возникают определённые риски в части поставок заказов, сроков изготовления запасных частей. Резко стало дорожать сырьё и комплектующие. Но несмотря на это, предприятия продолжают работать в прежнем режиме и ни одно из них не планирует закрываться. И прямо на кузбасских предприятиях решается задача импортозамещения. К примеру, кемеровская компания «ТоргИнвест» производит взрывозащищенные электродвигатели и вентиляторы, предназначенные для работы в агрессивных средах, где могут образовываться легковоспламеняемые газозооные смеси. В целях импортозамещения компания производит электродвигатели с воздушным охлаждением (серий ВРП и АВР).

Пример из химической отрасли – другая кемеровская компания «ТО-КЕМ». Она производит ионообменные смолы, которые применяются для химической водоподготовки в энергетике, атомной энергетике, химии и нефтехимии, металлургии и жилищно-коммунальном хозяйстве. Её продукция идёт и на внутренний рынок России, и в страны СНГ, и на экспорт в Китай, Южную Корею и другие государ-



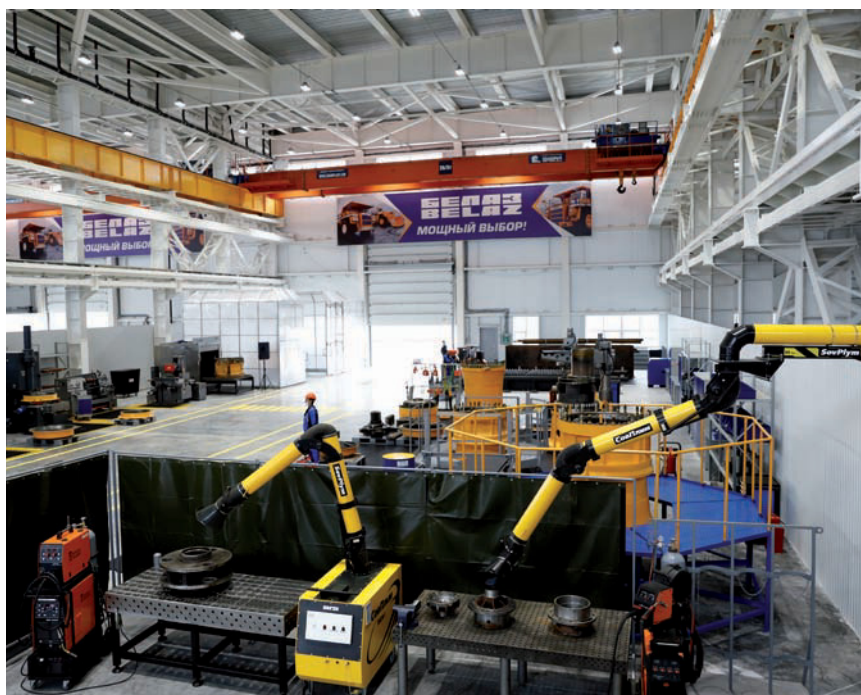
ства. Сегодня номенклатура и качество материалов «ТОКЕМ» позволяют удовлетворять потребности технологических процессов самых современных производств в энергетике, нефтехимии и пищевой промышленности.

В 2020 году на предприятии «ПОЛИ-СМ» в Кемерове запущен первый автоматизированный завод полиэфирных смол в Сибирском федеральном округе. И сегодня оно производит собственные отработанные рецептуры полиэфирных смол отличного качества, которые может предложить для производителей стеклопластиковых изделий, искусственного камня, полимербетона, SIS-ампул.

Кузбасские предприятия выпускают также широкий спектр современных качественных медицинских препаратов, которые соответствуют требованиям международных стандартов. Новокузнецкая «Органика» производит препараты 20-ти фармакотерапевтических групп в твердой и жидкой лекарственных формах (анальгетики, анестетики, сердечно-сосудистые и снотворные, витамины, анксиолитики, нейролептики и т.д.), половина из которых входит в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных средств Министрства здравоохранения РФ. Одно из крупнейших фармацевтических предприятий на территории Западной Сибири по производству субстанций, лекарственных препаратов различного спектра действия, медицинских изделий, «Авексима Сибирь», выпускает около 30-ти наименований готовых лекарственных форм, а также 3 активные фармацевтические субстанции для собственного производства лекарственных препаратов и реализации. Ассортимент продукции включает в себя лекарственные препараты из перечня жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов.

– Кстати, на фоне активного использования угольщиками импортного оборудования и техники развивается производство запасных частей и комплектующих для этой техники и оборудования уже на местных кузбасских предприятиях для постгарантийного обслуживания. По Вашему мнению, следует ли поддерживать подобные производства и каким образом?

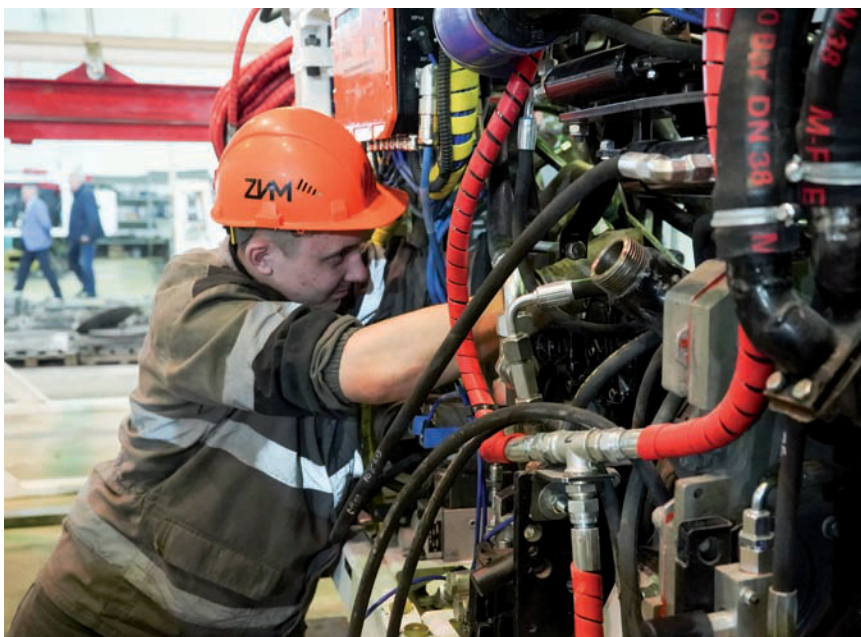
– В химическом, металлургическом и машиностроительном производстве, нефтепереработке используется широкий спектр импортного оборудования и запасных частей. Сырьё для производства фармацевтических препаратов также приобретает за рубежом, лёгкая промышленность за-



купает импортные ткани и фурнитуру для пошива одежды. Поэтому для выявления негативных факторов, которые влияют на устойчивость работы предприятий, минпромторгом Кузбасса создан оперативный штаб по антикризисным мерам и нивелированию рисков в обрабатывающих отраслях промышленности региона. На заседаниях штаб адресно рассматривает проблемы предприятий, а также поступившие от них предложения по совершенствованию действующего законодательства, в том числе в части мер

поддержки бизнеса на федеральном и региональном уровнях. Чтобы создать благоприятные экономические, организационные и правовые условия для устойчивого роста промышленного производства, мы реализуем также государственную программу «Развитие промышленности Кузбасса» на 2019-2024гг. Активно работает Фонд развития промышленности Кузбасса, который предоставляет льготное заёмное финансирование промышленным предприятиям, реализующим проекты в сфере импортозамещения. III»





Кузбасс продолжает реализовывать государственную поддержку инвестиционных проектов в приоритетных отраслях региона, проектов социальной значимости, создающих новые рабочие места и увеличивающих налоговые поступления в бюджет. Для этого в четырёх моногородах региона – Юрге, Анжеро-Судженске, Новокузнецке и Прокопьевске – действует преференциальный налоговый режим. Там созданы территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР). Большинство проектов, реализуемых в ТОСЭР «Новокузнецк» и «Прокопьевск» – это как раз проекты по производству и ремонту машин для обеспечения нужд добывающих отраслей. Например, компания «ЗИМ» производит и ре-

монтирует горно-шахтное оборудование, «НПО Антрацит Машиностроение» – подземно-транспортные системы, а предприятие «Инвестпромсервис» оказывает услуги по ремонту специальной и горнодобывающей техники. В июне текущего года на заседании совета по инвестиционной и инновационной деятельности при Губернаторе Кузбасса одобрен проект по ремонту узлов, машин и оборудования для карьерной техники будущего резидента ТОСЭР в Прокопьевске – компании «Авангард».

В феврале 2022 года на основании подготовленных заявок Правительство России продлило срок действия четырёх наших ТОСЭР. Теперь резиденты будут пользоваться льготами до 31 декабря 2030 года. Существенным

импульсом станет продление возможности применять пониженные тарифы страховых взносов на ТОСЭР. Для привлечения в регион инвесторов необходимо не только предоставлять налоговые льготы, но и создавать площадки с готовой инфраструктурой. В настоящее время завершается работа над созданием особой экономической зоны промышленно-производственного типа «Кузбасс», которая будет расположена на территории Кемеровской агломерации общей площадью 628,8 га. Она разделена на две площадки. Одна часть расположена в Кемерове, другая – на территории Топкинского муниципального округа. Это зона промышленно-производственного типа, на её территории возможно размещение производств запасных частей и комплектующих для горно-шахтного оборудования и техники.

– Сфера потребления не менее важна, чем тяжёлая промышленность, но и здесь, несмотря на продовольственную независимость, есть определённые виды зависимости от импорта. Где Кузбасс может продвигаться в этой сфере? За счёт развития каких производств?

– В агропромышленном комплексе мы проводим большую работу по замене импортных ингредиентов и техники на аналоги из России или аналоги из дружественных зарубежных стран. На сегодня доля продукции отечественного производства в парке сельскохозяйственной техники кузбасских аграриев составляет 80%. Из Великобритании, Германии, США импортировались зерноуборочные комбайны, тракторы, кормозаготовительная и посевная техника. Сейчас у аграриев налажено сотрудничество с такими отечественными производителями, как Комбайновый завод «Ростсельмаш», Петербургский тракторный завод и пермская компания «Навигатор – Новое Машиностроение», Алтайский завод сельскохозяйственного машиностроения, компании «Бежецксельмаш», «Агромастер» и т.д. Кроме того, в Кемерове предприятие сельхозтехники «Агро» производит популярные посевные комплексы «Кузбасс».

Относительно обеспеченности семенами: в работе аграрии используют в основном семена отечественной селекции зерновых и зернобобовых культур, масличных культур, картофеля, в том числе используют семена местной селекции. С 1982 года Кемеровский НИИ сельского хозяйства работает над созданием сортов, совершенствуя их качественные характеристики, увеличивая продуктивность



и устойчивость в сложных погодных условиях. Кузбасскими учеными уже создано около 40 сортов зерновых, зернобобовых культур и картофеля. Для обеспечения аграриев региона высококачественными семенами работают 8 семеноводческих хозяйств, специализирующихся на производстве семян зерновых культур, технических культур и картофеля. Семена импортной селекции используют производители овощных культур и рапса. Но им поставлена задача – в ближайшие годы исключить зависимость от зарубежных поставок. Для импортозамещения семян овощеводы Кузбасса налаживают сотрудничество с научными институтами.

Для сокращения зависимости растениеводов от сортов культур иностранной селекции на федеральном уровне вводятся изменения в научно-техническую программу развития сельского хозяйства до 2030 года. В неё войдут подпрограммы развития селекции и семеноводства картофеля, технических культур, садоводства и питомниководства. До 10 млрд рублей увеличена поддержка льготного кредитования, в том числе на селекционно-семеноводческие центры и селекционно-генетические центры планируется направить около 1 млрд рублей. На инвестиционные проекты дополнительно выделено 8,3 млрд рублей, в том числе 325 млн –

на селекционно-семеноводческие центры. Со следующего года планируется увеличение до 50% возмещения части прямых понесенных затрат на создание и модернизацию селекционно-семеноводческих центров.

Птицефабрики и свинокомплексы используют в производстве комбикормов в качестве составляющих премиксы, витамины, аминокислоты. Основная часть витаминов и компонентов производится в странах Европы. Там же некоторые животноводы закупили поголовье крупного рогатого скота, а производители – упаковку (ПЭТ-бутылки). В этих направлениях переход на отечественного производителя будет постепенным. И главный помощник здесь – государственная поддержка.

Что касается производства готовой пищевой продукции, то Кузбасс уже полностью обеспечен зерном, картофелем и куриным яйцом. В регионе работает около 400 предприятий пищевой и перерабатывающей промышленности: 22 молокоперерабатывающих предприятия, 135 предприятий хлебопекарной отрасли, 65 мясо- и рыбоперерабатывающих производств, более 30 производств безалкогольных напитков (вода, лимонады). Кроме того, в регионе расположены крупные производства кондитерских изделий, крепких спиртных напитков, мороженого. Предприятия, работаю-

щие в Кузбассе, готовы увеличивать объемы производства, чтобы закрыть потребности россиян в нишах, освободившихся после ухода иностранных производителей.

В пищевой промышленности и сельском хозяйстве в ближайшей перспективе ожидается значительный прирост объема инвестиций. В рамках соглашений, подписанных на XXV Петербургском международном экономическом форуме, планируется строительство нового тепличного комплекса, где круглогодично будут выращивать томаты и огурцы. Предполагаемый максимальный валовый сбор конечной продукции при выходе на полную мощность – 20 тысяч тонн овощной продукции ежегодно. Будет вложено свыше 6,9 млрд рублей инвестиций. Запланировано также строительство животноводческого комплекса на 2 тысячи голов дойного стада и плановой мощностью – около 40 тонн молока в сутки. Это даст не только экономический, но и социальный эффект: наши жители будут обеспечены новыми рабочими местами и продукцией собственного производства в рамках реализации программы импортозамещения.

В Кузбассе накоплен бесценный опыт и есть богатый потенциал развития. Уверен, вместе мы справимся с любыми, даже самыми амбициозными задачами! ■



МАШИНОСТРОЕНИЕ И СЕРВИСЫ ОТ СУЭК

Самое активное участие приняли предприятия «Сибирской угольной энергетической компании» в последней выставке «Уголь России и Майнинг» в Новокузнецке в начале июня. И оно стало одним из показателей поступательного развития этого сегмента компании, призванного уже не только закрывать потребности её угольных предприятий, но и развивать свои машиностроительные производства и сервисы для внешних потребителей. Чтобы показать это, в Новокузнецк образцы своей продукции привезли сразу семь сервисных подразделений СУЭК из нескольких регионов страны. Это – «Черногорский РМЗ» из Хакасии, «Бородинский РМЗ» – из Красноярского края, «Черновский РМЗ» – из Забайкальского, «Артёмовское ремонтно-монтажное управление» – из Приморского края. Крупнейшим же было представительство от компании «СУЭК-Кузбасс», её производственных единиц «Технологическая связь» и «Энергоуправление», а также ленинск-кузнецкого машиностроительного ООО «Сиб-Дамель». Продукция последнего и «Технологической связи» была отмечена наградами выставки разного достоинства, в том числе, двумя высшими.

ВНИМАНИЕ И НАГРАДЫ

XXX Международная специализированная выставка технологий горных разработок «Уголь России и Майнинг», XII Международная специализированная выставка «Охрана, безопасность труда и жизнедеятельности» и VII Международная специализированная выставка «Недра России» прошли в Новокузнецке с 7 по 10 июня. На территории выставочного комплекса общей пло-

щадью более 50 тыс. кв. метров свои технологии и продукцию представили более 400 компаний из России, Беларуси, Казахстана, Великобритании, Германии, Италии, Китая, Польши, Турции, Франции, Чехии, Японии. Губернатор Кузбасса Сергей Цивилев отметил, что форум был юбилейным, проводился в тридцатый раз, что означает: «мы поднимаемся вверх, развиваемся, наша промышленность уверенно смотрит в



будущее, и мы разрабатываем новые технологии в рамках импортозамещения, чтобы угольные предприятия продолжали работу».

В том насколько активно осваиваются инновационные технологии в угольной отрасли и проводится импортозамещение, губернатор и гости форума убедились, посетив объединенный стенд предприятий СУЭК. Сергея Цивилева, в частности, заинтересовали погрузчик пневмоколесный шахтный «ППШ-1000К» и лентонамотчик ЛН-16-30 от завода «Сиб-Дамель». С опытным образцом погрузчика губернатор успел познакомиться ещё в 2020 году во время посещения одного из новых цехов предприятия. Год спустя эта машина была представлена на выставке «Уголь России и Майнинг - 2021» и стала «бронзовым» призёром в номинации «Разработка и внедрение нового технологического оборудования для угольной промышленности». Тогда же началось её серийное производство, и сейчас на шахтах «СУЭК-Кузбасс» работают 14 «ППШ-1000К», и планируется производство новой серии погрузчиков.

В этом году наград форума, на этот раз высших, удостоились сразу два вида продукции завода «Сиб-Дамель» – лентонамотчик ЛН 16-30 и керноот-



борник КРН-03. Первый представляет собой устройство для механизации работ по замене конвейерной ленты в угольных шахтах. Он позволяет производить намотку (размотку) ленты в рулон и его перемещение в ходовую часть выработки для транспортировки подвесным горным транспортом. В отличие от существующих аналогов, сконструированное и изготовленное на «Сиб-Дамеле» оборудование имеет компактную модульную конструкцию рамы и высокомоментный гидравлический привод механизма намотки. Такие технические решения призваны снизить трудоемкость и повысить безопасность работ при наращивании или сокращении ленточного полотна.

Также получивший Гран-При выставки керноотборник КРН-03 предназначен для отбора проб угольного пласта при исследованиях газоносности и метанообильности. При изготовлении КРН-03 использованы материалы и комплектующие российского производства, и по сравнению с зарубежными аналогами у него проще конструктивное устройство и более низкая стоимость отбора одного керна, производимого в процессе бурения. Примечательно, что инструмент используется в паре с таким бурильным подземным оборудованием как буровой станок VLD1000 из Австралии.

Представленная ПЕ «Технологическая связь» быстровозводимая крепь (БВК) для крепления демонтированного пространства в забое удостоилась в этом году серебряной медали выставки. БВК позволяет значительно сократить в шахтах сроки демонтажей механизированных комплексов. Кроме того, предприятие получило диплом за представленную на фору-

ме кабельную перемычку межсекционную, которую успешно используют для обвязки электронной части секции крепи.

ИНТЕРЕС К ОТЕЧЕСТВЕННОМУ

Участовавшие в форуме представители предприятия действительно отметили, что в этом году значительно вырос интерес угольщиков именно к российским производителям горношахтного оборудования, к предприятиям по ремонту техники и сервисного обслуживания. Коммерческий директор «Бородинского РМЗ» Константин Макаров сообщил, что многие интересовались продукцией литейного производства завода. Это – зубья, коронки для ковшей, траки и другие элементы, в том числе, к импортной технике. На заводе есть собственный участок прототипирования, который позволяет создавать 3D модели, реплики, для дальнейшей качественной отливки в детали. По его оценке, интерес к литым деталям сегодня очень большой, поскольку даже один день простоя высокопроизводительного экскаватора несёт большие потери, поэтому предприятиям нужны срочные ремонты с заменой деталей, что соответственно, ведёт к росту портфеля заказов «Бородинского РМЗ».

Сервисные предприятия СУЭК представили на выставке свою инновационную продукцию. Широкий спектр продукции предложил «Черногорский РМЗ» (ЧРМЗ). Все экспонировавшиеся им образцы прошли сертификацию. Предлагая их, предприятие уделило особое внимание предотвращению травматизма и дорожно-транспортных происшествий, связанных с использованием легкового транспорта в промышленных зонах (карьеры, разрезы). Для улучшения видимости в темное III»

СЕРИАЛ К ЮБИЛЕЮ

К 75-летию празднования Дня шахтера компания «СУЭК-Кузбасс» подготовила мини-сериал «Шахта: туда и обратно», который рассказывает об одном обычном дне на предприятии подземной добычи угля. «Несмотря на то, что в последние годы выходит достаточно много телепередач, сюжетов, рассказывающих об угледобыче на шахтах, при общении с обычными людьми или при чтении публикаций в соцсетях возникает ощущение, что большинство имеет весьма отдалённое представление о труде шахтёра, о мерах обеспечения его безопасности», пояснил задачи при подготовке сериала заместитель генерального директора – директор по связям и коммуникациям АО «СУЭК-Кузбасс» Петр Пинтусов.

В роли шахтёра-дебютанта в сериале выступает студент пятого курса горного института Кузбасского государственного технического университета имени Т.Ф. Горбачева Михаил Горяинов, обучающийся по специальности «Электрификация и автоматизация горного производства». Он впервые попадает в шахту и знакомится с настоящей жизнью угольщиков. «Шахта: туда и обратно» задуман как иллюстрация, доступно и понятно показывающая всем, кто не связан напрямую с подземной угледобычей, как складывается обычный трудовой день современного шахтёра, какие меры безопасности применяются и каков уровень технологической оснащённости современных забоев.

Герой сериала достаточно известен в родном университете как член команды КВН КузГТУ «Моя любимая». Кстати, команда вошла в состав Премьер-лиги КВН сезона 2022 и уже даже дошла до полуфинала. И ещё он – актер студтеатра «Карман». При этом Михаил ни разу не бывал в шахте и с удовольствием откликнулся на приглашение поучаствовать в проекте. В роли его наставника выступил опытный горняк – машинист горновыемочных машин шахты имени А.Д. Рубана АО «СУЭК-Кузбасс» Евгений Морозов.



время суток ЧРМЗ предложил (пока как прототип) быстроразъемный флагшток со светодиодным маяком, устанавливаемый на транспортное средство, разработал и сертифицировал цифровое табло, позволяющее с высокой точностью информировать машиниста экскаватора о загрузке карьерного самосвала, тем самым повышая эффективность перевозок.

На стенде завода была также представлена модель металлической передвижной опоры для навески проводов при электроснабжении горных работ внутри разреза. Её особенность в том, что на время транспортировки стойка опоры переворачивается из вертикального в горизонтальное состояние, намного упрощая процесс передвижки. Другое важное направление работы ЧРМЗ – изготовление ковшей и кузовов с увеличенной полезной нагрузкой, что позволяет повысить производительность автосамосвалов и экскаваторов до 20%.

Технологическая связь «СУЭК-Кузбасс» показала на выставке свою разработку системы дистанционного управления (СДУ), которая позволяет машинисту подземного дизелевоза с помощью пульта автоматически управлять стрелочными монорельсовыми перевозками, открытием-закрытием вентиляционных дверей не покидая кабину машиниста. Сейчас СДУ уже находится в стадии сертифицирования.



Побывавший на выставке главный исполнительный директор угольного дивизиона АО «СУЭК» Даррен Николлс также отметил большой интерес к выставке как большого числа российских производителей, так и публики, считая это одним из показателей устойчивого положения угольной отрасли России и её надёжного будущего.

ФОРУМ ДЛЯ СВОИХ

Участники выставки от СУЭК приехали из самых разных регионов и воспользовались случаем оказаться на несколько дней в одном месте, что-

бы провести свой собственный форум – стратегическую сессию сервисных предприятий компании. В ней приняли участие руководители трёх ремонтно-механических заводов, Черногорского, Бородинского и Черновского, Артёмовского ремонтно-монтажного управления, завода «Сиб-Дамель», а также подразделений «Азоттех» и «Управление буровзрывных работ».

Свой форум его участники посвятили анализу текущей производственно-экономической ситуации на предприятиях и перспектив дальнейшего развития с учетом российских и миро-



вых тенденций в угольной отрасли. На сессии руководители предприятий рассказывали о сегодняшнем состоянии дел, обозначали точки роста и «узкие места», отвечали на вопросы коллег, а также главных механиков региональных угольных компаний СУЭК. Обмен опытом оказался весьма продуктивным, коллективный поиск решений по повышению эффективности производства, улучшению конкурентоспособности выпускаемой продукции весьма эффективными.

Как отметил директор по сервисному бизнесу АО «СУЭК» Андрей Костылев, на сессии была поставлена задача – оценить потенциал и векторы развития сервисных предприятий компании, поскольку сегодня есть необходимость повышения уровня их взаимодействия с региональными производственными объединениями СУЭК. Другой темой сессии стало обсуждение развития внешних продаж продукции и услуг, активный поиск и привлечение потенциальных клиентов. Тех, что не входят в СУЭК. Такие есть и в России, и в соседних государствах, например, в такой развитой горнодобывающей стране как Казахстан.

Частью рабочей программы сессии стало посещение её участниками ООО «Сиб-Дамель», самого крупного в составе СУЭК завода по производству и ремонту горно-шахтного оборудования. Предприятие за последние годы значительно расширилось, в нем были дополнительно созданы цеха по ремонту силовой гидравлики и металлоконструкций секций механизированной крепи. Новое производство оснащено самыми современными станками с ЧПУ, что позволяет на высоком качественном уровне осуществлять весь спектр работ по ремонту и восстановлению несущих металлоконструкций. Кстати, на стратегической сессии по итогам работы за 5 месяцев 2022 года коллектив «Сиб-Дамель» был награжден за рост производительности труда по добавленной стоимости.

Исполнительный директор Артемовского ремонтно-монтажного управления Сергей Зуев отметил, что за пять лет с момента его последнего посещения завода на предприятии произошли «впечатляющие перемены». В частности, «значительно вырос в целом уровень культуры производства», что «обеспечили и новые современные станки, и контроль качества, и обеспечение безопасных условий труда, и целенаправленная работа с кадрами». Налицо планомерное развитие завода, констатировал руководитель управления. ■



Выставка «Уголь России и Майнинг» в Новокузнецке стала, пожалуй, главным и самым характерным ответом кузбасского бизнеса на введённые санкции и осложнения в ведении дел...



КОНТР-САНКЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА: ЗАМЕЩЕНИЕ И СВЕРХДОХОДЫ

Внешнее санкционное воздействие, которому подверглась Россия со стороны стран Запада после 24 февраля, стало самым значительным и самым жёстким в истории международных конфликтов. В таких обстоятельствах оказалось крайне сложно противодействовать и не понести собственных потерь, что практически сразу признали экономические власти России. И когда в начале августа Банк России в своём очередном докладе о состоянии финансового рынка страны констатировал, что оперативно принятые меры ЦБ и правительства страны «стабилизировали ситуацию», это не означает, что ситуация стала лучше или даже не стала хуже. Просто и в России, и тем более, за рубежом, особенно, те, кто вводил санкции, ожидали, что она будет хуже. Последние рассчитывали на скорый крах российской экономики, а затем и внешней политики (и многие среди них не скрывали, что и на крах всей страны). А это не случилось, как раз благодаря стабилизации ситуации, в частности, с валютным курсом, потребительским рынком, уровнем цен на нём. Зато теперь, как опять же подчёркивается, в докладе Банка России, на повестке дня «стоят задачи восстановления (! значит, что-то неизбежно упало/снизилось/сломалось) и дальнейшего развития российской экономики... в новых реалиях». Не будет ошибкой сказать, что именно последнее представляется самой сложной задачей – развитие в новых реалиях.

ПОТЕРИ И СТАБИЛИЗАЦИЯ

Помимо введения политических санкций против России со стороны западных государств практически сразу с конца февраля стали появляться так называемые само-санкции со стороны западных компаний. Как непосредственно инвестировавших в российскую экономику, так и постоянно сотрудничавших с партнёрами из

России в поставках товаров и услуг и в технологическом обмене. Значительная часть российской экономики была построена на активах таких западных участников, а также на активной торговле со странами Европейского Союза. Так складывалось давно и имело к этому объективные предпосылки – в первую очередь географические и исторические, но также культурные

и политические. Само-санкции стали проявлением стремления полностью, или по крайней мере, на время, перечеркнуть эту практику, отказаться от неё полностью, какие бы потери при этом не пришлось понести.

Одним из ярких примеров такого участия были американская корпорация McDonalds, чьё российское подразделение было безусловным лиде-

ром в сфере общепита страны (см. ниже), и которое затем оказалось в Кузбассе, или многочисленные западные автоконцерны, обеспечивавшие львиную часть производства автомобилей в России.

Остановка работы таких предприятий по инициативе западных владельцев даже с сохранением заработной платы работникам не могло не ухудшить экономические показатели некоторых отраслей, а также их смежников и регионов. К примеру, главный регион присутствия автозаводов западных производителей – Калужская область – начала нынешний год резким ростом промышленного производства. В январе-феврале текущего года, по данным Калугастата, оно подскочило на 36% в секторе обрабатывающих отраслей. Но уже по итогам января-марта темпы прироста упали до +17%, а по результатам всего первого полугодия уже до минус 5%. То есть, падение, начиная с марта и в последующие месяцы, полностью «съело» прирост первых двух месяцев и привело к общему снижению за полугодие.

В то же время и в Кузбассе, где западных компаний практически нет ни в добывающем секторе, ни в обработке (а те, что есть, ничего не останавливали), промышленное производство тоже существенно сократилось. Но уже по другим причинам, хотя и связанным с санкциями и само-санкциями (см. ниже).

И всё же подобные потери стали заметны позднее, а первые недели и месяцы действия санкционного режима характеризовались общей тревогой на потребительском и валютном рынках, периодически вспыхивавшей «товарной» паникой, когда люди бросались скупать сахар, муку и прочее, другими проявлениями неуверенности в завтрашнем дне и ощущения нестабильности. Тогда как и основные отрасли промышленности, и экспорт работали в значительной степени в обычном режиме. Затем панические настроения поутихли, цены на потребительском рынке поднялись и стабилизировались, даже стали постепенно снижаться на некоторые товары, курс рубля резко взлетел и пошёл вниз. А потом также резко вырос по отношению к доллару и прочим западным валютам. Расчёты авторов западных санкций на крах валютно-денежной системы России оказались беспочвенными. Именно это всё Центробанк и назвал в начале августа «стабилизацией ситуации». ■■■



Уважаемые горняки, кузбассовцы, клиенты и партнеры!

Поздравляем с Днем шахтера всех причастных к такому опасному и бесценному делу — добыче "черного золота". Вы были и остаетесь примером решительности, стойкости человеческого духа и мужества.

Желаем безаварийной работы, крепкого сибирского здоровья, благополучия и неиссякаемой жизненной энергии.

С праздником! Кузбасс гордится Вами!

Характерный случай валютной паники затронул даже такую жёстко регламентированную сферу как процедура конкурсного производства. В середине марта, в самый разгар паники на валютном рынке, конкурсный управляющий обанкроченного ООО «ПО «Сибмашстрой» в Новокузнецке Александр Кустов приостановил торги по продаже залогового имущества предприятия и предложил провести их на новых условиях с новым курсом евро. Аукцион по продаже цеха ПО с линией грубого волочения и меднения был назначен со стартовой ценой в 48,95 млн рублей (9,08 млн здание цеха, 39,86 млн – линии меднения и волочения итальянского производства). Приостановка была произведена по письму единственного участника должника Дмитрия Торопова с требованием увеличить цену продаваемого имущества, поскольку она была определена оценщиком в октябре 2021 года при курсе евро 81,74 рубля. А «в настоящее время курс евро превысил 120 рублей, что может свидетельствовать о необходимости повышения начальной цены продажи имущества», сделал вывод конкурсный управляющий. Однако ПАО «Банк «Левобережный», в залоге у которого находится производственная линия, не согласился с предложением изменить положение о торгах, и 29 марта они были возобновлены (в тот день официальный курс евро составил 102,67 рубля) с новой датой 16 апреля. К этому моменту ситуация на валютном рынке уже стабилизировалась. Летом имущество, так и не проданное и по «невыгодному» курсу, было выставлено на продажу с конца июня до середины сентября путем публичного предложения по той же стартовой цене в рублях (и уже сильно отличающейся в евро).

ПРЕВРАЩЕНИЕ АМЕРИКАНСКОЙ БУЛКИ С КОТЛЕТОЙ В КУЗБАССКУЮ

Остановка предприятий российско-го сегмента корпорации McDonalds (по её решению) в середине марта в некотором смысле имело огромный резонанс, как для России и её рынка общепита, так и для самой корпорации. Первое заведение под маркой McDonalds открылось в Москве ещё в советский период, став одним из символов перестройки, начавшихся рыночных преобразований и даже в определённом смысле идеологической трансформации/переориентации советских граждан. Позднее этот ресторан на Пушкинской площади в столице России стал самым крупным заведением корпорации в мире, а сам российский сегмент одним из самых больших (850 объектов) и прибыльных. И вот всё это закрылось, как потом оказалось, на три месяца. Правда, рестораны в Сибири, работавшие по договору франшизы, продолжили бизнес как обычно. Но закрытие по всей остальной России имело негативное значение и для отрасли, и для многих торговых центров, в которых располагались заведения. Ситуация изменилась, когда в середине мая российская «дочка» McDonalds была продана.

16 мая корпорация объявила о полном уходе бренда из России, а через три дня продала дочернее ООО «Макдональдс» своему партнёру – новокузнецкому предпринимателю Александру Говору. 10 июня он стал владельцем ООО «Система ПБО», в которое было преобразовано ООО «Макдональдс». И уже через неделю после этого закрытые в марте рестораны теперь уже бывшего McDonalds начали возвращаться в работу. Под новой маркой, с новым оформлением, однако, по большей части, со старым меню. С перезапуском крупнейшей компании российского общепита стало известно, что и в случае возвращения корпорации обратно в Россию новый владелец российского сегмента американской корпорации McDonalds Александр Говор сохранит контроль над её активами в России.

Первоначальный бизнес McDonalds Александра Говора, работающие по договору франшизы рестораны в Сибири, временно закрылся с 10 июня. Это было сделано «на три-четыре дня» в рамках планируемой смены бренда сети после ухода марки McDonalds из России, сообщил тогда директор новокузнецкого

ООО «Гид» Андрей Скурыгин. Всего временно прекратили работу 25 заведений в Новокузнецке, Кемерове, Барнауле, Томске, Красноярске и Новосибирске. Они продолжали работу под маркой McDonalds и после того, как головная корпорация 14 марта приостановила работу своих ресторанов в России. Примечательно, что обратно в работу объекты «Гида» стали возвращаться, начиная с 18 июня, и при этом, как пояснил Андрей Скурыгин, на новый бренд бывшего российского McDonalds «Вкусно и точка», как бывший франчайзи, компания так и не перешла. Просто возобновила работу с теми ограничениями, которые установила головная корпорация по условиям вывода своего бизнеса из России (не использование её брендов, включая три блюда «Биг Мак», «Биг Тэйсти» и «Макфлурри» и т.п.). В дальнейшем бывший сибирский McDonalds планирует создать собственный бренд, уточнил руководитель компании.

А вот первые 15 ресторанов бывшего McDonalds в Москве открылись 12 июня уже под новым брендом «Вкусно и точка». Генеральный директор ООО «Система ПБО» (до 2 июня 2022 года ООО «Макдональдс»), как 100-процентная «дочка» американской корпорации Олег Паров пояснил на пресс-конференции по случаю перезапуска: «нас всегда ценили потребители за неповторимый вкус и прекрасную атмосферу, и когда мы стали думать над созданием нового брэнда, для нас было очень важно оправдать эти ожидания, новым названием выбрано «Вкусно и точка», мы долго думали над ним, хотели его сделать простым и запоминающимся». Александр Говор заявил 12 июня, что поставил условие в рамках этой сделки: если он будет выбран в качестве нового владельца «дочки» корпорации в России, он же останется владельцем этих предприятий уже по франшизе в случае возвращения корпорации в Россию. Он заверил, что с открытием сети ресторанов у нового владельца под новым брендом «хуже не будет», отметил, что она снабжается уже полностью за счёт российских поставщиков, например, через её рестораны в год проходит 70 тыс. тонн картофеля, и уже третий год – это отечественный продукт из Липецкой области.

В планах нового владельца нового бренда на месте McDonalds не только сохранить в работе 850 доставшихся от американской компании ресторанов,

вернув все их в работу в сентябре, но и увеличить их число до 1000 в ближайшие 5-6 лет. По договору о продаже все ассоциации с прежним владельцем убираются, поэтому в меню не будет блюд с соответствующими наименованиями «Биг Мак», «Макфлурри», не будет также детского набора «Хэппи Мил», однако, сохранятся прежние форматы, включая автораздачу, кафе и доставку. ООО «Гид» также до конца февраля строила планы расширения своей сети тогда ещё под маркой McDonalds. Не исключено, что две российские сети бывшего McDonalds, принадлежащие Александру Говору, будут объединены. По крайней мере, в едином холдинге – 13 июля в Новокузнецке было учреждено принадлежащее ему акционерное общество «Вкусно и точка» с ОКВЭД «деятельность холдинговых компаний». Кейс с российским McDonalds, ставшим из американского кузбасским, показывает лишь один из способов справиться с само-санкциями путём перевода западных активов в России в собственность местных владельцев. Без наказания кого-либо, без принудительной наказывающей национализации и с обязательным сохранением бизнеса «как обычно». Пока можно сказать об оправданности такого подхода в нынешних обстоятельствах, но сложно сказать, насколько он будет эффективным. Но в настоящее время он выступает самым распространённым средством реагирования на уход западных компаний из России.

ГЛАВНЫЙ УГОЛЬНЫЙ ФОРУМ – ВОПРЕКИ ОБСТОЯТЕЛЬСТВАМ

Без традиционного форума «Уголь России и Майнинг» в Новокузнецке в начале июня уже сложно представить и углепром Кузбасса и России, и общую деловую атмосферу в регионе. Выставка-ярмарка и предусмотренные её программой различные деловые и научно-практические мероприятия, конференции, заседания «круглых столов», дискуссии и презентации столь же привычны на старте лета как тёплый дождь или цветение яблонь. Однако в этом году, следует признать, из-за открытой антироссийской позиции стран Запада и многих их производителей, отказавшихся от всякого сотрудничества с российскими компаниями, были опасения полного срыва очередного «Майнинга». Тем не менее, юбилейная, уже тридцатая выставка-ярмарка состоялась с хорошим представительством. И стала таким образом, пожалуй, главным и самым характерным ответом кузбасского бизнеса на введённые санкции и осложнения в ведении дел после 24 февраля.

В России сеть McDonalds была безусловным лидером в сфере общественного питания с выручкой ООО «Макдональдс» в 2021 году 75,2 млрд рублей и чистой прибылью 2 млрд. Её рестораны разместились в 62 субъектах Российской Федерации, а поставками продуктов занято более 160 российских предприятий, которые обеспечивают 99% потребностей сети.

На открытии выставки 7 июня губернатор Кузбасса Сергей Цивилев сообщил, что на ней оказалось представлено более 400 компаний, и на место иностранных компаний, которые отказались от участия, пришли другие из дружественных стран. В результате, «в этом году участников больше, чем в прошлом году, пусть и не намного». «Это хороший показатель и тенденция, которая говорит о перспективности угольной отрасли, и мы справимся со всеми вызовами, которые сегодня стоят перед нами», заявил губернатор. Действительно, организатору выставки в этом году пришлось особо постараться – в марте уже почти скомплектованный пул участников начал рассыпаться, пошли отказы от участия, причём их было достаточно много. Но нет худа без добра, в этом году приехало много компаний, которые впервые приняли участие в выставке. В итоге состав участников получился внушительный.

Не без гордости за свою команду руководитель ВК «Кузбасская ярмарка» (организатор форума) Владимир Табачников объявил на церемонии открытия, что на площади более 51 тыс. кв. метров представили свою продукцию и услуги предприятия из России, Беларуси, Казахстана, а также из Великобритании, Германии, Италии, Китая, Польши, Турции, Франции, Чехии и Японии. По его данным, в феврале об участии в выставке заявили 136 иностранных компаний, многие из стран Азиатско-Тихоокеанского региона, но часть из них не смогли принять участие из-за всё ещё действующих там антиковидных ограничений. А через три дня, подводя итоги выставки, он сообщил, что её посетило 38,2 тыс. человек из 73 городов в России. Председатель Российского независимого профсоюза работников угольной промышленности Иван Мохначук на церемонии закрытия форума отметил, что после выставки были сделаны выводы, и в будущем компании будут покупать российскую продукцию, «мы займёмся этим вопросом в ближайшее время, и будем оказывать добровольно-принудительную помощь нашим работодателям, чтобы они приобретали отечественное оборудование».

Тем более что в новых условиях «Уголь и Майнинг» предоставил отечественным производителям хорошую возможность заявить о себе. В том числе, и в первый раз. Характерный случай такого появления описал менеджер проектов машиностроительного завода «Поток» из Москвы Дмитрий Гальпер: «Нашему предприятию 15 лет, но мы до прошлого года работали, в основном, в сельском хозяйстве, затем решили искать новую нишу, и у нас это получилось» в углепроме. Примечательно, что «Поток», по словам его представителя, практически полностью выполнил для себя импортозамещение, обеспечив собственное производство комплектующих и самостоятельную разработку изделий.

Ответы на санкционное давление участники и гости выставки обсуждали в самых разных сферах деятельности. Например, во внешнеэкономической – на «круглом столе», который провела Кемеровская таможня Федеральной таможенной службы. Работа уже угольной отрасли в условиях санкционных ограничений и специальных экономических мер стала предметом семинара, который организовала Санкт-Петербургская коллегия адвокатов «Пэн энд пэйпер». Подобный же контр-санкционный уклон имели и некоторые, казалось бы сугубо технические мероприятия. Как например, семинары «Использование отечественного оборудования в системе отопления шахт». Обзор практик и ошибок применения оборудования» и «Энергоэффективность и снижение затрат на передачу электроэнергии в период импортозамещения», презентация «Импортозамещение в сфере энергетики и промышленности». Организаторами их, естественно, выступили отечественные разработчики и производители. III»



Уважаемые Кузбассовцы, Горняки, Партнёры!

Объединённая компания «Сибшахтострой» искренне поздравляет вас с профессиональным праздником и желает всех благ!

Вы делаете большое дело! Кузбасский уголь ценится не только в России, но и во всём мире. А шахтёрский труд ещё с советских времён считается одним из самых авторитетных и героических – ежедневно вы рискуете своей жизнью, добывая «чёрное золото» Кузбасса. Вы – пример стойкости и мужества, гордость нашей страны!

Вот уже 75 лет наша компания «Сибшахтострой» связана крепкими узами с горнодобывающей отраслью, для нас особая честь – поздравить вас с Днём шахтёра! От лица всей компании благодарим вас за ежедневный труд и добычу Кузбасского угля.

Желаем вам всегда сохранять жизненный тонус, и чтобы ваши умения приносили достаток вашим семьям и родному краю!

75
СИБШАХТОСТРОЙ



Из разговоров с участниками и гостями нынешней выставки видно, что они оказались настроены не на кризис, а на дальнейшую работу, на поиск вариантов восстановления разрушенных связей, надеются в первую очередь на себя, хотя и ждут, что государство обратит внимание на небольшие производственные компании. Они и до этого выживали и развивались не благодаря, а вопреки. Гендиректор новокузнецкого ООО «КузбассЭнергоМаш» Андрей Эйрих сообщил, к примеру, что «провели большое количество переговоров и очень надеемся, что это перерастёт в реальные действия». Заместитель генерального директора впервые участвовавшего в выставке нижнетагильского АО «УНТК» Виталий Солоненко отметил, что участие в ней подтвердило наличие интереса к продукции его предприятия, подписано несколько контрактов, «многое взяли для себя от общения с коллегами и заказчиками». Директор по развитию новосибирской группы компаний «Энергоперспектива» Алексей Буньков сообщил, что «результатами выставки довольны, пообщались с постоянными и новыми заказчиками, презентовали систему, которая должна сейчас внедряться и начать работать с 1 января текущего года на всех углеобогатительных фабриках, а с 1 января 2023 года на всех разрезах».

Коммерческий директор бийского АО «НПП «Алтик» Андрей Дроздев, как представитель постоянного участника выставки, пояснил, зачем его компании это участие: «Здесь мы общаемся с людьми инженерного состава, которые понимают все технические моменты и могут рассказать, что необходимо для эффективной и безопасной работы, это помогает улучшить нашу продукцию и делать её актуальной и востребованной на рынке. Плюс выставка помогает встретиться с коллегами и обсудить текущую ситуацию, а также обменяться опытом». Руководитель отдела прямых продаж уфимского ООО «Завод смазочных материалов «Девон» Павел Кириченко отметил радикально изменение рыночной ситуации за последние месяцы. По его словам, запрос на продукцию завода увеличился в 3 раза, и, если «где-то полгода назад мы искали клиентов, убеждали в эффективности нашей продукции, предлагали её на всевозможные испытания, то сегодня ситуация совершенно другая, и рыночные обстоятельства на нашей стороне». В аналогичной ситуации оказалось и казахстанское ТОО «Восток композит», директор по развитию которого Сергей Клопот сообщил, что спрос на продукцию предприятия с февраля месяца увеличился в 2 раза, а на выставку предприятие приехало и с экспонатами, и с идеями.

УГЛЕПРОМ И ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ

Важной частью форума и отражением, пожалуй, основного направления нынешней государственной экономической политики стало обсуждение снижения зависимости российской угольной отрасли от импорта. Его провёл на заседании «круглого стола» губернатор Кузбасса Сергей Цивилев. По его словам, «за последние несколько десятилетий российские угольщики попали в зависимость от импортного угольного оборудования», и «сейчас пожинаем плоды». Между тем, в стране много предприятий, которые в состоянии – не потеряли оборудование, не потеряли коллективы – производить качественную и конкурентоспособную продукцию, и сейчас важно вернуть доверие угольщикам к отечественному оснащению, которое нисколько не уступает иностранному по качеству», отметил губернатор.

Затем он обратился к угольщикам: «С таким же рвением, как вы поддерживали зарубежные компании, надо помочь российским компаниям улучшить продукцию, сделать её максимально надёжной. Мы вместе должны помочь российскому машиностроению выйти на новый уровень. Без участия угольщиков и науки наши машиностроители не смогут создать конкуренцию мировым гигантам». По оценке Сергея Цивилева, именно угольщики и представители научной среды могут помочь отечественному машиностроению встать на ноги. Затем по итогам заседания «круглого стола» был подписан меморандум о сотрудничестве между Ассоциацией Горнопромышленников России и НОЦ «Кузбасс», который предусматривает плотное взаимодействие науки и производства по разработке и испытанию новых образцов техники для шахт и разрезов страны. Площадкой для новых изысканий станет база опорного вуза региона – КемГУ.

Губернатор отметил, что именно НОЦ «Кузбасс» является важным инструментом длястраивания взаимосвязей между наукой и реальным сектором экономики, и в приоритете у центра разработка и наладка выпуска продукции востребованной промышленностью. Предусмотрено, что участники меморандума будут обмениваться опытом в процессе формирования потребности в научной и инновационной проработке проблемных вопросов технологического развития отечественного минерально-сырьевого комплекса, планируют совместное участие в выставках, научных конференциях, рабочих группах и экспертных советах.

ПОДЪЁМ НА СПАДЕ

Санкционная ситуация, безусловно, негативно повлияла на все расклады в экономике России. В первую очередь враждебное экономическое воздействие ударило по отраслям, зависящим от внешнего рынка. Кузбасс пострадал как экспортно-ориентированный регион, ведь более половины угля и алюминия, значительная часть металлургической и химической продукции отправляется за рубеж, обеспечивая выручку и прибыль ведущих компаний региона. В связи с началом специальной военной операции полностью прекратилась торговля с Украиной, куда в прошлом году было вывезено 7,5 млн тонн угля (6-е место среди экспортных рынков) и 213 тыс. тонн кокса (16% всего экспорта, 2-е место после Казахстана среди рынков сбыта). Снизился экспорт угля, а с ним и вся добыча (подробнее см. «Уголь бьёт рекорды»).

На импорт российского угля Европейский союз наложил с 10 августа полный запрет, который вводился постепенно с апреля. При этом от него сразу отказалась Польша, в которую в прошлом году ушло 4,9 млн тонн кузбасского угля. Среди других важных кузбасских экспортных рынков, оказавшихся на недружественной территории, следует указать также Тайвань, куда в прошлом году отправилось 2,2 млн тонн из 3,1 млн (71%) стальной заготовки из Кузбасса и 55 тыс. стальной арматуры (45% всего экспорта). Недружественные страны в Европе импортировали также значительные объёмы кузбасского алюминия, нефтепродуктов (Эстония, в частности, 0,6 млн тонн из 2 млн тонн всех поставок), азотных удобрений. Оказавшиеся в числе недружественных стран Япония, Корея и Нидерланды были главными импортерами ферросплавов из Кузбасса: 262 тыс. тонн из 324 тыс., или 80%. Естественно, что любые сложности с экспортными поставками в эти страны, перебои с платежами и логистикой вызывали проблемы в производстве и его снижении.

В итоге, в первом полугодия 2022 года индустрия Кузбасса (а это основа экономики региона) снизила производство на 3,4%, в частности, в добывающих отраслях на 7,1% (в том числе, в угледобыче на 6,6%), в энергетике – на 5%, в сфере водоснабжения, водоотведения и обращения с отходами – на 1,6%. В то же время в сфере обработки, по данным Кемеровостата, производство выросло на 1%, в том числе, в ремонте и монтаже машин/оборудования – на 18,5%, в производстве продуктов питания – на 10,5%, металлоизделий – на 5,9%, строительных материалов – на 5,6%, в металлургии – на 1,8%. III»



**Уважаемые работники
угольной промышленности,
партнеры, друзья!
Дорогие ветераны отрасли!**



От имени коллектива выставочной компании
«Кузбасская ярмарка» и себя лично
сердечно поздравляю с профессиональным праздником -

Днём шахтера!

Труд горняков был и остается главным стержнем экономики Кузбасса –
угольного сердца России! Здесь, в шахтёрском краю, хорошо знают важность
и ценность «чёрного золота»!

Профессия шахтёра давно уже стала символом стойкости, мужества,
преодоления! Жизнь и благополучие нашего региона тесно связаны
с темпами и перспективами добычи и переработки угля!

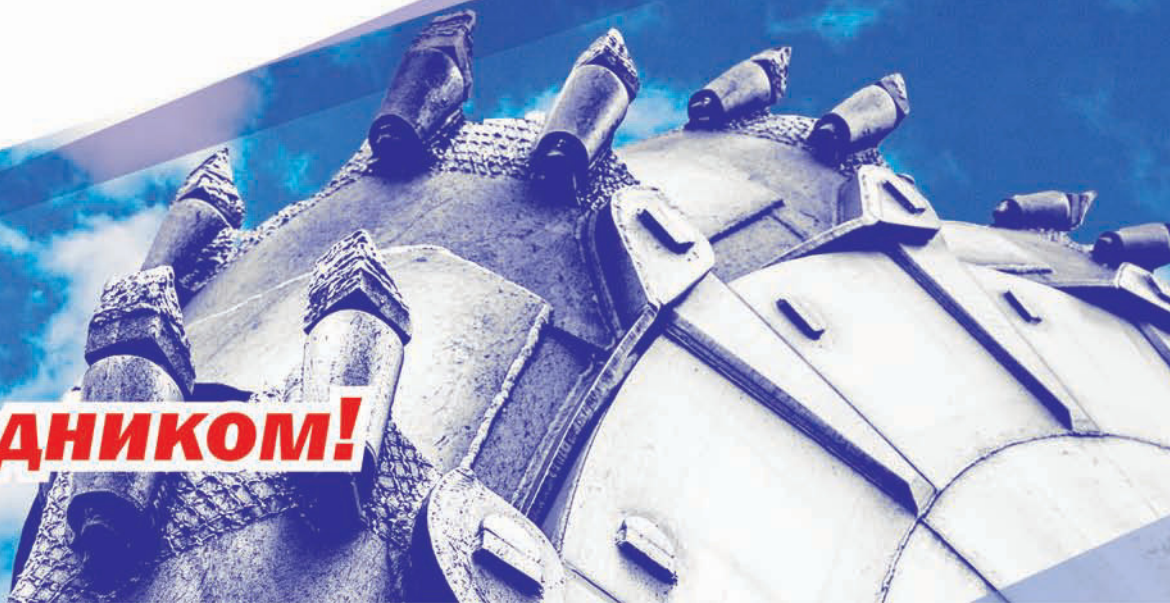
Мы, в выставочной компании «Кузбасская ярмарка», хорошо понимаем
это! Вот уже 30 лет встречаем участников и гостей Главного угольного проекта
в России - Международной специализированной выставки технологий
горных разработок «Уголь России и Майнинг»!

От души желаю всем работникам и ветеранам угольной отрасли здоровья,
благополучия и новых трудовых достижений во благо России!

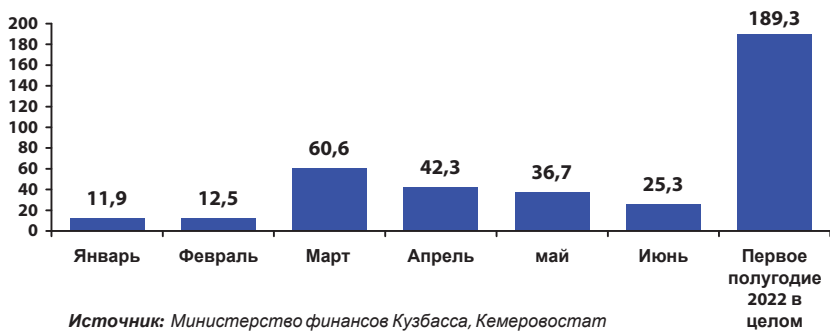
Приглашаем вас в город Новокузнецк на XXXI выставку
«Уголь России и Майнинг» (6-9 июня 2023г.)!

С уважением,
генеральный директор ВК «Кузбасская ярмарка»,
вице-президент Российского союза выставок и ярмарок,
президент Союза предпринимателей Новокузнецка
В. Табачников

С праздником!



ДОХОДЫ ОБЛАСТНОГО БЮДЖЕТА (В МЛРД РУБЛЕЙ, ВКЛЮЧАЯ ТРАНСФЕРТЫ)



Таким образом, можно заметить, что промышленное производство пока показало разные результаты в зависимости от отраслей. Обрабатывающий сектор прибавил, пусть и немного, за счет пищевой промышленности, стройиндустрии, ремонта/монтажа машин и оборудования. А вот добыча угля и связанное с ним вагоностроение минусовали, и к ним, очевидно, присоединятся по итогам всего года металлургия и химия. Работа нефтепереработки будет зависеть от того, насколько производителям удастся наладить поставки на новые экспортные рынки, выстроить соответствующие логистику и оплату.

Несмотря на снижение физических объемов производства объём отгруженных товаров в основных отраслях кузбасской индустрии заметно увеличился в первом полугодии 2022 года по стоимости (в действующих ценах). Например, в добыче угля в 2,3 раза, до 1,13 трлн рублей (что означает среднюю стоимость добытого в Кузбассе угля в первом полугодии 10,3 тыс. рублей за тонну), в химии – на 38,4%, до 68,17 млрд рублей, в производстве металлоизделий – на 37,1%, до 14,4 млрд, в производстве продуктов питания

– на 26,9%, до 32,5 млрд, в нефтепереработке и выпуске кокса – на 25,1%, до 106,8 млрд рублей, в металлургии – на 20,9%, до 210,4 млрд. В первую очередь такая парадоксальная ситуация сложилась благодаря и общему росту сырьевых цен, начавшемуся ещё в прошлом году, и всё тем же анти-российским санкциям. Из-за принудительного или добровольного отказа от импорта российских сырьевых товаров сложились огромные диспропорции на мировом рынке, что вызвало резкий рост цен на уголь, природный газ, нефть и минеральные удобрения. От чего доходы российских экспортеров выросли, несмотря на снижение физического вывоза и предоставляемые для обеспечения сбыта скидки.

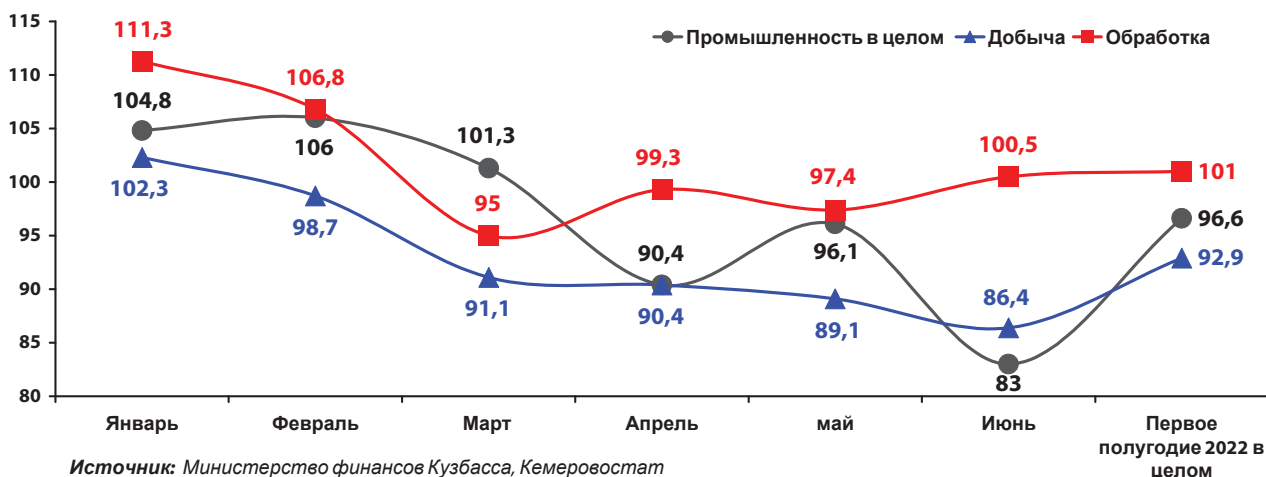
Важно и то, что всё это денежное увеличение отгрузки продукции сопровождается в экономике Кузбасса в 2022 года беспрецедентным ростом прибыли предприятий и компаний. По данным Кемеровостата, за январь-май (данных за полгода на начало августа ещё не было) сальдированная прибыль организаций народного хозяйства региона (без банков, малых и средних предприятий, а также государственных и муниципальных учреждений) вырос-

ла в 3,4 раза и составила рекордные 532,2 млрд рублей против 156,9 млрд годом ранее. Этот показатель пока ещё не вышел на рекордный годовой показатель 2021 года в 685,2 млрд рублей, но превысил совокупную прибыль (506 млрд рублей) двух других прибыльных лет, 2017 и 2018.

В результате, и областной бюджет быстро и тоже рекордно наполняется собственными доходами. По ним в первом полугодии он оказался исполнен с результатом 167,9 млрд рублей. Что составляет 88,5% всех запланированных на этот год доходов и означает, что во втором полугодии нужно собрать всего 11,5% доходов текущего года. При этом, согласно отчётности министерства финансов Кузбасса, поступления налога на прибыль составили 118,9% годового плана, 115 млрд рублей. Годовой план уже перевыполнен (на 8,5%) также по статье «налог на профессиональный доход», 67,6 млн рублей поступлений, а более половины годового плана, 73,1%, поступило налога на добычу полезных ископаемых, 7,5 млрд рублей и платежей за пользование недрами при добыче местных полезных ископаемых, 92,4% плана, 24,9 млн рублей.

Такой вот рост доходов компаний и областного бюджета даёт основание рассчитывать по крайней мере на то, что и у первых и у второго набирается более чем достаточно средств для выполнения социальных обязательств (на выдачу зарплат и социальных выплат, на сохранение занятости и т. п.) и для поддержания высокого уровня инвестиционной активности. А для бюджета – ещё и на размещение и оплату госзаказов на жилищное, социальное и дорожное строительство. Такой вот неожиданный подъём на спаде, когда анти-российское санкционное воздействие привело к росту доходов экономики и бюджета Кузбасса. ■

ИНДЕКСЫ ПРОИЗВОДСТВА (в % к аналогичному периоду прошлого года)



Нанесем
Ваш логотип
на нашу
продукцию



Ваш логотип
на воде питьевой
бутилированной
0.5 и 1 литр



Оставьте заявку
на сайте
CLW.RU
+7 (3842) 31-11-11

 **Чистая
ВОДА**





УГОЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ: СОТРУДНИЧЕСТВО С БОЛЬШИМИ ПЕРСПЕКТИВАМИ

Год 75-летия открытой добычи угля в Кузнецком угольном бассейне для крупнейшей в регионе компании – УК «Кузбассразрезуголь» – ознаменовался очередным важным производственным событием – на Кедровском разрезе начались испытания первого в России отечественного дизель-гидравлического бурового станка МР-200 производства ИЗ-КАРТЭКС. Компания «Кузбассразрезуголь» продолжает выступать лидером в применении и продвижении новой горной техники российских производителей.

Развитие добычи угля идёт тесно с развитием горного машиностроения. Так было и до начала открытой добычи угля в Кузбассе, и так будет всегда. Чтобы наладить саму добычу, вывоз угля, обеспечить рост производства и строить дальнейшие планы на будущее, постоянно требуются всё более мощные техника и оборудование. Флагман российского углепрома – «Кузбассразрезуголь» – всегда привлекал на свои предприятия современные разработки такой техники и оборудования. И нередко именно под запросы компании, как крупнейшей в сфере открытой добычи, разрабатываются конструкторами и заводами новые экскаваторы, карьерные самосвалы и другая горная техника.

А испытания в сложных горно-геологических и климатических условиях Кузбасса в итоге позволяют создавать модели, способные работать практически в любых географических широтах – от Якутии до Африки.

НОВЫЙ БУРОВОЙ СТАНОК ДЛЯ НОВОГО РАЗВИТИЯ

Сегодня на Кедровском разрезе первый дизель-гидравлический буровой станок производства ИЗ-КАРТЭКС в партнёрстве с ООО «Новые технологии Западной Сибири» проходит испытания для запуска в серийное производство. Около десяти лет назад в угольной компании завершилась смена поколений бурового оборудования: морально устаревающие

электрические станки были заменены на более производительные и мобильные дизельные. Сегодня основа бурового парка компании – хорошо зарекомендовавшие себя станки DML. Испытываемый МР-200 ИЗ-КАРТЭКС является практически полным аналогом данной модели, только отечественным.

Как поясняет заместитель директора по производству УК «Кузбассразрезуголь» Роман Смирнов, площадка для испытания выбрана осознанно: «угольная компания многие годы сотрудничает с отечественными производителями карьерной техники, и, например, все экскаваторы УЗТМ-ИЗ КАРТЭКС нового поколения проходили испытания на предприятиях

«Кузбассразрезугля». По его словам, работа в таком тандеме на всех необходимых этапах налаживания производства, от технического задания до запуска в промышленную эксплуатацию, позволяет производителю оперативно устранять недочеты в новых моделях, а горнякам «получать высокопроизводительное оборудование, полностью соответствующее нашим запросам».

Новый станок МР-200 предназначен для бурения вертикальных и наклонных взрывных скважин диаметром 170-250 мм при открытой разработке месторождений. Он способен выполнять наклонное бурение с максимальным углом в 30 градусов, имеет плановую месячную производительность 25 км пробуренных скважин. В нём воплощены современные конструктивные и технологические решения: основные и вспомогательные механизмы станка полностью гидрофицированы, что позволяет значительно снизить их массу по сравнению с аналогичными узлами на электроприводе, для оператора предусмотрена эргономичная кабина с вентиляцией, автономным отоплением и фильтрацией поступающего воздуха. Для него предусмотрена также виброзащита, а точно рассчитанное расположение элементов»



Для справки:

Пробный «шар» отечественного тяжелого машиностроения 21 века – 18-кубовый ЭКГ-1500Р был запущен для опытно-промышленных испытаний в 2009 году на Талдинском разрезе. Его по заказу УК «Кузбассразрезуголь» совместно спроектировали и изготовили УЗТМ и ИЗ-КАРТЭКС. Модель осталась в единственном экземпляре, но дала толчок к рождению двух серий современных экскаваторов: ЭКГ-18Р (ИЗ-КАРТЭКС) и ЭКГ-18 (УЗТМ). Обе машины доводились до «конструктивного» ума на предприятиях УК «Кузбассразрезуголь». Сегодня на горных работах угольной компании работает 20 современных отечественных экскаваторов с объемом ковша 18 кубометров.

Следующим шагом для обоих заводов стало создание машины с увеличенной мощностью ковша. В 2011-м на Краснобродском



разрезе запустили ЭКГ-32Р от ИЗ-КАРТЭКС, спустя 6 лет – ЭКГ-35 (УЗТМ). «Проверка боем» – важнейший этап в создании серийной техники. В ходе эксплуатации «единиц» выявляются слабые места и находятся решения по усилению конструктива. Результатом сотрудничества угольщиков и машиностроителей стали «двойки» – модернизированные версии головных образцов ЭКГ-32Р №2 на Краснобродском и ЭКГ-35 №2 на Кедровском разрезе. В начале 2022 года уже третий ЭКГ-35 приступил к работе на Краснобродском.

управления позволяет быстро адаптироваться к рабочему месту. В перспективе система управления станка позволит вести мониторинг процесса бурения и дистанционное управление с обратной связью.

Опытно-промышленные испытания нового станка на Кедровском разрезе продлятся не менее трёх месяцев. «На этом этапе наша задача – ещё раз тщательно оценить работу всех систем и при необходимости внести предложения по их совершенствованию», – говорит технический директор ООО «ИЗ-КАРТЭКС им. П.Г.Коробкова» Андрей Ганин. Следить за работой машины на протяжении всего срока испытаний следить будет её проектировщик – главный конструктор проекта дирекции по конструированию ИЗ-КАРТЭКС Станислав Тихомиров, за техническую поддержку отвечает ООО «Новые технологии Западной Сибири». Генеральный директор ООО «Кузбассразрезуголь-Взрывпром» Евгений Борисенко выразил надежду на положительные результаты испытаний и на то, что производительность станка будет не ниже, чем у аналогичных машин такого класса.



СОХРАНЯЯ ТРАДИЦИЮ

В июне 2022 года на Краснобродском угольном разрезе АО «УК «Кузбассразрезуголь» был торжественно запущен в эксплуатацию именной БЕЛАЗ. Новый карьерный самосвал на 220 тонн получил имя машиниста экскаватора и знаменитого куз-

басского бригадира, Лауреата Государственной премии СССР Василия Французенко. В 1975 году на Краснобродском разрезе он возглавил специально созданную комплексную экскаваторную бригаду, с которой началось движение таких горнотранспортных бригад угольного Кузбас-



са. В следующем году его бригада установила всесоюзный рекорд, отгрузив в самосвалы за год 2,305 млн кубометров горной массы. В 1977 году она перекрыла этот рекорд отгрузкой уже 2,317 млн кубометров. В 1976 году экскаваторщику Василию Французенко и водителю карьерного самосвала Сергею Сарапулову было присвоено звание Лауреатов Государственной премии СССР. Самосвал имени Василия Французенко запущен на Краснобродском разрезе в год 75-летия предприятия – пионера отрасли, с которого началась история открытой угледобычи в России.

Совместный проект по увековечиванию памяти кузбасских героев открытой угледобычи – ещё один формат сотрудничества УК «Кузбассразрезуголь» с другим своим старейшим партнёром – заводом «БЕЛАЗ» и Торговым домом «БЕЛАЗ». «В прошлом году мы совместно с БЕЛАЗом открыли традицию присваивать новым машинам имена наших героев, чтобы сохранить память о них, – говорит директор АО «УК «Кузбассразрезуголь» Елена Дробина. – Эта память нужна тем, кто продолжает их дело сегодня». Как подчеркивает генеральный директор ОАО «БЕЛАЗ» Сергей Никифорович, «для нас огромная честь и двойная ответственность дать машине имя прославленного кузбасского горняка, ведь техника с таким именем просто обязана работать на все сто».

Первый именной БЕЛАЗ в компании был запущен в 2021 году и назван в честь другого прославленного горняка – Николая Путинцева – участника Великой Отечественной войны. Он был бригадиром легендарной экскаваторной бригады на Бачатском разрезе. В конце 50-х годов она взяла на себя повышенные обязательства и переработала за год 1,4 млн кубометров горной массы, этим рекордом положив начало движению бригад – «миллионеров» в Кузбассе. Реализация совместного проекта АО «УК «Кузбассразрезуголь» и ОАО «БЕЛАЗ» будет продолжена и в дальнейшем, а сложившаяся практика давать имена новым самосвалам призвана стать хорошей традицией и примером для будущих поколений горняков.

Три четверти века развития открытой добычи угля в Кузбассе – это большой путь для угольной отрасли, её предприятий и горняков. На этом пути были и трудности, и достижения. И развитие этого направления горно-го дела продолжается...■

Уважаемые коллеги!

В 2021 году мы отмечаем сразу несколько значимых юбилеев: 300 лет исполняется российской угольной отрасли, 75 лет открытой добыче угля в Кузбассе и 75 лет нашему главному празднику – Дню шахтёра.

Недаром День шахтёра стал одним из первых профессиональных праздников, установленных в суровые послевоенные годы. Это дань уважения мужеству людей, выбравших для себя сложное и опасное дело – добывать из земных недр горючий камень, и огромной значимости угольной отрасли для продолжения развития и укрепления могущества страны.

Ещё в годы войны Кузбасс взял на себя всю тяжесть и ответственность за обеспечение страны углём, и по сей день остается главным угольным бассейном России. В послевоенные годы, когда потребность страны в кузнецком угле не только не ослабла, но и усилилась, кузбассовцы начали осваивать новое для себя направление – добычу каменного угля открытым способом.

Лишь в памяти первопроходцев кузбасских карьеров и на редких кадрах хроники остались первые маломощные экскаваторы и трехтонные грузовики. Сегодня вскрышу и добычу обеспечивают мощные современные машины, а на предприятиях работают высокопроизводительные обогатительные комплексы, позволяющие получать продукцию высокого качества. Что осталось неизменным – это по-настоящему преданные своему непростому делу люди, готовые вкладывать в него не только знания, умения, навыки, но и душу. Главная горняцкая традиция – работать на совесть и с полной ответственностью – передается у нас из поколения в поколение.

В этот праздник желаю всем угольным предприятиям и их коллективам ритмичной и безаварийной работы, успешного решения всех важных задач, динамичного развития, позитивных перспектив и больших достижений. Здоровья и счастья вам и вашим семьям, уважаемые коллеги!

**Елена Дробина,
Директор АО «УК «Кузбассразрезуголь»**

КУЗБАССРАЗРЕЗУГОЛЬ



8 млрд тонн

ожидается потребление угля
в мире в 2022 году по оценке МЭА



УГОЛЬ БЬЁТ РЕКОРДЫ

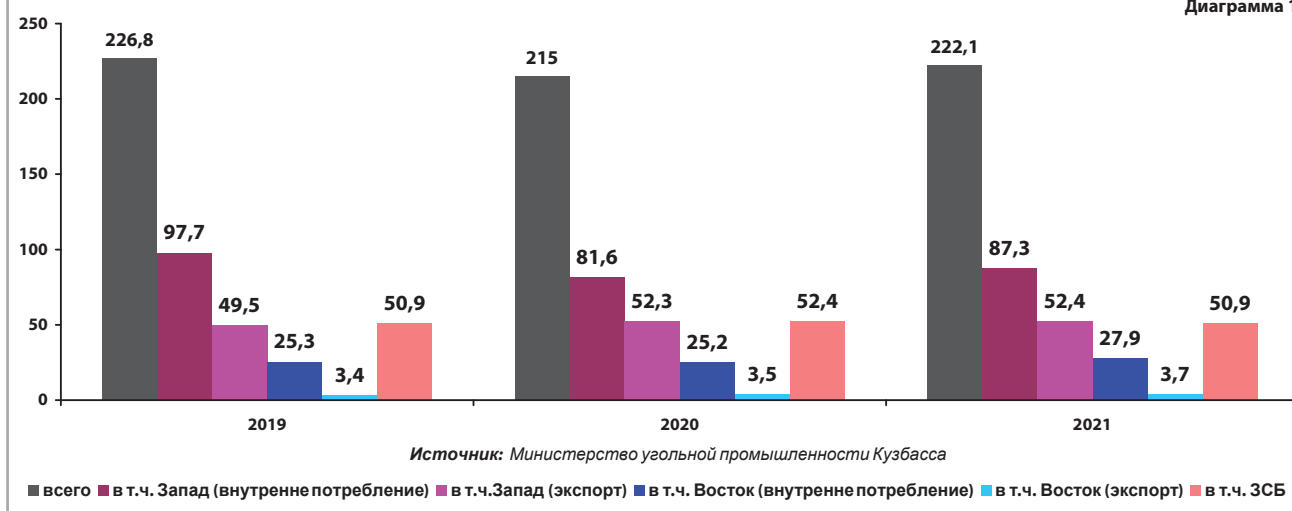
В начале июня вырисовывались ближайшие перспективы главной отрасли Кузбасса в новых политических и экономических условиях. Стало ясно, что угольные компании региона ждёт в обозримом будущем потеря всего рынка Европы и сокращение закупок со стороны недружественных стран в Азии. В то же время они могут рассчитывать на увеличение поставок в Индию и Китай, а также на заметное увеличение выручки от выросших цен (пусть и дисконтированных для российского угля). Кроме того, на фоне других эмбарго и запретов в отношении российских товаров и энергоносителей ситуация на мировом угольном рынке неожиданно поменялась в сторону увеличения спроса и возвращения мирового потребления к рекордному уровню в 8 млрд тонн.

ВОСТОЧНЫЙ ВЫВОЗ БУДЕТ

Местом, откуда представители власти сделали очередные оценки и прогнозы по перспективам российского и кузбасского углепрома, вновь и уже традиционно стала выставка «Уголь России и Майнинг» в Новокузнецке. Не стал исключением и нынешний год, хотя делать это было крайне тяжело в сложной ситуации антироссийских санкций и уже вводимого эмбарго Европейского Союза на поставки рос-

сийского угля. Тем не менее, на открытии форума 7 июня заместитель министра энергетики России Сергей Мочальников ещё раз подтвердил важное положение угольной отрасли, как для России, так и для Кузбасса. По его словам, добычей угля регион и вся Россия, будут заниматься ещё долго, и «стоит задача не только добывать уголь, но и производить много новых продуктов из него и делать это экологически чисто, работы впереди много».

ПОГРУЗКА УГЛЯ ИЗ КУЗБАССА ПО НАПРАВЛЕНИЯМ (2019-2021 годы, млн тонн)



Он также заверил уже угольщиков Кузбасса, что в этом году запланировано обеспечить вывоз из региона 58 млн тонн угля в восточном направлении на экспорт, есть соответствующее поручение, для выполнения которого министерство энергетики России и ОАО «РЖД» «отрабатывают большое количество вариантов по переориентации на рынок АТР в поисках новых мест сбыта и новых маршрутов поставок. «Как сложится ситуация в будущем сегодня очень сложно прогнозировать, многое зависит от скорости разворота и от ценовой конъюнктуры, но у нас много стран покупает уголь, и мы видим перспективы для развития отрасли», отметил зам министра.

НЕИЗБЕЖНОЕ СНИЖЕНИЕ

Понятно, что в ситуации искусственного снижения спроса на российский уголь путём политического отказа от него, возможности для экспорта угля из Кузбасса сократились, что вызвало соответствующие ожидания. Поэтому министр угольной промышленности региона Олег Токарев на заседании «круглого стола» «Снижение зависимости российской угольной отрасли от импорта» 8 июня дал прогноз, что в текущем году добыча угля в Кузбассе снизится до 230 млн тонн с 243,1 млн в 2021 году, или на 5,3%. Это связано в первую очередь со снижением отгрузки угля в экспортных направлениях. В целом, за 5 месяцев она сократилась на 8,7% и составила 83,5 млн тонн против 91,5 млн годом ранее. И из общего снижения отгрузки экспортного угля в западном направлении она упала на 13,8%, до 31,2 млн тонн против 36,2 млн годом ранее, в восточном направлении – на 12,1%, до 18,9 млн тонн против 21,5 млн. (см. Диаграмму 1).

Олег Токарев сообщил, что в таких обстоятельствах добыча угля в Кузбассе уже снижается. Однако сократили производство не все компании. В частности, увеличили добычу АО «УК «Кузбассразрезуголь», на 3,4%, АО «Стройсервис», на 7,7%, ООО «Разрез «Кийзасский», на 11,1% и некоторые другие. В то же время он отметил высокий пока уровень инвестиционной активности в отрасли по итогам первого квартала нынешнего года, когда вложения выросли на 70%, до 30,8 млрд рублей с 18,1 млрд в первом квартале прошлого года. И еще больше выросли налоговые платежи угольщиков: в первом квартале в 7,3 раза, до 43,9 млрд рублей с 6 млрд годом ранее. Что снова указывает на регионообразующий характер угольной отрасли для Кузбасса.

Министр углепрома Кузбасса представил данные о движении цен на уголь для российских экспортеров: в портах группы АРА (Амстердам-Роттердам-Антверпен) они выросли со 117,4 долларов за тонну энергетического угля в январе 2022 года до 315 долларов в марте, снизились до 260 долларов в мае и снова выросли на начало июня до 326 долларов. В то же время цены на уголь в российском порту Восточный в Приморье со 143 долларов в январе поднялись до 243 в марте, затем снизились до 141 долларов в мае, и в начале июня снова поднялись, до 155 долларов (см. График 1).

По итогам уже всего первого полугодия добыча угля в Кузбассе снизилась на 6,4% и составила 109,8 млн тонн, в том числе, коксующегося угля – на 5,9%, до 32,1 млн тонн, энергетического – на 6,6%, до 77,7 млн. В июне 2022 года добыча угля в Кузбассе составила 16,7 млн тонн против 19,3 млн годом ранее (снижение 13,5%), в том числе, коксующихся марок – 5 млн тонн (-10,7%), энергетического – 11,7 млн тонн (-14,6%). Ещё больше снизилась отгрузка угля. В июне – на 18,7%, до 15,2 млн тонн, в том числе, в западном направлении на 18,6%, до 8,3 млн, в восточном – на 28,9%, до 3,2 млн тонн, в местном сообщении – на 7,7%, до 3,6 млн. С начала года – на 10,4%, до 98,7 млн тонн, в том числе, III»



Уважаемые партнёры! Дорогие друзья!

От имени Совета директоров Корпорации «АСИ» и себя лично поздравляю вас с Днём шахтёра!

Сегодня самоотверженный труд кузбасских шахтёров важен не только для стабильного развития нашего региона. В нем – залог благополучия каждого гражданина на территории всей страны. Благодаря горнякам в каждом российском доме светло и тепло, и вся промышленность продолжает работать стабильно.

Кузбасс постоянно наращивает необходимый запас прочности в экономике. Свой вклад в него вносят и горняки, и машиностроители: плечом к плечу мы успешно противостояем беспрецедентному санкционному давлению.

Убеждён, что накопленный опыт, компетентность и ответственное отношение к делу позволит нам отвечать на любые вызовы и добиваться намеченных целей!

Крепкого здоровья, силы духа, благополучия, надежных партнёров в жизни и в бизнесе!

С уважением и наилучшими пожеланиями,

заместитель генерального директора Корпорации «АСИ»,
член Общественного совета при ГУ МВД России
по Кемеровской области
РОМАН БУЧИН

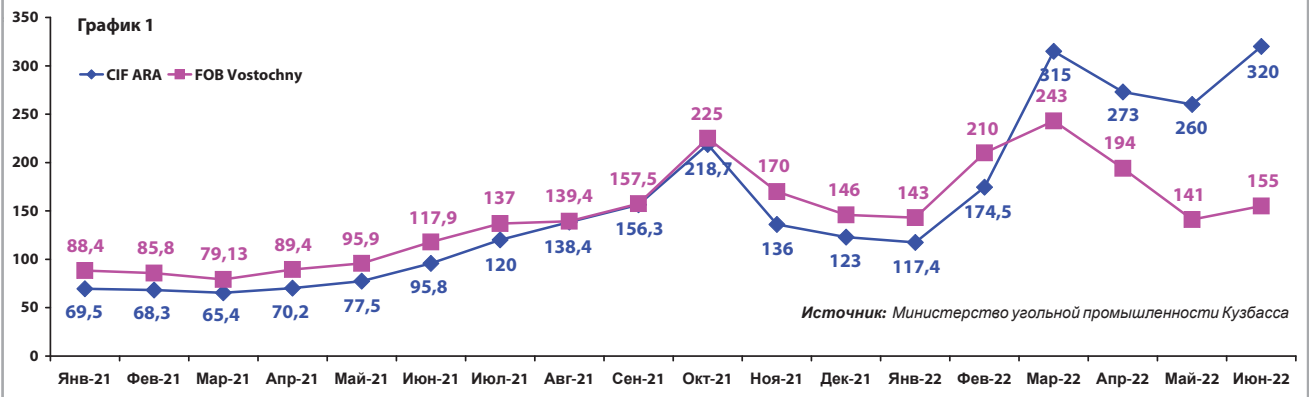


ICASI.RU

Кемерово, ул. Кузбасская, 31
Москва, ул. М. Черкизовская, 22



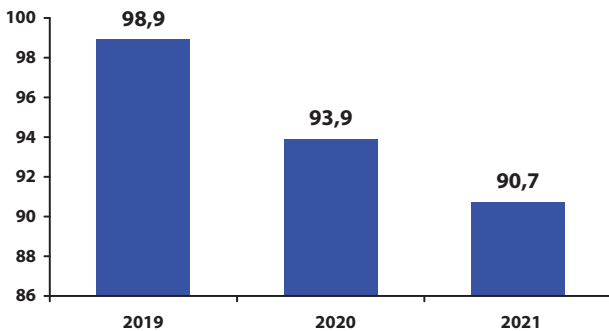
ДИНАМИКА СТОИМОСТИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ УГЛЕЙ НА РЫНКАХ СЕВЕРНОЙ ЕВРОПЫ И КИТАЯ, \$/ТОННУ



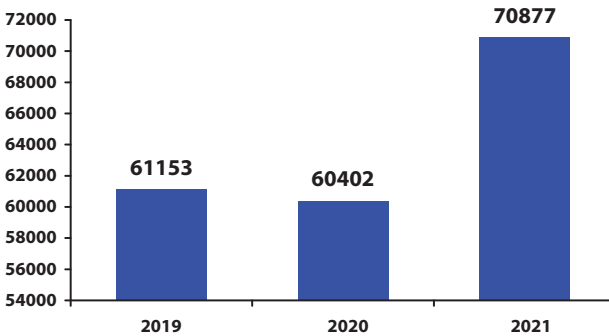
в западном направлении составила 50,1 млн (-13%), в восточном – 24,3 млн тонн (-11,3%), в местном сообщении – 24,2 млн (-3,6%). Важнейшим показателем работы отрасли выступают экспортные поставки: при общем сокращении по-

ставок угля конечным потребителям в июне на 20%, до 13,8 млн тонн, экспорт упал на 24%, до 9,3 млн, а за полгода при общем снижении поставок на 11%, до 88,1 млн тонн, экспорт снизился на 16%, до 58,6 млн.

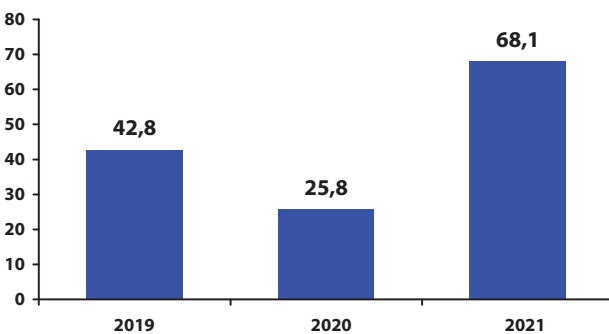
ЧИСЛЕННОСТЬ РАБОТНИКОВ УГОЛЬНОЙ ОТРАСЛИ КУЗБАССА, ТЫС. ЧЕЛ.



СРЕДНЯЯ ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА В УГОЛЬНОЙ ОТРАСЛИ КУЗБАССА, РУБ.



ОБЪЁМ НАЛОГОВЫХ ПОСТУПЛЕНИЙ В БЮДЖЕТ КУЗБАССА ОТ УГОЛЬНОЙ ОТРАСЛИ КУЗБАССА, МЛРД РУБ.



Источник: Министерство угольной промышленности Кузбасса

РАБОТА КАК ОБЫЧНО

На фоне, казалось бы, не самых хороших ближайших перспектив кузбасские угольные компании ни к каким серьёзным изменениям в своей работе не прибегали. По крайней мере, о тех, что указывали бы на сокращение производственной активности, участники рынка не сообщали, в публичную сферу такого рода информация не поступала. Конечно, в некоторых случаях отдельные предприятия переходили на сокращенную неделю, снижали добычу, что было вполне естественно в ситуации сокращения рынка сбыта (зачем добывать то, что не удастся продать) и показывала общая статистика. Но ни локальных кризисов в масштабах отдельных производств, ни всплеск социальной напряженности не происходило. Просроченная задолженность по зарплате на предприятиях углепрома за полгода выросла с 6,7 млн рублей на 1 января до 8,2 млн на 1 июля, но вряд ли такой её уровень был критически опасным. Вероятнее всего, сравнительно стабильная ситуация в отрасли складывалась потому, что благодаря заметно выросшим ценам выручка и от сократившегося экспорта с лихвой покрывала потери в добыче.

Так, к примеру, Германия в рамках постепенно вводимого эмбарго ввезла в мае 1,4 млн тонн российского угля стоимостью 442 млн долларов, это по 315 долларов за тонну на таможенной границе страны. Тогда как в мае 2021 года российский уголь обошелся ей всего в 95 долларов за тонну (1,5 млн тонн импорта на 143 млн долларов). Таким образом, цена выросла за год в 3,2 раза, и такая же ситуация с ростом стоимости импорта российского угля, пусть и сокращавшегося в физических объёмах, была характерна и для других европейских стран. В результате, в первом полугодии 2022 года объём отгрузки угля по стоимости реализации вырос в Кузбассе по сравнению с первым полугодием прошлого года в 2,3 раза (см. «Контр-санкционная экономика»).

В конце июля ООО «Шахта «Сибирская» пришлось снизить добычу, но из-за «отсутствия возможности вывоза угля железнодорожным транспортом», сообщили в министерстве угольной промышленности Кузбасса. А это «отсутствие возможности» произошло в связи с тем, что «на протяжении трёх месяцев не принято решение правлением ОАО «РЖД» о подписании договора на присоединение к путям общего пользования построенной станции» шахты. В итоге, предприятие «для недопущения риска остановки и для сохранения рабочих мест» временно приостановило проходческие работы и снизило добычу. По данным минуглепрома Кузбасса, с 18 июля по 17 августа шахта работала одной сменой в лаве с добычей 4 |||

ИНГОССТРАХ

Просто быть уверенным

Уважаемые клиенты и партнеры!

Примите наши искренние поздравления с Днем шахтера!

Эта профессия считается одной из самых сложных и ответственных, которую выбирают сильные и смелые люди. Мы благодарим вас за ваш ежедневный самоотверженный труд, приносящий пользу нашей стране.

Мы знаем, как важно чувствовать поддержку, именно поэтому всегда будем рядом как надежный страховой партнер.

Желаем вам крепкого здоровья, успехов и уверенности в завтрашнем дне!

Ваш Ингосстрах



СПАО «Ингосстрах». Лицензии
ЦБ РФ СИ № 0928, СЛ № 0928,
ОС № 0928-03, ОС № 0928-04,
ОС № 0928-05, ПС № 0928
от 23.09.2015, ОС № 0928-02
от 29.03.2021. Реклама.

г. Кемерово,
ул. Карболитовская, д. 16
8 3842 49 50 07, 49 50 02, 49 55 01
ingos.ru



Уважаемые добытчики! Дорогие горняки!

От всей души поздравляю Вас
с профессиональным праздником!

Ваш героический труд, в эти непростые
времена, даёт нам всем – уверенность в
том, что наша страна будет развиваться,
экономика – стабильно расти, а в наших
домах всегда будет тепло и уютно!

Пусть число спусков
равняется числу подъёмов!

Безопасной работы,
высокого вознаграждения!

Благополучия и счастья Вам и вашим семьям!

А наша поддержка и участие – гарантирует
Ваши отличные результаты, эффективность
и безопасность работы!

С уважением, **Станислав Морозов,**
Директор ООО «КузбассДизельСервис»



г. Кемерово, проспект Советский, д. 17
8 (3842) 75-38-41 • kds142@yandex.ru

www.kds142.ru



тыс. тонн угля в сутки, в две другие сме-
ны организованы дежурства и откачка
воды, а также обследование забоев и
монтажно-демонтажные работы. Но
этот случай все же относится к пробле-
мам не рынка, а регулирования и отсут-
ствия взаимодействия партнёров.

Характерно, что летом 2022 года
даже обанкроченные угольные пред-
приятия Кузбасса сохраняли свою дея-
тельность. К примеру, АО «Разрез «Ин-
ской» в Беловском районе. Собрание
кредиторов этого предприятия в конце
июня приняло решение не прекращать
хозяйственную деятельность должника
в рамках конкурсного производства
и продолжить её сроком ещё на 6 ме-
сяцев. Это связано с тем, что в планах
конкурсного управляющего «Инского»
Алексея Лобастова провести «продажу
имущества путем замещения активов»
АО. Для этого в апреле была проведе-
на оценка рыночной стоимости иму-
щества «Инского» – более 20 списков
различных объектов, оборудования,
зданий, земельных участков компании
и три лицензии на недра были оценены
в 1,06 млрд рублей. При этом сам кон-
курсный управляющий подчеркивал,
что предприятие является рабочим
активом и продолжает производствен-
ную деятельность, несмотря на бан-
кротство.

Из ближайших инвестиционных
планов, которые реализуют кузбасские
угольщики, нужно отметить два проек-
та в сфере обогащения угля, одобрен-
ные в начале августа Главгосэксперти-
зой – фабрики «Кузбасс-300» на 3 млн
тонн угля на разрезе «Первомайский»
ООО «Шахтоуправление «Майское»
компании «СДС-Уголь» и на 6 млн тонн
ООО «Шахта «Сибирская» компании
«Углепроминвест». По данным эксперт-
ной организации, в первом случае до-
бываемый на разрезе рядовой уголь
будут обогащать с целью получения
концентрата, более востребованного
на рынке. Во втором случае мощность
фабрики составит 6 млн тонн угля в год,
что позволит обеспечить 100% пере-
работки добываемого на шахте угля.
Технология обогащения углей на объ-
екте предусмотрена по замкнутому
водно-шламовому циклу. Технологиче-
ские процессы будут механизированы
и автоматизированы, в том числе дис-
танционно будут управлять приемом,
дроблением, сортировкой и подготов-
кой угля, а также погрузкой готовой
продукции.

В ИНДИЮ – ЗА ЮАНИ, В РОССИЮ – ЗА ТРИ МОРЯ

В условиях жёсткого санкционно-
го давления угольщики предпочитали
не комментировать свою работу по

поиску новых рынков сбыта, новых
способов получения оплаты и новых
потребителей. И о происходящих изме-
нениях в экспортной торговле россий-
ским углём приходится узнавать через
сторонних наблюдателей. Именно так
стало известно в конце июня, что круп-
нейший производитель цемента Индии
UltraTech Cement приобрёл крупную
партию российского угля с оплатой в
китайских юанях. Поставщиком высту-
пила Сибирская угольная энергетиче-
ская компания, и не исключено, что это
был кузбасский уголь. Как сообщило
агентство Reuters со ссылкой на данные
индийской таможни, партия в 157 тыс.
тонн угля была отгружена из Ванино. Её
стоимость составила 172,65 млн юаней,
или 26,81 млн долларов, 170 долларов
за тонну. Это соответствовало тогдаш-
ним котировкам на энергетический
уголь в портах российского Дальнего
Востока. Примечательно, что о постав-
ке договорилось подразделение СУЭК в
Дубае, и два источника Reuters подтвер-
дили наличие других подобных заказов
российского угля с использованием
платежей в юанях. Чтобы преодолеть
негативный эффект от западных санк-
ций. Допускались при этом платежи и в
долларах, и в дирхамах ОАЭ, но в рубли
легче всего конвертировать юани, поэ-
тому они оказались предпочтительнее.

А вот «Кузбасская топливная ком-
пания» (КТК) на этом фоне нашла но-
вого потребителя внутри страны. Хотя
и не намного ближе Индии. Компания
впервые в своей практике произвела
поставку в рамках северного завоза в
посёлок Охотск на севере Хабаровского
края. Доставка партия в 5 тыс. тонн
угля марки Д с разреза «Виноградов-
ский» была организована железнодоро-
жным транспортом, речными бар-
жами и морскими судами, сообщили в
пресс-службе АО «Кузбасская топлив-
ная компания». Отгруженный уголь
предназначен для местного АО «Тепло-
энергосервис» и будет использован для
обеспечения тепло- и электроэнергией
3 тыс. жителей Охотска в зимний пе-
риод. Сложность поставки в том, что в
Охотск северный завоз осуществляется
только в ограниченный период летней
навигации с мая по июль. Как пояснили
в пресс-службе КТК, на месте есть уголь
собственной добычи, но для улучшения
качества топлива была приобретена
также партия кузбасского угля.

ГРЯДЁТ РЕКОРД ПОТРЕБЛЕНИЯ

Никто не может знать и предсказать
грядущее потребление, лучше чем объ-
единение крупнейших потребителей на
рынке. В сфере энергоносителей таким
объединение выступает Международ-
ное энергетическое агентство. В июле ►►

ПОЗДРАВЛЯЕМ С ДНЕМ ШАХТЕРА!

КИРОВЕЦ® ВСЕГДА С ВАМИ!

ПОМОГАЕТ ДОБИВАТЬСЯ ИСКЛЮЧИТЕЛЬНОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ



ООО «БизнесТрак»
официальный дилер в Кузбассе
АО «Петербургский тракторный завод»
г. Кемерово, пр. Кузнецкий, 127/6
☎ (3842) 376 - 888
🌐 kmpk.ru

в своем очередном отчете о состоянии мирового угольного рынка оно сделало прогноз возвращения мирового спроса на уголь в этом году и возвращения потребления угля в мире на рекордный уровень в 8 млрд тонн («при условии, что экономика Китая восстановится, как ожидается, во второй половине года»). Такой показатель с предполагаемым ростом в 0,7% соответствует рекорду потребления 2013 года.

Возвращение к рекордному уровню потребления в этом году происходит на фоне того, что в прошлом году мировое потребление угля и так выросло на весьма высокие 6%, благодаря быстрому восстановлению мировой экономики. В этом же году спрос на уголь поддерживается за счёт роста цен на природный газ, что вызвало активное переключение с газа на уголь во многих странах, а также за счёт экономического роста в Индии. Против работает замедление экономического роста в Китае и неспособность некоторых крупных производителей угля нарастить добычу. В Индии, как ожидается, спрос на уголь вырастет на 7% по сравнению с потреблением прошлого года (1,05 млрд тонн). В Китае, напротив, спрос на уголь снизился на 3% в первой половине 2022 года из-за карантинных в некоторых городах, но рост во второй

половине года, вероятно, восстановит потребление угля на максимум 2021 года (4,25 млрд тонн). В Европейском союзе потребление угля вырастет на 7% в 2022 году сверх прошлогоднего скачка на 14%. Это обусловлено спросом со стороны электроэнергетического сектора, где уголь всё чаще используется для замены газа, который находится в дефиците.

Мировая угольная торговля в прошлом году выросла на 43 млн тонн (+4,3%) в секторе энергетического, и на 4 млн тонн (+1,3%) коксующегося угля. В первом случае прибавку обеспечили Индонезия (+27 млн), США (+12 млн тонн), Россия (6 млн), во втором – США и Россия (по 3 млн тонн). По таможенным данным, совокупный прирост угольного экспорта из России составил в 2021 году не 9 млн тонн, а 12,8 млн. В этом году ожидается сокращение на 45 млн тонн импорта Китая и рост Индии. При этом российский экспорт, по расчетам МЭА, упадет на 18 млн тонн (15 млн энергетического и 3 млн коксующегося угля), сократится также вывоз из ЮАР, увеличится на 15 млн из Индонезии. Но роста ее поставок будет недостаточно, «рынок останется очень напряженным», а «предложение угля с высокой теплотворной способностью останется ограниченным» из-за отказа

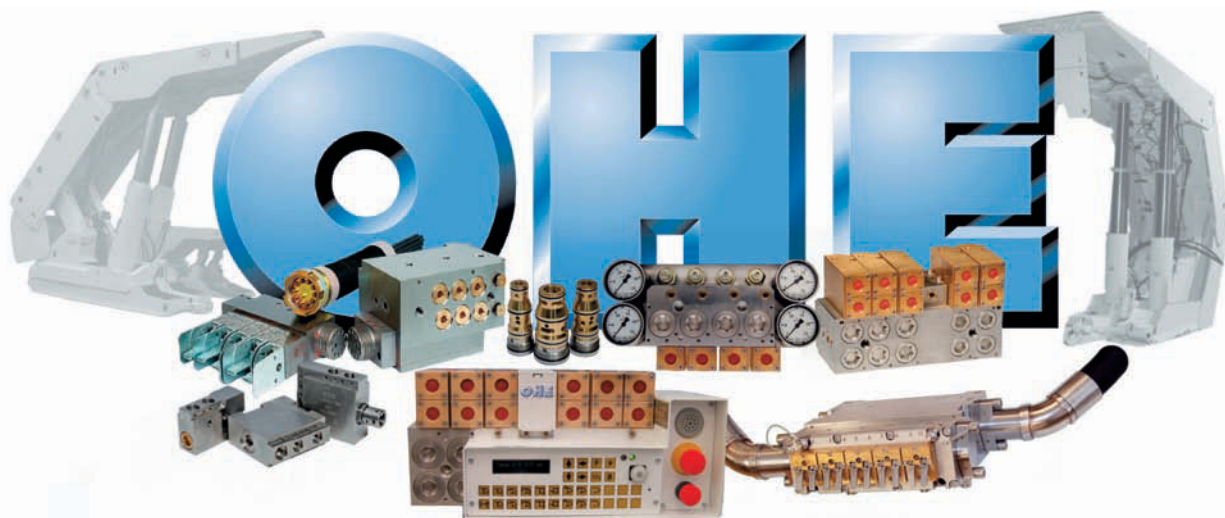
части импортеров от российского угля. В условиях высоких цен на газ, «очень напряженного рынка» угля и отказа от российских поставок МЭА прогнозирует сохранение высоких цен на уголь. В марте 2022 года они достигли нового исторического максимума, при этом в Европе на энергетический уголь они сравнялись с ценами в Австралии. Тогда как цены на китайский импорт пострадали меньше из-за снижения спроса и увеличения внутреннего производства. Затем росту цен способствовало решение ЕС об эмбарго на российский уголь, наводнение в Австралии, и цены на условиях FOB в Ньюкасле в мае достигли рекордно высокого уровня в 425 долларов за тонну.

Весьма вероятно, что прогноз возвращения к рекордному уровню потребления, сделанный МЭА, не сбывается, как в ту, так и в другую сторону. Но здесь важно, что сами потребители энергоносителей не ждут ни высокого предложения на рынке, ни снижения цен на уголь, а значит, российским и кузбасским угольщикам можно рассчитывать, что какое-то время в этом году и, очевидно, в следующем на мировом рынке будет нехватка угля, повышенный спрос на него и высокие цены. Значит, можно добывать меньше, а зарабатывать даже больше. ■

Системы управления для механизированных шахтных крепей, очистной и проходческой техники

*От всей души поздравляем всех работников и ветеранов
горнодобывающей отрасли с замечательным праздником –*

Днём Шахтёра!



ООО ОНЕ-Технологии

Россия, г. Киселевск, +7 913 070 80 53, one-sibir@rambler.ru

Ваш специалист по гидравлическому управлению и клапанной технике



ППС ОТ ООО «ПК-ВИСТЕК» – ГАРАНТИЯ БЕЗОПАСНОСТИ В СООТВЕТСТВИИ С ГОСТОМ

При возникновении аварии, в результате которой в подземных горных выработках образуется непригодная для дыхания атмосфера, для работников из удалённых участков использование пунктов переключения в самоспасатели (ППС) является одним из способов сохранения жизни и здоровья.

Наличие ППС в подземных выработках – чёткое и однозначное требование федеральных норм и правил в области промышленной безопасности, неисполнение которого влечёт различные формы правовой ответственности в зависимости от тяжести последствий. Опыт расследования аварий показывает, что наличие ППС в горных выработках при взрывах в шахтах «Распадская» и «Листвяжная» могло бы значительно уменьшить количество человеческих жертв.

В этом году утверждён новый национальный стандарт для специалистов в области промышленной безопасности (ГОСТ Р 70061-2022), который распространяется на ППС, предназначенные для хранения резервных самоспасателей и предотвращения или уменьшения воздействия вредных факторов рудничной атмосферы на подземный персонал при переключении в резервные самоспасатели во время выхода из отдалённых участков горных выработок шахт и рудников в аварийных ситуациях в условиях непригодной для дыхания атмосферы, содержащей дым, опасные газы, а также при недостаточном количестве кислорода. ППС дополнительно допускается использовать для кратковременного укрытия и отдыха подземного персонала и спасателей во время ликвидации аварий. Конструкция корпуса ППС должна выдерживать воздействие давления ударной волны в аварийной ситуации не менее 1 bar (0,1 Мпа).

ООО «ПК-Вистек» производит ППС для шахт, рудников и объектов подземного строительства, полностью соответствующие требованиям норм и правил в области промышленной

безопасности и действующих стандартов, что подтверждает получение сертификата соответствия в июле этого года. ППС, выпускаемые ООО «ПК-Вистек» соответствуют всем требованиям нового ГОСТа и единственные успешно прошли натурные испытания на воздействие ударной волны.

Конструкция ППС ООО «ПК-Вистек» обеспечивает:

- хранение в ППС резервных самоспасателей в условиях, исключающих их порчу и повреждение под воздействием опасных факторов аварии;
- создание внутри ППС «зоны безопасности» для переключения работников в резервные самоспасатели и кратковременного отдыха.

Создание «зоны безопасности» достигается устойчивостью корпуса ППС к воздействию ударной волны и высокотемпературному воздействию, а так же исключением проникновения ядовитых газов и созданием внутри ППС пригодной для дыхания атмосферы (герметизация и подача внутрь ППС сжатого воздуха), ППС оборудован системой аварийной связи с горным диспетчером и системой аккумуляторного аварийного освещения. Вместимость одного модуля ППС составляет до 120 самоспасателей с возможностью переключения до 12 человек одновременно. Габаритные размеры ППС (длина от 3,9 до 13,5 м, ширина 2,3 м, высота 2 м) позволяют транспортировать и устанавливать ППС средствами рудничного транспорта в подземных горных выработках. Модульный тип ППС исключает трудоёмкие операции по его монтажу.



г. Кемерово, ул. Терешковой, 47Б
+7 (3842) 37-83-59 | +7 (3842) 37-83-75

www.vistek.rsc
pkvistek@list.ru





НПП «КОТЕЛЬНО-ПРОМЫШЛЕННАЯ КОМПАНИЯ»: ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ И ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД

Сегодня, когда на всех уровнях идёт разговор о поддержке и развитии российских производственных компаний, опыт тех, кто уже давно и успешно работает на рынке, а продукция прошла испытание временем и показала свою конкурентоспособность, наиболее ценен. «А-П» поговорил с **Романом КАЗАНИНЫМ**, техническим директором ООО «НПП «Котельно-промышленная компания» (г. Бийск), работающем на рынке с 2004 года.

– **Роман Александрович, Ваша компания предлагает полный комплекс услуг в области поставок котельного оборудования – от проектирования до сдачи объекта «под ключ». Расскажите подробнее о том, что включает в себя этот комплекс.**

– Да, действительно, наше предприятие обеспечивает полный цикл работ по котельному оборудованию: проектирование – изготовление – монтаж – пусконаладка. Перед заключением договора мы в обязательном порядке отправляем к заказчику наших специалистов, которые проводят обследование и выдают рекомендации по наиболее эффективной модернизации, реконструкции или капитальному ремонту. Также наши специалисты выдают рекомендации по установке наиболее эффективного оборудования. После получения от заказчика согласования технических решений к работе подключается проектный отдел. Наш проектный отдел при работе опирается на предпочтения и пожелания заказчика, при условии что это не идёт вразрез с действующими нормами и правилами. Основным нашим пре-

имуществом является возможность выполнять работы в параллели: ещё на стадии проектирования производственный отдел формирует задания в цех по изготовлению оборудования, таким образом на момент готовности проектной документации мы уже готовы отгружать готовую продукцию нашим заказчикам, что, в свою очередь, существенно снижает срок выполнения комплекса работ проектирование – изготовление – монтаж – запуск.

– **Вы говорите, что у Вас есть собственные проектный и монтажный отделы. Кто в них задействован? Как поддерживается квалификация сотрудников? Бывает ли, что в сложных случаях Вы привлекаете сторонние организации?**

– Мы осознаём, что высокая квалификация сотрудников предприятия даёт возможность обеспечить достойное качество, оперативность выполняемых работ и индивидуальный подход к каждому клиенту. Поэтому персонал нашего предприятия проходит курсы повышения квалификации, также ведущие специалисты регулярно проходят профильную аттестацию. Конечно,

иногда при разработке нового оборудования мы обращаемся за помощью в профильные институты и научно-исследовательские лаборатории.

– **Используете ли Вы при производстве зарубежные составляющие? Если да, то не возникают ли сегодня перебои с комплектующими? Как выходите из положения?**

– Мы стараемся свести к минимуму импортные комплектующие, но, к сожалению, на сегодняшний день полностью перейти на импортозамещение невозможно. Особенно остро стоит вопрос с системами безопасности и автоматизации котельных. При их изготовлении применяется большое количество импортных изделий. В сложившейся ситуации на внешней политической арене имеются трудности с комплектацией импортным оборудованием, в основном это выражается в увеличившейся стоимости и больших сроках поставки. Что же касается изготовления самих котлов – то тут мы на 100% используем отечественные материалы.

Наша компания является изготовителем запчастей и комплектующих к котельному оборудованию. У нас можно

приобрести по наличию или под заказ практически любые комплектующие и запасные части. Также мы изготавливаем: газоочистное оборудование различной конструкции, топочные устройства любого типа; тягодутьевые машины.

Замечу, мы заботимся об имидже нашей компании, предлагая только качественное оборудование, имеющее сертификаты и паспорта. Все работы проводятся на основании имеющихся у предприятия разрешительных документов и свидетельств.

– Есть ли проекты, которыми Вы гордитесь?

– Один из наиболее ярких наших проектов – это реконструкция центральной котельной ОАО «СКЭК» в г. Ленинск-Кузнецкий Кемеровской области. В рамках проекта производилась замена существующих котлов КВ-ТС-20 на котлы нашей разработки КВ-РФ-35-150 с топкой высокотемпературного кипящего слоя. Особенностью данных котлов является возможность сжигания углей широкого спектра с высокой энергоэффективностью. Котлы оборудованы системой автоматизации высокого уровня.

На самом деле, все наши проекты сделаны на высоком профессиональном уровне, мы отвечаем за каждый этап работы. Мы готовы к участию в решении проблем и задач своих партнёров, и нам очень важно чтобы наша работа была плодотворной, а взаимовыгодное сотрудничество – долгосрочным. Кстати, кроме уже упоминавшегося ОАО «СКЭК», в Кузбассе мы также работаем с ООО «Энергокомпания» (пгт. Бачатский) и ОАО «Угольная компания Кузбассразрезуголь» (г. Кемерово).

– Какие новинки, новые услуги предлагаете сегодня?

– Спектр наших услуг на сегодняшний день весьма широк. Мы предлагаем как изготовление стандартных, так и разработку новых котлов, а также изготовление и монтаж котельных под ключ на любом виде топлива и любом типе теплоносителя. На сегодняшний день нами запущен пилотный проект по изготовлению котлов и модульных котельных работающих на тюках соломы, надеемся что данная разработка будет интересна аграрным предприятиям.

В настоящее время ООО «НПП «Котельно-промышленная компания» – это динамически развивающееся стабильное предприятие, с хорошей производственной и материальной базой, с грамотными профессиональными специалистами. Залогом успеха нашей компании является системный подход, оперативность и строгий контроль на всех этапах производства работ.



КПК ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ
НПП КОТЕЛЬНО-ПРОМЫШЛЕННАЯ КОМПАНИЯ

Алтайский край, г. Бийск, пер. Прямой, 2г., тел./факс: (3854) 35-08-78, 35-08-77
www.npp.kotelprom.ru, e-mail: kotelprom@mail.ru

2004



«Олимпийский парк славы»
В него войдут Московская площадь со строящейся набережной реки Томь и вся территория по Притомскому проспекту вокруг двух новых спортивных арен.

СТРОИТЕЛЬНАЯ СТАБИЛЬНОСТЬ

К началу августа строительная сфера Кузбасса показывала результаты, заметно отличающиеся от показателей индустрии, главного сектора экономики региона, в лучшую сторону. Внешние обстоятельства, судя по всему, не оказали на работу строительного комплекса серьёзного негативного влияния, от импорта комплектующих и материалов он оказался зависим не критично, от экспорта – тем более, а импорт рабочей силы в Россию во втором квартале только усилился, благодаря повысившемуся курсу доллара. Расходы регионального бюджета на крупные строительные проекты не сокращались. По заверениям заместителя губернатора по строительству Глеба Орлова, все программы капитального ремонта и строительства объектов социальной сферы реализуются обычным порядком. Это означает, что одновременно в Кузбассе строительные и ремонтные работы идут на более чем 20 объектах – детских садах, школах, больницах и спортивных сооружениях. И это не считая жилищного строительства, ремонта и развития городской инфраструктуры, строительства очистных сооружений и, конечно, коммерческого строительства.

Всё это формировало увеличенный спрос как на строительные услуги, так и на различные материалы, цемент и пр., включая производимые в Кузбассе. Показательно, что единственный сегодня производитель цемента в регионе (и крупнейший в Сибири) – ООО «Топкинский цемент» – увеличил производство цемента в первом полугодии 2022 года на 12%, до 1,07 млн тонн, реализацию – на 10%, до 1,05 млн. Конечно, управляющий директор «Топкинского цемента» Алексей Оспельников признал, что,

«начиная с июня ёмкость цементного рынка снижается», но пока «прогнозы относительно выполнения предприятием годового плана по производству 2,1 млн тонн цемента делать рано». Так или иначе, по итогам первого полугодия 2022 года объём строительных работ в регионе вырос в сравнении с предыдущим годом до 82 млрд рублей или почти на 12% (для сравнения: индустрия за этот период сократилась на 3,4%, см. «Контр-санкционная экономика: замещение и сверхдоходы»).

Ввод нового жилья, по данным Кемеровостата, вырос в первом полугодии на 37,6% в сравнении с аналогичным периодом прошлого года, составив 307,8 тыс. кв. метров. Как отмечает заместитель губернатора Глеб Орлов, на начало августа в регионе было введено в строй 23 многоквартирных дома общей площадью 115,2 тыс. кв. метров, в том числе, 11 домов социального жилья площадью 40,3 тыс. кв. метров, и до конца года планируется ввести ещё 37 домов, в том числе 22 социальных. По его данным, Кузбасс

занимает второе место в Сибирском Федеральном округе по числу семей, переселенных из аварийного жилья в более комфортные условия: с 2019 года при поддержке Фонда ЖКХ и за счёт иных программ переселено 14760 кузбассовцев, и реализация программы расселения аварийного жилья в регионе идёт ускоренными темпами, муниципалитеты уже заключили контракты и соглашения о переселении на общую сумму почти 11 млрд рублей.

В сфере коммерческого и промышленного строительства в первом полугодии, по данным статистики, в Кузбассе были введены в строй новые торговые площади на 10,6 тыс. кв. метров, торгово-развлекательный центр на 2 тыс. кв. метров, углеобогатительная фабрика на 4 млн тонн угля в год, 3 станции техобслуживания автомобилей, заведения общепита на 239 мест, гостиницы и турбаза на 169 мест в общем, 2 физкультурно-оздоровительных комплекса, множество новых объектов в сфере АПК, энергетики, железнодорожного транспорта и мобильной связи.

БОЛЬНИЦЫ, ШКОЛЫ, СПОРТКОМПЛЕКСЫ

Традиционно значительный объём строительства в 2022 году приходится на социальную сферу Кузбасса. По действующей уже три года в регионе программе капитального ремонта и оснащения образовательных учреждений «Моя новая школа» капремонт проводится в этом году в 9 школах региона, ещё в двух школах – работы уже завершаются. Кроме того, в общероссийскую государственную программу «Развитие образования» по капитальному ремонту и оснащению зданий образовательных организаций на 2022-2023гг. вошли 4 школы: в Анжеро-Судженске, Топках и две в Новокузнецке, что предполагает ещё значительный объём строительных работ. Заново в этом году планируется открыть 4 новые школы на 3,8 тыс. учащихся в Анжеро-Судженске, Юрге, и две – в Кемерове. Помимо этой программы в Кузбассе запущена и аналогичная для детсадов, «Мой новый детский сад», по которой ведутся работы на 8 объектах в разных муниципалитетах региона. Не говоря про новое строительство: в этом году уже построено 3 детсада в Кемерове, в Прокопьевском и Кемеровском округах, и 10 строятся. С 2019 по 2021 годы в Кузбассе построено 19 детских садов на 3,7 тыс. мест.

Большой капитальный ремонт, разбитый на три этапа, идёт сейчас в самой большой поликлинике (на 1,6 тыс. посещений в смену) Кемерова – Пятой поликлинике. Первым планируется запустить в работу пятиэтажный блок

«А» поликлиники, а к новому 2023 году планируется сдать второй блок. На третий блок в настоящее время готовится проектная документация. Обновление учреждений здравоохранения Кузбасса планируется продолжать и дальше, подчеркивает Глеб Орлов. В частности, в конце этого года должны завершиться работы на строительстве многопрофильной больницы в Междуреченске. Оно начиналось в 2011 году, в 2014 году было приостановлено, и вновь возобновлено в 2020. Общая площадь новой больницы составит 17 тыс. кв. метров, на которых предусмотрены отделения хирургии, гинекологии, травматологии, терапии, диализный центр и операционный блок. При этом строительство нового корпуса идёт в уже существующем больничном комплексе, и здесь будут также проведен капитальный ремонт в зданиях поликлиники, благоустроена территория, обновлено оборудование. Кроме того, запланировано выполнить капитальный ремонт кровли и фасада Кемеровского кардиологического Центра к апрелю 2023 года. Проект работ подготовлен, в начале августа на выбор подрядчика был объявлен аукцион.

По оценке Глеба Орлова, именно в сфере здравоохранения был реализован один из самых масштабных строительных проектов Кузбасса – построена новая городская инфекционная больница в Новокузнецке. Масштабный больничный комплекс на 300 коек стоимостью 4,7 млрд рублей был построен всего за полтора года и открыт в сентябре прошлого года. «В чистом поле, за короткий срок, в сложный период пандемии был построен комплекс из 15 зданий с уникальными автономными системами жизнеобеспечения, и кузбасские строители справились и с этой задачей», указывает заместитель губернатора по строительству. Больница сможет оказывать помощь примерно 11

тыс. пациентов в год. Её проектом было заложено все необходимое оборудование: очистные сооружения, подготовка воды, воздуха, специальный подход к палатам. В лечебном корпусе оборудовано 99 боксов, где можно развернуть более 200, а при необходимости 300 мест для пациентов. Каждый бокс оснащен индивидуальной вытяжкой с обеззараживанием воздуха и отдельным входом для пациентов, что полностью исключает контакт заболевших с разными диагнозами. Все боксы оборудованы передвижными аппаратами УЗИ и ИВЛ, системой подачи кислорода, дефибрилляторами, аппаратами инфузионной терапии и системой контроля параметров состояния пациентов.

Значительную долю в строительстве Кузбасса сегодня занимают объекты спорта. Они, по словам Глеба Орлова, требуют особого подхода, т.к. это крупномасштабные строительные объекты с просторными помещениями, для которых необходимо изготовление соответствующих перекрытий, уникальной техники, специфичных подходов в строительстве. Помимо конструктивных особенностей спортивные сооружения отличаются и тем, что к ним предъявляются одни из самых высоких требований по безопасности, функциональности, санитарным нормам. Широко известен ввод в прошлом году ледового дворца «Кузбасс» в Кемерове, но помимо этого в регионе построены ещё несколько крупных спортивных объектов.

В Кемерове это крытый каток с искусственным льдом и универсальным спортивным залом, а также теннисный центр, в Междуреченске – спортивный комплекс «Звездный». Ввод последнего стал большим событием для города, т.к. это самый большой и первый первый универсальный спортзал с трибунами для зрителей в Междуреченске. В нём есть игровое поле 20 метров на 40 метров, 25-метровый бассейн на 8 доро- ►



33-11-93, 36-11-55, 33-11-17 www.Agent42.ru

**МЫ
ЗНАЕМ
ПРО
ЖИЛЬЁ
ВСЁ**

новостройки,
квартиры и
нежилые
помещения

жек, плюс бассейн для детей, скалодром высотой 12,5 метров и многое другое. Введенный в мае этого года теннисный центр в Кемерове – это двухэтажный спортивный комплекс общей площадью 8 тыс. кв. метров, который одновременно может принимать более 100 человек.

Помимо этого идёт строительство физкультурно-оздоровительного комплекса в Киселевске, дорабатываются проекты ФОКов для Калтана, Мариинска, Юрги. А самым главным спортивным объектом, запускаемым в сентябре, станет комплекс «Кузбасс-Арена». По оценке заместителя губернатора, это уникальный объект: в нём предусмотрены 50-метровый бассейн с искусственной волной и аэротруба для парашютного спорта, и в регионе пока ещё нет спортивных комплексов с такими устройствами, площадки ещё для 18 видов спорта. В дальнейшем «Кузбасс-Арена» будет соединяться теплым переходом с Ледовым дворцом «Кузбасс». При этом оба комплекса будут располагаться на территории формируемого спортивного кластера города, в котором будет ещё и олимпийский парк.

О его строительстве губернатор Кузбасса Сергей Цивилев объявил 20 июля. По его словам, в состав формируемого парка войдут Московская площадь со строящейся набережной реки Томь и все территория по Притомскому проспекту вокруг двух новых спортивных арен. Официально он будет называться «Олимпийский парк славы», на что получено согласие Российского олимпийского комитета. Общая площадь парка составит 52 га.

БОЛЬШЕ ЗАДЕЛЫ

В этом году созданы также заметные заделы для дальнейшихстроек и стабильного развития отрасли в обозримом будущем. Новокузнецк, в частности, планирует обустройство нового района около аэропорта Спиченково. Об этом мэр города Сергей Кузнецов заявил 12 мая, уточнив, что совместно с компанией «Русал» запланировано подготовить «мастер-план по развитию этого нового района города». На этой территории, по его данным, будут построены «экспо-центр, гостиницы, торговые центры, прокаты автомобилей и горнолыжного снаряжения для посещения Шерегеша, симпозиумный зал, жилье для работников этих объектов и пилотов», где также и жители города смогут приобретать жилье. Через неделю городской совет народных депутатов Новокузнецка подготовил инициативу по расширению границ города для направления в Законодательное собрание Кузбасса. Чтобы внести изменения в областной закон «О границах муни-

ципальных образований» с присоединением к Новокузнецку 1647 га: 20 га из состава территории Загорского поселения Новокузнецкого района и 1627 га из Прокопьевского муниципального округа. Все это территория аэропорта имени Б. В. Волынова и прилегающие к нему земли. Затем включение новых территорий в состав города одобрило Законодательное собрание Кузбасса.

А в начале июня перспективы застройки будущего района города обсудили на выставке-ярмарке «Уголь и Майнинг России-2022» в рамках дискуссии на тему «Инвестиционная привлекательность Новокузнецкого городского округа: возможности для бизнеса». Сергей Кузнецов указал при этом, что обсуждение «не только о Новокузнецке, но и о южной кузбасской агломерации, центром которой он является». Соответственно, в заседании этого «круглого стола» приняли участие главы городов южной агломерации и директор ООО «Аэрокузбасс» Кирилл Ермаков. Он и мэр рассказали о строительстве нового пассажирского терминала аэропорта, который должен быть запущен в начале 2023 года, и о том, что развитие планируется продолжить и дальше. В новом районе города, по данным Сергея Кузнецова, будет сделан «большой деловой центр», и для обсуждения с потенциальными инвесторами новой территории планируется создать «цифровую площадку».

Одним из новых крупных микрорайонов Кемерова будет через три года жилой комплекс «Кузнецкий» на территории бывшего училища связи. Его начали строить в 2019 году, и, по данным директоров НО «Фонд развития жилищного строительства» Юлии Шматок, уже сдана первая очередь из 5 жилых домов, с общей площадью квартир 63 тыс. кв. метров, в которые заселено 1400 семей (половина по льготным займам). Идёт строительство еще 5 домов, а всего в ЖК будет построено 174 тыс. кв. метров нового жилья в 15 многоэтажках. Завершить все работы на площади 19,5 га планируется полностью в 2025 году. Помимо жилья в «Кузнецком» предусмотрены школа, два детских сада (на 130 и 350 мест), торгово-развлекательный комплекс, коммерческие помещения на первых этажах домов. Общая стоимость работ составляет 7,32 млрд рублей.

Важной частью «Кузнецкого» будет новая улица (точнее продолжение уже существующей Пролетарской). По данным главы города Ильи Середюка, её протяженность составляет 670 метров, она свяжет улицы Федоровского и Автозаводская, и ее планируется сдать уже в сентябре. У нее будет четыре полосы движения, и при этом в ходе

реконструкции, по поручению губернатора Сергея Цивилева, «сохранена вся зелень, которая формировала аллею». Помимо этого городские власти заказали проект продолжения улицы Мичурина, также от Федоровского до Автозаводской. В этом случае она пройдет вдоль берега реки Искитимка. До конца нынешнего года планируется получить экспертизу готовящегося проекта, затем в правительстве России «будем защищать финансирование» этого проекта, сообщил глава Кемерова.

8 августа губернатор Кузбасса Сергей Цивилев и директор компании «УГМК-Застройщик» Евгений Мордовин подписали договор о комплексном развитии территории СТК «Шерегеш». Это самый крупный проект комплексного развития территории (КРТ) в России по площади, объемам строительства и планируемых инвестиций. Для его реализации ООО «УГМК-Застройщик» выиграло конкурс по освоению территории у подножия горы Зеленой в Шерегеше площадью 427 га. Разрешенный вид использования участка предполагает: гостиничное обслуживание, развлечения, магазины, общественное питание, спорт, внеуличный транспорт, отдых (рекреация), выставочно-ярмарочную деятельность, образование и просвещение, торгово-развлекательные центры, природно-познавательный туризм. Реализация этого уникального проекта полностью соответствует основной стратегии развития спортивно-туристического комплекса «Шерегеш», направленной на увеличение номерного фонда, строительство новых трасс и подъёмников.

Мастер-план КРТ компании «УГМК-Застройщик» предусматривает строительство 37 апарт-комплексов на 7 585 номеров, термальных бассейнов, наземных парковок, магазинов, ресторанов, сра-центров с банными комплексами, и других объектов инфраструктуры. Для проведения массовых мероприятий предусмотрены общественные пространства, площади под проведение ярмарок и праздничных мероприятий, улицы для прогулок и отдыха. Вся территория будет пешеходной, для парковки авто предусмотрены отдельно стоящие многоэтажные парковочные комплексы с магазинами, аптеками и сервисными предприятиями на первых этажах. На территории будут также построены 6 канатных дорог и 6 горнолыжных трасс, станции пересадок, снегоходные трассы, трассы для беговых лыж, и многое другое. Первые объекты планируется ввести в эксплуатацию в 2024 году (подробнее об этом см. интервью Евгения Мордовина на стр. 52). ■



9:41



с 1 июля 2022г

NEW

БОНУСНАЯ КАРТА

РЕСТОРАНОВ
ИВАНА ПЕЧЕРСКОГО

Кэшбэк с каждого счета!

Баллами можно оплатить
до 15% суммы заказа



СКАЧАТЬ
КАРТУ



Информация для держателей «Черных карт
Ресторанов Ивана Печерского» - по обращению
в любой из ресторанов, производится замен
«черной карты» на электронную карту
с индивидуальными условиями.
Без ограничения срока обращения.



Подробные
условия



Truffaldino karaoke
& bar

Проспект Ленина, 90/2

8 (3842) 63 05 35

🌐 truffaldino.info

GRILL · BAR 42
RESTAURANT

Проспект Ленина, 90/2

8 (3842) 63 05 33

🌐 grill-bar42.ru

ЧАЙХАНА 42
РЕСТОРАН УЗБЕКСКОЙ КУХНИ

ул. Черняховского, 2

8 (3842) 63 55 00

🌐 chayhana42.ru

port42
— restaurant

ул. Притомская набережная, 7

8 (3842) 633 000

🌐 port42.ru

г. Кемерово



В ноябре прошлого года региональное правительство и «УГМК-Застройщик» подписали пятнадцатилетнее инвестиционное соглашение по проекту комплексного развития многофункционального туристического района Шерегеш «Гора Зеленая», согласно которому компания-застройщик в течение ближайших 15 лет при поддержке правительства Кемеровской области возведёт на территории курорта современный проект с богатой инфраструктурой для жизни, работы, отдыха и развития. Начало строительства проекта было запланировано на лето этого года. «Авант-ПАРТНЕР» поговорил с генеральным директором «УГМК-Застройщик» **Евгением МОРДОВИНЫМ** об особенностях проекта и общей стратегии развития Шерегеша.

СОВРЕМЕННЫЙ ПРОЕКТ «УГМК-ЗАСТРОЙЩИК» В ШЕРЕГЕШЕ: ДЛЯ ЖИЗНИ, РАБОТЫ, ОТДЫХА И РАЗВИТИЯ

– Евгений Викторович, в ноябре прошлого года, презентуя проект на открытии горно-лыжного сезона в Шерегеше, Вы говорили о двух участках в секторе F площадью 140 га, в этом же году речь идёт уже о площади в 424 га. Почему и за счёт чего произошло такое увеличение?

– Сегодня Шерегеш – второй по популярности горнолыжный курорт страны. Реализация проекта развития курортной зоны позволиткратно увеличить поток туристов не только в горнолыжный сезон, но и в сезон отпусков – летом, а также в межсезонье. Губернатор Кузбасса поставил задачу увеличить количество туристов на курорте до 3,5 млн человек, а мест проживания – до 12 тыс. Это всё правильные задачи, и решить их в короткий срок можно только комплексным подходом.

Шерегеш – очень перспективный курорт, вместе с тем его развитие всегда было плавным и поступательным. Появ-

лялась горнолыжная инфраструктура, строились гостиницы. За последние 5 лет интерес к Шерегешу сильно вырос, и текущих мест размещения уже не хватает. Есть необходимость в появлении новых гостиниц, апарт-комплексов с собственной инфраструктурой, современных подъёмников и спусков, безопасных трасс, в том числе детских.

Амбициозные задачи, поставленные перед нами, как мастер-девелопером, в первую очередь, требуют высоких темпов строительства мест проживания. Мы для себя задали вектор строить в год 1 000 апартаментов.

Есть ещё один важный вопрос, который требует решения – инфраструктура. Под места проживания изначально планировалось 140 га, и если всё застроить со средней и небольшой этажностью, получается 600 тыс. кв. м. Это примерно 8 тыс. номерного фонда и минимум 16 тыс. проживающих. При таком количестве гостей ёмкости суще-

ствующей инфраструктуры не хватит – будут огромные очереди на подъёмники. Именно по этой причине мы попросили включить в проект и верхнюю часть горы под новые трассы с современными подъёмниками. Это позволит не увеличивать загрузку существующей инфраструктуры и сделать отдых максимально комфортным.

Учитывая, что сегодня современный подъёмник работает в режиме 2 700 человек в час, то, для удобной эксплуатации необходимо установить их в количестве 5-6 штук. На первом этапе мы планируем поставить 1-2 подъёмника и по ходу застройки сектора устанавливать дополнительные. Это отдельная, серьёзная задача, над которой мы работаем уже сейчас. Для того чтобы все намеченные планы были реализованы в полной мере, необходимо было предоставить все земельные участки под комплексное развитие территории (КРТ). ▮▮▮



8 августа 2022 г. мы с губернатором Кемеровской области – Кузбасса Сергеем Цивилевым подписали договор о комплексном развитии территории СТК «Шерегеш». Это самый крупный проект КРТ в России по площади территорий, объёмам строительства и инвестиций. Его площадь – 427 га.

Стоит отметить, что наше предложение с самого начала поддержало Министерство туризма Кузбасса, за что мы им очень благодарны. Это настоящая команда людей, настроенных на результат, которая работает очень эффективно.

Площадь под места проживания осталась та же, а на 280 га верхней части будем реализовывать подъёмники и спуски. Сейчас мы выбираем профессионального оператора, который сможет грамотно организовать трассы, выкаты и логично расположить подъёмники. Также мы рассматриваем вопрос о сотрудничестве и привлечении дополнительных инвестиций в строительство этих объектов.

– Как эти изменения отразились на стоимости проекта (в 2021 году говорилось о 112 млрд рублей за 20 лет)? И вообще, что происходит со стоимостью строительства в связи со сложившейся в экономике страны ситуацией?

– Мы цифру эту озвучили на основании цен, которые были рассчитаны в конце прошлого года. Очевидно, что в действующих реалиях, стоимость одного квадратного метра меняется. Вместе с тем в мастер-плане КРТ заложен объём не менее 600 тыс. кв. м – вот это цифра гарантированно неизменна.

Если говорить предметно о ценах на сегодня – это минимум 60 млрд рублей при средней этажности 6-8 этажей. Стоимость двух первых апарт-комплексов, которые мы начинаем строить уже в этом году, около 2,5 млрд рублей. Цена на строительные материалы снизилась, и пока всё нормализовалось.

– А если говорить о вложении в регион, подсчитано сколько налогами вернётся, рабочими местами и т.д.?

– Да, это всё посчитано было, когда мы давали предложение. Только на первом этапе реализации проекта, рассчитанном до 2026 года, объём строительства жилья составит 190 тыс. кв. м, а коммерческих объектов – 10 тыс. кв. м. Это позволит создать 500 рабочих мест. На это «УГМК-Застройщик» планирует направить 17,6 млрд рублей. При этом налогов будет направлено – 885 млн рублей.

Из 600 тыс. кв. м. недвижимости, 10% – это коммерческая: магазины, кафе, рестораны, прокаты, детские центры и

проч. Это 60 тыс. кв. м, что сопоставимо с крупными торговыми центрами. В совокупности поступление в бюджеты планируется около 5,5 млрд рублей.

– В чём заключается архитектурная концепция КРТ?

– Шерегеш – жемчужина Сибири и заслуживает выдающейся архитектуры, не уступающей мировым горнолыжным столицам и способной привлечь туристов не только из других регионов, но и из-за рубежа. Поэтому при создании концепции застройки квартала мы вдохновлялись популярными все сезонными курортами, к примеру, Шамони во Франции. У этих объектов точно такая же логика развития: горнолыжная инфраструктура в едином комплексе с жилыми апартаментами, отелями, магазинами и ресторанами.

Архитектура домов будет выполнена в стиле альпийского шале с использованием природного колорита. Современный облик подчеркнут панорамные окна с роскошным видом на горный массив и индивидуальными балконами по всему периметру резиденций.

Имея большой опыт проектирования и строительства жилых проектов, мы сразу думали об архитектурной концепции, в которую целесообразно включить закрытые безопасные дворы, в каждом из которых появится lounge-



зона с подогреваемым бассейном, детские игровые комплексы, workout-зона для тренировок на свежем воздухе, спортивный корт для летних и зимних игр, каток. В сочетании с коммерческой инфраструктурой на первых этажах (фитнес-центр, рестораны, кафе с тёплыми крытыми верандами, магазины, SPA-комплексы, винотеки и многое другое) получится комфортное и роскошное место для отдыха.

Отдельный акцент мы сделали на общественных пространствах, где можно будет проводить ярмарки, концерты и фестивали вне зависимости от сезона.

– Как Вы относитесь к мнению критиков, которые считают, что такие грандиозные стройки, которые сейчас развернули в Шерегеше повлияют на уникальность курорта, на природный ландшафт, уйдёт «пухляк», которым знаменит Шерегеш?

– Это не так. Строительство сосредоточено в нижней части горы, а не на склонах. Вся верхняя часть, где люди катаются, будет нетронута, там будут спуски и подъёмники. На легендарный «пухляк», за который любители горнолыжного спорта со всей страны так любят Шерегеш, это никак не влияет.

Мы посчитали, что в секторе F нужно построить примерно 15-20 км спусков к существующим сегодня в Шере-

геше 56 км. Это на порядок ниже, чем в «Трёх долинах» во Франции – 250 км спусков. Жить внизу, кататься наверху – это правильно.

Я в Шерегеш езжу уже более 20 лет и всё помню очень хорошо. Раньше как было? Строится гостиница, сделали 20 номеров и вокруг – гигантская парковка. Люди приезжают на машинах, их надо куда-то поставить, плюс чистить, поэтому нужно построить вспомогательные сооружения. Получается, вокруг гостиницы вырубленный лес, всё в асфальте, щебне. Это можно и сейчас увидеть.

У нас совершенно другой подход. Мы будем строить отдельные парковки на нижней части – приехал, высадил людей, поставил машину. Земли мы будем использовать очень бережно. Наша ключевая задача – сберечь максимальное количество леса и уже имеющиеся «зелёные» зоны из взрослых деревьев.

– «УГМК-Застройщик» известен своими проектами жилой застройки, в частности ЖК «Макаровский» и ЖК «Нагорный» в Екатеринбурге, насколько строительство апарт-комплекса для Вас новое направление?

– Для нас это не ново. В Екатеринбурге мы построили 5-звёздный апарт-комплекс «Башня Исеть». Самый высо-

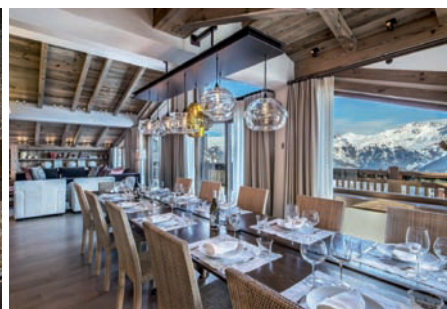
кий небоскреб в России за границами Москвы и Санкт-Петербурга. Если людям нужен формат временного проживания на одну-две недели, то для этой цели апартаменты являются самым лучшим вариантом, где есть всё необходимое – кухня, стиральная машина, душ, кровать и пр. Да, там не так просторно, как в квартире, но это и не нужно. Кроме «Башни Исеть» у нас есть ещё два отеля – Hyatt Regency Ekaterinburg 5* и Hyatt Place 4*, поэтому у нас уже есть точное понимание, как создать лучшую среду для проживания с мировым сервисом и обслуживанием.

– И кто будет управлять, обслуживать этот комплекс?

– Мы самостоятельно управляем всеми объектами, которые построили, и апарт-комплексы не станут исключением. Есть даже шутка такая у специалистов отделов продаж: а правда ли есть жизнь после продажи квартиры? Да, есть, мы – управляем.

– Это получается практически небольшой город – около 8 тыс. номеров, минимум – 16 тыс. проживающих (в самом Шерегеше примерно 9 тыс. жителей). Значит и управляющая компания будет достаточно большая. А где Вы планируете брать кадры? ▮▮▮





КОНЦЕПЦИЯ РЕСТОРАНА

– Найти настоящих профессионалов – это всегда задача со звёздочкой. Мы видим в поисках сотрудников в штат некоторую сложность, на местном уровне их и не готовили, не было таких задач. Сегодня точками притяжения в Кузбассе являются Кемерово и Новокузнецк, туда люди едут работать из маленьких городов. Появится третья точка – Шерегеш. Можно будет переехать сюда работать и жить на свежем воздухе. Понятно, что

– Вы планируете свои апартаменты продавать. Какая целевая аудитория Вашего проекта, кто Ваши покупатели? Можете описать профиль?

– Целевая аудитория имеет несколько портретов. Во-первых – это люди, которые едут в Шерегеш именно кататься и устали от постоянных проблем с недостатком номеров. Они готовы инвестировать и приобрести

рода, где люди любят путешествовать – Екатеринбург, Москва, Санкт-Петербург. По сути, это те, кто сегодня покупают недвижимость в Сочи.

– А стоимость? Как она будет варьироваться?

– Мы считаем, исходя из стоимости строительства. Цена апартаментов с отделкой начинается от 184 тыс. рублей за квадратный метр. Апартаменты 23 кв. м.



ОТКРЫТЫЙ БАССЕЙН

на первое время опорой должны стать те специалисты, кто имеет компетенции – их сначала будем привозить. Ну а дальше будем обучать и готовить местные кадры. Мы готовы развивать людей, которые хотят получать новые знания, у которых горят глаза и есть желание действовать и показывать результат.

Это во всем мире так. На Мальдивах очень много достойных отелей построено, но поначалу о квалифицированном персонале речи и не шло. В Дубай аналогичная ситуация. Да и шахтёров сразу не было в Кузбассе. Но их организовали, создали условия для жизни и работы – люди приехали, поверили, стали жить здесь и обучать новых специалистов.

апартаменты в современном апартамент-комплексе, понимая, что, когда они уедут до следующего сезона, с их недвижимостью всё будет хорошо.

Во-вторых – это инвесторы. Те, кто понимает, что можно приобрести апартаменты, которые в дальнейшем можно сдать в аренду через сервисную компанию и получать дополнительный доход.

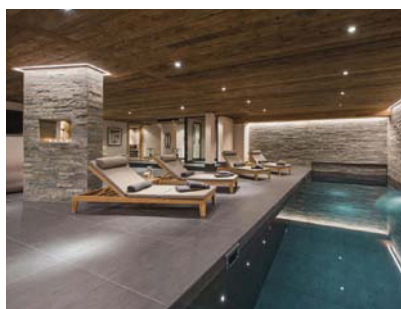
В-третьих – люди, которые хотят купить недвижимость для семьи, для себя. На море же покупают недвижимость, в горах тоже возможно.

Если говорить о географических характеристиках, то основные покупатели – это Сибирь – Красноярск, Томск, Новосибирск, Алтай. Это крупные го-

будут стоить примерно 5,4 млн рублей. Апартаменты 35 кв. м. – 7,9 млн рублей.

Также мы делаем проекты уже с готовой расстановкой мебели на разные сценарии, в зависимости от того, кто будет проживать – один или два человека, двое взрослых и маленький ребенок, двое взрослых и большой ребенок, двое взрослых и двое детей.

Меблировка также будет зависеть от пожеланий резидентов, но в стоимость апартаментов её включать смысла нет, потому что у каждого покупателя своё видение использования апартаментов. Поэтому всё необходимое можно будет выбрать на месте, купить, укомплектовать.



КОНЦЕПЦИЯ SPA

– В своей презентации в июле этого года в Шерегеше, Вы приглашали инвесторов для совместной реализации проекта в части создания: отелей, фитнес-центров, термальных комплексов, ресторанов. Для чего вам сторонние инвесторы? У Вас уже есть какие-то конкретные проекты по этим направлениям или инвесторам можно прийти со своим предложением? Что Вы им предлагаете? Какие инвесторы интересны Вам?

– В апарт-комплексе первые два этажа инфраструктурные. У нас есть и готовые проекты, и мы готовы рассматривать практически любые встречные предложения. Надо привлекать инвесторов, чтобы они приходили, брали в аренду, покупали, организовывали свои предприятия.

Нам интересно создание сети прокатов; магазинов по горнолыжному, туристическому, велосипедному оборудованию; кафе; пекарен; ресторанов; аптек; продовольственных магазинов. Нам интересны кинозалы, бары, спа, фитнес-центры, студии йоги, студии трекинга, детские сады, группы для детей (куда можно отдать ребенка и с ним будут отдельно заниматься – кататься на лыжах, велосипедах).

Также нам интересны образовательные программы – полдня ты получаешь образовательную программу, полдня отдыхаешь. Нам интересны инвесторы, которые могут предложить концепции или, например, готовы построить отель на участке застройки.

Мы понимаем, что объём строительства очень большой. Мы готовы делать мастер-план, задать тренд, взять на себя строительство объектов. Но если есть идеи – приходите будем всё обсуждать. Хотим в этот проект привлечь максимальное количество инвесторов, поэтому открыты к диалогам и предложениям. Пусть люди приезжают, реализуют свои идеи. Иногда бывают такие идеи, думаешь – ничего себе, как классно! Давайте делать классно вместе!

– **Объявлены сроки строительства, согласно которым уже к следующему году планируется сдача двух апарт-комплексов с инфраструктурными объектами. Всё по плану?**

– Да, всё по плану. Уже выполнили геодезию, проект, отдаём его на экспертизу. В сентябре начинаем подготовительные работы – возведение строительного городка и прокладку сетей. Зимой планируем начать строить. Говорят, что зимой в Шерегеше никто не строит, а мы – строим. И в 25, и 30, и 35 градусов мороза. У нас строительный процесс организован круглогодично и круглосуточно и проверен на стойкость суровым Уральским холодом. ■



Апартаменты можно приобрести для собственного проживания, либо в инвестиционных целях.

Экосистема проекта рассчитана на всесезонное пребывание резидентов в идеальном месте не только для отдыха, но и для комфортной жизни в экологически чистой зоне с прогулками по лесным тропам здоровья и возможностью единения с природой.

Преимущества первых апарт-комплексов, которые готовятся к сдаче уже в I квартале 2024 года:

- способы владения: купить для себя или передать в управление;
- 4 варианта планировочных решений площадью от 23 до 72 кв. м, которые дают возможность определить наиболее комфортный сценарий проживания и отдыха;
- расположение у подъёмника «Sky Way» – в шаговой доступности от горнолыжных трасс;
- сервис обслуживания 5* в режиме 24/7;
- собственная управляющая компания обеспечит доход от сдачи в аренду апартаментов.

«УГМК-Застройщик» приступает к развитию курорта в Шерегеше – здесь появятся:

- 37 стильных апарт-комплексов и гостиниц в стиле «шале» с панорамными окнами и lounge-террасами;
- 6 современных канатных дорог, 8 горнолыжных трасс и 6 дополнительных подъёмников с работоспособностью 16 200 человек в час;
- ресторанный комплекс с террасой более 1500 кв. м;
- термальный бассейн под открытым небом и премиальный SPA;
- фитнес-залы и workout-зона;
- школа инструкторов и зона проката оборудования;
- ski-goout и локеры для длительного хранения оборудования;
- велосипедные комнаты;
- многоэтажный наземный паркинг на 300 машиномест.

**Бронирование доступно в центре продаж по телефонам:
+7 (932) 708-43-89 и +7 (922) 038-30-05.**



**Л.К. НЕФЕДОВА, к.э.н., доцент, почетный строитель России,
директор ГАУ КО «Научно-практический центр по ценообразованию и экспертизам Кузбасса».**

ВАЖНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ В ЦЕНООБРАЗОВАНИИ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ!

В связи с продолжающимся ростом цен на строительные материалы, изделия и конструкции, оборудование, а также с необходимостью отказа от импортных материалов, смены поставщиков Минстроем России вводятся существенные изменения в систему ценообразования.

1. Переход на ресурсно-индексный метод ценообразования в строительстве планируется перенести на I квартал 2023 года. В III квартале 2022 года переход будет в отдельных субъектах РФ. Продолжаем работать базисно-индексным методом.

2. С 1 мая 2022 года введен запрет на применение сметных нормативов и цен строительных ресурсов при исполнении строительных договоров (контрактов), заключенных по законам № 44-ФЗ и № 223-ФЗ.

Это революционное изменение в сфере закупок внесено Федеральным законом от 01.05.2022 № 124-ФЗ «О внесении изменений в Градостроительный кодекс РФ и отдельные за-

конодательные акты РФ». В старой редакции в ч.1 ст.8.3 Градостроительного кодекса РФ предусматривалось, что сметные нормативы при исполнении договоров (контрактов) не применяются, если **не предусмотрено самими договорами** (контрактами), а теперь действует **полный запрет** на применение сметных нормативов при исполнении таких строительных договоров (контрактов).

Речь идет о следующих видах работ:

1. строительство объектов капитального строительства (ОКС);
2. реконструкция ОКС;
3. капитальный ремонт ОКС;
4. снос объектов ОКС;
5. выполнение работ по сохранению объектов культурного наследия.

Сметные нормативы и цены строительных ресурсов с 01.05.2022г. применяются исключительно для формирования сметной стоимости строительства, используемой при формировании начальной (максимальной) цены договора (контракта).

Зачем введён запрет? Предполагается, что это связано с постановлением Правительства РФ от 16.04.2022 № 680, где с 18 апреля 2022 года Правительство РФ разрешило менять большинство условий контрактов, заключенных в рамках законодательства о контрактной системе.

Если подрядчиком по результатам закупки предложена стоимость, за которую он готов выполнить весь оговоренный с заказчиком объем строитель-

ных работ (договорная или контрактная цена), то представляется обоснованным, что бы подрядчик получил полностью заявленную им цену договора без каких-либо изъятий, в виде привязки к сметной стоимости (используемым сметным нормативом и ценами ресурсов).

Одновременно у специалистов возникают вопросы: «Как определить стоимость выполненных работ, если работы выполнены **частично**, по этапам и т.д., на стадии расторжения договора?»

Необходимо составлять смету контракта (приказ Минстроя РФ от 23.12.2019 № 841/пр), как расшифровку цены видов работ, затрат и объёмов работ. Смету контракта можно использовать для расчётов между заказчиком и подрядчиком за выполненные работы. По действующим сейчас в Кемеровской области договорам только 5-10% имеют «смету контракта».

В настоящее время необходимо срочно дополнить все действующие договоры сметой контракта, чтобы в будущем не возникало затруднений при расчетах. Если в ходе строительства появился дополнительный объём работ, надо его тоже посчитать по действующим нормативам, сделать дополнительное соглашение, определить порядок приемки работ и все это направить заказчику!

Изменения направлены на **достижение результата**. Он должен уменьшить вопросы со стороны проверяющих организаций (какую использовать технику, какой труд – ручной или механизированный применялся). Главное условие – соблюдение технических требований.

Центр ценообразования и экспертиз (ГАУ «НЦЦЭ Кузбасса») дважды проводил семинар в 2021 году на тему как составлять «Смету контракта».

В настоящее время Минстрой ведёт подготовку по переходу на способы определения открытой цены – внедрения механизма Open Book. Open Book – это не название контракта, а способ выбора подрядчика для типа контракта «затраты + вознаграждение» (норма прибыли), которые должны определяться по конкурсу.

3. Закон о контрактной системе № 44-ФЗ (ред. от 14.03.2022г.) дополнен частью 65.1, где допускается изменение **существенных условий контракта**, заключенного до 1 января 2023 года.

Начало действия нормы с 08.03.2022.

По согласованию сторон допускаются изменения существенных условий контракта, заключенного до 1 января 2023 года, если при исполнении такого контракта возникли **независящие** от сторон контракта обстоятельства, влекущие невозможность его исполнения.

Необходимым условием для признания возникновения независимых обстоятельств является не просто сам факт введения ограничительных мер и других действий иностранных государств, а то как эти действия повлияли на исполнение конкретного контракта (договора)!

Законом № 44-ФЗ каких-либо требований к содержанию письменного обоснования о внесении изменений в существенные условия заключенного контракта **не предусмотрено**.

4. С 24 марта 2022 года вступило в силу постановление Правительства РФ от 23.03.2022 № 439 «О внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации».

Это о продлении возможности изменения (увеличения) существенных условий контракта **до 31 декабря 2022 года** в связи с ростом цен на строительные ресурсы в 2021 и 2022 годах.

5. С 16 апреля 2022 года вступил в силу приказ Министерства строительства и жилищно-коммунального хозяйства РФ от 13.12.2021 № 916/пр «Об утверждении Методики определения сметных цен на эксплуатацию машин и механизмов». В методике **добавлена** справочная информация, необходимая для расчета сметной стоимости 1м-часа эксплуатации машин и механизмов. В таблицах пересмотрен удельный расход топлива в зависимости от вида топлива и мощности двигателя внутреннего сгорания, изменены тарифные разряды рабочих, управляющих **мощными** машинами и механизмами, расширен перечень машин с показателями годового режима работы машин и механизмов (увеличены в большую сторону).

6. С 18 апреля 2022 года постановлением Правительства РФ от 16.04.2022 № 680 установлена **возможность увеличения цены контракта более чем на 30%**.

Еще одно важное законодательное изменение. **С 6 мая** по постановлению Правительства РФ от 05.05.2022 № 813

можно увеличить стоимость контракта до 30% из-за роста цен на материалы (было до 25%).

До 1 января 2023 года по соглашению сторон допускается менять **существенные условия** договора (стоимость, сроки, этапы оплаты). Аванс можно выплатить в размере 50% и 80% на проведение капитального ремонта в многоквартирных домах (МКД) для закупки материалов и т.д.

Продолжается рост стоимости строительного-монтажных работ (СМР). Анализ индексов по **видам строительства** по Кемеровской области за I полугодие 2022 года подтверждает это. Рост индексов к ФЕР и ТЕР составил от 5% до 14%.

Отпускные цены увеличились: арматура от 20% до 31%; металлопрокат от 10% до 46%; сталь листовая от 34% до 49%; песок от 4% до 12%; битум от 8% до 17%; цемент на 5%.

Надеемся, что принятие этих антикризисных мер и правил, со стороны правительства снимет часть трудностей и проблем в строительной отрасли.

Внимание!

В период подготовки статьи ярко обозначилась важная проблема – отсутствие **сметных норм на капитальный ремонт оборудования**. Ремонтные бригады по многим промышленным предприятиям России, в том числе Кемеровской области, составляют сметы без единых общих правил и норм. Собственники предприятий распределяют затраты на предупредительный, текущий и капитальный ремонт технологического оборудования **по остаточному принципу**.

Из 30 ведущих строительного-монтажных организаций на сегодня осталось 5 организаций. Проблемы обучения (теория, практика) молодых наладчиков, монтажников, слесарей только обостряются за последние 10 лет.

Предлагаем обсудить заинтересованным организациям эту тему в следующем номере. Предложения просим отправлять в адрес ГАУ «НЦЦЭ Кузбасса» (электронная почта: rcss42@mail.ru). ■



АКТУАЛЬНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ДЛЯ МСП

Правила игры за последние несколько месяцев сильно поменялись. Компании были вынуждены искать новые инструменты и ходы для того, чтобы обезопасить себя и продолжить деятельность. «А-П» выяснил какие финансовые инструменты сегодня наиболее актуальны для бизнеса.

Льготное кредитование

Кредит – один из уже «традиционных» способов развития бизнеса. Предприниматели берут их на разные цели и практически на всех этапах развития компании – от открытия своего дела до расширения. При этом пандемия и обстоятельства последних месяцев диктуют свои условия. Сегодня для предпринимателей актуально льготное кредитование.

Индивидуальный предприниматель Олеся Цуцкова отмечает, что их компания старается обходиться своими силами и единственным продуктом, который они использовали за последнее время – льготное кредитование под 3% и 5%. «Конечно, бизнесу всегда нужны деньги – это и закупка сырья, и покупка нового оборудования, и многие другие расходы. К сожалению, многие инструменты, которые предлагают – недоступны для нас, так как очень высокая процентная ставка и колоссальные расходы для бизнеса, которые потом отражаются на конечном потребителе. Именно поэтому, мы очень осторожно относимся к новым или уже известным финансовым инструментам, но всегда «держим руку на пульсе» и следим за всеми предложениями, так как, не знаешь в какой момент тебе понадобятся дополнительные деньги на те или иные расходы».



Олеся Цуцкова:

«Мы очень осторожно относимся к новым или уже известным финансовым инструментам, но всегда «держим руку на пульсе» и следим за всеми предложениями, так как, не знаешь в какой момент тебе понадобятся дополнительные деньги на те или иные расходы».

Впрочем популярность кредитов в бизнес среде понятна – этот инструмент хорошо изучен и известно, как с ним работать, какие риски есть и какие обязательства появляются у заёмщика. Так согласно информации, опубликованной на официальном сайте «Банк России» с июня прошлого по май этого года объём кредитования субъектов МСП вырос с 6,5 до 8,3 трлн рублей.

Гарантийная система

Банковская гарантия – один из наиболее популярных финансовых инструментов – что-то среднее между кредитом и страховкой. Это обязательство банка выплатить определённую сумму одной из сторон договора, если другая сторона этого договора свои обязанности не выполнит. Важными отличиями гарантий от кредитов являются более простое и быстрое оформление и так как вы не получаете «живых» денег, гарантии обходятся намного дешевле, чем кредит. Конкретный вид гарантии, предоставляемой банком зависит от типа сделки, но сегодня, когда государство становится крупнейшим заказчиком для бизнеса особенно востребованы гарантии для участия в торгах.

Руководитель «Абсолют Банка» в городе Кемерово Людмила Тиканова подтверждает, что безусловно, госзаказ усиливает своё значение в условиях контрсанкционной экономики. «Большим плюсом для компаний стало недавнее постановление Правительства, по которому размер авансирования при выполнении госзаказа существенно увеличивается. И в этом случае – банковская гарантия позволяет предприятиям сразу получить большую часть средств для выполнения заказа. Это гораздо экономнее и быстрее, чем привлечение кредитных ресурсов». И отмечает, что практически, каждый месяц, банк улучшает собственные показатели по объёму выпущенных гарантий по ФЗ-223 и ФЗ-44. «Так, в июне мы оформили почти на 30% больше гарантий, чем в предыдущем месяце. И это не «эффект низкого старта». Как известно, Абсолют уже не первый год входит в ТОП-3 банков по выпуску гарантий в рамках ФЗ-223 и ФЗ-44».

Она уточнила, что банк в Кемерово работает с банковскими гарантиями на разные суммы – от 20 тысяч рублей до почти 100 млн рублей, при этом, средние и максимальные «чеки» по гарантиям у нас в регионе неизменно увеличиваются. По данным Артема Вильчикова, генерального директора компании «ОТС-Консалт», занимающейся сопровождением участников торгов и заказчиков в сфере закупок, на сегодняшний день в рамках ФЗ-44 в России гарантиями для обеспечения заявок пользуются 5%, для обеспечения контрактов 25% количества, участвующих в закупках компаний и предпринимателей, а в деньгах эти цифры значительно выше, это порядка 40% и 80% соответственно, что отражает прямую зависимость применения данного вида обеспечения от суммы контракта.

Кроме того, имеют значение скорость и отсутствие бумажной волокиты. Так по словам Людмилы Тикановой, «гарантии можно оформить онлайн. Лимит устанавливается по минимальному пакету документов. В результате, клиент всегда знает, на какую сумму он может выпустить у нас гарантии и получает ее в считанные часы».

Также руководитель «Абсолют Банка» в Кемерово подчеркнула, что для многих клиентов недостаточно просто оформить гарантию. Для выполнения контракта им необходимо своевременное пополнение оборотных средств. «В связи с этим растёт спрос на контрактное финансирование. В том числе на значительные суммы – к примеру, свыше полумиллиарда рублей на один контракт. Мы помогаем бизне-

**Артем Вильчиков:**

«В рамках Ф3-44 в России гарантиями для обеспечения заявок пользуются 5%, для обеспечения контрактов 25% количества, участвующих в закупках компаний и предпринимателей, а в деньгах эти цифры значительно выше, это порядка 40% и 80% соответственно».

**Людмила Тиканова:**

«Именно сейчас факторинг может стать «спасательным кругом» для компаний МСБ, которые поставляют товары или оказывают услуги на условиях отсрочки платежа. Проще говоря, работают по принципу «Утром стулья – вечером деньги».

су «закрывать» эти потребности. Недавно Абсолют запустил кредитный конвейер с онлайн-площадкой для участников госзакупок ФЕНИКС. Теперь весь цикл работы с заявкой на контрактное финансирование по госзакупкам будет происходить бесшовно, онлайн – в личном кабинете».

ФАКТОРИНГ

Ещё один инструмент очень помогает микропредприятиям, малому и среднему бизнесу. Ведь у предпринимателей обычно нет серьёзных запасов денег и высоколиквидных активов, все средства находятся в обороте. Поэтому даже краткосрочные финансовые затруднения могут негативно сказаться на деятельности компании и привести к возникновению кассовых разрывов. В таких ситуациях поможет факторинг – финансирование оборотного капитала под уступку денежных требований по контракту.

Один из самых популярных видов факторинга – досрочная оплата по контракту, которую получает поставщик или подрядчик, уступив, то есть продав дебиторскую задолженность заказчика. Полученные средства предприятие возвращает в оборот и оперативно «закрывает» кассовый разрыв.

По данным Людмилы Тикановой, факторинг вышел на первый план весной этого года и помогает предпринимателям выживать и развиваться в условиях санкций. «Количество заявок на факторинг в «Абсолют Банке» в Кемерове по сравнению с прошлым годом уже выросло в 3 раза. Пока этот финансовый продукт был больше известен на рынке для крупного бизнеса. Но именно сейчас он может стать «спасательным кругом» для компаний МСБ, которые поставляют товары или оказывают услуги на условиях отсрочки платежа. Проще говоря, работают по принципу «Утром стулья – вечером деньги».

Например, компания заключает договор с крупным заказчиком на ремонт колесных пар для вагонов. При этом заказчик не готов вносить аванс, а полный расчет готов произвести только спустя месяц после выполнения работ. Что делать исполнителю? Ведь ему нужны «здесь и сейчас» деньги для закупки расходных материалов, оплаты труда, решения логистических вопросов, закрытия кассовых разрывов.

Да, можно отказаться от заказа на таких условиях и ничего не заработать. Но более конструктивный вариант – обратиться в банк за факторингом. В этом случае исполнитель получает деньги не от заказчика, а от банка. Заказчик, в свою очередь, переводит деньги банку – в те сроки, которые предусмотрены договором. Все стороны выигрывают.

У факторинга ряд ключевых преимуществ перед кредитами. Его оформить гораздо проще.

Во-первых, при факторинге не нужен залог. А ведь бывает так, что у компании и закладывать особенно нечего. Или имущество уже выступает залогом по кредитам.

Во-вторых, факторинг никак не влияет на кредитную нагрузку компании-исполнителя, а также на её кредитную историю. Что очень важно.

В-третьих, при рассмотрении заявки на факторинг упор в анализе делается на финансовое состояние заказчика, а не поставщика. Есть много компаний, которые в силу разных причин не могут получить классический кредит (или для них это проблематично), потому что не проходят через фильтр андеррайтерской проверки. Но при этом они могут оформить факторинг и развивать свой бизнес, выигрывая в условиях даже самой жёсткой конкуренции.

Разумеется, компаниям важно правильно выбрать банк для факторинга, чтобы не потерять время и деньги. Поэтому стоит сразу обращаться к лидерам этого направления, с опытом работы – в том числе, с нестандартными кейсами. Хорошо, если есть цифровой факторинг, то есть вы можете все операции сделать онлайн, без посещения офиса. Как отмечает Людмила Тиканова: «В «цифре» все процессы прозрачны, а от заявки до получения денег проходят считанные дни. Кстати, менее года назад «Абсолют Банк» стал лауреатом премии инноваций Digital Leaders Awards в номинации «Новая цифровая идея года» именно за запуск цифрового факторинга».

...

Это только часть финансовых инструментов, которые использует или может использовать бизнес для того, чтобы выйти на новый уровень или удержать имеющийся. Стоит отметить, что и мер поддержки сегодня очень много, поэтому каждый может найти нужный ему инструмент – здесь и сейчас. ■



КУЗБАСС АКТИВНО ИНТЕГРИРУЕТСЯ В ЦИФРОВУЮ СРЕДУ

Директор МегаФона в Кузбассе **Александр МАЛОВ** рассказал «Авант-ПАРТНЕРу» о трендах в телекоммуникациях и назвал приоритеты дальнейшего развития оператора в регионе.

– **Ваша профессиональная деятельность более 10 лет связана с телеком-отраслью, Вы работали во многих городах Урала и Сибири. Как бы Вы охарактеризовали специфику рынка мобильной связи в нашей области?**

– Кузбасс всегда был одним из ключевых регионов для МегаФона. Прежде всего за счёт больших возможностей внедрения передовых цифровых решений. Это связано с тем, что здесь самая высокая плотность городского населения в Сибири

и, как следствие, абонентская активность. Вторая особенность – концентрация промышленных производств, где надежная связь нужна для реализации цифровых проектов. Для МегаФона это направление также является высокопотенциальным.

– Услуги мобильной связи прочно интегрированы и в повседневную жизнь, и в бизнес. В текущей ситуации какие приоритеты у МегаФона в обеспечении работы инфраструктуры?

– Наши абоненты в Кузбассе получают все необходимые услуги в полном объёме. Мы продолжаем строить в регионе новые базовые станции и модернизировать действующие. Основной фокус сейчас – повышение эффективности имеющегося оборудования. Например, за счёт оптимизации радиочастотного спектра перераспределяем нагрузку на базовых станциях – переводим частоты из 2G в 4G, что позволяет обеспечить покрытие там, где его было недостаточно для абонентов. Такие улучшения в этом году прошли, например, в Новокузнецке, Топках, Тайге, Березовском.

Ещё одно направление – развитие сети связи в пригороде. По нашим данным, мобильная активность жителей региона там за последний год выросла в 3 раза. В пандемию люди вынужденно работали и учились удаленно, а сегодня уже не хотят менять этот тренд – с помощью интернета можно решать свои задачи и вдали от мегаполиса. С учётом этих тенденций мы активнее развиваем сеть мобильной связи в коттеджных поселках, СНТ и кооперативах. За последний год нарастили ёмкость сети и построили новые базовые станции 4G на наиболее загруженных участках. В их числе дачный «пояс» Кемеровской и Новокузнецкой агломерации, а также вблизи Прокопьевска, Белово, Юрги и других городов области.

– Компания регулярно анализирует мобильный трафик в регионе. Какие предпочтения у пользователей Вы фиксируете сегодня, насколько они поменялись за последние 5 лет?

– Я бы сказал, что поменялись кардинально. Всплеск цифровизации в Кузбассе произошёл в 2018 году, когда мобильный трафик всего за год вырос в 16 раз. Абоненты тогда активно открывали для себя мессенджеры, социальные сети, видеоплатформы, банковские приложения, навигаторы, музыкальные сервисы. Сегодня рост трафика год к году продолжается, но на первый план выходит мгновенный доступ к нужному ресурсу, скорость получения информации в любой точке города: дома, в офисе, торговом центре, в дороге. МегаФон стал единственным оператором в России, который в тарифные планы добавил именно параметр скорости и запустил услугу пре-5G. Наши абоненты могут самосто-

ятельно выбирать, на какой скорости пользоваться интернетом. Большой частотный ресурс и использование современных технологий даёт нам больше гибкости в управлении трафиком, позволяя абонентам пользоваться и технологиями VoLTE и VoWiFi.

– Если говорить о технологиях 5G, какие перспективы у Кузбасса в этом направлении?

– У нас уже есть опыт тестирования. Скорости уровня 5G, на мой взгляд, более всего применимы на больших производствах, когда требуется контролировать или управлять сложными процессами онлайн. Для региона это востребовано прежде всего в угольной отрасли. В этом году на юбилейной выставке «Уголь России и Майнинг» МегаФон как раз продемонстрировал эту возможность. Мы первыми в России протестировали услуги уровня 5G с использованием мобильной станции. Передвижная сеть на базе КАМАЗа показала скорость мобильного интернета 600 Мбит/с. Это в десятки раз выше средних показателей нашей действующей сети в Кузбассе. Для угольной отрасли такие скорости актуальны при внедрении автоматизированных решений, телеметрии. Базовые станции МегаФона на территориях разрезов и шахт уже давно стали неотъемлемой частью производственного цикла, и мы продолжаем строительство. Видим, что это востребовано. Мобильный трафик корпоративных клиентов угольного кластера в регионе за последний год увеличился на 50%. Значит промышленные гиганты всё активнее интегрируются в цифровую среду, где востребованы передовые технологии. Например, Private LTE – частная сеть 4G с максимально безопасным закрытым контуром передачи данных. Спрос на эту технологию большой – она более устойчива, чем Wi-Fi, лучше защищена от помех, обладает большим проникновением и позволяет управлять производственными процессами на больших площадях.

– Если продолжить тему, то какие цифровые решения актуальны у кузбасского бизнеса ещё?

– На первом плане сегодня, конечно, информационная безопасность. Мы предлагаем порядка десяти программно-аппаратных комплексов для защиты бизнеса и государственных заказчиков от практических всех видов киберугроз. Начиная с защиты от DDoS, позволяющий в автоматическом режиме отражать все современные типы атак без снижения производительности ресурсов, и заканчивая такими

платформами, как DLP, для создания комплексной системы противодействия утечкам информации.

В целом, региональный бизнес находится в условиях глобальной адаптации. Мы видим, что компании активно включаются в поиск новых контактов среди российских поставщиков и производителей. В условиях импортозамещения стараются оперативно переориентировать ключевые бизнес-процессы. Вполне логично, что в приоритете расширение партнерской базы и выстраивание коммуникации с потребителями. На этом фоне у корпоративных клиентов в 2 раза увеличился спрос на облачные видеоконференции и виртуальные АТС. А из-за снижения трафика в популярных ранее социальных сетях локальный бизнес стал в 1,5 раза больше пользоваться инструментом таргетированной рассылки.

– Продвижение играет несомненно важную роль в бизнесе. А если говорить о продвижении Кузбасса как региона, как технологии связи могут помочь в этом направлении? Известно, что область активно развивает туристическую привлекательность.

– Для этого в МегаФоне есть аналитический сервис «Цифровой туризм». С помощью данных по абонентской активности можно оценить численность туристов в различные сезоны, а также выяснить, из каких регионов и стран приезжают путешественники. Это особенно актуально, например, для стратегии развития Шерегеша. Туристическая привлекательность региона также растет за счет крупных спортивно-развлекательных событий, культурных мероприятий. В этом направлении МегаФону также есть чем гордиться. Мы являемся якорным оператором в самом крупном за Уралом ледовом дворце «Кузбасс». Также активно работаем на крупных массовых мероприятиях – в этом году обеспечили связью Международный научно-популярный фестиваль Динотерра.

Мы стремимся максимально укреплять позиции в инфраструктуре, технологических решениях, скорости интернета, услугах, чтобы на 100% подтверждать свою стратегию оператора номер один. МегаФон в этом году признан лидером в Кемерово и Новокузнецке по скорости мобильного интернета. Работа оператора отмечена независимым исследованием международной компании Ookla. За 2 квартал 2022 года медианная скорость скачивания в нашем регионе составила 29,4 Мбит/с. Это лучший показатель среди всех операторов связи. ■

КУЗБАСС

ТУРИСТИЧЕСКИЙ

Всё больше и больше о Кемеровской области говорят, как о туристическом регионе. Практически в каждом муниципалитете появляются новые туристические проекты. Общая сумма инвестиций в них уже превышает несколько миллиардов рублей. Хотя безусловным лидером продолжает оставаться спортивно-туристический комплекс Шерегеш, интерес жителей и гостей региона пытаются привлечь и другие города, и районы Кузбасса.

НОВЫЕ ПЛАНЫ ДЛЯ САМОГО ИЗВЕСТНОГО

Шерегеш сегодня самое известное место в Кузбассе за его пределами. И по праву: развивается уже много лет, в него вложены значительные средства, и это дало результат – несколько последних лет горнолыжный курорт Шерегеш входит в число лидеров посещений среди российских курортов. И вот уже главной целью развития к 2030 году стало ввести Шерегеш в число топовых горнолыжных курортов мира, а к 2035 году туристический поток увеличить до 3,5 млн человек в год.

Для этого на Петербургском экономическом форуме в июне нынешнего года губернатор Кузбасса Сергей Цивилев заключил дополнительное соглашение с АО «Корпорация Туризм.РФ». Его итогом станет мастер-план туристской территории «Шерегеш», в него войдут проекты, которые корпорация готова реализовывать вместе с инвесторами, используя все меры поддержки. Согласно пояснениям министра туризма и молодёжной политики Кузбасса Антона Пятовского, предыдущий мастер-план затрагивал инфраструктурные

вопросы и его «обязательно учтут» при создании нового, в основе прошлого документа были именно природные особенности курорта, и он содержал решения по развитию и строительству новых объектов». Новый мастер-план будет подготовлен до конца нынешнего года, объединит все современные инвестиционные проекты и включит в себя свыше 170 га земельных участков на территории Шерегеша. В конце прошлого года правительство Кузбасса подписало несколько соглашений с компаниями, планирующими крупные проекты – строительство гостиниц, кафе, ресторанов и многое другое. Впрочем, планы многих инвесторов заметно изменились, и все в сторону увеличения ранее заявленных инвестиций и мощностей, площадей застройки и числа планируемых объектов.

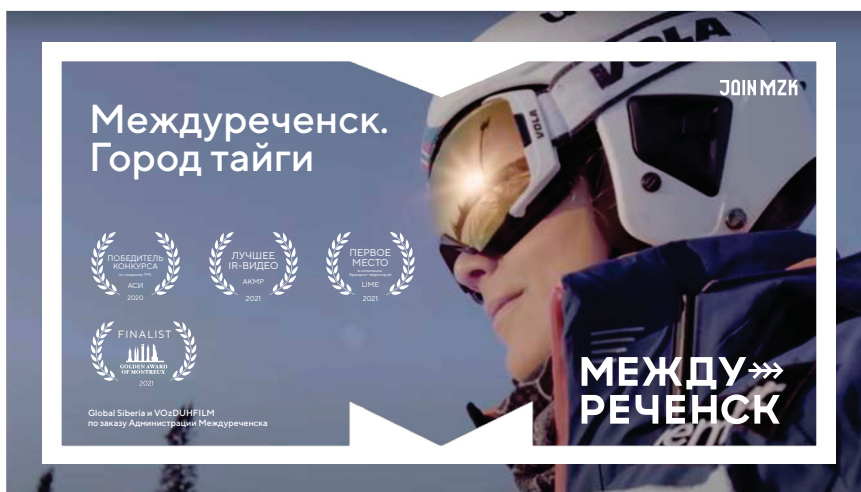
Губернатор Сергей Цивилев в деловой части фестиваля «Прогеш» в начале июля так и заявил, что «нужно заранее подготовиться к будущим запросам бизнеса», имея в виду увеличение этих запросов, количественный и качественный рост новых инвестиционных проектов, заявленных к реа-

лизации в Шерегеше за последние 12 месяцев. К примеру, компания «УГМК-Застройщик» объявила об увеличении первоначальной площади своей застройки в секторе «F» со 140 га до 424 га. Первый этап строительства намечен на 2022-2024гг. и предполагает строительство четырех апарт-комплексов в 2 очереди. Всего же будет построено 820 апартаментов, их общая площадь больше 34,7 тыс. кв. метров. Плюс к этому два бассейна и паркинги на 300 машиномест. Компания построит также горнолыжные трассы общей протяжённостью 15 км, два больших подъёмника до вершины горы и две подкидывающих канатки. Генеральный директор «УГМК-Застройщик» Евгений Мордовин отметил, что первоначально в проекте не было верхней части горы. «Посчитав количество гостей и емкость существующей инфраструктуры, мы поняли, что будет очереди. Именно по этой причине мы попросили включить в проект и верхнюю часть горы, чтобы не увеличивать загрузку существующей инфраструктуры курорта и сделать отдых людей максимально комфортным».

Компания «Azimut Hotel» также увеличила свой первоначальный проект. В конце прошлого года в её планах было строительство до 2026 года четырёх гостиниц на 3-5 звёзд по 150 номеров каждая, конгресс-центра, горнолыжных трасс и других объектов на участке в 118 га с общим объёмом инвестиций 6 млрд рублей. На фестивале «ПроГеш» стало известно о намерениях компании построить в Шерегеше несколько отелей ёмкостью более 3,5 тыс. номеров общей площадью более 300 тыс. кв. метров, в том числе, 2 тыс. отельных номеров, 1,5 тыс. апартаментов и 34 шале, а также 7 объектов водной инфраструктуры на 1,5 тыс. гостей. Первая фаза строительства гостиниц и другой инфраструктуры запланирована на 2022-2027гг. На курорте также появится багажное отделение аэропорта Новокузнецка, которое будет ежедневно обрабатывать около 200 единиц багажа на прилет и 200 – на вылет и вмещать от 1,5 тонн багажа. Как пояснил генеральный директор ООО «Аэрокузбасс» Кирилл Ермаков, принцип работы такого выделенного отделения будет следующим: пассажиры сдают свой багаж в аэропорту вылета во время регистрации багажа, а получают уже в Шерегеше. Изменение планов еще на стадии их подготовки и добавление к ним новых указывает на заинтересованность бизнеса в развитии курорта и ожиданиях, что популярность Шерегеша будет расти и дальше.

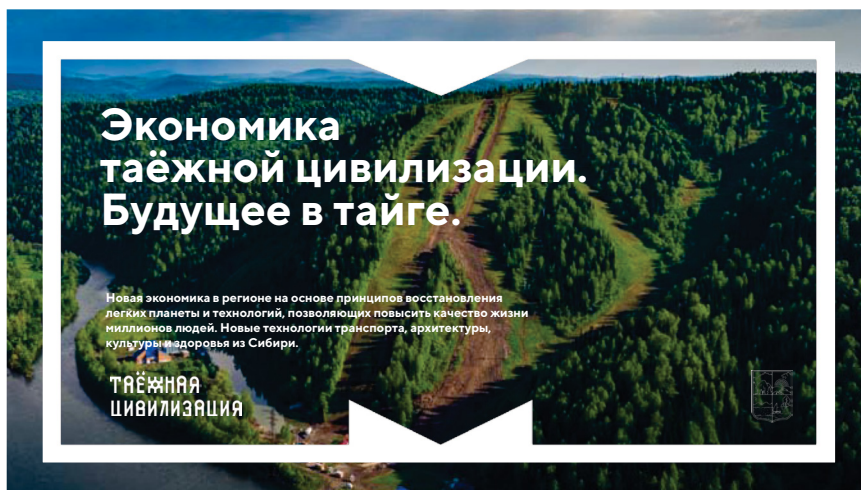
ГОРОД ТАЙГИ

Междуреченск как туристско-рекреационный центр работает давно, пожалуй, даже дольше Шерегеша. Но известен значительно меньше, поскольку располагает заметно меньшими мощностями – отельными, горнолыжными, сервисными. Тем не менее, сегодня – это один из центров инвестиционного притяжения в туристическую отрасль. И на территории Междуреченского округа, который хоть и называется городским, но в основном, таёжный, есть несколько инвестиционных туристических объектов. И «точками притяжения» также выступают четыре горы: «Югус», «Черный Салан», «Поднебесные зубья», «Сибирские мегалиты». В мае прошлого года согласно презентации развития туротрасли в округе, суммарный объём государственных и частных инвестиций в проекты на четырех горах до 2030 года должен составить 78 млрд рублей, из которых 83% – частные. При этом 80% всех инвестиций предусмотрены для развития туристической инфраструктуры, 16% – инженерной и ещё 4% – транспортной. Из федерального и регионального бюджетов были запланированы 12,9 млрд рублей на



Более 60 тысяч летом и 20 тысяч туристов зимой

<p>ЗОЛОТАЯ ДОЛИНА Дух захватывающий вид с высоты</p>	<p>БУРНЫЕ ГОРНЫЕ РЕКИ Сплывы и рыбалка</p>	<p>МЕККА СНЕГОХОДОВ Бесконечные поля пухляка</p>	<p>ТАЁЖНАЯ ГАСТРОНОМИЯ Невероятный вкус диких ягод и трав</p>	<p>СИБИРСКИЕ МЕГАЛИТЫ Легендарные скалы идеальной формы</p>
<p>БОЛЬШОЙ ИЗЫГАН Настоящий На все вопросы</p>	<p>ТАЁЖНОЕ ЗДОРОВЬЕ Горный воздух и дары тайги</p>	<p>БОЛЬШОЙ ФРИРАЙД Хелиски и снегоходные заброски</p>	<p>БОЛЬШОЙ ФРИРАЙД Хелиски и снегоходные заброски</p>	<p>СИБИРСКИЙ ПАНУКАЛЛЕ Волшебная миловая карьер</p>
<p>ТУНДРА В ТАЙГЕ Дикая дикая природная зона</p>	<p>МОРЕ ТАЙГИ Скайраннинг и походы</p>	<p>ШОРСКАЯ ЭТНИКА Глубокий этнотуризм</p>	<p>ЛЕГЕНДЫ И МЕСТА СИЛЫ Тайжный дзен и священные места</p>	<p>ДЕТИ ТАЙГИ Послеок с глубинной горской культурой</p>



строительство энергоснабжения, газоснабжения, водоснабжения и водоотведения для всех туристических зон «ТРК-Междуреченск», 0,4 млрд – на автомобильные дороги. Примечательно, что Междуреченск при этом позиционируется как «Город Тайги». Частные инвестиции в 31 млрд рублей были расписаны, согласно презентации, на строительство гостиниц и ресторанов, 12 млрд на горнолыжные трассы и подъёмники, 2,4 млрд рублей – на крытый аквапарк, столько же – на арену «Салан Холл», 2,2 млрд – на торгово-развле-

кательный центр, 12 млрд рублей – на прочие объекты. Презентация предусматривает также строительство на всех четырёх горах транспортных хабов, пешеходных мостов, вертолётных площадок. С такими мощностями в планах Междуреченска увеличить количество гостей на всех туристических площадках округа к 2030 году с 62 тыс. до 935 тыс. человек в год. При этом, самое большое увеличение числа посетителей планируется на площадке «Черный Салан» с 0,5 тыс. до 500 тыс. человек

в год, на горе «Югус» – с 40 тыс. до 250 тыс. человек в год, на «Поднебесных зубьях» – с 20 тыс. до 160 тыс. человек и на «Сибирских мегалитах» с 1,5 тыс. до 25 тыс. человек, соответственно. К 2035 году ожидается, что туристов будет ещё больше – 1,7 млн человек. Часть инвестиций уже привлечены. Всего более 2 млрд рублей. Из них 1,7 млрд благодаря спортивным играм «Дети Азии» направлены на реконструкцию трамплинов и строительство инфраструктуры. Ещё 240 млн рублей на развитие сегмента «HoReCa» на горе «Югус», 50 млн рублей инвестирует компания «МТС» на развитие высокоскоростных сетей и 42 млн рублей предусмотрено на строительство водоотведения и канализации на горе «Югус» за счет программы «Моногорода.рф».

В июне на заседании городского инвестиционного совета Междуреченска были представлены проекты развития и мастер-планы субкластеров туротрасли города «Поднебесные Зубья» и «Сибирские мегалиты». Они были подготовлены специально для инвесторов

при поддержке «Агентства стратегических инициатив по продвижению новых проектов». На «Поднебесных Зубьях», согласно проекту, предусмотрено создание системы приютов, зоны для проведения конференций и мероприятий, строительство гостиницы, гостевых домиков, снабжение туристических троп продуманной навигацией. В таком виде «инфраструктура должна привлечь туриста, который ценит не только нетронутую тайгу нашего района, но и комфорт», сказано в сообщении пресс-службы города. Общая стоимость этого проекта 2,56 млрд рублей, начать его реализацию планируется в следующем году, завершить – в 2031 году.

Мастер-план «Развитие комплекса Сибирских Мегалитов» опирается на существующие посёлки и создание инфраструктуры отдыха на воде (гостиницы, причалы, базы). По словам директора Центра развития региональной экономики и городской среды АНО «Агентство стратегических инициатив по продвижению новых проектов» Ольги Захаровой, «к созданию успешной

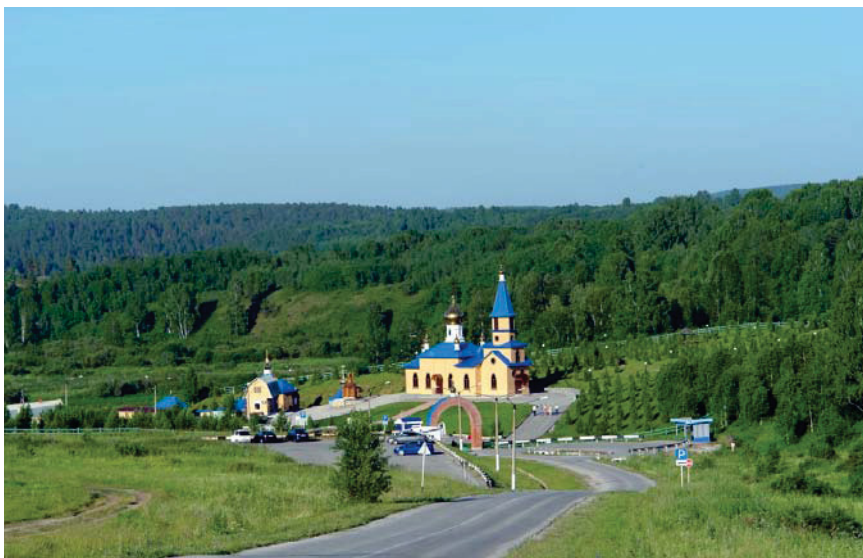
территории надо подходить логически, стратегически и упорядоченно, тогда критическая инфраструктура будет построена с одной стороны в рамках бюджета, с другой стороны – востребованной и экономически эффективной». Глава Междуреченска Владимир Чернов охарактеризовал вложения в туристический потенциал округа как перспективные, но долгосрочные, но «будущее Кузбасса – не только уголь, но и «зелёная экономика».

... НЕ ТОЛЬКО КУЗНИЦА...

Свои варианты развития туристической отрасли предлагают сегодня и старейшины промышленные центры Кузбасса, кузницы Сибири, Гурьевск и Новокузнецк. За несколько последних лет Гурьевский муниципальный округ заметно поменялся именно в сторону привлекательности для гостей. Здесь реконструированы парки, музеи, отремонтированы дороги, а для посещения организован однодневный автобусный маршрут «Сказы и были Салаирского края». Его программа предусматривает знакомство с культурой телеутов в деревне Шанда, посещение Гурьевского металлургического завода, прогулку по реликтовому сосновому бору, посещение купели у источника Святой Матроны Московской и православного храма Петра и Павла (памятник архитектуры XIX века) и др.

Глава округа Станислав Черданцев уверен, что в Гурьевском районе можно развивать все виды туризма и «это сейчас один из главных векторов развития». Так, этим летом на озере «Апрелька», благодаря собственнику базы отдыха Михаилу Филимонову появился спуск к воде – пирс, который оборудован двумя безопасными и комфортными лестницами. А на берегу – несколько беседок с крышами, лавочками и столами, за которыми каждый желающий может отдохнуть. В планах у предпринимателя построить домики для круглогодичного проживания.

Южная столица Кузбасса, в свою очередь, выбрала программу развития туризма с такими приоритетами как создание туров и экскурсий на территории Новокузнецка, и разработка генерального плана музея-заповедника «Кузнецкая крепость». Планы развития отрасли намечены до конца 2025 года. Предусмотрены: разработка туристских маршрутов по Новокузнецку; установка дорожных указателей на русском и английском языках к объектам туризма и культурного наследия (295 единиц); подготовка генплана для «Кузнецкой крепости» и многое другое. Местный бюджет выделил на подготовку программы 3,9 млн рублей. ■





КОМФОРТНЫЙ ОТДЫХ В ПЕРВОЗДАННОЙ ПРИРОДЕ ГОРНОГО АЛТАЯ



*Отвлекитесь от городской суеты в Green Kolobok –
Эко-турбазе «Акташ» или Отеле «Гейзерное озеро».*

Все красоты Горного Алтая – рядом:

Гейзерное озеро, водопады, Чуйские белки, Марс.

*Экскурсии на перевал Катунь-Ярык, водопад Учар, Каменные грибы, Телецкое озеро и др.,
конные маршруты на озеро Мажой или Шавло организуют прямо от базы отдыха.*

Эко-турбаза «Акташ»

- благоустроенные дома с удобствами и бани построенные из экологически чистых материалов;
- лес и берег реки с уединенными местами для прогулок и отдыха.

«Гейзерное озеро»

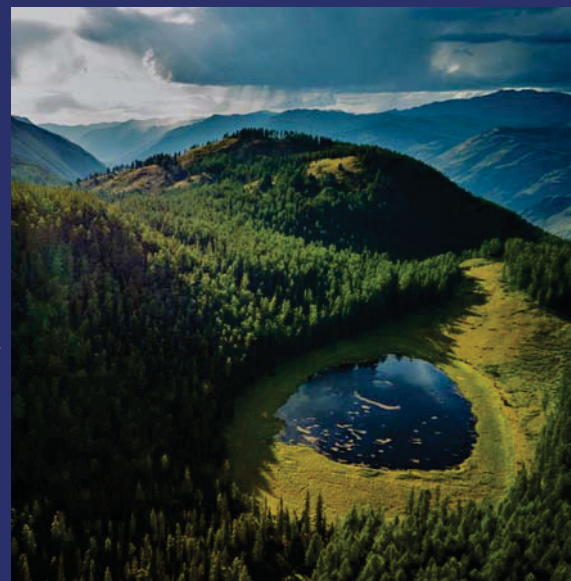
купольный отель с видом на снежную гору Актру находится в шаговой доступности к Гейзерному озеру.

Комфорт и безопасность – огороженный участок, находящийся под видеонаблюдением. Парковка, Wi-Fi, связь 3G (Мегафон, МТС, Билайн).

База находится на 788 километре и 800 метрах Чуйского тракта.

Координаты GPS навигатора: 50°18'38»N 87°34'36»E.

Расстояние от г. Горно-Алтайск - 355 км.



Низкие цены в низкий сезон!

Бронирование с минимальной предоплатой!

Бронировать можно отправив сообщение или позвонив по телефону.

Тел. 8-913-999-76-66 (можно через WhatsApp)

Доп. тел. 8-923-666-76-76

vk.com/g_kolobok • ok.ru/gkolobok • g-kolobok.vsite.biz





СЧАСТЬЕ
 Apart - Hotel

Апарт-отель «СЧАСТЬЕ» приглашает в Шерегеш отдохнуть в любое время года и поможет сделать ваш отдых приятным, комфортным, наполненным яркими и тёплыми впечатлениями.

ОТЕЛЬ ДЛЯ СЧАСТЛИВЫХ ЛЮДЕЙ



Удачное расположение – в самом центре курорта, с видом на горы, в шаговой доступности (Буквально! Вход-выход из отеля прямо на склон!) подъёмник «Sky Way», в нескольких минутах пешей прогулки находится верёвочный парк «Белка», самый большой за Уралом.

4 типа комфортабельных апартаментов дадут возможность разместиться и одному, если вы предпочитаете отдых в одиночестве, и друзьям-подругам, и влюблённой парочке, и семье с маленькими детьми, и большой компании. В каждом – свой санузел, есть и одноместные и двухместные кровати, возможны дополнительные места. А в апартаментах Мах (это целый этаж на компанию от 7 человек!) – две комнаты с двуспальными кроватями, одна – с односпальной и двухъярусной (идеально для детей!), в большом холле есть ещё диван и можно организовать дополнительные спальные места, причём санузлы – в каждой комнате и дополнительно – на этаже. Все апартаменты оснащены кухонной зоной со всей необходимой посудой.

Для любителей горнолыжного отдыха – есть специальная комната с сушильными кабинами для сушки горнолыжной экипировки (одежда, ботинки и проч).

Отель в горах – прекрасное место для фотосессий! Для детей предусмотрена детская площадка, а для всех – закрытая остеклённая беседка с панорамным видом на горы, с мангалом и зоной для приготовления еды – в такой уютно посидеть зимними вечерами. Для более тёплой погоды подойдёт костровая зона с уютными диванами-качелями, очагом и мангалом.

И какой же отдых без бани! В отеле их 2 – русская баня с купелью и сауна. Летом на территории отеля работает бассейн с подогревом под открытым небом. Кстати, с площадки бассейна с шезлонгами открывается восхитительный вид!

Приятным дополнением к этому служит бесплатный скоростной интернет на всей территории отеля, круглосуточная служба администраторов и, конечно же, гостеприимный и улыбчивый персонал, делающий ваше пребывание на отдыхе ещё более комфортным и счастливым.

По промокоду **АВАНТ** можно получить **скидку 10%** от нашего издания на предстоящий зимний сезон, при бронировании до 1 ноября.



пгт. Шерегеш,
 гора Зеленая, Сектор «А»

8-960-919-76-60



счастьевгеше.рф



центр врачебной косметологии

Золотая Линия

«Особенно в интенсивном ритме жизни, со сменой событий, видов деятельности и людей в течение одного дня, каждой женщине хочется хорошо выглядеть и бодро себя чувствовать. Золотая линия – место, где следят за твоим здоровьем и красотой».

Лобова Юлия,
основатель и генеральный директор
мебельной компании АКАДЕМИЯ УЮТА,
член общественной организации
Комитет по развитию женского
предпринимательства ОПОРА РОССИИ



г. Кемерово, ул. Д. Бедного, 11
+7 (3842) 452-452, www.zl42.ru



ПРИШЛА ПОРА БРОНИРОВАТЬ

Новогодние корпоративы



г. Кемерово



ул. Черняховского, 2
8 (3842) 63 55 00
🌐 chayhana42.ru



Проспект Ленина, 90/2
8 (3842) 63 05 33
🌐 grill-bar42.ru



ул. Притомская набережная, 7
8 (3842) 633 000
🌐 port42.ru

На Дне

ул. Притомская набережная, 15а
8 (3842) 630 050



Проспект Ленина, 90/2
8 (3842) 63 05 35
🌐 truffaldino.info