

ГОД
ЭМБАРГО

ТЕМА НОМЕРА

ДЕЛОВОЙ АЛЬМАНАХ

АВАНТ

№3(74)

июль-сентябрь 2023

ПАРТНЕР

www.avant-partner.ru

16+

РЕЙТИНГ



стр.

24

Владимир Перекрестов:
«Трудности – чтобы
с ними справиться»

стр.

36

Свои машины для угля

Рейтинг:

10 крупнейших производителей
пищевых продуктов в регионе

стр.

60



стр.

44

Главные
Кузбасские
стройки



КАРЬЕРНЫЙ САМОСВАЛ БЕЛАЗ-75304

**С НОВЫМ ДВИГАТЕЛЕМ
ПРОИЗВОДСТВА АО «КОЛОМЕНСКИЙ ЗАВОД»**

✓ **Двигатель мощностью 1765 кВт (2400 л.с.)**

Увеличенный эксплуатационный ресурс

✓ **Высокопрочные рама и платформа**

Повышение надежности шасси

✓ **Пневмогидравлическая подвеска**

Комфортная и безопасная эксплуатация



**99% комплектующих
производства Беларуси и России**



Снижение затрат на техническое обслуживание



**Выгодная стоимость
владения самосвалом**



www.belaz.by

16+

Альманах
АВАНТ-ПАРТНЕР РЕЙТИНГ
Зарегистрирован Сибирским
окружным межрегиональным
территориальным управлением
Министерства РФ по делам
печати, телерадиовещания
и средств массовых коммуникаций.
Свид. №ПИ 12-2359 от 13.05.04

Главный редактор
Игорь Николаевич Лавренко

Фото
Сергей Гавриленко,
Пресс-служба Администрации
Правительства Кузбасса,

Учредитель и издатель
ООО ИД «Деловой Кузбасс»

Директор
Галина Федоровна Красильникова

Отдел по работе с клиентами
Ирина Лапшова

Адрес редакции, учредителя
и издателя: 650991, Россия,
Кемеровская область, г. Кемерово,
ул. Красноармейская, 136, оф. 526
Тел./факс: (3842) 585-616
mail@avant-partner.ru
www.avant-partner.ru

Отпечатано в **ООО «Лазурь-К»**,
650099, Россия, Кемеровская область,
г. Кемерово, пр. Кузнецкий, 85Б.

Дата выхода: 22 августа 2023 года
Распространение: подписка,
VIP-рассылка – бесплатно
При продаже – свободная цена
Тираж: 5000 экз

Материалы в рубриках:
**ЛИДЕР, ТЕХНОЛОГИИ, СОБЫТИЕ,
КРУПНЫМ ПЛАНOM** –
печатаются на правах рекламы.

К читателям



Ход развития кузбасской экономики показывает не только инвестиционную активность ведущей отрасли, угольной, и её ключевых смежников. В регионе растут и развиваются и другие сферы народного хозяйства. На первый план в последние несколько лет закономерно выдвинулось строительство. Причём активность в нём находится на высоком уровне в первую очередь в области инфраструктурного строительства, а городское в последние двенадцать месяцев пошло по пути комплексного развития территории (КРТ). Пока такой способ привлечения и регулирования работы застройщиков коснулся Кемерово, Новокузнецка, Яйского района и Шерегеша, но, очевидно, КРТ получит дальнейшее распространение и в других муниципалитетах Кузбасса (см. «Комплексное и повсеместное строительство»).

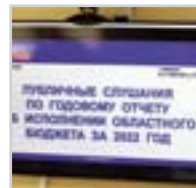
Другим важным направлением регионального развития уже не один год выступает кузбасский агропромышленный комплекс, в частности, производство продуктов питания и напитков. Темпы роста в пищевой отрасли в последнее время значительны, и неплохими выглядят также перспективы её дальнейшего развития с учётом того внешнего санкционного толчка, который она получила, как и другие отрасли внутреннего рынка (см. интервью министра сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Кузбасса Андрея Ариткулова). Лидеры пищевой промышленности региона сегодня – это, в первую очередь, современные, построенные заново или модернизированные предприятия с большими объёмами выпуска продукции, известной уже не только на региональном, но и на российском рынке (см. «Кормильцы и поилцы земли Кузнецкой»).

Показателями нормальности выступают не только данные по самой экономике и события в её отдельных отраслях. Важнейшим индикатором служит также бюджетное благополучие региона. И по итогам прошлого года и с учётом заявленных параметров на текущий год оно находится на рекордных уровнях. Три года подряд расходы областного бюджета Кузбасса превышали рекордный уровень в 200 млрд рублей, а в этом году могут превысить, как предусмотрено планом, 300 млрд (см. ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО).

Угольный год – от Дня шахтёра до Дня шахтёра – главная отрасль экономики Кузбасса прошла под знаком приспособления к угольному эмбарго Европейского союза. Оно было введено 10 августа 2022 года, и привело к существенному переделу мирового угольного рынка. Российские угольщики отреагировали на него переориентацией своих экспортных поставок в адрес других крупных потребителей завозного угля. И дополнительные объёмы его из России и Кузбасса оказались востребованы в Китае, Турции, Индии, Корее и некоторых других странах (см. «Год эмбарго»).

В целом, кузбасский углепром неплохо приспособился к новым условиям работы, и даже в условиях блокады со стороны Запада смог сохранить и увеличить экспортные поставки. При этом в планах угольщиков региона и строительство новых шахт, разрезов и фабрик, и внедрение новых технологий добычи, и, естественно, переориентация на новых поставщиков машин и оборудования, в первую очередь, отечественных (см. интервью министра угольной промышленности Кузбасса Олега Токарева). В ответ на эту переориентацию кузбасские производители горно-шахтного оборудования в последние полтора года показывают высокие темпы роста производства, освоение новых видов продукции, расширение мощностей (см. «Обновление горных машин»).

Главный редактор, Игорь Лавренко

**ЛИДЕРСТВО В ДОХОДАХ И РЕКОРДЫ РАСХОДОВ**

Кузбасс стал лидером среди сибирских регионов по росту бюджетных доходов, заняв первое место по итогам прошлого года в Сибирском федеральном округе и четвертое в России.

6

**УГОЛЬНЫЕ РОКИРОВКИ**

В июле прошли смены руководителей крупнейших российских угольных компаний – «Сибирской угольной энергетической компании» и «Кузбассразрезугля».

8

**КОГДА НУЖНО ПРОДАТЬ И КУПИТЬ**

Летние заметные сделки с кузбасскими активами проходили как с крупными и значимыми в своих отраслях объектами, торговыми и офисными центрами, с заводом и с шахтой, так и с имуществом, которое продавалось уже неоднократно и долго не могло найти своих покупателей.

10

**ГОД ЭМБАРГО**

Угольная промышленность Кузбасса за последние 12 месяцев вынуждена была пройти очень серьезную перестройку, вызванную одной и очень сильной антироссийской санкцией – запретом на импорт российского угля в страны ЕС.

16

**ОЛЕГ ТОКАРЕВ:**

«В УСЛОВИЯХ БЛОКАДЫ ЗАПАДА РОСТ УГОЛЬНОГО ЭКСПОРТА В ВОСТОЧНОМ НАПРАВЛЕНИИ – ЭТО НЕПЛОХОЙ РЕЗУЛЬТАТ»

20

**ДОСТОЙНЫЙ ОТВЕТ ВЫЗОВАМ ВРЕМЕНИ**

Как справляются с непростыми вызовами в ООО «Участок «Коксовый» рассказал управляющий директор Владимир Перекрестов.

24

**ЦПИРП – КУЗНИЦА КАДРОВ**

В АО «СУЭК-Кузбасс» вопрос обеспечения предприятий квалифицированными кадрами решается при реализации большого числа программ, направленных на разные возрастные группы.

26

Дорогие партнеры! Уважаемые коллеги!

Примите искренние поздравления с Днём шахтёра!

Работа в одной из ключевых отраслей российской экономики требует от смелых и мужественных людей, связавших свою судьбу с этой благородной профессией, особых человеческих и профессиональных качеств!

От эффективной работы горняков во многом зависит энергетическая безопасность страны, бесперебойное обеспечение сырьем промышленных предприятий, тепло и свет в наших домах!

С чувством глубокой признательности и словами благодарности мы чествуем ветеранов угольной промышленности, размещая имена прославленных горняков на флагманах карьерной флотилии БЕЛАЗ, ставших неотделимой частью философии каждодневного процесса добычи и доставки потребителю главного богатства российских недр!

В преддверии праздника позвольте пожелать всем вам успехов, здоровья, процветания и благополучия, стабильной безаварийной работы и новых трудовых достижений во благо развития отрасли!



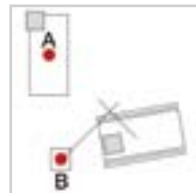
**ДЕЛО В ЦИФРЕ**

В Новой Горной Управляющей Компании реализуется уникальный проект под названием «Центр управления производством «Цифровой Горняк».

28

**«РАСПАДСКАЯ-КОКСОВАЯ» РЕАЛИЗУЕТ ПРОЕКТ ЦТ «ДИСПЕТЧЕРИЗАЦИЯ ШАХТНОГО ТРАНСПОРТА»**

30

**ЦИФРОВЫЕ ПРОЕКТЫ КУЗБАССКОГО ИНСТИТУТА УГЛЯ**

«Федеральный исследовательский центр угля и углехимии Сибирского отделения Российской академии наук» разрабатывает ряд цифровых проектов для угольной отрасли Кузбасса.

32

**ОБНОВЛЕНИЕ ГОРНЫХ МАШИН**

Для кузбасских угольщиков и их партнёров машиностроителей, поставщиков горного оборудования и техники рынок этой продукции за последние два года изменился существенно.

36

**КОМПЛЕКСНОЕ И ПОВСЕМЕСТНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО**

Строительная активность в Кузбассе в текущем году вышла на новый уровень.

44



ЕВГЕНИЙ МОРДОВИН:
«КРТ – ЭТО БОЛЬШАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ДЛЯ ДЕВЕЛОПЕРА:
МЫ ФОРМИРУЕМ ОБЛИК ГОРНОЛЫЖНОГО КУОРТА»

50



АНДРЕЙ АРИТКУЛОВ:
«ПРОБЛЕМЫ ВСЕГДА ПОДТАЛКИВАЮТ К РАЗВИТИЮ»

56

**КОРМИЛЬЦЫ И ПОИЛЬЦЫ ЗЕМЛИ КУЗНЕЦКОЙ**

Крупнейшие по выручке производители пищевых продуктов в Кузбассе.

60

**АВАНТ-ПЕРСОНА 2023: НАГРАЖДЕНИЕ СОСТОЯЛОСЬ**

66



КУРЬЕРСКАЯ СЛУЖБА
ибирский
кспресс

г. КЕМЕРОВО,
ул. Кирова, д. 28
8 (3842) 900-513

LOGIST@SIB-EXPRESS.RU
WWW.SIB-EXPRESS.RU

ДОСТАВИМ ЛЮБОЙ ГРУЗ В ЛЮБУЮ ТОЧКУ ПЛАНЕТЫ!**КЕМЕРОВО - МОСКВА: ИЗ РУК В РУКИ 400 РУБ.**

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ПО
ГРУЗОПЕРЕВОЗКАМ АЭРОФЛОТ КАРГО, S7 КАРГО.



ГАРАНТИРОВАННАЯ ДОСТАВКА
НА СЛЕДУЮЩИЙ ДЕНЬ ВО МНОГИЕ ГОРОДА



ГОРОДСКАЯ КУРЬЕРСКАЯ ДОСТАВКА
(подарков, цветов, документов)



ДОСТАВКА ОТ КОНВЕРТА ДО КРУПНОГО ГРУЗА
В СТРАНЫ СНГ И ПО ВСЕМУ МИРУ



ДОСТАВКА АВИАГРУЗА
ОТ 45 РУБ/КГ



ОТСРОЧКА ПЛАТЕЖА
НА 30 КАЛЕНДАРНЫХ ДНЕЙ.



ВЫСОКИЙ СЕРВИС ОБСЛУЖИВАНИЯ
И ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД.



ЗАБИРАЕМ И ДОСТАВЛЯЕМ ГРУЗЫ В НЕРАБОЧЕЕ
ВРЕМЯ, В ВЫХОДНЫЕ И ПРАЗДНИЧНЫЕ ДНИ



ЛИДЕРСТВО В ДОХОДАХ И РЕКОРДЫ РАСХОДОВ

Кузбасс стал лидером среди сибирских регионов по росту бюджетных доходов, заняв первое место по итогам прошлого года в Сибирском федеральном округе и четвёртое в России. Такой рост обеспечила благоприятная ценовая конъюнктура на мировом угольном рынке, и в свою очередь увеличение доходов позволило третий год подряд тратить более 200 млрд рублей в расходной части бюджета. А бюджет текущего года, несмотря на снижение мировых цен на уголь, в июне был скорректирован так, что в него заложили рекордные расходы областной казны, уже более 300 млрд рублей.

ВЫСОКИЕ ЦЕНЫ – РОСТ ПРИБЫЛЕЙ

На слушаниях в Законодательном собрании Кузбасса по проекту регионального закона «Об исполнении областного бюджета за 2022 год» 14 июня первый заместитель председателя областного правительства – министр финансов Игорь Малахов сообщил, что налоговые и неналоговые доходы кузбасского бюджета выросли в прошлом году на 39%, составив 257,6 млрд из всех доходов в 313,4 млрд рублей. Налог при этом было собрано на 35% больше, чем годом ранее, 243,6 млрд рублей, в том числе, налога на прибыль – 143 млрд рублей (+42,4% к 2021 году). По росту собственных доходов бюджета Кузбасс занял четвёртое место в России и первое в СФО. Основным фактором увеличения доходов стали высокие цены на уголь, обеспечившие

рост прибыли угольных компаний и соответственно, налогооблагаемой базы. В частности, среднегодовые цены на энергетический уголь в прошлом году оказались выше уровня 2021 года в 2,5 раза, на коксующийся – в 1,6 раза, пояснил докладчик. Он также отметил рост в 2,3 раза поступлений налога на прибыль от химических предприятий Кузбасса, до 8,2 млрд рублей, и от предприятий оптовой торговли углём и металлом – в 1,7 раза, до 4,9 млрд рублей. Почти 9 млрд рублей (+21%) роста обеспечила поступления налога на доходы физических лиц. Здесь примечательно увеличение на 90% поступлений налога на дивиденды. По приросту поступлений НДФЛ Кузбасс занял третье место в СФО и шестое в России.

С 12,9 млрд рублей в 2021 году до 15,8 млрд выросли поступления в областной бюджет акцизов, из которых

10,3 млрд рублей пришли от обложения нефтепродуктов, 4,5 млрд – алкоголя, и 899 млн рублей – жидкой стали. Последний вид акциза был введён с 1 января 2022 года, напомнил первый заместитель председателя правительства, но приходил в областную казну только до августа прошлого года. Поступления налога на добычу полезных ископаемых выросли в прошлом году в 2,1 раза, до 12,6 млрд рублей, за счёт перехода от фиксированной ставки к расчётной. При этом 91,2% их обеспечила добыча угля. По этому приросту Кузбасс занял второе место в СФО и восьмое в России. Из 14 млрд рублей неналоговых доходов Игорь Малахов отметил 10,8 млрд, полученных от размещения свободных бюджетных средств на банковских депозитах.

На фоне такого значительного доходного притока расходы областного

бюджета в прошлом году выросли на треть по сравнению с 2021 годом, до 268,3 млрд рублей, и оказались выше уровня в 200 млрд рублей третий год подряд. Как отметил Игорь Малахов, «наращивание расходов позволяет реализовывать все запланированные мероприятия, обеспечивая развитие экономики региона». Из всей расходной части бюджета прошлого года 261,2 млрд рублей было направлено на реализацию 26 региональных государственных программ. Самые большие расходы при этом пришлось на программу «Развитие системы образования», 50,1 млрд рублей (на 19,6% больше, чем в 2021 году), и на «Жилищно-коммунальный и дорожный комплекс» – 49,1 млрд рублей (+70,2%). Во втором случае основная часть расходов – 32,7 млрд рублей – была направлена на дорожное хозяйство, в том числе, 10,2 млрд на строительство Северо-Западного обхода Кемерово, 4,6 млрд – на капремонт 195 км региональных дорог и 4,8 млрд рублей – на ремонт муниципальных дорог. В последнем случае, по словам Игоря Малахова, была выделена «рекордная сумма», в 5,5 раз больше, чем в 2021 году. Еще 13,7 млрд рублей (+2,2 млрд к уровню 2021 года) были выплачены по этой программе ресурсоснабжающим организациям на компенсацию выпадающих доходов.

Расходы по программе «Развитие здравоохранения Кузбасса» выросли на 19% – до 45,6 млрд. В том числе, 2,4 млрд пошло на модернизацию первичного звена здравоохранения – приобретение 238 единиц оборудования, 70 автомобилей, на ремонт 18 медицинских зданий и др. Расходы по программе «Социальная поддержка населения» выросли почти на 10%, составив 33,6 млрд рублей, из которых 24,8 млрд было направлено на осуществление социальной поддержки по 87 региональным и 13 федеральным её видам, уточнил первый заместитель председателя.

Председатель комитета областного парламента по вопросам бюджета, налоговой политики и финансов Довран Аннаев также отметил, что в прошлом году Кузбасс «вошёл в топ-5 по приросту доходов регионального бюджета в России», главным образом за счёт налога на прибыль, и что в областной бюджет неоднократно вносились изменения, в том числе, увеличены доходы на 60,3% или 117,3 млрд рублей против первоначального плана. Такое исполнение доходной части бюджета «позволило полно и результативно выполнить принятые бюджетные обязательства».

РЕКОРД ПО РАСХОДАМ

А через неделю после слушаний депутаты Заксобрания утвердили исполнение областного бюджета за прошлый год и внесли в него изменения на текущий год, в результате чего его расходы теперь впервые запланированы в рекордной сумме более 300 млрд рублей. В режиме первого чтения законопроект «О внесении изменений в закон Кемеровской области «Об областном бюджете на 2023 год и на плановый период 2024 и 2025 годов» представил Игорь Малахов, предложив увеличить доходы областного бюджета на 11,9 млрд рублей, до 226 млрд, расходы – на 13,8 млрд, до 297 млрд рублей, дефицит – на 1,9 млрд, до 71 млрд рублей. При этом покрытие дефицита в полном объёме предусмотрено за счет остатков средств на начало текущего года, а в плановом периоде 2024 (23,1 млрд рублей дефицита) и 2025 (20,4 млрд) годов «главным образом за счёт привлечения кредитных ресурсов», сообщил докладчик. Увеличение доходной части бюджета в 2023 году, по его данным, планируется обеспечить за счет увеличения поступлений по налогу на прибыль на 10 млрд рублей, и за счет доходов от размещения средств бюджета на банковских депозитах. Еще 882 млн рублей запланировано получить за счёт прироста трансфертов из федерального бюджета.

В расходной части основная прибавка, по словам министра финансов, запланирована на госпрограммы, 13,6 млрд рублей, в том числе, 4,2 млрд на программу «Жилищно-коммунальный и дорожный комплекс» (почти всё на ремонт автодорог и 60 млн рублей на станцию водоочистки в пос. Новостройка и газовых котлов в пос. Ясногорский под Кемерово). Еще 3,1 млрд рублей добавлены программе «Жилищная и социальная инфраструктура» (3 млрд на переселение из аварийного жилья, 135 млн рублей на строительство тренировочных крытых катков в Новокузнецке, 134 млн – на строительство проезда в Ленинском районе Кемерово), 1,3 млрд – «Развитию образования», из которых 0,8 млрд рублей на покупку жилья сиротам. Из 0,76 млрд рублей по программе «Развитие туризма» 0,71 млрд предусмотрены на строительство объектов инфраструктуры Шерегеша.

В режиме второго чтения изменения в бюджет представил председатель комитета по вопросам бюджета, налоговой политики и финансов Довран Аннаев, сообщивший о поправках, по которым доходная часть увеличилась против первого чтения еще на 5 млрд рублей, до 231 млрд, расходная – на 4 млрд рублей, до 301 млрд, а дефицит был снижен до 70 млрд рублей, на 1 млрд.

В расходах на программу «Жилищно-коммунальный и дорожный комплекс» было добавлено еще 1,9 млрд рублей (1,5 млрд компенсации выпадающих доходов ресурсоснабжающих компаний, 0,38 млрд рублей – на ремонт и строительство местных автодорог. Ещё 1,08 млрд рублей дополнительно выделено программе «Жилищная и социальная инфраструктура», в том числе, 0,96 млрд – на строительство Кузбасского реабилитационного центра в Кемерово в 2023 году (и 2,06 млрд в последующие два года). По программе «Оптимизация транспорта» добавлено 0,4 млрд рублей на покупку пассажирского транспорта. Таким образом, при выполнении данных параметров расходы областного бюджета впервые могут превысить 300 млрд рублей.

ОДИНАКОВОЕ УВЕЛИЧЕНИЕ

Добавку в конце июня получили и бюджеты главных городов Кузбасса – Новокузнецка и областного центра. И в обоих случаях увеличение доходной и расходной частей городских бюджетов было одинаковым, сохраняющим ранее принятый размер дефицита. На заседании 27 июня депутаты горсовета южной столицы внесли коррективы в городской бюджет, увеличив его доходы и расходы на 1,07 млрд рублей. Соответственно, доходы запланированы на этот год в сумме 32,69 млрд рублей, расходы 33,05 млрд, дефицит сохранён на уровне предыдущей версии бюджета в сумме 367,5 млн рублей.

А 30 июня увеличили расходную и доходную часть городского бюджета депутаты Кемеровского горсовета. Прибавка составила в обеих частях бюджета 835,6 млн рублей, в результате чего доходы городской казны на текущий год запланированы в 36,26 млрд рублей, а расходы – 36,7 млрд, дефицит сохранен в размере 440 млн рублей. Увеличение параметров бюджета обеспечили рост налоговых и неналоговых доходов городского бюджета, а также целевых безвозмездных поступлений из федерального и регионального бюджетов. Дополнительные средства городского бюджета направлены на такие статьи расходов как: внешнее оформление, социальная политика, демонтаж аварийных муниципальных объектов, дорожное хозяйство и транспорт, ЖКХ, переселение из аварийного жилья, культура, соц. политика, спорт и образование. Внесённые изменения в городской бюджет стали уже вторыми в этом году, первые коррективы депутаты внесли в марте. ■

УГОЛЬНЫЕ РОКИРОВКИ



В июле прошли смены руководителей крупнейших российских угольных компаний – «Сибирской угольной энергетической компании» и «Кузбассразрезугля». В первом случае кадровые перестановки затронули также и работающую в составе СУЭК «Сибирскую генерирующую компанию». Пока сложно сказать, насколько эта смена менеджмента повлияет на работу компаний, но одно можно отметить, ушедшие руководители вынесли на себе самую тяжёлую ношу перестройки бизнеса в новых условиях после февраля 2022 года.

ПОД НОВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ

В АО «Сибирская угольная энергетическая компания» руководство сменилось 10 июля, когда накануне, как объявила компания, Максим Басов оставил «пост генерального директора СУЭК, завершив этап перестройки компании под новые экономические условия», а «новым генеральным директором решением совета директоров с 10 июля назначен Александр Редькин». В своём сообщении компания подчеркнула, что «под руководством Максима Басова были достигнуты рекордные финансовые результаты, обновлена стратегия и команда, и совет директоров СУЭК поблагодарил его за эффективную работу и пожелал ему успехов в новых проектах».

Максим Басов ушел также в отставку с должности генерального директора ООО «Сибирская генерирующая компания» (СГК), которое входит в СУЭК, исполнять обязанности руководителя СГК стал Павел Барило. Он уже возглавлял эту компанию на короткое время в феврале-апреле 2022 года. И пока, согласно выписке из ЕГРЮЛ, остаётся руководить СГК в должности исполнительного директора.

Максим Басов был назначен руководителем СУЭК в апреле 2022 года, и было очевидно, что его назначение связано с необходимостью перестройки бизнеса компании, особен-

но угольного, в новых условиях ужесточившегося внешнего давления на Россию, санкций против собственника компании Андрея Мельниченко и других сложностей. Перед этим в конце февраля 2022 года уже прошла смена руководства в ООО «Сибирская генерирующая компания», гендиректор которой Геннадий Мустафин покинул свою должность, и в АО «СУЭК-Кузбасс», где Николай Кигалов сменил Анатолия Мешкова. И дальнейшие перемены в руководстве этих компаний показали, что процесс адаптации группы СУЭК был непростым. Например, в «СУЭК-Кузбасс» в прошлом году гендиректор сменился ещё дважды. А затем в феврале 2023 года Максим Басов возглавил одновременно и СУЭК, и СГК, сменив в последнем случае на должности гендиректора Степана Солженицына, который, как сообщила СГК, перешёл на должность председателя совета директоров компании и «сосредоточится на стратегических вопросах развития энергетических активов».

В декабре прошлого года Максим Басов подвёл промежуточные итоги адаптации компании к работе в новых условиях, заявив на «прямой линии» с сотрудниками СУЭК, что «спрос на российский уголь в конце года восстановился, и все объёмы продукции, предназначенной для закрывшегося

европейского рынка, были перенаправлены в другие регионы», а компания уже превысила в уходящем году показатели добычи и отгрузки прошлого года в 103 млн тонн. Он также сообщил, что в 2023 году СУЭК реализует рекордную инвестиционную программу, по которой 2 млрд долларов будут направлены на модернизацию и закупку основного оборудования, расширение производства и покупку активов. При этом инвестиции будут разделены поровну между энергетическим дивизионом компании и угольными активами – по 1 млрд долларов. Он особо отметил важность задачи поиска новых поставщиков техники и комплектующих после отказа сотрудничать со стороны западных компаний, выразив уверенность, что все потребности компании будут закрыты партнёрами из Китая, Индии, Турции, ЮАР и других стран, российскими и белорусскими производителями. Уже сейчас в СУЭК быстро растёт доля техники и запчастей, произведённых в Китае и России, в том числе, на ремонтных заводах самой компании, сообщил Максим Басов.

Такую же работу по перестройке компании под новые экономические условия пришлось выполнять и ушедшей в отставку с должности генерального директора АО «Кузбассразрезуголь» (КРУ) Елене Дробине. О том, что с 15 июля руководителем компании был назначен Станислав Матва, КРУ объявил 26 июля, указав, что «Елена Дробина приняла решение покинуть пост генерального директора компании». Однако ушла ли она из «Кузбассразрезугля», в пресс-службе компании не уточнили. По данным «А-П-Р», она продолжила свою работу в КРУ, но уже в сфере логистики и сбыта угля.



Станислав Матва работает в угольной компании «Кузбассразрезуголь» более 25 лет, занимал руководящие должности в филиалах компании, последние годы работал техническим директором – первым заместителем генерального директора угольной компании.

Елена Дробина возглавила «Кузбассразрезуголь» в феврале 2021 года, а уже через год именно ей пришлось работать над перестройкой бизнеса в новой ситуации. На угольном форуме в октябре прошлого года она признала, что уже в феврале 2022 года американская компания «Камминс» отказалась поставлять в Россию свои двигатели, которые стоят и на импортной технике, и на БЕЛАЗах, прекратились также поставки крупногабаритных шин из Европы и Японии. При этом значительная, а в отдельных случаях подавляющая часть, используемой в КРУ техники и оборудования были импортными: с долей в экскаваторном парке 40%, в бульдозерно-погрузочной технике – 95%, в буровых станках – 97%. И только автосамосвалы на 100% были представлены маркой БЕЛАЗ белорусского производства. По данным Елены Дробинной, «стали комплектовать самосвалы двигателями китайской компании Weichai, и сейчас они успешно работают на тяжёлой линейке самосвалов, на 220-тонных машинах», и снова стали работать с поставщиками шин из Китая и компанией «Белшина», хотя «качество её шин оставляет желать лучшего».

Тогда она заявила, что «совместно с коллегами из «Белшины» достаточно быстро попытаемся справиться с этой проблемой, а с БЕЛАЗ поставили задачу обкатать в первом квартале 2023 года первый двигатель на 220-тонную машину» производства «Коломенского завода», «надеемся, что промышленные испытания увенчаются успехом, и пойдём дальше, в серийное производство». Она также сообщила, что в компании рассматривают «реализацию проекта по производству крупногабаритной шины, причём, не только на территории Российской Федерации, но и непосредственно в Кузбассе». По крайней мере, один из заявленных Еленой Дробинной импортзамещающий проект проявил себя – в июле на Краснобродском разрезе начались промышленные испытания 220-тонного БЕЛАЗа с новым дизельным двигателем отечественного производства (см. об этом подробнее «Обновление горных машин»). В минуглепроме Кузбасса отмечают, что КРУ – это та компания, которая открыта для испытания новой техники и оборудования отечественного производства.

Рассказывая в октябре 2022 года о первых итогах адаптации к работе в новых внешних условиях, Елена Дробина отметила, что «сообщающиеся судосуды начали работать достаточно неплохо» (переток угля с одного сегмента рынка на другой – «А-П-Р»), и «заглядывая в 2023 год, можно справиться и с теми объёмами реализации, что были в 2021 году, но для этого надо решить ряд проблем». В числе которых, помимо импортзамещения, она назвала также кадровый голод, вывоз угля на новые сложившиеся после августа 2022 года рынки, поступление денежных средств за экспортный уголь обратно в Россию.

ОПРЕДЕЛЁННОЕ БУДУЩЕ

В конце мая стали известны результаты предварительного голосования «Единой России» к предстоящим выборам в сентябре в областное Законодательное собрание. Как заявил, представляя эти результаты, секретарь Кузбасского регионального отделения «Единой России» (ЕР), член Совета Федерации Алексей Сеницын, «всего 22 действующих депутата Заксобраний стали победителями предварительного голосования, а 24 человека – это абсолютно новые лица для областного парламента», поэтому у него «будет новое лицо». По данным секретаря реготделения, в предварительном голосовании ЕР по выбору кандидатов для участия в выборах в Заксобрание региона приняло участие 163 тыс. избирателей (8,5% от их общего числа в регионе) при зарегистрировавшихся 219 тысячах (11,4%). Из 46 человек, победивших в предварительном голосовании, 33 мужчины и 13 женщин, 18 человек представляют промышленность, 10 являются общественниками, 6 госслужащими, столько же работают в сфере образования. Возраст победителей от 27 лет до 71 года. Он также отметил, 13 победителей не являются членами ЕР и даже не находятся в статусе «сторонник партии», уставом и практикой партии их участие в предварительном голосовании и в последующих выборах никак не ограничено.

По оценке Алексея Сеницына, голосование не было «чистым междусобойчиком, где партия сама что-то решает», на одно место претендовало в среднем 5 человек, а в некоторых случаях были «конкурентные истории», когда известные в регионе политики со статусом проиграла. В частности, он отметил проигрыш члена Совета Федерации от Законодательного Собрания Кузбасса Дмитрия Кузьмина ветерану СВО Константину Огию в голосовании по одномандатному округу, депутата Заксобраний Терезы Геворгян – журналисту Ростиславу Бардокину, руководителя фракции ЕР в кемеровском горсовете Александра Курасова – председателю областного союза потребительских обществ Абуязиту Сигаури в голосовании по территориальной группе в обоих случаях. ■



Александр Редькин после окончания Саратовского юридического института в 1986-2001гг. работал в органах прокуратуры, затем в ОАО «Сиданко» – ОАО «ТНК-ВР Менеджмент» на должностях директора юридического департамента филиала и руководителя управления правового обеспечения, с 2005 года работает в СУЭК, в том числе, с 2008 года – заместителем генерального директора компании – директором по правовым вопросам. Перед последним назначением занимал должность первого заместителя генерального директора.

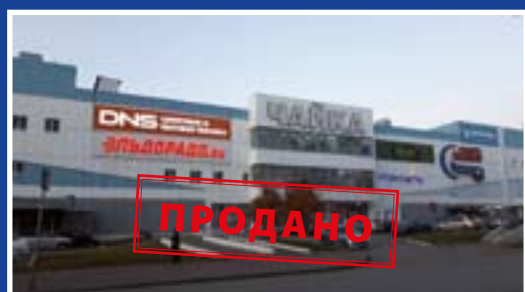


Павел Барило выпускник Новосибирского государственного университета, экономист по образованию, работает в структурах компании с 2008 года, до 2011 года руководил экономической службой энергетического блока СУЭК, с 2011 года работал в должности заместителя финансового директора СГК, с 2019 года – директором по экономике.

Продажа шахты им. Тихова стала одной из самых крупных сделок в угольной отрасли за последние три года

ПРОДАНО

КОГДА НУЖНО ПРОДАТЬ И КУПИТЬ



Летние заметные сделки с кузбасскими активами проходили как с крупными и значимыми в своих отраслях объектами, торговыми и офисными центрами, с заводом и с шахтой, так и с имуществом, которое продавалось уже неоднократно и долго не могло найти своих покупателей. Пока не нашло весной и летом 2023 года. Крупные продажи, безусловно, имеют большое бизнес значение. В случае с распродажей огромного объема коммерческой недвижимости на юге региона оно заключается в смене единых центров управления этой недвижимостью, не говоря про собственников, в случае с шахтой – в консолидации добычи угля очень важной и дефицитной марки в одной компании.

ПРЕДСКАЗУЕМОЕ ОКОНЧАНИЕ РАСПРОДАЖИ

В конце мая прошли последние аукционы по продаже крупнейшего в регионе комплекса коммерческой недвижимости в Новокузнецке. В Прокопьевске был продан торгово-развлекательный центр «Чайка», а в Новокузнецке – ТРЦ «Комета» и бизнес-центр «Форум». Результаты торгов в целом оказались предсказуемыми – первый объект достался покупателю двух других торговых центров из этой распродажи, последний – компании из угольной отрасли. Что было ожидаемо, исходя из более или менее постоянного состава участников торгов.

Победителем аукциона по продаже торгового центра «Комета» в Новокузнецке признан новокузнецкий предприниматель Хуршед Хамдамов (розничная торговля фруктами) с предложением лучшей цены 376 млн рублей при стартовой 163,7 млн. Торги проводились в рамках конкурсного про-

изводства в ООО «Комета-Инвест» (зарегистрировано в Новосибирске, вело бизнес в Новокузнецке). На продажу выставлялось здание общей площадью 20,4 тыс. кв. метров, право аренды земельного участка в 2,2 га (соответствует площади в 0,8 га) и некоторое оборудование. «Комета» располагается на перекрестке улицы Павловского и пр. Ермакова в центре Новокузнецка.

Как следует из протокола определения участников торгов по «Комете», на них помимо победителя заявили участники предыдущих аукционов почти в полном составе. В частности, ООО «Новокузнецкое шахтомонтажное управление (НШМУ) №6», московские ООО «Профит» и ООО «Лайон трейд», барнаульское ООО «Раст», новосибирский предприниматель Егор Дашенко и ещё четверо физических лиц. Ранее НШМУ №6 было признано победителем аукционов по продаже ТРЦ «Ника» и «Полет», а ИП Егор Дашенко – бизнес-центра «Сити».

ТРЦ «Чайка» из имущества обанкроченного ООО «Чайка-инвест» был приобретен Оксаной Борток, действовавшей по агентскому договору в интересах индивидуального предпринимателя Беллы Андиевой из Вологды. Согласно итоговому протоколу, победитель предложила за продававшийся лот 410 млн рублей при стартовой цене 207,5 млн. Следом за ней в конкурентной борьбе на торгах пришли барнаульское ООО «Раст» с предложением 409,57 млн рублей, ООО «Новокузнецкое шахтомонтажное управление» с 360 млн, и томское ООО «Траст» (аффилировано с «Растом») – 357,3 млн рублей. В составе проданного имущества – здание «Чайки» площадью 20,09 тыс. кв. метров, земельный участок в 1,03 га, теплообменник, рольставни, поломочная машина, снегоборщик, система подсчета посетителей. Ранее для Беллы Андиевой другой агент на подобных банкротных торгах приобрёл за 310,5 млн рублей новокузнецкий ТРЦ «Глобус».

А по итогам открытого аукциона по продаже новокузнецкого бизнес-центра «Форум» победителем признано ООО «Сибирская горнодобывающая компания» (СГДК, зарегистрировано в Новосибирске, располагается в Новокузнецке). Всего в торгах, по данным их итогового протокола участвовало 20 претендентов, СГДК предложила 201 млн рублей при стартовой цене 50,3 млн. Второе место с предложением 177 млн рублей заняло новокузнецкое ООО «Торговый дом «Сибирь», которое также занято оказанием услуг по добыче полезных ископаемых. А вот другие участники таких высоких цен не предлагали. Учредителем СГДК выступает предприниматель Александр Манухин, который работает также как ИП в сфере транспортных перевозок в Прокопьевске и которому принадлежит ещё ООО «Транспортная компания ВК» в Киселевске. На сайтах вакансий СГДК описывает себя как компания, которая «с 2015 года оказывает услуги по вскрыше и добыче угля открытым способом», причём не только в Кузбассе, но и в Якутии.

Бизнес-центр «Форум» расположен в центре Новокузнецка, его площадь – 7,63 тыс. кв. метров. Помимо здания в лот включены право аренды земельного участка площадью 3,15 тыс. кв. метров (эти объекты являются предметом залога АО «Альфа-банк») и незаблговое имущество – нежилое помещение в 38,2 кв. метра. Продажа проводилась в рамках конкурсного производства в ООО «УК «Форум». Оно было открыто в октябре 2022 года в результате расторжения мирового соглашения от 20 июня 2018 года. Поводом для него стали неплатежи именно от УК «Форум», которая сообщала арбитражному суду Новосибирской области о прекращении с апреля 2022 года платежей по мировому соглашению по «причинам, связанным с текущей ситуацией в стране и в связи с возникшими финансовыми затруднениями», о чем банк был уведомлен в августе 2022 года. В октябре «ситуация не изменилась», возможностей погасить долги и выполнить текущие платежи нет, соответственно, возражений на расторжение мирового нет, уведомил должник. После этого были признаны банкротами еще 7 компаний недвижимости, связанных с УК «Форум» обязательствами поручительства, а их активы – 6 торгово-развлекательных центров Новокузнецка и бизнес-центр «Сити» (помимо собственно БЦ «Форум») были выставлены на продажу.

Таким образом, в течение апреля-мая был распродан самый большой объем коммерческой недвижимости в Кузбассе, ранее построенный новокузнецкой строительной компанией «Юж-



В составе проданного имущественного комплекса в Кемерове по пр. Кузнецкий, 77 бывшее здание лаборатории Кемеровского госуниверситета площадью 493,5 кв. метра и земельный участок в 0,2 га. Всё это расположено в центре Кемерова, рядом с привокзальной площадью. Согласно техническому паспорту здания, оно было построено в 1952 году и обладает степенью износа в 75%: шиферная крыша характеризуется разрушением, в железобетонных перекрытиях «глубокие трещины, расшатывания, коррозия балок», наружные и внутренние стены имеют массовые прогрессирующие трещины и ослабление» и т. п. Торги имущества из федеральной собственности проводила компания «Дом.РФ».

кузбасстрой», а затем принадлежавший компаниям ее акционеров. Всего в ходе весенней банкротной распродажи было реализовано более 100 тыс. кв. метров торговой и 21 тыс. кв. метров офисной недвижимости, расположенной за исключением ТРЦ «Чайка» в Новокузнецке. При этом обанкроченная УК «Форум» управляла двумя проданными бизнес-центрами, а все проданные ТРЦ были под управлением ООО «Торговая недвижимость».

КОПЕЕЧНЫЕ ПРОДАЖИ

Если большая коммерческая недвижимость на юге Кузбасса и в рамках банкротства продавалась в условиях заметной конкуренции среди претендентов и по ценам заметно выше стартовых, то продажи имущества обанкроченного кемеровского завода «Прогресс» и недвижимости из государственной соб-

ственности проходили буквально по копеечным ценам. В силу невысокой привлекательности объектов из-за их старости, ветхости и большого износа.

Так несколько лотов из имущества обанкроченного кемеровского ФГУП «ПО Прогресс» нашли приобретателей в мае. Больше всего сделок по покупке имущества завода заключил кемеровский предприниматель Евгений Малахов, купив по стартовым ценам в 2,57 млн рублей 62 единицы движимого имущества предприятия (в основном, это различное оборудование), и за 388 тыс. рублей 4 молниеотвода, а 4 здания (цех №15, цех №16, «здание» 506/Д, «здание» №501) по адресу ул. 40 лет Октября, 2, в Кемерове за 988 тыс. рублей, что на 29 тыс. выше стартовой цены. Кирилл Логинов приобрел за 2,03 млн рублей здание гаража и электроподстанции, ИП Данилов Евгений



**МЫ
ЗНАЕМ
ПРО
ЖИЛЬЁ
ВСЁ**

новостройки,
квартиры и
нежилые
помещения

33-11-93, 36-11-55, 33-11-17 — Agent42.ru



Ранее по адресу комплекса – Кемерово, Спартака, 16 – размещалась ГКУ «Центр содействия переселению соотечественников», несколько лет назад оно было ликвидировано, а оставшуюся недвижимость выставили на приватизационные торги. В состав проданного комплекса входят земельный участок площадью 13,03 тыс. кв. метров, нежилые здания площадью 80 кв. метров (гараж), 268 кв. метров, 351 кв. метров и 2046 кв. метров.

Александрович – 3 реактора с мешалкой за 168 тыс. рублей. Основная часть проданного выставилась на открытые аукционы в марте нынешнего года. А в середине августа прошла продажа еще пяти зданий «Прогресса» площадью свыше 11 тыс. кв. метров. Их приобрёл предприниматель Сергей Букатов всего за 4,36 млн рублей. В составе его покупки два склада площадью 5,7 тыс. и 2,4 тыс. кв. метров, а также три здания (№6, 5А и 6А) площадью 1,04 тыс. кв. метров, 1,05 тыс. и 0,85 тыс. кв. метров, соответственно. Кроме того, Сергей Букатов приобрёл за 40 тыс. рублей нежилое здание трансформаторной подстанции с установленным в нём оборудованием. Напомним, что некогда оборонное ФГУП «ПО Прогресс» было признано банкротом в январе 2017 года.

Ещё две продажи в июне и в июле в Кемерове объединяет то, что в обоих случаях победителем торгов стала Маргарита Верлинская из Кемерова. Она стала победителем аукциона по продаже имущественного комплекса недвижимости в Кемерове по пр. Кузнецкий, 77, подав только одну заявку на покупку по стартовой цене в 4,94 млн рублей. В итоге, аукционная комиссия указала, что протокол признания претендентов участниками торгов является документом, удостоверяющим право единственного участника Верлинской Маргариты Витальевны на заключение договора купли-продажи.

А в июле на приватизационных торгах, которые проводил комитет по управлению государственным имуществом Кузбасса, был продан бывший центр содействия переселению соотечественников в Кемерове. Он расположен в Кировском районе областного центра на земельном участке в 1,3 га. Продажа проводилась без объявления цены (ранее, с начала этого года комплекс дважды пытались безуспешно продать

на аукционах и четырежды путём публичного предложения). Всего на торги было подано два предложения: от Ольги Кузан – 2,6 млн рублей и от Маргариты Верлинской – 3,576 млн. Победитель пояснила «А-П-Р», что как и в случае с покупкой бывшей лаборатории КемГУ на пр. Кузнецкий, 77 она «выступала от лица инвесторов, а они информацию о целях приобретения не разглашают».



Анжерский машиностроительный завод был основан как механические мастерские еще в 1907 году, выпускал металлоконструкции, клетки, вагонетки, ремонтировал паровые и подъёмные машины, водоотливные насосы. В 1928 году предприятие объединилось с Судженскими мехмастерскими, и в 1932 было реорганизовано в механический завод. В годы войны он расширился за счёт приема эвакуированных заводов «Красный металлист» из Конотопа и «Свет шахтера» из Харькова, в результате чего был преобразован в машиностроительный завод «Свет шахтера», и к концу войны превратился в крупное предприятие угольного машиностроения со специализацией на скребковых конвейерах и буровых машинах, которую сохранил и в современную эпоху (заявленная на сайте продукция завода – буровые станки, скребковые и ленточные конвейеры, перегружатели, дробилки). В прошлом году выручка завода составила 1,97 млрд рублей (+21% к 2021 году), чистая прибыль – 656,9 млн рублей (+52%). Согласно данным отчетности ОАО «Анжеромаш», на 31 марта 2023 года Сергею Алькову-старшему принадлежало 74,28% акций предприятия, его сыну – 15%.

Ещё один комплекс недвижимости из земельного участка в 1,63 тыс. кв. метров и одноэтажного здания площадью 365 кв. метров был продан также без объявления цены в Осинниках. Победителем торгов с предложением 1,04 млн рублей стал Федор Козьмин.

БЕЛОРУССКО-АНЖЕРСКОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

В конце мая под контроль Белорусского автомобильного завода (БЕЛАЗ) перешло старейшее предприятие машиностроительной отрасли Кузбасса – ОАО «Анжерский машиностроительный завод». Согласно опубликованным документам раскрытия, на заседании совета директоров предприятия 31 мая генеральный директор «Анжеромаша» Сергей Альков подал в отставку, и она была единогласно принята советом директоров. Затем он сообщил о согласии первого заместителя гендиректора Романа Печерина занять должность врио гендиректора до момента избрания нового руководителя предприятия. Для этого и для избрания нового своего состава совет директоров назначил на 8 августа проведение внеочередного собрания акционеров предприятия.

На нём Роман Печерин был избран генеральным директором завода и сформирован новый состав совета директоров предприятия. Из старых членов совета в нём остался бывший гендиректор Сергей Альков.

О Романи Печерине известно, что перед назначением руководителем «Анжеромаша» он был также директором по экономике кемеровского ООО «Б-24», как указано на сайте последнего. Кроме того, он является гендиректором учрежденного в феврале этого года в Кемерове ООО «Русбелсоюз», в котором 50% у гендиректора московского АО «ТД «БЕЛАЗ» (генеральный дистрибьютор продукции БЕЛАЗа) Алексея Лямина и 50% у Виктора Кулуева. Первому также принадлежит 33,33%, а второму – 50,01%, в кемеровском ООО «Б-24 Майнинг». Через эту компанию они аффилированы с ООО «Б-24», в котором 40% принадлежит Оксане Тачковой, и она же владеет 8,33% в «Б-24 Майнинг».

Про сделку по «Анжеромашу» сообщил также источник в машиностроительной отрасли региона, отметив, что «Альковы (бывший гендиректор предприятия Сергей Альков и директор завода по экономике, его сын Сергей) продали предприятие БЕЛАЗу», и об этом стало известно из общения с представителями завода на выставке «Уголь России и Майнинг» в Новокузнецке в начале июня. По мнению источника, для БЕЛАЗа «Анжеромаш» может быть интересен как крупная производственно-ремонтная база, завод с современным литейным цехом и производителем тяжёлых редукторов. В подтверждение совершенной сделки в начале августа ООО «Русбелсоюз» объявило об обязательном предложении акционером «Анжеромаша» о выкупе акций предприятия в течение 70 дней с 28 июля по цене выкупа в 2017 рублей за 1 акцию. При этом было объявлено, что у компании «Русбелсоюз» уже есть в собственности 89,27% акций завода, и выкупу подлежат оставшиеся 10,73%.

КОГДА НАДО ЗАПЛАТИТЬ ДОЛГИ

Продажа шахты им. Тихова, объявленная участниками сделки 20 июля, стала одной из самых крупных в угольной отрасли за последние три года, наряду с продажей имущественного комплекса обанкроченной шахты «Заречная». Покупатель за счет покупки ожидает получить синергию со своей шахтой, работающей рядом с приобретенной, а продавец – получить средства на погашение задолженности всей группы «Промышленно-металлургического холдинга». Ранее объявлялось, что выручка от продажи шахты должна составить не менее 22 млрд рублей.




ООО «Управляющая компания «Промышленно-металлургический холдинг» (ПМХ, 100% у кемеровского «Кокса») и ПАО «Магнитогорский металлургический комбинат» (ММК) объявили о сделке по ООО «Шахта им. С.Д. Тихова» 20 июля. В этот день в едином государственном реестре юридических лиц была сделана запись о смене учредителей шахты им. Тихова – вместо ПАО «Кокс» на 100% долей им стало угольное подразделение Магнитки – беловское ООО «ММК-Уголь». Как сообщил ПМХ, «на количество и качество выпускаемого кокса продажа шахты им. Тихова не повлияет, а выпадающие объёмы коксующегося угля будут компенсированы закупками на внутреннем рынке». Старший вице-президент ПМХ Алексей Паршуков отметил, что «продажа даст возможность сфокусироваться на развитии железорудной базы, выпуске продукции с высокой добавленной стоимостью, а также внедрении «зелёных» технологий, кроме того, сделка позволит оптимизировать операционные и инвестиционные расходы, улучшить финансово-экономические показатели Группы ПМХ».

О том, что ПМХ планирует продать этот актив стало ясно в июне, когда холдинг получил согласие держателей выпущенных облигаций в конце 2020 года облигаций на 350 млн долларов на исключение из числа безусловных поручи-III»



МЕБЕЛЬ ДЛЯ ЛАБОРАТОРИЙ

ОСУЩЕСТВЛЯЕМ ПОЛНЫЙ ЦИКЛ ПО ОСНАЩЕНИЮ ЛАБОРАТОРИЙ:

-  создание проекта и 3d плана по оснащению лаборатории
-  доставка и инсталляция мебели и приборов
-  гарантийное обслуживание

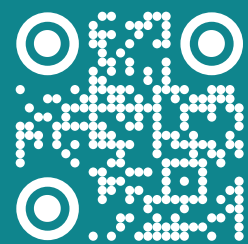


+7 (3842) 64-15-53

spv42@mail.ru

ООО «НПО «СПВЛАБ»

650044, г. Кемерово,
ул. Станционная, 4



spv42.ru

телей по этим бумагам ООО «Шахта им. Тихова». На продаже этого предприятия ПМХ рассчитывал получить не менее 22 млрд рублей при необходимости погасить только в текущем году 43 млрд рублей долговых обязательств, сообщало в июне агентство «Интерфакс». И тогда же стало известно, что претендентом на покупку шахты им. Тихова выступает Магнитогорский металлургический комбинат в лице своей угольной кузбасской «дочки». В составе «ММК-Уголь» работает шахта «Костромовская», которая добывает уголь на том же Никитинском месторождении, что и шахта им. Тихова, к северу от неё (между производственными площадками около 10 км).

ММК в связи с проведённой сделкой именно на этом сделал акцент, указав, что шахта им. Тихова расположена «в непосредственной близости» от действующей шахты Костромовская ООО «ММК-Уголь», оба предприятия разрабатывают Никитинское каменноугольное месторождение коксующегося угля марки Ж. При этом шахта им. Тихова «добывает марку угля 2Ж, который имеет одни из лучших технологических характеристик для жирных марок коксующихся углей». Приобретение шахты позволит «получить прямую синергию между активами, наиболее эффективно оптимизировать операционные затраты и планы горных работ в рамках объединенного комплекса», а также обеспечить полную загрузку Центральной обогатительной фабрики «Беловская» в составе компании ММК-Уголь», заявило также ПАО «Магнитогорский метал-

лургический комбинат», – «а добавление в угольную шихту угля марки Ж с шахты им. Тихова обеспечит улучшение качественных характеристик кокса, что особенно важно в условиях предстоящего запуска новой коксовой батареи № 12 ПАО «ММК». Цену сделки обе стороны не стали раскрывать.

Шахта им. Тихова была, пожалуй, самым удачным и экономически стабильным угольным активом, построенным кемеровским «Коксом». В начале 2000-х гг. он располагал всего одним приобретенным предприятием открытой добычи угля марки К – ООО «Участок «Коксовый» (плюс к этому в собственности была обогатительная фабрика «Березовская»). И тогда руководство «Кокса» делало ставку именно на строительство новых угольных шахт, поскольку не получила доступа к источникам угля в ходе приватизации государственных угольных компаний.

В итоге, в Кемеровском районе «Кокс» построил шахты «Владимировская» (ЗАО «Сибирские ресурсы») и «Романовская-1» (ООО «Горняк»), которые давали уголь марки К. А для получения также угля марки Ж в июне 2005 года ПАО «Кокс» заплатило самую большую тогда цену за лицензию на участок Никитинский-2. За запасы в 109 млн тонн угля предприятие согласилось заплатить 2,04 млрд рублей. Такая цена, как заявил после торгов председатель аукционной комиссии Сергей Никитин, «абсолютный рекорд по продаже участков твердых полезных ископаемых в России». Конкурировала с «Коксом» тогда шахта «Заречная». В аукционной документации по участку Никитинский-2

при этом было указано, что он расположен всего в 0,7 км к юго-востоку от участка строившейся тогда шахты «Костромовская».

Примечательно, что к моменту пуска этого предприятия в июле 2017 года первые две шахты «Кокса» – «Романовская-1» и «Владимировская» – были остановлены и после безуспешных попыток продать обанкрочены. К сегодняшнему дню и ООО «Шахта «Бутовская» под Кемерово, вторую очередь которого на 1,6 млн тонн годовой добычи угля также запускали вместе с шахтой им. Тихова, в 2021 году ушла в наблюдение, оставив добычу, а в феврале 2023 года было признано банкротом. Таким образом, на сегодня у кемеровского «Кокса» остался только один собственный поставщик коксующегося угля – ООО «Участок «Коксовый» в Киселевске. В прошлом году добыча угля марок К, КС и ОС на этом предприятии составила 1,36 млн тонн.

В состав компании «ММК-Уголь» входят обогатительная фабрика «Беловская» и шахты «Чертинская-Коксовая» (1,72 млн тонн добычи в 2022 году) в Белове и «Костромовская» (2,68 млн) в Ленинском муниципальном округе. Обе шахты добывают уголь марки Ж. И на первый взгляд с приобретением шахты им. Тихова «ММК-Уголь» станет крупнейшим производителем угля марки Ж в стране (около 6 млн тонн в год), однако, источник в угольной отрасли Кузбасса, знакомый с обстоятельствами работы шахты «Костромовская» пояснил, что синергия от приобретения шахты им. Тихова немного в другом. По его данным, в скором времени у «Костромовской» заканчиваются подготовленные к выемке запасы угля, и в работе предприятия может быть продолжительный технологический перерыв, до полутора лет. В таких обстоятельствах новый источник угля в виде шахты им. Тихова будет как нельзя кстати. И это, конечно, не считая возможной синергии при объединении двух шахт на одном месторождении в единый технологический комплекс (хотя тут у предприятий налицо дублирование в виде разнесенных производственных площадок и отдельных железнодорожных погрузок).

Что до источников угля для кемеровского «Кокса», то, по мнению источника «А-П-Р», предприятию придётся вернуться к ситуации начала 2000-х гг., когда оно собирало необходимое ему сырьё по всему угольному рынку Кузбасса. Правда, с того времени ситуация поменялась, поскольку появились производители коксующегося угля и в Кузбассе, и в Якутии, независимые от металлургических компаний, выступающих конкурентами «Коксу». ■



Строительство угледобывающего предприятия на Никитинском-2 началось в 2009 году, под названием шахта им. Тихова оно было запущено в июле 2017 года только первой очередью мощностью 1,5 млн тонн в год с вложениями 12,5 млрд рублей. При этом были обнародованы планы ПМХ продолжать строительство предприятия, всего в три этапа с доведением мощности до 2,8 млн тонн. Этими планами было предусмотрено, что у шахты будет также своя углеобогатительная фабрика. Однако этого не было сделано, добыча осталась на уровне первоначально запущенных мощностей (в прошлом году – 1,27 млн тонн – «А-П-Р»). При этом выручка предприятия выросла в 1,5 раза и составила 9,2 млрд рублей, чистая прибыль – в 2,33 раза и составила 3,5 млрд.



Уважаемые работники угольной промышленности, партнеры, друзья! Дорогие ветераны отрасли!

От имени коллектива выставочной компании «Кузбасская ярмарка» и себя лично сердечно поздравляю Вас



с Днём шахтера!

Труд горняков был и остается главным стержнем экономики Кузбасса – угольного сердца России! Здесь, в шахтёрском краю, хорошо знают важность и ценность «чёрного золота»!

Принадлежность к профессии давно уже стала символом стойкости, мужества, преодоления! Жизнь и благополучие нашего региона тесно связаны с темпами и перспективами добычи и переработки угля! Коллектив выставочной компании «Кузбасская ярмарка»,

также стремится внести свой посильный вклад в развитие и обновление отрасли!

Более 30 лет мы проводим в Новокузнецке Международные выставки «Уголь России и Майнинг», «Охрана, безопасность труда и жизнедеятельности», «Недра России», ставшие эффективной площадкой взаимодействия производителей, учёных, представителей властных структур!

С большой теплотой в сердце желаю работникам и ветеранам отрасли – шахтерам, горнякам – крепкого сибирского здоровья, благополучия, успехов и новых свершений на трудовом поприще!

С ПРАЗДНИКОМ! С ДНЕМ ШАХТЕРА!

С уважением,
генеральный директор
ВК «Кузбасская ярмарка»
В.В. Табачников



РОСТ ПОСТАВОК УГЛЯ В ЕС СО СТОРОНЫ АЛЬТЕРНАТИВНЫХ РОССИИ ЭКСПОРТЁРОВ (2021-2022гг., в млн тонн)



ГОД ЭМБАРГО

Угольная промышленность Кузбасса за последние 12 месяцев вынуждена была пройти очень серьёзную перестройку, вызванную одной и очень сильной антироссийской санкцией – запретом на импорт российского угля в страны ЕС. Это эмбарго является едва ли не единственным для поставок из России, остальные товары были ограничены частично, с запретом на импорт морской нефти, но не трубопроводной, само-ограничены некоторыми странами-импортёрами, отказавшимися, к примеру, от российского природного газа с оплатой в рублях, либо от импорта определённых российских товаров. Почему был введён запрет именно на уголь, не только каменный, но и древесный, понять сложно. Судя по всему, Запад, в данном случае ЕС, искал способы как можно сильнее ударить по экспорту и экономике России, и выбрал в качестве цели угольный экспорт. Так в апреле 2022 года с принятием уже пятого пакета антироссийских санкций, импорт российского угля запрещался полностью, включая прямые и не прямые (transfer) поставки. Правда, запрет объявлялся сразу, а вводился с 10 августа.

ПРЕДСКАЗУЕМЫЕ ПОТЕРИ

Что произошло в прошлом году с кузбасским угольным экспортом и как углепрому региона пришлось перестраивать свои экспортные потоки, «Авант-ПАРТНЕР-Рейтинг» уже анализировал в майском номере за этот год (см. «Разворот на восток и юг»). Но при этом следует иметь в виду, что отсрочка эмбарго ЕС, введение его не в апреле или даже в мае, а с 10 августа позволила довольно заметные объёмы российского, и, естественно, кузбасского, угля доставить на европейский рынок (включает в себя ЕС, Великобританию, Украину и Норвегию). Туда ушло более 37 млн тонн, что, конечно, заметно меньше, чем 64 млн тонн в 2021 году, но всё же лучше чем ничего. Из 27 млн тонн потерянных 5 млн забрала Турция, остальное пришлось перераспределять в восточном направлении.

В апреле 2022 года западные аналитики прогнозировали, что из-за сложности в переориентации российского угольного экспорта из Кузбасса и других сибирских регионов с западных портов на тихоокеанские ввиду ограниченной пропускной способности железных дорог, «около 30 млн тонн российского угля могут застрять» для внешних рынков. Некоторые объёмы российского экспортного угля, действительно, не поступили на внешний рынок. По данным министра угольной промышленности Кузбасса Олега Токарева, экспорт из Кузбасса, например, снизился на 14% или 19,5 млн тонн, составив в прошлом году 120,2 млн тонн (подробнее, см. интервью с Олегом Токаревым на стр. 20). Но тем не менее, и такой объём оказался значительным, и в целом, по данным таможенной статистики стран импор-

тёров, в прошлом году они получили из России 201 млн тонн каменного угля против 211 млн в 2021 году. С учётом по-прежнему закрытой в ответ на санкции российской таможенной статистики оценить поставки за прошлый год бурого угля из России сложнее. Его экспортирует «Восточная горнорудная компания» с Сахалина, и в прошлом году она заявляла о планах отгрузки на экспорт 11 млн тонн.

Опять же как и предсказывали в апреле, введение эмбарго привело к серьёзному перераспределению потоков угля на мировом рынке, на европейский рынок уголь стал поступать из Австралии, Индонезии. Из последней до 2022 года экспорта практически не было, местный уголь невысокой калорийности, его основными рынками сбыта традиционно выступали страны Восточной и Южной Азии. Впервые в страны ЕС, особенно в Польшу (см. ниже) и в Германию, экспортировали уголь Танзания, Казахстан, Кыргызстан, даже Таджикистан и Ботсвана. Конечно, объёмы поставок этих экспортёров были незначительными, и даже Индонезия не сделала погоду на европейском рынке, но всё это показывало, что замена российского угля для ЕС оказалась не такой уж простой задачей. При этом именно странам, которые ввели антироссийское эмбарго, пришлось заплатить за это весьма высокую цену. Тогда как для российских экспортёров даже с учётом скидки, на которую они пошли для захода на новые рынки, цены на уголь значительно выросли к уровню 2021 года, обеспечив значительные доходы. Как сообщал в своём отчёте об исполнении областного бюджета в 2022 году зам председателя правительства – министр финансов Кузбасса Игорь Малахов, среднегодовые цены на энергетический уголь в прошлом году оказались выше уровня 2021 года в 2,5 раза, на коксующийся – в 1,6 раза. В течение прошлого года цена на энергетический уголь колебалась в пределах от 150 долларов за тонну в январе до 417 долларов в сентябре, как раз на следующий месяц после введения эмбарго.

ПЕРЕПЛАТА И СМОГ

С таким ростом цен импортерам угля, соответственно, пришлось переплачивать за него в прошлом году. В первую очередь Европе, но не только. Особенно с учётом того, что мировой спрос на уголь и его потребление в прошлом году вырос (вопреки прогнозам 2019-2020гг.), а импорт угля в ЕС в прошлом году подскочил на 18,3% и составил 126,8 млн тонн. То есть, фактически европейским импортёрам пришлось замещать не только российский импорт порядка 12-14 млн тонн в последние пять без малого месяцев 2022 года, но и добавлять ещё в связи с ростом спроса. В итоге, ЕС пришлось искать, находить и везти от других экспортёров по всему миру 32-34 млн тонн угля. В итоге из-за введения антироссийского эмбарго и необходимости перестройки мирового угольного рынка, перенаправления товарных потоков из западного и южного полушарий, и даже из тихоокеанского бассейна в Западную Европу европейские потребители угля существенно за него переплатили в прошлом году. Германия как крупнейший европейский импортёр угля была вынуждена заплатить за ввезённый уголь в прошлом году 12,9 млрд долларов за 42,34 млн тонн (по 305,4 доллара за тонну) против 5,3 млрд долларов за 38,7 млн тонн (149,5 долларов за тонну) в 2021 году. Похожим образом увеличились расходы и других европейских импортёров. Для Великобритании, увеличившей импорт угля с 4,5 млн тонн в 2021 году до 6,6 млн в прошлом, цена на него выросла более чем вдвое – со 148 долларов за тонну до 294 долларов, для Франции в 2,3 раза – со 149 долларов за тонну до 347 при сохранившемся на уровне 8 млн тонн импорте.

Больше всего, выросли расходы на импортный уголь в Польшу, которая отказалась от российского угля уже в апреле 2022 года, тогда как остальные страны ЕС продолжали



Александр Николаевич Богданов
генеральный директор ООО «Торговый дом
горно-проходческих машин»



Антонина Дмитриевна Зайцева
директор ООО «Сервисный центр
горно-проходческих машин» (г. Новокузнецк)

Дорогие добытчики и проходчики!

Поздравляем вас с профессиональным праздником –
Днём шахтёра.

Наши самые сердечные поздравления тем, кто каждый день совершает подвиг, спускаясь в забой, для того чтобы обеспечить людей теплом и светом. Тем, кто, рискуя своей жизнью каждый день, работает на благо нашего государства!

У шахтерской профессии славные и богатые традиции. Верность этим традициям – надёжный залог хороших перспектив отрасли, её успешного и эффективного развития.

Особые слова благодарности в этот день – горнякам-ветеранам. Это вашими руками закладывались нынешние шахты, это вы создавали те трудовые традиции, которыми гордится Кузбасс.

Желаем вам, дорогие горняки, вашим родным и близким крепкого здоровья, успехов, неиссякаемой энергии и бодрости духа, мира и благоденствия!

Низкий вам поклон за вашу неоценимую, рискованную работу!



ООО «Торговый дом горно-проходческих машин»
129347, г. Москва, ул. Лосевская, д. 18, ком. 16
Тел./факс: +7 (495) 981-12-83, +7(495) 411-61-24
e-mail: alex_bogd@mail.ru

ООО «Сервисный центр горно-проходческих машин»
654006, г. Новокузнецк, ул. Производственная, 10/1
тел.: +7 (3843) 32-85-22, факс: +7 (3843) 45-82-22
e-mail: scentr2002@mail.ru



Уважаемые горняки! Дорогие ветераны угольной отрасли!

От всей души поздравляю вас с вашим праздником, главным праздником Кузбасса – Днём шахтёра!

Вы посвятили свою жизнь профессии нелегкой, сложной, опасной и в то же время бесконечно важной для нашей страны, нашего региона. Ведь это благодаря вашему титаническому труду, вашей трудовой доблести стабильно работают предприятия, есть свет и тепло в наших домах! Вы вносите огромный вклад в процветание Кузбасса и России!

Труд ваш требует крепкого здоровья, предельной концентрации внимания, выдержки, так пусть же все это у вас пребудет в достатке!

Желаю вам трудовых успехов, благосостояния, крепкого здоровья, семейного счастья!

Пусть исполнятся все ваши планы, пусть каждый день будет полон только хорошими новостями!

С праздником!

С уважением, Морозов Станислав Евгеньевич
Директор ООО «Кузбасс Дизель Сервис»



г. Кемерово, проспект Советский, д. 17
8 (3842) 75-38-41 • kds142@yandex.ru



его покупать вплоть до 9 августа. У неё оплата импорта угля выросла в 3,8 раза – с 1,5 млрд долларов до 5,7 млрд. В местной прессе это даже назвали «ценовым шоком», не объясняя его причины. И при этом ввоз вырос по объёму в 1,6 раза, до 20,2 млн тонн, ведь собственная добыча сократилась, и кроме того, как вынуждена была признать польская пресса замена российского угля из ЮАР, Колумбии и от других поставщиков оказалась худшего качества и ниже калорийностью, её пришлось завозить больше по массе.

Неприятной особенностью стало и то, что «импортируемый каменный уголь не мог быть полностью использован домохозяйствами, только 20-30% оказались пригодны для использования в бытовых печах», признавали польские СМИ (российский как раз шёл в бытовой сектор). Уже в декабре прошлого года в Польше стали массовыми жалобы на смог в связи с тем, что без российского угля, который шёл как раз на отопление частного сектора, домохозяйства были вынуждены массово сжигать уголь низкого качества или просто мусор. И несмотря на замену российских поставок углём худшего качества, цена его импорта выросла в прошлом году для Польши в 2,4 раза, с 118 долларов за 1 тонну до 280 долларов. Кстати, на третьем месте среди поставщиков угля в Польшу оказался по итогам прошлого года Казахстан с 3,1 млн тонн, которые, понятно, могли попасть импортёру только через Россию – либо напрямую по железной дороге, либо через порты Чёрного моря или Балтики.

Не только в Польше, но по всей Европе отказ от российского угля вызвал увеличение вредных выбросов в атмосферу, т. к. среднее содержание серы в импортном угле ЕС выросло с менее 1% до 1,4%, сообщила угольная ассоциация EurGsoal. И это произошло, несмотря на то, что эмбарго на российский угольный импорт стало действовать с 10 августа 2022 года, и большую часть прошлого года российский уголь продолжал поступать в Европу. А увеличение содержания серы обеспечило рост поставок угля из США. Да и уголь из ЮАР и Колумбии, из которых ЕС вынужден был нарастить поставки, имеет содержание серы лишь чуть ниже 1%. Казахстанский уголь мог бы выступить неплохой альтернативой российскому по качеству, содержание серы в нём в среднем 0,4%, но его оказалось недостаточно по количеству. Между тем, российский уголь поступал в Европу с содержанием серы не более 0,3%. А ведь уже в апреле 2022 года при объявлении предстоящего эмбарго ЕС аналитики Bank of America предупреждали, что замена российскому углю из других стран, например, из Индонезии, «может помочь компенсировать потерю тоннажа из России», но «не компенсирует разницу в качестве». А ещё один из западных аналитиков предупреждал, что «российский уголь является самым доступным и дешёвым видом топлива в Европе, в частности, в Германии, наиболее подходящей спецификацией для электростанций с точки зрения теплотворной способности и содержания серы», и его запрет «станет серьёзной проблемой для покупателей ЕС». Так и случилось.

РЕЗУЛЬТАТЫ ПЕРЕОРИЕНТАЦИИ

Как отметил в интервью «А-П-Р» министр угольной промышленности Кузбасса Олег Токарев, «спрос на уголь велик во всём мире, и в ближайшей перспективе массового отказа от него не прогнозируется». По его данным, экспорт кузбасского угля по итогам первого полугодия этого года составил 59,3 млн тонн, что на 0,7 млн больше, чем годом ранее. Рост при этом произошел при поставках в восточном направлении – на 1,2 млн тонн, до 26,8 млн, а вот через порты Северо-Запада экспорт сократился на 3 млн тонн, до 21,5 млн, а через порты Юга – на 0,5 млн тонн снизился, до 10,6 млн. Это увеличение произошло в контексте более широкого прироста всего российского угольного экспорта. Он вырос, по оцен-

кам западных аналитиков, в первом полугодии 2023 года на 7% и составил по данным компании Kpler 89,2 млн тонн. Главными импортёрами выступили Китай, куда поставки угля из России выросли на 63%, до 37,2 млн тонн и Турция (+94%, до 10,5 млн). А вот импорт Японии сократился на 79% – до 1,1 млн тонн.

В первом полугодии 2023 года на фоне почти что отказа Японии от российского угля заметно увеличила закупки Южная Корея – на 34%, с 10,7 млн тонн год назад до 14,4 млн. По итогам второго квартала Россия вышла даже на первое место среди поставщиков угля для Кореи, опередив Австралию. При этом средняя стоимость российского угля на входе в Корею была не такой уж дисконтной – 192 доллара за тонну. Индия увеличила импорт российского угля за 5 месяцев (более поздних данных пока не опубликовано) в 2,8 раза – с 3,87 млн тонн до 10,79 млн. Стоимость импорта этого угля выросла в 1,83 раза – с 1,17 млрд долларов до 2,14 млрд. Таким образом, средняя цена российского угля при доставке в Индию сократилась с 303 долларов до 199 за тонну. При этом в мае Индия импортировала в 4 с лишним раза больше российского угля по сравнению с маем 2022 года – 2,9 млн тонн против 0,7 млн.

Среди прочих оставшихся или ставших недавно сравнительно крупными импортёрами российского угля за год угольного эмбарго можно отметить также Индонезию, которая сама будучи крупнейшим экспортёром угля за 5 месяцев текущего года увеличила ввоз угля из России в 2,7 раза, с 0,48 млн тонн до 1,29 млн, Тайвань, купивший за этот период 2,93 млн тонн российского угля (-15% год к году), Малайзию – 634 тыс. тонн импорта (-29%). Есть и другие, хотя и не такие крупные импортёры российского угля по всему миру – на Среднем Востоке, в Южной и Юго-Восточной Азии, в Латинской Америке и в Африке. Конечно, и там есть страны, которые

В конце июля 2023 года Международное энергетическое агентство в своем докладе о состоянии мирового угольного рынка отметило, что в прошлом году потребление угля в мире достигло своего исторического максимума в 8,3 млрд тонн, увеличившись на 3,3%. Поворот к угольной генерации, обеспечивший рост использования угля, был обусловлен «слабой выработкой электроэнергии на АЭС и ГЭС, в результате чего общая выработка электроэнергии на угле также составила рекордные 10,44 трлн кВт-часов». Более половины всего угля в мире использовал Китай – 4,52 млрд тонн. Что также стало рекордным показателем с ростом на 4,6%. В Индии потребление угля выросло на 6,9% и составило 1,15 млрд тонн. Потребление угля в ЕС увеличилось на 0,9%, до 448 млн тонн, в первую очередь за счёт выработки электроэнергии. Но больше всего, на 36%, до 201 млн тонн, вырос спрос на уголь в Индонезии, сделав её пятым потребителем угля в мире после КНР, Индии, США, где оно снизилось на 7%, и России. В то же время снизили потребление угля Вьетнам (на 4,2%), Корея (на 5,3%) и Тайвань (на 6,4%). В 2023 году по прогнозу МЭА общее потребление угля в мире вырастет уже не так значительно – на 0,4% – и составит 8,39 млрд тонн.

вынуждены под западным давлением сокращать российский угольный импорт. Но поскольку полного его замещения не складывается, они все равно остаются покупателями недорогого и хорошего качества топлива из России. И хотя потеря европейского рынка была чувствительной для кузбасских угольщиков, переориентация на новых потребителей, точнее, на увеличение поставок некоторым из них, позволяет компаниям работать стабильно и прибыльно.■



Людмила Тиканова

управляющий АКБ «Абсолют Банк» (ПАО)
в Кемерово

Дорогие друзья, наши действующие и будущие клиенты и бизнес-партнеры! Поздравляем вас с Днем шахтера – одним из самых важных, значимых праздников для нашего региона, ведь угольная промышленность – «сердце» экономики Кузбасса. Желаем достижения новых высот и стахановских рекордов в вашем деле и всегда готовы поддержать вас нашими продуктами, среди которых:

- банковские гарантии
- контрактное финансирование
- факторинг
- лизинг

И все это – помноженное на наш профессионализм, высокую экспертность и гибкий индивидуальный подход

Абсолют Банк в Кемерово:
 Октябрьский пр., д. 26, пом. 106
 тел. 8(913)138-68-00
 www.absolutbank.ru



ОЛЕГ ТОКАРЕВ: «В УСЛОВИЯХ БЛОКАДЫ ЗАПАДА РОСТ УГОЛЬНОГО ЭКСПОРТА В ВОСТОЧНОМ НАПРАВЛЕНИИ – ЭТО НЕПЛОХОЙ РЕЗУЛЬТАТ»

*Кузбасс выступает и главным производителем угля в России, и его крупнейшим экспортёром. Ужесточение внешнего давления со стороны Запада заметно осложнило работу угольной промышленности региона, заставив компании серьёзно перестраивать свою работу в сфере сбыта и экспорта, и обеспечения своих производственных потребностей в технике и оборудовании. О том, как адаптировалась отрасль за последние полтора года и какие результаты работы получила, мы попросили рассказать министра угольной промышленности Кузбасса **Олега ТОКАРЕВА**.*

– Олег Сергеевич, не так давно Вы опубликовали итоги работы угольной отрасли Кузбасса за 5 лет (2018-2022). Нельзя ли для начала уточнить, какие именно новые предприятия, указанные в слайде, были введены в прошлую пятилетку?

– Действительно, за указанную пятилетку в угольной отрасли Кузбасса было построено и введено в строй 11 предприятий, в том числе, 6 разрезов с 1070 новыми рабочими местами, 3 углеобогадательные фабрики с 800 рабочими местами и 2 шахты. На них

было создано 2300 новых рабочих мест. Добавлю также, что этим не ограничилась инвестиционная активность наших угольных компаний – для своих нужд они построили за 2018-2022гг. 158,1 км железнодорожных путей общего пользования и 6 погрузочных железнодорожных станций. Если говорить о конкретных пусках, то в 2018 году были запущены: участок открытых работ «8 Марта» в Прокопьевске ООО «Энергоснаб», первая очередь нового разреза на участке недр Убинский в составе АО «Разрез «Шестаки» группы

«Стройсервис» и обогатительная фабрика «Краснокаменская» в Киселевске. Её построило АО «Талтэк». В 2019 году на шахте «Увальная» АО «Угольная компания «Сибирская» была построена обогатительная фабрика. В 2020 году в разгар пандемии ковида, по понятным причинам, было инвестиционное затишье, а вот на следующий год введены в эксплуатацию сразу 5 новых предприятий. ООО «Разрез «Кузнецкий Южный» запустило добычу на своём разрезе в Новокузнецком округе, а относительно рядом АО «Сибирская

уголепромышленная компания» – на разрезе «Чернокалтанский». АО «СУЭК-Кузбасс» ввело в строй первую очередь шахты «7 Ноября-Новая» в Беловском муниципальном округе, группа «Стройсервис» – обогатительную фабрику в составе ООО «Шахта №12» в Киселевске, и на участке недр закрытой шахты «Кузнецкая» начала добычу шахта «Сибирская» в составе одноименного ООО. В прошлом году в число действующих предприятий вошли ООО «Разрез «Верхнетешский» угольной компании «Элси». Новый разрез ведёт добычу рядом с другим крупным активом этой компании – разрезом «Кийзасский». В этом году введён в строй Разрез «Истокский» и планируется ввести в строй обогатительную фабрику на шахте «Сибирская». К другим итогам прошедшей пятилетки можно отнести такие важные показатели как совокупная добыча 1,19 млрд тонн угля с его экспортом в объёме 686,8 млн тонн, 570,2 млрд рублей инвестиций в отрасль и 315,5 млрд рублей уплаченных угольными компаниями налогов.

– И естественный в таком случае вопрос в продолжение – что планируется ввести в ближайшее время?

– Планами кузбасских угольных компаний на 2024-2025гг. предусмотрены четыре пуска новых предприятий. В частности, ООО «Разрез «Южный» планирует построить шахту «Южная-Глубокая» в Новокузнецком районе. Верхние угольные пласты разрез выработал в свое время открытым способом, оставил добычу, получил затем новую лицензию на пласты, залегающие ниже, и на них строит шахту. Холдинг «СДС-Уголь» в Прокопьевском районе строит обогатительную фабрику «Кузбасс-300», и ООО «ЦОФ «Энричевская» планирует ввести в строй аналогичную фабрику в этом же районе. Все эти пуски в планах на следующий год, а в 2025 году в районе Калтана должна быть построена обогатительная фабрика «Тайлепская» в составе ООО «Разрез «Тайлепский».

– Угольная промышленность, благодаря сверхудачной конъюнктуре внешнего рынка, получила рекордные финансовые результаты в 2021 и в 2022 годах. Какие прогнозы в министерстве относительно нынешнего года?

– Пока в нашем распоряжении есть только данные по инвестициям за первый квартал этого года. И они показывают, что вложения в развитие угольных предприятий составили 28,2 млрд рублей, из которых 17% было направлено на строительство новых объектов отрасли и 83% на техническое перевоору-

жение и реконструкцию действующих предприятий. Это на 2,6 млрд меньше, чем в первом квартале прошлого года, когда они были на уровне 30,8 млрд рублей. Прогнозируемый объём капиталовложений в угольную отрасль по итогам текущего года – 130-135 млрд рублей. В прошлом году он составлял 151 млрд рублей. Но если инвестиции пока снижаются, то средняя заработная плата на предприятиях отрасли выросла в этом году, уже до 96,6 тыс. рублей в месяц. Это на 16,4% выше, чем годом ранее, когда она составляла 82,9 тыс. рублей. По итогам года ожидаем, что среднемесячная зарплата в отрасли вырастет на 10% к уровню прошлого года в 89,6 тыс. рублей. Кстати, в этом году выросла и занятость в угольной промышленности Кузбасса, на 700 человек – до 92,2 тысяч. В связи с ростом зарплат и числа занятых увеличилось в первом квартале поступление в бюджет налога на доходы физических лиц: на 8,8%, до 4 млрд рублей. Кроме того, на 14,4% в сравнении с первым кварталом 2022 года добавилось налога на имущество, до 1,31 млрд рублей, и в 2,5 раза налога на добычу полезных ископаемых, 7,3 млрд рублей. Но в целом поступление налогов в консолидированный бюджет области снизилось в первые три месяца текущего года на 36,7% и составило 27,8 млрд рублей. Это связано со снижением цен на уголь на мировом рынке и соответственно, снижением прибыльности. Однако ожидаем, что в текущем году будет дальше положительная динамика финансовых показателей угольных компаний Кузбасса.

– Очевидно, что другого такого удачного с финансовой точки зрения года как 2021 уже не будет, да и ситуация на внешних рынках радикально изменилась с прошлого года. Не кажется ли Вам, что в таких обстоятельствах нет смысла ставить отрасли задачи дальнейшего роста, строительства новых мощностей и освоения новых участков недр, в новых территориях и пр. (за исключением замены выбывающих мощностей, конечно)? Какие в таких обстоятельствах задачи Вы считаете обоснованными и разумными?

– Экономическая и политическая ситуация в мире склонна меняться. И цена на уголь тоже меняется с условием 200 долларов за тонну некоторое время назад, в прошлом году была ещё выше, до сегодняшних условно 100 долларов за тонну. Однако это переменная составляющая угольного рынка, а постоянная заключается в том, что спрос на уголь велик во всём мире, и в ближайшей перспективе массового от-

каза от него не прогнозируется. В свою очередь, чтобы запустить его добычу требуется немало времени – с момента разрешения на пользование участком недр и до начала добычи может пройти 5 лет и более. За это время проводится геологическая разведка, проектная подготовка и планирование, а потом строительство добывающего предприятия. И за этот период ситуация в мире может измениться в любой момент. И вот в таких сложных противоречивых обстоятельствах приходится работать нашим угольщикам, и для них задача в свою очередь подстраивать свои планы под текущую ситуацию. Если говорить об освоении новых участков недр, то в нынешних условиях сложностей со сбытом появление новых добывающих мощностей будет вести только к демпингу в среде кузбасских производителей и к общим потерям. И предприятия много не заработают, и Кузбасс, а землю перекопают зря со всеми вытекающими отсюда негативными последствиями. Добавлять же новые угольные участки нужно для восполнения выработанных запасов на уже действующих предприятиях. Чтобы поддержать добычу и сохранить рабочие места.

– Вы работаете в постоянном контакте с представителями угольных компаний. С какими конкретно сложными ситуациями пришлось им столкнуться в связи с санкциями и другими внешними ограничениями? Как они решали эти новые проблемы?

– До отказа Польши от импорта российского угля в апреле прошлого года и прочих стран Европейского союза в августе 2022 года западные рынки сбыта кузбасского угля были среди основных. По данным Федеральной таможенной службы, только в 2021 году экспорт угля из Кузбасса в страны ЕС, Великобританию и Норвегию составил 39,7 млн тонн. Поэтому такая масштабная переориентация с этого рынка, к тому же в кратчайшие сроки, стала серьёзной задачей для кузбасских угольщиков. Знаю случаи, когда компании вынуждены были разворачивать обратно уже отправленные в западном направлении маршруты с экспортным углем, когда в августе прошлого года вступило в силу эмбарго ЕС. Задача переориентации на новые рынки была тем более сложной, если учитывать дефицит пропускной способности Восточного полигона ОАО «РЖД». Он даже вынудил компании отгружать уголь новым потребителям в Южной и Юго-Восточной Азии из российских портов Юга и Северо-Запада. А это более длинный и более дорогой маршрут. Ситуация усугублялась ещё

и увеличением транспортно-логистических расходов в связи с остановкой действия понижающих коэффициентов на тарифы «РЖД» для экспорта угля, ростом ставок на привлечение вагонного парка и на перевалку в портах, увеличением расстояний доставки и проблемами с фрахтами. Выстраивание конструктивных и доверительных отношений с партнёрами на угольном рынке – это, как правило, результат многолетней работы. И, безусловно, полностью преодолеть последствия кардинальной смены направлений поставок за такой короткий срок нельзя. Тем не менее, по итогам прошлого года кузбасские угольщики экспортировали 120,2 млн тонн угля. Это меньше, чем годом ранее на 14% или 19,5 млн тонн, но всё равно очень большие объёмы.

Падение экспорта в прошлом году пришлось в основном на порты Северо-Запада, через которые ушло 41,7 млн тонн угля, на 6,7 млн меньше уровня 2021 года. В восточном направлении отправили также меньше – 47,9 млн тонн, минус 4,5 млн к 2021 году. Только на южном направлении увеличили экспорт, до 26,4 млн тонн, что на 5,9 млн больше предыдущего года. По итогам первого полугодия этого года экспорт кузбасского угля составил 59,3 млн тонн, что на 0,7 млн больше, чем годом ранее. Рост при этом произошёл при поставках в восточном направлении – на 1,2 млн тонн (к уровню 2021 года) до 26,8 млн, а вот через порты Северо-Запада экспорт сократился на 3 млн тонн до 21,5 млн, и через порты Юга на 0,5 млн тонн снизился до 10,6 млн. В условиях беспрецедентной блокады со стороны Запада это неплохой результат.

Кузбасский уголь хорошо известен на мировом рынке своими исключительными качественными и экологическими характеристиками, поиск новых рынков наши угольщики ведут постоянно, и находят их. К сожалению, нужно признать, что за уже проведенную переориентацию пришлось заплатить, в том числе, скидками на наш уголь. Весь прошлый год на рынке был дисконт на российский уголь, до 40% от биржевых цен, с его помощью наши компании заходили на новые рынки. И, несмотря на дисконт, угольщики работали в плюс, но сейчас, к сожалению, цены на уголь снизились, выросли все сопутствующие расходы, особенно на транспортировку, и это отражается негативно на прибылях компаний.

Ещё одной проблемой для угольщиков стала в прошлом году оплата за поставленный уголь по контрактам с новыми покупателями. Все привыкли работать в системе платежей, подконтрольной американским банкам, а ко-

гда крупнейшие российские банки, её участники, попали под санкции, появилась проблема возврата денег за уголь. Эти средства не могли зайти в Россию, приходилось искать варианты через дружественные страны, тот же Китай, или иные способы, чтобы найти форму оплаты. Тяжело приходилось угольным компаниям, надо признать, но сейчас они наладили перевод денег через Эмираты, Китай и другие места.

– А проблемы с индийскими рупиями, как у российских нефтяников, у наших угольщиков не было? Как писала пресса, нефтяные компании накопили рупий много, а конвертировать или использовать не могут.

– Насколько мне известно, у угольщиков такой проблемы нет. Они экспортируют уголь в Индию не за рупии. За юани, дирхамы, но не за рупии.

– А как Вы оцениваете попытки расширить свой сбыт за счёт внутреннего российского рынка? Как это попыталась сделать «Кузбасская топливная компания», даже в поставках по северному завозу приняла участие.

– Надо сказать, что КТК изначально была построена как коммунальная компания, для снабжения топливом ЖКХ и частного сектора, то есть, для работы в первую очередь на внутреннем рынке. У неё хорошо развита система сбыта угля по регионам Сибири, в Алтайском крае, в Новосибирской, Омской областях, она умеет работать на этом рынке, и в прошлом году заключила контракты на поставки угля в другие регионы России. Впрочем, на экспорт уголь она также поставляет.

– А не пришлось, как это, к примеру, было в кризис 2008-2009гг. останавливать производство каким-то предприятиям, переходить на трехдневку, сокращать персонал?

– К таким экстренным мерам компании не прибегали ни в прошлом году, ни в этом, слава богу. Напротив, как уже говорил, заметно выросла заработная плата, почти на 20% за прошлый год. И в этом году рост продолжился, как и увеличение числа занятых в отрасли. Но, несмотря на это, угольные предприятия испытывают нехватку работников, сегодня она составляет в среднем 5 тыс. вакансий. Поэтому сейчас уже компании конкурируют за горняков, стараясь не допускать заметной разницы в оплате труда. Иначе работники могут перейти к соседям. Конкуренция среди компаний очень острая, тем более что широко используется вахтовый способ работы – наши горняки работают

вахтой в Якутии, а в Кузбасс везут работников из соседних регионов. Чтобы повысить производительность некоторые угольщики уже рассматривают внедрение безлюдных технологий добычи, в этом году «Распадская угольная компания» приступает к строительству нового блока, где будут применяться безлюдные способы добычи, а в 2025 году планами компании «ММК-Уголь» предусмотрено внедрение такой технологии на одном из добычных участков.

– Как бы Вы оценили возможности и перспективы импортозамещения в углепроме Кузбасса? Насколько местные и российские предприятия в состоянии закрыть потребности угольщиков? Или всё же лучше обратиться к другим зарубежным поставщикам (китайским)? Можете привести примеры удачного замещения российских производителей зарубежными поставками? Расширения производств для такого замещения?

– Отечественные производители сейчас не способны полностью закрыть потребности угольщиков. Как минимум это связано с тем, что многие годы угольщики закупили импортное оборудование и технику, мало обращая внимания на поставщиков с внутреннего рынка. Соответственно, у местных производителей не было высокого спроса на продукцию, и они производили её не в тех объёмах, чтобы покрыть потребности угольщиков. Сейчас загрузка предприятий угольного машиностроения кратно возросла, и какие-то потребности оказались закрыты полностью. Например, «Анжерский машиностроительный завод» увеличил выпуск забойных конвейеров и может полностью закрыть потребности в них, на любой добычной комплекс может поставить. Ленинск-кузнецкий завод «Сибдамель» нарастил производство, в том числе, расширил линейку изделий и услуг, стал ролики конвейерные выпускать, ремонт гидроцилиндров совместно с Юрмашем освоил. Киселевский завод ОМТ предлагает крепи, анкеры и транспортное оборудование. Буровые станки для разрезов раньше практически все импортировались, сейчас их начал предлагать, хорошего качества и характеристик, даже с возможностями направленного бурения, Копейский машиностроительный завод на Урале, известный своими проходческими комбайнами. Помимо него ещё одно предприятие из Екатеринбурга вышло на рынок с буровыми станками, и белорусские производители. Оценив с угольщиками внутренние производственные возможности, мы пришли к

выводу, что почти все потребности в подземном оборудовании для добычи угля могут закрыть отечественные заводы. Кроме очистного комбайна. Но пока перекрыть все потребности угольщиков они ещё не в состоянии. По объёму нет достаточных мощностей, а некоторые предприятия не могут пока и в технологическом плане. Сегодня местные заводы проводят большую работу, совершенствуя и технологии, и увеличивая мощности, но быстро это тоже не сделать. А из ЕС, США и Японии угольщикам сложно приобретать привычную им технику и оборудование, запчасти на них, расходные материалы и другое из-за санкций, а параллельный импорт обходится дорого. Тогда как техника и оборудование уже находятся в работе и требуют обслуживания.

– И что делают?

– Когда не успевают местные производители, угольщики ищут в других местах, постоянно находятся в поиске. И в целом, успешно – находят в Китае, в Индии, в других дружественных странах. Конечно, требуется время для обкатки нового оборудования, но аналогично оказываются вполне достойные. Среди примеров импортозамещения отмечу 220-тонный БЕЛАЗ с новым отечественным дизельным двигателем,

который проходит сейчас испытания на Краснобродском угольном разрезе компании «Кузбассразрезуголь», поставку АО «Междуречье» двух локомотивов Брянского машиностроительного завода, пуск мобильного комплекса для перемещения электрических экскаваторов на Талдинском угольном разрезе «Кузбассразрезуголь». Эта компания вообще активно размещает заказы на российских заводах, в том числе, на необходимые ей запасные части для импортной техники и оборудования, и у неё получается – заменяют не только какие-то простые запчасти, а вполне серьёзные агрегаты и компоненты. Конечно, некоторые сложные запчасти, особенно связанные с электроникой, заменить пока сложно, но начало положено. Хорошие возможности по выпуску запчастей и обслуживанию остались также у сервисных центров западных поставщиков в России. Эти предприятия оснащены сложным и дорогостоящим оборудованием, диагностическими устройствами и стендами, металлообрабатывающими центрами, они могут выпускать очень большой ассортимент деталей и компонентов.

По поводу российского очистного комбайна. Угольщики, поработав на современном зарубежном оборудова-

нии, хотя, конечно, что-то подобное. Когда-то очистной комбайн выпускал Юргинский машиностроительный завод, но давно уже не делал этого. И часть угольщиков всё же предлагают восстановить данное производство и довести до ума юргинский комбайн, последняя его экспериментальная модель проходит испытания на шахте «Грамотеинская», а часть – скопирована у известных западных моделей. Координировать запросы угольщиков и ответные действия заводов весьма непросто, поэтому губернатор Сергей Евгеньевич Цивилев предложил сформировать в регионе отраслевой заказ, который будет включать информацию о потребности в горном оборудовании и технике, необходимым для производства окончательного продукта. Создана рабочая группа по формированию отраслевого заказа на 10 лет. И этот заказ предусматривает также сбор потребностей производственных предприятий в кадрах по годам. Исходя из этих данных, планируется задание для образования по подготовке необходимых специалистов. Будет государственная координация в действиях угольщиков по заказу нового оборудования и техники, и в действиях машиностроителей по производству этой продукции. ■

Системы управления для механизированных шахтных крепей, очистной и проходческой техники

От всей души поздравляем всех работников и ветеранов горнодобывающей отрасли с замечательным праздником –

Днём Шахтёра!



ООО ОНЕ-Технологии

Россия, г. Киселевск, +7 913 070 80 53, one-sibir@rambler.ru

Ваш специалист по гидравлическому управлению и клапанной технике

ДОСТОЙНЫЙ ОТВЕТ ВЫЗОВАМ ВРЕМЕНИ

Минувший шахтёрский год преподнёс горнякам Кузбасса много сюрпризов. Крупные иностранные компании, много лет обеспечивающие предприятия запчастями и проводящие ремонты дорогостоящей техники и оборудования, разорвали связи с российским бизнесом, поставив под угрозу бесперебойную добычу угля. Как справляются с непростыми вызовами в ООО «Участок «Коксовый» рассказал управляющий директор Владимир Перекрестов.



ГОДЫ СТАБИЛЬНОЙ РАБОТЫ

Участок «Коксовый» – предприятие, входящее в состав Промышленно-металлургического холдинга, ведёт работу в Киселёвске. Его история началась в 2002 году: на участке недр бывшей шахты «Вахрушева» приступили к ликвидации старых горных выработок, чтобы исключить подземные пожары, и к рекультивации разрушенных земель, параллельно ведя добычу открытым способом.

Высокие качественные характеристики этого угля и востребованность для производства кокса побудили специалистов провести дополнительные исследования, и в 2014 году была получена лицензия на осуществление добычи и разведки на участке «Коксовый Глубокий». Выявленные запасы чёрного золота в объёмах до 60 млн тонн продлили предприятию жизнь на несколько десятилетий.

Для наиболее эффективной работы и снижения негативного воздействия на окружающую среду несколько лет назад на участке было проведено масштабное перевооружение: полностью обновился экскаваторный парк, приобретены БелАЗы грузоподъёмностью 90 тонн, грейдеры, бульдозеры, виброкатки. Все эти годы не останавливалась работа по рекультивации нарушенных земель, восстановлению плодородного слоя и созданию условий для озеленения.

Предприятие активно включилось в развитие территории присутствия, поддерживая многие социальные инициативы Киселёвска: помогает реализовывать программу благоустройства, оказывает спонсорскую помощь подшефной школе № 11, детскому саду «Парк детского периода» и другим бюджетным учреждениям.

После изменения границ лицензии возникла необходимость переноса зданий и сооружений инфраструктуры участка: от административно-бытового комбината до котельной и складов. Сейчас этот проект находится на завершающем этапе реализации.

ТРУДНОСТИ – ЧТОБЫ С НИМИ СПРАВЛЯТЬСЯ

– Шахтёрский год, который остался позади, во многом отличается от предыдущих. В первую очередь теми вызовами, с которыми нам пришлось столкнуться, – рассказывает управляющий директор ООО «Участок «Коксовый» Владимир Перекрестов. – Мы всегда гордились тем, что работаем с крупными игроками рынка – ведущими европейскими брендами, которые экспортировали нам технику с высоким коэффициентом технической готовности и потребительскими свойствами, позволяющую добиваться поставленных целей. Они стали первыми, кто покинул нашу страну и прервал договорные от-

ношения на сервис и на поставку запасных частей. Возникла необходимость поиска других партнёров – производителей горных машин, буровых станков, дробильного оборудования.

На участке начала складываться напряжённая ситуация: поставки запасных частей были остановлены, сложная логистика тех деталей, которые всё же удавалось найти, существенно увеличивала сроки ремонтов, официальные сервисы по обслуживанию закрылись, вопрос поддержания технического состояния машин и оборудования оставался открытым. Необходимо было придумать нестандартные выходы.

– Принято решение о создании нового подразделения на предприятии: участка по техническому осмотру и ремонтам. Приобрели автомобиль, вспомогательное оборудование, чтобы самостоятельно выполнять задачи подрядчиков: в частности, проведение технического обслуживания – выявление дефектов, своевременный ремонт. Сейчас наша цель – в короткие сроки повысить компетенции наших работников, обучиться всем приёмам, которыми владели контрагенты, – отмечает управляющий директор. – Обслуживание импортных двигателей БелАЗов взяли на себя партнёры, которые успешно освоили проведение таких ремонтов.

НОВЫЙ ЭТАП РАЗВИТИЯ УЧАСТКА

– Несмотря на сложности, мы обеспечиваем высокие качественные характеристики угля, которые удовлетворяют потребителей. За шахтёрский год добыли порядка 1,3 млн тонн, что соответствует запланированным результатам. В мае защитили новый технический проект, который меняет подход к развитию предприятия: было принято решение пересмотреть углы устойчивости карьера без ущерба безопасной работе и изыскать дополнительные ресурсы. Благодаря инженерной мысли приросли запасы в 8 млн тонн, что гарантирует нам стабильную работу, – рассказывает Владимир Перекрестов.

Судьбоносным проектом участка стал перенос объектов инфраструктуры. Весь год на новой площадке велось строительство: уже возведены административно-бытовой комбинат, котельная. До конца лета работы завершатся, и объекты будут сданы в эксплуатацию, уже получены допуски в части электроснабжения, теплоснабжения, водоотведения, в ближайшее время будет проведена проверка систем пожаротушения и дымоудаления. Планируется, что к середине сентября коллектив ООО «Участок «Коксовый» переедет в новое здание. Это позволит предприятию расширить границы производственной площадки и выйти на производственные мощности в 2 млн тонн.

В городе продолжает реализовываться программа переселения с подработанных территорий, в которой участок «Коксовый» принимает непосредственное участие. Только в этом году было снесено 92 дома, пять из которых были многоквартирными, 122 киселёвские семьи переехали в новое жильё.

БЕЗОПАСНОСТЬ ПОД КОНТРОЛЕМ

Одним из самых важных на предприятии остаётся вопрос обеспечения промышленной безопасности. Для недопущения аварийности здесь была внедрена автоматизированная система управления и диспетчеризации (АСУД), которая позволяет контролировать местоположение и показатели работы горного и транспортного оборудования, в частности скоростной режим, параметры работы двигателя, давление и температуру воздуха шины, расход топлива, технологические простои и другие.

– Мы уже можем подвести промежуточные итоги: это повышение уровня производительности на 15%. Более глобальная задача – создание системы многофункциональной безопасности, частью которой будет система АСУД. Разработан проект и определён перечень оборудования. Модернизация АСУД будет обеспечивать контроль не только за техникой, но и за работниками на производственной площадке: благодаря специальной рации мы будем понимать, где находится работник и сколько времени он провёл в геозоне. Проектом также определены способы контроля геохимических и сейсмических процессов (устойчивость бортов, уступов, откосов), предупреждения о возникновении напряжений и предпосылок к развитию в них возможных деформаций.

СОЦИАЛЬНО ОРИЕНТИРОВАННЫЙ БИЗНЕС

Участок «Коксовый» выполняет все обязательства перед бюджетами, своевременно оплачивая налоги и сборы, долгое время поддерживает социально значимые инициативы Киселёвска. На их финансирование с 2004 года предприятием направлено уже более 200 млн рублей. Вот уже два года, как в социальную программу поддержки ПМХ вошёл Прокопьевск.

– Мы уже профинансировали проект реконструкции Красногорского дома культуры сталинских времён постройки, – рассказал Владимир Перекрестов. – В этом году финансируем разработку проекта реконструкции ледовой арены «Снежинка». Раньше на базе этого учреждения тренировалась одна из лучших хоккейных команд в Кузбассе. Пришла пора приводить комплекс в порядок. На эту работу выделено 12 млн рублей. В городе много детей, которые хотят заниматься спортом, и наша задача – дать такую возможность. В Киселёвске тоже происходят позитивные изменения: недавно здесь прошло открытие лыжной базы. Особенно запоминающимся событием стал старт зимнего сезона. Предприятие передало 100 комплектов лыж и амуниции, а также снегоход.

В прошлом году администрация городского округа провела опрос, чтобы выяснить, какую общественную территорию необходимо реконструировать в первую очередь: большинство жителей проголосовало за лыжероллерную трассу. Участок «Коксовый» поддержал эту инициативу, работы на объекте уже проводятся. Пройдёт совсем немного времени, и в экопарке «Берёзовая роща» будет действовать один из самых современных треков в Кузбассе.

– Единожды помочь с финансированием крупного проекта не так сложно, чем постоянно подключаться к решению текущих городских вопросов: построить площадку для собак, обновить остановочный павильон, помочь детскому садику или спортивной школе, – отмечает Владимир Перекрестов. – У города тысячи потребностей, мы вносим свой посильный вклад. В этом году на благотворительную помощь Киселёвску выделено 10 млн рублей. Бизнес должен быть социально ориентированным, поэтому мы будем продолжать помогать развивать наши города и регион. ■





ЦПиРП – КУЗНИЦА КАДРОВ

Дефицит хорошо подготовленных молодых профессионалов испытывают многие угледобывающие компании. В АО «СУЭК-Кузбасс» вопрос обеспечения предприятий квалифицированными кадрами решается при реализации большого числа программ, направленных на разные возрастные группы: от школьников до работников с многолетним стажем.

Миссия по обучению, переобучению и повышению квалификации возложена на Центр подготовки и развития персонала (ЦПиРП) – уникальный образовательный комплекс, расположенный в городе Ленинске-Кузнецком. Это настоящая кузница кадров – здесь обучают более чем полусотне профессий.

Более 15 тысяч работников компании в течение 2022 года прошли обучение и переобучение по различным направлениям. За шесть месяцев 2023 года число обучающихся составило 7 тысяч человек.

«Я Б В ПРОХОДЧИКИ ПОШЁЛ...»

Неуклонный рост фиксируется по особенно востребованным в отрасли рабочим специальностям. Наибольшей популярностью пользуются программы подготовки по профессиям «Горнорабочий подземный», «Горнорабочий очистного забоя», «Машинист насосных установок», «Машинист буровых установок», «Проходчик», «Электрослесарь подземный», «Электрослесарь по обслуживанию и ремонту оборудования», «Машинист установок обогащения и брикетирования», «Горномонтажник подземный». По сравнению с показателями прошлого года число желающих получить эти специальности выросло и превысило 1500 человек. В соответствии с «заказами» предприятий обучение ведется круглогодично. Потребность в этих кадрах высокая: сегодня «СУЭК-Кузбасс» – это семь шахт, три разреза, 11 сервисных предприятий, пять обогатительных фабрик и два производственно-транспортных управления. Кроме того, у ЦПиРП заключены договоры на подготовку сотрудников и со сторонними угольными компаниями.



Ежегодно около тысячи сотрудников повышают свою квалификацию. На базе ЦПиРП организованы курсы тренингов для сотрудников предприятий компании, задействованных на обучении, адаптации студентов-практикантов и молодых специалистов.

Яна Калиш, руководитель Центра подготовки и развития персонала АО «СУЭК-Кузбасс»:

– Для создания благоприятных условий развития, профессионального и карьерного роста всех категорий сотрудников программы обучения постоянно совершенствуются, чтобы соответствовать требованиям современного производства, обеспечить предприятия квалифицированными сотрудниками, владеющими необходимыми компетенциями и навыками безопасной работы. В планах – увеличение охвата обучающихся, расширение курсов целевого назначения под потребности наших предприятий.

ШАХТЕРСКИЕ ТРЕНАЖЕРЫ

Важное направление деятельности центра – обучение в курсах целевого назначения, связанных с внедрением нового оборудования и технологиями угледобычи, особенностями выполнения различных производственных операций. Более полутора тысяч сотрудников в первом полугодии 2023 года прошли подобные курсы.

3,5 тысячи инженерно-технических работников предприятий, входящих в состав компании «СУЭК-Кузбасс», стали участниками обязательных обучений в области охраны труда и промышленной безопасности. Активно развивается направление по охране труда для ИТР – программа «Поведенческий аудит безопасности».



Для качественной подготовки в Центре подготовки и развития персонала действуют девять лекционных аудиторий, семь лабораторий, компьютерные и тренажерные классы, активно используется учебно-тренировочный тренажер «Виртуальная шахта». Собран сильный коллектив преподавателей. Более 40 опытных сотрудников компании «СУЭК-Кузбасс», привлекаемых для педагогической деятельности в ЦПиРП, прошли профессиональную переподготовку по программе «Педагогика».

На базе Центра подготовки и развития персонала совместно с Советом работающей молодежи компании проходят мероприятия, нацеленные на адаптацию молодых сотрудников, повышение мотивации к развитию, командообразованию. Это участие во Всероссийском молодежном научно-практическом форуме «Горная школа», Международный инженерный чемпионат «CASE-IN», деловые игры, тренинги, профильные лекции.

ПО СТУПЕНЯМ РОСТА

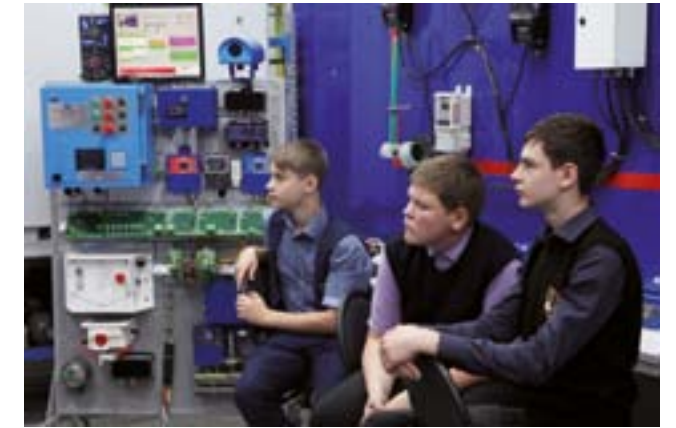
Наряду с подготовкой и повышением квалификации персонала, Центр курирует подготовку будущих сотрудников «СУЭК-Кузбасс». Так, в рамках профориентационной работы в Ленинске-Кузнецком и Киселевске созданы специализированные классы СУЭК, ученики которых нацелены в будущем получать рабочие специальности. В 8-9 классах у них увеличен объем часов по математике, физике, информатике, в программу включено и знакомство со спецдисциплинами для получения первой рабочей профессии в мастерских горных техникумов.

Экскурсии на предприятия для школьников – важный момент в профориентационной работе. Ребята своими глазами видят высокую степень автоматизации и цифровизации процесса угледобычи. Рушатся стереотипы о «кирке и лопате», и формируется представление о шахтах и разрезах как о высокотехнологичных производствах.

В партнёрстве с Министерством образования Кузбасса, Киселевским горным техникумом и Кемеровским горнотехническим техникумом компания АО «СУЭК-Кузбасс» участвует в создании и развитии образовательно-производственного кластера «ПрофГОРизонты» в рамках фе-



дерального проекта «Профессионалитет». Он нацелен на эффективную подготовку кадров в соответствии с потребностями предприятий, куда придет выпускник ссуза.



Для школьников, желающих получить высшее горное образование, в рамках сотрудничества с СУЭК-Кузбасс представители КузГТУ регулярно проводят встречи старшеклассников, в том числе «Дни открытых дверей». На них ребята получают подробную информацию о правилах приема, условиях обучения и дальнейшего трудоустройства. Компания организует прохождение практики для обучающихся на профильных факультетах КузГТУ, СПГУ. Лучшие студенты получают рекомендации к трудоустройству на предприятия компании.

Светлана Столярова
Фото Игоря Чикурова



ДЕЛО В ЦИФРЕ

Управление производством поручат искусственному интеллекту. В Новой Горной Управляющей Компании реализуется уникальный проект под названием «Центр управления производством «Цифровой Горняк». Его главная отличительная особенность – кроссфункциональность. В сфере горнорудной промышленности России еще нет ни одного полноценно работающего отечественного цифрового решения, которое объединило бы в себе управление добычей, обогащением и логистикой одновременно.

Стартовал проект в ноябре 2022 года. Над его созданием трудятся около 70 человек. Это непосредственные руководители предприятий, дирекция по операционной эффективности и цифровизации компании, а также Группа компаний «Максима» которая занимает лидирующие позиции в сфере информационных технологий и телекоммуникаций.

Ожидаемый результат от реализации проекта в цифрах:

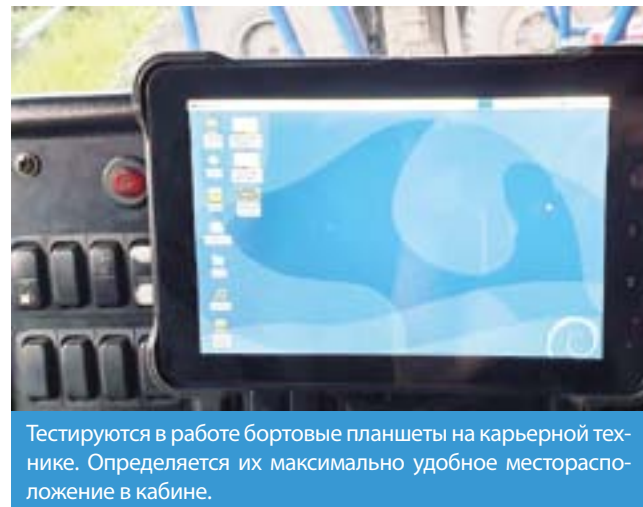
- производительность горной техники вырастет на 4,2%;
- выход концентрата увеличится на 1,5-2 %.

Александр Иванов, директор по операционной эффективности и цифровизации Новой Горной УК:

– Управление производством изменится кардинально с точки зрения организации бизнес-процессов. Значительно улучшится производственная аналитика. Снизится человеческий фактор и трудоемкость процесса формирования необходимой отчетности показаний, параметров и производственных планов. Цепочка «разрез, обогащение, отгрузка» будет работать синхронно с максимальной эффективностью для компании.

ДЛЯ РАЗРЕЗА

Условно проект включает 3 этапа: детальное обследование, проектирование, реализацию. Первый завершился в феврале 2023 года. За 3 месяца специалисты обследова-



Тестируются в работе бортовые планшеты на карьерной технике. Определяется их максимально удобное месторасположение в кабине.



ли все информационные системы Новой Горной УК с целью их интеграции с будущей системой. Изучили бизнес-процессы учета времени работы оборудования, проанализировали процесс оперативного планирования производства по всей цепочке – от объемов буровзрывных работ до выпуска концентрата.

На втором этапе завершено детальное проектирование будущей системы, которая будет включать в себя 14 подсистем. Готово к использованию серверное оборудование. Проекты обновленных диспетчерских – на стадии согласования.

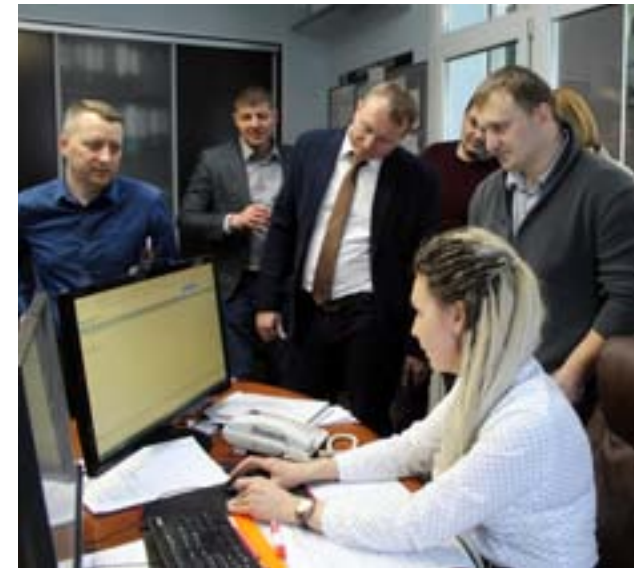
Также идёт работа по созданию модуля учета и оптимизации работы крупногабаритных шин и экранных форм для всех внедряемых подсистем. Тестируются в работе первые два бортовых планшета на карьерной технике. Пока определяется их максимально удобное месторасположение в кабине с точки зрения эргономики. В будущем на самосвалы и экскаваторы разреза «Междуречье» установят около 200 таких планшетов. На экраны будет выводиться важная информация для водителей и машинистов.

Александр Иванов, директор по операционной эффективности и цифровизации Новой Горной УК:

– В проекте предусмотрены так называемые цифровые советчики и реализация динамической оптимизации. Математический алгоритм будет подсказывать водителям, с какой оптимальной скоростью двигаться и куда. Это позволит более эффективно эксплуатировать технику, избежать простоев, снизить расход топлива. То есть система динамической оптимизации автоматически распределит очередь БЕЛАЗов по экскаваторам. А если экскаватор простаивает между загрузками самосвалов, то к нему направят больше машин.

ДЛЯ ФАБРИКИ

Математический алгоритм просчитает и все процессы на обогатительной фабрике. Там цифровой советчик будет подсказывать характеристики угольного концентрата на выходе и необходимые параметры работы оборудования в зависимости от шихты на входе. А также наоборот: какую шихту на входе взять и с какими оптимальными параметрами оборудование должно работать в зависимости от требуемых характеристик концентрата.



Специалисты АО «Междуречье» делятся опытом внедрения цифровых решений с коллегами из компании СУЭК.

Александр Иванов, директор по операционной эффективности и цифровизации Новой Горной УК:

– Мы эту математику уже обкатали. Проектом предполагается провести 10 полных опробований. Коллеги на разных марках угля запускают в работу фабрику, анализируют в каких режимах оборудование работает и разрабатывают математические модели процессов обогащения. Уже провели полное опробование на 2 марках угля. Соответственно математическая модель есть, согласована.

«Новая Горная УК» управляет кузбасскими предприятиями: разрез «Междуречье», шахта «Большевик», шахта «Антоновская», ОФ «Антоновская», ОФ «Междуреченская», УК «Южная» и завод «ПВВ».

РОБОТЫ ИЛИ ЛЮДИ

Еще одно направление цифрового проекта – роботизация горной техники. Предполагается, что на третьем этапе в эксплуатацию запустят буровую установку, которая будет работать без управления человеком. Это позволит повысить полезное время работы и увеличить производительность в целом и даст большой потенциал для дальнейшей роботизации процессов там, где это применимо.

Александр Иванов, директор по операционной эффективности и цифровизации Новой Горной УК:

– Хочу отметить, что на самом деле по факту все равно очень многое зависит от людей, которые вовлечены в проектную команду со стороны предприятий Новой Горной, которые как раз и занимаются внедрением решений – то есть ГК «Максима» и партнеры. Без человека невозможен запуск никакой цифровизации и роботизации.

Автор текста Анна Забродина



новаягорная.рф



new-mmc.com

КОММЕНТАРИИ

Алексей Сычев, руководитель проекта Группы компаний «Максима»:

Проект уникален своим объемом, масштабом, комплексностью тех задач, которые решаются одновременно. Он даёт возможность Новой Горной УК увидеть структуру взаимодействия между людьми, поднять те вопросы, которые раньше не поднимались – связанные с общением между добычей, обогащением и отгрузками.

Внедрение любого цифрового продукта требует участия практически всех служб. Единственное направление, которое мы еще не затронули, это планирование открытых горных работ. Но уже сейчас иницируется отдельный проект по этому блоку задач. Прodelывается большая работа по электронному складскому учету, прозрачности остатков на складах продукта. Мы, совместная проектная команда, по сути, сейчас с нуля пишем методологию календарного и оперативного планирования. Это такой творческий процесс, в который вовлечены методологи и эксперты как с нашей стороны, так и со стороны Новой Горной Управляющей Компании.

Максим Соловцов, менеджер по операционной эффективности Новой Горной УК:

Данный цифровой проект – уже не первый на разрезе. С 2012 года здесь работает автоматическая система диспетчеризации «Карьер». Во время ее внедрения проводилась также большая работа по оснащению горной техники датчиками уровня топлива, загрузки, контроля движения. Весь учет рейсов, объемов перешел в электронный формат.

Пришел тот момент, когда объем работ потребовал новых решений. Спустя 11 лет к оперативному управлению производством добавляется более высокий уровень программ. Это система 1С: ERP, которая включает в себя все бизнес-процессы: финансовый менеджмент, управление трудовыми ресурсами, ведение документации и другое.

На сегодняшний день цифровизация стала более глобальной. Работая над проектом в рамках договора с ГК «Максима» параллельно мы прорабатываем какие-то дополнительные цифровые решения, изучаем стоимость и эффективность, предлагаем руководству. Поэтому процесс цифровизации – необратимый и долгосрочный, постоянно развивающийся.

Денис Коньшин, главный обогатитель Новой Горной УК:

Данный цифровой проект – это возможность для обогатительных фабрик компании снизить потери угля с отходами углеобогащения. Мы сможем более точно и оперативно настраивать обогатительное оборудование в зависимости от качественных характеристик угля. Сейчас настройка осуществляется по режимным картам и показателям качества, полученным по результатам опробования.

Я считаю, что на фабриках работают достаточно прогрессивные коллективы. У обогатителей в крови стремление к новшествам, улучшениям технологий. Углеобогащение – многовариативный процесс. На фабрике не бывает статичности, всегда что-то меняется. Все изменения коллектив воспринимает позитивно, т.к. у коллег есть понимание, что система цифровизации поможет избежать ошибок и улучшит работу обогатительных аппаратов.

ОКЕЙ, ЦИФРА, ГДЕ В ШАХТЕ ДИЗЕЛЬ?

«РАСПАДСКАЯ-КОКСОВАЯ» РЕАЛИЗУЕТ ПРОЕКТ ЦТ «ДИСПЕТЧЕРИЗАЦИЯ ШАХТНОГО ТРАНСПОРТА»

Узнать точное местонахождение дизельного транспорта в шахте – без проблем! Достаточно открыть специальную программу. Зеленый цвет на мнемосхеме – порядок, машинист выполняет наряд правильно. Загорается красный – отклонение от нормы, простой. Проблему моментально выявляют диспетчер по шахтному транспорту, начальник смены и начальник участка. Выявили – устранили. Организовать процесс помогает цифровизация. Как работают на «Распадской-Коксовой» сейчас и что было раньше – рассказали на предприятии.



Транспорт на предприятии доставляет людей до места работы, используется для транспортировки угля из шахты на поверхность, отправки до потребителя.

Все началось с проекта «Диспетчерская 2.0», который внедрили на шахте «Распадская-Коксовая» год назад. В результате у горного диспетчера появились помощники, отвечающие за конкретные направления: один контролирует процессы добычи угля, другой – проходку, третий – ремонты, четвертый – вопросы безопасности, а пятый занимается транспортом. Вот только процесс передвижения подземных машин раньше на мониторах не отображался. Сейчас и его визуализировали.

Это сегодня все специалисты, организующие работу шахтного транспор-

та, знают обо всех его перемещениях и моментально устраняют простои. А как было раньше?

• Не было возможности контролировать передвижение подземных дизель-гидравлических локомотивов: ни в каких цифровых программах они не отображались.

• Данные для анализа простоев не собирали.

О происходящей ситуации в шахте диспетчеры узнавали традиционным способом: звонили нужным специалистам, и все узнавали с их слов. Времени на выяснение причин простоев подземных машин уходило много.

Виктор Мошнин, менеджер по развитию цифровых проектов РУК:

«Диспетчеризация шахтного транспорта» – часть большого цифрового проекта «Диспетчерская 2.0». С появлением узконаправленных специалистов на «Распадской-Коксовой» улучшились логистика и контроль процессов в шахте и на поверхности, сократились простои».



Сейчас можно отслеживать движение каждой машины по маршруту, время работы, ремонта и простоя. Все данные хранятся в архиве, можно легко проанализировать ситуацию.

«Сейчас все отчеты стали прозрачнее, доступнее, визуальнее и оперативнее, – говорит **Валерий Черепков, начальник участка «Шахтный транспорт»** – Мы видим положительные результаты проекта: простоев стало меньше, ремонты проходят качественнее. Сейчас мы можем отслеживать движение каждой машины по маршруту, время работы, ремонта и простоя. Все данные хранятся в архиве, можно легко проанализировать ситуацию».

Как же работает цифровой помощник? В шахте по всему маршруту движе-

ния машин на ключевых точках установили считыватели, которые передают информацию в систему Flexcom. На каждой точке машина должна находиться определенное время, и интервал от точки А до точки Б – определенный.

Проект «Диспетчерская 2.0» – масштабный и актуален для всех предприятий, где есть подземная доставка. Помимо «Распадской-Коксовой», его реализовала шахта «Алардинская». «Диспетчеризация шахтного транспорта» – следующий шаг в развитии цифрового решения, значимого для горняков.

РАСПАДСКАЯ
УГОЛЬНАЯ КОМПАНИЯ

Новокузнецк, пр. Курако, 33
Междуреченск, пр. Коммунистический, 27



www.raspadskaya.com/ru

t.me/raspadskaya_ru

vk.com/raspadskaya_mining



Диспетчер по транспорту Андрей Дорохов контролирует на двух мониторах нахождение монорельсового дизельного транспорта, передвижение по канатно-кресельной дороге, следит за конвейерным транспортом, а также смотрит за движением поверхностного транспорта, в частности вахтовок. Но для себя он записывает данные в журнал.

ЦИФРОВЫЕ ПРОЕКТЫ КУЗБАССКОГО ИНСТИТУТА УГЛЯ

Цифровизация уже не просто тренд, а требование сегодняшнего дня. Цифровые технологии проникли во множество сфер промышленности, помогают обеспечивать безопасность, оптимизировать технологические и экономические процессы и достигать значительно более качественных результатов. В связи с этим «Федеральный исследовательский центр угля и углехимии Сибирского отделения Российской академии наук» разрабатывает ряд цифровых проектов для угольной отрасли Кузбасса.

«Интеллектуальная система оперативной оценки качества масла в лабораторном и агрегатном исполнении» должна снизить вероятность внезапного выхода из строя карьерной техники, повысить коэффициент готовности парка подвижного состава, а также качество планирования сервисных и ремонтных работ. А «Система помощи при позиционировании карьерного самосвала под ковш экскаватора для погрузки» облегчит водителям карьерных самосвалов подъезд к месту погрузки, снизить простои. Заведующий лабораторией ПМУГС Института угля ФИЦ УУХ СО РАН, к.т.н. **Михаил НИКИТЕНКО** рассказал детали данных проектов «Авант-ПАРТНЕР РЕЙТИНГ».



– **Михаил Сергеевич, расскажите подробнее, как планируется применять «Интеллектуальную систему оперативной оценки качества масла в лабораторном и агрегатном исполнении на практике» и для чего она необходима?**

– Для того, чтобы понять все преимущества применения системы, следует вспомнить, что, как правило, цикл работы масла в карьерных самосвалах, если говорить о моторном масле, составляет порядка 450-500 моточасов, так называемая, наработка. Если самосвалы эксплуатируются непрерывно, получается, что качество масла сохраняется всего около 20 суток. Забор проб масла на лабораторный анализ производится 3-4 раза в течение цикла работы, при этом оперативный контроль состояния масла отсутствует, мотор эксплуатируется «вслепую». В то же время существуют ситуации, в которых масло может резко и преждевременно потерять свои свойства в период регламентными заборами проб, например, при попадании антифриза, влаги, или прорыве газов. Если оперативно отследить этот момент, мы можем избежать внеплановый капитальный ремонт двигателя, простой техники. Это главное и наиболее очевидное преимущество применения системы. Кроме того, на крупных добывающих предприятиях, парк одновременно эксплуатируемых машин составляет 150-200 единиц, из них одновременно более десятка могут уже иметь наработку, близкую к регламентной для замены масла. В этом случае оперативные данные о его текущем состоянии позволят более качественно спланировать, какую из машин следует направить на сервисное обслуживание в первую очередь, что также снизит риски повреждения техники.

Потоковый сбор данных в режиме реального времени – это набор статистики, в особенности наиболее полез-

ный при сопоставлении с данными лабораторного анализа проб. Таким образом, главное преимущество – возможность более качественно планировать работу предприятия с учётом сервисных и ремонтных операций. Для этого мы предлагаем устанавливать на карьерные самосвалы нашу систему, которая на основе данных интеллектуального датчика после высокочастотной обработки потока масла в системе постоянно производит контроль его качества. Полученные данные в виде графика передаются на пост службы контроля. Для водителя можем оставить только один индикатор, который загорается в случае резкого падения состояния масла. Таким образом, как я уже сказал выше, и водитель замечает проблему, и авторемонтные службы, сервисные центры могут контролировать и планировать обслуживание машин. Такое исполнение системы называется агрегатным и предполагает беспроводную передачу данных на пост отдела контроля с накоплением статистики.

– **Существуют ли другие исполнения данной системы?**

– Нами на сегодняшний день проработаны несколько вариантов её исполнения. Первый мы уже рассмотрели, второй – это «Экспресс-комплект для быстрого анализа проб в полевых условиях». Часто возникает необходимость в проведении анализа масла непосредственно на производственной площадке, на разрезе – «в поле». Наша система может не только агрегатно устанавливаться на машине, но и работать автономно, например, передавая данные на смартфон.

Третий вариант – «Лабораторный пост для входного контроля и анализа проб масла». Наша система может дополнить оснащение лаборатории. Любое новое масло имеет свой собственный цифровой профиль, как ДНК. Датчик прошивается под индивидуальный профиль и показывает

только одну цифру – комплексный показатель, полученный при количественном анализе потока масла. На него влияет и изменение состава, и добавление присадок, и накопление сторонних частиц, влаги, и снижение вязкости, и любые другие последствия естественной деградации масла при эксплуатации. Таким образом, мы, зная эталонное значение шкалы качества нового масла, можем по его изменению проводить как входной контроль, так и регистрировать эксплуатационную деградацию со сбором статистики в процессе лабораторного анализа проб, сопоставляя с данными, например спектрального анализа, измерения вязкости или температуры вспышки.

Также мы можем под техническое задание заказчика реализовать любой индивидуальный вариант исполнения для масел моторных и гидравлических с беспроводной передачей данных и без.

– **Давайте перейдём к «Системе помощи при позиционировании карьерного самосвала под ковш экскаватора для погрузки». В чём заключается необходимость данной системы?**

– Актуальность такой системы обусловлена ограниченным пространством для совершения маневра в зоне погрузки, площадь которого может меняться в зависимости от схем отработки уступов, а также при плохой видимости, которая зависит от погодных условий.

– **И какой выход из данной ситуации вы предлагаете?**

– Существует несколько основных способов взаимной ориентации подвижных объектов при использовании спутниковой навигации: первый – классический режим позиционирования, второй дифференциальный режим и третий – относительный. Позиционирование на основе классического способа определения координат потребителя называется автономными наблюдениями и выполняется на одном объекте (с установленной приемной станцией) независимо от измерений на других станциях. Недостаток – погрешность в пределах 15-30 м.

Для повышения точности возможно использовать дифференциальный режим позиционирования. Для этого приемные станции устанавливаются одновременно на двух объектах: одна является базовой станцией, расположенной на точке с известными координатами (обычно пункте государственной геодезической сети), вторая корректирующей станцией, установленной в зоне уверенного приема подвижных объектов. Для позиционирования объектов в таком режиме, измеренные расстояния до спутников на базовой станции сравниваются с вычисленными по координатам и определяются их разности. Такие разности называют дифференциальными поправками и учитываются в ходе вычислений



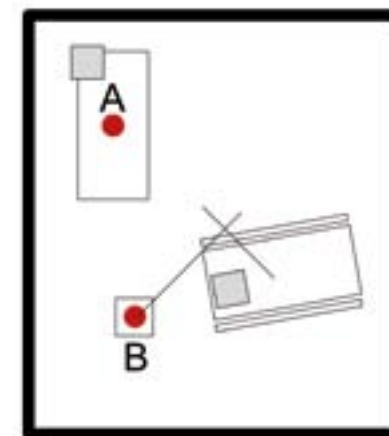
координат подвижной станции после измерений, либо при использовании канала передачи данных в реальном режиме времени. Погрешность при этом составит уже 1-5 м.

Нами же предложено реализовать систему с применением относительного режима позиционирования, при котором отсутствуют базовая и корректирующая станции. Имеются только два объекта, на которых измеряются псевдодальности до навигационных спутников, в частности это самосвал и экскаватор. Данные измерений передаются с одного объекта на другой так, чтобы при обработке имелись данные, измеренные в обеих точках. При этом экскаватор берется за опорную, неподвижную точку, а в режиме реального времени отслеживаются относительные координаты самосвала (маневрирование).

Начальная точка положения самосвала – место парковки перед погрузкой (центр кузова – точка А), определяется регламентом движения карьерного транспорта. Далее, при помощи средств системы спутникового навигационного приемника и радиотехнического устройства определения положения, определяется его местоположение – мы понимаем, где находится ковш экскаватора (точка В) и как расположен экскаватор – взаимное расположение относительно самосвала. Далее остаётся только оперативно визуализировать водителю самосвала совмещение точки А и В.

Предлагаемый способ позволяет производить определение относительных координат в динамическом режиме с навигационной точностью до 0,5 метра. При этом обмен данными по радиоканалу, в отличие от дифференциального режима, производится только между объектом А и В, и только в одну сторону.

Техническая реализация такой системы позволит сократить простои при ожидании погрузки самосвалов, а будет ли она внедряться, зависит от добывающих компаний. III»



Исследования проводятся в рамках государственного задания (научная тема FWEZ-2021-0017) при реализации Нацпроекта «Наука и университеты».

Третий проект ФИЦ УУХ СО РАН «Разработка информационно-технологической платформы пилотного производства «премиальных» угольных смесей» (реализуется за счет гранта Минобрнауки России, Соглашение № 075–15–2022–1197) подразумевает под собой IT-платформу, держателем которой может являться государство (региональные органы власти) или акционерное (хозяйственное) общество, к которой подключены все производители угольной продукции региона, а также потребители их продукции, как постоянные, так и потенциальные. В то числе и зарубежные. Эта система также имеет данные о логистике и работает по запросу одной из сторон. Всеми нюансами проекта поделился его руководитель – заведующий лабораторией научных основ технологий обогащения угля ФИЦ УУХ СО РАН (Институт угля), д.х.н., **Юрий ПАТРАКОВ**.



– **Юрий Фёдорович, зачем нужен данный проект? Ведь покупатели и так заказывают конкретные марки угля.**

– Уголь характеризуется огромным разнообразием свойств. Например, одна марка угля на разных шахтах может быть как низкосольной, так и высокосольной. Одна и та же марка угля может отличаться по химическому составу и ряду других показателей. Для кого-то это неважно. Только не для крупных ТЭС и особенно для коксохимических производств. Все крупные ТЭС проектируются на сжигание так называемых «проектных» угольных смесей при определённых режимах в котлах определённой конструкции. Получение кокса вообще немыслимо без смешивания различных, иногда до десяти, марок угля. Но делается это всё (входной контроль параметров угля, рецептура требуемой смеси, способ смешивания и пр.) «в ручном режиме», методом подбора и лабораторного анализа. В рамках проекта мы разрабатываем информационно-технологическую платформу, позволяющую все эти операции автоматизировать. В итоге появится возможность совместить информационные базы углепроизводителей и потенциальных потребителей, добавить в них алгоритм, который будет в режиме реального времени просчитывать, какое количество, качество сырья и где (затраты на логистику) нужно взять для создания топливной смеси с заданными характеристиками. Это и есть то, что мы уже привыкли называть «цифровая трансформация основных технологических процессов».

– **Как это будет работать в жизни? И что даст данная система для региона?**



– В Кузбассе существует Центр обработки данных (ЦОД). Насколько нам известно, у него есть вычислительные резервы. Соответственно, этот административный ресурс можно использовать для запуска системы. Для создания непосредственно производства топливных смесей в регионе также есть ресурсы. Можно, например, использовать производственную инфраструктуру одной из компаний, лучше всего для этого подходят мощности обогатительной фабрики. Возможен вариант с использованием нескольких обогатительных фабрик в разных частях области. Это, кстати, позволит оптимизировать внутреннюю логистику.

Для владельцев предприятий плюс в том, что добытый уголь определённой марки в данный момент может не иметь спроса, а при длительном хранении на складах будет терять качество (а значит и цену). При совместном смешивании по определённому алгоритму с углями других марок можно сформировать угольную смесь нужных качественных показателей и успешно её реализовать. Разрабатываемая нами IT-платформа позволит запустить и впоследствии оптимизировать этот процесс. К примеру, в базу данных попадает заказ, он мгновенно обрабатывается и появляются варианты (возможные сценарии) – где взять, что с чем смешать и куда вагонами отправить. При этом, опять-таки отмечу, что каждый участник в отдельности не смог бы этого сделать. Использование системы даёт снижение расходов на добычу и подготовку углей нужного качества, минимизацию затрат и получение максимальной прибыли.

– **Прежде, чем стать региональным достоянием, предлагаемая система должна пройти апробацию?**

– Верно. Нами в рамках проекта уже разработан макетный прототип экспертной системы аппаратной части информационно-технологической платформы хранения и обработки данных, а также дизайн интерфейса, начато формирование и наполнение базы данных на основе существующих информационных источников. С целью практической ориентации результатов исследований нами заключено Соглашение о сотрудничестве с АО «УК «Кузбассразрезуголь», предусматривающее возможность апробации промежуточных и внедрения окончательных результатов исследования на предприятиях АО «УК «КРУ». Прежде, чем стать завершенным IT-продуктом, в практические результаты должны поверить угледобывающие и перерабатывающие предприятия. А вера, как вы знаете, укрепляется возможностью получить дополнительные доходы, в том числе и в региональный бюджет. Поэтому данный проект можно отнести к категории бюджетоэффективных.

Реализация технологических инноваций, особенно в сфере цифровых технологий, невозможна без глубокой и всесторонней проработки реальных условий их реализации на практике. Поэтому так важен еще один проект «Трансформации цепочек создания стоимости в угольной и связанных с ней отраслей в условиях глобального энергоперехода и санкционного давления на российскую экономику», который реализуется в Институте угля ФИЦ УУХ СО РАН в рамках совместной лаборатории с Центром исследований структурной политики НИУ «Высшая школа экономики», созданной по итогам открытого всероссийского конкурса проектов «Зеркальные лаборатории – 2023» (Соглашение № 6.13.1-02/210723–1 от 21.07.2023г.). Руководителем проекта со стороны НИУ ВШЭ является к.э.н. Федюнина А. А., руководитель проекта со стороны ФИЦ УУХ СО РАН – д.э.н. **Сергей НИКИТЕНКО**.



– **Сергей Михайлович, что такое цепочки создания стоимости? Зачем о них нужно знать разработчикам новых технологий?**

– Судьба научных разработок во многом зависит от того, насколько они смогут быть быстро встроены в действующие технологические цепочки добычи, транспортировки и переработки угля. Устойчивость этих цепочек зависит не только от применяемых технологий, но и от успешного взаимодействия участников поставок, движения финансовых средств, партнерского взаимодействия бизнеса, государства и научно-исследовательских организаций. Вот это все вместе и называется цепочками создания стоимости (ЦСС).

Сегодня на базе Института угля совместно с нашими промышленными партнерами из числа угольных и машиностроительных компаний реализуется пять проектов в составе Комплексной научно-технической программы полного инновационно цикла в рамках Научно-образовательного центра «Кузбасс». Естественно, что мы уже сейчас думаем о реализуемости результатов нашей интеллектуальной деятельности не только на предприятиях наших партнеров, но и на внутреннем, и на мировом рынках.

До сих пор отбор перспективных идей делается практически «в ручном режиме» на основе экспертных оценок. С другой стороны, инвесторы ощущают риски, не видя аргументированной основы и «картинки» будущего бизнеса. Именно на решение этих проблем, на моделирование будущих ЦСС в угольной отрасли и направлен этот проект. Имея информацию о действующих и смоделированных перспективных ЦСС, можно еще на стадии НИОКР предсказывать перспективность будущей разработки (технологии) и вести аргументированный разговор с потенциальными заказчиками и инвесторами.

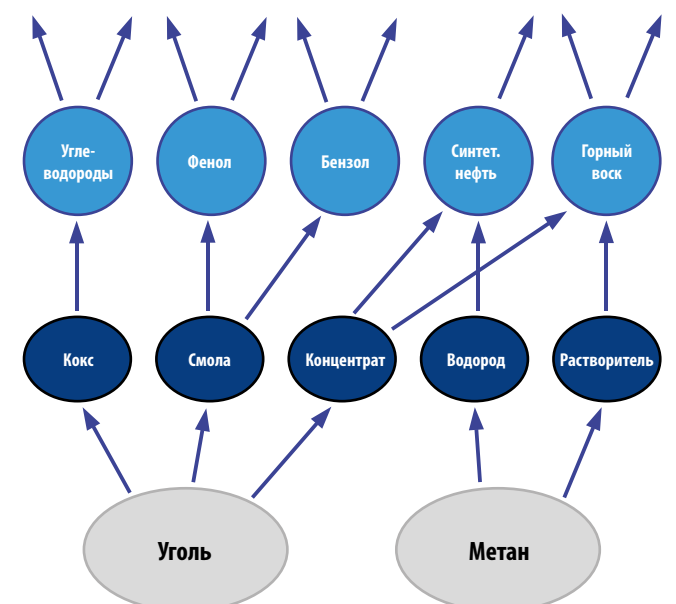
– **Каково практическое значение создания такой лаборатории именно в Институте угля ФИЦ УУХ СО РАН?**

– Следует отметить, что в основе моделирования перспективных ЦСС лежит патентная аналитика – комплексное исследование междисциплинарных технологий, продуктов и услуг, возникающих на стыках технологических направлений, что позволит оценить положение угольных предприятий в производственных цепочках создания конкурентоспособной продукции, определить потенциал импортозамещения, определить перспективные направления технологического развития.

Разработки лаборатории позволят, например, уже на начальной стадии выявлять перспективные направления и

наилучшие технические решения в области чистой угольной энергетики, коль мы придумали для себя ориентир «Чистый уголь – зелёный Кузбасс», а также моделировать перспективные для этого направления ЦСС. Первые результаты патентного анализа международных источников уже позволили нам «заглянуть» на третий и четвертый уровень технологий переработки главных ресурсов Кузбасса – угля и метана.

Совместно со специалистами Центра исследований структурной политики НИУ ВШЭ мы рассчитываем создать алгоритмы оценки перспектив внедрения технологий и оптимального размещения производств, а также надеемся со временем преобразовать их в программный продукт, способный создавать, по сути, цифровые двойники перспективных ЦСС в угольной отрасли. Это позволит не только предлагать перспективные технологии, но выявлять новые сегменты рынка и рыночные ниши для инновационной продукции. Кроме того, цифровые двойники ЦСС – это эффективный способ поиска альтернативных путей диверсификации экономики региона на основе взаимодействия с угольной отраслью смежных производств, обоснования реального сбалансированного развития экономики Кузбасса. По сути – это новый подход к формированию стратегии регионального развития, разработки концепции комплексной трансформации российской угольной. ■





ОБНОВЛЕНИЕ ГОРНЫХ МАШИН

Для кузбасских угольщиков и их партнёров машиностроителей, поставщиков горного оборудования и техники рынок этой продукции за последние два года изменился существенно. Может, не так радикально как рынок легковых автомобилей, который сузился сначала до небольшого по объёму производства всего двух отечественных марок и пары китайских, а затем стал расти за счёт сборки и импорта всё тех же китайских авто. С горной техникой сложнее и проще, т. к. на этом рынке помимо китайских компаний, уже давно пришедших в Россию, было очень заметное присутствие Белорусского автомобильного завода в сегменте карьерных самосвалов, отечественное производство бульдозеров и экскаваторов никуда не исчезло, сохранились и развивались заводы по производству горно-шахтного оборудования. Сегодня этот рынок перестраивается и усилиями производителей, расширяющих ассортимент своей продукцией, и потребителей, которые заказывают новую технику, выражают готовность её испытывать на практике.

БЕЗУСЛОВНОЕ ЛИДЕРСТВО

С прошлого года машиностроительная промышленность Кузбасса выступает безусловным лидером производственного роста. При общем снижении производства в индустрии региона в прошлом году на 3,7% и на 0,7% в её обрабатывающих отраслях выпуск машин и оборудования вырос на 10%, а в декабре 2022 года сразу на 43%. В отрасли ремонта и монтажа машин/оборудования рост составил 26% по итогам всего года с прыжком на 64% в декабре. Даже вагоностроение (третья по размеру объёмам отгрузки машиностроительная отрасль из шести) добавило в прошлом году немного, всего 1%, но обошлось без падения. Оно было отмечено в производстве автотранспортных средств и прицепов, на 18,1%, электротехнического оборудования, на 16,6%, электронных и оптических изделий, на

23,8%. Но эти отрасли не самые значимые и крупные в машиностроении Кузбасса. Если брать показатели отдельных машиностроительных предприятий Кузбасса за прошлый год, то в десятке крупнейших из них по объёму выручки практически все заметно или даже очень резко её увеличили. И за небольшим исключением – чистую прибыль (см. таблицу №1)

В этом году практически все отрасли машиностроения региона демонстрируют двузначные темпы роста по отношению к уровню прошлого года. Такие темпы полностью перекрывают снижение прошлого года (хотя пока, конечно, итогов нынешнего года полностью нет). Одним из отраслевых лидеров выступает производство машин и оборудования с ростом на 43,4% по итогам первого полугодия 2023 года. У отрасли ремонт/монтаж машин и

оборудования рост за этот период составил 15,5%. Заметно выросли также выпуск электрического оборудования – на 13,9%, вагоностроение – на 13,6%, выпуск металлоизделий – на 8,9%. Для сравнения другие лидирующие отрасли обрабатывающего сектора выросли следующим образом: производство резиновых и пластмассовых изделий на 15,3%, химия – на 12,1% (см. Диаграмму 1). Схожими с машиностроением высокими темпами выросли в первом полугодии производство бумаги и картона (на 45,1%), но этот рост обеспечил пуск одной линии на «Кузбасском скарабее», и доля этой отрасли во всей кузбасской индустрии не слишком велика (в 15 раз меньше машиностроения по объёму отгруженной продукции), и уже не первый год быстро растущая пищевая промышленность (за январь-июнь на 17,3%), по причинам, сходными с теми,

ОТРАСЛИ-ЛИДЕРЫ ПРОМЫШЛЕННОГО РОСТА И СНИЖЕНИЯ В КУЗБАССЕ

(за 6 месяцев 2023 года в % к аналогичному периоду 2022 года)



Диаграмма 1

Источник: Кемеровостат

что в машиностроительных отраслях (см. о них интервью министра сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Андрея Ариткулова).

При этом в обрабатывающих отраслях производство машин и оборудования выступает также как один из весьма прибыльных секторов – за 4 месяца 2023 года его предприятия получили 922 млн рублей чистой сальдированной прибыли (более поздние данные пока недоступны). Это, например, в 3 раза больше, чем в такой быстро и уверенно растущей отрасли (и даже более крупной по объёму отгруженной продукции) как производство пищевых продуктов. С такими результатами ещё далеко до металлургов и химиков, не говоря про угольщиков, но и такой показатель весьма неплох.

И такой рост производства в машиностроении Кузбасса обеспечивает в первую очередь растущий спрос на машинотехническую продукцию со стороны угольной промышленности региона, а также энергетики, химии и строительства. И это преимущественно спрос со стороны компаний и предприятий, государственные инвестиции идут в первую очередь в жилищное и инфраструктурное строительство, для которых работает весьма немного кузбасских машиностроительных заводов.

«НА РЕКОРДНЫХ ЗНАЧЕНИЯХ ЗА ВСЮ ИСТОРИЮ НАБЛЮДЕНИЙ»

Нельзя не отметить, что беспрецедентный рост в машиностроении и не только во всей промышленности в Кузбассе происходит на фоне весьма

быстрого промышленного роста по всей России. И он, как показали уже опубликованные по итогам первого полугодия 2023 года данные Росстата, происходит в первую очередь по линии обрабатывающих отраслей промышленности, ориентированных на внутренний спрос. Тогда как в добыче, работающей на экспорт, производство в целом снижается (в основном, конечно, за счёт газодобычи, лишенной доступа к рынку Европы). И также как и в Кузбассе лидируют машиностроительные отрасли, хотя в автопроме и выпуске машин и оборудования полного восстановления пока нет.

В целом по России в первом полугодии промышленное производство выросло на 2,6% (см. Диаграмму 2). При этом выросла добыча угля на 1,1% против 1% снижения в Кузбассе, про-

Таблица №1: ПОКАЗАТЕЛИ ВЫРУЧКИ И ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ ВЕДУЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ МАШИНОСТРОЕНИЯ КУЗБАССА (в 2021-2022гг., в млн рублей, ранжирование по величине выручки 2022 года)

№	Компания	Выручка		Чистая прибыль	
		2021	2022	2021	2022
1	ООО «Сибдамель»	4587	5368	-42	315
2	ООО «Торгинвест»	2076	2901	3,5	4,2
3	ООО «Сибэлектро»	2269	2401	19	214
4	ООО «Перспективные технологии»	939	2166	104	212
5	ОАО «Анжерский машиностроительный завод»	1628	1974	432	657
6	ООО «Завод Красный Октябрь»	1339	1379	-394	-262
7	АО «Томусинский ремонтно-механический завод»	903	1322	0,27	35
8	ООО «Горный инструмент»	757	966	7	68
9	ООО «Транспорт-Электропривод»	933	930	109	78
10	ООО «Завод «Электромашина»	3587	799	2,4	-52

Источник: Система деловой информации

изводство минеральных удобрений, а оно в немалой степени базируется на добыче фосфорного сырья и калийной соли, увеличила выпуск продукции вся российская металлургия (на 4,9% против снижения в Кузбассе на 10%). А металлургия также использует в качестве сырья результаты работы угольной и рудной отраслей, а также добычи известняка, выступает крупным потребителем электроэнергии, значительная часть которой вырабатывается на угле. Весь этот общий в целом позитивный контекст промышленного (да и общеэкономического, 4,2% роста ВВП России во втором квартале против 1,8% снижения в первом) не может не оказывать положительного влияния на горное машиностроение и в Кузбассе, ведь заказчики на заводы приходят не только от местных угольных и добывающих компаний, но и со всей остальной страны.

Банк России в докладе о кредитно-денежной политике от 31 июля отметил, что уже показатели первого квартала фактически оказались заметно выше ожидавшихся – снижение ВВП составило всего 1,8% против 2,3 по прогнозу. Существенно выше против ожидаемых оказались потребление государственного управления, темпы роста которого были рекордными, и потребление домохозяйств. При этом последнее сложилось выше, чем указывали на то оперативные индикаторы. В итоге, внутренний спрос российской экономики, по оценке ЦБ, продолжил своё восстановление «уверенными темпами». Для угольной отрасли и работающего на него горного машиностроения эти показатели, конечно, имеют косвенное значение, ведь половина российского угля и более половины кузбасского уходят на экспорт. И всё же общий рост внутреннего спроса

не может не влиять позитивно и на углепром. Такой рост гарантирует стабильное потребление электроэнергии, в том числе, естественно, из угольной генерации, увеличивает спрос на металлы и базовые материалы, производство которых также влияет позитивно на внутреннее потребление угля. Тем более, что уже в первом квартале, не говоря про второй, в экономике России наблюдалось существенное увеличение производства инвестиционных товаров (электрооборудования, готовых металлоизделий, грузовиков, компьютеров и т. п.).

Заместитель председателя Банка России Алексей Заботкин, отвечая на вопрос «А-П-Р» на брифинге по обзору денежно-кредитной политики 30 июня, отметил, что действительно темпы роста экономической активности в России в последние месяцы оказались «высокими и даже весьма высокими, а показатели, измеряемые посредством мониторинга предприятий Банка России находятся на рекордных значениях за всю историю наблюдений, что также подтверждается данными Росстата». «Исходя из этого», по его мнению, «многолетняя денежно-кредитная политика ЦБ, направленная на таргетирование инфляции, не препятствует этому росту, а напротив, его поддерживает тем, что гораздо быстрее, чем в период кризиса 2014-2015гг. были достигнуты низкие темпы роста цен, и инфляционные ожидания, хотя и несколько повышенные, также снижаются быстрее». В последнем случае это отразилось на ситуации с кредитованием. В прошлом году кредиты экономике страны и корпоративному сектору, по словам Алексея Заботкина, «выросли максимальными темпами с 2013 года, тогда как в кризис 2015 года они были нулевыми».

ТРОЙСТВЕННЫЙ СОЮЗ

Традиционно угольные компании сообщают только об очень крупных поставках техники и оборудования на их предприятия. И в последнее время по понятным причинам, из-за санкций, не афишируют такие поставки из-за рубежа. Тем проще увидеть поставки отечественной техники и из дружественных стран, в частности, из Китая и Беларуси. Оттуда с Белорусского автомобильного завода (БЕЛАЗ) эти поставки шли и раньше, но очевидно, что теперь их доля и значение выросли. Это ясно показали события начала июня, когда Белорусский автомобильный завод значительно укрепил свои позиции в Кузбассе – и в продажах, и в расширении сервиса, и приобретении крупного производственного актива – «Анжерского машиностроительного завода».

Сначала 7 июня в рамках выставки-ярмарки «Уголь России и Майнинг» прошло подписание трехстороннего соглашения о сотрудничестве в строительстве второй очереди центра технической поддержки «БЕЛАЗ» в Беловском городском округе. Документ подписали правительство Кузбасса, администрация Беловского городского округа и ООО «Б-24». Объект в виде производственного комплекса №2 площадью 8,7 тыс. кв. метров с объемом инвестиций 1,2 миллиарда рублей и с созданием 100 новых рабочих мест планируется построить в первом полугодии 2025 года. Напомним, что первая очередь центра технической поддержки «БЕЛАЗа» площадью 15,5 тыс. кв. метров был запущен в августе 2020 года с заявленными инвестициями 478 млн рублей.

И в этот же день БЕЛАЗ заключил соглашение с АО «Угольная компания «Кузбассразрезуголь» (КРУ) о поставке 20 самосвалов новой модели с российским двигателем. В результате, угольная компания первой в России получит в следующем году партию 220-тонных самосвалов с дизельным двигателем российского производства от «Коломенского завода» мощностью 2400 л.с., который заменит импортные двигатели. Полный цикл предварительных испытаний самосвала новой модели завершился в мае текущего года на полигоне завода-производителя в Беларуси. «Новая модель самосвала БЕЛАЗ почти полностью состоит из комплектующих российского и белорусского производства, что делает ее обслуживание более удобным и оперативным», прокомментировал предстоящую поставку директор по производству КРУ Роман Смирнов. А 20 июля компания объявила, что приступила к испытаниям этого самосвала на Красноброд-III»



БизнесТрак

официальный дилер в Кузбассе
АО «Петербургский тракторный завод»
г. Кемерово, пр-т Кузнецкий, 127/6
☎ (3842) 376-888 🌐 kmpk.ru

КИРОВЕЦ®

ВАШ НАДЕЖНЫЙ ПОМОЩНИК

*Уважаемые партнеры!
Поздравляем вас с
профессиональным праздником -
Днем шахтера!*

*Горнодобывающая промышленность
занимает одну из важнейших позиций в
экономике Кузбасса и обладает значительным
потенциалом для дальнейшего роста
производственных показателей.*

*Для компании «БизнесТрак»
большая честь и ответственность
быть причастной к вашему
благородному делу и вносить свой
посильный вклад в ваш нелегкий труд.
Искренне благодарим вас за мастерство,
профессионализм и сотрудничество.
Желаем уверенности и стабильности,
мира и добра,
реализованных планов и оптимизма.*



РОСТ И СНИЖЕНИЕ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА В РОССИИ (за 6 месяцев 2023 года в % к аналогичному периоду 2022 года)



ском разрезе. «Такая совместная работа позволяет не просто совершенствовать производственные и эксплуатационные характеристики самосвалов, но и максимально адаптировать их для работы в условиях наших предприятий, в том числе в зимний период при резких перепадах температур», пояснил Роман Смирнов.

А ещё накануне выставки «Уголь и Майнинг» старейшее предприятие машиностроительной отрасли Кузбасса – ОАО «Анжерский машиностроительный завод» – перешло под контроль Белорусского автомобильного завода. Согласно опубликованному документу предприятия, на заседании его совета директоров 31 мая генеральный директор «Анжеромаша» Сергей Альков подал в отставку, и она была единогласно принята советом директоров. Затем он сообщил о согласии первого заместителя гендиректора Романа Печерина, который как раз работает директором по экономике уже упомянутого ООО «Б-24» занять должность врио гендиректора до момента избрания нового руководителя предприятия. Для этого и для избрания нового своего состава совет директоров назначил на 8 августа проведение внеочередного собрания акционеров предприятия, которое избрало нового гендиректора и новый состав совета директоров (см. об этом подробнее СДЕЛКИ).

Дальнейшему продвижению дружественных машиностроителей на рынок углепрома Кузбасса призван способствовать центр по продаже и обслуживанию белорусской техники. Решение о его создании было принято в рамках рабочего визита в Кузбасс министра промышленности Республики Беларусь Александра Рогожника и руководителей белорусских предприятий 18-19 июля. По мнению губернатора Кузбасса Сергея Цивилева, «новый мультибрендовый центр позволит не только проводить оперативное техобслуживание, но и приобретать необходимую технику, запчасти к ней в одном месте и по ценам заводов-производителей». Кроме того, в рамках рабочей встречи были рассмотрены вопросы расширения взаимодействия ОАО «БЕЛАЗ» и ОАО «Белшина» с угольными предприятиями Кемеровской области, участия белорусских предприятий в реализации инфраструктурных проектов региона, открытия производства белорусского пассажирского транспорта в Кузбассе.

Конечно, не только белорусские машины стали основными в поставках на кузбасские предприятия в этом году, ведь одними карьерными самосвалами добычу вести невозможно. Но как показывают объявленные поступления

техники преобладают сегодня поставки отечественных производителей и компаний из другой дружественной страны – Китая. Например, группа «Стройсервис» получила за второй квартал текущего года более 110 горных и вспомогательных машин на свои предприятия, в том числе, около 40 единиц горнотранспортной и свыше 70 единиц вспомогательной техники. Затраты на это составили более 2 млрд рублей. Как сказано в сообщении «Стройсервиса», парк техники предприятий компании пополнили 15 экскаваторов с ковшами объёмом от 2 до 8 кубометров, 16 самосвалов грузоподъёмностью от 60 до 220 тонн, 6 тяжёлых бульдозеров, в том числе, производства России, Белоруссии и КНР. Бульдозеры поступали, в частности, российской марки «Четра», и в итоге на разрезах «Стройсервиса» на конец июля работало уже 15 машин данной марки, и планировалось поступление ещё одной такой машины.

Помимо нового самосвала с российским двигателем «Кузбассразрезуголь» согласился также испытывать у себя на практике «первую шнековую двухвалковую дробилку «ДК» производства кемеровской корпорации «АСИ». В начале июля было объявлено, что дробилка была «интегрирована в технологический цикл автоматизированного углепогрузочного комплекса» на Талдинском угольном разрезе. Производительность установок – 500 тонн угля в час, она используется для получения угля заданной крупности. Новая дробилка в отличие от аналогов оснащена системой телеметрии и функцией автоматической самодиагностики. Как отметил исполняющий обязанности директора по переработке и обогащению угля КРУ Юрий Челунов, компания традиционно выступает площадкой для производственных испытаний новых видов техники, «наш опыт эксплуатации позволяет усовершенствовать модели перед серийным производством под наши запросы». Корпорация «АСИ» известна как производитель промышленного весового оборудования, но в прошлом году перешла в новый для себя сегмент производства, освоив выпуск дробильных установок.

Добавление новых видов продукции и расширение уже налаженного производства стандартный подход к современной рыночной ситуации, когда множество традиционных и привычных угольщикам поставщиков из теперь недружественных стран совсем ушли с российского рынка, или прекратили импорт, ограничившись местным производством. В условиях довольно дорогих и длительных поставок по параллельному импорту для местных

производителей открылось большое окно возможностей предложить угольщикам и производство запчастей на ранее поставленную импортную, не говоря про отечественную, технику и оборудование. И конечно, новые виды своей продукции, как это сделала та же корпорация АСИ. Вот как объяснил новый расклад на рынке электротехнических изделий, в том числе, используемых угольщиками, первый заместитель генерального директора российской компании «Систем Электрик» (бывшей Schneider Electric в России) по продажам и внешним связям Армен Бадалов на выставке «Уголь и Майнинг» в июне: «на рынке происходят перемены, ушли западные компании, а они занимали существенную долю рынка, пришли новые, как правило, из Азии, подтянулись российские производители, конкуренция усилилась, в том числе, и за счет российских компаний, которые вывели на рынок новые виды продукции».

РАСЧЁТЫ МАШИНОСТРОИТЕЛЕЙ

Опрос, проведенный среди представителей машиностроительных компаний и дилеров-поставщиков горного оборудования и техники на выставке «Уголь и Майнинг» в Новокузнецке в начале июня показал, что ожидания развития российского рынка у них самые разные, но в итоге они все также расширяют производство и поставки, в том числе, за счет освоения новых видов продукции и занятия новых открывающихся ниш на рынке. Как отметил коммерческий директор АО «Металлист» (Качканарский завод по ремонту горного оборудования) Виктор Жигалкин, на выставку в этом году от предприятия привезли новую разработку – блок двигателя внутреннего сгорания, чтобы показать, что оно движется в те отрасли (автопром, производство сельхозтехники), где «большие сложности с покупкой такого «железа». Для этого завод разрабатывает рамы, лонжероны и корпуса коробки передач для крупных тракторов, осваивает изготовление литейных форм на 3D принтере. По его данным, потребности заказчиков сильно изменились – они стали все чаще запрашивать изготовление конкурентоспособные иностранным производителям аналоги.

Менеджер по внешнеэкономической деятельности новокузнецкого ООО «Завода инновационного машиностроения» («ЗИМ») Дамир Галеев также подчеркнул, что предприятие привезло на выставку новинку, шахтный монорельсовый дизель-гидравлический тягач Zim-120. И он на 95% состоит из деталей отечественного производства, III»

ИНГОССТРАХ

Просто быть уверенным

Уважаемые коллеги и партнеры!

Поздравляем вас с профессиональным праздником – Днем шахтера!

Ваша ежедневная работа требует твердого характера, силы духа, профессионализма и уверенности. Ваша работа приносит нашей стране огромную пользу – спасибо вам за это!

Желаем вам успехов в работе, крепкого здоровья и счастья – а страховую защиту предоставит наша компания.

Ваш Ингосстрах



СПАО «Ингосстрах», Лицензия
СБ РФ СИ № 0928, СЛ № 0928,
ОС № 0928-03, ОС № 0928-04,
ОС № 0928-05, ПС № 0928
от 23.09.2015, Реклама.

г. Кемерово,
ул. Карболитовская, д. 16
8 3842 49 50 07
49 50 02, 49 55 01
ingos.ru

соответственно не зависит от импорта, также снимаются вопросы по сервису, по наличию запасных частей, по срокам поставки. При этом завод при конструировании этой машины использовал лучшие зарубежные решения, а систему управления разработал собственными силами, и она на две головы выше, чем у западных поставщиков, без труда интегрируется в информационные системы шахты.

По словам Дамира Галева, ЗИМ в ближайшие пару лет планирует выход на новые рынки с новой техникой, в частности, с колесной рудничной. Это – погрузочно-доставочные и самоходные машины, шахтные самосвалы. И здесь завод также планирует отказ от иностранных комплектующих, переход на российские узлы, агрегаты и системы управления. Отечественная компонентная база избавит наших клиентов от проблем поставки запасных частей. При этом по его оценке, большинство угольных компаний пока не изменили потребительских предпочтений и все, что можно купить не в России, покупают за ее пределами. И говорят, что они по-прежнему на 100% импортозависимые в сфере дизель-гидравлических тягачей, тогда как только ЗИМ выпустил 13 подобных машин. «Здесь срабатывает и стереотип, и малое доверие отечественному производителю», отметил представитель завода.

Коммерческий директор ООО «АлтайБурМаш» (представляет китайский бренд «ZEGA») Вячеслав Радий со своей стороны отметил, что для угольных и рудных предприятий самое главное, чтобы техника бесперебойно работала. А это возможно только в том случае, когда у поставщика есть развитая филиальная сеть с профессиональными инженерами и хорошие объемы ассортимента по запчастям буровых установок. Центральный сервис и склад у нас в Новокузнецке, центральный офис в Барнауле, а в целом по России у нас около 10 филиалов. В этом году компания планирует расширяться, исходя из принципа, если в регионе больше 5 единиц нашей техники, то задумываемся об открытии филиала.

По поводу активности китайских компаний на российском рынке, коммерческий директор АО «Металлист» Виктор Жигалкин заявил, что завод не боится их конкуренции, так как оборудование на заводе плюс-минус одинаковое с китайскими производителями, но технология литья другая, выше качеством. И на «Металлисте» хорошо понимают, что для заказчика играет роль не только качество и цена, но и неценовые критерии принятия решения, в частности, наличия определенных по-

зиций запчастей. Кроме того, у завода всегда открыто производство, его спокойно показывают заказчикам, в Китае такого подхода нет. И плюс заказчики несут большие транспортные расходы при китайских поставках, и при браке им сложно и долго производить замену.

Дамир Галева также отметил, что многие сегодня активно сотрудничают с Китаем, и у ЗИМа также есть такой опыт, и он разный, есть и положительные, и отрицательные моменты. По его словам, «вопросы с гарантией по деталям проще решать с отечественными поставщиками, и хотя где-то эти запчасти стоят дороже, чем китайские, тут нет проблемы длительности возврата деталей в Китай и получения обратно по гарантии».

ГОСПОДДЕРЖКА И ГОСЗАКАЗ

Открывая выставку «Уголь России и майнинг» в Новокузнецке губернатор Кузбасса Сергей Цивилев заявил, что нужно убрать термин «импортозамещение», поскольку сейчас «есть импорт только от дружественных стран», и должен быть другой термин, например, «технологический прорыв». По его оценке, российские угольщики попали в зависимость от импортного угольного оборудования в последние десятилетия, угольная отрасль страны «стала площадкой для испытания оборудования мировых производителей, и сейчас пожинаем плоды». Тогда как в стране много предприятий, которые, по словам губернатора, «в состоянии – не потеряли оборудование, не потеряли коллективы – производить качественную и конкурентоспособную продукцию, и важно вернуть доверие угольщикам к отечественному оснащению, которое нисколько не уступает иностранному по качеству».

«Я ставлю всем задачу создать программу развития минимум на 10 лет, потому что у многих производств срок окупаемости 5, 7 лет и более, и должен быть создан отраслевой заказ, все предприятия Кузбасса должны подать заявку в

НОЦ Кузбасс по годам, сколько в каждый год им нужно таких-то машин, механизмов, сколько им нужно людей подготовить. В соответствии с этим отраслевым заказом будут отданы поручения министерству науки – разрабатывать необходимую технологию, промышленности – выпускать по этим графикам машины и оборудование, министерству образования – готовить специалистов», заявил также Сергей Цивилев, обозначая основы политики государственной поддержки угольного машиностроения в регионе. Обращаясь к угольщикам, он призвал их с таким же рвением, с каким они поддерживали зарубежные компании, «помочь российским компаниям улучшить продукцию, сделать ее максимально надежной». По его словам, «мы вместе должны помочь российскому машиностроению выйти на новый уровень, без участия угольщики и науки наши машиностроители не смогут создать конкуренцию мировым гигантам».

На выставке Сергей Цивилев сообщил также, что в регионе создадут отраслевой заказ и по кадрам. Он будет включать информацию о потребности производственных предприятий в кадрах по годам. Исходя из этих данных, планируется задание для образования по подготовке необходимых специалистов. Вместе с этим губернатор отметил, что возвращать кадры, нужно начиная со школы, поэтому «будут создаваться инженерные классы». Отраслевой заказ также должен включать информацию о потребности в оборудовании, необходимом для производства окончательного продукта. К разработке и координации размещения отраслевых заказов на изготовление российскими заводами сложных комплектующих для импортного горношахтного оборудования подключены ученые Научно-образовательного центра «Кузбасс». Кроме того, по поручению Сергея Цивилева уже создана рабочая группа по формированию отраслевого заказа на 10 лет. ■

По данным министерства промышленности и торговли Кузбасса, в регионе реализуется госпрограмма «Развитие промышленности Кузбасса» на 2019-2025 гг., которая предусматривает финансовую поддержку предприятий в форме субсидий, финансируется за счёт средств федерального и областного бюджетов. В текущем году, по итогам конкурсного отбора, организуемого уже минпромторгом России на реализацию мероприятий госпрограммы выделено 105,6 млн рублей. Займы на поддержку промышленных предприятий выделяет Фонд развития промышленности Кузбасса по программам «Проекты развития Кузбасса» и «Бизнес-оборот». По данным ФРП, средний размер предоставляемого займа составляет 20 млн рублей. В этом году займы от фонда получили: 40 млн рублей – ленинск-кузнецкое ООО «Сибирская Инжиниринговая Торговая Компания» (ремонт ГШО), 100 млн – новокузнецкое ООО «НПП Завод модульных дегазационных установок», 37 млн рублей – кемеровское ООО «Горный-ЦОТ» (производство приборов контроля атмосферы), 39,5 млн – новокузнецкое ООО «Сибэлектро», 20 млн рублей – кемеровское машиностроительное ООО «Брент».

«КУЗБАССЭНЕРГОПРОММАШ»

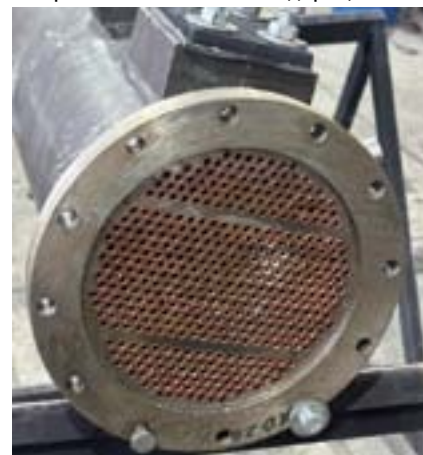
ЗАПУСКАЕТ УНИКАЛЬНОЕ В РОССИИ ПРОИЗВОДСТВО РАДИАТОРОВ

Новокузнецкая компания «КузбассЭнергоПромМаш» всего несколько лет работает на рынке, но уже успела зарекомендовать себя как надёжный производитель теплообменного оборудования, предлагая решения в этой области практически для любой отрасли. Это – теплообменные аппараты (радиаторы) с сердцевинной из сменных оребренных медных или алюминиевых трубок, блоки охлаждения дизель-генераторных установок и газопоршневых электростанций. В скором времени она запускает новое производство по уникальной для России технологии спекания алюминия в вакуумной среде.

Как рассказывает генеральный директор ООО «КузбассЭнергоПромМаш» Андрей Эйрих, проект производства в Новокузнецке теплообменного оборудования начинался в 2019 году как ООО «Айсберг». Тогда участниками проекта была подана заявка на получение статуса резидента территории опережающего социально-экономического развития «Новокузнецк». Через два года по предложению руководителя компании ей было дано более ёмкое название с чётким пониманием локализации производства. А под наименованием «Айсберг» была зарегистрирована торговая марка для части выпускаемой продукции – радиаторов охлаждения с разборной сердцевиной из круглоорезной алюминиевой и плоскооформленной оребренной медной труб на резиновых уплотнителях и кольцах для спецтехники и промышленных установок. Радиаторы зарекомендовали себя надёжными и пригодными для ремонта в полевых условиях, выдерживающими высокое давление и вибрацию.

К тому моменту как поясняет Андрей Эйрих, пришло понимание, что ассортимент компании не может ограничиваться только аппаратами воздушного охлаждения.

Был начат проект на проведение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ по разработке высокоэффективных интегральных конденсаторов который был поддержан Министерством промышленности и торговли Российской Федерации



Условия эксплуатации предъявляют различные требования к системам охлаждения. В результате компания «КузбассЭнергоПромМаш» начала производство кожухотрубных теплообменных аппаратов и приняла решение также инвестировать в технологию производства радиаторов, которая максимально удовлетворяет запросы клиентов и соответствует мировым стандартам – технологию спекания алюминия в вакуумной среде.

По словам генерального директора КЭПМ, в настоящее время в России не производятся теплообменные аппараты по данной технологии, но именно по ней выпускается более 90% всех радиаторов для специальной техники ведущих мировых производителей. Для организации их выпуска компания при-



обретает современное высокопроизводительное оборудование. Реализация нового проекта позволит увеличить производство в 5 раз, это около 120 тонн алюминиевой продукции в месяц. И это только в рамках первой очереди проекта, в которой будет занято не менее 30 человек. В дальнейшем проект подразумевает масштабирование, для чего на промышленной площадке уже заложены возможности увеличения производства на порядок.

Таким образом, КЭПМ первым в России начнёт выпускать радиаторы в вакуумных печах, которые будут идеальными для охлаждения масла и компрессоров, уверяет Андрей Эйрих. Такой способ является бесфлюсовой пайкой, тогда как в стране применяется технология пайки алюминиевых теплообменников с использованием флюса Nocolok (технология контролируемого атмосферного спекания). Конструкция



радиаторов от «КузбассЭнергоПромМаш» будет брусково-пластинчатой и сможет быть использована при давлении внутренней охлаждаемой среды до 10 Мпа! Таким способом производятся теплообменники для аэрокосмической, атомной промышленности, в медицине и автомобилестроении. Оригинальные радиаторы, установленные на спецтехнике марок Liebherr, Komatsu, Caterpillar популярных у кузбасских угольщиков, выполнены именно по данной технологии.

Теперь у владельцев этой техники появляется возможность оперативно приобрести практически оригинальный радиатор в Кузбассе.

Таким образом специалисты КЭПМ вносят существенный вклад в построение технического суверенитета РФ.

Поздравляем шахтёров профессиональным праздником!



г. Новокузнецк,
ш. Кузнецкое 21, корпус 4
8-800-600-7201
info@radiator42.ru
vk.com/club220316158
t.me/KEPM_radiators



radiator42.ru



КОМПЛЕКСНОЕ И ПОВСЕМЕСТНОЕ

СТРОИТЕЛЬСТВО

Строительная активность в Кузбассе в текущем году вышла на новый уровень – в областном центре развернулась реновация Заискитимской части с перспективой последующей жилой застройки площадью более 3 млн кв. метров, на строительстве Северо-Западного обхода Кемерова начался переход через Томь, в Шерегеше идёт строительство новых кварталов по договорам комплексного развития территории (КРТ), а сам этот подход выдвигается на первый план при развитии городов как основной градостроительный принцип.

ПРЕОДОЛЕНИЕ ТОМИ И ИСКИТИМКИ

В начале июня на строительстве Северо-Западного обхода Кемерова началась надводка моста через Томь. К этому моменту, как сообщил в ходе инспекции губернатора Кузбасса Сергея Цивилева на стройке генеральный директор АО «Кемеровоспецстрой» Александр Выприцкий, из 22 млн кубометров земляных работ по проекту было выполнено уже 17 млн кубометров. Все участки дороги были охвачены работами, на трёх транспортных развязках велись активные работы в разных уровнях, уложено 10 км основания дороги и на протяженности в 7 км бетон, 12 мостов и путепроводов также все были в работе. По его словам, на стройке на начало июня работало 1,3 тыс. человек, 5 подрядных организаций и 700 единиц различной техники. С ближних карьеров и с Барзасского карьера везли на стройку необходимые материалы, на правом берегу построили асфальтобетонный завод. Пересечения обхода с различными инженерными сетями были выполнены на 70%. На правом берегу Томи после мостового перехода под дорогу нужно взорвать 3 млн кубометров скалы, «и мы уже приблизились к уровню в 50%, все работы идут по графику», отметил также Александр Выприцкий. Уже были приготовлены балки для перекрытий экодуга на обходе, их привезли из Подмосквы по железной дороге, после подготовки опорных частей экодуг будет смонтирован осенью этого года. Его ширина 50 метров, он будет вписан в ландшафт с высаженными наверху деревьями, и, по словам Александра Выприцкого, «будут все возможности у зверя переходить дорогу, не нарушая технику безопасности».

Как рассказал представитель АО «Мостострой-11» (субподрядчик на строительстве моста через Томь) Александр Телевич, компания приступила к работам на мостовом переходе уже в августе 2022 года, и они также идут по графику. По его данным, мост протяжённостью 886 метров будет стоять на 10 опорах, из которых четыре уже готовы, шесть – в работе. К концу года планируется полностью завершить строительство опор. В ходе начавшейся 5 июня первой надводки моста 1180 тонн металлоконструкций в течение двух суток были продвинуты на 41 метр. Общий объём металлоконструкций на объекте – 9,5 тыс. тонн. В этом году компания планирует произвести надводку моста до шестой опоры, это 60% всего объёма металлоконструкций.

Сергей Цивилев напомнил, что «вдохновителями» строительства этой дороги выступили Михаил Федяев, возглавлявший в свое время холдинг «СДС» и гендиректор «Кемеровоспецстрой» Александр Выприцкий. Первый, по словам губернатора, «когда был непростой момент, и государство не давало нам денег, пришёл и предложил свои деньги на её проектирование, подставил плечо». Напомним, что проектированием дороги занимался созданный для этого совместный фонд компаний «СДС-Строй» и «Кемеровоспецстрой». Губернатор также сообщил, что «очень сложной была экспертиза» проекта, при этом дорогу пытались «урезать, сделать ее в две полосы с одноуровневыми развязками», «но мы смогли отстоять вариант в четыре полосы с двухуровневыми развязками и со скоростью движения 110 км, и осенью 2024 года мы её введём в эксплуатацию».

Строительство моста через Томь на обходе не единственный подобный объект, в этом году в Кемерове планируется построить новый мост через Искитимку, уже получивший наименование «Театральный». 22 июня, как сообщил глава областного центра Дмитрий Анисимов, на этом объекте строители смонтировали первую опорную балку пролёта моста – металлоконструкцию весом 11 тонн и длиной 22,5 метра. Для монтажа был использован автокран грузоподъёмностью 200 тонн. По данным мэра, все работы на новом мосту шли в графике, соответственно, сохранялись планы завершить строительство и соединить исторический центр города с новыми объектами на Притомском проспекте уже до конца года.

А в ходе капитального ремонта уже существующего Университетского моста через Искитимку ремонтные работы, стартовавшие в мае на подмостовом пространстве, постепенно перешли на верхнюю часть моста. И 8 июля на нём была перекрыта одна часть, ведущая в центр города с сохранением движения в обратном направлении, а с 23 июля мост был полностью закрыт для движения. В этот момент, чтобы разгрузить движение и снизить заторы, были открыты для временного движения в прямом и обратном направлениях участки улиц в зоне реновации Заискитимской части города – по улице Сибиряков-Гвардейцев от Мичурина до улицы Крутой, включая мост через Искитимку, и по улице Гагарина от Шорникова до Терешковой. На 31 июля, по данным Дмитрия Анисимова, в ходе капремонта Университетского моста были выполнены все демонтажные работы по покрытиям, очищались основания, готовились для стяжки, и с левой стороны моста уже были сделаны торцевые монолитные участки. Мэр ещё раз заверил, что цель – «завершить ремонт как можно скорее и вновь запустить автомобильное движение по мосту».

ОБНОВЛЕНИЕ ВОЗДУШНЫХ ВОРОТ

Крупнейшими инфраструктурными стройками Кузбасса помимо Северо-Западного обхода областного центра и подготовки инженерной инфраструктуры в Заискитимской части Кемерова в текущем году стало также обновление аэропортов региона – строительство нового аэровокзального комплекса в аэропорте Новокузнецка и реконструкция взлётно-посадочной полосы (ВПП) в кемеровском. На стройке нового терминала новокузнецкого аэропорта имени Б.В. Волюнова в начале июля были уже полностью смонтированы и испытаны наружные инженерные сети, выполнены работы по монтажу алюминиевых конструкций фасада на 95%, остекление фасада – на 80%. Продолжались работы по огнезащите металлоконструкций каркаса здания и внутренняя отделка помещений, монтируются системы электроснабжения, освещения, вентиляции, пожаротушения и безопасности. Кроме того, строители начали монтировать эскалаторы и индивидуальный тепловой пункт, на привокзальной территории укладывают финальный слой асфальтового покрытия, завершают монтаж автоматической парковки.

Кроме того, энергетики приступили к технологическому присоединению нового терминала. Для этого, как сообщало «Кузбассэнерго-РЭС» (филиал ПАО «Россети Сибирь»), предстоит построить две двухцепные линии 6 кВ от подстанции 35 кВ «Красный углекоп» до центрального распределительного пункта аэропорта протяжённостью 15 км, смонтировать 87 км самонесущего изолированного провода, установить 462 двухцепные опоры и модернизировать питающий центр. Мощность присоединения составит 4 МВт. Запуск терминала позволит увеличить пропускную способность аэропорта с 270 до 580 пассажиров в час (ранее сообщалось о мощности в 540 человек в час. В пятиэтажном стеклянном здании аэровокзального комплекса общей площадью 19,5 тыс. кв. метров будут оборудованы 3 телескопических трапа, 6 эскалаторов и 15 лифтов. По мнению губернатора Кузбасса Сергея Циви- ▶▶



ЭТАЖИ: ГАРАНТИЯ БЕЗОПАСНОСТИ СДЕЛКИ

В вопросе выбора недвижимости необходимо быть максимально внимательным, сосредоточенным и включенным во все тонкости. Иначе, есть риск вложить свои деньги во что-то ненадежное и переоцененное.

Чтобы не терять драгоценное время и силы, лучше обратиться в проверенное агентство недвижимости. Оно возьмёт все хлопоты на себя, оставив на вас лишь выбор жилья.

Компания «Этажи» является лидером на рынке недвижимости, находясь в работе с 2000-го года. К 2023 году она стала самой быстро развивающейся компанией по подбору недвижимости, а количество офисов на сегодняшний день по всей России и за рубежом превысило 200. Помочь купить проверенную квартиру в Кемерове – это то, что не составит для них особого труда и будет исполнено на 100%.

ПОДБОР КВАРТИРЫ

На официальном сайте «Этажей» широкое портфолио различного рода предложений по продаже квартир. Это может быть небольшая уютная однушка в центре города или просторная квартира с большим количеством комнат в спальном районе. Вы сможете найти то, что нужно именно вам, грамотно настроив все фильтры:

- **Комнатность.** Первый и один из самых важных пунктов – выбор количества комнат. Можно выбрать сразу несколько параметров;
- **Стоимость.** Вы можете обозначить желаемый диапазон, если точно знаете на какую сумму будете рассчитывать. Не указывая конкретных цифр, вы получите больший ассортимент разных предложений;
- **Площадь.** Измеряется в квадратных метрах. Можно обозначить диапазон квадратуры, если у вас есть четкое представление о квартире мечты;
- **Район, улица или ЖК комплекс.** Можно выбрать, как один из пунктов, так и все сразу. Это сильно сузит поиск по городу.

ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ

Хороших компаний на рынке недвижимости не мало, но, чтобы выделяться, необходимо предлагать клиентам только лучшее. И «Этажи» с успехом это делают.

– Высокий профессионализм сотрудников. Все новички компании проходят специализированное обучение и продолжительное время контролируются опытными наставниками. Качество услуг каждого сотрудника подтверждается огромным количеством реальных отзывов клиентов. А экспертность и многолетний опыт сотрудники передают через создание материалов о рынке недвижимости в СМИ.

– Надежные партнеры. Именно крепкое партнерство в совокупности с профессионализмом сотрудников помогают клиентам сделать правильный выбор. Компания не ставит высшей задачей получить комиссию от сделки, а стремится оказать клиенту полный спектр услуг и оформить максимально выгодную и подходящую сделку.

г. Кемерово, пр. Ленина 59/1, 3 этаж
+7 (3842) 77-10-70 • kem.etagi.com

Этажи

лева, «новый терминал в Новокузнецке станет транспортным хабом для всей южной агломерации и еще одним важным фактором развития туристической отрасли». При этом действующий терминал будет работать до введения нового терминала в эксплуатацию, которое запланировано в текущем году. После этого будет принято решение относительно старого здания, в частности, возможен его демонтаж.

А в рамках проекта реконструкции ВПП аэропорта Кемерово на начало августа были выполнены проектные работы, на них получено положительное заключение Главгосэкспертизы, сообщил в ходе обсуждения в Законодательном собрании региона госпрограммы «Оптимизация развития транспорта и связи Кузбасса на 2014-2024гг.» генеральный директор ООО «Международный аэропорт Кемерово» Николай Тарануха. По его данным, уже в этом году планируется закончить ремонт первого участка ВПП, который был начат в декабре прошлого года, реконструировать участок водосточно-дренажной системы, очистные сооружения, объекты транспортного хозяйства и связи.

НЕОТЪЕМЛЕМАЯ ЧАСТЬ

Важной и неотъемлемой частью строительной активности в регионе продолжает выступать социальное строительство, и в текущем году в Кузбассе планируется ввести в строй после строительства и модернизации 39 социальных объектов, в том числе, 18 – к первому сентября. В частности, будут введены в работу детские сады, школы, спортивные и культурные объекты, учреждения здравоохранения, а также пожарное депо в Шерегеше. В текущем году строятся 6 детских садов: до сентября закончится строительство детского сада в Юрге, после капитального ремонта по проекту «Мой новый детский сад» начнут работу 3 детсада в селе Елыкаево Кемеровского муниципального округа, детский сад № 218 в Кемерове и № 24 в Ленинске-Кузнецком. Ранее был введен в эксплуатацию детский сад в Белове. По проекту «Моя новая школа» к началу учебного года будут капитально отремонтированы 5 школ – в Новокузнецке, Междуреченске, в Бачатском и Грамотеино в составе Белова, а также в деревне Береговая Кемеровского муниципального округа. Еще три школы обновят по федеральной программе «Развитие образования» – в Анжеро-Судженске, Топках и Новокузнецке. Вместе с этим, по проекту «Мой новый колледж» до конца этого года завершится второй этап ремонта Кузбасского колледжа архитектуры, строительства и цифровых технологий в Новокузнецке.

К 1 сентября планируется закончить строительство физкультурно-оздоровительного комплекса в Киселевске и ледового дворца в поселке Металлплощадка Кемеровского округа, а также реставрацию Прокопьевского драматического театра и строительство пожарного депо в Шерегеше. Кроме того, в Новокузнецке откроется здание для размещения мировых судей, а до конца года завершится капремонт театра кукол им. Гайдара в Кемерове, детской школы искусств в Гурьевске и строительство лабораторного корпуса Кемеровской инфекционной больницы и поликлиники в районе Абашево в Новокузнецке.

НА УРОВНЕ ПРОШЛОГО ГОДА

После некоторого спада в начале года жилищное строительство в Кузбассе постепенно восстановило свою активность на уровне прошлого года. За январь-июнь было построено 310,7 тыс. кв. метров жидлй недвижимости, на 0,9% больше, чем годом ранее. И на пресс-конференции в управлении Росреестра по Кемеровской области 21 июня заместитель министра строительства Кузбасса Олеся Костякова отметила, что ввод жилья идет на уровне 2022 года, в первом квартале года было снижение ввода на 13%, до 158,7 тыс. кв. метров, но на 1 июня отставание от уровня прошлого

года было почти полностью ликвидировано. По словам замминистра, губернатор Кузбасса Сергей Цивилев поставил задачу в перспективе выйти на уровень ввода нового жилья в 1 млн кв. метров в год. В прошлом году в регионе было введено 790,2 тыс. кв. метров нового жилья, в 2021 – 839,9 тыс., план на текущий год – 900 тыс. кв. метров. Олеся Костякова также отметила, что в регионе в настоящее время идет строительство 31 многоквартирного дома в категории «социальное жилье» по федеральным и региональным жилищным программам, национальному проекту «Жилье», при этом новые дома возводятся не только в основных центрах Кузбасса, но и в самых разных городах и районах, хотя, конечно, также в зависимости от наличия населения.

Заместитель руководителя управления Росреестра по Кемеровской области Юлия Исупова сообщила, что с 2020 года Кузбасс участвует в реализации проекта «Земля для строики», который предназначен для того, чтобы облегчить выбор площадки под строительство жилья как для инвесторов и застройщиков, так и для граждан, сделав его максимально простым и прозрачным. На 15 июня 2023 года в регионе в рамках этого проекта выявлено 414 участков и территорий, пригодных для строительства жилья, общей площадью почти 3,3 тыс. га, в том числе, с потенциалом использования под ИЖС – 204 участка и территории, под многоквартирные дома – 210. В настоящее время вовлечены в оборот 68 участков площадью более 23 гектар: 33 участка – под многоквартирные дома, 35 – под ИЖС. Больше всего участков – более 30 – передано под застройку на территории Белова. В лидерах также Юрга, Яйский, Яшкинский, Тяжинский и Ижморский округа.

На стабильный уровень активности в сфере жилищного строительства и покупки нового жилья указывало и число заявок на ипотечные кредиты в Кузбассе. Как сообщила на той же пресс-конференции начальник управления ипотечного кредитования и развития сервисов «ДомКлик» Кемеровского отделения 8615 Сбербанка Наталья Медведева, в январе-феврале 2023 года на рынке был ровный тренд – без увеличения числа заявок на ипотечные кредиты в сравнении с показателями конца 2022 года, на уровне 5 тыс. заявок в месяц. А в марте произошло значительное увеличение, на 30%, до 6,5 тыс. После чего их поступало по 6-6,5 тыс. в месяц, а за 19 дней июня было подано уже 5,7 тыс. заявок. «Мы предполагаем, что в июне их будет больше 6 тысяч, тренд на рост числа заявок сохраняется», отметила Наталья Медведева. При этом с середины прошлого года, по ее данным, не изменилась средняя сумма ипотечного кредита, оставаясь стабильно на уровне 2,5 млн рублей. Как пояснил исполнительный директор СРО «Ассоциация риэлтеров Кемеровской области» Дмитрий Колчин, цены на покупку жилья выросли, но покупатели обычно продают свое старое жилье, которое также подорожало, поэтому размер запрашиваемого ипотечного займа стабилен.

Структура выдаваемых займов, пояснила Наталья Медведева, складывается следующим образом: 20% заявок поступает на покупку жилья в новостройках, 70% – на приобретение жилья на вторичном рынке и 10-11% – на прочие объекты, куда входит загородная недвижимость, индивидуальное жилищное строительство и др. При этом более 50% займов на покупку нового жилья выдается при государственной поддержке по программе «семейная ипотека». Доля просроченных кредитов, по словам Натальи Медведевой, остаётся на очень низком уровне, менее полпроцента, на начало 2022 года 0,43%, в настоящее время 0,23%.

ПО ПУТИ КОМПЛЕКСНОГО РАЗВИТИЯ

Важнейшей тенденцией 2023 года в строительной сфере Кузбасса стало обращение к такому средству градостроительного развития как строительство по договорам комплексного развития территории (КРТ). В 2020 году в Градостроительный

кодекс России были внесены изменения о создании единого механизма комплексного развития территорий, что дало толчок реализации таких проектов по всей стране, включая Кузбасс, где первый договор КРТ был заключен для реализации крупного строительного проекта в Шерегеше.

Принятию данного закона, как и любого другого предшествовало множество процедур: от внесения законопроекта до его прочтения и принятия. Кузбасс в данном случае был активным участником законодательного процесса. Депутат Госдумы от Кузбасса Павел Федяев выступил соавтором Федерального закона «О внесении изменений в Градостроительный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации в целях обеспечения комплексного развития территорий» от 30 декабря 2020 года. По его словам, «с правительством Кузбасса работали очень плотно и большое количество поправок, которые были внесены в законопроект разрабатывали совместно». «Лично с заместителем губернатора Глебом Владимировичем Орловым, Ириной Александровной Печеркиной мы над этим законом несколько месяцев сидели, поправок было на 10 листах, и потом две трети из того, что мы совместно разработали, было учтено в законопроекте и в финальном законе», – рассказал он. Поправки касались того, сколько собственников должно проголосовать за принятие решения о вхождении дома в КРТ, как определять стоимость объекта, какой порядок урегулирования и так далее.

На деле механизм комплексного развития территорий достаточно сложный. Например, существует 4 вида КРТ: КРТ жилой застройки, КРТ нежилой застройки; КРТ незастроенной территории и КРТ по инициативе правообладателей. Каждый из которых обладает своими параметрами, требованиями и критериями. При этом, часть нюансов механизма регламентируется региональными правовыми актами. В

2021 году на уровне Кузбасса были приняты 6 нормативных актов, которые регулировали особенности реализации КРТ на территории региона. По мнению начальника главного управления архитектуры и градостроительства Кузбасса Татьяны Ярополовой, «ключевым, из них является постановление правительства, которое определяет критерии для многоквартирных домов, индивидуальных жилых домов и домов блокированной застройки. Которые, по сути, не являются аварийными и подлежащими сносу, но при этом возможны к включению в территорию комплексного развития». До принятия данных нормативных актов использование механизма реализации КРТ, на территории, где располагаются индивидуальные жилые дома, был практически невозможен. Единственным способом являлся прямой выкуп данных объектов. По оценке Павла Федяева, такой способ работы останавливал процесс комплексного развития. Собственники завышали стоимость своего объекта недвижимости, иногда и до 50 млн рублей, хотя его рыночная стоимость была на несколько порядков ниже. На сегодняшний же день при установлении критериев для таких объектов, возможно включать их сразу напрямую в территорию КРТ.

Решение о создании КРТ принимает руководство либо субъекта, либо муниципалитета. Следующий шаг – экономическая оценка и переговоры с жителями. Большинство от собственников домов должны проголосовать за принятие решения о вхождении объекта в КРТ. По результатам этого проводятся торги. После выбора застройщика разрабатывается проект, который на открытых слушаниях представляют жителям данной территории. «Надо спросить, устраивает ли жителей, как всё это будет выглядеть после застройки. На этом этапе мы давали участвовать дистанционно», – рассказывает Павел Федяев. После успешного прохождения данной процедуры застройщик может приступить к реализации проекта. ►►

Мебель
Текстиль

ANGELITA

Декор
Свет

WWW.ANGELITA.RU

г. Кемерово, ул. 50 Лет Октября, 25

ПО СТРАНЕ И В КУЗБАССЕ

На 1 мая текущего года, по данным российского минстроя, регионы рассматривали 903 участка для применения механизма КРТ, подготовили 391 проект решений о КРТ, 370 решений о КРТ жилой застройки, а общая площадь территорий, в отношении которых началась реализация КРТ составляет 7,5 тыс. гектаров. По сведениям Павла Федяева на начало 2023 года, в Московской области было уже заключено 43 договора о КРТ, в Кировской – 10, в Ямало-Ненецком автономном округе, Тюменской и Челябинская областях – по 9 договоров, в Республике Марий Эл и Белгородской области – по 6, в Москве, Красноярском крае, Калужской, Иркутской и Свердловской областях – по 5, в Курганской области и Республике Адыгее – по 4 договора.

Считается, что механизм КРТ тесно связан с реновацией. Исходя из этого, можно сказать, что Москва являлась первопроходцем в части комплексного развития. Как следует из публикации мэра Москвы Сергея Собянина на странице ВКонтакте от 16 июля текущего года, работы по 41 проекту комплексного развития территорий ведутся в 34 районах Москвы. «На участках без действующих производств, без полезных жителям и городу объектов строятся многофункциональные городские кварталы с комфортным жильём, детскими садами и школами, поликлиниками, спортивными комплексами, гостиницами, бизнес-центрами и парками». Реорганизацию бывших промышленных и других неэффективно используемых территорий города объединяет проект комплексного развития территорий. По информации на сайте Проект правительства Москвы, общая площадь развития территорий, согласно этому проекту, составит около 2,5 тыс. га, а также планируется создать более 570 тысяч новых рабочих мест.

В Кузбассе также активно применяется этот механизм развития, и проекты КРТ запланированы в нескольких образованиях: в Новокузнецке микрорайон «Водная» площадью 363 га, проект «Новый городок» в Яе, и, конечно, самые крупные такие проекты уже запущены в Кемерове и Шерегеше.

10 НОВЫХ МИКРОРАЙОНОВ КРТ

Основными центрами нового жилищного строительства в областном центре в ближайшее время станут микрорайоны, строящиеся на условиях комплексного развития территорий. Десять из них запланированы в рамках реновации Заискитимской части Кемерова, ещё один планируется в Ленинском районе между Восточным микрорайоном и деревней Сухово. В первом случае под снос и последующую застройку пойдут территории индивидуальной жилой и малоэтажной многоквартирной застройки, в последнем – свободные земли.

Осенью 2022 года администрация города представила мастер-план КРТ на месте сносимых в настоящее время частных домовладений – Заискитимской части Кемерова. Эта территория на сегодняшний день преобладает малоэтажным жилищным индивидуальным строительством, и малоэтажным многоквартирным строительством. По мнению первого заместителя главы города Кемерова Василия Мельника, «комплексное развитие территории позволит к этой части подойти более масштабно, чтобы развитие было не в индивидуальном порядке». В течение 10 лет на площадке 540 га планируется построить 3,4 млн кв. метров нового жилья, 1 млн кв. метров нежилой застройки, в том числе, 10 школ, 36 детских садов, а также районные социальные и культурные объекты – спортивные секции, бассейн, клубы и библиотеки, деловые и медицинские центры, фитнес-центры. В границы нового района также войдёт пойменная территория Искитимки, и зеленый пояс вдоль западной и южной границы участка будет вписан в городскую среду.

В начале января 2023 года глава Кемерова Дмитрий Анисимов объявил, что всего на территории комплексного развития планируется построить 10 новых микрорайонов. Как пояснил Василий Мельник, разделение КРТ на микрорайоны необходимо ввиду большой площади территории. Всего запланировано две очереди строительства, первая очередь – порядка 170 га. Для 6 микрорайонов в Центральном, Заводском и Ленинском районе уже подготовлены проекты постановлений о КРТ жилой застройки. Как следует из проектной документации, для возведения новых микрорайонов под снос отведено более 700 земельных участков и объектов капитального строительства.

Микрорайон 6/2 площадью 2,68 га будет расположен в границах улиц Тухачевского – Гагарина – Мирная – Сибиряков-Гвардейцев, микрорайон 11/2 площадью 24,05 га в границах бульвар Пионерский – улицы Гагарина – 9 Января – Сибиряков-Гвардейцев, микрорайон 58Б площадью 8,9 га в границах улиц Сибиряков-Гвардейцев – Каменская – Смольная, микрорайон 12А/1 площадью 11,46 га в границах улиц Соборная – Гагарина – Искитимская Набережная – Спортивная – Енисейская – Луговая, микрорайон 12А\2 площадью 21,05 га в границах улиц Соборная – Сибиряков-Гвардейцев – Искитимская Набережная – Гагарина и микрорайон 58В площадью 3,4 га в границах улиц Тухачевского – Сибиряков-Гвардейцев – Мирная – Заузелкова.

Для трёх микрорайонов уже определены застройщики. По результатам проведённых аукционов права на заключение договоров о комплексном развитии территории жилой застройки двух микрорайонов в Заводском районе Кемерова получили кемеровские ООО «Специализированный застройщик «Фонд РЖС» и ООО «Специализированный застройщик «Промстрой-Центр» и одного микрорайона в Центральном районе – ООО Специализированный застройщик «Проград». Первый будет застраивать микрорайон 12А/1 площадью 11,46 га. На ней планируется построить 123 тыс. кв. метров жилья и 18 тыс. кв. метров нежилой застройки. Начальная цена аукциона по нему составляла 12,394 млн рублей. СЗ «Фонд РЖС» получил право на КРТ Микрорайона 12А/2 площадью 21,05 га (начальная цена аукциона – 28,03 млн рублей). Жилая площадь участка составляет в этом случае 228 тыс. кв. метров, нежилая – 34 тыс. кв. метров. А СЗ «Проград» получил право на микрорайон 11/2 площадью – 24,05 га. На нём предстоит построить 260 тыс. кв. метров жилья и 26 тыс. кв. метров нежилой застройки. Стартовая стоимость по нему составляла 29,238 млн рублей. Все три застройщика получили эти микрорайоны как единственные претенденты на аукционах. Начальник Главного управления архитектуры и градостроительства Кузбасса Татьяна Ярополова прояснила ситуацию с оставшимися 3 микрорайонами. По её данным, ориентировочный срок проведение торгов по микрорайону 6/2 назначен на 30 июля текущего года. Постановлением администрации города Кемерова принято решение о КРТ микрорайона 58Б, а реализация КРТ микрорайона 58В временно приостановлена.

Помимо КРТ Заискитимской части в Кемерове планируют ещё один микрорайон КРТ, застройщик по которому пока не определён. В июле текущего года администрация Кемерова приняла постановление о комплексном развитии незастроенной территории микрорайона 65 Ленинского района города. В состав планируемой территории комплексного развития общей площадью 24,3 га включены четыре земельных участка между Восточным микрорайоном и деревней Сухово рядом с посёлком «Малая Италия».

Для участка площадью 4,9 тыс. кв. метров установленное разрешенное использование под строительство водовода № 2, для двух площадью 103,5 тыс. и 26,2 тыс. кв.

метров под многоэтажную (высотную) жилую застройку с сопровождающими коммунальными, бытовыми услугами, обеспечением занятий спортом, услугами связи, социальной помощи и др. А участок площадью 108,9 тыс. кв. метров предназначен для индивидуального жилищного строительства, малоэтажной многоквартирной застройки, блокированной жилой застройки, бытового и коммунального обслуживания, дошкольного и школьного образования, больниц и др.

КОМПЛЕКСНОЕ РАЗВИТИЕ КУРОРТА

Первыми крупнейшими проектами КРТ стали те, что реализуются на главной курортной территории Кузбасса, на горнолыжном курорте Шерегеш. В прошлом году крупнейший на тот момент договор по КРТ в России был заключен ООО «УГМК-Застройщик» на участке 427,47 га в секторе F горы Зеленая. По этому проекту уже утверждена документация по планировке территории и начались строительные работы. Мастер-план КРТ «УГМК-Застройщик» предусматривает строительство 37 апарт-комплексов на 7 585 номеров, термальных бассейнов, наземных парковок, магазинов, ресторанов, spa-центров с банными комплексами, и других объектов инфраструктуры. На территории будут также построены 6 канатных дорог и 6 горнолыжных трасс, станции пересадок, снегоходные трассы, трассы для беговых лыж. Благоустройство и озеленение составит 548 тыс. кв. метров. Для проведения массовых мероприятий предусмотрены общественные пространства, площади под проведение ярмарок и праздничных мероприятий, улицы для прогулок и отдыха. Вся территория будет пешеходной, для парковки авто предусмотрены отдельные стоящие многоэтажные парковочные комплексы с магазинами, аптеками и сервисными предприятиями на первых этажах.

Как отмечает генеральный директор «УГМК-Застройщик» Евгений Мордовин, плюсы от реализации проектов КРТ существуют как для бизнеса, так и для территорий. «Для бизнеса плюсом является, безусловно, то, что взаимосвязаны интересы всех участников бизнес-процесса. Бизнесмены понимают, где находятся отели, как из отеля люди пойдут на подъёмники. Проект комплексного развития позволяет бизнесу посмотреть на развитие территорий в широкую клетку и увидеть перспективы. Для территории это тоже, на мой взгляд, очень серьёзные плюсы, потому что застройщику отдаётся вся территория. То есть муниципалитет не решает проблемы внутри строительства на территории КРТ, их задача обеспечить внешние сети, обеспечить внешние дороги, обеспечить общественный транспорт. А всё, что находится внутри КРТ, должен решать застройщик».

Встык к участку «УГМК-Застройщик» ещё один участок площадью 54,2 га получило по итогам аукциона ООО СЗ «Провинция» (дочернее предприятие ООО «СДС-Строй»). При этом оно предложило на торгах застроить участок с общей площадью «объектов, подлежащих строительству, 200 тыс. кв. метров», и общей площадью объектов, «подлежащих передаче в муниципальную собственность (в т.ч. реабилитационный центр для ветеранов специальной военной операции), 4 тыс. кв. метров с объёмом финансирования в 35 млрд рублей. Кроме того, ещё один договор КРТ на участке в 7,92 га с градостроительным потенциалом 85,56 тыс. кв. метров жилой площади и 10 тыс. кв. метров нежилой застройки со сроком реализации в 5 лет заключен с ООО «СДС-Строй». По данным Татьяны Ярополовой, по этому проекту разработана и утверждена документация по планировке территории, выданы 5 разрешений на строительство многоквартирных домов (МКД). ■

БАНК УРАЛСИБ ПОВЫСИЛ СТАВКИ ПО НАКОПИТЕЛЬНЫМ СЧЕТАМ

Банк Уралсиб повысил ставки по накопительным счетам. Диапазон ставок теперь составляет:

- по накопительному счету с ежемесячным начислением процентов на минимальный остаток – **0,01-7,50%** годовых.
- по накопительным счетам «На каждый день» с начислением процентов на фактический ежедневный остаток – **0,01-9%*** годовых.

Подробную информацию и полные условия по вкладам и накопительным счетам можно получить в ближайших отделениях Банка Уралсиб, по тел. 8-800-250-57-57 (звонок по России бесплатный) или на сайте ПАО «БАНК УРАЛСИБ».

**Справка:**

Реклама. ПАО «БАНК УРАЛСИБ» (генеральная лицензия Банка России №30 от 10.09.15) входит в число ведущих российских банков, предоставляя розничным и корпоративным клиентам широкий спектр банковских продуктов и услуг. Основные направления деятельности – розничный, корпоративный и инвестиционно-банковский бизнес.

Банку присвоен рейтинг Аналитического Кредитного Рейтингового Агентства (АКРА) «BBB+» (RU) и рейтинг Агентства «Национальные кредитные рейтинги» (Агентство «НКР») «А».

Интегрированная региональная сеть продаж финансовых продуктов и услуг Банка представлена в 7 федеральных округах и 45 регионах и по состоянию на 1 июля 2023 года насчитывает 218 точек продаж, 1336 банкоматов и 287 платежных терминалов.

Кроме собственной сети, Банк поддерживает работу объединенной банкоматной сети «ATLAS» – единое технологическое решение для банков-партнеров.

* 9% – ставка в рамках акции «Новый клиент», в которой могут участвовать новые клиенты, ранее не имевшие счетов в Банке Уралсиб, или открывшие первый счет в Уралсибе не ранее 30 календарных дней до даты открытия накопительного счета «На каждый день». Для новых клиентов максимальная сумма счета для начисления указанных процентов 1 500 000 руб. (включительно). На сумму свыше 1 500 000 руб. проценты начисляются по базовой ставке. Подробнее об акции по QR-коду.



Сегодня механизмы комплексного развития территорий (КРТ) создают возможности для сбалансированного развития городов и курортов, повышают качество жизни в них. В Кузбассе проекты КРТ полным ходом разворачиваются в Кемерове и Шерегеше. Причём в Шерегеше «УГМК-Застройщик» реализует самый крупный проект КРТ в России по площади территорий, объёмам строительства и инвестиций. «Авант-ПАРТНЕР» поговорил с генеральным директором компании **Евгением Мордовиним** о нюансах работы над проектами КРТ.

ЕВГЕНИЙ МОРДОВИН:

«КРТ – ЭТО БОЛЬШАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ДЛЯ ДЕВЕЛОПЕРА: МЫ ФОРМИРУЕМ ОБЛИК ГОРНОЛЫЖНОГО КУРОРТА»

– **Евгений Викторович, с Вашей точки зрения, проекты КРТ сложнее обычных? Если да, то в чём?**

– В проекте комплексного развития территории работа ведётся на достаточно большой площади. И в обязанности застройщика входит спроектировать мастер-план, генеральный план застройки, а также дороги и проезды. КРТ сложнее с точки зрения объёмов, накладывается большая ответственность – девелопер должен построить не просто красивый жилой комплекс и двор, а сформировать, по сути, квартальную застройку, облик города, целый горнолыжный курорт. Помимо этого, при работе с большими участками мы всегда должны видеть всю картину: где расположены зеленые зоны, парковки и дру-

гая жизненно важная инфраструктура. Например, в Екатеринбурге практически все проекты, которые мы реализуем – масштабные, с земельными участками от 3,5 га и выше.

– **Существуют ли дополнительные требования к застройщикам, которые планируют участвовать в проектах КРТ? Должны ли они быть?**

– Сегодня каких-то специальных требований к застройщикам на участие в торгах по проектам КРТ нет. Но, по моему мнению, они должны быть – нужно добавить квалификационные требования. Как минимум у застройщика должен быть опыт реализации жилого или делового строительства, успешный опыт большого объёма строительства. Конкуренция должна

выражаться в компетенциях и опыте. На такие проекты должны заходить компании, которые видят будущее и могут его реализовать.

– **Часть горы Зелёная в Шерегеше по договору КРТ будет застраивать «СДС-строй». Планируете ли вы совместную работу?**

– Участок «СДС-строй» – смежный, он со всех сторон окружён нашей территорией, площадь которой 427 га. Однозначно – совместная работа будет нужна. И у нас, и у СДС большие проекты, мы застраиваем один курорт. И его нужно построить цельным, чтобы в нём были увязаны пешеходные улицы, автомобильные дороги, архитектура, горнолыжные подъёмники и спуски. Это понимают все: и мы, и компания СДС, и



правительство Кузбасса. Я уверен, что синергия идей и возможностей обеих компаний позволят более успешно реализовать проект.

– **Вы также являетесь соучредителем кемеровского застройщика – компании «Проград», который летом этого года вошёл в проект КРТ в Центральном районе областного центра. С Вашей точки зрения, есть ли принципиальные отличия между КРТ застроенной территории в Кемерове и незастроенной в Шерегеше?**

– В Кемерове земельный участок более 24 га. На нём сейчас расположены порядка 200 домов, которые необходимо выкупать и сносить. Застройщики, заходя в программу КРТ заискитимской части областного центра Кузбасса, сразу ориентируются на мастер-план, который администрация города утвердила в прошлом году. С моей точки зрения, если получится реализовать мастер-план полностью, Кемерово станет одним из самых комфортных городов России для проживания. В Шерегеше единого мастер-плана не было, поэтому каждый застройщик его делает самостоятельно.

– **А есть ли сложности с выкупом участков? Можете оценить их общую стоимость?**

– На данный момент как таковых сложностей нет. Здесь исключительно вопрос переговоров. Мы стараемся находить контакт, ведь в данном процессе не должно быть давления ни со стороны застройщика, ни стороны собственника недвижимости.

А вот оценить общую стоимость пока сложно. Ведь каждый объект продаётся по рыночной стоимости. Какие-то объекты стоят 3 млн, какие-то 4 млн, какие-то могут доходить до 10 млн или напротив стоить 500 тыс. рублей. При оценке

учитывается множество факторов: от стоимости квадратного метра и технического состояния дома до наличия правоустанавливающих документов.

– **Очевидно, что проекты КРТ сложнее и дороже обычных. Вы рассчитываете на какую-то форму компенсации со стороны государства?**

– В договоре четко прописаны обязательства сторон, каждая из которых действует в рамках своих компетенций. Компенсации государства не предусмотрены.

Компания сосредоточена на том, что мы можем дать этим территориям, какие возможности создать для людей. Понимаем, что в данном случае мы вкладываем деньги ещё и в выкуп объектов, которые попали в территорию КРТ. Это наша зона ответственности и наши инвестиции. В том числе, у нас есть дополнительное обязательство – строительство детского сада площадью 1800 кв. метров и его передача безвозмездно в муниципальную собственность.

Мы понимаем, что 10 лет очень небольшой срок для такого проекта и поэтому для его успешной реализации считываем на то, что задал и энергия, которая сегодня есть у Кемерова никуда не денется. И администрация города будет реализовывать свои проекты с той же динамикой, как это происходит сейчас.

– **А если говорить про Шерегеш, какая там Вам нужна динамика для успешной реализации проекта?**

– В Шерегеше задач больше, чем в Кемерове. Мы стремимся превратить Шерегеш действительно в курорт мирового класса. Для этого многое надо сделать.

Первое – инженерные сети. В Шерегеше необходимо увеличить электрические мощности, потребности в воде и

канализации. Ещё один важный аспект – решить вопрос с теплом. Сегодня есть угольная котельная в посёлке, она даёт дополнительное тепло, но его недостаточно. Да и в целом, отапливать гору за счёт угля, неправильно, ведь это экокурорт. Наибольший эффект здесь даст только прокладка газа, которая обеспечит всех застройщиков отелей экологически чистых топливом.

Вторая масштабная задача – повышение транспортной доступности туристического объекта. Безусловно, на первый план здесь выходит строительство аэропорта. Однако нужно развивать и дороги, по которым гости добываются из Новокузнецка и Кемерова. Кроме того, в Шерегеше необходимо создать единое парковочное пространство и накопительные парковки с прозрачной системой оплаты.

И третье – развитие не только курорта, но и всего Шерегеша. Только у нас по плану будет работать 6 тыс. сотрудников, которые переедут в Шерегеш с семьями. Это примерно 18 тыс. человек, которых нужно обеспечить жильём, детскими садами, школами. И в то же время нужно сохранить баланс между городом и курортом, не допустить смешения. Потому что люди, приезжающие из больших городов, хотят видеть природу, чувствовать, что они, действительно, приехали на курорт. Думаю, для размещения сотрудников стоит развивать рядом небольшие населённые пункты или Таштагол.

И в заключении отмечу, что необходимо активное продвижение самого СТК Шерегеш: маркетинг, брендинг, организация мероприятий. Важно, чтобы Шерегеш перестал ассоциироваться только с горнолыжным курортом и стал восприниматься курортом, на который можно просто приехать, гулять, дышать воздухом и оздоравливаться круглый год. ■



Людмила Константиновна Нефедова,
к.э.н., доцент, почетный строитель России,
директор ГАУ «Научно-практический центр по
ценообразованию и экспертизам Кузбасса».



ДОЛГАЯ ДОРОГА В РИМ!

Ресурсно-индексный метод (РИМ) в Кузбассе начал применяться с 1991 года при составлении смет на жилые дома. Не хватало программ, компьютеров, информации. Размер смет доходил до 1000 страниц печатного текста на один жилой дом. Строительное сообщество решило, что это очень трудоемкий процесс. Решили отложить внедрение. Следующий этап был в 2000, 2010, затем в 2014 году, но начали меняться нормативы и правила расчета сметной документации.

На начало 2022 года Минстрой утвердил второй и третий пакеты изменений и дополнений в план утверждения (актуализации) сметных нормативов на 2023 год (приказы №369/пр от 24 мая и 400/пр от 5 июня 2023 года). Всего 3478 новых и актуализированных сметных норм планируется включить в Федеральную сметно-нормативную базу ФСНБ-2022. По итогам двух кварталов перейдут на РИМ 20 Российских регионов и затем еще 28. В первой двадцатке – Архангельск, Белгород, Ивановская, Иркутская, Кировская, Курская, Липецкая, Нижегородская, Новгородская, Новосибирская, Омская, Оренбургская, Ростовская, Сахалинская, Челябинская области, республика Алтай, Краснодарский, Приморский края, Чувашия, Хакасия.

Напоминаю, что в нашей области переход на РИМ начнется после разме-

щения данных о стоимости строительных ресурсов в текущем уровне цен и индексов по однородным группам в Федеральной государственной информационной системе ценообразования в строительстве (ФГИС ЦС) по Кузбассу. По опыту других регионов изменения в цене строительства по сравнению с базисно-индексным методом будут не существенные – до 10% как в большую, так и в меньшую сторону. В сметах на капремонт изменений будет больше.

Следует отметить, что РИМ даёт возможность определить не только стоимость строительства объекта в целом, но и стоимость отдельных видов работ, стоимость конструктивных решений и стоимость отдельных строительных ресурсов. Это позволяет заказчику достовернее прогнозировать цену объекта, начальную (максимальную) цену контракта, а подрядчику

рассчитывать себестоимость строительства объекта, оценивать потенциальную прибыль и свои возможности завершить строительство объекта за оговоренную цену.

Переход на РИМ предусматривает определение цены каждого элемента сметной документации в текущем уровне цен.

Напомню, что согласно внесённым в 2019 году изменениям в закон о контрактной системе расчёт выполненной работы осуществляется по смете контракта, но при этом смета контракта должна составляться без использования сметных нормативов. В соответствии с этими изменениями Минстрой России установил порядок определения начальной (максимальной) цены контракта (НМЦК) и составления для него сметы. В соответствии с данным регламентом прошедшая экспертизу

сметная документация, составленная с использованием сметных нормативов, укрупняется до видов работ, конструктивных решений и переводится в уровень цен периода исполнения работ. Но при этом зачастую заказчик при составлении проекта сметы контракта цену видов работ, конструктивных решений рассчитывал как произведение базисной стоимости суммы работ, определенной по единичным расценкам, на индекс в целом по объекту. Это приводит к большим искажениям, поскольку индекс в целом по объекту учитывает структуру тех затрат, которые приняты в целом по объекту, а в конкретных конструктивных решениях тех или иных элементов используются другие виды материалов, машин и оборудования. Следствием чего являлись споры между заказчиком, подрядчиком и даже контрольными органами о том, высокие или, наоборот, слишком низкие цены использовались при формировании сметы контракта.

При переходе на РИМ стоимость каждого из таких элементов будет определена достоверно, потому что с помощью этого метода стоимость материалов и механизмов, необходимых для устройства этого элемента, будет сразу сформирована в текущем уровне цен без промежуточной индексации.

Порядок пересчета цены контрактов в связи с ростом цен на стройресурсы установлен постановлением Правительства РФ N 1315 от 9 августа 2021 года. Напомню, что указанное постановление позволяет пересчитать цену только тех контрактов, которые были заключены до 31 декабря 2022 года.

Учитывая, что сметная документация составляется с использованием РИМ начиная с I квартала 2023 года, то действие этого постановления на контракты, цена которых определена на основании такой сметной документации, в настоящее время не распространяется. То же самое относится к корректировке цены контрактов, которые были заключены до конца прошлого года. Расчёт изменения цены таких контрактов также будет производиться с использованием базисно-индексного метода (БИМ). Но поскольку значительное изменение стоимости стройресурсов, которое нельзя было предвидеть при заключении контракта, возможно и в будущем, Минстрой России с участием Главгосэкспертизы готовит изменение в законодательство, позволяющее на системной основе пересчитывать цену таких контрактов. При этом проблема решается в комплексе, как в части актуализации алгоритмов расчёта и видов индексов

прогнозной инфляции Минэкономразвития РФ, используемых при определении НМЦК на строительство, так и в части изменения законодательства о контрактной системе, в части возможности изменения цены контракта в случае существенной разницы (сейчас рассматривается значение в 10%) между значениями прогнозной и фактической инфляции. При этом для создания равноправных условий предполагается как увеличение стоимости контракта в связи с ростом цен на стройресурсы, так и ее снижение в случае, если цены будут опускаться.

При определении сметной стоимости РИМ используются размещенные во ФГИС ЦС сборники государственных элементных сметных норм (ГЭСН), данные о стоимости строительных ресурсов в текущем уровне цен, сборники сметных цен на материалы, изделия и конструкции (ФСЦЦ-2022) и сборники сметных цен на эксплуатацию машин и механизмов (ФСЭМ-2022) в уровне цен на 1 января прошлого года, индексы по группам однородных строительных ресурсов, а также методики, регламентирующие порядок составления сметной документации и определяющие стоимость отдельных видов затрат. Все указанные документы постоянно актуализируются в Минстрое.

К сформированной и утвержденной в IV квартале 2022 года ФСНБ-2022 Минстроем России базе ГЭСН уже вышло шесть дополнений, которые добавили 255 новых норм и 474 актуализированные нормы, 753 новых позиций стройматериалов и 836 единиц актуализировали, в том числе поменяли их наименования и кодировку, а 19 ресурсов, которые уже не используются, были удалены. Кроме того, добавлено в сметно-нормативную базу 30 новых машин и откорректировано 11 машин. Также хочу отметить, что на текущий момент в ФСБЦ-2022 включено 41105 сметных цен на материалы и оборудование и в ФСЭМ-2022 включены сметные цены на эксплуатацию 1641 машины и механизма.

Технология составления сметной документации практически не поменялась. Раньше сметчик брал ведомость объёма работ и расценивал их по единичным расценкам (ФЕР, ТЕР). Теперь при составлении сметной документации будут использоваться государственные сметные нормы (ГЭСН) и сметные цены стройресурсов. Учитывая, что единичные расценки разработаны на основании сметных норм, наименования сборников и разделов, наименования и шифры работ не изменились. Поэтому сметчик будет работать с привычными ему наименования-

ми, в известных для него программных комплексах. Кроме того, на сайте ФГИС ЦС Минстрой создал специальный раздел, посвященный переходу на РИМ, который предназначен для облегчения работы специалистов.

Переход на РИМ позволит определять достоверно стоимость как каждого отдельного стройресурса, так и объекта в целом.

Наибольший рост отпускных цен за полугодие 2023 года по Кузбассу составил:

- на арматурную сталь – 3%;
- сталь сортовая – 8%;
- на плиты минераловатные – 5%;
- кабель силовой – 50%;
- блоки оконные из ПВХ – 7%;
- смеси бетонные – 10%;
- песок природный – 12%;
- смесь асфальтобетонная – 8 %;
- битум БНД 70/120 – 7%;
- кирпич – 5%;
- изделия КПД – 11%;
- раствор – 5 %;
- щебень – 7%.

В случае изменения стоимости материалов рост пересчитанных строительных работ по области в среднем составил от 7%. Рост индексов на СМР по Кемеровской области за 6 месяцев 2023 года (по данным Минстроя) – 3,5%. Рост стоимости материалов в среднем – 3,4%. Стоимость 1 м² жилых домов во II квартале составила – 66222 руб.

Оплата труда по уровню прошлого года (2022г.) определяется от величины прожиточного минимума и составила 66340 руб. (4 разряд).



Коллеги!

*Поздравить Вас сегодня разрешите
 И благодарность выразить от всех!
 Прекрасная профессия – строитель!
 Пусть на любом этапе ждёт успех!*

*Пусть нервы будут крепкими и руки,
 Пусть удаётся планы воплощать!
 Живите ярко, стройте по науке,
 Работой продолжайте восхищать!*

Желаем оптимизма и творческих успехов!

С уважением,
 директор ГАУ «НЦЭ Кузбасса»
 Л.К. Нефедова

БИМ и РИМ: пять отличий

№	Критерий	БИМ	РИМ
1	Суть метода	Индексация	Расценивание + индексация
2	Источник информации	ФРСН	ФРСН+ФГИС ЦС
3	Используемая СНБ	ФСНБ-2020: ФЕР+ФСЦЦ+ФСЭМ+ФСЦлг ТСНБ: ТЕР+ТССЦ+ТСЭМ+ТСЦлг	ФСНБ-2022: ГЭСН+ФСБЦ+ФСЭМ
4	Данные для перехода в текущий уровень цен	1. Индексы по видам объектов строительства 2. Ценовые предложения производителей и поставщиков ресурсов	1. Текущие цены ресурсов 2. Базисные цены ресурсов 3. Индексы по группам строительных ресурсов 4. Ценовые предложения производителей и поставщиков ресурсов
5	Возможность формирования построчных итогов в текущих ценах	нет	да
6	Возможность свободного выбора заменяемого ресурса	да	нет (см. справочник технологических групп)



СЕРГЕЙ МАХОВ:

«AZIMUT Отель Кемерово» распахнул свои двери для гостей более 5 лет назад. За эти годы отель значительно расширился – со 110 до 140 номеров, появился бизнес-этаж, востребованный у деловых туристов, но развитие на этом не останавливается. «Авант-ПАРТНЕР» поговорил с генеральным менеджером гостиницы **Сергеем МАХОВЫМ** о том, что удалось сделать за 5 лет и о ближайших планах и перспективах.

«AZIMUT ОТЕЛЬ КЕМЕРОВО», ПРЕЖДЕ ВСЕГО, РАССЧИТАН НА ДЕЛОВОЙ ТУРИЗМ

– **Сергей Геннадьевич, вы запустили бизнес-этаж в «AZIMUT Отель Кемерово» два года назад, сейчас планируете ещё один. Что позволяет Вам оптимистично смотреть на его востребованность?**

– Сегодня можно уверенно говорить, что Кузбасс – это бурно развивающийся регион, а его столица – Кемерово – стала городом делового туризма. А наша гостиница, прежде всего, рассчитана на деловой туризм.

В 2021 году мы открыли бизнес-этаж, на котором сделали 2 лаунж-зоны с видами на город, переговорную комнату, эргономичную планировку. И поскольку на бизнес-этаж селятся люди, которые приезжают работать, мы создаём обстановку, чтобы у гостей была возможность, в том числе и техническая, решить какие-то рабочие вопросы прямо на месте – для этого у нас на этаже 24 часа работает переговорная комната с компьютерным столом, принтером и улучшенным вай-фаем. И что важно – созданный сервис позволяет гостю не думать о бытовых мелочах. Мы предлагаем бесплатную стирку, кофе и закуски в лаунж-зоне, вечерний сервис. Мы понимаем, что рейсы из европейской части страны у нас в основном ночные, а люди прилетают решать какие-то проблемы, поэтому нам нужно всегда быть на острие и обеспечивать высокий уровень сервиса, и это оказалось, действительно, востребовано.

Поэтому было решено сделать ещё один бизнес-этаж. Но, кроме этого, в планах на эти 2 этажа добавить круглосуточный консьерж-сервис и возможно

мы пойдём дальше – будем прямо на этаже селить и выселять гостей, чтобы не терять времени на ресепшене. Предполагается, что сотрудник будет встречать гостя на этаже, производить соответствующие расчёты, выдавать ключ и рассказывать обо всех услугах на этаже. И оставлять личный рабочий номер, по которому гость сможет набрать в любое время и что-то попросить.

Открыть второй бизнес-этаж мы планируем уже в 4-м квартале этого года, а в первом квартале следующего, запустить консьерж-сервис.

– **За 5 лет вы расширили номерной фонд почти в 1,5 раза. За счёт чего это удалось сделать? И есть ли в планах его дальнейшее увеличение?**

– Да, действительно. Первоначально, с 2006 года, гостиница имела 67 номеров. На сегодняшний день у нас 141 номер, то есть мы уже выросли более, чем в 2 раза. И в этом году 1 октября мы добавим ещё 19 номеров, всего их будет 160. В планах же расширяться до 180-200 номеров, и потенциал для этого есть.

Наше здание 20-этажное: 17 полноценных этажей, один цокольный и 2 технических. Не секрет, что гостиница занимает верхние этажи, нижние же этажи, примерно половина здания, офисные. Мы забираем их в номерной фонд обратно, переделываем под хорошие комфортные номера с использованием современных строительных материалов и технических средств.

Мы учитываем, что здание проекта 45-летней давности. И здесь, как у высотного здания усилены конструкции

и многое просто не переделать, но, например, двойные потолки позволяют «побороться» с низковатой потолочной частью. Поэтому при каждом косметическом ремонте мы максимально стараемся это сделать. Получается иногда выгладать до 10 см на каждый номер, благодаря тонким современным материалам. Также мы стараемся уходить от тёмных цветов, используем более светлые тона, что визуально расширяет пространство. Кроме того, мы выбираем более компактную экономичную мебель и более эргономичные мини-бары. За счёт этого получается выгладать до 2 квадратных метров жилого пространства в небольшом номере. Это достаточно много, фактически спальное место одного взрослого человека. Получается, даже маленькие номера становятся более объёмными. Или пример с теми же шторами. Каждая хорошая гостиница обязана иметь блэкаут, чтобы поспать можно было в любое время, вне зависимости от времени суток. Мы ушли от тяжёлых тюлей, вешаем современные рулонные, которые позволяют и создать защиту от света, и не дают ощущение «тяжести».

Сейчас люди готовы доплачивать за комфорт, соответственно, мы как отельеры обязаны предоставлять им такую возможность.

Хочу отметить, что помимо расширения номерного фонда, мы не забываем и о существующем. В месяцы наименьшей загрузки делаем косметический ремонт – со скоростью примерно один этаж в полтора года мы обновляем стены, потолки, мебель и технику. К 4 кварталу этого году у нас

будет полностью обновлено примерно 80% номерного фонда. Оставшиеся 20% – в горизонте 2 лет. Если всё будет хорошо, то вполне возможно, мы и быстрее с этим справимся.

– **Скажите, дизайн номеров, общий дизайн этажа кто вам разрабатывает – сами или заказываете?**

– Во-первых, есть стандарты сети «AZIMUT Hotels», в которую мы входим. Напомню, что это крупнейшая российская сеть отелей с широкой географией присутствия и с высоким качеством сервиса по всей стране. И, в первую очередь, мы ориентируемся на эти стандарты.

Плюс всё-таки мы обязаны и делаем это – учитываем особенности нашего региона, мы же живём в Сибири. У нас крепкие зимы и сильные ветра, поэтому, например, то же ковровое покрытие используем большей плотности, для тепла.

Дизайнера же мы привлекали для планировки бизнес-этажа, который накладывает дополнительные обязательства на отель. Мы понимаем, что здесь всё должно быть на порядок лучше. То есть если у нас отель 4 звезды, то на подобных этажах должно быть 4+ или даже на 5.

– **А вы двигаетесь к повышению звёздности отеля? Планируете бассейн, тренажёрный зал и другие объекты, необходимые в 5-звёздных отелях?**

– Набрать количество звёзд – это примерно то же самое как сдать ЕГЭ по Болонской системе. Тебе достаточно набрать энное количество баллов. Допустим, если у тебя есть бассейн, но у тебя нет штор, то в принципе ты набираешь достаточное количество баллов, чтобы пройти на высокую звёздность. Конечно же, 5 звёзд – это хорошо, но мы понимаем, что в подобном здании это будет крайне трудно сделать. И считаем, что лучше сделать сервис 4+. Конечно, есть обязательные пункты, которые действительно, необходимы гостю – кровать с качественными матрацами, телевизор, хорошее питание, высокое качество обслуживание.

При этом мы используем возможности, которые есть. У нас есть комната массажа, оборудованная 3 креслами Yataguchi, ножными массажёрами. Там усиленная шумоизоляция, чтобы человек мог расслабиться. Также есть небольшой тренажёрный зал с минимальным необходимым оборудованием. Он работает 24 часа в сутки и для постояльцев бесплатный. Здесь хочу отметить, что у нас заключен договор с СРК Ареной. Наши гости могут заниматься в их тренажёрном зале бесплатно.



– **Как Вы уже заметили, сеть «AZIMUT Hotels» – крупнейшая в России, и как у любой солидной сети у неё есть программа лояльности AZIMUT Bonus. Она действует в «AZIMUT Отель Кемерово»?**

– Да, конечно. За последнее время она очень бурно развивается после того, как у нас ушли иностранные сервисы бронирования. Но это оказалось только на руку российским отельерам – пришло осознание, что если у тебя нормальная гостиница, хороший персонал, если вы заточены под сервис и постоянно над этим работаете, то проблем нет. Программа лояльности получила огромный толчок. Мы подписываем гостей постоянно во всех отелях. Там есть такие приятные бонусы как бесплатные ранние заезды, завтраки, повышение категории номеров, возможность позднего выезда.

Соответственно, участвовать в ней может любой гость, даже если за него платит организация. Ему достаточно быть просто зарегистрированным в нашей программе лояльности и жить в любом отеле сети. Так, человек, приезжая в деловые командировки, в частности, в такие города как Кемерово, проживает в отелях и копит для себя личные бонусы. И, конечно же, может потом ими воспользоваться в любом отеле сети, что очень удобно. Считаю, что условия более чем хорошие, благодаря этому количество участников программы растёт значительными темпами.

– **Хороший сервис – это, прежде всего, люди. Как вам удаётся привлекать и удерживать персонал в сегодняшние времена катастрофического кадрового голода практически во всех отраслях?**

– То, что сегодня рынок соискателя, конечно, находит отражение и у нас, но думаю, то, что у нас сеть отелей по всей стране, это даёт свои преимущества. Во-первых, работать в такой компании престижно плюс достойная белая зарплата. Во-вторых, хорошая бонусная и премиальная система. Эти два пункта складываются в доход, который на сегодня где-то на верхней границе дохода по рынку. В-третьих, система обучения – начиная от первой стажировки до постоянных курсов во время работы – свои программы развития. У нас по сети достаточно много генеральных управляющих, которые выросли из линейного персонала. Кроме того, внутри сети есть возможность ротации, что достаточно привлекательно для молодежи, так можно поехать пожить и поработать в другой город. Ну а всё вместе в совокупности это даёт очень привлекательные условия труда, поэтому у нас в сети много персонала, которые работают по 10-15 лет.

Хочу поздравить всех кузбассовцев с нашим общим, главным для нашего края праздником – Днём шахтёра! Желаю всем продуктивной работы на благо Кузбасса! А также приятных путешествий, как на отдыхе, так и в деловых поездках, пусть всегда их сопровождает отличный сервис.



Кемерово, проспект Ленина 90/2
7 (384 2) 770-450
reservations.kemerovo@azimuthotels.com
azimuthotels.com



АНДРЕЙ АРИТКУЛОВ:

«ПРОБЛЕМЫ ВСЕГДА ПОДТАЛКИВАЮТ К РАЗВИТИЮ»

*Пищевая промышленность Кузбасса в последнее время выступает настоящим лидером роста: 9% увеличения производства в позапрошлом году и 6% в прошлом. О том, почему и в каких направлениях растёт кузбасский пищепром, мы попросили рассказать министра сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Кузбасса **Андрея АРИТКУЛОВА**.*

– Андрей Владимирович, в последнее время, особенно в 2021-2023 гг., пищевая промышленность Кузбасса демонстрирует высокие темпы роста. Чем они обусловлены?

– В данном случае всё происходит по поговорке «нет худа без добра». Всегда какие-то проблемы подталкивают к развитию. Например, в здравоохранении в последнее время они привели к тому,

что и вакцину новую изобрели, и оборудование начали новое производить, и многое другое. Так и в случае с пищевой промышленностью: мир выставил санкции против России, уменьшились поставки определённых видов продукции на внутренний рынок, соответственно, появились свободные ниши, надо их занимать. Потребители же никуда не исчезли. И вот наши предприятия стали

подстраиваться, начали активно развивать производство тех видов продуктов, которые не производились раньше. Это – одно направление развития. А второе – это увеличение переработки и производства. Ведь есть спрос именно на отечественную продукцию, соответственно, её начали производить в большем количестве, в частности, молока, быстрее растёт производство отдельных

продуктов, в данном случае творога, йогуртов, сухого молока и др. При этом потребители стали переключаться на пищевые продукты, которые позитивно влияют на здоровье, на здоровое питание, на что подействовал и выход из пандемии, когда люди стали больше заниматься спортом и переходить на правильное питание.

Сегодня пищевая и перерабатывающая индустрия Кузбасса – это очень большой комплекс из 379 предприятий с общей численностью работающих более 24 тыс. человек. Замечу, что у неё довольно значительная доля в производстве пищевых продуктов в Сибирском федеральном округе – около 12%, и во всей России – 1,7%.

– Какие подотрасли АПК и компании выступают лидерами такого роста? Почему, по Вашей оценке?

– Если брать результаты последнего времени, то за первые полгода 2023 года рост идёт по многим направлениям. Так, на 20% с января по июнь выросло производство мяса свинины, на 8% – мяса птицы, на 13% – переработанного картофеля, на 25% – рапсового масла, на 13,7% – сухого молока и сливок, на 45% – творога, на 32% – мороженого, на 7% – муки, на 4% – хлебобулочных изделий, на 12% – кондитерской продукции, пряников, на 25% – мучных кондитерских изделий, на 19% – шоколада, на 50% – комбикормов, на 6% – пива, на 15,6% – минеральной воды и более чем на 40% безалкогольных напитков. Как видно увеличивают производство многие подотрасли пищевой промышленности. И такой рост обусловлен, в первую очередь, тем, что есть спрос на продукцию, налажены каналы и рынки сбыта, и наши производители способны конкурировать по цене с производителями из других регионов. Кроме того, они увеличивают объём производства и расширяют ассортимент за счёт выпуска продукции СТМ для торговых сетей, под их марками, тем самым увеличивая свою долю на полках.

Возьмём развитие такого направления как производство рапсового масла. В Кузбассе уже традиционно сложились две точки его производства: в Крапивинском и Промышленновском округах, а вот прирост в этом году обеспечила новая третья точка в Осинниках, где инвестор зашёл на бывший завод по производству напитков и организовал на нём переработку семян рапса и производство масла. И у него в планах увеличивать число таких площадок по переработке рапса в Кузбассе потому, что у нас уже производятся хорошие объёмы рапса с динамикой быстрого роста: несколько лет назад произво-

дили менее 100 тыс. тонн, а в прошлом году – уже около 300 тыс. тонн. А в молочном производстве темпы наращивает АО «Ваганово», Роман Владимирович Майер увеличивает поголовье дойного стада на действующем животноводческом комплексе в Ваганово и переводит его на роботодоевание, а также приступил к строительству нового в Чебуличском районе, и предприятие Александра Александровича Сухинина идёт по пути увеличения производства молока на своём животноводческом комплексе, чтобы иметь своё сырьё. Если говорить о новом предприятии мясо- и молочной переработки, то его под названием «Алексеевский промышленный комплекс» запустило на юге Кузбасса СХП «Михайловское», вложив 60 млн рублей. Там выпускают мясные полуфабрикаты и различные молочные продукты, планируется производство сыров.

– Какую сырьевую основу используют пищевики Кузбасса? Насколько хорошо они обеспечены ею за счёт производства в самом регионе?

– У нас практически все предприятия работают максимально на сырьё местного производства. Кроме молокоперерабатывающих. Для них сырьевая база – это поставки, кроме кузбасского молока, сырья из соседних регионов – Новосибирской, Томской областей, и Алтайского края. Для мясной отрасли сырьевая база преимущественно местная. Крупные производства имеют свои животноводческие хозяйства, например, хозяйство А. П. Волкова и предприятия, входящие в этот холдинг. Что касается импортных составляющих, многие предприятия уже решили вопрос импортозамещения и максимально перешли на отечественное сырьё и ингредиенты.

– Насколько обеспечен Кузбасс сегодня своим молоком?

– Пока производим менее 50% от объёма, который необходим для потребления населения. Для сравнения: если мы по итогу прошлого года произвели сырого молока 270 тыс. тонн, то для переработки мы ввезли 303 тысячи тонн. Я не отнимаю ту продукцию, которая выводится за пределы Кузбасса, это небольшие объёмы. Но на фоне этого была разработана и принята в прошлом году по поручению губернатора региональная программа по развитию молочного скотоводства. Для сравнения, в 1990 году в регионе производилось около 1 млн тонн, таким образом, производство молока уменьшилось в 3 с лишним раза. Предприятия откликнулись на задачи программы, несмотря

на повышение стоимости строительных материалов и иных затрат. С участием нашей Кузбасской государственной сельхозакадемии провели анализ, какие молочные комплексы должны быть построены. Чтобы они, во-первых, были рентабельны, во-вторых, и были с высокой производительностью. И вот уже 14 мая этого года была забита своя на строительство первого крупного молочного животноводческого комплекса в Чебулинском округе, губернатор Сергей Евгеньевич Цивилев при этом присутствовал, сказав, что «никак не мог это пропустить». Это комплекс на 2400 голов, и ещё один на 3200 голов в Промышленновской округе сейчас проектируется, и нынешней осенью начнётся его строительство. И после реализации этих проектов в планах построить как минимум ещё 3 комплекса с численностью 2100-2400 голов в зависимости от проектирования. Губернатор поставил в качестве главной задачи, что каждый последующий комплекс технологически и инновационными решениям должен отличаться от предыдущего. Такая вот сложная задача поставлена проектировщикам и заказчикам при реализации проектов.

– В чём особенности поддержки производства молока по этой программе?

– По ней мы ушли от тех стереотипов, которые всегда действовали. Мы проанализировали практически все программы, которые были внедрены в других регионах, и какой эффект от них был. Выбрали максимально эффективные и поняли, что идти через компенсацию затрат при производстве – это утопия, надо идти путём стимулирования с помощью повышенных ставок на единицу произведённой продукции и дополнительно с помощью субсидирования. И это только на ту часть продукции, которая идёт плюсом, производится дополнительно. Соответственно, это будет стимулировать производителя к тому, чтобы увеличивать производительность и повышать качество, либо наращивать объёмы производства через увеличение скотомест. У многих кузбасских предприятий есть для этого потенциал. Просто нужно правильно выстроить бизнес-процесс у себя на ферме, посмотреть на качество кормов, на количество и качество выхода телят, потому что мы понимаем: «нет телёнка – нет молока», оценить здоровье скота, а это значит, оценить условия содержания. И все эти факторы нужно настраивать. Что по силам самим предприятиям, нужно только проанализировать кадровый состав специалистов, которые ответственны за эту работу,»



МЫ ОТКРЫВАЕМ СВОИ ДВЕРИ!

- **Чтобы радовать вас свежими продуктами и выгодными ценами**
- **Чтобы вдохновлять вас на кулинарные эксперименты и приятные хлопоты по дому**
- **Чтобы всегда быть рядом и встречать вас каждый день с 8:00 до 23:00!**

3 августа 2023 года в Кемерове по адресу пр. Притомский, 7 торжественно открылся второй в городе магазин торговой сети SPAR. Он принял своих первых посетителей, чтобы порадовать их высоким качеством продукции, широким ассортиментом готовых блюд, расширенной фруктовой зоной, разнообразием свежей выпечки, ароматным кофе и многим другим.

Настоящий праздник ждал взрослых и детей, посетивших открытие магазина. Многочисленные розыгрыши, конкурсы и подарки в совокупности с солнечным днём и отличным магазином продуктов питания не оставил ни одного посетителя в плохом настроении.

Внутри магазина посетителей ожидали: аромат свежего эксклюзивного сорта кофе CENSA с отдельной кофейной зоной, завораживающий взгляд отдел фруктов и овощей, огромный выбор эксклюзивных товаров, представленных в SPAR, готовая продукция, свежая выпечка, тандыр, всё для быстрого перекуса. Современный магазин SPAR оборудован всем необходимым для комфортного совершения покупок, в том числе – широкие торговые залы, удобная выкладка товаров на полках, приятное визуальное сопровождение, отзывчивый персонал, кассы самообслуживания.

SPAR Кемерово
жилой район Лесная Поляна,
Кедровый бульвар, д. 16
SPAR Кемерово. Притомский
Притомский проспект, д. 7
sparkemerovo.ru
vk.com/spar_kuzbass



через более полную загрузку оборудования, потому что многие загружены не больше 50%, а некоторые только под 40%. Если не хватает собственных ресурсов – объединяются в кооперативы. Полный цикл производства есть на предприятиях молочной промышленности, таких как «Молочный край», «Родная земля». Если брать фермеров, их в Кузбассе около 1000, то они работают через торговую сеть «Калина-Малина», это их основной канал сбыта. «Деревенский молочный завод» Александра Александровича Сухинина, как я уже упоминал, развивает параллельно с выпуском молочной продукции производство рапсового масла. Хотя завод по переработке рапса изначально построили для обогащения рациона коров рапсовым жмыхом, и масло шло как побочный продукт, но оно оказалось высочайшего качества, и его производство стало отдельным направлением деятельности. Такой подход позволяет предприятиям быть более устойчивыми и стабильно развиваться. Из новых проектов отмечу также планы строительства производства по переработке амаранта в Топках, поскольку увеличиваются площади по выращиванию этой культуры. Можно сказать, что она новая для Кузбасса, но быстро становится привычной. Начали её выращивать с посевных площадей в 200 га, а сейчас уже около 3000 га под ней. И продукт переработки этой культуры – амарантовое масло – пользуется высоким спросом на рынке, как в России, так и за рубежом. Многие говорят, что большое будущее за этой культурой по полезности, по всем её положительным качествам.

– Какие виды продукции увеличились в объёмах экспорта за последнее время?

– Основными экспортными продуктами Кузбасса сегодня выступают кондитерская продукция, крепкие спиртные напитки, макаронные изделия, орехи, семена рапса, мороженое. Наш регион занимает лидирующее место по экспорту кондитерской продукции в России. Но тут есть сложность в определении доли собственно кузбасской продукции, т. к. примерно 82% всего экспорта пищевых продуктов из Кузбасса по статистике обеспечивает компания холдинга КДВ. А она ведёт пакетные поставки продукции всего холдинга. Если взять точно кузбасский экспорт помимо этих поставок, то лицо рост по некоторым продуктам. В частности, за последние три года экспорт семян рапса увеличился в 2,5 раза, макаронных изделий в 30 раз, спиртных напитков в 1,3 раза. ■

оказывают господдержку предприятиям, выращивающим эту культуру. Поэтому Кузбасс на протяжении последних лет ежегодно наращивает объём экспорта продукции АПК. У нас есть предприятия, которые производят рапсовое масло, которое также идёт на экспорт. И появляются новые, как упомянутый уже Осинниковский маслозавод. Инвестор уже вложил в проект около 60 млн рублей собственных средств. На предприятии работает 23 человека, там установлено современное оборудование для переработки рапса, которая включает в себя: очистку и взвешивание семян, кондиционирование, вальцевание и прессование. Протоколы испытаний и сертификаты подтверждают качество продукции. Сегодня этот маслозавод перерабатывает 800 тонн рапса в месяц, что позволяет получить 320 тонн готового масла в месяц и 460 тонн жмыха для животноводческих предприятий. Он идет на кормление крупнорогатого скота, свиней и бройлеров. В перспективе у предприятия увеличение мощности переработки рапса путём установки второй линии и выхода на заявленную мощность переработки 1,6 тыс. тонн в месяц. В 2024 году инвестор планирует ввести в эксплуатацию комплексную линию по производству подсолнечного масла, после чего годовой объём переработки маслосемян увеличится до 22,8 тыс. тонн в год. Окупить вложенные средства планирует за 5-7 лет.

Перспективы у проекта очень хорошие, а увеличение мощности переработки позволит шире использовать рапсовое масло. Сегодня налажена работа с покупателями готовой продукции, которое отправляется в основном в Китай. Но чтобы добиться успеха и обеспечить бесперебойную работу завода, ему необходимо сырьё для переработки и рынки сбыта.

Но есть потребность и в предприятиях, специализирующихся на глубокой переработке масличных культур с получением не только рапсового масла, но и стеариновой кислоты, лецитина, глицерина и шрота.

– Какие новые проекты в пищевой индустрии Кузбасса планируются?

– Сегодня наши пищевые предприятия в основном идут по пути расширения и модернизации своих действующих производств, идут по пути таких пищевых холдингов, как КДВ и группа Волкова, укрупняют производства, стремятся обеспечить полный технологический цикл: от производства сырья, его переработки до торговли и сбыта. Они идут именно по пути развития путем увеличения объёма производства

евский промышленный комплекс» (СПК «Михайловское»), компания «Скомо-рошка». Юргинский гормолзавод после банкротства возобновил производство. В хлебопекарной отрасли крупные и давно работающие предприятия это – ООО «Хлеб», ООО «Кузбассхлеб» и ООО «Сибирский хлеб». Производством пряников, конфет, бисквитно-кремовой продукции и прочих кондитерских изделий занимаются «Новокузнецкая кондитерская фабрика», ООО «Киселевские сладости», ООО «Виртуоз», ООО «Бызовские сладости». Четыре крупных предприятия заняты выпуском крепкого алкоголя – по два в Мариинске и Новокузнецке, а в производстве пива, безалкогольных напитков и питьевой воды – более 10 предприятий. Сегодня пищевая и перерабатывающая промышленность Кузбасса включает в себя более 20 подотраслей, таких как производство мяса и мясопродуктов, молока и молочных продуктов, муки, хлеба и хлебобулочных изделий, макаронных и кондитерских изделий, водки и других крепких напитков. Есть также производство рыбы и рыбопродуктов, переработка и консервирование овощей, ягод и дикорастущего сырья, комбикормов, пива, масложировая промышленность. Можно сказать, что все основные сферы у нас охвачены.

– Каких направлений развития пищевой индустрии, на Ваш взгляд, пока не хватает Кузбассу?

– Не производят в промышленных масштабах в Кузбассе только специализированное детское питание и какие-то узконаправленные продукты, например, экопродукты. Но и в этом направлении движутся наши производители. В частности, в производстве экопродуктов большую роль играют наши фермерские хозяйства. Органическую алкогольную продукцию производит и ООО «Сибирская водочная компания». У нас есть производство уникальных продуктов, таких как кедровое масло, например, или кленовый сироп. Микропредприятия очень оперативно реагируют на запросы потребителей, расширяют ассортимент своей продукции. И если будет спрос на какой-то вид продукции, от кузбасских производителей будет, уверен, и достойное предложение.

Масложировая отрасль – одна из ведущих и ключевых отраслей АПК Кузбасса. Высокие цены на продукцию переработки маслосемян стимулируют наших производителей развивать производство в данном направлении. Экспорт и переработка рапса – ещё одно перспективное направление, это понимают в команде губернатора, и

посмотреть рабочий персонал, чтобы культура производства была, выстроить это всё, и будет положительный эффект. Всё это нужно подстегнуть, простимулировать с помощью тех субсидий, предусмотренных программой.

– То есть, для стимулирования необходимо увеличение объёмов производства продукции?

– Совершенно верно, на прирост производства предприятия будут получать субсидию больше, чем они получали на компенсацию произведенной продукции. Прирост отсчитывается к показателям предыдущего периода. Главное, чтобы был плюс. На данный момент все производители молока в Кузбассе заинтересовались условиями программы, и мы теперь смотрим, кто заявится. Если они заявятся с прибавкой молока, значит они уже что-то сделали у себя на предприятиях, потому, как просто так молоко плюсом не может появиться. Первую такую субсидию «на плюс» будем выдавать в этом году в четвёртом квартале по увеличению молока и производства по отношению к уровню 2022 года. Поэтому у нас за первое полугодие уже есть положительная динамика в производстве молока.

– А если в Кузбасс придёт сторонний инвестор с намерением вложиться в большой проект производства молока?

– Инвестор не из нашего региона, если заинтересуется и выразит намерение на территории Кузбасса построить животноводческий комплекс, имеет равные права на участие в региональной программе по развитию молочного животноводства, по которой предусмотрено финансирование из регионального бюджета до 50% понесенных затрат на строительство, до 50% субсидирование на приобретение племенного поголовья.

– Вернёмся непосредственно к пищевому производству – о многих кузбасских компаниях пищевого рынка давно и хорошо известно, в том числе, на федеральном уровне. Но не могли бы Вы отметить какие-то не столько «раскрученные», но также успешно развивающиеся и растущие?

– В списке крупных производителей мясной и молочной продукции в регионе давно известные предприятия – «Кузбасский пищекомбинат», «Анжерские колбасы», филиал молочный комбинат «Кемеровский» АО «Данон Россия», «Деревенский молочный завод», «Сибмол», «Завод натуральных молочных продуктов» («Родная земля») «Алексе-



№1
ООО «КДВ
ЯШКИНО»

РЕЙТИНГ:
КРУПНЕЙШИЕ ПО ВЫРУЧКЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ ПИЩЕВЫХ
ПРОДУКТОВ В КУЗБАССЕ (в млрд рублей по итогам 2022 года)

КОРМИЛЬЦЫ И ПОИЛЬЦЫ ЗЕМЛИ КУЗНЕЦКОЙ

Кузбасская пищевая индустрия в современную эпоху значительно выросла и превратилась в развитый многоотраслевой комплекс, выпускающий самый разнообразный набор продуктов питания, напитков и полуфабрикатов для дальнейшего пищевого производства. Это развитие проходило непросто, часть старых производств советской эпохи закрылась, многие уже в 90-е годы прошлого века, от кризиса не застрахованы и современные предприятия, поскольку им приходится работать в условиях жесточайшей рыночной конкуренции.

Однако, так или иначе, объёмы выпуска пищевой продукции увеличиваются, под них развиваются соответствующие сельскохозяйственные производства – зерна, масличных, молока, мяса, овощей, ягод и пр. Темпы роста в производстве продуктов питания в первом полугодии текущего года превысили уже 17%, в прошлом году они составляли 9%, в 2021 – 6%. При этом в Кузбассе работают не только местные, но и межрегиональные и федеральные лидеры отрасли, чьи бренды известны по всей России. И следует также отметить, что пищевая промышленность региона сегодня – это в первую очередь современные, построенные заново, или модернизированные предприятия. И они показывают высокие темпы развития в ответ на проблемы, которые и подталкивают к развитию, отмечает министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Кузбасса Андрей Ариткулов, «мир выставил санкции против России, уменьшились поставки определённых видов продукции на внутренний рынок, соответственно, появились свободные ниши, надо их занимать».

БОЛЬШЕ ПОТРЕБНОСТЕЙ РЕГИОНА

О самых крупных по выручке предприятиях пищевой промышленности и отрасли по производству напитков можно сказать, что они производят уже столько продукции, что размера только кузбасского рынка им явно мало. Это относится в первую очередь к производителям алкоголя, которые традиционно выпускают его в расчёте и на поставки по всей России, и на экспорт. Тем более что давняя наименование всему головному холдингу водка «Белуга» придумана и производится на Мариинском ЛВЗ.

Это, конечно, относится и к крупнейшему предприятия всей пищевой отрасли Кузбасса, ООО «КДВ Яшкино», чья кондитерская продукция представлена по всей стране, и в больших объёмах идёт на экспорт, и объёмы этой продукции слишком велики для рынка одного региона. В таком же положении находится и другой актив холдинга КДВ, ООО «КДВ Яшкинская мельница», мука и макароны которого представлены в федеральной сети «Ярче» того же холдинга. Также как и колбасная и мясная продукция аффилированного с этим холдингом «Кузбасского пищекомбината». На всём российском рынке реализуется мука под маркой «Беляевская» новокузнецкого ООО «Хлеб», правда, как следует из рекламы, она позиционируется как продукт для использования в пекарнях и кондитерских.

Из производителей молочных продуктов на федеральный рынок уже давно работает филиал АО «Данон Россия» в Кемерове, а вот остальные участники рейтинга этой подотрасли ориентированы преимущественно на кузбасский рынок. Что связано с тем, что собственным производством молока он пока не обеспечен, и много продуктов производителей других регионов представлено на кузбасском рынке.

90-ЛЕТНЯЯ ТРАДИЦИЯ

Вряд ли удивительно, что самыми старыми предприятиями пищевой промышленности Кузбасса выступают сегодня хлебопекарные. Когда они запускались 90 лет тому назад, хлеб составлял основу рациона, его массовому производству придавалось большое значение. И некоторые, построенные в ту эпоху предприятия, сохранили свои лидирующие позиции. Самым крупным производителем хлебобулочных изделий

продолжает оставаться в регионе новокузнецкое ООО «Хлеб», ведущее свою историю от запущенного в 1932 году Новокузнецкого хлебокомбината №1. И на своём сайте предприятие подчеркивает, что использует классические технологии длительного производственного цикла, чтобы выпускать хлеб по ГОСТам советского времени. Основную часть каталога продукции ООО «Хлеб» под маркой «Беляевский хлеб» (по имени владельца и руководителя предприятия Сергея Беляева) составляют различные хлебобулочные изделия, но в новейшее время завод наладил также выпуск макаронной продукции. В отрасли также считают, что значительную часть выручки предприятия обеспечивают продажи муки под маркой «Беляевская».

Кемеровское ООО «Кузбассхлеб» также ведёт свою историю с создания в 1935 году Кемеровского хлебокомбината. Однако, на самом деле, старше, т. к. комбинат создавался путём объединения нескольких пекарен города с уже работавшим хлебозаводом. Сегодня, как признает гендиректор предприятия Владимир Сафьянов, рыночные позиции предприятия заметно изменились из-за обострения конкуренции с производителями сферы малого и среднего бизнеса и собственными производствами ритейла. Тем не менее, как и в Новокузнецке кемеровский хлебозавод продолжает оставаться лидером рынка в производстве хлебобулочной продукции традиционного ГОСТовского вкуса и качества.

Парадоксы статистического учёта заносят производителей хлеба и мучных кондитерских изделий и сладкой выпечки в одну группу, поэтому выделить следующего по величине выручки производителя непросто. Так или иначе, им оказалось кемеровское ООО «Хлебосольный», работающее на рынке под маркой «Сдобрянка», а затем – ООО «Ленинск-Кузнецкий хлебокомбинат» и новокузнецкое ООО «ГК «Сибирский хлеб». Продукция первого представлена в кемеровских торговых сетях, последнее работает как производитель хлебобулочных изделий и тортов. А вот предприятие из Ленинска-Кузнецкого с марта 2022 года находится в конкурсном производстве, при этом оно было создано на базе одноименного ОАО, которое также обанкротилось.

КРУПНЕЙШИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ ХЛЕБА В КУЗБАССЕ

(по объёму выручки в млн рублей в 2022 году)

	Наименование	Выручка
1	ООО «Хлеб» («Беляевский хлеб»)	1995
2	ООО «Кузбассхлеб»	684
3	ООО «Хлебосольный»	240
4	ООО «ЛК Хлебокомбинат»	182
5	ООО «ГК «Сибирский хлеб»	173

Источник: Система СБИС

МАСЛО И КОЛБАСУ НА ХЛЕБ

Переработчиков молока в Кузбассе, как и производителей хлеба, было немало и в советскую эпоху, но уже в рыночные времена далеко не каждый из них справился со сложностями работы в новых условиях. И сегодня те молочные комбинаты в регионе, что работают стабильно, опираются либо на налаженную систему скупки молока, причём не только в Кузбассе, но и у соседей. Либо имеют собственную молочную ферму. Поскольку пока в регионе, по данным министра сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Кузбасса Андрея Ариткулова, производится менее 50% от необходимого объёма молока, и при собственном производстве сырого молока 270 тыс. тонн в прошлом году из других регионов ввезли для переработки ещё 303 тыс. тонн (см. интервью с ним на стр. 56). ▮▮

РЕЙТИНГ: КРУПНЕЙШИЕ ПО ВЫРУЧКЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ ПИЩЕВЫХ ПРОДУКТОВ В КУЗБАССЕ

(в млрд рублей по итогам 2022 года)

	Наименование	Местоположение	Специализация	Собственник/холдинг	Выручка
1	ООО «КДВ Яшкино»	Яшкино	Мучные кондитерские изделия	КДВ Холдинг	19,4
2	ООО «Сибмол»	Анжеро-Судженск/Киселевск	Молочные продукты	Александр Шапорев	4,57
3	Молочный комбинат «Кемеровский – филиал АО «Данон Россия»	Кемерово	Молочные продукты	Данон Россия	4,1 (оценка)
4	АО «Мариинский ликеро-водочный завод»	Мариинск	Ликеро-водочные изделия	Белуга Групп	3,93
5	ООО «МПО «Скоморошка»	Кемерово	Молочные продукты	Владимир Скоморохов	3,4
6	ООО «КДВ Яшкинская мельница»	Яшкинский район	Мука/макароны	КДВ Холдинг	2,9
7	АО «Кузбасский пищекомбинат»	Новокузнецк	Колбасы/мясные изделия	Ростпозитив-импульс	2,85
8	ООО «Хлеб»	Новокузнецк	Хлебобулочные изделия/макароны/мука	Сергей Беляев	1,9
9	ООО Деревенский молочный завод/ТД «Деревенский молочный завод»	Кемерово/Промышленная	Молочные продукты	Александр Сухинин	1,7
10	ООО «Сибирская водочная компания»	Кемерово/Мариинск	Ликеро-водочные изделия	АО Сибирский торговый дом	1,4

Источник: Система СБИС

**КРУПНЕЙШИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ
МОЛОЧНЫХ ПРОДУКТОВ В КУЗБАССЕ**
(по объёму выручки в млн рублей в 2022 году)

	Наименование	Выручка
1	ООО «Сибмол»	4571
2	Молочный комбинат «Кемеровский» АО «Данон Россия»	4100
3	ООО МПО «Скоморошка»	3410
4	ООО «Деревенский молочный завод»/ ООО «ТД «ДМЗ»	2125
5	ООО «Завод натуральных молочных продуктов «Родная земля»	327

Источник: Система СБИС, по молкомбинату «Кемеровский» АО «Данон Россия» – оценка

Долгое время большой объём ввоза обеспечивало, в первую очередь, крупнейшее предприятие отрасли Молочный комбинат «Кемеровский» – филиал АО «Данон Россия». К сожалению, получить его показатели по выручке не представляется возможным из-за статуса филиала, но их можно оценить. Производственная мощность комбината, по данным специализированного молочного портала Dairynews с 2015 года составляет 100 тыс. тонн переработки молока в год, а фактические объёмы переработки с максимума в 98,6 тыс. тонн в 2017 году снизились до 54 тыс. в прошлом. Однако, с учетом того, какие объёмы молока переработали другие производители, в частности, ООО «Сибмол» и ООО «МПО «Скоморошка» можно предположить, что у кемеровского филиала «Данон Россия» выручка составила не менее 4,1 млрд рублей.

В итоге, по результатам работы в прошлом году на первом месте по объёму переработки молока (58 тыс. тонн в 2022 году) и закономерно по объёму выручки оказалось ООО «Сибмол» кузбасского предпринимателя Александра Шапорева. Хотя предприятие формально зарегистрировано в Москве, его перерабатывающие молзаводы расположены в Анжеро-Судженске и в Киселевске. Второе место у компании «Скоморошка»: 40,5 тыс. тонн переработанного сырья и 3,4 млрд рублей выручки. В пятерке крупнейших молочников Кузбасса также группа «Деревенского молочного завода», в составе которой одноименный ООО, а также ООО «ТД «Деревенский молочный завод», а также молочная ферма ООО «Темп», и тяжинское ООО «Кузбассконсервмолоко» (также зарегистрировано за пределами родного региона, в Новосибирске). Последнее позиционирует себя как независимую компанию, однако, можно проследить её аффилированность с ООО «Сибмол».

Выяснить реальный вес производителей мясopодуKтов в регионе ещё сложнее, чем производителей молочных продуктов. Часть таких производств находятся у индивидуальных предпринимателей, самый известных из которых уже более 30 лет Анатолий Волков, ранее «Крестьянское (фермерское) хозяйство Волкова А.П.», а с 2006 года ИП в сфере производства мясopодуKтов. А открытой отчётности у ИП нет. Часть производств находятся в составе филиалов более крупных компаний, или в составе животноводческих предприятий, например того же ООО «Кузбасский бройлер» Анатолия Волкова. И в итоге, на первом месте, если брать производство готовых мясopодуKтов и колбасных изделий уже традиционно выходит ЗАО «Кузбасский пищекомбинат» мясного холдинга «Ростпозитивимпульс» (РПИ), связанного с томским КДВ Холдингом.

СЛАДОСТИ НА МЕСТЕ ШАХТЫ

Самым крупным производителем в пищевой индустрии Кузбасса, и не только в кондитерской отрасли, уже не один год выступает Яшкинский пищекомбинат – ООО «КДВ Яшино». Предприятие, которое в советское время было построено как объект местной промышленности и для удовлетворения местных нужд, четверть века тому назад стал первым производственным активом томской компании «Кондитерский дом «Восток» (ныне «КДВ Групп»). И первый продолжает оставаться одним из крупнейших среди многочисленных фабрик холдинга по всей стране, только фабрика «КДВ Воронеж», построенная уже в новейшее время, имеет выручку больше. При этом следует заметить, что сегодняшний «КДВ Яшино» производит не только широко известные вафли и печенье под маркой «Яшино», ставшей федеральным и даже международным брендом, но и картофельные чипсы и снеки.

Других производителей кондитерских изделий в Кузбассе сложно сравнивать по размеру выручки с «КДВ Яшино», да, пожалуй, и не стоит. Они работают в первую очередь на местный рынок. Зато их много, меньше не становится, и они развиваются. Среди недавно появившихся на рынке стоит отметить новокузнецкое ООО ПК «Фабрика сладкого декора», которое заявилось среди первых инвесторов для получения статуса резидента недавно учрежденной территории опережающего развития «Новокузнецк» в декабре 2018 года. И с того момента предприятие выросло в производителя ингредиентов и полуфабрикатов для кондитерской отрасли средней величины с объёмом выручки в 2022 году 364 млн рублей. Правда, с ней связано ООО «Фабрика сладкого декора», расположенное по тому же адресу в Новокузнецке и работающее на несколько лет дольше (504 млн рублей выручки в 2022 году).

Кондитерская фабрика «Конфалье» также относится к производителям современной эпохи, который был создан в октябре 2005 года на площадке ликвидированной шахты «Южная» в Березовском в здании административно-бытового комбината. Первая продукция была выпущена 3 февраля 2006 года. Сегодня компания сообщает о себе как о производителе, который работает на 10 тыс. кв. метров производственных и подсобных площадей с более чем 500 работниками, выпуская более 400 тонн продукции 150 видов.

Пищевая индустрия Кузбасса, несмотря на её сегодняшнее разнообразие представленных производств, имеет потенциал и дальнейшего развития. В том числе, за счёт профицита сельскохозяйственного сырья – регион давно уже полностью закрывает свои потребности в зерне, с избытком производит маслосемян, может добавить производств мясopодуKтов, несколько лет назад начало наконец развиваться кузбасское производство сыров. ■

**КРУПНЕЙШИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ
КОНДИТЕРСКИХ ИЗДЕЛИЙ В КУЗБАССЕ**
(по объёму выручки в млн рублей в 2022 году)

	Наименование	Выручка
1	ООО «КДВ Яшино»	19437
2	ООО «Фабрика сладкого декора»/ ООО ПК Фабрика сладкого декора	869
3	ООО «Конфалье»/ ООО «Конфалье плюс»	553
4	ООО «Сладкий дом и К» (Бабушкино печиво)	141
5	ООО «Сладости Сибири»	110

Источник: Система СБИС



ДЕЛЬФИНИЯ

ЦЕНТР ОКЕАНОГРАФИИ И МОРСКОЙ БИОЛОГИИ



**ПЕРВЫЙ МОРСКОЙ
ВИДЕОБЛОГ**

**БУЛТЫХ
ШОУ**

цена
от 1000 руб

т. 8 800 100 89 88

www.delfinary.ru

ул. Жуковского 100/4, вход – справа от касс Новосибирского Зоопарка



Региональный медиахолдинг (РМХ) «Кузбасс» создан в 2019 году распоряжением губернатора Кузбасса Сергеем Цивилевым. На сегодняшний день РМХ – крупнейший медиахолдинг региона, имеющий в своей структуре, как печатные СМИ, так и телевидение и радиовещание, а также интернет-порталы и аккаунты в соцсетях. «А-П-Р» поговорил с директором РМХ «Кузбасс» Павлом ФОМИНЫМ о том, какие текущие задачи приходится решать и какие цели сегодня стоят перед государственным медиа.

ПАВЕЛ ФОМИН: «Я СЧИТАЮ, ЧТО СЕГОДНЯ В РЕГИОНАЛЬНЫХ СМИ ДОЛЖНЫ БЫТЬ ПОЗИТИВНЫЕ НОВОСТИ»

– Павел Владимирович, расскажите подробнее о структуре медиахолдинга.

– В Региональный медиахолдинг Кузбасс входят несколько СМИ. Это телеканал «Кузбасс первый» – «21-я кнопка» – общедоступный региональный телеканал, который вещает на всю область. Областная газета «Кузбасс» – печатное СМИ со 100-летней историей. Радиостанция «Кузбасс FM», которая вещает на территории Кемеровской области. Городской телеканал «22-я кнопка» – «Десятка» в Новокузнецке, а также газета «Комсомольская правда. Кемерово», как вкладыш федеральной газеты. Все СМИ имеют собственные сайты. Кроме того, у нас в этом году появился новый портал – РИА «Кузбасс».

– Вы возглавляете РМХ немногим больше года. Какие основные задачи приходится решать? Что уже удалось сделать за это время?

– На самом деле, первая и главная задача, которая стояла в прошлом году – это выход на финансово-экономический баланс, вывод предприятия из кризиса. Эта задача решена, хотя,

кризис был очень глубокий, кредиторская задолженность составляла более половины годового бюджета предприятия. Задача же этого года – сделать шаг вперёд в укреплении материально-технической базы. Вообще, любые изменения надо начинать с инфраструктуры. Эти изменения, как правило, не видны снаружи – когда мы меняем трубы, компьютеры, чиним автомобили, производим ремонт помещений. Это не видно ни нашей аудитории, ни нашим региональным руководителям. Но изменения происходят, и много сил в это вкладывается, потому что без этой базы, без инфраструктуры невозможно потом совершить рывок вперёд. Сегодня пригласить молодого специалиста на разбитую технику, на сломанный стул... особенно, с учётом наших заработных плат, невысоких на сегодняшний день, практически не реально. Поэтому изменения начинаются с материально-технической базы.

К концу года удалось выйти на хорошие финансовые показатели и сейчас начали ремонт на телеканале «Кузбасс первый», в этом же здании находится «Кузбасс FM». Наконец-то мы отремон-

тируем проблемные зоны – лестничный марш, входную группу и т.д. До конца года планируем частично отремонтировать фасад самого здания. Параллельно мы будем менять студию выпуска новостей. В прошлом году в отсутствие денежных средств мы её немного подлатали, сделали косметический ремонт, обновили так сказать, снаружи, но теперь будем делать, действительно, новую. Уже есть проект, закуплена часть оборудования. Пришли экраны. В октябре-ноябре приступим к ремонту самого павильона. Надо дома все сделать хорошо, чтобы сотрудникам было уютно, комфортно, прикольно работать на новом оборудовании. Тогда можно ставить и новые задачи, нацеленные на развитие. А современная студия новостей каналу просто необходима, ведь прямые эфиры и новости – это главное, что есть на телевидении.

Отвечая на ваш вопрос, сегодня в холдинге три точки, которые требуют большого роста: телеканал, газета и информационный портал. Задача, которая будет стоять на следующий год – это обучение команды, это борьба за аудиторию с нашими коллегами,



это должна быть конструктивная конкуренция. Мы будем учиться, ездить, придумывать новые проекты. В том числе и такие, как мы сделали сейчас с «Авантом» (программа «Деловой разговор» на телеканале «Кузбасс первый»). Запускать, экспериментировать. Таким образом, будем наращивать в следующем году потенциал нашей аудитории. Параллельно будем менять газету и портал.

– И как Вы собираетесь менять газету? Вы же про «Кузбасс»?

– Да. При всём уважении к старейшей газете региона, я не считаю, что на сегодня она лучшая в Сибири, но она должна стать такой. Печатная пресса сокращается и в тиражах, и в продажах, и ещё сократится. Это неизбежно. Но наличие газеты – это некоторый репутационный момент в холдинге. Газета – это однозначно авторитет. И сегодня с редакцией газеты «Кузбасс» мы работаем над задачей сохранения той аудитории, которая есть и одновременным приращением другой аудитории, за счёт материалов про экономику и политику. К нам должно присоединиться как можно больше людей интеллигентных, умных, думающих.

– А какую роль в структуре РМХ играет новый портал? В чём была необходимость его запуска?

– Сегодня информационные порталы и соцсети выходят на первое место в информационном пространстве. И я считаю, что такой портал нужно было делать ещё лет 10 назад. А если посмотреть на коллег из других регионов,

то зачастую портал даже главнее, чем другие СМИ в холдинге. Например, в Омске сайт «12 канал», по сути, портал, на который завязаны и ТВ, и радио, и все остальные. И, соответственно, там в редакции работают 14 человек, они занимаются только порталом и курируют остальные СМИ.

У нас в редакции РИА «Кузбасс» сейчас 6 человек. Ребята сидят в новом прекрасном помещении на Арочной, 37а – это центр обработки данных Министерства цифрового развития. Спасибо Сергею Евгеньевичу Цивилеву, что нам выделили это помещение. Такое современное пространство, конечно, очень привлекательно для молодёжи. Тем более, здесь мы, безусловно, нацелены на развитие – есть цель создать информационную экосистему.

– А какие задачи стоят перед другими СМИ холдинга?

– Пока мне сложно сказать про «Десятку» и «Комсомолку», здесь возможны варианты. Но радио «Кузбасс FM», существующее более 20 лет, с собственным программированием, с замечательной музыкой в эфире, по моему мнению, должно выйти на какую-то финансовую стабильность. Да, наверное, это – музыка не для всех. Я называю это – музыка для думающих людей. И, по моему мнению, радио сегодня не отбивается, потому что этим никто не занимается. Рекламщики не совсем понимают, как его продавать, у самих радиодейщиков не хватает рук продвигать и продавать собственную радиостанцию, свой продукт. В этом направлении предстоит работать.

– Скажите, с Вашей точки зрения, чем для кузбассовцев должен стать РМХ?

– Для меня здесь есть несколько моментов. Первое, мы должны стать надёжным источником информации, нам должны верить. При этом, я считаю, что сегодня должно быть много позитивных новостей, этой повестки не хватает многим СМИ. Где место жизни? Где место хорошему в ней? Каждый житель Кузбасса, и здесь я согласен с губернатором, должен видеть качественные изменения, которые происходят в регионе. Второе, мы должны стать отражением кузбассовцев, чтобы они видели себя на страницах наших газет, слышали себя и о себе в эфирах телеканалов и радио. Они должны слышать о себе и своих близких, об их успехах и победах. И третье, мы должны показывать, что Кузбасс, действительно, уникальный регион, у нас есть много чего интересного. Кузбасс не только угольный и промышленный, но и спортивный, туристический, исторический.

Кузбасс – это территория для жизни. Я вот, например, никуда не собираюсь уезжать. И, надеюсь для наших читателей, информация от РМХ будет одним из поводов и гордиться Кузбассом, и оставаться здесь жить.



региональный медиахолдинг
КУЗБАСС

АВАНТ-ПЕРСОНА 2023: НАГРАЖДЕНИЕ СОСТОЯЛОСЬ

Вот уже 12 лет группа изданий «Авант» определяет наиболее значимые события, компании и персоны прошедшего года, оказавшие и оказывающие позитивное влияние на экономику и бизнес-сообщество региона. Так, 10-го августа в Центре отдыха «Притомье» состоялось торжественное награждение победителей премии «Авант-ПЕРСОНА 2023».

В этом году в рамках премии было создано 4 основных номинации – «Событие», «Проект. Развитие туриндустрии», «Компания. Технологический прорыв», «Компания. АПК».

ЛИДЕРЫ РОСТА КУЗБАССКОЙ ЭКОНОМИКИ

Как отметила главный редактор Группы изданий «Авант» Галина Красильникова, в последнее время пищевое производство – один из лидеров роста кузбасской экономики, «мы выбрали наиболее интересные направления этого роста, а в них – компании». При этом, выбранные компании отражают разное развитие переработки в регионе.

Так, ставшая победителем в номинации «Компания. АПК» сеть магазинов «Бегемаг», в мае 2022 года открыла собственный Комбинат Питания (КП). Такое собственное централизованное производство позволяет поддерживать качество и разнообразие выпускаемых блюд на постоянно высоком уровне. При этом, это, действительно, большое производство – сегодня на нём работает 350 человек, которые ежемесячно изготавливают 38 тонн продукции. Ежедневно КП выпускает 35 тыс. единиц продукции и доставляет в 68 универсамов «Бегемаг».

По мнению директора сети «Бегемаг» Сергея Вилкова, награда – приятная, но заслуженная: «В этом году мы победили в номинации «Лучший магазин России» в рамках конкурса «Торговля России», который проводился Министерством промышленности и торговли РФ, и нам вручили диплом, подписанный лично министром Денисом Мантуровым».

Ещё одна компания – ставшая лауреатом в номинации «Компания.АПК» – компания «Деловая колбаса» (руководитель и учредитель – Екатерина Беляева) в конце 2021 открыла собственное производство мясных деликатесов и полуфабрикатов – «Эль'МясКо». На текущий момент более 1000 магазинов продают продукцию «Эль'МясКо», цех выпускает более 70 позиций продукции, работают 3 фирменных магазина в Кемерове. Все поставщики сырья – кузбасские фермеры.

А Сельскохозяйственный потребительский перерабатывающий кооператив «АЛАТАУ-АГРО» (Председатель – Евгений Трубецкой), работающий с 2016 года, за это время увеличил объёмы производства с 500 до 70 тысяч единиц продукции в месяц. Как рассказал Егор Каширских, соучредитель СППК «АЛАТАУ-АГРО», «у нас по России сейчас больше 300 потребителей – это, в основном, сегмент B2B – небольшие лавки в разных туристических и нетуристических местах, аэропорты от Калининграда до Магадана и даже сейчас до Камчатки. Растём и будем расти в ассортименте, будем его увеличивать».

Награждая лауреатов и победителей в этой номинации, министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Кузбасса Андрей Владимирович Ариткулов сказал, что «действительно, замечательно, что в Кузбас-



се есть такие компании, нацеленные на развитие и успешно реализующие свои проекты».

Кроме того, в этом году была учреждена специальная номинация от партнера – Регионального медиахолдинга Кузбасс – «Медиаперсона», в которой награждена компания «Успех» (ИП Хрипунов Сергей Александрович), занимающаяся оптово-розничной продажей товаров для садоводов. «Успех» является ключевым импортером лука-севка за Уралом, по Сибирскому федеральному округу. Совместно с компанией «Успех» РМГ делает специальную просветительскую передачу для садоводов. Как заметил директор РМК, Павел Фомин, хорошо бы в номинациях «Авант-ПЕРСОНЫ», посвященных АПК отмечать также тех, кто работает на «продовольственную безопасность региона в широком смысле слова».

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ПРОРЫВ

В этом году «Аванту» было важно, особенно в силу сложившейся ситуации, отметить компании, которые являются флагманами технологических изменений региона.

По словам генерального директора Кузбасского технопарка Евгения Вострикова, все компании-лауреаты достойные «передовики инновационного производства», но «Кузбасский скарабей» (гендиректор – Дмитрий Разуваев), запустивший уникальную технологию

скую линию, по сути, завод, работающий на улучшение экологии региона заслуженно стал победителем.

Александр Сляднев, учредитель ООО «Кузбасский скарабей», заметил, что «таких заводов, как мы построили, надо в России ещё построить порядка 20-30-ти как минимум. И мы показали, что все вопросы решаемы, и это надо делать для экологии, для людей, для всех нас. И в то, что никто не верил, у команды Кузбасского Скарабея получилось».

Никита Орлов, директор ООО «МСТ», ставший лауреатом в этой номинации, сказал: «Технологический прорыв» – это точно про нас. У нас компания уже много лет занимается производством материалов для строительства и горной промышленности, и мы понимаем, чтобы конкурировать на рынке с крупными игроками, развиваться, масштабироваться – наша задача не только что-то производить и продавать, но и разрабатывать новое – то, чего нет на рынке, поэтому технологический прорыв как раз то направление, на котором мы держим фокус постоянно. Это наша бизнес-модель и это именно то, за счёт чего нам удаётся развиваться».

Третий лауреат «Авант-ПЕРСОНЫ» в этой номинации, кстати, неоднократный, Корпорация «АСИ» (генеральный директор – Игорь Бучин). Как отметила Галина Красильникова, эту компанию можно номинировать каждый год, ведь каждый год они реализуют уникальнейшие проекты: «Все эти годы своей работы Корпорация «АСИ» руководствуется своими основными принципами – инновации и развитие».

НЕ ШЕРЕГЕШОМ ЕДИНЫМ

Несмотря на то, что Шерегеш сегодня – это для многих «туристическое всё» Кузбасса, проекты развития туриндустрии есть и в других местах региона. «Авант» выбрал, на его взгляд, самые интересные.



Проект «Раскрытие потенциала озера Большой Берчикуль» (руководитель – Владимир Фарафонов), реализуемый с 2016 года на берегу озера Большой Берчикуль с целью сделать заброшенный и обделённый вниманием географический объект известным на федеральном уровне, стал одним из лауреатов «Авант-ПЕРСОНЫ» в номинации «Проект. Развитие туриндустрии». Начав с одного домика и бани к 2022 году туристический потенциал базы «Озерное» вырос до возможности принимать 50 гостей одновременно.

Ещё один лауреат в этой номинации – Центр отдыха «Притомье». Новая команда пришла в «Притомье» в 2020 году. Менее чем за три года полностью реконструированы 2 гостиничных корпуса, лофт-кафе, построены открытые бассейны «Пляж Притомье», реализован проект АКВА&СПА – крытый бассейн с аквазоной, детским бассейном, джакузи и гидромассажем, саунами и хамамом. С его открытием Центр отдыха «Притомье» превратился в настоящий всепогодный и всепогодный курорт, посещаемый гостями со всей России. По словам дирек-

тора «Притомья» Яны Кисляковой, «мы знаем, что выдвигали нас не только знакомые люди, но и совершенно незнакомые, которые просто воспользовались, например, услугой нашего СПА-Центра, а потом заявили вот нас на премию». Действительно народная поддержка ЦО «Притомье» позволила стать им победителями Интернет-голосования.

А решением экспертной комиссии победителем в номинации «Проект. Развитие туриндустрии» стал Эко-отель «Кусто» – новый туристический комплекс в поселке Темиртау на берегу уникального озера, которое называют «филиалом озера Байкал в Кузбассе». ОТЕЛЬ был введён в эксплуатацию в конце 2022 года, с общим размещением 36 мест и начато комплексное развитие инфраструктуры и туристической привлекательности территории – развитие первого дайв-курорта в Кузбассе. Кстати, по словам директора Эко-отеля Алексея Гуртового, «конечно, очень приятно, но если честно, мы очень удивились, когда нам позвонили из «Аванта» и сказали про номинацию, мы очень рады, что нас заметили». ▶▶



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПАРТНЁР

ПАРТНЁРЫ ПРЕМИИ





**СОБЫТИЕ,
РАБОТАЮЩЕЕ НА РАЗВИТИЕ**

В номинации «Событие» Шерегеш, конечно рулил. Таким насыщенным событийным календарём, наверно, не может похвастаться ни одна территория Кузбасса. Причём каждое из них и масштабно, и самобытно. Перед организаторами стояла непростая задача выбора в основном из «гешевских мероприятий».

И победителем стал Мультифестиваль ПРОГЕШ-2023 (организаторы – Объединенная компания «Сибшахтострой», Дирекция курорта «Шерегеш», Агентство стратегических проектов «Энергетика») – самое масштабное летнее событие, объединившее широкую аудиторию – ценителей гастрономического туризма и шумных концертов, спортивных болельщиков и бизнес-комьюнити. Три дня ПРОГЕШа собрали рекордные для мероприятия курорта 30 тысяч гостей из Кузбасса, Новосибирска, Красноярска, Алтая, Томска, Омска, Москвы, Санкт-Петербурга, Татарстана и других регионов России.

«ПРОГЕШ – это очень важная часть Шерегеша, потому что губернатором поставлена задача развивать летний Шерегеш. И все прекрасно понимают, что без массовых мероприятий, тем более такого масштаба, развивать летнюю историю невозможно. Поэтому мы очень благодарны всем представителям бизнеса, особенно «Сибшах-

тострою», который взял на себя значительную часть нагрузки по организации фестиваля. Это говорит о том, что в команде губернатора и бизнес, который понимает общие задачи, вкладывается всеми возможными ресурсами, для того, чтобы эту общую историю реализовать. Поэтому, на мой взгляд, то, что номинирован ПРОГЕШ – это абсолютно правильное решение, так как это совместная работа, которая приносит ощутимые результаты», сказал на награждении Алексей Стоянов, директор «СТК Шерегеш».

Лауреат «Авант-ПЕРСОНЫ» – ещё одно мероприятие, проходящее в Шерегеше – Международный экокультурный фестиваль ВОТЭТНО. Несмотря на то, что фестиваль проходит уже в 13-й раз, в Кузбассе он отметил свой третий сезон, переехав в Шерегеш из Горного Алтая. Автор и генеральный продюсер ВОТЭТНО, Юрий Романов, рассказывает, что его убедили проводить фестиваль именно в Шерегеше прекрасные люди, которые сегодня развивают этот курорт.

И особняком, но от этого не менее значимо ещё одно «Событие» – Фотопроект «Мужчины Кузбасса. Мы – бренд» (организатор – Комитет по развитию женского предпринимательства Опоры России). По мнению Марии Старинчиковой, исполнительного директора кузбасского регионального отделения «Опоры России», это «са-

мый яркий проект, который в принципе был в Кузбассе за последние 10 лет. Он прошёл ярко, красиво и он идёт, он развивается».

ПРАЗДНИК «АВАНТА»

Торжественная часть награждения победителей плавно перетекла в теплое и дружеское общение и поздравление группы изданий «Авант» с 21-летием. Многие присутствовавшие отметили, что «Авант-ПЕРСОНА» это не только премия, но и хорошая площадка для общения и новых коммуникаций. Как заметил Сергей Махов, генеральный управляющий «AZIMUT Отель Кемерово»: «Эта премия лишней раз позволяет нам, предпринимателям собраться вместе, поговорить, при этом отметить какие-то достижения друг друга. Это очень ценно».

А, по словам Алексея Стоянова, «Авант-ПЕРСОНА» – это наш Кузбасский Оскар. Это отличная возможность и пообщаться, и обсудить планы на следующий год. Ну и, кроме всего прочего, отмечать какие-то хорошие праздники – это отличная история, её надо, безусловно, продолжать, потому что где, как не у себя дома в Кузбассе, говорить о том, что у нас получается хорошо или где нам надо что-то поменять, подтянуть. Честь и хвала «Авант-ПАРТНЕРУ» за это».

Завершилось мероприятие фильмом-поздравлением от гостей и розыгрышем призов от партнеров премии. ■



центр врачебной косметологии
Золотая Линия

Красота женщины – это здоровье! А здоровье во многом зависит от питания и изнутри, и снаружи, от грамотных врачей с комплексным и превентивным подходом к возрастным изменениям. И здесь, в Золотой Линии, я нашла взаимопонимание, потому что я занимаюсь биогенным питанием и хочу после 45 лет и выглядеть, и чувствовать себя отлично!

Евгения Балаганская,
основатель «Семейной маслодельни Балаганских» (г. Кемерово), кандидат экономических наук, доцент, тренер Школы экспорта РЭЦ, Амбассадор Клуба предпринимателей Кузбасса

г. Кемерово, ул. Д. Бедного, 11
+7 (3842) 452-452, www.zl42.ru

Лицензия № Л041-01161-42/00589177 от 06.02.2018г.
ООО «Золотая Линия» ОГРН: 1125476140888



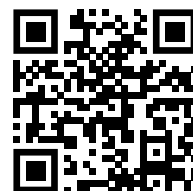
от 2 079 000 ₽*

**ВСТРЕЧАЙТЕ НОВЫЕ
АВТОМОБИЛИ SOLLERS**

СОЛЛЕРС ЦЕНТР КУЗБАСС

+7 (3842) 65-77-07

ул. Терешковой, 68



sollers-kuzbass.ru

Цена, рассчитанная на базе розничной цены с учетом выгоды по программе "Бонус за Лизинг".
Действительна для автомобиля Sollers Argo бортовой в комплектации 2.5T 2.0D 130PS MT6 RWD на 22.08.2023 г.