

ИТОГИ

2021

ТЕМА НОМЕРА

ДЕЛОВОЙ АЛЬМАНАХ

АВАНТ

№4(68)

октябрь-декабрь 2021

ПАРТНЕР

www.avant-partner.ru

16+

РЕЙТИНГ



стр. **48**

**Станислав Черданцев:
«Важно уметь видеть потенциал»**



стр. **14**

**Андрей Беднарский:
Сбер и Кузбасс –
игра в одной команде**



стр. **64**

**Как сделать Шерегеш
курортом мирового уровня**





Уважаемые кузбассовцы!

Новый год – это любимый праздник, наполненный верой в чудеса и в исполнение заветных желаний, это тепло и уют домашнего очага, любовь близких и друзей, ожидание светлых перемен и надежды на лучшее!

От себя лично и от коллектива Распадской угольной компании поздравляю Вас с наступающими праздниками – с Новым годом и Рождеством!

Желаю, чтобы в наступающем году воплотились в жизнь все ваши грандиозные замыслы, исполнились мечты, а каждый новый день был наполнен счастьем и радостью! Крепкого здоровья, праздничного настроения, благополучия и процветания Вам и Вашим близким!

Андрей Давыдов,
Вице-президент ЕВРАЗа,
Руководитель Дивизиона «Уголь»

РАСПАДСКАЯ
УГОЛЬНАЯ КОМПАНИЯ

2022

С Новым годом и Рождеством!



16+

Альманах
АВАНТ-ПАРТНЕР РЕЙТИНГ
Зарегистрирован Сибирским
окружным межрегиональным
территориальным управлением
Министерства РФ по делам
печати, телерадиовещания
и средств массовых коммуникаций.
Свид. №ПИ 12-2359 от 13.05.04

Главный редактор
Игорь Николаевич Лавренко

Авторы текстов:
Анастасия Сальникова,
Анастасия Шукшина

Фото
Антон Мелентьев,
Сергей Миловидов,
Пресс-службы: Администрации
Правительства Кузбасса,
Парламента Кузбасса.

Учредитель и издатель
ООО ИД «Деловой Кузбасс»

Директор
Галина Федоровна Красильникова

Отдел по работе с клиентами
Ирина Лапшова

Адрес редакции, учредителя
и издателя: 650091, Россия,
Кемеровская область, г. Кемерово,
ул. Красноармейская, 136, оф. 526
Тел./факс: (3842) 585-616
E-mail: mail@avant-partner.ru
<http://www.avant-partner.ru>

Отпечатано в ООО «ИНТ»,
650099, Россия, Кемеровская область,
г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28, оф. 215,
тел.: +7 (3842) 65-78-89

Дата выхода: 15 декабря 2021 года
Распространение: подписка,
VIP-рассылка – бесплатно
При продаже – свободная цена
Тираж: 5000 экз

Материалы в рубриках:
ТЕХНОЛОГИИ, ДАТА, ЛИДЕР, СОБЫТИЕ,
КРУПНЫМ ПЛАНOM, ФИНАНСЫ –
печатаются на правах рекламы.

АВАНТ ПАРТНЕР

РЕЙТИНГ

К читателям



Уходящий 2021 год может стать одним из самых удачных для экономики Кузбасса. Благодаря неожиданно отличной внешне-экономической конъюнктуре, выросли доходы угольщиков, металлургов, нефтехимиков и химиков региона. Финансовое положение экономики в целом выправилось – после убыточно-го прошлого года она стала не просто прибыльной, а очень прибыльной (см. рубрику ИТОГИ).

Это не замедлило сказаться на состоянии областной казны. Она стала не просто наполняться дополнительными доходами, а наполняться рекордными темпами. Не исключено, что по итогам 2021 года профицит областного бюджета выйдет на уровень, выше рекордных показателей 2018 года в 36 млрд рублей. В то же

время в Кузбассе есть здоровое понимание, что период рекордных цен на рынках энергоносителей и металлов не будет длиться долго, и бюджет следует планировать, исходя из более нормальных цен и, соответственно, доходов областного бюджета (см. рубрику ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО).

Тем не менее, у региональной власти много новых планов развития, в том числе, за счёт развития столиц Кузбасса, движения в направлении превращения их в города-миллионники, центры двух агломераций. Безусловно, речь идёт о достаточно длительном движении и о целях, поставленных на перспективу. Тем интереснее, что в данной ситуации ждёт регион, какие нужно ставить и решать задачи в сфере городского строительства, развития дорожной инфраструктуры и пр. (см. рубрику СПЕЦПРОЕКТ).

Впрочем, исходя из тех проектов в экономике региона, что стартовали в этом году, ясно – в ближайшие годы акценты будут на развитии транспортной инфраструктуры, сферы туризма и неугольных отраслей промышленности, в частности, химии и нефтехимии (см. РЕЙТИНГ). Пока сложно сказать, насколько это изменит структуру экономики Кузбасса и тем более снизит зависимость от углепрома и его налоговых платежей в областной бюджет. Но движение в таком направлении и в таких масштабах обозначилось впервые за много лет (см. также «Существенная роль туризма»). Возможно, это связано с тем, что инвестиции в угольную промышленность в мире теряют свою популярность (в отличие от самого угля), и это оказывает влияние и на инвестиционную активность в кузбасском углепроме. Но так это или нет, станет ясно не сразу.

Впрочем, определённая часть этой активности снизилась точно – несмотря на рекорды цен и доходов в углепроме, не было в конце 2021 года заметного интереса к покупке угольных активов. Даже имущество банкротов, что выставилось на продажу весьма недорого покупателями не находило. И самой важной сделкой в регионе стала покупка одного из кузбасских аэропортов (см. СДЕЛКИ).

Главный редактор,
Игорь Лавренко



ОТ СПАДА В ДОХОДАХ К ПОДЪЁМУ И ОБРАТНО

Из законодательных решений самым важным и интересным в конце 2021 года стал, безусловно, бюджетный процесс.

4



ПЕРЕМЕНЫ БЕЗ ИЗМЕНЕНИЙ

Новые назначения и избрания в конце 2021 года как нельзя лучше иллюстрировали ту ситуацию, которая описывается как «перемены без изменений».

10



УГОЛЬ ОПЯТЬ ПОКУПАЕТСЯ

Изменение конъюнктуры рынка угля и рост цен на него улучшило не только финансовое положение предприятий кузбасского углепрома и наполняемость областного бюджета, но и вновь сделало интересными различные угольные активы.

16



ВЫДАЮЩИЙСЯ ГОД

Уходящий 2021 год выдался необычно удачным для сырьевого сектора экономики и агропромышленного комплекса.

22

Рейтинг	Объект	Сфера	Статус
1	Кузбасская угольная компания	Уголь	Активный
2	Кузбасская топливная компания	Уголь	Активный
3	Кузбасская энергетическая компания	Энергетика	Активный
4	Кузбасская промышленная компания	Промышленность	Активный
5	Кузбасская транспортная компания	Транспорт	Активный
6	Кузбасская строительная компания	Строительство	Активный
7	Кузбасская торговая компания	Торговля	Активный
8	Кузбасская финансовая компания	Финансы	Активный
9	Кузбасская информационная компания	Информация	Активный
10	Кузбасская культурно-образовательная компания	Культура	Активный

САМЫЕ МНОГООБЕЩАЮЩИЕ СТАРТЫ ПОСЛЕ ТРЁХСОТЛЕТИЯ

10 самых крупных по размеру объявленных проектов, которые будут реализованы за пределами угольной промышленности в Кузбассе.

30



МИЛЛИОННИКИ КАК СРЕДСТВО И ЦЕЛЬ РАЗВИТИЯ

Губернатор Кузбасса Сергей Цивилев представил свою очередную программу развития региона. В её центре – развитие крупнейших городов Кузбасса до уровня миллионников...

41



АЛЕКСАНДР КОНОВАЛОВ:
«ВОПРОС О ДВУХ ГОРОДАХ-МИЛЛИОННИКАХ В КУЗБАССЕ ПОДНИМАЛИ ЕЩЁ В 70-Х ГОДАХ ПРОШЛОГО СТОЛЕТИЯ»

46



СТАНИСЛАВ ЧЕРДАНЦЕВ:
«ВАЖНО УМЕТЬ ВИДЕТЬ ПОТЕНЦИАЛ»

48



СУЩЕСТВЕННАЯ РОЛЬ ТУРИЗМА

Как сделать Шерегеш курортом мирового уровня.

64

МЫ ДОСТАВИМ ЛЮБОЙ ГРУЗ В ЛЮБУЮ ТОЧКУ ПЛАНЕТЫ!

СЛУЖБА ЭКСПРЕСС-ДОСТАВКИ
И ГРУЗОПЕРЕВОЗОК
ПО ВСЕМУ МИРУ

Кемерово – Москва:
1-2 дня от 250 рублей



КУРЬЕРСКАЯ СЛУЖБА
ибирский
кспресс

- КОМПАНИЯ ЯВЛЯЕТСЯ ОФИЦИАЛЬНЫМ ПРЕДСТАВИТЕЛЕМ ПО ГРУЗОПЕРЕВОЗКАМ АЭРОФЛОТ КАРГО, S7 KARGO
- ГАРАНТИРОВАННАЯ ДОСТАВКА НА СЛЕДУЮЩИЙ ДЕНЬ ВО МНОГИЕ ГОРОДА РОССИИ
- ГОРОДСКАЯ КУРЬЕРСКАЯ ДОСТАВКА (ПОДАРКОВ, ЦВЕТОВ, ДОКУМЕНТОВ)
- ВЫСОКИЙ СЕРВИС ОБСЛУЖИВАНИЯ
- ДОСТАВКА АВИАГРУЗА ОТ 45 РУБ/КГ
- ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД К КЛИЕНТУ
- ОТСРОЧКА ПЛАТЕЖА НА 30 КАЛЕНДАРНЫХ ДНЕЙ
- ВОЗМОЖНОСТЬ ОПЛАТЫ ДОСТАВКИ ОТПРАВИТЕЛЕМ, ПОЛУЧАТЕЛЕМ И ТРЕТЬИМИ ЛИЦАМИ
- ЗАБИРАЕМ И ДОСТАВЛЯЕМ ГРУЗЫ В НЕРАБОЧЕЕ ВРЕМЯ, В ВЫХОДНЫЕ И ПРАЗДНИЧНЫЕ ДНИ

Г. КЕМЕРОВО, УЛ. ЧЕРНЯХОВСКОГО, Д. 4
8 (384-2) 63-00-76, 33-00-76, 67-20-40

WWW.SIB-EXPRESS.RU
8 (923) 509-93-53

LOGIST@SIB-EXPRESS.RU
РЕКЛАМА

ОТ СПАДА В ДОХОДАХ К ПОДЪЁМУ И ОБРАТНО



Из законодательных решений самым важным и интересным в конце 2021 года стал, безусловно, бюджетный процесс. При этом приходилось учитывать внешние экономические факторы, к счастью, в отличие от предыдущих двух лет, благоприятные, и для изменения бюджета текущего года, и для планирования на следующую трёхлетку. И в этом случае уже закладывалось неблагоприятное изменение внешних факторов. Точнее, возвращение в норму конъюнктуры рынка угля и металлов, которое приведёт к снижению налоговых доходов областного бюджета в сравнении с рекордными показателями нынешнего года.

РАЗГРАНИЧЕНИЕ ПО ВЛОЖЕНИЯМ

В сентябре Законодательное собрание Кузбасса приняло закон «О разграничении полномочий органов государственной власти Кузбасса в сфере защиты и поощрения капиталовложений». Представивший его на заседании 8 сентября заместитель председателя областного правительства по экономическому развитию и цифровизации Сергей Ващенко напомнил – в прошлом году в стране стали внедрять в практику соглашения о защите и поощрении капиталовложений (СЗПК). В Кузбассе первое СЗПК на 38,6 млрд рублей было заключено с «Сибирской генерирующей компанией» о модернизации Томь-Усинской ГРЭС. Соответственно, закон «О разграничении полномочий органов государственной власти Кузбасса в сфере защиты и поощрения капиталовложений» направлен на распределение полномочий в сфере защиты и поощрения капиталовложений между областными парламентом и правительством. При этом за Законодательным собра-

нием закрепляется принятие законов в указанной сфере и осуществление контроля за их исполнением, а за правительством – утверждение порядка заключения СЗПК, контроль за их реализацией и определение возмещения затрат инвесторов.

На заседании 8 сентября депутаты Законодательного собрания приняли также областной закон «О внесении изменений в некоторые законодательные акты Кемеровской области – Кузбасса в сфере земельных отношений и градостроительной деятельности». В связи с тем, что 1 сентября 2021 года в силу вступили положения Федерального закона о «гаражной амнистии». По этим положениям на органы власти возлагаются отдельные полномочия в сфере земельных отношений. В частности, компетенция областного правительства дополнена полномочиями по утверждению порядка определения платы за использование земель для возведения гаражей, являющихся некапитальными сооружениями. Правительство Кузбасса также будет устанавливать перечень

категорий граждан, имеющих право на бесплатное использование земель для возведения гаражей и многое другое.

ДОБАВЛЕНИЕ И ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИЕ ДЕНЕГ

И всё же важнейшими законодательными решениями уходящего года, без сомнения, были бюджетные. Их депутаты принимали дважды в октябре и в конце ноября по итогам губернаторского бюджетного послания. Основные действия в рамках бюджетного процесса сводились главным образом к увеличению параметров бюджета за счёт роста его доходной части. Сформирован он был в конце прошлого года в условиях низкого угольного рынка, а рост цен на уголь и металлы в этом году заметно улучшил экономическое, а главное, финансовое положение предприятий. В итоге, налоговые поступления в областной бюджет резко выросли, в частности, на прибыль по итогам 10 месяцев 2021 года в 2,7 раза, что не могло не отразиться на доходах и разнице между ними и расходами. Профицит за

10 месяцев составил 26 млрд рублей, хотя по плану исполнение областного бюджета в этом году предусмотрено с дефицитом в 25,6 млрд.

На внеочередном заседании 7 октября депутаты Законодательного собрания Кузбасса внесли в региональный закон «Об областном бюджете на 2021 год и на плановый период 2022 и 2023 годов» очередные изменения, вызванные ростом доходов. Представивший законопроект первый заместитель председателя областного правительства – министр финансов Игорь Малахов сообщил об увеличении доходов сразу на 27,8 млрд рублей, а расходов – только на 16,8 млрд, что снизило плановый дефицит на 11 млрд рублей, до 14,6 млрд, или собственных 10% доходов областного бюджета. Он пояснил, что доходная часть увеличивается в первую очередь за счёт роста налоговых и неналоговых доходов – на 19,55 млрд рублей, в том числе, на 19 млрд за счёт увеличения поступления налога на прибыль организаций, что «обусловлено улучшением финансовых результатов предприятий» региона.

Оно в свою очередь произошло благодаря значительному росту цен на сырьё на мировом рынке в этом году. «За 8 месяцев 2021 года средняя цена на энергетический уголь на мировом рынке увеличилась в 2 раза к уровню прошлого года, средняя цена на продукцию чёрной металлургии – на 75%, прибыль прибыльных организаций Кузбасса за январь-июнь выросла в 3,2 раза», добавил он. Помимо роста собственных доходов бюджет поправили и в части увеличения безвозмездных поступлений на 6,5 млрд рублей. По итогам 9 месяцев 2021 года Кузбасс стал одним из лидеров по темпам роста собственных доходов бюджета, заняв первое место в Сибирском федеральном округе (СФО) и седьмое в России. В абсолютных значениях прироста регион оказался на втором месте после Красноярского края в СФО и на 11-м месте в целом по стране.

При внесении изменений в бюджет в начале октября в расходной части дополнительные 4,7 млрд рублей были выделены на программу «Жилищная и социальная инфраструктура Кузбасса» (в том числе, 2,17 млрд – на переселение из аварийного жилья), 1,6 млрд рублей – на «Развитие здравоохранения» (1,3 млрд – на обеспечение медицинских организаций), 1,5 млрд – на программу «Социальная поддержка населения» (в том числе, 1,28 млрд на ежемесячные выплаты на детей от трех до семи лет), 1,4 млрд – на «Жилищно-коммунальный и дорожный комплекс» (0,85 млрд на ремонт дорог), 1,4 млрд

рублей – на «Развитие транспорта» (1,3 млрд на приобретение трамваев и троллейбусов для Новокузнецка).

Во втором чтении по этому проекту, как сообщил в финальной части заседания председатель комитета по вопросам бюджета, налоговой политики и финансов Довран Аннаев, из-за уменьшения на 586,6 млн рублей планируемого прироста межбюджетных трансфертов из федерального бюджета на эту сумму сокращены и доходная, и расходная часть бюджета. При этом по некоторым программам были предусмотрены как добавки, так и сокращения расходов. Дефицит сохранен в предложенном виде в 14,6 млрд рублей. В итоге, с принятыми изменениями областной бюджет на 2021 год был сформирован с 199,1 млрд рублей доходов и 213,7 млрд расходов.

В конце октября Законодательное собрание ситуативно поправило областной бюджет на текущий год – общий объём доходов, расходов и дефицит бюджета был сохранен без изменений, однако, под конкретный проект была перераспределена его расходная часть. На 825 млн рублей были увеличены ассигнования на реализацию госпрограммы «Развитие здравоохранения в Кузбассе», чтобы в следующем году оснастить медицинским оборудованием больницы в Междуреченске. Для обеспечения инженерной инфраструктурой участков под строительство объектов жилищного и социального назначения (школ, больниц, детсадов и т.п.), расходы программы «Жилищная и социальная инфраструктура Кузбасса» увеличены на 1,5 млрд рублей в 2022 году и 3,48 млрд в 2023 году.

БЮДЖЕТ ОЖИДАЕМОГО СНИЖЕНИЯ

25 ноября с бюджетным посланием к депутатам Законодательного собрания обратился губернатор Кузбасса Сергей Цивилев. Глава региона подвёл не только итоги уходящего года, но и наметил вехи дальнейшего экономического развития на ближайшие несколько лет. Однако, в отличие от планов предыдущих лет периода высоких цен на экспортные товары и высоких бюджетных доходов он заявил в первую очередь о реализации крупных инвестиционных проектов в металлургии, химии, нефтепереработке и в сфере туризма. То есть, частные проекты, не бюджетных.

При этом губернатор напомнил про жесточайший мировой угольный кризис 2019 года, с которым пришлось столкнуться региону. Из-за этого, по словам Сергея Цивилева, «пришлось работать в условиях острого дефицита

бюджета, искать новые резервы». Затем к угольному кризису добавилась в 2020 году пандемия, которая серьёзно отразилась на экономическом развитии всего мира, а с ним и на всей России, и Кузбассе. А в этом году в мире наблюдается дефицит энергоресурсов, что вызывает закрытие предприятий и падение экономической активности. Однако Кузбасс, по словам губернатора, успешно преодолевает эти вызовы, поскольку экономика региона показывает в текущем году высокие темпы роста, например, промышленность, прибавив с начала года 6,5%, растёт на 40% быстрее, чем в среднем по России.

Перечислив и отметив важность новых проектов в металлургии, в химии и в нефтепереработке, обновление и строительство автодорог, развитие жилищно-коммунального комплекса и строительство нового жилья, Сергей Цивилев напомнил, что президент России Владимир Путин поставил перед Кузбассом «задачу развивать неугольные отрасли», и для ее решения в регионе создаётся «новая экономика, в которой ключевую роль будет играть малое и среднее предпринимательство». В нём занято уже более 280 тысяч человек, каждый четвёртый в экономике Кузбасса.

А из отраслей неугольной экономики большое значение имеет туризм. За 3 года турпоток в Кузбасс вырос более чем в 1,5 раза, а горнолыжный курорт «Шерегеш» – в 2 раза, и в прошлом горнолыжном сезоне установил рекорд по посещаемости, свыше 2 млн человек, сообщил губернатор. Теперь, по его словам, стоит задача, «чтобы к 2030 году Шерегеш вошёл в число лучших мировых курортов».

Представив депутатам в итоге, проект областного бюджета с доходами на 2022 год в 169,2 млрд рублей, расходами – в 186,9 млрд и дефицитом в 17,7 млрд рублей, Сергей Цивилев пообещал направить дополнительные доходы на реализацию проектов социально-экономического развития, если «ситуация на мировых рынках угля и металла сохранит свой позитивный тренд».

Игорь Малахов заявил затем на заседании 25 ноября, что при формировании областного бюджета на 2022 год и плановый период 2023-2024гг. министерство финансов Кузбасса ожидает «сохранения относительно высоких цен на уголь и металл в конце 2021 и в первом квартале 2022 года и их снижение в среднесрочной перспективе». При этом в конце 2021 года и в первом квартале 2022 года мировые цены на уголь сохраняются на уровне около 133 доллара за тонну. Затем «по итогам 2022 года III»

ожидаем снижения цен на уголь на 40% относительно уровня 2021 года, то есть, до 80 долларов, а в 2023-2024гг. цены выйдут на уровень многолетнего тренда», отметил министр финансов Кузбасса. В качестве этого уровня была указана цена в 72 доллара за тонну, то есть, на 47% ниже, чем в конце 2021 года. В 2020 году среднегодовая цена на уголь составляла 61 доллар. За счёт резкого роста цен углепром Кузбасс обеспечил в этом году значительный прирост налогов – за 9 месяцев плюс 11,8 млрд рублей (с 20,4 млрд до 32,2 млрд рублей), добавил также Игорь Малахов. В то же время на уровень 2019 года (36,3 млрд рублей налоговых поступлений) угольщики пока не вышли. А основной прирост налоговых поступлений в областной бюджет обеспечили неугольные виды деятельности: металлургия, дополнительно 9 млрд рублей, с 6,3 млрд в 2019 году до 16,3 млрд рублей в этом году, производство кокса и нефтепереработка, в 7,6 раза, до 2,5 млрд рублей, химия – в 2,4 раза, до 3,2 млрд, энергетика – в 1,6 раза, до 4,4 млрд рублей. Кроме того, предприятия сферы малого и среднего предпринимательства увеличили отчисления на 29%, а это дополнительно 4,8 млрд рублей (до 20,9 млрд).

Первый заместитель председателя правительства Кузбасса сообщил, что сохранение роста поступлений от этих видов деятельности, наметившейся в этом году, ожидается и в дальнейшей. И поэтому «в качестве второго фактора при формировании бюджета» закладывается «устойчивый рост бюджетной отдачи от неугольных видов экономической деятельности на всем горизонте бюджетного планирования в 2022-2024гг.». И при формировании бюджета Кузбасса расчет сделан на реализацию утвержденной правительством России программы социально-экономического развития региона до 2024 года с финансированием в 51 млрд рублей, а также на утвержденный в июле 2021 года министерством экономического развития России план по диверсификации экономики региона на 2021-2026гг. Он предусматривает привлечение 370 млрд рублей инвестиций в химию, машиностроение, обработку древесины, производство бумаги, стройматериалов, в сельское хозяйство.

Кроме того, в этом году российское правительство разработало новый механизм заключения инвестиционных соглашений с угольными компаниями с их обязательствами реализации проектов в неугольных отраслях. И по таким соглашениям до 2024 года планируется направить 16 млрд рублей,

добавил Игорь Малахов. Кроме того, правительство одобрило заявки Кузбасса на привлечение 6,2 млрд рублей инфраструктурных кредитов. Благодаря этому в следующем году планируется реализация крупных инвестиционных проектов с общим объемом инвестиций более 100 млрд рублей и с созданием 10 тыс. новых рабочих мест. Одним из крупнейших проектов будет создание особой экономической зоны «Кузбасс»

ПРЕДСТОЯЩИЕ НОВОВЕДЕНИЯ

В конце уходящего года бизнес Кузбасса принимал участие в обсуждении ожидаемых в будущем году законодательных нововведений, которые, естественно, коснутся и многих предпринимателей и компаний региона. В частности, в таких сферах как общепит, оказание физкультурно-оздоровительных услуг и др.

Так с будущего года предприятия общественного питания с выручкой до 2 млрд рублей в год освобождаются от налога на добавленную стоимость (НДС). Освобождение распространяется на предприятия, соответствующие одновременно 3 критериям: годовая выручка не должна превышать 2 млрд рублей; удельный вес доходов от реализации продуктов общественного питания должен превышать 70% от общей структуры выручки компании; штат сотрудников не должен превышать 1,5 тыс. человек. Если требования выполняются, то предприятие освобождается от уплаты НДС, а страховые взносы будут установлены на уровне 15%.

Уполномоченный по защите прав предпринимателей в Кемеровской области Елена Латышенко отметила, что отмена НДС для растущих субъектов бизнеса в сфере общественного питания будет очень актуальна. «Суть в том, что сегодня многие предприниматели вынуждены прибегать к искусственному дроблению бизнеса, достигнув установленных пределов по численности и выручке для применения специальных налоговых режимов, в первую очередь УСН. Данные изменения были инициированы самими предпринимателями и должны помочь решить проблему дробления для общепита. Если налоговый эксперимент сработает, то окажет большую помощь бизнесу».

По её словам, порог в 2 млрд рублей выбран не просто так. «Это как раз переходный момент, когда предприятие уже не относится к малому бизнесу, но ещё не является представителем среднего. Очень важно поддержать предпринимателя на этом этапе. Пока данные изменения – это только экспе-

римент и мы с нетерпением ждём его начала. Будем смотреть как отреагирует бизнес и ждать от него обратной реакции». По мнению предпринимателя Василия Бочкарева, отмена НДС – это хорошо в любом случае. «Изменения будут актуальны для тех у кого не одно, а несколько заведений общественного питания. Это поможет избежать вопросов от налоговой службы и процедуры дробления бизнеса, что в свою очередь сэкономит предпринимателям силы, время, нервы и деньги». По данным Елены Латышенко, в Кузбассе порядка 3 тыс. предприятий общепита, в том числе, около 200 крупных.

В октябре началась подготовка организации налогового вычета на физкультурно-оздоровительные услуги. Такое право предоставляется, начиная с 2022 года, но при условии, что получатели вычета занимались в организациях, которые включены в перечень Минспорта России. Приём документов от юридических лиц для включения в перечень в Кузбассе шел до 16 октября. Председатель комитета палаты по предпринимательству в сфере физической культуры и спорта Кузбасской ТПП Эдуард Полнарев подчеркнул, что впервые утверждены виды физкультурно-оздоровительных услуг. «Важно и то, что в этот перечень вошла «разработка программ тренировок», что очень ценно в современном, цифровом мире. А попасть в реестр несложно, так как требований немного и все они максимально прозрачны, как и процедура». По данным Эдуарда Полнарева, предприниматели активно интересуются данным налоговым вычетом, «представители индустрии понимают важность процессов, которые сегодня происходят, и готовы работать в легальном поле».

Генеральный директор «CityFitness» Татьяна Протас отметила, что принятые меры станут толчком для массового привлечения людей в спорт. «Фитнес индустрия станет более привлекательной для человека. Налоговый вычет поможет людям вернуть часть потраченных средств. Не секрет, что сейчас у населения есть проблемы с финансами и данная поддержка для многих станет аргументом заняться своим здоровьем». По её словам, от участия в программе предприниматель получает два преимущества. «Фитнес залы и другие организации, которые попадут в этот реестр, получат доверие со стороны потребителей и маркетинговые преимущества. Ведь налоговый вычет можно будет получить, если занимаешься в организациях, входящих в реестр. Для потребителя это аргумент выбрать ту или иную организацию».

Fex+

Транспортно-логистическая компания

г. Кемерово

ул. Шестакова, дом 6, офис 102

б-р Строителей 15, БЦ «Микс» (отдельный вход OZON)

@ Kemerovo@fexplus.ru

С НОВЫМ ГОДОМ!

www.fexplus.ru

С НОВЫМ ГОДОМ!

www.fexplus.ru

С НОВЫМ ГОДОМ!

www.fexplus.ru



8 (3842)

36-00-11

36-00-66

С Новым годом! 2022

Гарантия **СОХРАННОСТИ** и **ОПЕРАТИВНОЙ** доставки
Гибкие **ТРАНСПОРТНЫЕ** и **ЛОГИСТИЧЕСКИЕ** решения

Транспортно-логистическая компания ФексПлюс

Качественная работа сотрудников службы экспресс-доставки позволяет отправителю быть спокойным и уверенным в том, что товар, документы и письма своевременно поступят в пункт назначения или будут доставлены курьером прямо в руки адресату. Мы предлагаем Вам выгодные тарифные планы под различные потребности и сегменты.



По городу

Курьерская доставка по городу в течение 1 дня



По России

Доставка в крупные города России за 3 дня



Экспресс

Экспресс-доставка до 500 км за 1 рабочий день



Международная

Доставка по всему миру всего от 3 до 9 рабочих дней



ЭКОЛОГИЧНЕЕ:

РАСПАДСКАЯ СНИЖАЕТ НАГРУЗКУ НА ПРИРОДУ КУЗБАССА

Сегодня промышленным предприятиям для успешной работы недостаточно хороших производственных показателей и внимания к безопасности. Современные, более экологичные технологии, снижение воздействия на природу – вот чего требует и законодательство, и жители региона, и современная повестка ESG. Как на вызовы времени реагирует Распадская угольная компания, мы спросили у директора по охране труда, промышленной безопасности и экологии РУК **Алексея Червякова**.

– **Алексей Евгеньевич, в Кузбассе разработана стратегия развития до 2035 года. Приоритетные задачи для угольщиков – качественная очистка шахтных и карьерных вод, внедрение системы пылеподавления на складах и при перевозке угля, восстановление нарушенных земель. Что из этого есть в экологических программах Распадской?**

– Наша экологическая программа комплексная и включает в себя все названные направления. За 2021 год мы реализовали много крупных проектов. На шахте «Распадская» запустили современный комплекс для очистки ливневых и талых сточных вод. Он собирает осадки с территории производственных цехов вспомогательного блока № 4 и административно-бытового комбината шахты, очищает и возвращает воду

для полива технологических дорог. На обогатительной фабрике «Распадская» работают две установки пылеподавления – мобильная и стационарная. Они распыляют мельчайшие частицы воды, создавая при этом естественный туман, который не дает пыли от работающей техники подниматься в воздух. Две установки охватывают всю территорию открытого угольного склада фабрики и сокращают количество пыли на 85%. Такое же оборудование планируем запустить на шахте «Распадская-Коксовая» и оснастить им оба наших разреза.

В этом году после масштабной трехлетней реконструкции мы запустили очистные сооружения на шахте «Алардинская». Теперь весь технологический цикл очистки воды автоматизирован. Все стоки, что идут с шахты, мы очищаем на 100% до состояния чистой

воды. Качество очистки сточных вод на «Алардинской» соответствует рыбохозяйственным нормативам.

5,3 млрд рублей до 2026 года направит Распадская угольная компания на решение экологических задач, из них свыше 2,6 млрд рублей – на водоохранную программу, которая предусматривает строительство новых и модернизацию уже действующих очистных сооружений.

– **Что еще входит в перечень водоохраных мероприятий?**

– Река Ольжерас в Междуреченске давно требует внимания. Мы разработали проект и приступили к очистке русла на участке, где расположены предприятия компании. На данный

момент уже очистили 784 метра реки, к июню 2022 года завершим эту работу – приведем в порядок 5 километров.

Кроме того, Распадская участвует в зарыблении рек. В июне выпустили в Томь почти 80 тысяч мальков хариуса.

– **Метан – парниковый газ – еще один острый вопрос для угольного Кузбасса.**

– Чтобы подземные работы вести безопасно, мы должны проводить дегазацию угольных пластов, извлекать метан. Но это нагрузка на атмосферу. В нынешнем году мы ввели практику сжигания метана с помощью факельных установок. Такие установлены и уже работают на шахтах «Алардинская» и «Ерунаковская-VIII». Пройдя через установки, метан распадается на безвредный CO₂ и пары воды. В ближайшие годы факельные установки появятся на всех шахтах компании, а в дальнейшем энергию от сжигания метана планируем использовать для получения тепла и электроэнергии для обогрева горных выработок. Уже приобрели модульную газовую котельную, которую смонтируем на «Алардинской» в 2022 году.

До 75% извлекаемого метана РУК планирует перерабатывать. До 2026 года на шахтах компании в Новокузнецке и Междуреченске смонтируют 25 факельных установок.

– **Техническое перевооружение тоже дает экологический эффект: современные технологии, меньше выбросов.**

– Любое новое оборудование более экологично, так как оснащено современными системами аспирации и фильтрами. За счет смены оборудования на центральной обогатительной фабрике «Кузнецкая» количество выбросов за последние два года снизилось с 340 до 215 тонн в год. На центральной обогатительной фабрике «Абашевская» количество отходов



Сотрудницы Распадской высаживают рябины в Междуреченске



Мобильная установка пылеподавления на ОФ «Распадская»

снизились на 30% благодаря запуску цеха флотации мелкого класса угля.

– **Компания уже не первый год участвует в городском озеленении.**

– Да, каждый год, весной и осенью, наши сотрудники высаживают деревья и кустарники в городских дворах, озеленяют территорию своих предприятий. Компания относится с вниманием к вопросам экологии, но и сами люди стремятся сделать место, где живут и работают, чище, лучше, красивее. Причем мы не забываем про саженцы, на следующий год организовываем агроуход: косим траву, чтобы молодняк легче приживался, следим за посадками. Междуреченск, Новокузнецк, селы Красулино и Ильинка – там уже растут деревья, высаженные Распадской.

3,5 тысячи саженцев высадили в 2021 году сотрудники компании: восстановили участок леса на промышленной территории разреза «Распадский», разбили рябиновые аллеи в Новокузнецке и Междуреченске, озеленили городские дворы.

– **Сотрудники компании поддерживают стремление сохранить природу края?**

– У нас работают неравнодушные люди, которые любят свой регион.



Факельные установки на шахте «Алардинская»

ПЕРЕМНЫ БЕЗ ИЗМЕНЕНИЙ

Новые избрания и назначения в конце 2021 года как нельзя лучше иллюстрировали ту ситуацию, которая описывается как «перемены без изменений». Хотя кадровые решения формально были весьма значимыми и касались многих кузбассовцев, фактически ничего нового они не означали. Главой областного центра остался тот же, хотя процедура его избрания поменялась. Председателем Законодательного собрания была избрана хорошо известная фигура с большим опытом аппаратной работы при двух губернаторах. Про назначения новых менеджеров в компаниях, работающих в регионе, такое сказать нельзя. Но и оценить их назначение сложнее, поскольку многие из них не из Кузбасса, и с ним их мало что связывает.

НОВОЕ/СТАРОЕ РУКОВОДСТВО КЕМЕРОВА...

На внеочередном заседании кемеровского городского совета 10 сентября депутаты поддержали кандидатуру действующего главы города Ильи Середюка на выборах нового мэра. Оно было внеочередным и только с одним вопросом повестки «Об избрании главы города». Как сообщил в его начале председатель горсовета Николай Сенчуков, срок полномочий избранного в 2016 году главы заканчивается в конце сентября, и в соответствии со статьей 42 Устава Кемерова новый руководитель будет избран кемеровским горсоветом из числа кандидатов, представленных по итогам конкурса.

Он был объявлен в начале августа, в состав конкурсной комиссии по отбору кандидатов вошли депутаты кемеровского горсовета Владимир Балахонов, Александр Курасов, Дмитрий Медведев и Николай Сенчуков, а также заместитель главы Кемерова – руководитель аппарата горадминистрации Марина Трофимова. Комиссия провела три заседания, и на финальном, 8 сентября, отобрала четырех претендентов – директора МУП «Кемеровские автодороги» Евгения Ветрова, председателя регионального отделения партии «Родина» новокузнецчанина Артема Матвеева, гендиректор АО «Кемвод» Андрея Харламова и Илью Середюка.

На заседании кандидаты представили свои программы, на что каждому было дано по 10 минут, не считая ответов на вопросы. В совокупности это заняло немногим более часа. Все претенденты говорили о необходимости улучшения экологической ситуации в городе, в том числе, за счёт газификации частного жилого сектора, развития электрического транспорта и снижения выбросов. За исключением Евгения Ветрова три кандидата указывали на необходимость решения проблемы оттока населения, в первую очередь, молодежи.



Илья Середюк родился в 1975 году. В 1997 году окончил Кузбасский государственный технический университет. Работал в администрации региона в должности консультанта управления промышленностью, транспорта и связи. Затем находился на должности советника первого замгубернатора, занимал руководящие посты на промышленных предприятиях, был главой Кемеровского муниципального района. С 2015 года работал заместителем губернатора. В апреле 2016 года стал и.о. главы Кемерова, а в сентябре

того же года был избран мэром на всеобщих городских выборах, получив 247 тыс. голосов избирателей Кемерова (78,6% принявших участие в выборах).

Наиболее подробно свою позицию излагал Илья Середюк, представив заодно и подробный отчет о своей работе в течение первого пятилетнего срока, включая все последние достижения городского развития, такие как строительство детских садов и школ, обновление городского транспорта и др. Он сообщил о планах городских властей включиться в федеральную программу строительства и обновления инженерной инфраструктуры. Это позволит, по его словам, обеспечить жилищное строительство в районе улицы Соборная и Пионерского бульвара, предложив сначала местным жителям частных домовладений «достаточно интересные условия для переселения в новое жилье». В итоге, его поддержали 28 из 29 присутствовавших на сессии депутатов, в поддержку других кандидатов не было отдано ни одного голоса, в том числе, против Евгения Ветрова проголосовали все 29 депутатов, против Артема Матвеева – 28, Андрея Харламова – 26, остальные воздержались.



Юрий Андреев родился 18 февраля 1958 года в городе Южно-Сахалинск Сахалинской области. В 1985 году окончил Кузбасский политехнический институт (КузПИ) по специальности «Автомобили и автомобильное хозяйство», квалификация «инженер-механик». С 2003 года по сентябрь 2021 года работал директором МБУ «Кемеровская служба спасения».

В дополнении к перевыборам мэра, но уже после них, сменилось и руководство кемеровского горсовета. На его заседании 29 сентября новым составом председателем совета был избран 62-летний Юрий Андреев от партии «Единая Россия» (ЕР), его заместителем – 43-летний Кирилл Сибиль, также от ЕР. Последний при этом будет работать в совете на неосвобожденной основе, сообщили в пресс-службе горсовета.

На прошедших 19 сентября 2021 года выборах в Кемеровский горсовет «Единая Россия», по данным ГАС «Выборы», получила 72,77% голосов. В голосовании по партийным спискам кроме нее участвовали также КПРФ, получившая 9,5%, СРПЗП, 7,7%, и ЛДПР, 5,9%. По 18 одномандатным округам также победили представители ЕР. Предыдущий председатель кемеровского горсовета Николай Сенчуков в этих выборах не участвовал.



Кирилл Сибиль родился 11 октября 1977 года в Кемерове, в 2000 году окончил Кемеровскую государственную медицинскую академию по специальности «педиатрия». 10 лет отработал практикующим врачом, анестезиологом-реаниматологом и токсикологом. С 2010 года работал на руководящих должностях в разных медицинских организациях города Кемерова. В настоящее время работает главным врачом ГКУЗ «Кузбасский хоспис».

На день раньше Кемерова сменилось также руководство городского совета Новокузнецка. Его председателем была избрана также депутат от ЕР Александра Шелковникова. За нее было отдано 30 голосов из 32, еще два получил



Александра Шелковникова родилась в Новосибирске 18 октября 1982 года, в 2004 году там же закончила Сибирскую геодезическую академию по специальности «инженер городского кадастра». До избрания в горсовет работала руководителем новокузнецкого отделения МФЦ «Мои документы».

второй кандидат на эту должность, выдвинутый от КПРФ Леонид Бураков. Заместителем председателя избран Игорь Погребняк, также представляющий ЕР, сообщили в пресс-службе горсовета.

В городском совете Новокузнецка после выборов 19 сентября сформировано четыре фракции – партии «Единая Россия» (28 депутатов из 36), ЛДПР и «Справедливая Россия – Патриоты – За правду» (по 3), а также КПРФ (2). Совет избирался



Игорь Погребняк исполнял обязанности председателя горсовета после отставки Олега Масюкова в августе прошлого года. Он родился 31 октября 1971 года, в 1994 году закончил Кемеровский медицинский институт. До избрания в горсовет работал коммерческим директором ООО «Виастом» (стоматологическая клиника).

по смешанной мажоритарно-пропорциональной системе – 18 депутатов по одномандатным округам, 18 – пропорционально голосам по партспискам. Из 36 депутатов нового созыва 7 работали в совете в предыдущем составе, работавшем с сентября 2016 по сентябрь 2021 года. Впрочем, ни в этом городском совете, ни в аналогичном в Кемерове изменения в их руководстве большого значения для горожан не имеют. Горсоветы в Кузбассе давно уже не выступают центрами самостоятельного принятия решений, активных открытых дискуссий и выражения позиций горожан.

... И ПРОКОПЬЕВСКА

Максим Шкарабайников вернулся в администрацию Прокопьевска, в которой работал до 2018 года. 30 ноября он был назначен на должность исполняющего обязанности главы Прокопьевска, сообщили в пресс-службе администрации города. Ранее выбранного мэра города Прокопьевска Вячеслава Старченко отстранил от должности на второй день работы губернатор Сергей Цивилев. Причиной увольнения стал банкет, который сотрудники городской администрации решили устроить 25 ноября в честь его назначения на пост. По словам губернатора, это произошло, когда весь Кузбасс и вся страна с болью в сердце следили за новостями с «Листвяжной», в то время, когда каждый житель региона переживал за шахтеров и спасателей. В тот день на шахте «Листвяжная» в Белове произошла авария, в которой погибли 46 горняков и 5 горноспасателей.



Максим Шкарабайников родился в Прокопьевске 15 декабря 1974 года. В 1997 году окончил Сибирскую государственную горно-металлургическую академию по специальности «Инженер-строитель». В 2012 году получил образование менеджера по управлению персоналом в Кемеровском государственном университете. В 1999 году работал в администрации Прокопьевска помощником главы города, в 2016 году был назначен на должность первого заместителя главы города. С ноября 2018 года занимал должность главы Киселевска.

СМЕНА ПРЕДСЕДАТЕЛЯ

На заседании Законодательного собрания Кузбасса 1 октября депутаты приняли решение о досрочном прекращении полномочий депутата Вячеслава Петрова в связи с его избранием депутатом Государственной Думы РФ со 2 октября. Как он сам сообщил на этом заседании, избрание нового председателя пройдет на внеочередном заседании кузбасского парламента 26 октября с участием губернатора Сергея Цивилева. Однако вскоре планы поменялись. И на заседании 7 октября действительно с участием губернатора был избран новый спикер. Им стал депутат от Мариинского одномандатного избирательного округа №5 Алексей Зеленин.

Его кандидатуру предложил утвердить для предстоящего избрания заместитель председателя Заксобрании Юрий Скворцов. Он сообщил, что «в парламент Кузбасса поступило официальное представление на выдвижение депутата Зеленина» для избрания председателем от губернатора Кузбасса Сергея Цивилева. Кроме того, эта же кандидатура была выдвинута фракциями в Заксобрании партии «Единая Россия» и КПРФ, и поддержана фракцией партии «Патриоты России». Других кандидатов не было, и в связи с этим Юрий Скворцов



Всё относительно —
счастье абсолютно

Абсолютом любого пожелания, любого поздравления является счастье. Это тема, объединяющая все праздничные речи и являющаяся их логичной целью, ведь в сравнении с ней всё относительно.

Абсолют Банк абсолютно уверен в том, что следующий год пройдёт для вас счастливее относительно предыдущего!

Пусть новый, 2022-й станет для вас годом успеха, побед и достижений и, что самое главное, счастья. Ведь в этом мире всё относительно, но счастье абсолютно.

работу по привлечению новых авиакомпаний-партнёров, по развитию маршрутной сети и повышению уровня сервиса для пассажиров и авиакомпаний».



Николай Тарануха родился в 1978 году в Уфе, окончил Томский государственный университет по специальности «Менеджмент», свою карьеру начал в 2000 году в ФГУП «ТомскАвиа» в должности инженера группы договоров коммерческого отдела, в 2006-2020гг. работал в ООО «Аэропорт Томск» на руководящих должностях. С сентября 2020 года и до нынешнего назначения работал руководителем коммерческого управления по авиационной деятельности АО «Аэропорт Толмачево».

В конце сентября в Шерегеше министерство туризма и молодежной политики Кузбасса учредило АНО Управляющая компания «СТК Шерегеш». Его руководителем стал бывший директор музея-заповедника «Томская писаница» Алексей Стоянов.

По словам Алексея Стоянова, в его новые обязанности будет входить управление процессами на горнолыжном комплексе Шерегеш. «Это достаточно обширный спектр вопросов – взаимодействие с предпринимателями, продвижение и функционирование курорта в целом. Главная задача, которая передо мной сейчас стоит, это обеспечить развитие комплекса. Помогать крупным и небольшим игрокам, которые находятся на курорте – в развитии, чтобы туристы получали качественную услугу, им уделялось значительное внимание и их интересы учитывались в решении вопросов».



Алексей Стоянов родился 9 сентября 1976г. в городе Кемерово. Окончил Кемеровский государственный университет (КемГУ, исторический факультет) по специальности «Историк. Преподаватель». С мая 1997 г. по декабрь 2016 г. работал в Государственной телерадиокомпании «Кузбасс» (г. Кемерово) редактором службы телевидения, ведущим программ, шеф-редактором новостей. Совмещая с работой получал второе высшее образование – отделение журналистики филологического факультета КемГУ. Далее работал в ООО «Компания Винтертур» PR-менеджером, в ООО «Телеканал «Мой город» – главным редактором, в ГУК «Кемеровский областной краеведческий музей» – заведующим отделом развития, в Совете народных депутатов Кемеровской области – начальником отдела по работе со СМИ. С 15 января 2018г. – директор Государственного автономного учреждения культуры Кемеровской области «Историко-культурный и природный музей-заповедник «Томская Писаница».

Он отметил, что требуют первоочередного решения создание единого скипаса, повышение уровня безопасности на курорте и многое другое. «Для этого необходим единый оператор, который будет учитывать мнение всех и искать решение в этих сложных вопросах. Это и предприниматели, и туристы, и сам курорт, как отдельный объект». ■



Алексей Зеленин родился в 1965 году в Мариинске. Окончил Кемеровский государственный университет по специальности «История». Кандидат исторических наук, доктор политических наук, профессор. В разные годы возглавлял управление культуры, спорта и молодежной политики Администрации города Кемерово, департамент молодежной политики и спорта Кемеровской области. Работал проректором Кемеровского государственного университета, заместителем Губернатора – руководителем аппарата облминистрации,

ректором Кузбасского регионального института развития профессионального образования. В 2018 году был избран депутатом Законодательного собрания Кузбасса, возглавил комитет по вопросам государственного устройства, местного самоуправления и правоохранительной деятельности.

цев предложил процедуру выдвижения прекратить. Затем прошла процедура тайного голосования, по итогам которого все 37 присутствовавших на заседании депутатов проголосовали за выдвинутого кандидата.

СМЕНА В СЕКТОРЕ АПК

25 октября заместитель председателя правительства Кузбасса по агропромышленному комплексу Алексей Харитонов оставил должность по собственному желанию,



Денис Ильин родился 1 июня 1980 года в Крапивинском районе. В 2004 году окончил Кемеровский государственный сельскохозяйственный институт. Проходил службу в органах МВД. С 2010 года работает в органах местного самоуправления: в 2010-2015 годах был главой Крапивинского района, затем – Промышленновского.

сообщила пресс-служба администрации правительства Кузбасса. Исполнение его обязанностей временно возложено на министра сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Кузбасса Андрея Ариткулова. Однако это продолжалось недолго, через три недели замом по АПК в областном правительстве был назначен Денис Ильин, который с 2015 года работал главой Промышленновского муниципального округа.

НОВЫЙ НАЧАЛЬНИК КЕМЕРОВСКОЙ ТАМОЖНИ – ИЗ ОМСКА

Приказом Федеральной таможенной службы России полковник таможенной службы Олег Юрьевич Журавлёв с 10 сентября 2021 года назначен на должность начальника Кемеровской таможни. С марта 2021 года он уже исполнял эти обязанности.



Олег Журавлёв родился 29 апреля 1973 года в Омской области. Имеет высшее техническое образование. Службу в таможенных органах начал в 1998 году стажером на должности инспектора Одесского таможенного поста Омской таможни. В разные годы он возглавлял таможенные посты Одесский и Аэропорт Омск, занимал должности заместителя и первого заместителя начальника Омской таможни.

СО ЗНАНИЕМ «ВНУТРЕННЕЙ КУХНИ»

В сентябре на должность генерального директора энергетического дивизиона СУЭК – ООО «Сибирская генерирующая компания» (СГК) – назначен Герман Мустафин, который всю свою карьеру проработал в СУЭК/СГК, а до последнего времени работал директором по ресурсному обеспечению



Герман Мустафин родился 6 июня 1980 года, окончил Высшую школу экономики по специальности «Магистр менеджмента», с 2007 по 2009 годы работал в ОАО «СУЭК» в должности руководителя проекта, курировал деятельность ОАО «Дальневосточная энергетическая компания», в 2009-2011гг. работал директором по инвестициям в ОАО «Енисейская территориальная генерирующая компания (ТГК-13)», с 2012 по 2013 – директором по комплектации в ОАО «Сибирьэнергоинжиниринг», занимался организацией поставок оборудования, а в последующем и материалов для реализации проектов ДПП. С июля 2014 года перешел в СГК на должность заместителя директора по ресурсному обеспечению, в октябре 2014 года и до последнего назначения работал директором по ресурсному обеспечению.

СГК. Председатель совета директоров СУЭК Самир Брихо поздравил Германа Мустафина с назначением и выразил уверенность, что хорошее знание «внутренней кухни» и корпоративной культуры СГК поможет ему решить задачи по модернизации мощностей и повышению операционной эффективности, цифрового преобразования, обеспечению надежного тепло- и энергоснабжения потребителей, по развитию бизнеса СГК. «Команда СГК своим трудом заслужила доверие и граждан, и органов власти во всех регионах присутствия, и я рад что вновь назначенный руководитель происходит из рядов самой компании», отметил глава совета.

НОВЫЕ ПО ВЫЛЕТАМ И ГОРНЫМ ЛЫЖАМ

С 12 октября новым директором ООО «Международный Аэропорт Кемерово им. А.А. Леонова» стал Николай Тарануха. Как сказано в сообщении компании «Новпорт Холдинг», в которую входит аэропорт, новый руководитель «планирует сосредоточиться на реализации проектов развития аэропорта Кемерово: реконструкции аэродромного комплекса, на повышении эффективности работы предприятия, продолжит

СБЕР И КУЗБАСС – ИГРА В ОДНОЙ КОМАНДЕ

Сегодня Сбер включает в себя большое количество сервисов, которые помогают решать разные задачи, но так было не всегда. О своей трансформации банк заявил в сентябре 2020 года. Управляющий Кемеровским отделением ПАО Сбербанк **Андрей БЕДНАРСКИЙ** согласился рассказать «Авант-ПАРТНЕРу» о том, зачем нужны были такие глобальные изменения и к чему они привели.

– **Андрей Евгеньевич, сегодня главный девиз компании: «Сбер. Больше, чем банк». Что он подразумевает? В чем суть новой философии?**

– Хочу начать с того, что банк шёл к трансформации несколько лет. Ещё в прежнем формате мы начали развивать продукты и сервисы экосистемы и сделали мы это не просто так. Причина в том, что задачи клиента за последние несколько лет очень сильно поменялись и появились новые запросы и потребности, которые и преобразовались в единую экосистему. Сбербанк изменился, стал не просто банком, а помощником для жизни.

– **Сколько сервисов включает в себя экосистема Сбера?**

– В экосистеме Сбера более 100 компаний из 9 индустрий. Наиболее востребованные клиентами связаны со здоровьем, образованием и доставкой. Помимо этого, Сбер активно формирует новые проекты в экологии, касающиеся переработки отходов.

В экосистеме около 40 нефинансовых сервисов для малого бизнеса: СберРейтинг, СберМаркет, Бухгалтерия, SberCRM, Онлайн-касса Эвотор, Юрист для бизнеса, СберЗдоровье, Работа.ру и другие. В Кузбассе 4,2 тысячи предпринимателей выбрали эти сервисы. Я думаю, что секрет успеха кроется в том, что все предложения экосистемы эффективны на всех этапах жизненного цикла предприятия: оценить бизнес-идею, зарегистрировать бизнес, проверить контрагентов, найти сотрудников, привлечь клиентов, запустить онлайн-продажи, получить доступ к бизнес-аналитике, осуществлять расчёты 24/7, привлечь финансирование и так далее – подобных задач десятки, и в каждой нам есть что предложить. Мы планируем и дальше предлагать бизнесу новые



продукты и сервисы, которые будут экономить людям массу времени и облегчать повседневные задачи.

– **Какие предложения от Сбера в Кузбассе популярны?**

– Если говорить о популярных, то это, безусловно, наш флагманский продукт – СберПрайм. Его главная задача, сделать жизнь пользователя максимально удобной, это по сути – подписка на услуги для всех случаев жизни – и доставка продуктов, и такси, и облачное хранение данных, и многое другое.

СберПрайм стал незаменимым как для молодежи, так и для деловых людей, и домохозяйек. По нашим данным, его подключают чаще женщины и активно пользуются подпиской люди от 30 до 39 лет. На сегодняшний день в Кузбассе его установили свыше 25 тысяч пользователей.

Ещё один сервис, который быстро завоевал признание – Сбер ЕАптека, который открылся в 2021 году в Кемерове, а потом в Новокузнецке. Здесь представлено почти 18 тысяч лекарств и товаров для здоровья. Мы слышим много положительных отзывов. Люди признаются, что в нашей аптеке есть лекарства, которые порой просто нельзя купить где-то ещё.

– **В Кузбассе заработал сервис Самокат: в апреле в Кемерове, летом в Новокузнецке. Стал ли сервис популярным и сколько заказов было оформлено за это время?**

– С уверенностью можно сказать, что и кемеровчане, и новокузнецчане полюбили услугу быстрой доставки продуктов питания, товаров для дома и косметики от Самоката. Многие клиенты отмечают, что уровень доставки и сами курьеры на высоте, а также до сих пор удивляются скорости выполнения заказа – 15 минут.

Сбер сделал всё, чтобы сервис был максимально удобный. Так, доставка всегда бесплатная, а минимальная сумма заказа составляет всего 100 рублей. А для новых клиентов всегда есть промокоды, которые позволяют сделать первую покупку максимально выгодной. Если говорить о количестве заказов, то всего в Кузбассе, с начала работы сервиса, было доставлено более 760 тысяч заказов, из них около 500 тысяч в Кемерове и более 260 тысяч в Новокузнецке.

– **Кузбасс в последнее время – это пилотная площадка для новых проектов. Кроме Сбер ЕАптеки и Самоката, какие еще новые проекты реализует Сбер в этом году, в регионе?**

– В ряде кузбасских больниц запускается пилотирование сервиса эко-

системы Первый Электронный Рецепт, которая облегчает взаимодействие пациента, врача и фармацевта. Планируется, что постепенно мы уйдём от бумажных носителей.

Суть в том, что после того, как врач выписал рецепт, пациент видит назначение в приложении. С ним можно будет прийти в аптеку и купить необходимые лекарства. У пациента никаких рисков с утерей назначений, так как всё в смартфоне. В то же время у здравоохранения будет статистика по заболеваниям и назначениям пользователя.

Мы открыли четыре современных офиса в Новокузнецке и Кемерове. Они принципиально отличаются от офисов предыдущего формата. Кроме того, что офисы получили современный дизайн и техническое переоснащение, в каждом есть интересные новинки для посетителей.

Офисы нового формата это на 30% банковские услуги и на 70% – сервисы экосистемы. В них есть всё, чтобы познакомиться с ней поближе, отдохнуть и выпить кофе, и, если нужно, измерить температуру, давление и сатурацию в уголке СберЗдоровья. Здесь реализована безбарьерная технология общения с клиентами: нет кассы – наличные выдаст непосредственно сотрудник. Оснащены офисы новыми банкоматами, позволяющими обслуживать бесконтактным способом или по биометрическим данным клиента. Имеется зона e-som, где представлены современные девайсы нашей экосистемы: Сберпортал, Салют, СберБокс, умные лампочки и розетки и другое. В каждом офисе есть постомат СберЛогистики. Причем, если вы заказывали одежду в интернет-магазине, то можете тут же воспользоваться примерочной. Для маленьких посетителей в новых офисах обустроены игровые зоны с познавательным концептом (диджитал портал и busy-board). Ещё к услугам молодых мам – пеленальный столик.

– **Этот год стал для Сбера и для Кузбасса особенным – юбилейным. Регион отметил своё 300-летие, а банк свой 180-летний юбилей. При этом, Сбер стал активным участником разных проектов в Кузбассе. Какие проекты Вы бы отметили?**

– Кузбасс сейчас активно развивается, проводятся масштабные технологические, экономические преобразования и мы активно участвуем в реализации разных проектов. Хочу отметить, что тут не только вопрос бизнеса. Вкладывая в развитие экономики, экологии, в социум, в инфраструктуру – мы становимся участниками тех процессов, которые позволяют

обеспечить не только нам достойные условия жизни и работы, но и создадут задел для наших детей.

Именно поэтому Сбер профинансировал строительство социально-значимых объектов региона, новых предприятий, модернизацию крупнейших производств. При нашей поддержке возведён Ледовый дворец, будут построены Теннисный корт и дворец спорта «Кузбасс-Арена» в Кемерове.

Кроме того, мы предоставили кредитные линии на строительство здания Кассационного суда, модернизации и переоснащения крупнейших региональных компаний. Успешно реализуется транспортный проект Кемеровской области, в рамках которого региону передано в лизинг 572 автобуса.

Это только часть проектов. Сбер всегда активно участвует в жизни региона. Так, за последние полтора года мы смогли найти решения и реализовать сразу несколько цифровых проектов в разных областях. Например, биометрическая система контроля учёта посетителей.

Отдельно стоит упомянуть «Биллинговую расчётно-информационную систему» (БРИС), которую мы предоставили для регионального ЖКХ. Программа производит сбор и обработку платежей, поступающих за коммунальные услуги. Внедрение программы успешно стартовало весной этого года, на данный момент у нас реализовано 3 договора с управляющими компаниями.

Кузбасс стал первым регионом России, внедрившим «Аналитику горнолыжных курортов». В рамках нашей совместной работы Министерство туризма и молодежной политики Кузбасса в лице «Агентства по туризму Кузбасса» установило панель «Аналитика горнолыжных курортов» от Сбера, которая позволит понимать картину предпочтений туристов в Шерегеше и в соответствии с этим развивать инфраструктуру курорта.

Если обобщить всё вышесказанное, то можно сказать следующее: все стратегии, которые «Сбер» реализовывал, имеют прикладной характер. А будущее, которое банк описывал в предыдущих своих стратегиях, наступило. У нас есть конкретные примеры цифровизации процессов, развития новых отраслей, и многие из них – на рынке Кузбасса.

Впереди у нас много планов и проектов, которые мы хотим реализовать в Кузбассе. Ведь регион обладает мощным экономическим потенциалом, это и промышленный, и рекреационный, и туристический комплексы. К тому же мы играем в одной команде. Именно поэтому я уверен, что всё получится. ■

И СНОВА ВОКРУГ УГЛЯ

Изменение конъюнктуры рынка угля и рост цен на него улучшило не только финансовое положение предприятий кузбасского углепрома и наполняемость областного бюджета (см. рубрику ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО), но и вновь сделало интересными различные угольные активы. И хотя сделок с работающими активами в конце 2021 года так и не было, некоторые из них намечались и даже планировались, и, вероятно, всё же будут. И, конечно, вновь угольщики стали покупать новые запасы, причём, довольно крупные. Однако самая заметная сделка с кузбасскими активами произошла в транспортной сфере – сменился собственник одного из аэропортов региона. Причём, что редкость для Кузбасса, сделка носила направленный инвестиционный характер.

СДАТЬ И ДОБАВИТЬ ЗАПАСОВ

В конце августа движимое и недвижимое имущество обанкроченного ООО «Шахтоуправление «Карагайлинское» в киселёвском посёлке Карагайлинский сдали в аренду за «не менее 8,5 млн рублей в месяц». Соответствующее решение принял комитет кредиторов, и, как уточнил, конкурсный управляющий шахтоуправления Евгений Струк, арендатором выступило кемеровское ООО «Обогатительная фабрика «Карагайлинская» (ОФК). Оно начало работать на арендованном имуществе шахтоуправления, в частности, на углеобогащательной фабрике, с конца сентября. Тогда на портале минтруда Кузбасса появились объявления о вакансиях ОФК.

Первоначально углеобогащательную фабрику шахтоуправления планировалось сдать в аренду в мае нынешнего года. Но из-за затянувшейся смены залогового кредитора, которое так и не состоялось из-за несогласия на это арбитражного суда, решение об аренде пришлось отложить. Кстати, к этому времени ООО «Обогатительная фабрика

«Карагайлинское» уже было учреждено, в феврале нынешнего года. Учредителем выступил предприниматель Денис Коновалов. В апреле он учредил также ООО «Разрез «Карагайлинский». Очевидно, что арендная сделка готовилась заранее, и по сведениям «А-П-Р», могла быть в интересах одного из учредителей шахтоуправления «Карагайлинское» Павла Савкина.

ООО «Шахтоуправление «Карагайлинское» было признано банкротом в сентябре 2020 года, затем оно было

остановлено, почти весь персонал уволен. Однако в сентябре нынешнего года комитет кредиторов высказался за возобновление финансово-хозяйственной деятельности должника, в связи с чем одобрил заключение договоров на подготовку изменений в технический проект «Отработка запасов пластов Рывинский и Сутягинский лицензионного участка» и на подготовку проекта «техническое перевооружение шахты «Карагайлинского» в части доработки выемочного участка 6-07Ю».



Имущество обанкроченного ООО «Шахтоуправление «Карагайлинское» сдали в аренду за «не менее 8,5 млн рублей в месяц».



«Кузбассразрезуголь» вышел на новую площадку в Междуреченске, приобретая за рекордную сумму участок с большими ресурсами, но без подсчитанных запасов.

Тем временем, в конце октября две крупные угольные компании региона обзавелись новыми запасами. И если группа «Стройсервис» добавила классическую прирезку к горному отводу действующего предприятия, то «Кузбассразрезуголь» вышел на совершенно новую для себя площадку в Междуреченске, приобретая за рекордную сумму участок с очень большими ресурсами, но пока без подсчитанных запасов. Оба участка были выставлены на торги 28 октября. Угольный участок Октябрьский-Прирезка на аукционе со стартовым плачем 68 млн рублей и итоговой ценой 74,8 млн приобрело ООО «Разрез «Пермяковский» кемеровской группы «Стройсервис». Запасы угля энергетической марки Д на участке составляют 87,37 млн тонн по категории изученности С2. Лицензия на него выдана на 20 лет. Октябрьский-Прирезка и есть прирезка к участку Октябрьский «Пермяковского», является его продолжением. Это было сразу указано в аукционной документации.

А вот на конкурс на «двойняшку», т. е. на право пользования недрами сразу на двух участках – Чексинский в Междуреченском городском округе (для разведки и добычи) и Шламовые отстойники АО «ОФ «Чертинская» в Белове для проведения ликвидационных работ – пришла только одна заявка. Её подало АО «Угольная компания «Кузбассразрезуголь» (КРУ). По данным департамента по недропользованию по Сибирскому федеральному округу, конкурсная комиссия сочла её отвечающей требованиям конкурса, и КРУ выдана лицензия. При стартовой цене 381 млн рублей, денежное предложение заявителя составило 420 млн.

Участок Чексинский расположен в 3,5-10 км к северо-востоку от действующих угольных предприятий – разрез «Распадский» и шахта «Распадская» одноименной группы компаний в составе «Евраз» и разрез «Ольжерасский» компании «Южный Кузбасс» группы «Мечел». Запасов угля на участке нет, прогнозные ресурсы составляют 1,009

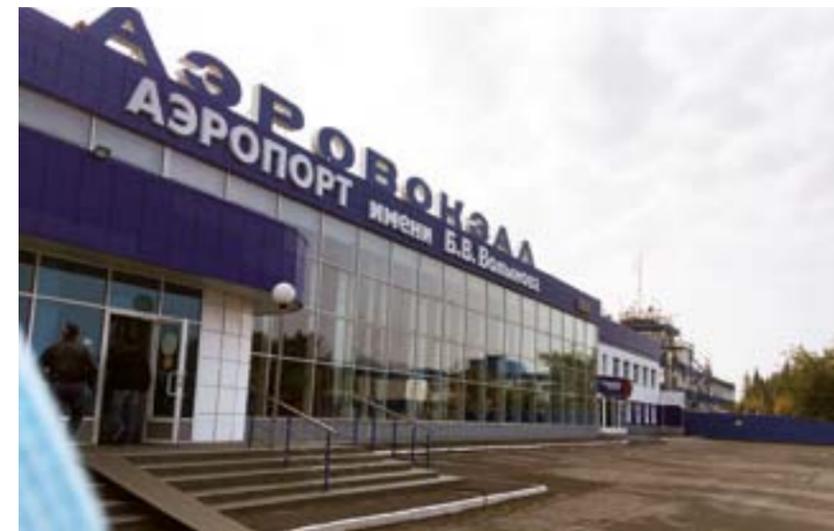
млрд тонн по категории Р1 и 324,36 млн тонн по категории Р2. Больше всего ресурсов угля марки ГЖО – 528,3 млн тонн, марки Т – 329,4 млн, антрацитов – 278,25 млн тонн, марки Ж – 144,5 млн, марки КС – 52,4 млн тонн. Шламовые отстойники обогатительной фабрики «Чертинская» площадью 0,83 кв. км расположены в микрорайоне Чертинский в Белове и представляют собой 6 бывших отстойников неработающей в настоящее время фабрики. На них владелец лицензии должен провести ликвидационные работы.

По сведениям «А-П-Р», инициатива проведения конкурса исходила от властей Кузбасса, подготовка к нему прошла очень быстро. Не исключено, что инициатива КРУ по освоению этого участка появилась после того, как в прошлом году права на соседний участок Кумзасский 1-2 (восточнее Чексинского) приобрело АО «Разрез «Распадский». Хотя первоначально на него нацеливалось ООО «Разрез «Южный», аффилированный с КРУ.

ПОКУПКА РАДИ ПОСТРОЙКИ

В середине сентября иркутское ООО «Аэропорты Сибири» группы En+ стало 100-процентным владельцем московского АО «Международный аэропорт Новокузнецк (Спиченково) им Б. В. Воынова» (Ман(С)). Этой компании в свою очередь с начала июля принадлежит почти 80% в ООО «Аэрокузбасс» (обслуживает собственно аэропорты Спиченково, включая заправку самолетов и пропуск пассажиров, а также аэропорт Таштагола) и 83% ООО «Сибавиапорт» (расположено в аэропорту Спиченково, поставка топлива, торговля, гостиничные услуги). Ещё 17% в последнем у «Аэрокузбасса».

Генеральный директор «Аэрокузбасса» Виктор Белозеров, которому принадлежало до начала июля 60,71% долей в компании, подтвердил, что сделка состоялась, и подчеркнул, что она носила инвестиционный характер – с обязательством строительства нового терминала. В своё время «Аэрокузбасс» копил средства на этот проект, но направил их на текущее содержание в прошлом году, в период пандемии. О том, что новокузнецкий аэропорт сменит собственника и получит инвестора стало ясно уже в начале июня, когда в рамках Петербургского международного экономического форума губернатор Кузбасса Сергей Цивилев и директор энергетического бизнеса EN+ Group Михаил Хардикив подписали соглашение о развитии регионального авиасообщения, а в конце июня официально стартовало строительство нового терминала в 20 тыс. кв. метров с увеличением пропускной способности порта в 2 раза, с 270 до 540 пассажиров в час (подробнее об этом инвестиционном проекте см. рубрику РЕЙТИНГ). В ООО «Аэрокузбасс» ещё 20,24% остались у Валерия Хомского, но на эту долю наложен запрет на распоряжение в ка-III»



В середине сентября иркутское ООО «Аэропорты Сибири» группы En+ стало 100-процентным владельцем московского АО «Международный аэропорт Новокузнецк (Спиченково) им Б. В. Воынова»

честве обеспечительной меры в рамках дела о банкротстве ООО «Управляющая компания «Сибкоул», в котором Валерию Хомскому принадлежит 50%.

ВЫСТАВИЛИ НА ПРОДАЖУ

Ещё ряд угольных активов Кузбасса, как работающих и весьма прибыльных, так уже остановленных банкротов, были выставлены на продажу в конце 2021 года. Но пока не проданы. Самым крупным из них стал холдинг «Сибуглемет», а самым невостребованным – имущественный комплекс шахты «Алексиевская».

Работающий на юге Кузбасса холдинг «Сибуглемет» выставила на продажу госкорпорация «ВЭБ.РФ». По стартовой цене в 122,9 млрд рублей, как было указано в объявлении на сайте корпорации в разделе «Реализация активов», начали продаваться 100% долей в московском ООО «Группа Сибуглемет», требования по кредитным соглашениям к ООО «Группа Сибуглемет» и 1% акций АО «ПВВ» (производство взрывчатки в Междуреченске).

Продаваемый актив описан как «один из крупнейших производителей коксующихся и энергетических углей в России», в состав которого входят разрезы «Междуречье» и УК «Южная», шахты «Антоновская» и «Большевик», обогатительные фабрики «Междуреченская» и «Антоновская» в Междуреченске и Новокузнецке. Указаны также следующие ключевые прогнозные показатели на 2021 год: добыча угля – 11,8 млн тонн, выручка – 75 млрд рублей, рентабельность по EBITDA 29%.

До 2013 года активы «Сибуглемета» в разных пропорциях контролировали кузбасские предприниматели Анатолий Скуров, Андрей Мельниченко, Александр Шукин и Валентин Бухтояров. В 2013 году группа «Акрополь» приобрела

основную часть этих активов, но уже в 2015 году контроль над «Сибуглеметом» перешел к ВЭБу, который передал управление группе «Евраз». В начале 2020 года госкорпорация договорилась с акционерами «Евраз» о продаже им активов «Сибуглемета», однако, в августе прошлого года они отказались от покупки, ссылаясь на падение цен на уголь.

Не исключено, что эта продажа связана не только с резко улучшившейся конъюнктурой угольного рынка, повысившей привлекательность активов отрасли, но и определенной политикой «ВЭБ.РФ». По сообщению агентства Reuters, 9 ноября на климатическом саммите в Глазго первый заместитель председателя правления госкорпорации Алексей Мирошниченко заявил, что ВЭБ отказывается от финансирования проектов в области добычи сырья и не будет поддерживать новые проекты в добыче сырья, угля, нефти и других полезных ископаемых, поскольку это не соответствует принципам ESG (экологического, социального и корпоративного управления). В этой ситуации и само владение крупным угольным активом выглядит противоречащим такому подходу.

В 20 раз дешевле, чем «Сибуглемет» в ноябре 2021 года были выставлены на торги ещё два актива. Оба в рамках конкурсного производства. В середине ноября на уже седьмые торги за три года банкротства был выставлен на продажу имущественный комплекс АО «Шахта «Алексиевская» (вело добычу угля в Ленинск-Кузнецком районе). Кредиторы предприятия, включая новосибирское ООО «Углтранс», у которого имущественный комплекс шахты находится в залоге, утвердили порядок седьмой продажи путем публичного предложения в конце сентября. В соответствии с

ним, стартовая цена была установлена в 591,6 млн рублей, и затем снижалась на 10% (59,16 млн) каждые три дня вплоть до 236,64 млн рублей.

Последний раз торги по «Алексиевской» проводились в этом году – с 26 февраля по 10 июля. При стартовой цене в 600 млн рублей её снижение проходило всего на 0,4 млн каждые 5 дней, вплоть до 590 млн рублей. Заявок на эти торги, как и на пять предыдущих, не поступило. А еще до окончания этих торгов в конце июня собрание кредиторов шахты согласилось с предложением АО «Угольная компания «Кузбассразрезуголь» продать ему имущественный комплекс «Алексиевской» без торгов путем заключения прямого договора за 35 млн рублей. Однако Федеральная налоговая служба оспорила это решение, и в конце августа суд признал его недействительным. Инициатива проведения новых торгов по продаже имущественного комплекса шахты исходила от ФНС, представители которой, по сведениям «А-П-Р», выражали полную уверенность, что обязательно найдутся желающие приобрести имущественный комплекс «Алексиевской» за цену предложенных торгов, поскольку уголь на рынке рекордно подорожал. Однако в итоге на 8 декабря к завершению последнго раунда реализации имущественного комплекса «Алексиевской», цена его снизилась до минимума в 236,64 млн рублей. Но заявок на торги, по данным проводившей их Межрегиональной электронной системы, так и не поступило.

Неясно также, будет ли продан имущественный комплекс кемеровского ООО «Энергоуголь» с активами по добыче каменного угля в Новокузнецком районе. В конце ноября открытый аукцион в рамках конкурсного производства был назначен на 11 января 2022 года со стартовой ценой 654,8 млн рублей. На него было выставлен комплекс в составе 7 карьерных самосвалов марки БелАЗ, 6 карьерных самосвалов марки Nowo, 5 фронтальных погрузчиков, 3 автогрейдеров, 3 бульдозеров, автомобилей, различного оборудования и недвижимости угольного разреза, включая линии электропередач, очистные сооружения, здания, стоянки, гаражи, склады, 21 земельный участок в Новокузнецком районе. Указано также, что в состав имущественного комплекса входит и лицензия на недра – на участок Подгорный Бунгурского каменноугольного месторождения. ООО «Энергоуголь» было признано несостоятельным в апреле 2018 года, но производство было переведено в одноименную компанию, в которой конкурсное производство было введено в апреле 2021. ■

ЭКОЛОГИЧНЫЙ УГОЛЬ

Компания «Кузбассразрезуголь» продолжает последовательно снижать воздействие хозяйственной деятельности на окружающую среду. Для этого она применяет технологии взрывных работ с минимальным сейсмическим эффектом и выбросами в атмосферу, активно компенсирует лесные потери новыми посадками, организует работу предприятий компании в строго отведённых санитарно-защитных зонах. Ежегодно компания направляет на охрану окружающей среды до 300 млн рублей, и за последние 10 лет высадила 5 млн деревьев.

БЕЗВУЧНО ВЗРЫВАЯ ГОРНУЮ МАССУ

В июне 2021 года на Кедровском угольном разрезе УК «Кузбассразрезуголь» провели эталонный взрыв. Так ООО «Кузбассразрезуголь-Взрывпром» (специализированное предприятие КРУ) отметило свой «юбилей» – 5 млрд кубометров горной массы, взорванной за 19 лет работы. За это время компания прошла путь от традиционных взрывных работ, разработанных в XX веке, к современным взрывчатым веществам и технологиям с минимальным воздействием на окружающую среду. Как подчёркивает генеральный директор «КРУ-Взрывпром» Евгений Борисенко, современная взрывчатка, инновационные технологии конструкций скважинных зарядов и систем инициирования и другие разработки компании «позволяют уменьшить количество используемого взрывчатого вещества и существенно снизить воздействие взрывов на окружающую среду, сохраняя необходимые объёмы и качество взорванной горной массы».

В 2013 году УК «Кузбассразрезуголь» и ООО «Кузбассразрезуголь-Взрывпром» вошли в состав рабочей группы по совершенствованию буровзрывных работ, созданной по инициативе Сибирского управления Ростехнадзора. Вместе с научными организациями, такими как ВостНИИ, они занимаются разработкой новых методов и технологий ведения взрывных работ, эффективных для угольной отрасли и безопасных для экологии и людей.

Для проведения «юбилейного» взрыва на Кедровском разрезе в июне были использованы эмульсионное взрывчатое вещество РПГМ-100, собственная разработка КРУ, обеспечивающая минимальные выбросы в атмосферу вредных газов, и системы инициирования отечественного производства, минимизирующие сейсмическое воздействие. В итоге, взрыв был практически безвучен. Именно такой сплав технологий применяет сегодня

компания для ведения взрывных работ на предприятиях, расположенных вблизи населенных пунктов, в частности на Кедровском, Бачатском, Краснобродском и Моховском разрезах.

ОЗЕЛЕНЯЯ КУЗБАСС

Важной частью экологической политики компании выступает поддержка охраны окружающей среды и региональной программы «Чистый уголь – Зелёный Кузбасс». В этом году КРУ поддержал организацию в регионе двух особо охраняемых природных территорий – памятника природы «Артышта» в Беловском муниципальном районе площадью 317 га и ботанического заказника «Увалы села Лучшево» в Прокопьевском муниципальном округе площадью 961 га. В «Артыште» сохранились сопки-останцы древнего рельефа с выходом на поверхность известняков и большие массивы степей, произрастают около 300 растений, 14 из которых относятся к редким и исчезающим видам, три занесены в Красные книги Кемеровской области и России. «Участие в создании памятника природы «Артышта» – это реализация экологически ориентированной политики компании», – подчёркивает заместитель директора КРУ по экологии, промышленной безопасности и землепользованию Виталий Латохин.

По инициативе КРУ и при содействии кузбасских учёных на Кедровском угольном разрезе создан полигон технологий рекультивации. Он был разбит на одном из отвалов разреза в 2019 году на площади 3 га. На них воссозданы природно-климатические и геологические условия различных районов Кузбасса, и реализованы все перспективные на сегодня технологии биологической рекультивации нарушенных земель. На 30 опытных участках в трёх видах почвы высажены более 50 различных видов деревьев, кустарников и травянистых растений. Их приживаемость составляет сегодня 80-85%. Как поясняет заведующий лабораторией

рекультивации и биомониторинга Кузбасского ботанического сада Владимир Уфимцев, главная идея полигона в том, чтобы создавать природоподобные технологии рекультивации нарушенных угледобычей земель, «и мы уже видим варианты, которые могут быть применены на участках рекультивации». В этом году компания провела биологическую рекультивацию земель, выбывших из производственного процесса, на площади более 116 га.

РАБОТАЯ СТРОГО В САНИТАРНО-ЗАЩИТНЫХ ЗОНАХ

С 2022 года КРУ будет работать в утвержденных санитарно-защитных зонах (СЗЗ). Четыре из них были определены решением центрального аппарата Роспотребнадзора – в отношении Бачатского угольного разреза, участка «Карагайлинский» и Краснобродского поля Краснобродского разреза и Осинниковского поля Калтанского разреза. В отношении трех складских площадок СЗЗ установлены решениями главного санитарного врача Кузбасса. Помимо семи установленных ещё 9 зон находятся в процессе оформления в Роспотребнадзоре, их утверждение планируется завершить до конца 2021 года.

Как отмечает заместитель директора КРУ по экологии, промышленной безопасности и землепользованию Виталий Латохин, компания регулярно проводит мониторинг состояния компонентов окружающей среды – исследуется состояние атмосферного воздуха, почвы и других сред. «Мы предоставили пакет документов с результатами этих исследований для установления окончательных санитарно-защитных зон и утверждение наших проектов на федеральном уровне говорит о том, что мы имеем право работать в установленных границах, и там, где относительно недалеко от горных работ и отвалов расположены населенные пункты или иные социальные объекты, отсутствует сверхнормативное негативное воздействие на окружающую среду». ■



Работающий на юге Кузбасса холдинг «Сибуглемет» выставила на продажу госкорпорация «ВЭБ.РФ». По стартовой цене в 122,9 млрд рублей.





ЛЮДМИЛА ТИКАНОВА: «ПЕРЕД ТЕМ КАК БЕЖАТЬ В ТЕНДЕРЫ, БИЗНЕСУ НЕОБХОДИМО ТЩАТЕЛЬНО ИЗУЧИТЬ ПРАВИЛА ВХОДА В БОЛЬШУЮ ИГРУ»

Пандемия внесла свои коррективы в работу большинства отраслей экономики. О том, как поменялся ландшафт рынка госзакупок и что это означает для кузбасского малого и среднего бизнеса – рассказывает руководитель Абсолют Банка в Кемерово Людмила ТИКАНОВА.

– Как изменился рынок госзакупок после пандемии?

– Важно, что он точно не сжимается и более доступен, чем раньше, для МСБ: количество участников выросло на 8,5%, а средняя сумма тендера увеличилась на 8%. Та же тенденция – и в закупках по 223-ФЗ. Важно, что и количество тендеров, где конкурируют подрядные организации, выросло на 22,5%.

Период пандемии наглядно показал: кемеровский бизнес оценил удобство digital-инструментов для доступа к госконтрактам. Рынок госзаказа в 2021 году довольно заметно оцифровался. Наиболее яркие примеры – использование только сертифицированных электронных подписей, фактический запрет на проведение процедур закупок в бумажном виде, получение банковских гарантий в электронном виде и мгновенная их регистрация в госреестрах.

– Успевают ли за цифровизацией госзакупок банки?

– Скорее сами банки в нише госконтрактов «разгоняют» и стимулируют цифровизацию. Причём в случае с Абсолют Банком переход в digital начался задолго до пандемии – по всем ключевым направлениям бизнеса, не только по гарантиям в госзакупках. Поскольку мы как раз идем от запроса клиентов, от практики, а не от теории. И этим как раз объясняется, почему каждая третья гарантия в рамках госконтрактов в России выпускается именно Абсолют Банком.

Может быть, поэтому и в профессиональном сообществе нас отмечают. Абсолют получил награду агентства RAEX в номинации «За развитие онлайн-бизнеса для участников госзакупок» и премию «Финансовая элита-2020» в номинации «Цифровые инновации в b2b сервисах» за платформу А-Финанс.

«Цифра» и электронный документооборот – это уже реальность для бизнеса, который хочет успеть быть там, где можно заработать. Сегодня у нас весь процесс выдачи банковских гарантий в рамках госзакупок и коммерческих контрактов переведен в цифру. По факту все акты заключаются в электронном виде, подписываются квалифицированной электронной подписью. Это экономит время нашим клиентам, как на проведении операций, так и на получении финансирования. Дополнительно они получают также в цифровом формате факторинг, лизинг, овердрафт, коммерческие гарантии и депозиты для юрлиц. За год наш депозитный портфель корпоративных клиентов на Кузбассе вырос почти в 3 раза и достиг 1,4 млрд рублей. Мы ясно видим: предпринимателям сегодня важны не только конкурентные ставки и доверие к банку, но и возможность быстро и безопасно управлять средствами онлайн.

– Цифровизация госзакупок для малого бизнеса это новые возможности или ещё одна статья расходов?

– Однозначно – новые возможности. За счёт дистанционного участия в торгах расширяются географические границы рынка, идет здоровая конкуренция, соблюдаются принципы открытости и прозрачности.

Электронный документооборот делает процедуры проще и одновременно надежнее.

Опыт наших клиентов показывает: от участия в госзакупках можно получить доход, а не расход, если использовать банковские гарантии как обеспечение для участия в тендере. Ставки по гарантиям от 2-3% годовых – обычная практика. Если оставить деньги на банковском депозите для юридических лиц, то доход по депозиту с лихвой «перекроет» затраты на оплату гарантии. И предприниматель останется «в плюсе». Получение гарантии в любом случае намного дешевле для компании, чем использование живых денег и тем более кредит.

– Насколько для компании необходимо быть добросовестным исполнителем по госзакупкам, чтобы получить гарантию и право на тендер? Это реально помогает в бизнесе?

– По большому счёту репутация подрядчика – это основной критерий, который имеет решающее значение ещё на стадии рассмотрения заявок. Если исполнитель некачественно выполнил предыдущие контракты, вероятно, он некачественно выполнит и следующий контракт. Поэтому проверка исполнителя на добросовестность – обязательный этап, который проходят все компании.

Успешно исполненные госконтракты, без сбоев, в срок, «как для себя» – это одно из преимуществ перед другими участниками. Да и банк гораздо лояльнее относится к таким клиентам и оформляет гарантии на более серьезные суммы. Реальная история этого года – один наш кемеровский клиент начал работать с кейсами до 1 млн рублей, проявил себя как добросовестный исполнитель и дорос до более крупных сумм заказа. В конце ноября мы оформили ему гарантию на рекордную сумму 1,5 млрд рублей.

– Какие риски и страхи чаще всего возникают у участников госзакупок?

– Самые распространённые мифы, что госзакупки – это «только для своих», что «просто так» тендер не выиграешь. Скажем так, эти страхи сильно преувеличены. При сегодняшней цифровизации принципы открытости и прозрач-

ности госзакупок для добросовестных участников действительно работают. На самом деле «побеждает сильнейший» и скоростной.

При этом всё равно госзаказ – большая ответственность и риски. За малейшее нарушение предприятие попадает в список неблагонадежных. «Реабилитироваться» потом очень сложно. Но, как я уже говорила, если начинать с небольших договоров, получать опыт и расти год от года, то постепенно можно перейти к контрактам на миллиарды.

Перед тем как бежать в тендеры, необходимо тщательно изучить правила входа, трезво оценить свои возможности. Советую предпринимателям, которые хотят работать с гарантией по госзаказу и коммерческим контрактам, заранее определить и установить требуемый лимит в проверенном банке с большим опытом, устойчивой репутацией и значительной долей на рынке. При этом лучше обращаться в банк напрямую, не через посредников. Это позволит решить вопрос оперативно и без переplat.

– Насколько стало проще или сложнее получить обеспечение по закупке относительно прошлого года?

– В Абсолют Банке этот процесс стал проще. Летом 2021 года мы ощутили облегчили онлайн-оформление банковских гарантий в рамках госзаказа и по коммерческим контрактам. Теперь надо предоставить всего два документа: скан-копии документа, удостоверяющего личность и бухгалтерской отчетности.

Кроме того, срок банковской гарантии по заявкам на участие в конкурсе был увеличен, решение по суммам до трех миллионов рублей принимается за 10 минут, выпуск гарантий при оплате до шести вечера по местному времени обеспечивается день в день, а подтверждение выпуска идет по QR-коду.

– Что толкает малый бизнес идти в госзакупки, и насколько малый бизнес понимает, зачем ему это?

– Прежде всего, госзакупки – это шанс увеличить объём бизнеса, получить дополнительную прибыль. Регулярное участие в них, как показывает опыт наших клиентов, позволяет увеличить выручку в несколько раз. Так, один из наших кемеровских клиентов увеличил выручку за 9 месяцев этого года в пять раз – до 5 млрд рублей.

Работа с госзакупками – способ повысить узнаваемость предприятия, сделать себе имя на рынке. В конечном счете, это приводит к стабильному росту бизнеса и доходности. ■



ВЫДАЮЩИЙСЯ ГОД

Уходящий 2021 год выдался необычно удачным для сырьевого сектора экономики и агропромышленного комплекса. Рост спроса и цен был отмечен практически на всю их продукцию – сырьевые товары, энергоносители, продукты питания и др. Рекордно подорожал уголь, перспективы которого годом ранее виделись как очень плохие. Тогда повсеместно прочили отказ от него, как грязного энергоносителя, и связывали падение цен на него именно с этим отказом. На самом деле причины были сугубо конъюнктурные (падение спроса в связи с мягкой зимой 2018-2019гг., а затем – в связи с противоэпидемическими ограничениями). И также конъюнктурно они поменяли знак с минуса на плюс, вызвав быстрый и непрекращающийся (на конец 2021 года) рост спроса и цен. Помимо угля он также распространился на природный газ, но заметно в меньшей степени – на нефть. Благодаря такой рыночной ситуации, для Кузбасса уходящий год выдался по-настоящему выдающимся.

ВОСТРЕБОВАННЫЙ ВОПРЕКИ ПРОГНОЗАМ

У кузбасского углепрома 70% отгрузки продукции идёт на экспорт, и, соответственно, для отрасли изменения в лучшую сторону внешнеэкономической конъюнктуры имели огромное значение. Рост спроса на уголь, и, главное, цен на него позволил угольщикам увеличить темпы добычи в уходящем году, улучшить своё финансовое состояние после серьёзных убытков 2020 года, разработать и запустить новые планы развития с рекордными вложениями в обновление техники и оборудования. Резко увеличилось наполнение областного бюджета за счёт роста поступлений налога на прибыль. Причины выросшего спроса, а затем и появившегося дефицита, на мировых рынках энергоносителей оказались

ситуативными. Холодная зима 2020-2021гг. подтолкнула потребителей в Северо-Восточной Азии заранее скупить большие объёмы сжиженного природного газа (китайские и японские компании начали это делать уже с апреля). Это привело к росту цен на рынке и нехватке СПГ уже в Европе. Параллельно Китай с его быстро растущей промышленностью резко (на 15-20%) нарастил энергопотребление, вызвав дефицит угля уже в мировом масштабе.

В сентябре настоящий идеальный шторм обрушился на биржевой рынок природного газа в Европе. Цены взлетели сначала до 900 долларов за 1 тыс. кубометров, затем преодолели психологический барьер в 1000 долларов и пошли выше, чтобы установить рекорд на отметке в 1900 долларов в начале октября. Затем предсказуемо они пош-

ли вниз, но и в конце ноября оставались выше уровня в 900 долларов за 1 тыс. кубометров (в 3-4 раза выше обычной цены на этом рынке в последние 10 лет). В таких обстоятельствах и в ситуации нарастающего энергокризиса в Китае (ограничения энергопотребления с отключением некоторых потребителей в промышленности) цены на энергетический уголь, казалось бы уже побившие все рекорды в июле 2021 года, продолжили рост, чтобы в начале октября подняться до уровней уже точно невиданных в современной истории – на китайском и европейском рынке до 300 долларов за 1 тонну, на американском – до 275 долларов!

И несмотря на такой рост, крупнейшие европейские потребители и производители угля увеличивали его импорт, по возможности, собственную добы-

чу, поскольку газа не хватало, а энергетика на ВИЭ вынуждена была снизить выработку из-за маловодья в реках и снижения средней скорости ветра. В конце октября появился прогноз одного из немецких импортеров угля, что Германия, в частности, увеличит в этом году импорт каменного угля на 9-10 млн тонн, или на треть. Теперь он ожидается в объёме 38-39 млн, тогда как в августе прогнозировали 35-36 млн тонн. Рост импорта связан с увеличением выработки электроэнергии на угольных станциях в Германии – за 9 месяцев на 35%. На европейском угольном рынке Германия выступает крупнейшим импортером, наряду с Турцией.

На этом фоне Польша также увеличила и импорт, и собственную добычу. За 9 месяцев текущего года она выросла в этой стране на 6,3% и составила в целом 79,3 млн тонн. В основном, рост обеспечило увеличение добычи бурого угля – на 11,4%, до 38,3 млн тонн. Тогда как добыча каменного выросла на 1,9% и составила 41 млн. По данным китайского угольного издания Sxcoal.com, в сентябре общая добыча угля в Польше выросла год к году на 6,5% и составила почти 9 млн тонн. Импорт каменного угля в первом полугодии 2021 года Польша увеличила на 15,5%, до 6,2 млн тонн, в том числе, из России – на 13,3%, до 4 млн тонн.

Даже в США, которые с избытком обеспечены собственным углём, в конце уходящего года был отмечен резкий рост спроса, настолько заметный, что местные компании продали практически весь объём добычи нынешнего и следующего года. А некоторые даже 2023. При этом, как сообщило энергетическое новостное издание Oilprice.com, уголь был распродан по более высоким ценам. К примеру, вторая по величине угледобывающая компания в США Arch Resources продала продукцию 2022 года по ценам, которые на 20% превышают текущие цены на спотовом рынке. По данным управления энергетической информации США, в 2021 году производство электроэнергии на угле в стране увеличилось впервые с 2014 года после многих лет спада. Рост по сравнению с 2020 годом составляет значительный 21%. Впрочем, этот подъём в управлении считают все же кратковременным, поскольку с 2013 года в стране не было построено ни одной новой угольной электростанции, а до 30% ранее построенных с 2010 года были выведены из работы.

Что примечательно, спрос на уголь восстановился вопреки «официальным» мировым прогнозам. В декабре прошлого года Международное энергетическое агентство (МЭА) в своем еже-

годном докладе «Уголь-2020» спрогнозировало, что добыча угля в мире восстановится частично в 2021 году и постепенно вырастет до уровня 7,4 млрд тонн (то есть, ниже максимума в 7,9 млрд тонн 2013 года) и останется на нём, начиная с 2025 года. Предполагая восстановление мировой экономики с ростом 5,25% (что действительно соответствует фактическим темпам 2021 года) МЭА рассчитывала, что мировой спрос на уголь вырастет на 2,6% за счет Китая, Индии и Юго-Восточной Азии. Действительность, как часто бывает, оказалась сильно другой. К выгоде угольных стран и регионов, таких как Кузбасс.

УГЛЕПРОМ ДВИГАЕТ

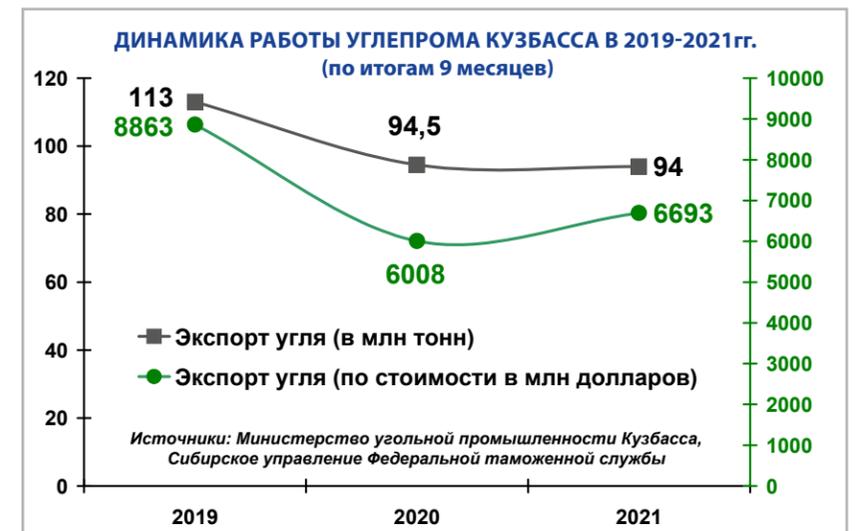
В Кузбассе за январь-октябрь текущего года добыча угля выросла на 9,9%, до 200,7 млн тонн с 182,6 млн предыдущего года. Правда, добыча коксующегося угля при этом сократилась на 4,7%, до 58,7 млн тонн, но энергетического выросла на 17,4%, до 142 млн тонн. В октябре 2021 года добыча угля в регионе выросла на 10,2%, до 21,6 млн тонн, в том числе, коксующегося – на 10%, до 6,6 млн тонн, энергетического – на 10,3%, до 15 млн, переработка на обогатительных фабриках и дробильно-сортировочных установках – на 2,4%, до 16,8 млн тонн. Отгрузка угля по железной дороге снизилась в сравнении с октябрём прошлого года на 2,5% и составила 19,3 млн тонн, при этом в восточном направлении выросла на 5,8%, до 5,4 млн, в западном направлении снизилась на 2%, до 9,5 млн тонн. Поставка угля конечным потребителям составила в октябре 17,4 млн тонн угля, в том числе, 12,3 млн на экспорт (на уровне октября прошлого года).

Такие темпы роста в угольной отрасли были на протяжении всего года выше средних по индустрии региона, в

том числе, всего сектора обрабатывающих отраслей. Что не могло не сказаться положительно на общем состоянии экономики региона и наполняемости областного бюджета (см. ниже). После весьма сложного 2020 года в улучшение ситуации на рынке угольщики Кузбасса поверили не сразу, и по итогам первых десяти месяцев на уровень 2019 года добыча так и не вышла: в январе-октябре позапрошлого она была на 2,7% больше – 206,2 млн тонн. Возможно, к концу года, итоговый результат и будет как в позапрошлом году, хотя вряд ли как в рекордном 2018 (255,8 млн тонн)

Однако, поверив в позитивные изменения на рынке, угольщики Кузбасса резко нарастили инвестиционную активность во второй половине год. Ведь без дополнительных вложений было уже сложно восстанавливать добычу, сократившуюся в 2019, и особенно сильно в 2020 году. Поэтому АО «Угольная компания «Кузбассразрезуголь» (КРУ) в течение года дважды обновило свой годовой инвестиционный план, в результате чего объём вложений компании вырос в 3,44 раза до 25,8 млрд рублей с 7,5 млрд по первоначальному плану на 2021 год. Меняя план, КРУ ориентировался «на положительную динамику рынка угля и скорректированные планы угледобычи». Поэтому в конце первого квартала было принято решение об увеличении расходов на приобретение основного горнотранспортного оборудования в 2 раза: с 7,5 млрд до 15,2 млрд рублей. Это позволило компании удвоить запланированную на 2021 год поставку БелАЗов и начать модернизацию бульдозерного парка.

Затем, в начале третьего квартала инвестиционный план был расширен ещё двумя масштабными программами модернизации: вспомогательного технологического оборудования и не-технологического автотранспорта.▶▶▶



В результате, инвестиции на 2021 год выросли до 25,8 млрд рублей. Что стало самым большим объёмом производственных инвестиций в истории компании. И в итоге по программе модернизации производства предусмотрено приобрести в 2021 году 110 единиц основной горнотранспортной техники, в том числе более 80 самосвалов БелАЗ, 17 бульдозеров и 5 автогрейдеров, гидравлических экскаваторов с различным объёмом ковша.

Добыча КРУ наращивалась, конечно, не такими рекордными темпами – за 9 месяцев 2021 года она выросла всего на 3,8%, до 33 млн тонн. Но тут нужно иметь в виду, что в первом полугодии добыча компании составила 20,5 млн тонн, то есть, снизилась к уровню 2020 года, как это было предусмотрено первоначальным годовым планом. А вот уже в третьем квартале КРУ резко увеличил ее до 12,5 млн тонн, что на 22% выше среднеквартальных темпов первого полугодия, и до конца года планирует добыть ещё около 12 млн тонн угля в соответствии с увеличенным планом на 2021 год.

В отличие от «Кузбассразрезугля» кемеровская группа «Стройсервис» сразу нацелилась на увеличение добычи в 2021 году. И показатели работы её предприятий в течение года демонстрировали такой настрой. В первые четыре месяца года они добавили более 25% в сравнении с аналогичным периодом 2020 года, а с января по октябрь 2021 года увеличили добычу по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 18%, до 13,6 млн тонн. И планируют до конца 2021 года добыть более 16 млн тонн угля, что на 12,7% больше уровня прошлого года, 14,2 млн тонн.

По сообщениям компании, инвестиционная активность в 2021 году также была на высоком уровне – в течение всего года на предприятия группы регу-

лярно поставлялись новые карьерные самосвалы, экскаваторы, бульдозеры, погрузчики, монтировалось новое вековое оборудование на погрузках. Годовая программа приобретения вспомогательной техники стоимостью 800 млн рублей предусматривает в течение года поставку 120 грузовых автомобилей, топливозаправщиков, вахтовых и пассажирских автобусов, служебных автомобилей.

АО «СУЭК-Кузбасс» объявило в начале ноября о вводе на шахте имени В.Д. Ялевского теплоэнергокомплекса для подогрева шахтного воздуха стоимостью 300 млн рублей. Он предназначен для подогрева подаваемого в шахту вентиляционного воздуха, производительность установки подогрева на угле – 12 МВт, максимальное количество подаваемого в шахту воздуха – 735 тыс. кубометров в час. Здание состоит из отдельных модулей с системами топливоподачи и шлакоудаления. Для хранения топлива предусмотрен крытый угольный склад с приёмным бункером.

Введение комплекса, сообщила компания, связано с динамичным развитием предприятия и обеспечением надежного обогрева горных выработок шахтного пространства, инвестиции в шахту имени Ялевского только за последние два года составили 7,5 млрд рублей. Предприятие является лидером АО «СУЭК-Кузбасс» по объёмам угледобычи, за 10 месяцев 2021 года шахта добыла 8 млн тонн угля.

Также в ноябре компания сообщила о завершении внедрения технологии тяжелых поездов для перевозки угля. «Производственно-транспортное управление» «СУЭК-Кузбасс» начало отправку тяжелых поездов весом 7,1 тыс. тонн и длиной более 70 вагонов от принадлежащей ПТУ станции «Ленинуголь» до станции «Ленинск-Кузнецкий 1» Западно-Сибирской железной дороги. Ранее управление освоило такую от-

правку поездов повышенной массы со своих станций, обслуживающих угледобывающие предприятия в Ленинске-Кузнецком, Полысаево, в Прокопьевском и Ленинск-Кузнецком округах, в Беловском районе.

Совместно с РЖД компания с 2017 года стала отгружать уголь с увеличением массы груза в стандартно применяемых вагонах 65 тонн до 71 тонны, а в инновационных вагонах с увеличенным объёмом кузова – до 77 тонн. Это позволило повысить средний вес поезда до 7,1 тыс. тонн без изменения типовой длины состава (71-73 условных вагона). Развитие тяжеловесного движения особенно значимо в условиях существующих инфраструктурных ограничений в Восточном направлении. В наращивании объёма перевозок на Находку, Ванино заинтересованы и грузоотправители и ОАО «РЖД». При этом отметим со станции «Полысаевская» в составе ПТУ формируются поезда грузоподъёмностью и до 8 тыс. тонн для отправления в порты Мурманска и Усть-Луги.

Компания «СУЭК-Кузбасс», как объявлялось в начале года, должна ввести одно из двух запланированных на 2021 год новых угледобывающих предприятий в регионе – шахту «7 Ноября – Новая» в Беловском районе мощностью 3,5 млн тонн угля в год с инвестициями в 15 млрд рублей. Пока в компании не комментируют ожидаемый ввод в эксплуатацию этого предприятия, хотя геоинформационные сервисы показывают на спутниковых картах полностью обустроенную промышленную площадку предприятия со складом, заполненным углём.

А вот строительство шахты «Сибирская» одноименного ООО мощностью 5 млн тонн в год с объявленными инвестициями 15,3 млрд рублей официально завершилось. По крайней мере, об этом представители предприятия уведомили арбитражный суд Кемеровской области в ходе спора с Ростехнадзором. Как сказано в решении арбитража, ООО «Шахта «Сибирская» направило в Сибирское управление Ростехнадзора извещение об окончании работ на объекте «Строительства шахты на участке недр «Поле шахты Кузнецкая» I очередь». Однако пока приёмка объекта не проведена, и на конец ноября официального пуска предприятия не было. При этом по заявлению Ростехнадзора суд приостановил на 90 суток работы на строительстве обогатительной фабрики, которое ведётся на площадке «Сибирской». Так или иначе, можно ожидать, что новые добывающие мощности в угольной отрасли Кузбасса в этом году будут запущены. ■►



Уважаемые партнеры! Дорогие друзья!

От имени выставочной компании
«Кузбасская ярмарка»,
Российского союза выставок и ярмарок
и себя лично искренне поздравляю вас



*с наступающим
Новым 2022 годом и Рождеством!*

С особым трепетом мы ждем этот чудесный праздник, полный ярких красок и незабываемых впечатлений, тепла и улыбок, стремимся окружить близких вниманием и заботой, повторить, как они нам бесконечно дороги.

2022 год для «Кузбасской ярмарки» станет особенным – мы отмечаем **30-летие** со дня основания компании. В следующем году мы перевернем еще одну важную страницу в истории нашей компании – Международной специализированной выставке технологий горных разработок «Уголь России и Майнинг» также исполнится **30 лет!**

Сердечно желаю всем мира и благополучия! Пусть Новый год, как желанный гость, торжественно войдет в ваш дом, улыбнется вам удачей, принесет радость и хорошее настроение!

Приглашаем в Новокузнецк на **Тридцатый Юбилейный** крупнейший в России Международный угольный форум «**Уголь России и Майнинг**» (7-10 июня 2022г.)!

С уважением,
генеральный директор
ВК «Кузбасская ярмарка»,
вице-президент Российского Союза
выставок и ярмарок
В.В. Табачников

МОДЕРНИЗАЦИЯ УСКОРЕННЫМИ ТЕМПАМИ

Обогатительная фабрика «Антоновская» в 2021 году торжественно отметила 20 лет с момента запуска в эксплуатацию. Спустя два десятка лет это предприятие остается одним из передовых в Кузбассе по внедрению энерго- и ресурсосберегающих технологий, автоматизации производственных процессов и контроля оборудования. В настоящее время здесь производится техническое перевооружение по переходу на постоянную мокрую классификацию рядовых углей.

– Для того, чтобы быть конкурентоспособными на рынке, – рассказывает директор обогатительной фабрики «Антоновская» **Дмитрий Безносюк**, – мы целенаправленно занимаемся усовершенствованием своей материально-технической базы последние 5 лет. Данный процесс проходит в рамках масштабной инвестиционной программы.



Дмитрий Безносюк,
директор обогатительной фабрики
«Антоновская»

В том числе нами была произведена замена отсадочной машины на более эффективную и современную.

Также у нас на фабрике был установлен дополнительный, третий по счету ленточный пресс-фильтр. Его ввод в эксплуатацию позволил предприятию справиться с возросшей технологической нагрузкой на шламовое хозяйство простои производства.

Осуществили модернизацию гидроциклонной установки. Благодаря этому мы добились повышения эффективности процесса разделения угольного сырья в гидроциклонах, что в итоге повысило количество и качество выпускаемого концентрата.

Последние годы мы отмечаем стабильную положительную динамику по объемам грузоперевозок железнодорожным транспортом. В связи с этим в погрузочно-транспортном управлении увеличили протяженность подь-

ездных путей, реконструировали выгрузочный тупик, увеличив объемы выгрузки завозимого по железной дороге рядового угля.

Сейчас на повестке дня стоит реализация проекта по переходу на другой метод гравитационного обогащения – обогащение угля в тяжелых средах.

Директор предприятия поясняет, что изначально обогатительная фабрика «Антоновская» проектировалась и строилась с учетом переработки углей, добываемых на близлежащих угольных шахтах. А это марки углей Ж и ГЖ.

Сегодня задача стоит – расширить сырьевую номенклатуру, тем самым увеличить список деловых партнеров.

Обогащение угля в тяжелых средах открывает такие перспективы. Помимо возможности перерабатывать практически все марки кузбасских углей, внедрение этого метода гарантированно снизит потери по выпуску концентрата.

Серьезным этапом на пути реализации данного проекта станет замена грохотов предварительной классификации рядового угля.

На протяжении 20 лет на фабрике использовались грохота сухой классификации производительностью 600 тонн/час марки «Liwell». Они позволяли сразу выделять в готовый продукт машинный класс 0-3 мм, снижая нагрузку на основные обогатительные установки.

В свое время это было самое передовое оборудование, которое значительно упростило технологическую схему обогащения углей.

Но технологии стремительными темпами шагнули вперед.

На обогатительную фабрику приобретены грохота компании «Kwatani» – одного из ведущих мировых производителей вибраторных грохотов. Это дуговые грохота мокрой классификации, с границей разделения материала 1,5 мм, суммарной производительностью 700 тонн/час. Их использование увеличит эффективность работы основной обогатительной установки – отсадочной машины.

Но, прежде чем приступить к установке новых грохотов, на фабрике почти в течение двух месяцев была проведена большая подготовительная работа.

Рассказывает начальник смены, исполняющий обязанности начальника цеха **Герман Чудинов**:

– К последней неделе октября все демонтажные работы были произведены.

Уже установлены новые сливные ванны, куда будут установлены двухрядные грохота.

На замену новых грохотов, которые сейчас стоят на площадке перед технологическим комплексом, отводится 6 суток. Подрядная организация поставленные задачи выполняет в плановом режиме.

В это же время работники обогатительной фабрики производят в цехе побелку и покрасочные работы. В общем, здесь наводят полный порядок.

– Мы планировали приступить к запуску схемы обогащения угля в тяжелых средах с 2023 года, – дает комментарий директор АО «Обогатительная фабрика «Антоновская» Дмитрий Безносюк. – Однако фактически переход на новый метод углеобогащения у нас произойдет раньше, во втором полугодии 2022 года. На новые, более ранние сроки мы запланировали и запуск флотации. Это станет возможным благодаря дополнительным инвестициям, которые направлены на модернизацию нашего предприятия.

Модернизация обогатительной фабрики «Антоновская» проходит ускоренными темпами. Кстати, в первой декаде ноября на данном предприятии ожидается поступление еще одного, самого передового в своем классе самоходного перегружателя «Liebherr».

ООО «Холдинг Сибуглемет»
г. Новокузнецк,
ул. Кирова 69
8 (3843) 464-233
office@sum.rdtc.ru
sibuglemet.com

ИНДУСТРИЯ ПОШЛА ЗА УГЛЁМ

Высокие темпы роста в угольной отрасли определяли и сравнительно быстрое увеличение производства во всей промышленности региона. По итогам первых девяти месяцев текущего года она увеличила производство на 6,5%, сообщил Кемеровостат. При этом в добыче полезных ископаемых производство выросло на 7,4%, в том числе, на 8,8% в сентябре к сентябрю 2020 года. В угольной отрасли – на 7,5% по итогам 9 месяцев и на 9,3% в сентябре.

В обрабатывающем секторе производство увеличилось за 9 месяцев 2021 года только на 2,3%, при этом в сентябре снизилось на 5,2%. Такое снижение в обработке вызвано резким падением производства в нефтепереработке и выпуске кокса в сентябре – на 47% (по сведениям «А-П-Р», это временное явление, вызванное месячным ремонтом на Яйском нефтеперерабатывающем заводе). По итогам 9 месяцев в этой отрасли всё равно отмечен рост на 4,8%, поскольку в августе она буквально взлетела в сравнении с августом 2020 года на 38,9%. Среди других отраслей обрабатывающего сектора высокими темпами роста по итогам 9 месяцев отметились пищевое производство (+6,8% к 9 месяцам 2020 года), производство резиновых и пластмассовых изделий (+10,3%), машиностроение (+15,1%) и вагоностроение (+21,3%).

В то же время снижение произошло в металлургии (на 5,1%), в производстве лекарств (на 1,8%) и стройматериалов (на 1,1%), а также в энергетике (на 5,6%), в том числе, в производстве и распределении электроэнергии (на 9,4%), тогда как

в теплоэнергетике отмечен рост на 8,8%. Снижение в фармацевтике вызвано постпандемийным спадом, весь прошлый год местные производители наращивали выпуск антисептиков и другой продукции, востребованной в условиях эпидемии коронавирусной инфекции. В этом году спрос на нее уменьшился. Снижение в металлургии связано с ремонтами и реконструкцией, а также тем, что в прошлом году на фоне общего спада в этой отрасли производство выросло на 1,4%. Энергетика снизила производство из-за уменьшения загрузки тепловых станций на фоне увеличения загрузки ГЭС на Енисее и Ангаре в условиях большого водопритока. Такие вызванные погодными обстоятельствами спады типичны для отрасли.

Постпандемийное восстановление кузбасской индустрии, и не только для углепрома, в значительной степени определили благоприятные факторы на внешних рынках – рост спроса и цен. Что привело к заметному увеличению экспорта важнейших товаров кузбасской индустрии, даже больше по некоторым их видам, чем угля (см. таблицу). А для отраслей внутреннего спроса, например, для машиностроения и вагоностроения, таким фактором стало уже восстановление угольной отрасли. И все это в итоге, вернуло предприятия к прибыльной работе и обусловило рекордный приток денег в областную казну.

РЕКОРДНЫЕ ДОХОДЫ БЮДЖЕТА

В начале октября в очередной раз в уходящем году депутаты Законодательного Собрания Кузбасса внесли изменения в региональный закон «Об

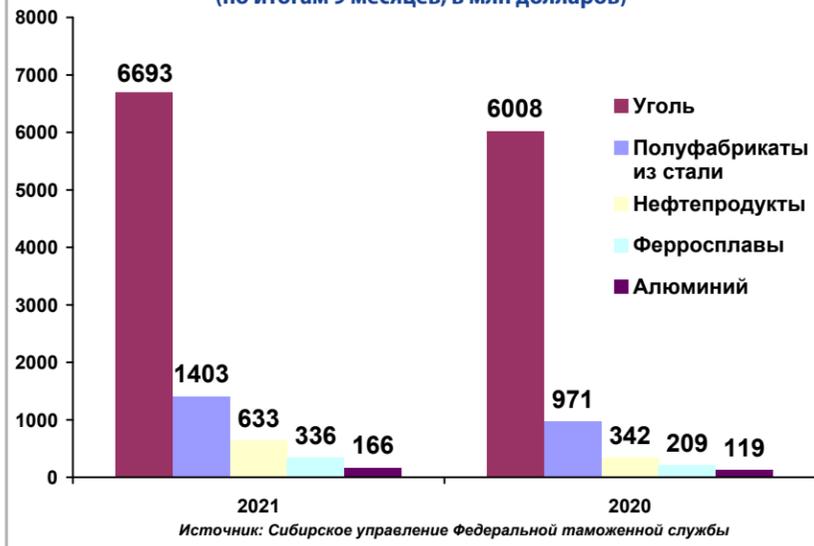
областном бюджете на 2021 год и на плановый период 2022 и 2023 годов», увеличив доходную и расходную части. Представивший соответствующий законопроект первый заместитель председателя областного правительства – министр финансов Игорь Малахов сообщил, что доходы областного бюджета на 2021 год поднимаются сразу почти на 28 млрд рублей, а расходы – только на 16,3 млрд. Что позволило снизить плановый дефицит на 11,03 млрд рублей, до 14,6 млрд, или собственных 10% доходов областного бюджета.

Увеличение доходной части обеспечил в первую очередь рост налоговых и неналоговых доходов – на 19,55 млрд рублей, в том числе, на 19 млрд за счёт увеличения поступления налога на прибыль организаций, что «обусловлено улучшением финансовых результатов предприятий» региона. Оно в свою очередь произошло, по словам Игоря Малахова, благодаря значительному росту цен на сырьё на мировом рынке в этом году. «За 8 месяцев 2021 года средняя цена на энергетический уголь на мировом рынке увеличилась в 2 раза к уровню прошлого года, средняя цена на продукцию черной металлургии – на 75%, прибыль прибыльных организаций Кузбасса за январь-июнь выросла в 3,2 раза», добавил он.

За 8 месяцев 2021 года (более поздние данные пока не обнародованы) в целом сальдированная прибыль в экономике региона выросла уже до 302 млрд рублей против 1,8 млрд убытка годом ранее. В углепроме она составила 165 млрд рублей против 39 млрд рублей убытка, в обрабатывающем секторе выросла в 4,4 раза, до 84 млрд рублей. Помимо собственных доходов произошёл также рост безвозмездных поступлений на 6 млрд рублей. В итоге, при исполнении бюджета уже за 9 месяцев годовой план поступления налога на прибыль был выполнен уже на 98% – 84 млрд рублей против 86 млрд по плану.

Для сравнения: в очень удачном по рыночной конъюнктуре для Кузбасса 2018 году налога на прибыль поступило в областной бюджет 44 млрд рублей за 9 месяцев, то есть, почти в 2 раза меньше, чем в нынешнем. И даже за весь полный 2018 год поступило уже меньше, чем за неполный 2021, 67 млрд рублей. Есть высокая вероятность, что такой значительный приток доходов в уходящем году областной бюджет не сможет «переварить», что в свою очередь позволит отложенное использовать в будущем. ■

РОСТ ЭКСПОРТА ОСНОВНЫХ ТОВАРОВ КУЗБАССА В 2021 ГОДУ
(по итогам 9 месяцев, в млн долларов)



КАЧЕСТВО, НАДЁЖНОСТЬ, ОТВЕТСТВЕННОСТЬ



2021-й стал для Кузбасса не только годом восстановления высоких объёмов производства в угольной промышленности. Ещё одной значительно влияющей на экономику региона отраслью в последние годы стало строительство: возведению и реконструкции социальных, культурных и прочих объектов уделяется повышенное внимание. Компании, работающие в этих сферах, расширяют инвестпрограммы и стремятся закупать более производительное оборудование. И обеспечение растущей потребности в технике зарекомендовавших себя брендов становится важной задачей.

Уже более 10 лет в Кемеровской области работает ООО «Сумитек Интернейшнл», поставляя промышленное оборудование и проводя его сервисное обслуживание. Компания является официальным дистрибьютором Komatsu, а также поставщиком оборудования торговых марок Sennebogen, Bauer и Bomag.

НЕ ОСТАНАВЛИВАЯСЬ НА ДОСТИГНУТОМ

Высокая производительность, надёжность и безопасность оборудования Komatsu давно заслужила признание заказчиков по всему миру. Различные экскаваторы и самосвалы, погрузчики и бульдозеры, автогрейдеры и шинные манипуляторы: широкий модельный ряд японского бренда применим для выполнения самых разных производственных задач. В Кузбассе техника Komatsu успешно работает на участках, где идёт добыча (угля, руды, кварцита, золота и

так далее), а также строительных площадках нашего региона.

Но в Японии принято постоянно двигаться к совершенству, внося множество небольших изменений. Следуя веяниям времени, в конструкции оборудования вносятся улучшения в области экологичности и информационно-коммуникационных технологий.

Угольщики ценят достоинства экскаватора Komatsu PC1250SP-8, и уже в ближайшее время на российский рынок начнутся поставки обновленного PC1250SP-11. Мощность его двигателя выросла на 12% по сравнению с предшественником, объём ковша – на 6%, а общая эффективность, по оценкам производителей, – на 8%. При этом снижение расхода топлива – до 7%. Также среди улучшений – четыре камеры системы видеонаблюдения и 10 LED-светодиодных фонарей.

Среди «тяжёлых» бульдозеров нет равных Komatsu D475A-5. В 2022 году

в Россию начнутся поставки обновленной его версии – D475A-8R. Сохраняется лучшее: прочность и устойчивость конструкции, ходовая часть, дополненная K-образными каретками для более уверенного сцепления гусениц с поверхностью. Вместимость сферического отвала этого бульдозера – впечатляющие 34,4 кубометра, а мощность двигателя возрастет до 934 лошадиных сил для более эффективной работы.

ШИРОКАЯ «ЛИНЕЙКА»

«Сумитек Интернейшнл» стремится к диверсификации бизнеса, поставляя разнообразное оборудование предприятиям угольной, золотодобывающей, строительной и других отраслей.

Для эксплуатации на обогащательных фабриках и угольном складе, работы с металлоломом нужно погрузо-разгрузочное оборудование. Как официальный дилер техники Sennebogen, компания предлагает

гусеничные, колесные и балансирующие перегружатели этого производителя. В Кузбассе эта техника успешно используется уже не первый год.

«В этом году мы получили статус официального дистрибьютора компании Bauer Maschinen и возможность поставлять оборудование для бурения обсадных и необсадных скважин. – Говорит директор Кузбасского филиала ООО «Сумитек Интернейшнл» Николай Акимов. – Буровые установки Bauer и PRAKLA успешно используются для геологоразведки и дегазации угольных пластов. Также мы предлагаем заказчикам технику для приготовления бурового раствора и сепарационного оборудования Bauer Mat».

ПОЕХАЛИ НА СТРОЙКУ!

Кузбасс – один из немногих регионов в стране, кто не закрывал промышленные производства в период пандемии, не остановил стройки, а наоборот, увеличил объёмы строительства. Возводятся и реконструируются социальные, культурные, спортивные и прочие объекты – эта сфера сегодня является настоящим локомотивом экономики. Важным для всего региона станет строительство автомобильной дороги в обход Кемерова протяжённостью 47 километров с мостом через Томь, четырьмя разноуровневыми развязками и переходом для диких животных.

Компаниям, работающим в сфере строительства, «Сумитек Интернейшнл» есть что предложить.

Уже с января 2022 года стартуют поставки Komatsu PC400-8. Модель предыдущего поколения стала бестселлером в классе 40-тонных экскаваторов: в Россию и страны СНГ было поставлено более двух тысяч этих машин. PC400-8 отличается рекордной в своём классе гидравлической мощностью (давление в гидравлической системе – 37,3 МПа) и усилием резания ковша (275 кН).

В апреле 2022 года на рынок выйдет Komatsu D155AX-6. Бульдозер шестого поколения на 17% мощнее по сравнению с моделью пятого поколения, выпускавшейся с 2001 года. Эта техника давно и успешно себя зарекомендовала как производительная, надёжная и простая в обслуживании. Обновленная модель расходует на 10% меньше топлива, а объём отвала вырос на 7% по сравнению с предшественником.

Также «Сумитек Интернейшнл» как официальный дилер предлагает оборудование Bomag, давно известное профессионалам. Асфальтовые и грунтовые катки, уплотнители грунта и мусора, дорожные фрезы и питатели – широкий модельный ряд с разнообразными характеристиками позволяет



Дорогие друзья! От всего сердца поздравляем всех вас с наступающим Новым годом!

В канун самого волшебного праздника мы подведём итоги года, вспоминаем самые радостные его минуты, с надеждой смотрим в будущее.

Каким будет наступающий год – во многом зависит от нас с вами, от нашей целеустремленности, желания преодолевать препятствия и достигать новых вершин.

Пусть 2022 год откроет новые перспективы, исполнит самые заветные желания, принесет в каждый дом мир, согласие и радость! Здоровья и благополучия, неиссякаемой энергии и оптимизма! Пусть сбываются мечты, а рядом в эти праздничные дни будут родные и близкие!

С уважением,
коллектив Кузбасского Филиала
ООО «Сумитек Интернейшнл»

выполнять весь спектр дорожно-строительных работ. Кстати, асфальтоукладчик BOMAG BF 700 C-2, как и ресайклер и стабилизатор грунта BOMAG RS 600 стали лучшими в конкурсе «Инновации в строительной технике в России 2021».

ЗА КАЧЕСТВО ОТВЕЧАЕМ

«Сумитек Интернейшнл» несёт ответственность не только за качество поставленного оборудования, но и за его дальнейшую успешную работу. Для обслуживания техники в период гарантии и после него на складах компании поддерживается запас оригинальных смазочных материалов и запасных частей. Особое внимание – уровню квалификации специалистов. В связи с увеличением объёма работы штат механиков в компании растёт, и программы их обучения постоянно обновляются вместе с совершенствованием модельного ряда техники.

Техника в простое – убытки для владельца! Чтобы максимально быстро выявить причину вероятной или уже случившейся неполадки, специалисты «Сумитек Интернейшнл» выезжают на производственные объекты используют сертифицированное оборудование для технического обслуживания и ремонта спецтехники любого типа.

Но не все можно выполнить «в полевых условиях». Полный комплекс услуг

по ремонту узлов и агрегатов техники предоставляет сервисно-технический центр «Сумитек Интернейшнл» в поселке Тальжино на юге Кузбасса.

Не менее важна экологичность поставляемого компанией оборудования. Производители, чью технику поставяет «Сумитек Интернейшнл», стремятся к тому, чтобы уровень очистки выхлопных газов соответствовал международным экологическим требованиям, узлы и элементы не содержали свинец, а все материалы подлежали вторичной переработке и использованию.

– Мы позиционируем себя больше, чем просто поставщиком техники. – Резюмирует Николай Акимов. – «Сумитек Интернейшнл» – это надёжный, ответственный партнер, который своей деятельностью поддерживает эффективное функционирование бизнеса заказчикам.

Sumitec International

A company of Sumitomo Corporation group

Кузбасский филиал
ООО «Сумитек Интернейшнл»
в г. Кемерово
(3842) 34-58-50 • sumitec.ru

САМЫЕ МНОГООБЕЩАЮЩИЕ СТАРТЫ ПОСЛЕ ТРЁХСОТЛЕТИЯ

Отмеченное с размахом в июле нынешнего года 300-летие промышленного освоения Кузбасса, к которому была приурочена реализация многих крупных региональных проектов, не стало остановкой, только рубежом. За ним последовало объявление о новых начинаниях, призванных преобразовать регион. Как и в случае с заявками на 300-летие, сделанными три года назад, пока сложно сказать, какие из стартов 2021 года ждёт безусловно успешный финиш. Особенно это касается крупных и затратных проектов, как частных, так и государственных. Ведь их финансирование зависит и от рыночной конъюнктуры, и от наполнения бюджета, а эти обстоятельства в Кузбассе не отличаются стабильностью, к тому же второе сильно привязано к первой.

Тем не менее таких объявленных в этом году проектов было немало. Но в рейтинг из них попали только те, что уже находятся на практической стадии реализации. Те, по которым не только приняты общие решения руководства компаний и есть инвестиционные намерения, но также те, по которым есть проектные и/или строительные работы. Или проект прошел государственные аукционные процедуры, на которых отобран исполнитель, а сроки предусматривают начало работ уже в этом году. Таким образом сформирована десятка самых крупных по размеру объявленных инвестиций проектов, которые будут реализованы за пределами угольной промышленности.

САМЫЕ ПРОМЫШЛЕННЫЕ

Индустрия была и остаётся основной экономики Кузбасса. В современную эпоху в её структуре увеличилась доля углепрома, а многие производства в обрабатывающих отраслях закрылись, остановились или снизили выпуск продукции. В то же время базовые отрасли обрабатывающего сектора (металлургия, химия, производство стройматериалов), крупные заводы сохранились, формируя задел для расширения производства. Плюс к этому появилась и, к счастью, сравнительно стабильно развивается новая для региона отрасль по переработке нефти, заметно нарастили объёмы выпуска производители продовольственных товаров. Именно

эти предпосылки и перспективы развития сферы АПК в расчёте на экспорт и легли в основу новых проектов развития региона, запущенных в 2021 году, уже после того, как отметили 300-летие промышленного освоения Кузбасса.

Самым большим промышленным проектом ближайших лет обещает, безусловно, стать модернизация кемеровского «Азота», точнее, строительство новых установок по производству аммиака и карбамида. Предприятие уже реализует программу развития на период до 2026 года с финансированием в 29 млрд рублей, по которой в этом году на «Азоте» были запущены производства неконцентрированной азотной кислоты в мае и водорода в сентябре.

Но заметно больше по значению, объёму планируемой к производству продукции и размеру затрат обещает стать новый проект, о котором в мае объявил председатель совета директоров АО «СДС-Азот» (в его состав входит КАО «Азот») Михаил Федяев. По его словам, новыми планами предусмотрено строительство третьей установки «Аммиак», «о чем последние лет 20 мечтали все, после того как старый аммиак был остановлен», и «новое производство карбамида, в результате чего объём производства продукции увеличится как минимум в 3 раза».

Главный инженер КАО «Азот» Андрей Вишневецкий уточнил, что ещё предстоит подготовить проектную документацию, но уже понятно, что намеченная модернизация предприятия позволит добавить производство дополнительно 3,5 тыс. тонн аммиака в сутки (столько производит «Азот» в настоящее время на двух установках «Аммиак») и 4 тыс. тонн карбамида в сутки. Планируется также строительство ещё одной установки азотной кислоты с добавлением мощности по аммиачной селитре в 620 тонн в сутки. Оценочная стоимость нового проекта модернизации, по данным главного инженера «Азота» составляет 1,2 млрд евро (около 100 млрд рублей). В конце ноября в бюджетном послании губернатор Кузбасса Сергей Цивилев заявил, что «Азот» приступит к строительству установок по производству аммиака и карбамида, заявленной в мае мощностью, в 2022 году.

Кемеровский «Азот» давно нуждается в коренной модернизации. С одной стороны, предприятие работает стабильно, и одна программа модернизации уже реализуется, но в 90-х годах часть его агрегатов, в частности, «Аммиак-3», были закрыты, а многие производства сильно устарели. Например, новый цех водорода, пусконаладочные работы на котором были запущены в сентябре, заменил производство, оснащённое оборудованием 40-х годов прошлого века. И ещё в июне 2016 года «Азот» подписывал меморандум с итальянской компанией Tecnimont о расширении производства азотных удобрений, но проект не получил движения из-за отсутствия финансирования.

В ноябре совет директоров новокузнецкого АО «Нефтехимсервис» принял решение о начале реализации проекта строительства третьей очереди Яйского нефтеперерабатывающего завода. Как сообщили в пресс-службе компании, объём инвестиций в её строительство составит 70 млрд рублей. И хотя это общее инвестиционное решение, известно, ранее компания давно готовила дальнейшее развитие Яйского НПЗ по пути углубления переработки нефти, и очевидно, в скором времени начнётся реализация объявленных планов. Тем более, что установлены конкретные сроки их реализации – до 2026 года.

За это время на Яйском НПЗ планируется построить комплекс депарафинизации мощностью 2,6 млн тонн в год и установки замедленного коксования производительностью 1,34 млн тонн в год. Ввод в строй этих комплексов будет способствовать увеличению мощности предприятия, глубины переработки нефти до 93%, позволит увеличить выход светлых нефтепродуктов и наладить выпуск товарного дизельного топлива с улучшенными низкотемпературными свойствами, то есть, зимнего дизтоплива. И эта программа развития предприятия разработана в соответствии с «Соглашением о создании новых производственных мощностей по глубокой переработке нефтяного сырья», заключённого руководством компании и министерством энергетики России в августе 2021 года.

В октябре АО «Евраз ЗСМК» объявило о запуске на Шерегешской шахте (железородное подразделение предприятия) в Таштагольском районе проекта по восполнению выбывающих запасов и сохранению существующих объёмов производства 4,8 млн тонн руды в год. Вложения в проект со-



Сергей Кошелев, директор компании «Пирогранд»

Дорогие друзья!

Примите самые искренние пожелания здоровья, счастья и благополучия в Новом году от коллектива компании «Пирогранд»!

Новый Год – особенный праздник в жизни каждого. Мы ассоциируем его с грядущими переменами и началом новой главы в нашей жизни. Сделать праздник особенным и неповторимым поможет яркое пиротехническое шоу.

Сегодня каждый может организовать красочный салют на своём празднике, а мы можем помочь в решении этого вопроса! **Ведь ПИРОГРАНД – это один из крупнейших демонстраторов и продавцов фейерверков и салютов на рынке Сибири.**

Наши специалисты окажут квалифицированную помощь с выбором нужной именно вам пиротехники, а если необходимо, помогут с организацией и проведением праздничного фейерверка на месте, **с гарантией безопасности**, ведь у нас **всегда в наличии** сотни наименований как бытовых, так и профессиональных **сертифицированных** изделий.

Мы осуществляем постоянный мониторинг рынка пиротехники, именно поэтому закупаем у наших постоянных поставщиков наиболее красочные изделия с наилучшим соотношением цены и качества. В этом вы можете убедиться на нашем сайте www.pirogrand.ru.

Мы искренне желаем, чтобы в эти новогодние дни у вас было действительно праздничное настроение!

ПИРОГРАНД работает по лицензии Минпромторга РФ на реализацию и применение пиротехнических изделий №13997-ПМ от 21.10.2016г.

В рамках предновогодней акции мы держим стабильные цены и **увеличиваем скидки** на широкий ассортимент пиротехнических изделий для ваших торжеств. Вас ждёт множество ярких красочных новинок!

Весь ассортимент продукции можно приобрести в нашем интернет-магазине. При заказе от 5 тысяч рублей возможна бесплатная доставка по г. Кемерово.

ПИРОГРАНД



Город Кемерово
ул. Терешковой, 22А, ТЦ «Спутник» (2-ой этаж)
+7 (3842) 77-15-01
www.pirogrand.ru www.pirogrand.ru

РЕЙТИНГ: 10 КРУПНЕЙШИХ ЗАПУСКАЕМЫХ В 2021 ГОДУ ПРОЕКТОВ КУЗБАССА (по стоимости в млрд рублей)

	Наименование	Стоимость	Предприятие	Отрасль	Местоположение	Сроки реализации	Инвестор
1	Установки аммиака и карбамида	Более 100	Кемеровское АО «Азот»	Химическая	Кемерово	2021-нд	СДС-Азот, заемные средства
2	Комплексы депарафинизации и медленного коксования на Яйском НПЗ	70	АО «Нефтехимсервис»	Переработка нефти	Анжеро-Судженск	2021-2026	Нефтехимсервис, заемные средства
3	Северо-Западный обход Кемерово	54,8	н.д.	Автомобильная	Кемерово, Кемеровский и Топкинский округа	2021-2027	Федеральный бюджет, региональный бюджет
4	Жилая застройка сектора F	17,6	ООО «УГМК-Застройщик»	Жилищное строительство	Шерегеш	2021-2026	Собственные и заемные средства
5	Аэропорт Шерегеш	15	ООО «Новаяпорт Холдинг»	Аэропортовая деятельность	Таштагольский район	2021-2024	Роман Троценко, заемные средства
6	Новый терминал аэропорта Новокузнецк	Более 5	ООО «Аэрокузбасс»	Аэропортовая деятельность	Прокопьевский район	2021-2022	ООО «Аэропорты Сибири», заемные средства
7	Микрорайон «Шория»	5,6	ООО «СДС-Строй»	Жилищное строительство	Шерегеш	2021-2026	Холдинг СДС
8	Модернизация Таштагольского рудника	4,5	АО «Евраз ЗСМК»	Добыча железной руды	Таштагольский район	2021-2024	Средства предприятия
9	Гостиница, новая канатная дорога и др.	2,1	ООО «ОК «Сибшахтострой»	Гостиничная деятельность	Шерегеш	2021-2022	ООО «ОК «Сибшахтострой»
10	Отель «Cosmos Шерегеш	1,8	н.д.	Гостиничная деятельность	Шерегеш	2021-2022	АФК «Система»

Источник: правительство Кузбасса, данные компаний, сайт госзакупок

ставят 4,5 млрд рублей. Для отработки запасов будет построен новый нижний горизонт для чего уже ведутся подготовительные работы – проходка выработки, крепление сводов, отгрузка породы. Общий объём проходки составит около 9 км. К вскрытию планируется подготовить порядка 37,8 млн тонн железной руды. Добыча руды с нового горизонта планируется с 2023 года. При этом руду предполагается доставлять с подэтажа на действующий горизонт самосвалами. Полностью завершить строительство и приступить к активной выемке запасов с нового горизонта планируется в 2024 году. Это позволит поддерживать существующий уровень добычи на руднике минимум до 2032 года.

По оценке директора филиала-сегмента «Горнорудные активы» Записба Владимира Мельниченко, этот проект «направлен на обеспечение металлургических площадок дивизиона «Сибирь» собственным железорудным сырьем на 80%». Помимо него в филиале рассматривают и перспективу разработки запасов, оставленных в целиках, «есть технологии, позволяющие их отработывать», что позволит «продлить работу шахты ещё на несколько лет сверх реализации данного проекта».

САМЫЕ ИНФРАСТРУКТУРНЫЕ

Главным проектом региона в сфере инфраструктуры, безусловно, станет в ближайшие пять лет строительство Северо-западного обхода Кемерово. Областной центр Кузбасса сегодня является единственным среди других региональных столиц, через который по-прежнему проходит федеральная трасса Е-255. Три года назад, когда в очередной раз этот проект стали обсуждать, глава Кемерово Илья Середюк говорил, что транзит через город составляет около 12 тыс. автомобилей в сутки, им приходится проезжать 44 перекрестка, включая 22 регулируемых, что оказывает неблагоприятное воздействие на экологию, наносит ущерб дорожному полотну и создаёт пробки.

Надо признать, что в практическую плоскость проект Северо-западного обхода перешёл, благодаря усилиям губернатора Сергея Цивилева, который уже в конце 2018 года запланировал это строительство к 300-летию Кузбасса. На тот момент стоимость дороги оценивалась в 37 млрд рублей, но ещё не был подготовлен проект и не определены источники этого финансирования. Последнее зависело от правительства России, ведь обход должен стать частью федеральной автодороги, и тут решение не принималось вплоть до начала нынешнего года. Но и не дожидаясь

его, власти региона в середине 2019 года заказали обоснование инвестиций в строительство автодороги Новосибирск-Красноярск в обход Кемерово, а в конце года распорядились подготовить документацию по планировке территории под её размещение. При этом подготовка документации была отдана Фонду содействия проектирования и строительства объектов транспортной инфраструктуры «Синергия» (учредители – ООО «СДС-Строй» и АО «Кемеровоспецстрой») за счёт его собственных средств.

В начале марта нынешнего года проект дождался финансовой поддержки из федерального центра – председатель правительства России Михаил Мишустин по итогам визита в Кузбасс подписал программу развития региона до 2024 года с 55 млрд рублей вложений, в том числе, 51 млрд из федерального бюджета. Из этой суммы 21 млрд рублей было выделено из федерального бюджета на строительство обхода, исходя из тогдашней оценочной стоимости дороги в 42 млрд.

В октябре со стартовой ценой в 54,77 млрд рублей был объявлен конкурс на проектирование и строительство обхода. Ровно с таким предложением на конкурс подал заявку только один претендент, ООО «СДС-Строй», и в конце ноября она была признана соответствующей требованиям, сказано в протоколе конкурсной комиссии. Строительство обхода, по условиям конкурса, должно быть выполнено до 30 ноября 2027 года. Это будет четырехполосная дорога протяженностью 47 км с началом из района Топкинского кольца и с выходом на основную трассу Р 255 «Байкал около жилого района «Кедровка». Обход включает в себя 4 разнородные развязки и мост через Томь. Планируемая категория дороги 1Б или 1В будет окончательно определена по итогам проектирования, расчетная скорость движения – 100 км/час. Дорога будет платной.

Если обход Кемерово справедливо нужно отнести к категории «долгожданных», то реализацию двух других крупных инфраструктурных проектов можно отнести к неожиданным. По крайней мере, ещё пару лет назад никто не ожидал и даже не обсуждал необходимость строительства нового пассажирского терминала в аэропорту Спиченково (Новокузнецк) и тем более отдельного и крупного аэропорта для горнолыжного курорта Шерегеш. А в этом году эти проекты не только заявлены, но и запущены в практической плоскости.

В июне был дан официальный старт строительству нового аэровокзального комплекса с телетрапами площадью 20

тыс. кв. метров в аэропорту Спиченково. На тот момент оно предполагалось в два этапа: на первом – строительство здания аэровокзала с двумя телетрапами площадью 18 тыс. кв. метров на месте демонтированного трёхэтажного здания за действующим зданием аэровокзала, на втором – увеличение нового здания за счёт демонтированного действующего аэровокзала. Новый терминал был призван увеличить пропускную способность аэропорта в 2 раза, до 540 пассажиров в час. Губернатор Сергей Цивилев на старте проекта заявил, что правительство Кузбасса готово помогать в строительстве терминала, чтобы он был построен в кратчайшие сроки в январе 2023 года. По его словам, население южной агломерации Кузбасса составляет 1,14 млн человек, «и обновленный аэропорт должен соответствовать статусу миллионника».

В сентябре стали понятны источники финансирования: иркутское ООО «Аэропорты Сибири» группы En+ стало 100-процентным владельцем московского АО «Международный аэропорт Новокузнецк (Спиченково) им Б. В. Волюнова» (Ман(С)). Этой компании в свою очередь с начала июля принадлежит почти 80% в ООО «Аэрокузбасс» (обслуживает собственно аэропорты Спиченково, включая заправку самолетов и пропуск пассажиров). Генеральный директор «Аэрокузбасса» Виктор Белозеров, которому принадлежало до начала июля 60,71% долей в компании, подчеркнул, что сделка носила инвестиционный характер – с обязательством строительства нового пассажирского терминала в аэропорту Новокузнецка. В своё время «Аэрокузбасс» копил средства на модернизацию, пояснил он, однако, вынужден был потратить их на текущее содержание в прошлом году, когда из-за пандемии авиасообщение резко сократилось.

По данным Виктора Белозерова, новый терминал будет четырёхэтажным с тремя телетрапами и графиком проекта предусмотрен его пуск уже в декабре 2022 года. Сколько будет вложено в это строительство он обозначил фразой: «Ровно столько, сколько понадобится». Очевидно, что при объявленных размерах новый аэровокзал не будет стоить меньше нового терминала в аэропорту Кемерово, который обошёлся в 5 млрд рублей.

В ноябре на открытии нового горнолыжного сезона в Шерегеше стали известны параметры другого крупнейшего инфраструктурного проекта – по строительству собственного аэропорта для курорта. Его инвестором выступает компания «Новаяпорт холдинг», которой принадлежит аэропорт Кемерово. ■■■

ИНГОССТРАХ

Просто быть уверенным

Мы желаем вам счастливого Нового года!

Дорогие друзья!

От лица компании «Ингосстрах» поздравляем вас с новым, 2022 годом!

Мы от всего сердца желаем вам счастья, благополучия и удачи в новом году. Пусть он подарит множество интересных возможностей, будет наполнен яркими красками и позитивными эмоциями.

Мы желаем вам, чтобы ваши близкие всегда были рядом с вами, чтобы в жизни непременно находились поводы для улыбок, а все задуманные планы обязательно реализовались.

В преддверии Нового года мы хотим особенно поблагодарить наших клиентов и партнеров за доверие в уходящем году, которое мотивирует нас меняться в лучшую сторону. Десятилетия успешной работы – это результат нашего с вами сотрудничества. Из года в год Ингосстрах совершенствуется для того, чтобы вы чувствовали себя защищенными и уверенными в завтрашнем дне.

С Новым годом, друзья!



ingos.ru
г. Кемерово, ул. Карболитовская, д. 16
8 3842 49 50 02
8 3842 49 55 01

УЛУЧШЕНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ В НОВОКУЗНЕЦКЕ – ПРИОРИТЕТНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЕВРАЗ ЗСМК

Предприятие открыто рассказывает о проектах, которые реализует в рамках федерального проекта «Чистый воздух» нацпроекта «Экология».

В январе, июне и октябре 2021 года на ЕВРАЗ ЗСМК прошли экологические пресс-туры с участием членов общественного экологического Совета, представителей администрации Новокузнецка и средств массовой информации.

С рабочим визитом ЕВРАЗ ЗСМК посетил руководитель проектного офиса федерального проекта «Чистый воздух» Министерства природных ресурсов и экологии Российской Федерации Максим Корольков.



Оценили выполнение природоохранных мероприятий в ходе своего визита на ЕВРАЗ ЗСМК и министр природных ресурсов и экологии РФ Александр Козлов и глава Росприроднадзора Светлана Радионова.



ЕВРАЗ ЗСМК подключился к федеральному проекту «Чистый воздух» нацпроекта «Экология» в 2018 году. В проект было включено пять мероприятий. Три проекта по этому направлению на комбинате уже завершены. Установлены газопылеулавливающие системы на аглофабрике, которые снизили выбросы твердых веществ в атмосферу на 414 тыс. тонн в год. Отлажены теплотехнические режимы печей цеха обжига извести, что позволило уменьшить выбросы на 5,7 тыс. тонн в год. Модернизированы электрофиль-

тры на ЗапСибТЭЦ, в результате чего выбросы золы и сажи снизились еще на 10 тыс. тонн в год.



Еще два проекта в рамках программы «Чистый воздух» находятся в стадии реализации. К 2022 году планируется завершить проект по внедрению технологии конечного охлаждения коксового газа в закрытой теплообменной аппаратуре, который позволит сократить специфические выбросы от источников коксохимического производства в атмосферу на 85%, или более чем 1 тыс. тонн в год. К 2024 году компания построит на аглофабрике установку серогазоочистки мощностью 3 млн кубометров очищенного газа в час. Она позволит сократить выбросы серы в атмосферу на 70%.

Реализация всех проектов позволит снизить вредные выбросы в атмосферу города к 2025 году на 22%. На внедрение инициатив по проекту «Чистый воздух» ЕВРАЗ ЗСМК направит 4,86 млрд рублей.

Кроме того, ЕВРАЗ ЗСМК реализует проекты, направленные на усиление экологического контроля за качеством воздуха и воды. Для лаборатории экологического мониторинга приобретено современное оборудование, которое позволяет с максимальной



точностью выявлять нанограммы вредных веществ, попадающих в атмосферу и поверхностные водоемы. Новые методы исследований соответствуют мировым экологическим стандартам, существенно сокращают время исследования, позволяют оперативно выявлять источники загрязнения, реагировать и устранять их.



При поддержке ЕВРАЗа в Сибирском государственном индустриальном университете (СибГИУ) открылся центр «Геозкология». Это современная образовательная и научно-исследовательская площадка экологических компетенций, где ежегодно смогут обучаться 650 студентов и молодых ученых. На создание центра ЕВРАЗ выделил более 18 миллионов рублей.



Центр повысит качество подготовки будущих специалистов в сфере природоохранных технологий, а школьникам и абитуриентам откроет возможности для профессионального самоопределения. Созданная инфраструктура позволит проводить научные исследования мирового уровня магистрами, аспирантами, соискателями ученых степеней кандидата и доктора наук, в том числе и работниками ЕВРАЗа, а также решать научно-практические задачи предприятий компании в области экологии. ■

те, что не выходят за горизонт среднесрочного планирования, то есть, позднее 2025–2026гг., поскольку позднее заявленные планы могут отмениться.

Несмотря на то, что в этом году сразу несколько инвесторов обещали построить в Шерегеше много новых гостиниц и других объектов для приема гостей (конференц-залы, рестораны, бассейны, канатные дороги), самыми крупными заявками отметились застройщики сферы жилищного строительства. Компания «УГМК-Застройщик» намерена реализовать проект в секторе «F» на двух участках площадью 140 га. Общая площадь запланированных объектов – 1,4 млн кв. метров жилья и коммерческих помещений. На первом этапе проекта в период до 2026 года, предполагаемый объем строительства жилья составит 190 тыс. кв. метров, коммерческих объектов – 10 тыс. кв. метров с планируемым объемом вложений 17,6 млрд рублей. Генеральный директор «УГМК-Застройщик» Евгений Мордовин сделал акцент на летнем пребывании в Шерегеше: в заявленном компанией проекте «одна из ключевых задач – развитие жилой и коммерческой инфраструктуры, в первую очередь, для летних видов отдыха и спорта (прогулок на горном велосипеде, отдыха у открытого бассейна, тематических спортивных активностей – занятий йогой, стретчингом, игр в волейбол, бадминтон и много другого), а также создание площадок для событийного туризма». А в целом в предстоящие 15 лет компания планирует вложить 112 млрд рублей в застройку сектора F.

В планах ООО «СДС-Строй» построить в Шерегеше к 2026 году микрорайон «Шория» стоимостью 5,6 млрд рублей, а к 2030 году еще и «Микрорайон №2» стоимостью 22,05 млрд. Правда, представитель компании Олег Ражев отметил, выступая на открытии сезона, что для дальнейшего развития Шерегеша нужно заниматься развитием инженерной и транспортной инфраструктуры поселка и курорта, нужно делать корректировку генерального плана, всех схем инженерного и транспортно-обеспечения.

Из ближайших планов строительства собственно объектов туристической индустрии стоит отметить объявленные планы уже давно работающей в Шерегеше новокузнецкой компании «Сибшхострой» и только заходящей в него АФК «Система. Генеральный директор ООО «ОК Сибшхострой» Константин Ивушкин заявил о планах (которые уже закреплены соглашением с правительством Кузбасса) строительства новой гостиницы на 120 номеров, а также spa-комплекса, большого вер-

ежного парка, возможно, самого крупного за Уралом, и бассейна 100 метров длиной. А управляющий партнер АФК «Система» Вадим Кулубеков сообщил на открытии сезона, что планируется построить отель «Cosmos Шерегеш» на 4 звезды к началу 2023 года. По его данным, гостиница будет иметь 200 номеров, включая 50 апартаментов и 8 номеров для маломобильных гостей. Она будет с теплыми переходами, рестораном на 220 мест, конференц-залом и фитнес-центром. Строительство будет завершено к проведению игр «Дети Азии» в феврале 2023 года.

ПОЧТИ ЧТО НАЧАТЫЕ

В инвестиционном плане 2021 год в экономике Кузбасса отмечился не только уже стартовавшими проектами, но и «почти что начатыми». Намерения реализации некоторых из них даже закреплены соглашениями с правительством региона (по достройке Крапивинской ГЭС даже двумя), но до практической реализации дело пока не дошло. Это связано с тем, что многие из заявленных проектов весьма сложные, требуют длительного проектирования или перепроектирования, согласований и обсуждений. В том числе, общественных.

Вероятно, поэтому, как объявили в ноябре региональные власти, проект Крапивинской ГЭС будет доработан с учетом требований безопасности. К этому выводу в ноябре пришла рабочая группа под руководством губернатора Сергея Цивилева. По его мнению, завершение строительства Крапивинской ГЭС дает ряд преимуществ развитию Кузбасса, водохранилище обеспечит запасом пресной воды, снизит паводковые риски, даст региону «чистую» электроэнергию, «однако, необходимо глубоко проработать проект, особое внимание уделить безопасности жителей ближайших территорий и окружающей среды».

По некоторым из проектов объявленных не в 2021 году, а даже немного раньше, есть только общее намерение, но нет конкретного решения руководства инвестора, не говоря уже о подготовленном проекте и выделенном финансировании. В то же время исходя из намерений можно говорить об еще нескольких крупных и значимых для региона проектах в самых разных отраслях экономики и разных городах и районах. Помимо Крапивинской ГЭС это и проект литейно-прокатного комплекса стоимостью 46 млрд рублей на Запсибе, и проект завода по сжижению угольного метана в Прокопьевском округе, и некоторые другие. В них – важный задел развития в ближайшем будущем Кузбасса. ■

Как пояснил заместитель генерального директора ООО «Новопорт Холдинг» Евгений Янкилевич, для выбора инвестиционно-экономической модели нового аэропорта Шерегеша компания изучила опыт подобного сезонного аэропорта Инсбрук в Австрии, специализирующегося на обслуживании горнолыжных туристов, в 2018 году провела изыскания и подбор площадки. Для размещения взлетно-посадочной полосы (ВПП) подошли два места, одно ближе к Шерегешу, другое – в 7 км от курорта. Было выбрано второе как полостью безопасное для воздушного маневрирования. На нем предполагается построить ВПП класса «Б» протяженностью 2700 метров, которая будет принимать беспосадочные перелеты из европейской части страны, включая Москву, Санкт-Петербург и Калининград, с возможностью захода на посадку с любой стороны.

Терминал нового аэропорта планируется площадью 6 тыс. кв. метров с возможностью расширения до 10 тыс. кв. метров при пропускной способности от 9 посадок в час и с выходом на годовой пассажирооборот более 700 тыс. человек за 10 лет. В настоящее время техническое задание на строительство находится на рассмотрении министерства транспорта России и Росавиации, сообщил Евгений Янкилевич. В целом, по его оценке, строительство ВПП, пассажирского терминала и всей инфраструктуры нового аэропорта в Шерегеше потребует 13-15 млрд рублей инвестиций со сроками реализации 2021-2024гг. В том числе, на обустройство полосы потребуются от 6 до 8,5 млрд рублей, и инвестор в лице владельца компании Романа Троценко уже готов» направить на строительство аэровокзала и вспомогательной инфраструктуры аэропорта еще 6,8 млрд рублей. Кроме того, за счет региона необходимо построить подъездную автодорогу и подвести внешние сети (электро- и теплоэнергию, воду и пр.). В последней части затраты будут уточняться с проведением проектно-изыскательских работ, запланированных на 2022 год.

К МИРОВОМУ УРОВНЮ

В этом году впервые в новейшей истории региона среди крупнейших запускаемых проектов появились объекты туристической индустрии и также жилищного строительства в курортной местности (жилье это, скорее всего, также будет использоваться для размещения гостей). Объем заявленных по ним инвестиций не только сравним с вложениями в крупные промышленные и инфраструктурные проекты, но даже превосходит их. В рейтинг включены только



МИХАИЛ НИКИТЕНКО: «НОВАЯ ЛАБОРАТОРИЯ – НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ»

В этом году в России, на базе организаций-участников научно-образовательных центров (НОЦ), открыли 120 научных лабораторий для молодых исследователей, из них шесть находится в Кузбассе. Одна из них – лаборатория «Перспективных методов управления горнотехническими системами». О том, чем занимается команда молодых учёных, и почему их исследования важны для всей угольной отрасли, «А-П» узнал у заведующего лабораторией Михаила НИКИТЕНКО.

– Михаил Сергеевич, расскажите подробнее об исследованиях, которые Вы проводите в своей лаборатории и чем вам поможет новый статус?

– На самом деле это целое направление исследований, которые связаны с цифровой трансформацией отрасли – изучение и внедрение в горнодобывающую отрасль передовых технологий. А именно – искусственный интеллект, робототехника, виртуальная и дополненная реальность, компьютерное зрение, телеуправление, связь, информационное моделирование, человеко-машинное взаимодействие. Технологии, обеспечивающие автономность и работу горных машин, оборудования, технических и управляющих систем. Всё то, что поможет сделать работу шахты безопаснее, эффективнее и обеспечить минимальное присутствие человека в опасной зоне.

Новая лаборатория создана на базе Института угля ФИЦ УУХ СО РАН в Кемерове, у сотрудников уже есть наработки в этой области, мы этим занимаемся не первый год. То есть мы продолжаем развивать то современное и актуальное, чем занимались и прежде. Однако теперь, с новым статусом – лаборатории, открытой в рамках Нацпроекта «Наука и университеты», у нас появилось новое подразделение, новые кадры и отдельное финансирование по линии национального проекта – совсем

другие возможности, конечно же, наравне с ответственностью.

– А на какие средства Вы раньше проводили исследования?

– Мы старались получить грантовую поддержку на все наши идеи и проекты, выходящие за пределы тематики исполняемого госзадания по разработке элементов и систем роботизированных горнодобывающих комплексов. И организационно, руководство Института угля, во главе с директором, д.т.н., проф., чл.-корр. РАН Владимиром Ивановичем Клишиным, всегда поддерживало нас. Ведь дополнительная финансовая поддержка исследований даёт новые научные результаты. А разработки идут ни недели, а месяцы и даже годы. Плюс создание опытных образцов, без которых сложно представить наукоёмкую технологию предпринятиям, тоже требует денег. Но и от неудач никто не застрахован. Это же наука, где за каждой «неудачей» кроется новое знание и опыт.

– И на какой срок это финансирование рассчитано?

– Здесь нужно понимать, что сама идея министерства о создании таких новых лабораторий по всей России в рамках нацпроекта – большой эксперимент. В течение всех трёх лет будет проводиться мониторинг работы всех лабораторий и через три года приняты новые решения об их дальнейшей дея-

тельности. Лаборатории, которые покажут себя наиболее успешными, смогут рассчитывать на продолжение финансовой поддержки. Можно сказать, что все лаборатории конкурируют друг с другом. И это держит в тонусе. Ведь только от твоей работы зависит будущее проекта.

– И всё-таки, в чём отличие новых лабораторий и в том числе Вашей?

– Главная особенность в том, что это – молодёжные лаборатории – более 60% научного коллектива – специалисты в возрасте до 39 лет. Это и заведующий, и научные сотрудники, и аспиранты, даже студенты и магистры последних курсов. В коллективе нам удалось объединить как уже состоявшихся специалистов с уникальным набором компетенций, так и только начинающих свой путь в науке коллег. Всё это, безусловно, важно в плане долгосрочной перспективы развития, а также обеспечения преемственности лучших практик.

Молодые специалисты – это свежий взгляд на научную проблему и современный подход к решению научной задачи.

– Для того, чтобы войти в нацпроект, Вы прошли жёсткий конкурсный отбор. Расскажите об этом подробнее.

– Сам конкурс проходил с июля по сентябрь 2021 года среди научных организаций и вузов – участников научно-образовательных центров (НОЦ). И состоял из двух этапов – регионального и федерального.

Для подготовки конкурсной заявки, с одной стороны, было очень мало времени, с другой, для нас – почти три года. Ещё в 2018 году мною уже была предпринята попытка организации молодёжной лаборатории по президентской программе, однако, к тому времени наработок, компетенций и устоявшихся творческих и научно-технических связей, по всей видимости, оказалось недостаточно. Тем не менее, работа по указанным направлениям продолжалась, и к 2021 году, эволюционно мы «доросли» до того, чтобы успешно пройти серьёзный конкурсный отбор по созданию новых лабораторий в рамках НОЦ.

– Какие основные требования были в конкурсе?

– Основными требованиями для создания лабораторий на первом этапе – молодой, перспективный руководитель и направленность исследований на актуальные для региона темы. Большое внимание уделялось оценке квалификации будущего руководителя – наличие высокорейтинговых публикаций и опыта взаимодействия с иностранными научными коллективами. При этом, в качестве подтверждения, кроме соглашений о сотрудничестве, важно было предоставить наличие долгосрочной стажировки за границей.

Ещё один этап – это экспертиза тематики научных исследований, то есть оценка предложенного руководителем научного направления, которыми будет заниматься лаборатория. Проект должен соответствовать направлению деятельности и одному из технологических проектов НОЦ. И как руководитель одного из проектов НОЦ, я считаю это требование обоснованным.

Кроме того, были требования и к коллективу. Так, не менее 30% кадрового состава – это молодые ребята – студенты и магистры последних курсов без опыта научной деятельности. Наша лаборатория полностью соответствует всем требованиям.

– Что для Вас изменилось после конкурса?



– Безусловно, объём работы. За этот короткий период мы собрали команду – провели собеседования с перспективными ребятами и отобрали лучших. Сейчас в состав лаборатории приняты все сотрудники, в том числе и с других городов – Красноярска и даже Москвы. Всего, на данный момент, 14 человек, из них только двое старше 40 лет, а средний возраст 31 год.

Мы очень много работаем с молодыми ребятами, которые ранее не привлекались к научной работе, их обучают более опытные научные сотрудники и консультанты. Они учат основам научных исследований, работе с научной литературой, составлению аналитических обзоров, постановке научно-технических задач. Есть планы подтянуть иностранный язык. Мы всех ребят вводим в курс всех реализуемых проектов. Кроме того, они проходят дополнительные образовательные курсы и некоторые уже готовят доклады на конференции.

У нас даже вне штата есть студенты первых курсов, которые проявляют интерес, на добровольных началах посещают лабораторию и уже участвуют в её жизни – в исследованиях, грантах. К слову, они уже написали программу для одного из разрабатываемых устройств, описывают её и готовят к регистрации.

Мы серьёзно оснастили лабораторию современной аппаратурой: компьютерами, пакетами инженерных программ, микроконтроллерами, измерительной и иной техникой и аппаратурой. Даже есть собственная 3d принтерная комната. Однако часть импортного оборудования ещё находится на этапе поставки.

Нам выделили новые комфортные кабинеты и сейчас мы оформляем их по свежим современным форматам. Конечно, приходится решать много организационных и хозяйственных вопросов, но это приятные хлопоты – всегда приятно начинать что-то новое, перспективное, интересное и самое главное – нужное и востребованное.

– Есть ли какие-то результаты или достижения за тот период, что работает новая лаборатория?

– Конечно! Мы на первом этапе максимально вложились в наше развитие – в прикладные разработки, исследовательские стенды и опытные установки, чтобы обеспечить будущие поисковые

научные исследования и получение из них новых, уже ориентированных фундаментальных результатов. Так, разработали и собрали роботизированный прототип автономного транспортного средства с системой предотвращения столкновений, основанной на неклассических принципах использования компьютерного зрения, также изготовили универсальный пульт управления, адаптируемый для различных видов горно-шахтного оборудования, который прошёл успешные испытания на роботизированном гидрофицированном шагающем модуле. На их базе будем испытывать и создавать новые, более совершенные алгоритмы управления. В планах обеспечить их автономную работу. Также сотрудниками лаборатории запущена в работу лабораторная установка по исследованию глубины чувствительности спектрально-акустического метода контроля напряжённого состояния горного массива впереди подготовительной выработки, исследования на которой позволят моделировать и прогнозировать состояние горного массива в период формирования и проявления динамических явлений кровли при проходке. Мы уже опубликовали нескольких высокорейтинговых статей, и сейчас идёт подготовка к регистрации программ для ЭВМ и баз данных.

Всё, над чем мы работаем, делается в соответствии с одним из приоритетных направлений Стратегии научно-технологического развития РФ – «Переход к передовым цифровым, интеллектуальным производственным технологиям, роботизированным системам, новым материалам и способам конструирования, создание систем обработки больших объёмов данных, машинного обучения и искусственного интеллекта». Работа кипит и проектов применения этого в горнодобывающей отрасли очень много. Уверен, что многие из них будут востребованы не только в Кузбассе и России, но и за рубежом. ■





«МАГНИТ» В КУЗБАССЕ: «ЗДЕСЬ МЫ ПЛАТИМ БОЛЬШЕ ВСЕГО НАЛОГОВ В СИБИРСКОМ ОКРУГЕ»

Розничная сеть компании «Магнит» стала первой среди федеральных ритейлеров, открывшей свои торговые объекты в Кузбассе семь лет назад. Какой путь прошла компания в своём развитии в регионе, какую роль отводит местным поставщикам и какие видит особенности покупательских предпочтений в Сибири, мы попросили рассказать директора розничной сети «Магнит» в СФО Алену РЫБАЛКО.

– Алена Николаевна, как оценивают в компании сегодняшнее развитие сети «Магнит» в Сибири и Кузбассе, в частности? Насколько итоги этого развития за семь лет присутствия в субъекте оправдались в сравнении с первоначальными планами? Насколько успешен оказался проект строительства под Кемерово крупного распределительного центра компании?

– Розничная сеть «Магнит» присутствует сегодня во всех федеральных округах, кроме Дальневосточного. В настоящее время территория Сибири для компании рассматривается как очень перспективная в части развития и инвестиций. Здесь у нас представлены все форматы компании и работают 3 собственных распределительных центра, один из которых в Кузбассе.

Что касается Кемеровской области, то, конечно же, для нас – это при-

оритетный регион. Мы работаем здесь уже 7 лет, в компании трудится около 3 тысяч сотрудников, открыто более 350 торговых точек разных форматов. Здесь мы платим больше всего налогов в Сибирском округе – почти полмиллиарда рублей только в прошлом году. Именно в Кузбассе наших гипермаркетов больше, чем в других филиалах Сибири – 8 торговых объектов.

Самый популярный и узнаваемый наш формат – магазин «у дома» насчитывает 230 торговых точек, ещё около 100 магазинов – это «Магнит Косметик». Есть своя аптечная сеть – 18 объектов. Этот проект, который мы запустили в Сибири относительно недавно в 2019 году, относим к малым экспериментальным форматам.

В конце 2016 года в сельском поселении Ягуновское мы открыли собственный распределительный центр, и он обслуживает сегодня не только Ке-

меровскую область, но и магазины Томской области, Красноярского края и Республики Хакасия. Собственная логистика всегда более эффективна там, где предложение на рынке логистических услуг минимально. Строительство логистического центра полностью доказало и оправдало свою эффективность с точки зрения повышения уровня свежести и доступности товаров на полке, расширения географии обслуживания. Все эти факты говорят о том, что Кузбасс в разрезе Сибири стратегически важен для компании «Магнит», и мы планируем здесь активное развитие.

– Вы анонсировали модернизацию своих торговых объектов и открытие сразу трёх супермаркетов в Кузбассе в этом году. С чем это связано и каких результатов вы ждёте?

– Мы заинтересованы в развитии новых форматов, потому что понима-

ем, что надо идти в ногу со временем и наши торговые объекты должны соответствовать самым современным технологиям, при этом, оставаясь доступными в части ценовой политики. Это соотношение «цена-качество» мы неоднократно обсуждали с региональным минпромторгом и рады, что у нас есть взаимопонимание и конструктивное взаимодействие. Конечно же, регион в последнее время сильно преобразился, модернизировался и мы, со своей стороны, стремимся соответствовать ожиданиям и запросам жителей Кузбасса.

Сегодня здесь мы развиваем сразу несколько форматов, среди которых важную роль играют гипермаркеты, или, как мы их называем, суперсторы. Появившийся формат «Магнит Экстра» – это абсолютно новая концепция больших магазинов: их отличает яркий дизайн, тематические зоны, расширенное промо-предложение и высококачественные технологии. Специально для покупателей мы существенно увеличиваем ассортимент, особенно свежей продукции, добавляем новые уникальные товары, делаем комфортным путь по торговому залу.

Первый такой суперстор мы торжественно открыли в Кемерове в ноябре этого года по адресу пр. Октябрьский, 57. В магазине полностью было обновлено оборудование, позволяющее сохранять свежесть и все полезные свойства продукции, появились «Остров здоровья» с продукцией для сбалансированного питания и специальные зоны с уникальной фермерской продукцией местных поставщиков, расширился ассортимент собственной кулинарии. В течение полугода мы активно работали над внешним благоустройством данного объекта и его прилегающей территории. В декабре в Кузбассе открываются еще два суперстора, один в Ленинске-Кузнецке, второй в Новокузнецке на территории ТРЦ «Планета».

– Какие ещё новые форматы пришли в Кузбасс, кроме больших форматов? Насколько известно, в прошлом году «Магнит» открыл дискаунтеры «Моя цена». Есть ли сегодня у кузбасских покупателей запрос на продуктовые дискаунтеры?

– В этом году в Кемерове в сентябре в рамках пилотного проекта открылись наши первые дискаунтеры «Моя цена», особенностью которых является широкий ассортимент собственных торговых марок и товаров «первой цены». Они отличаются простым зонированием торгового пространства и базовым набором оборудования. При этом клиентский сервис остается на

высоком уровне и отвечает требованиям современного магазина. За счет всего этого потребителю максимально удобно и комфортно в магазине – он понимает, зачем он зашел и не тратит время на долгий выбор, разумно подходя к покупке.

Магазины «Моя цена» ориентированы на взрослеющего российского покупателя, который постепенно становится всё более похож на европейского – он не готов жертвовать качеством, но стремится экономить. В наших магазинах максимально привлекательная ценовая политика – акцент сделан на товарах первого ценового сегмента и собственных торговых марках (более 15% от всего ассортимента), значительный объём которых выпускается на наших собственных предприятиях ритейлера. Это позволяет нам контролировать себестоимость и качество товара на полке.

– Как определяют в компании места для открытия новых торговых объектов? Какие критерии при этом самые важные? Есть ли их отличие в Сибири от других регионов присутствия «Магнита»?

– В прошлом году в период острой фазы пандемии мы приостанавливали развитие сети и редизайн магазинов, в том числе, в Кузбассе, чтобы сосредоточиться на удовлетворении покупательского спроса, пройти сложный период и вернуться к нормальной работе, став еще сильнее. В этом году мы продолжили открывать новые торговые объекты: в течение года у нас запустились около 60 магазинов на территории Кемеровской области, и это существенный прирост.

При планировании открытий мы рассматриваем всю географию субъекта. Мы ориентированы на грамотные открытия объектов в разных локациях, правильное сочетание форматов для достижения синергии между торговыми точками. Например, вместе с запуском магазинов «у дома» под одной крышей открываются точки «Магнит Косметик», чтобы отвечать многообразию потребностей покупателей. Ключевым фактором при поиске локаций для нового магазина является удобное расположение.

Для выбора новых мест в «Магните» создана информационная экосистема, которая позволяет оперативно рассматривать и утверждать локацию. Она включает мобильные рабочие места специалистов, собственную геоинформационную систему (ГИС), систему управления проектами открытия (СУПР). ГИС автоматически на основе признаков конкретной территории

максимально точно оценивает потенциальный товароборот, эффективность и формат будущих объектов, проверяет оптимальность местоположения. Система анализирует порядка 20 признаков «территории»: доход жителей, конкурентную среду, наличие центров притяжения людей, а также конфигурацию торгового зала, размер парковки и т.п.

– Каких планов сегодня придерживается компания в своем развитии в Сибири? Что важнее всего в этом развитии – рост числа торговых объектов? Увеличение доли на рынке, рост оборота или все вместе?

– Сейчас в Сибирском округе работает более 1400 магазинов всех форматов, и мы пока сфокусированы на развитии своей сети в пределах 8 субъектов (Новосибирская область, Кемеровская область, Омская область, Красноярский край, Томская область, Алтайский край, Республика Алтай, Республика Хакасия). Мы, конечно, заинтересованы в том, чтобы выходить на новые территории, но в Сибири есть внутренние особенности. В первую очередь, расстояния, и мы должны быть обеспечены инфраструктурой, в том числе логистической, чтобы обеспечить свой рост.

Кроме значительных расстояний, могу отметить отличия в предпочтениях покупателей. Сибиряки являются большими приверженцами местных товаров. Особенно в категориях fresh и ultra fresh. Это молоко, хлеб, мясные деликатесы, мясо, курица. Причем выбирают не региональных производителей, а локальных.

Покупательское поведение жителей Кемеровской области в целом соответствует общероссийским трендам: коронавирус оказал заметное влияние на поведение покупателей – они стали больше заботиться о своём здоровье и здоровье своих близких. Это проявлялось, прежде всего, в снижении частоты визитов в магазины, чтобы избежать лишних контактов в торговом зале и на кассе. Всё это привело к резкому росту e-commerce, на сегодняшний день, онлайн-доставка продуктов питания вместе с нашими партнерами, а также наша собственная позволяет заказывать не только продукты питания, но и товары из «Магнит Косметик», супермаркетов и аптек.

Сегодня с учётом новых реалий мы фокусируемся, прежде всего, на новых клиентских сервисах, углублении ассортимента, цифровизации процессов и развитие решений, которые будут позволять покупателям избегать контактов с кассирами и очереди, а также системы бесконтактной оплаты. ▮▮▮

– В Кузбассе у «Магнита» есть практика поддержки местных производителей. Какую долю на полке своих магазинов компания согласна предоставить для их товаров? Чем она определяется? Отличается ли политика в отношении местных производителей от региона к региону? Если да, то почему?

– В Сибири доля «Магнита» у местных поставщиков около 30%, что выше, чем в среднем по России, где этот показатель находится в районе 20%. Это связано с тем, что сибирский покупатель любит местное. В некоторых категориях доля местных производителей доходит до 98%. Например, в разделе «хлеб и хлебобулочные изделия».

В Кузбассе у нас около 80 контрагентов, доля в социально-значимой продукции составляет около 40%. Основные поставщики – это «Кузбасский Бройлер», «Скоморошка», «Кузбасс-хлеб», «Деревенский молочный завод», «Сибирская водочная компания», крестьянское хозяйство Волков А.П. и др. С апреля 2021 года во всех торговых точках «Магнит» Кузбасса на полках с продукцией местных производителей установлены топперы «Покупай кузбасское» для стимулирования потребительского спроса на региональную продукцию.

Несколько раз в год мы совместно с министерством промышленности и торговли Кузбасса проводим торгово-закупочные сессии. Мы понимаем, что взаимодействие с федеральными сетями дает региональным производи-

телям ряд преимуществ. Это не только широкая представленность в собственном субъекте и повышение спроса среди местного населения, но, что важнее, возможность представить свои товары в других регионах, продвигать продукцию по наработанным и надежным каналам сети. В связи с этим, в Кузбассе в качестве партнеров нам интересны не только крупные известные предприятия, но и небольшие фермерские хозяйства, которые появились у нас в этом году на полках.

В этом году в честь 300-летия мы регулярно организовывали специальные промо и маркетинговые активности с местными поставщиками, что дало нам дополнительный опыт взаимодействия с ними.

– Для ассортимента «Магнита» характерна заметная доля товаров из родного региона компании – Краснодарского края, а также из Турции. Картофель, тепличные овощи, кондитерские изделия, туалетная бумага и многое другое везут в Сибирь за несколько тысяч километров. В какой степени цены и качество аналогичных товаров из других регионов, расположенных ближе к сибирским магазинам «Магнита», не устраивают компанию? Или логистические расходы не принципиальны для конечной цены, чтобы искать поставщика ближе Краснодара?

– В 2019 году компания приняла решение провести децентрализацию категорийного менеджмента для того,

чтобы стать лучшими в локальном предложении. Однако, как вы верно заметили, есть определенные группы товаров, которые мы привозим из других регионов и даже стран – чаще всего это товары, которые не производятся или не выращиваются в России, например, бананы.

Также у компании «Магнит» есть собственные производства, большая часть из них расположена на территории Краснодарского края. Мы работаем с локальными производителями по группам хлеб, молочная продукция, мясо птицы и животных, колбасные изделия, тепличные овощи, зелень. Наша цель – наращивать долю локальных производителей, и мы работаем над ней совместно с нашими партнерами.

Конечно, мы заинтересованы в стабильном уровне цен и постоянно ведём работу над сдерживанием роста стоимости социально значимых товаров на полке и фиксируем наценки на эти товары на минимальных и даже нулевых уровнях, что позволяет поддерживать социально незащищенные слои населения жителей Кузбасса.

Мы обеспечиваем приемлемые цены, в том числе, за счёт собственной логистики и активного сотрудничества с локальными производителями. Мы давно для себя решили, что самое эффективное решение в такой ситуации – выстраивание долгосрочного взаимодействия с нашими поставщиками, в центре которого был и остаётся покупатель. ■



МИЛЛИОННИКИ КАК СРЕДСТВО И ЦЕЛЬ РАЗВИТИЯ

На встрече с президентом России Владимиром Путиным 1 октября губернатор Кузбасса Сергей Цивилев представил свою очередную программу развития региона. На этот раз в её центре должны стать развитие крупнейших городов Кузбасса до уровня миллионников, а основным экономическим двигателем – свободная экономическая зона в областном центре.



Вначале Сергей Цивилев представил президенту недавно заявленные – программу «Моя новая поликлиника», предусматривающую строительство 34 новых поликлиник по разработанному в Кузбассе модульному проекту, и программу модернизации детских садов, затем проекты строительства нового аэропорта в Шерегеше и новой особой экономической зоны «Кузбасс», а напоследок – предложение «о создании в Кузбассе двух городов-миллионни-

ков на базе Кемерово и Новокузнецка». Губернатор обосновал его тем, что молодёжь из Кузбасса уезжает, и стоит вопрос в том, чтобы её удержать, а уезжает она из городов, построенных по принципу: «возникла шахта или завод, вокруг – город...». «Потому что это моногорода в основном», согласился президент. В качестве базы для миллионников Сергей Цивилев назвал кузбасские столицы, «в которых сейчас 550-560 тыс. человек населения в каж-

дом, построена вся инфраструктура, есть аэропорты». А для строительства миллионников «мы можем делать комплексное развитие территорий, сносить кварталами частный сектор, на его месте строить современные дома», заявил губернатор.

Мы спросили руководителей министерств и департаментов региона, каковы перспективы данной идеи и что необходимо сделать для её реализации. ■►



Главное управление архитектуры и градостроительства Кузбасса



Безусловной потребностью любого региона России является развитие, которое должно пониматься как изменения к лучшему, качественный и количественный рост. Поэтому, на наш взгляд, применительно к городам-миллионникам, целесообразно говорить не об их создании, а об устойчивом поступательном развитии Кемерова и Новокузнецка в сторону увеличения количества жителей до 1 миллиона человек в каждом.

Традиционно одним из основных преимуществ мегаполисов считается наличие больших возможностей, то есть более высокая вероятность желаемого трудоустройства, достижения уровня жизни согласно личным предпочтениям, выбор мест проведения семейного и иного досуга, широта ассортимента товаров и услуг в различных областях, обеспеченность современными спортивными и физкультурно-оздоровительными объектами, оснащённость образовательных учреждений и учреждений здравоохранения, качество школьного и профессионального образования, эффективное применение цифровых технологий, и так далее.

Рост населения Кузбасса за счёт повышения рождаемости, увеличения продолжительности жизни, миграции из других регионов России будет означать, что в регионе созданы благоприятствующие социально-экономические, экологические и иные условия, обеспечена соответствующая комфортная среда.

Увеличение количества жителей может, действительно, стать потенциальной причиной изменения пространственных границ в будущем и пересмотра административно-территориального устройства отдельных муниципальных образований. Но на сегодняшний день и в областном центре и в южной столице достаточно свободных и застроенных территорий для освоения новым строительством и реновации существующей застройки с использованием действенных механизмов, установленных законодательством о градостроительной деятельности.

В Новокузнецком городском округе к таким относятся Байдаевский планировочный район, который рассматривается как основной ресурс нового многоэтажного строительства взамен ветхого усадебного фонда. Также площадки для размещения новых многоквартирных и индивидуальных жилых домов предусмотрены в Новоильинском и Верхнеостровском планировочных районах, в Абагурском планировочном районе также запланировано развитие общественной и жилой (как многоэтажной, так и малоэтажной) застройки.

Особым градостроительным потенциалом в городе Новокузнецке обладает территория вблизи места впадения Кондомы в реку Томь. Там возможно формирование «нового центра» города с преимущественным размещением офисно-деловых, торгово-коммерческих и досуговых объектов.

В Кемерове богатейший потенциал для нового строительства имеется в Восточном планировочном районе, расположенном в Ленинском районе на границе с Кемеровским муниципальным округом. В соответствии с генеральным планом города Кемерово там сформированы микрорайоны 61, 61а, 62, 64, 68, 72, 74. В Заводском районе города Кемерово осваиваются территории микрорайонов 15а, 55.

В рамках освоения застроенных территорий в городе Кемерово особым градостроительным потенциалом обладают порядка 15 площадок, в том числе микрорайоны в Центральном районе (7б, 15а, 12а, 12/1, 11/1, 11/2, 11/3, в границах улиц Коммунистической, Дзержинского, Пролетарской, Сарыгина, проспекта Кузнецкого), в Рудничном районе (микрорайон 11б, в границах улиц Нахимова, 2-й переулоч Авроры, Ногинской, Юрия Смирнова, переулоч Бакинский), в Заводском районе (микрорайон 52, территории в границах улиц Сибиряков-Гвардейцев, Каменской, Можайской).

Строительство объектов инженерной и транспортной инфраструктур осуществляется поэтапно по мере развития застроенных территорий, освоения свободных площадок и формирования новых планировочных единиц.



Министр транспорта Кузбасса СЕРГЕЙ РУБАН: «Расширение до миллионников не произойдет молниеносно»

– **Расширение Кемерова и Новокузнецка до уровня городов-миллионников – задача не из простых. В связи с такими перспективами, какие Вы видите задачи в развитии транспорта в этих городах?**

– Во-первых, расширение до городов миллионников не произойдет молниеносно, на это потребуется время. Развитие транспортной сети будет сопровождаться строительством нового жилья, жилых кварталов, районов, расширением инфраструктуры, будут появляться новые предприятия и новые рабочие места. Все это повлечет за собой изменения пассажирообразующих объектов, а следовательно, будет меняться транспортная схема города.

Во-вторых, сегодня перед нами стоит следующая задача – организовать схему движения транспорта с учётом действующего пассажиропотока. При этом важно исключить дублирующие маршруты и организовать магистральные и маятниковые маршруты, с заменой транспорта – на более вместительный.

В-третьих, мы уже сегодня работаем на опережение – закупает автобусы, которые используют природный газ в качестве топлива, и приспособленные для инвалидов и маломобильных групп населения.

Если говорить про конкретные задачи, которые будут стоять перед нами в будущем, то это, конечно, развитие автоматизированной системы диспетчерского управления пассажирскими перевозками. Это позволит не только оперативно регулировать процессы, но и повысить безопасность на дорогах.

– **Хватит ли планируемого и уже идущего расширения аэропортов кузбасских столиц для удовлетворения их нужд при развитии до статуса миллионников?**

– Построенный к 300-летию Кузбасса аэровокзальный комплекс аэропорта Кемерово обеспечил увеличение пропускной способности аэропорта в Кемерове с 200 до 460 пассажиров в час, а также соответствие требованиям эксплуатации современных воздушных судов и обеспечения требуемого уровня безопасности.

В настоящий момент в целях развития доступности регионального авиасообщения для населения Кузбасса началось проектирование нового терминала международного аэро-



порта Новокузнецка им. Б.В. Волынова. Строительство нового терминала позволит увеличить пропускную способность аэропорта с 270 до 630 пассажиров в час.

При достижении городами Новокузнецка и Кемерова статуса миллионников их численность вырастет на 80%. При этом потенциальные возможности вновь спроектированных аэровокзалов позволят обеспечить пассажиропоток с текущего уровня, составляющего 780 тыс. пассажиров в год, до 2 млн пассажиров в год, что безусловно позволит создать комфортный уровень обслуживания для всех желающих.

– **С какими транспортными проблемами могут столкнуться Кемерово и Новокузнецк при расширении минимум в 2 раза? Что потребуется для устранения таких проблем?**

– Как я уже говорил, это не произойдет молниеносно и никаких проблем, которые не позволят создать соответствующую транспортную сеть в городах-миллионниках – нет.



Директор «Центра организации дорожного движения» Кемерова ВЛАДИМИР ВИЛЬЧИКОВ: «Возможность модернизации дорожно-транспортной инфраструктуры есть в любом городе»



– **Что потребуется областному центру в сфере развития дорожно-транспортной инфраструктуры в свете намеченного расширения до города миллионника?**

– Не скажу ничего нового, для достижения этой цели пройдет не один год, но сегодня уже есть утвержденная транспортная схема, являющаяся неотъемлемой частью генплана города и комплексная схема развития дорожного движения. В этих документах есть предложения по развитию улично-дорожной сети. В том числе, строительство развязок в разных уровнях на основных магистралях, которые сейчас являются проблемными.

Кроме того, нужно понимать, что Кемерово и Новокузнецк – города не с самой сложной архитектурой. Например, Париж, который развивался со средних веков и первоначально улицы были очень узкими, так как они нужны были для того, чтобы могли разойтись две лошади. Сегодня же столица Франции – это современный мегаполис, в котором многие вопросы, которые нам только предстоит решить, уже давно решили. Для нас это плюс, так как мы можем ориентироваться на опыт таких городов и применять только лучшие решения, которые проверены временем.

Если говорить про конкретные изменения в Кемерове, которые, возможно, понадобятся в будущем, то скорее всего, это ограничения в центре города, создание платных парковок, развитие общественного транспорта – модернизация трамвайных путей и так далее.

Возможность модернизации дорожно-транспортной инфраструктуры есть в любом городе. Здесь вопрос в средствах – есть ли они? Все изменения, которые потребуются, несут в себе серьезные траты. Так, на создание одной развязки в разных уровнях на магистралях, о которых я говорил выше, необходимо порядка 1 млрд рублей. А их нужно несколько и общая сумма получается очень большая. Город не справится сам, нужна будет региональная и федеральная поддержка. Мне кажется, что цель создания городов-миллионников позволит области и нашим городам участвовать в различных национальных проектах, которые и позволят выполнять сложные задачи и модернизировать дорожно-транспортную систему городов Кузбасса.

Должен заметить, что уже сегодня мы являемся активными участниками различных федеральных и национальных программ. Так, благодаря федеральной поддержке, мы будем расширять дороги в квадрате от Тухачевского до Соборной и от Сибиряков до Спортивной. Там будет сноситься частный сектор и расширяться дорожное полотно. На реализацию этой задачи нам был выделено больше 5 млрд рублей. На них мы сможем переложить сети, расширить эти улицы, создать дорогу-дублер и многое другое. Этот проект мы начнем реализовывать со следующего года. Я это говорю для того, чтобы показать – мы работаем на опережение и стараемся решить существующие вопросы с учетом перспективы роста населения города.

– **Появится ли, в связи с этим, необходимость прокладки новых улиц с организацией на них сквозного движения между различными частями города? Строительство внутренней обходной дороги?**

– Конечно, я скажу больше – мы уже сейчас работаем над этим вопросом. Так, сейчас есть проект дороги от северного въезда в город до магистрали, которая идет на Лесную поляну. Это не федеральная объездная дорога, а внутренняя. Она нужна, чтобы разгрузить правый берег – проспект Шахтеров и Нахимова. Эти дороги и примыкающие к ним – всегда очень сложные для проезда не только в часы пик, но и в другое время. А дорога длиной 7 км, ко-

торую мы планируем построить, разгрузит сразу несколько улиц в городе.

В транспортной схеме предусмотрено строительство дороги, которая свяжет трассу от кемеровского аэропорта и заводскую часть города. Это позволит грузовым автомобилям быстрее приезжать в заводской промышленный узел, в район Азота и не ехать через весь город, а люди смогут, минуя центр добираться до Заводского района, что также поможет разгрузить несколько улиц в городе.

Это не все проекты, а только часть из них. Все они нужны для того, чтобы сделать движение внутри города комфортным и эффективным. Вопрос, опять же, в тех средствах, которыми мы располагаем и насколько быстро сможем реализовать планы и идеи.

– **Что в свете перспективы расширения до миллионника будет с электротранспортом Кемерова? Потребуется только его модернизация? Или изменение и расширение маршрутной сети?**

– Во-первых, у нас уже есть планы по его развитию и изменению, так как, на сегодняшний день мы наблюдаем большой износ и трамвайных путей, и самих вагонов. Электротранспортная компания прорабатывала вопрос для того, чтобы получить какие-то кредитные деньги или стать участником федеральной программы.

Развивать электротранспорт в Кемерове можно несколькими путями – это создание наземного метро, развитие легкорельсового транспорта и скоростных трамваев. Подобный опыт есть в Санкт-Петербурге, Казани и других крупных городах России.

К сожалению, пока мы не можем пустить подобные трамваи по нашим рельсам, нужно их перестроить. А это 87 км трамвайных путей! И купить новые вагоны – это колоссальные средства – несколько десятков миллиардов. Здесь нужно отметить, что такие вложения оправдывают себя, так как трамваи движутся по обособленному пути и им не мешают другие виды транспорта, тем самым, быстрее доставляют пассажиров. Это же касается и развития общественного транспорта. Он намного эффективнее и позволяет разгрузить дороги от машин. Другой вопрос, что сама сеть общественного транспорта должна соответствовать общественному запросу.

Я уверен, что постепенное решение многих вопросов, которые есть сейчас, позволят сделать дорожно-транспортную инфраструктуру города максимально удобной и эффективной. А новая цель – создание городов-миллионников только поможет в этом. ■

ЧТО ТАКОЕ ТОВАРНЫЙ ЗНАК?

Товарный знак – является объектом интеллектуальной собственности, защита которого гарантируется законодательством РФ. Вопреки расхожему мнению, юридически – **товарный знак** (согласно ст. 1477 ГК РФ) – это обозначение, используемое для индивидуализации услуг в той же мере, что и товаров.

ЗАЧЕМ МНЕ НУЖЕН ТОВАРНЫЙ ЗНАК?

Зарегистрированный товарный знак перестает быть только названием в справочнике и изображением на сайте, а становится полноценным нематериальным активом, способным принести существенную прибыль. В частности, товарный знак можно продать, сдать в аренду за любую сумму третьим лицам, заложить товарный знак банку по аналогии с автомобилем, оборудованием или недвижимостью. Вы вправе запретить использовать ваше наименование всем организациям на территории РФ. Более того, в случае отказа на ваше законное требование, вы можете взыскать в судебном порядке с каждого нарушителя до 5 000 000 рублей по статье 1515 ГК РФ.

КТО МОЖЕТ ПОДАТЬ ЗАЯВКУ НА РЕГИСТРАЦИЮ?

Правообладателем товарного знака, а значит, и заявителем в заявке на товарный знак – может быть только юридическое лицо или индивидуальный предприниматель. Регистрация товарных знаков на физических лиц или самозанятых не допускается.

ПОЧЕМУ Я САМ НЕ МОГУ ПОДАТЬ ЗАЯВКУ?

Можете! Но до конца довести процедуру получится только в случае, если ваше наименование на 100% уникально и не похоже ни на один зарегистрированный товарный знак. Если же ваше название, даже частично, повторяет уже существующие, Роспатент вправе отказать в регистрации. Более того, госорган даст лишь одну попытку обжаловать своё решение. Таким образом, если при составлении ответа будет допущена ошибка, либо доводы будут приведены не в полном объеме, дальнейшее взаимодействие будет прекращено Роспатентом в одностороннем порядке. Учитывая огромное количество зарегистрированных товарных знаков, именно данный аспект – приведение исчерпывающих аргументов в пользу уникальности – является самым сложным и, по факту, определяющим. Поэтому для регистрации мы рекомендуем выбирать самых надежных контрагентов из Топ-5 рейтинга Роспатента, в котором наша организация неизменно лидирует с 2019 года.



Алена Беляева, руководитель представительства компании BEBRAND

ПОЧЕМУ ДЛЯ ЭТОГО Я ДОЛЖЕН ВЫБРАТЬ BEBRAND?

Помимо сказанного, нашим уникальным преимуществом является, подтвержденная документально, гарантия результата. Даже при невозможности регистрации в текущем виде, наш дизайнерский отдел предложит на 100% уникальные варианты доработки вашего товарного знака, при этом, полностью сохранив вашу узнаваемость. Кроме того, каждый договор подкреплен полисом АльфаСтрахования на сумму 5 000 000 рублей. А значит инвестиция в заявку, которая по нашей вине не будет доведена до свидетельства, будет возмещена в соответствующем объеме. Отметим, что за почти 10 летнюю историю компании BeBrand, возможности данного полиса ни разу не были реализованы.

Как показывает опыт, каждая ситуация уникальна и невозможно описать все тонкости в двух словах. Поэтому приглашаем всех в гости – мы находимся в БЦ Restate – в г. Кемерово, ул. Терешковой, 30, офис 211. Также, мы можем предварительно проконсультировать всех желающих по телефону (+79516177716). И чтобы поздравить всех с наступающими праздниками, мы предоставим скидку 10% на услуги – всем тем, кто познакомился с нами, благодаря журналу Авант-Партнер. Успехов!

e-mail: kemerovo@bbcg.org
www.bebbrandkem.ru
vk.com/bebbrandkem
[instagram.com/bebbrandkem](https://www.instagram.com/bebbrandkem)



АЛЕКСАНДР КОНОВАЛОВ: «Вопрос о двух городах-миллионниках в Кузбассе поднимали ещё в 70-х годах прошлого столетия»



– Александр Борисович, с позиции историка, как можно оценить саму перспективу превращения/расширения Кемерово и Новокузнецка в города-миллионники с точки зрения предпосылок предыдущего развития?

– Ещё в период 1930-х годов в рамках проекта Урало-Кузнецкого комбината Кемерово и Сталиноск (Новокузнецк) рассматривались как крупные центры, в которых металлургическая, химическая и машиностроительная промышленность могли стимулировать резкий рост численности. Многие проекты (наподобие Кемеровского трубопрокатного завода) остались на бумаге, некоторые (завод грузовых автомобилей в Кемерове с численностью персонала в 42 тысячи человек) отвергли ещё в период обсуждения гипотезы развития.

Прирост численности Новокузнецка в послевоенный период был связан со строительством Западно-Сибирского металлургического комбината и проводимой политикой активного привлечения трудовых ресурсов в металлургическую отрасль. Большую роль играли идеологические мотивы – на комсомольскую стройку прибывали тысячи специалистов со всей страны. В конце 1960-х годов резкий рост численности населения Новокузнецка привёл к тому, что «южная столица» стала опережать «северную» более чем на 100 тысяч жителей: если в Кемерове по данным за 1967 год проживало 364 тысячи, то в Новокузнецке – 493 тысячи человек.

Сокращение разрыва наблюдается с начала 1970-х годов и объясняется активным развитием системы высшего образования в Кемерове с привлечением в него молодежи: в 1969 году открывается институт культуры, в 1972 году – институт пищевой промышленности, в 1974 году пединститут преобразуется в университет.

В замыслах экономистов начала 1970-х годов перспективы развития городской экономики для Кемерово связывались с развитием машиностроения. Обоснование получили как крупные проекты (завода металлургического оборудования или нового автомобильного завода), так и

В начале октября губернатор Кузбасса Сергей Цивилев предложил создание в Кузбассе двух городов-миллионников на базе Кемерово и Новокузнецка. И это не первое подобное предложение в истории региона. Пятьдесят лет назад специалисты предлагали руководству региона сценарий с подобным результатом. На какой основе строился такой сценарий, чем он был заменен и были ли в истории Кузбасса предпосылки для роста его крупнейших городов до миллионного статуса, мы попросили рассказать историка и политолога Александра КИОНОВАЛОВА.

предложения по созданию предприятий горного машиностроения. Новокузнецк, в свою очередь, рассматривался как центр металлургической промышленности, прирост численности виделся за счёт развития города-спутника на Ильинской площадке.

Таким образом, основной предпосылкой развития Новокузнецка становилось наращивание потенциала горно-металлургических предприятий, а для Кемерово – химическое и машиностроительное производства с необходимой инфраструктурой для подготовки квалифицированных кадров (в 1967 году ещё и горный институт преобразовали в политехнический).

– Есть ли они в наличии? Или может были, но уже их нет?

– Часть предпосылок безнадежно утрачена вместе с советской плановой экономикой и неосуществлёнными схемами размещения производительных сил. В настоящее время невозможно в директивном порядке начать строительство гигантских предприятий с численностью персонала в 30-40 тысяч человек, вручив первостроителям вместо бонусов и подъёмных комсомольские путевки.

Перспективы развития крупных городов Кузбасса теперь не связывают с развитием отраслей тяжёлой промышленности. После создания на базе КМК и Запсиба нового металлургического предприятия нет оснований полагать, что город сумеет обеспечить прирост численности населения в 50-60 тысяч человек за счёт расширения рельсобалочного производства или иных проектов (заявленный в настоящее время к строительству литейно-прокатный комплекс Запсиба предполагает создание всего 350 новых рабочих мест).

В Кемерове ситуация иная. Закрытие убыточных производств и высвобождение трудовых ресурсов компенсировалось развитием строительного комплекса (статус административного центра стимулировал спрос на жильё для

кузбассовцев из малых и средних городов), а также ростом сферы услуг. Несмотря на негативные изменения в структуре высшего образования (не обошлось и здесь без слияния и поглощений) костяк системы удалось сохранить. А это означает, что есть и перспективы развития города.

– Конкретнее, есть ли (были ли) такие предпосылки в демографическом развитии? В социально-экономическом? В культурно-образовательном?

– Предпосылки были, и региональные руководители их пытались обозначить в центральных партийно-государственных органах, представив аргументы для создания новых производств и даже отраслей. Например, предлагали строительство и развитие целой группы предприятий электронной промышленности. Но советская система согласования в условиях «административного торга» нередко давала сбои: можно было пойти по пути диверсификации экономики и развития экологически благополучных предприятий, но в процесс принятия решения вмешивались другие региональные лидеры, которые тоже хотели получить наукоёмкие предприятия с капиталовложениями в социальное развитие территории. Кузбасс в этой борьбе не сумел одержать серьёзных побед.

– Как выдвигались они в качестве таковых (предпосылок, условий, надобностей), скажем, 50–60 лет тому назад?

– Вопрос о двух городах-миллионниках в Кузбассе осторожно поднимали в записке лаборатории экономического прогнозирования Института экономики и организации промышленного производства СО АН СССР, которую направили первому секретарю Кемеровского обкома КПСС Афанасию Федоровичу Ештокину осенью 1971 года. По расчётам экономистов, численность населения Кемерово и Новокузнецка могла достигнуть миллионной отметки к 2000 году. При этом общая численность населения Кемеровской области должна была возрасти примерно на 1280-1300 тыс. человек, в том числе на 60–70% за счёт естественного прироста и на 30-40% за счёт притока населения из других районов страны.

Поэтому кроме роста численности населения Кемерово и Новокузнецка планировалось обеспечить и развитие средних городов Кузбасса и даже появления новых промышленных центров (наподобие 300-тысячных Итата или Крапивина, или создания города Уската). Эти идеи обеспечивались потребностью в создании нового промышленного центра на северо-востоке области (развитие открытой добычи угля и создание новых электростанций в структуре Канско-Ачинского топливно-энергетического комплекса), строительстве заводов машиностроения, развитии гидроэнергетики.

Динамика численности населения Кузбасса в 1970-е – начале 1990-х годов

1970	1979	1987	1989	1990	1991
2 918 353	2 958 066	3 152 000	3 176 335	3 099 236	3 100 688



Из записки о направлении развития народного хозяйства Кемеровской области на перспективу до 2000 года.
Подготовлена лабораторией экономического прогнозирования Института экономики и организации промышленного производства Сибирского отделения АН СССР. 1 сентября 1971 года

В качестве меры сдерживания роста больших городов (с населением в несколько миллионов человек) в настоящее время целесообразно увеличивать число больших городов, т.е. представлять значительную часть в населении 400-500 тыс. чел., стать на базе больших децентрализованных и нескольких городов миллионных масштабов. В этой связи можно предположить, что Кемерово и Новокузнецк до 2000 года могут стать городами с миллионным населением.

– Какие шаги предпринимались/планировались тогда по пути движения к миллионникам?

– Помимо подготовки многочисленных записок за подписью региональных лидеров о развертывании в Кузбассе крупных строек (можно ещё упомянуть о проекте завода грузовых автоприцепов под Мысками) требовалось убедить союзные органы власти в создании условий по закреплению кадров в регионе. И эта проблема была самой трудной – выдвинутые предложения требовали серьёзного финансового обеспечения и при их принятии создавали опасный прецедент.

Например, Афанасий Ештокин предлагал ввести систему льгот, компенсирующих трудные климатические условия региона (льготы за проезд, система получения путевок, пониженная оплата за пользование детскими учреждениями и коммунальными услугами). От него же было направлено письмо, в котором предлагалось «в порядке исключения установить выплату за выслугу лет для всех трудящихся Кемеровской области».

Введённый в 1971 году районный коэффициент в 15% не решал проблемы закрепления кадров. Новый пакет предложений направили из Кузбасса в 1976 году. В их числе – разрешить выплату вознаграждения за непрерывный стаж работы, повысить доплаты к пенсиям на 15% лицам, имеющим непрерывный стаж работы в Кузбассе не менее 10 лет, ввести коэффициент к заработной плате 1,25, уменьшить плату за коммунальные услуги, начиная после 10-летнего стажа работы в Кузбассе на 30%.

Ни одно из предложений поддержки не получило. Сценарий роста численности населения Кемерово и Новокузнецка до 1 млн человек заменили более реалистичным. Уже в утвержденных проектах генпланов городов (для Кемерово – 1972, для Новокузнецка – 1979 год) фигурировали другие цифры на 25-летнюю перспективу. Областной центр предполагался к началу XXI века с 650-тысячным населением, Новокузнецк – с 800-тысячным.



СТАНИСЛАВ ЧЕРДАНЦЕВ: «ВАЖНО УМЕТЬ ВИДЕТЬ ПОТЕНЦИАЛ»

Прошло более двух лет с момента, когда Гурьевский округ был центром празднования областного Дня шахтёра в Кузбассе. За это время округ несколько раз прогремел на весь регион крупными и интересными проектами. О том, что изменилось за это время и как небольшой территории удаётся привлекать инвестиции, «А-П» поговорил с главой Гурьевского муниципального округа **Станиславом ЧЕРДАНЦЕВЫМ**.

– **Станислав Александрович, Вы уже три года возглавляете округ. Первый год Вашей работы был связан в основном с подготовкой к Дню шахтёра и Вы тогда утверждали, что этот праздник – «задача тактического порядка – мобилизация всех ресурсов, результатом которой должна стать обновлённая социальная инфраструктура района, что должно создать плацдарм для будущих побед в экономической сфере». Сейчас, по прошествии времени, можно сказать, что получилось, а что нет?**

– Я могу с уверенностью сказать, что День шахтёра выполнил именно те функции и задачи, которые на него возлагались. Именно благодаря этому празднику удалось сплотить и жителей территории, и представителей администрации. Мы все работали в преддверии праздника и после него в одном режиме и на одной волне. Это, действительно, помогло, и уже после, на этом заряде мы продолжили вести совместную деятельность и воплощать в жизнь проекты.

За три года мы достигли хороших результатов. Все достижения я бы разделил на идеологические и осязаемые. Так, помимо объединения всех на территории, я могу бесконечно говорить о многих наших проектах – и больших, и маленьких, но все они безусловно важны. За три года нам удалось немало сделать в вопросах обновления коммунальной и социальной инфраструктуры, жилищного строительства, ремонта объектов спорта, культуры и здравоохранения. Это тоже инвестиции, которые нужно было заработать. После празднования Дня шахтёра был соблазн ослабить хватку и отдохнуть, но я говорил команде, что нужно продолжать работать и нельзя останавливаться, результат можно видеть сегодня.

Хочу подчеркнуть, что День шахтёра стал для нашей территории плацдармом – основой, импульсом, с которого начались многие проекты. Мы вместе сделали что-то по-настоящему значимое для каждого из нас в преддверии праздника и после уже не стали останавливаться.

– **Какими результатами и проектами Вы гордитесь больше всего?**

– Всеми, так как даже самое маленькое дело имеет огромное значение для жителя территории. Если же говорить глобально, то есть несколько моментов, которыми я очень горжусь, и это результат, который достиг не только я, а вся наша команда и жители округа.

Во-первых, за 3 года при слаженной работе команды, при поддержке губернатора Кузбасса Сергея Евгеньевича Цивилева и Министерства финансов нам удалось снизить кредиторскую задолженность до её исторического минимума. Напомню, что в районе были долги с 2002 года и это значительно тормозило развитие территории. В новый год мы выходим максимально погасив долги. Это очень важное событие, которое говорит не только об эффективности нашей работы, но и о новом уровне доверия к власти. Ведь, если муниципалитет не расплачивается с подрядчиками за те или иные работы, то уровень доверия падает и вести диалог, развивать территорию и реализовывать новые проекты практически невозможно. Я сейчас не обсуждаю и не осуждаю причины появления задолженности, значит по-другому было нельзя. Я говорю о фактах и о том с чем пришлось работать нашей команде.

Во-вторых, за 2,5 года мы подготовили больше 30 проектов на реконструкцию, реставрацию, капитальный ремонт без копейки бюджетных средств. Это позволило территории участвовать в программах как регионального, так и федерального уровней, чтобы получить дополнительное финансирование на строительство и ремонт объектов.

В-третьих, ситуация на Гурьевском металлургическом заводе стабилизирована. Сейчас предприятие обеспечено заказами, повышается заработная плата металлургов. Всё благодаря слаженной работе со стратегическими партнёрами и исполнительной дирекцией. Очень важный момент – предприятие подходит к завершению банкротства. Второй раз единым лотом выставлен имущественный комплекс. До середины января процедура должна быть завершена. Параллельно готовится заключение договора аренды имущественного комплекса.

В-четвертых, мы сохраняем стратегическое партнёрство с компанией АО «Стройсервис». Генеральный директор Дмитрий Николаевич Николаев всегда

поддерживает наши самые амбициозные планы в развитии системы социальных учреждений, благоустройства округа и других важных направлениях. Отмечу, что на территории Гурьевского округа расположено одно из предприятий группы, это разрез «Шестаки». Стабильная работа разреза во многом гарантирует и стабильность экономики, создание новых рабочих мест. А это в свою очередь помогает нам решать свои стратегические цели и задачи.

Пятое – это поэтапное возрождение «Химкомбината» в Салаире. Это не только колоссальные инвестиции для территории, но и определённая имиджевая составляющая. Когда к тебе приходят инвесторы с подобными проектами, это говорит об определённом уровне доверия к местной администрации.

Это те проекты, которые помогут нам в дальнейшем строить свои планы и развивать территорию. Есть ещё и много культурных, спортивных и событийных проектов, о которых я не упомянул, но перечислить все не хватит времени. Я горжусь каждым проектом, который мы уже реализовали и теми, которые ещё только предстоит воплотить в жизнь.

– **Почему ещё три года назад Вы выбрали лозунг: «Гурьевский район – территория бизнеса»?**

– А как иначе? Передо мной стоит задача – восстановить в промышленном плане то, что было нарушено, что сохранилось – преумножить, а также ввести новую кровь – людей с капиталом. А сегодня куда попало не вкладывают, все выбирают и правильно делают. Именно поэтому мы рассматриваем каждый проект, включая культурные, социальные и прочие, как бизнес идею, смотрим будет ли она актуальна и жизнеспособна в будущем, как её можно потом докрутить и чем дополнить.

У Гурьевского округа нет особого статуса или других привилегий, именно поэтому мы постоянно придумываем что-то новое, ищем варианты. По этой же причине было создано МАУ «Агентство развития», которое помогло определиться с тем, чего мы сами хотим видеть на нашей территории, исходя из того, что у нас есть реально и потенциально, учитывая разные региональные и федеральные программы. ▀▀▀

Здесь нужно понимать, что я готов помочь каждому – и директору завода, и небольшому предпринимателю, и фермеру, но у меня есть одно условие – играть честно, не обманывать друг друга. Я часто гуляю по городу, захожу в магазины, соответственно, знаю где и что происходит. Именно поэтому я могу не только защитить и помочь, но и прийти и сказать: «У тебя фасад в аварийном состоянии, ты не уважаешь покупателей, так нельзя». Для меня одинаково важны и интересы бизнеса, и интересы жителей нашей территории. Здесь опять же тонкая грань есть, которую нельзя переходить – нужно уметь держать дистанцию.

– Какую роль в становлении и развитии территории играет «Агентство развития», которому исполнился год?

– Ключевую. Суть в том, что создание Агентства – это эксперимент и для меня лично, и для округа, и для региона в целом. Мне понадобился год, чтобы выстроить процессы, настроить всё, но я нисколько не сомневаюсь в правильности принятого решения, так как я вижу эффект и результат работы агентства. Так, за год Агентство привлекло в округ три весьма перспективных проекта. Да, пока это не миллиардные проекты, но Агентство работает только год и уже зарекомендовало себя, как перспективная и нужная для территории структура.

Кроме того, Агентство помогает полностью вести все сделки и переговоры, ищет инвесторов, работает с предпринимателями – это и подготовка планов развития, и решение текущих проблем и задач, и реализация новых проектов, и стратегическое планирование развития территории. Плюс Агентство возглавляет работу двух советов – по инвестициям и туризму. Благодаря этому мы стали системно заниматься развитием туристического кластера, а это очень большая работа. Сейчас у каждого туристического объекта есть чёткий план действий.

А началось всё с гигантской аналитической работы – мы сначала разобрались с тем, что у нас есть и чего хотим. Сегодня Агентство курирует большое число проектов и отвечает за межведомственное взаимодействие, а это очень важно. Ведь мало подготовить проект, нужно следить за его реализацией, всегда держать руку на пульсе, здесь нужна центробежная и системообразующая структура, которая бы всё сводила. У нас это – Агентство. Сегодня каждому понятна структура взаимодействия, вы-

строены все процессы внутри, и мы переходим на новый уровень – поиск инвесторов, переговоры и убеждения вложить средства в Гурьевский округ.

Яркий пример того, что система действительно работает – Гурьевск в этом году выиграл Всероссийский конкурс лучших проектов создания комфортной городской среды в малых городах и исторических поселениях с проектом «Парк Металлургов». В следующем году в благоустройство парка будет вложено более 80 млн рублей, 70 млн из которых – федеральные средства гранта, а более 10 млн будут составлять средства привлечённых инвесторов. Агентство курировало подачу заявки от самого начала до объявления победителей. Мы создадим ещё одну точку притяжения.

А если говорить об инструментах взаимодействия с инвесторами, то сегодня мы хотим попробовать новый формат – это инвест-тур по Гурьевскому округу с главой, на котором будем показывать территорию с разных сторон и знакомить людей с нашим потенциалом. Я уверен, что инструменты, которые мы будем запускать параллельно, обязательно сработают. При этом, если кто-то заинтересуется, есть кому подхватить, подготовить информацию и сопроводить проект.

– Можно сказать, что это такая выстроенная «система продаж»?

– Именно так. Сегодня у нас есть база – мы понимаем как работать с инвесторами, выстроена система межведомственного взаимодействия и этапы сопровождения инвестиционного проекта. А также есть Агентство, которое курирует все эти вопросы. Именно поэтому сейчас мы сосредотачиваем своё внимание на методах, поиске рабочих инструментов. Ведь каждой территории есть что предложить, важно правильно оценить ситуацию, действовать одной командой и идти к одной цели.

– Вы не раз говорили о том, что проекты должен кто-то курировать. Сегодня на территории Гурьевского района реализуется более двух десятков разных проектов, и в каждом должен быть главный. Где вы берете столько «главных» или есть кто-то такой гениальный кто следит за всеми?

– Здесь есть секрет. Многие проекты реализуются за счёт внутренней силы, инициативы и энергии участников. Особенно хорошо это работает на инициативных проектах, которые имеют конкретный результат без бюджетных вложений, на энтузиазме на-

ших жителей. Например, «Гурьевский десант» – проект стартовал в 2020 году. Суть – ликвидация несанкционированных мест мусора. За два года без копейки бюджетных средств было выявлено и убрано 178 свалок – это 1150 машин или более 17 тысяч кубометров мусора. Это стало возможно за счёт последовательной работы с предприятиями, учреждениями и жителями города. Это только один проект, а таких много и везде мы вовлекаем жителей и предприятия округа, делаем их полноправными участниками всех событий. Это важно, так как только так люди чувствуют ответственность за место, в котором живут, за дело, которое делают. Все эти проекты помогают запустить процесс, импульс, который и помогает идти дальше и ставить перед собой всё более амбициозные цели.

– Говорят, что уже есть прецеденты переезда предпринимателей из Кемерова к вам в округ...

– Да. Такие истории есть. Это нас тоже вдохновляет и говорит, что мы делаем всё правильно.

Сегодня перед нами стоит серьёзный вопрос: «Как сделать так, чтобы каждый клочок территории получил своё развитие? Как сделать так, чтобы в маленькой деревне, где живёт 50-60 человек, появился новый смысл для жизни?». Ведь у нас цель – удержать, вернуть и привлечь. А это – поиск нестандартных решений, и здесь очень многое зависит от отношения к бытию, умения видеть.

– Результат поддержки бизнеса – это всегда количество новых открытых предприятий и объём вложенных средств в территорию. Как Вы оцениваете поддержку бизнеса в округе? Можете озвучить эти цифры?

– Конечно, за этот год у нас появилось 14 новых субъектов МСП, среди которых есть и объекты общественного питания, чем мы особенно гордимся. Плюс небольшой молочный завод. Конечно, это не промышленный гигант, но инвестор пришёл с Новосибирской области. Мы очень долго работали с ним и вот результат.

Кроме того, в районе есть девять промышленных предприятий и по каждому из них на три ближайших года у меня есть чёткое понимание позитивного и пессимистического сценария развития. А это тоже результаты работы взаимодействия с предприятиями бизнеса, когда предприниматель готов говорить о своих планах с властью и строить совместное будущее. Так, за три года мы планируем



создать не менее 1-1,5 тысяч новых рабочих мест в реальном секторе экономики. В сфере туризма ещё около 100-150 новых рабочих мест.

В основе нашего развития – база – то, что мы имеем сейчас. Мы отталкиваемся не от новых проектов, а от своих собственных ресурсов и потенциала.

Наши усилия направлены на точечную работу с теми кто в команде, там где можно получить наибольший эффект. Это совместная работа бизнеса и власти. Только так можно достичь успеха – работая над решением одних и тех же задач.

– Этот год для Гурьевского округа отмечен многими наградами – «Народный бренд Кузбасса», почётный знак «Петр Чихачёв» и многое другое, включая победы Гурьевской команды КВН. А какая награда для Вас наиболее ценная, значимая? Что для Вас значит эти победы?

– Каждая без исключения – ценная. Ведь они говорят о стремлении разных социальных групп внести свой вклад в развитие территории. Я уверен, что во многом это благодаря Дню шахтёра и тому импульсу, который он зародил. Так, в этом году у нас 21 выпускник получил «золотую медаль», мы стали первыми по урожайности

зерновых и зернобобовых культур в регионе, а наша команда «Зеленый челмопан» – участник финала Премьер-лиги КВН. При этом, по сути, ребята представляют не только Гурьевский округ, а весь Кузбасс.

Кроме того, мы уже договорились с ними о совместной работе в Гурьевском округе – они будут помогать разрабатывать событийные мероприятия и станут участниками совета при главе по креативной экономике. Плюс перед ними стоит задача – развить КВН движение в нашей территории.

Это очень важные решения, так как они не связаны административными узами и у них горят глаза, есть внутреннее желание сделать что-то значимое, и мы готовы их в этом поддержать. Я уверен в том, что наше сотрудничество будет плодотворно.

– И, традиционный вопрос про планы в новом году. Чего ждёте и какие задачи ставите перед собой?

– Самое главное – реализовать всё задуманное. Есть очень много моментов, которые мы хотим воплотить в жизнь – завершить все работы в музее, наполнить его смыслами и сделать центром притяжения. Плюс очень хотим отремонтировать гурьевский парк, сделать его украшением города.

А также для нас очень важным является присвоение статуса «Трудовой доблести и воинской славы». Я верю, что это станет новым импульсом для нашего развития.

Мы планируем провести много новых мероприятий и реализовать проекты, которые помогут Гурьевскому округу прозвучать по-новому не только на весь Кузбасс, но и на всю Россию. В планах на ближайший период начать реставрацию Дворца культуры в Гурьевске, завершить капитальный ремонт здания, в которое переедет спортивная школа Б. В. Непомнящего, провести капитальный ремонт ряда образовательных учреждений... и это далеко не всё. Проектов много и каждый из них важен. Вся наша команда старается и многое делает, чтобы Гурьевский округ изменился. Заветная мечта – чтобы рождалось здесь больше детей, создавались семьи, возвращались на родину земляки.

Именно поэтому сегодня в Гурьевском округе разрабатывается программа действий по устойчивому, ускоренному и опережающему развитию территории до 2024 года. Перед нами стоят сложные задачи, но мы готовы их решать, готовы реализовывать новые проекты и достигать высоких целей на благо жителей округа. ■



ПЕРСПЕКТИВЫ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

**Л.К. Нефедова, к.э.н., доцент,
почетный строитель России,
директор ГАУ КО «Научно-практический центр
по ценообразованию и экспертизам Кузбасса»,
член координационного совета по ценообразованию
и сметному нормированию в строительстве
Администрации Кемеровской области.**

Какие последние новости в системе ценообразования за второе полугодие в Российской Федерации?

В июне 2021 года состоялась V Всероссийская научно-практическая конференция специалистов строительной отрасли по вопросам реализации государственной политики в сфере ценообразования и сметного нормирования в строительстве.

Конференция проводилась с участием руководителей структурных подразделений более 45 субъектов РФ, Министерства строительства и ЖКХ РФ, ФАУ «Главгосэкспертиза России», представителей крупных и средних предприятий, а также региональных органов по ценообразованию в строительстве.

Основное внимание было уделено переходу на ресурсно-индексный метод определения сметной стоимости строительства в соответствии с планом Правительства РФ по переходу на ресурсную модель определения сметной стоимости строительства и восстановлению кадрового потенциала в области ценообразования.

В ходе конференции заслушано сообщение Дидковской О.В. (д.э.н., профессор, председатель подкомитета «НО-СТРОЙ» по ценообразованию в строительстве):

- о Методике определения сметной стоимости строительства (приказ Минстроя России от 04.08.2020 № 421);
- информация о новых методических документах в сфере строительного ценообразования, утвержденных Минстроем России и зарегистрированных в Минюсте России;
- нормативные правовые акты, регулирующие вопросы формирования контрактной (договорной) стоимости и расчеты за выполненные работы. Принципиальные изменения в методических подходах при заключении государственного (муниципального) контракта («Вариативность» в использовании различных подходов к определению НМЦК);

- обзор дополнений и изменений сметных норм (ГЭСН) и расценок (ФЕР).

Головин Сергей Викторович (председатель Комитета Российского Союза строителей по ценообразованию в строительстве – член экспертного Совета по ценообразованию и сметному нормированию ФАУ «Главгосэкспертиза России») рассмотрел вопросы о «Порядке формирования начальной цены контракта, порядке составления сметы контракта». Он разъяснил особенности расчета за выполнение работы при изменении цены Госконтракта в связи с ростом стоимости строительных ресурсов.

В диалоге с участниками конференции подготовлены предложения в адрес Минстроя России и ФАУ «Главгосэкспертиза России»:

- о дальнейшем совершенствовании методических документов и сметных нормативов (уточненной редакции сборников ГЭСН-2020 и федеральных единичных расценок, методик и др., вводимых в действие Министерством строительства и ЖКХ РФ;
- о необходимости принятия комплекса мер по предотвращению несоответствий баз данных в составе сметных программ официальной редакции изданий сметных нормативов, опубликованных на сайте Минстроя России;
- о необходимости разработки нормативно-методических документов, учитывающих специфику строительства в специализированных отраслях строительного производства (объектов дорожного хозяйства, энергетической инфраструктуры, аэродромных объектов, атомной энергетики и др.) и формирования сборников сметных цен на оборудование;

- о подготовке унифицированных форм региональных информационно-справочных документов, включая сборник сметных цен на строительные ресурсы в текущем уровне цен, позволяющих обеспечить предприятия строительного комплекса однородными и достоверными данными, необходимыми для повышения точности сметных расчетов;

- о решении вопроса права применения Сборников ЕНиР после 01.01.2021г. в силу их отмены по решению постановления правительства Российской Федерации от 13.06.2020г. (приложение 4 пункт 21) № 857 в редакции постановления Российской Федерации от 11.07.2020г. № 1036;

- о необходимости ускорения работы по внесению соответствующих изменений и дополнений в территориальную базу ценообразования (ТЕР-2001);

- о создании подведомственного Минстрою России государственного учреждения с функциями разработки сметных норм, управления методологией ценообразования и т.д., с целью разделения функций исполнительного и контрольного органа (в лице ФАУ «Главгосэкспертиза России» (ГЭ) и передаче их отдельным независимым организациям. Это исключит заинтересованность организаций, совмещающих данные функции:

- о необходимости создания единой информационной базы данных стоимости материальных ресурсов (материалов, изделий, конструкций, оборудования) и объектов строительства;

- о решении вопроса права применения Единых норм амортизационных отчислений на полное восстановление основных фондов (Постановление Совета Министров СССР от 22 октября 1990г. № 1072) после 01.01.2021г. в силу их отмены решением постановления Правительства Российской Федерации от 03.02.2020г. (пункт 353 приложения) № 80.

- воссоздать при Минстрое России Институт типового проектирования с включением в его структуру научно-исследовательских подразделений в сферах технологий и экономики строительства;

- повысить роль и ответственность научных и проектных организаций – институтов, которые могли бы улучшить взаимодействие научных разработок и внедрение новых технологий и конструкций в строительной отрасли;

- в целях обеспечения реализации задач системы сметного нормирования и ценообразования принять решение о передаче части полномочий по сметному нормированию и ценообразованию в строительстве органам исполнительной власти субъектов РФ и отраслевым организациям (государственным корпорациям, ПАО по отраслям), как центрам компетенции по данным вопросам, включая мониторинг цен строительных ресурсов, являющийся важнейшей составляющей в механизме определения сметной стоимости строительства;

- предусмотреть в составе ФГИС ЦС создание свободного информационного ресурса о выпускаемой на территории РФ продукции (материалов, изделий, конструкций и оборудования) с указанием месторасположения производства (мест отгрузки), года ввода в эксплуатацию или года, в котором проведена модернизация производства, балансовой мощности, номенклатуры выпускаемой продукции, технических и ценовых характеристик, адресов официальных дилеров и т.д.;

- опубликовать в составе сборников сметных цен и классификатора строительных ресурсов информацию о классе груза, массе брутто материалов, изделий, конструкций и оборудования;

- раскрыть в составе сборников сметных расценок на эксплуатацию строительных машин и автотранспортных средств стоимость составляющих и расходы энергоресурсов, ГСМ;

- в целях объективности предварительной оценки органами исполнительной власти стоимости строительства объектами капитального строительства выполнить актуализацию

Уважаемые коллеги и партнеры!

Пусть этот Новый год будет годом новых интересных проектов, новых достижений и успехов! Пусть открываются новые возможности! Пусть приходящий год будет невероятно удачным и станет годом процветания и ярких побед! Новый год – это новые надежды, пусть они непременно сбываются! Удачи Вам в новом году!

*Пусть жизнь пестрит полосками,
Огнем мечты горит.
У тигра хватка острая,
Любому победит!*

*Как тигр будьте смелыми!
Пусть крепкая рука
Год уходящий спешно так
Ухватит за рога.*

*Отдаст пусть на прощание
Счастливые деньки!
Сказав вслед: «До свидания!»
Год Тигра встретим мы.*

НЦС и разработку НЦКР на 2022г., разработать Методику расчета по НЦС поправочных коэффициентов перехода от базового района (Московской области) к субъектам РФ с учетом региональных особенностей и зонирования;

- пересмотреть состав затрат по разделу 11 «Сметная документация» (справочник базовых цен на проектные работы) в связи со значительно возросшими затратами труда на разработку данного раздела;

- активизировать работу по разработке и экспертизе нормативных и методических документов реформируемой системы сметного нормирования и ценообразования в строительстве, в полном объеме использовать потенциал научных организаций и региональных центров по ценообразованию в строительстве в работе по мониторингу основных ценообразующих ресурсов и анализу системы оплаты труда в отрасли с учетом специфики и условий выполнения работ;

- разработать специальный сборник либо расценки для выполнения работ по дизайн-проекту, резьба по дереву, рисунки по стеклу, керамика, авторская лепнина, объемные композиции из ГВЛ или дерева, цветовой оформление, объемные буквы и надписи, рисунки по ткани и роспись и т.д.;

- вернуть в техническую часть сборника ФЕР 81-02-27-2021 Приложение для определения норм расхода асфальтобетонных смесей, а также дать разъяснения в каком порядке определять вышеназванный расход, если проектом он не нормируется;

- продолжить работу по наполнению информационной базы (ФГИС ЦС) актуальными данными о стоимости услуг и строительных ресурсов во всех регионах России;

- продолжить деятельность по совершенствованию системы сметного нормирования работ по инженерным изысканиям и подготовке проектной документации для строительства. ■■■



ПСБ: ВПЕРЁД, В БУДУЩЕЕ!

Ставка на онлайн сервисы

Как изменилась работа Кемеровского офиса ПСБ за последний год, а также какие задачи и планы стоят перед банком в 2022 году, «Авант-ПАРТНЕР» узнал у регионального директора операционного офиса «Кемеровский» ПАО «Промсвязьбанк» **Ольги ГАЙНЕДИНОВОЙ.**

– **Ольга Викторовна, какие успехи в работе банка Вы могли бы отметить в уходящем году?**

– За последнее время ПСБ достиг высоких результатов сразу по нескольким направлениям работы: вошёл в топ-3 банков по антикризисным программам поддержки малого и среднего бизнеса, по версии консалтинговой компании Frank Mortgage Award 2021 стал победителем среди российских банков в номинации «Лучшие условия ипотеки на первичном рынке», а также в 2021 году признан лидером рынка по темпам выдачи, рефинансирования и размеру портфеля военной ипотеки.

– **Какие розничные продукты оказались более востребованными?**

– В этом и прошлом году ипотечная «Госпрограмма – 2020» со ставкой 5,85% стала драйвером роста розничного портфеля и локомотивом рынка строительства жилья. Спрос на неё очень высокий. Кроме того, нам удалось перевести часть сервисов – оценку залога, страхование, а также подачу заявок на ипотеку в дистанционный формат, что повысило скорость, качество и удобство взаимодействия банка с клиентами.

– **Одним из основных факторов конкуренции клиентоориентированных банков является онлайн-обслуживание. Как ПСБ развивается в этом направлении?**

– Особенно актуальны онлайн-сервисы стали в последний год-полтора. В ПСБ ещё до пандемии большое количество продуктов и услуг для всех сегментов рынка были доступны в дис-

танционном формате. А в 2020 году мы в кратчайшие сроки провели большую работу по переводу в онлайн почти всех услуг, которые ранее требовали личного присутствия клиента в отделении. Мы расширили список документов, которые клиенты могут предоставить удалённо. Также банк усовершенствовал процессы и технологии для дистанционной идентификации клиентов, что позволило упростить процедуру открытия счетов в удалённом режиме.

В феврале 2021 года совместно с Mastercard запустили цифровую карту для бизнеса, которой можно пользоваться сразу после выпуска, привязав к онлайн-кошельку, а при желании клиент может выпустить её на пластике.

Для розничных клиентов также расширили опции мобильного приложения, предоставив возможности для самостоятельной покупки инвестиционных продуктов – ПИФов. И это оказалось очень востребовано: продажи ПИФов в Кемеровской области в 2021 году возросли в 3 раза по сравнению с тем же периодом 2020.

– **В октябре ПСБ заявил о запуске чат-бота для предпринимателей в WhatsApp. Расскажите подробнее про данный сервис? В чем его уникальность?**

– Чат-бот в WhatsApp – это первый на российском рынке бот для денежных операций, совершаемых непосредственно в мессенджере. Анализируя предпочтения наших клиентов-предпринимателей, мы пришли к выводу, что они используют мессенджеры для взаимодействия с бизнес-партнёрами и часто направляют через эти каналы

счета или финансовые документы. Поэтому было принято решение изменить сам подход к взаимодействию банка с клиентами – не создавать новые мобильные приложения, а с учётом обеспечения безопасности операций, использовать те инструменты коммуникации, которые уже доказали свою востребованность.

Чат-бот ПСБ создан на основе нейронных сетей и машинного обучения, автоматически распознает счёт, направленный в мессенджер, и предлагает клиенту заполненное платежное поручение, которое он подтверждает смс-кодом по технологии облачной электронной подписи. Чат-бот может ответить на вопросы, связанные с обслуживанием в банке, показать остаток по счёту, запросить выписку, распознать и оплатить счёт.

– **Традиционный предновогодний вопрос – какие планы на будущий год?**

– Цели у ПСБ в Кузбассе на 2022 год амбициозные: увеличение клиентской базы, активный рост кредитного портфеля по всем направлениям, улучшение клиентского сервиса.

ПСБ постоянно работает над оптимизацией, повышением комфортности и максимизацией выгоды взаимодействия клиентов с банком. Мы видим большой потенциал в дистанционных сервисах, которые упрощают рутинные, но необходимые процессы, связанные с ведением бизнеса, поэтому в следующем году планируем продолжить расширять опции онлайн-обслуживания клиентов. Также фокус будет направлен на ипотечные программы для военнослужащих. ■

Поговорим об актуальных текущих вопросах, которые касаются изменению стоимости материальных ресурсов.

Существенный рост стоимости материалов, изделий и конструкций зарегистрирован в Кузбассе в 2021 году.

В таблице приведен выборочный анализ изменения отпускных цен материалов и механизмов по объекту строительства 2021 года по прайс-листам.

Наибольший рост отпускных цен за три квартала 2021 года составил: на арматурную сталь – 42%; на плиты из минеральной ваты – 65%; кабель силовой – 48%; воздуховоды из листовой стали – 75%; профнастил – 72%; блок оконный из ПВХ – 76%.

В соответствии с Постановлением Правительства РФ от 09.08.2021 № 1315, приказом Минстроя России от 21.07.2021 № 500/пр, Постановлением Правительства Кузбасса от 11.10.2021 № 613, Постановлением Правительства РФ от 30.09.2021 № 1667, инвесторы и подрядные организации обращаются в Центр по ценообразованию для подготовки обоснования изменений существенных условий контракта (цены контракта) на выполненные работы по строительству, реконструкции, капитальному ремонту объектов капитального строительства, в случае изменения стоимости строительных ресурсов. Рост пересчитанных строительно-монтажных работ по области в целом составляет от 8 до 14%.

Рост индексов на СМР по Кемеровской области за 9 месяцев 2021 года (по данным Минстроя) составил – 9,6%.

Рост стоимости материалов (общий) составил – 9,2%.

Рост стоимости 1м² жилых домов в III квартале по сравнению с IV кварталом 2020 года – 8,6% и составил 53400 рублей.

Размер оплаты труда в строительстве в 2021 году определялся в соответствии с Постановлением Губернатора Кемеровской области – Кузбасса от 22 апреля 2021 № 215, по отчету статистики за 2020 год и составил: 4 разряд – 47104 рубля. В настоящее время, размер оплаты труда по прежнему определяется по уровню прошлого года (2020) и от величины прожиточного минимума. В связи с низким уровнем оплаты труда, резким повышением стоимости материальных ресурсов, строительная отрасль теряет специалистов высокой квалификации, что в совокупности отражается на снижении качества строительно-монтажных

работ. Рост изменений по фактической заработной плате за год составил 4-7%, которые не учитываются на бюджетных стройках.

В декабре 2021г. Министерством строительства РФ предложена для рассмотрения (для внесения замечаний и предложений) новая сметно-нормативная база ФСНБ-2021.

Главные отличия новой сметно-нормативной базы ФСНБ-2021 от ФСНБ-2020 и всех предшествующих – это новый уровень цен 2021 года, а также отсутствие в составе базы единичных расценок ФЕР.

В рамках работ по актуализации сметно-нормативной базы было проанализировано 51780 сметных норм. В результате актуализации в различной степени подверглось 26 583 сметных нормы.

Сборники сметных цен строительных ресурсов будут выпускаться в уровне цен по состоянию на 01.01.2022 года.

Выполнены работы по комплексному пересмотру и актуализации сметных норм, связанных с анализом строительных ресурсов входящих в них. Формирование сборников сметных цен ФССЦ и ФСЭМ в новом уровне цен выявило потребности в исключении дублирующих позиций, подбору аналогов, уточнения применяемых машин и материалов в нормах.

Таким образом, в настоящее время в проекте ФСНБ-2021 произведено 6780 замен строительных машин и механизмов на актуальные аналоги.

В проекте ФСНБ-2021 произведено 49224 замены строительных материалов на актуальные аналоги, а также 1544 замены конкретных материалов на открытые группы.

Проведена актуализация номенклатуры строительных ресурсов, на основании действующей нормативно-технической документации. Особенно следует отметить корректировку позиций нерудных материалов, асфальтобетонных смесей в соответствии с обновленными и новыми государственными стандартами (ГОСТ). Откорректированы позиции бетонных товарных, металлопроката, битумов, керамических и силикатных кирпичей, кабельной продукции, труб полиэтиленовых и изоляционных материалов. Из данных групп строительных материалов удалены позиции отсутствующие (устаревшие и не производящиеся) на рынке строительных материалов Российской Федерации. ■

РОСТ ОТПУСКНЫХ ЦЕН НА СТРОИТЕЛЬНЫЕ РЕСУРСЫ Г. КЕМЕРОВО ЗА 2021Г.

№	Код КСР	Наименование материала	Ед. изм.	Цена				Рост в % 3 кв. 2021г. к 4 кв. 2020г.
				4 кв. 2020 г.	1 кв. 2021г.	2 кв. 2021г.	3 кв. 2021г.	
1	08.4.03.03-0004	Горячекатанная арматурная сталь А500 С, d 12мм	т	47368	59368	80463	67389	42,27
2	04.1.02.01-0006	Смеси бетонные мелкозернистые (БСМ), В15 (М200)	м ³	5204	5310	5453	5837	12,16
3	12.2.05.02-0001	Плиты из мин.ваты гидрофобизированные негорючие на основе каменный пород, плотность 90 кг/м ³	м ³	2159,17	2423,88	3361,94	3556	64,69
4	01.6.01.02-0005	Гипсокартон 9,5мм 2,0*1,2м КНАУФ	м ²	103,75	103,75	103,75	103,75	0
5	21.1.06.09-0151	Кабель силовой с медными жилами ВВГ нг - LS 3х1.5	1000 м	46000	48000	62000	68000	47,83
6	19.1.01.02-0003	Воздуховоды из листовой стали толщина 0.5 мм, d до 1000 мм	м ²	801	1178	1745	1399	74,66
7	08.3.09.01-0123	Профнастил оцинкованный С21-1000-0.7	м ²	526,18	794,94	1211,34	904,72	71,94
8	04.3.01.12-0111	Раствор готовый отделочный тяжелый, цементно-известковый состав 1:1:6	м ³	3769	3981	4167	4412	17,06
9	14.3.01.02-0102	Грунтовка ВД Бетон-контакт 12кг Универсал Текс	т	108250	108250	116583,33	137416,67	26,94
10	11.3.02.04-0029	Блок оконный из ПВХ-профилей, трехстворчатый, с поворотной-откидной створкой, четырехкамерным стеклопакетом (32мм), площадь до 2 м ²	м ²	3620,69	4310,34	5689,65	6379,31	76,19
11	14.5.01.05-0001	Пена монтажная ПР0 Optimum 65+ всесезонная 1000мл/820гр ТехноНиколь/12	л (шт)	319	349	359	399	25,08
12	91.14.02-001	Автомобили бортовые, грузоподъемность 25т	маш.-ч	1347,28	1362,48	1376,69	1389,39	3,13
13	91.05.05-016	Краны на автомобильном ходу, грузоподъемность 25т	маш.-ч	2352,72	2352,84	2371,49	2383,07	1,29

Примечание: Выборочная номенклатура цен соответствует: Часть 3, Книга 1 Территориальному каталогу текущих средних сметных цен на основные строительные ресурсы Кемеровской области. №10 Октябрь 2021г.

ЦИФРОВАЯ ЭКИПИРОВКА: УМНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ КУЗБАССКОГО БИЗНЕСА

Активная интеграция цифровых продуктов в бизнес-процессы локальных компаний свидетельствует, прежде всего, о скорости восстановления региональной экономики в 2021 году после пандемии, уверены в МегаФоне. С начала года объём смарт-сервисов у корпоративных клиентов оператора в регионе увеличился в 3 раза. Разбираемся, как технологичные услуги помогли повысить конкурентоспособность кузбасских предприятий.

Шоковая терапия пандемии повлияла на пересмотр модели развития бизнеса в сторону цифровой трансформации. По данным МегаФона, в уходящем году этот тренд затронул региональные компании строительного сектора, торговли, сферы услуг, производства и информационных технологий. При этом независимо от отрасли цифровые сервисы повлияли на три важных аспекта – безопасность, оптимизацию, сервис.

ДОРОГА В ОБЛАКА

В 2021 году кузбасские компании в полтора раза активнее стали размещать рабочие серверы в виртуальной среде, организовывали безопасный корпоративный документооборот и телефонию. Реалии прошлого года, когда сотрудники массово переходили на удаленку, а бизнес-процессы – в облака, показали жизнеспособность такого подхода. По оценкам клиентов МегаФона, это позволило оптимизировать затраты на покупку собственного оборудования, программного обеспечения, обслуживание и ремонт в случае поломки.

Виртуализация процессов при этом напрямую затронула проблемы кибербезопасности. В МегаФоне отмечают, что защита от виртуальных угроз в будущем должна стать частью современного бизнеса, учитывая последние тренды, когда хакеры все чаще переключаются с «железа» на людей.

Игорь Ксенчук, руководитель по продажам и внедрению цифровых решений «МегаФона» в Сибири:



«Крупные аналитические исследования и опыт клиентов МегаФона показали, что до 80% сотрудников компаний при имитации фишинговых атак открывали письма от «банка», «налоговой», «подрядчика» и проходили по вредоносным ссылкам. 50% из них вводили свои данные на поддельном сайте. Для выявления и устранения уязвимостей МегаФон разрабатывает как отдельные сервисы, так и комплексные решения. Например, Антивзлом Бизнес защищает корпоративные данные и предотвращает кибератаки. Кроме того, МегаФон проводит пентесты – особые проверки

IT-инфраструктуры на устойчивость к вторжениям. Актуальным у кузбасских предпринимателей в 2021 году также стало решение по защите от DDoS атак».

СИСТЕМАТИЗИРУЙ. РАЗВИВАЙ

Практический опыт корпоративных клиентов МегаФона в Кузбассе подтвердил, что успешная конкуренция сегодня – это постоянная адаптация к современным реалиям. Цифровая трансформация бизнес-процессов открыла компаниям возможности оперативно принимать решения на основе анализа данных о работе сотрудников, служб доставки и логистики. С 2019 года востребованность решений по выстраиванию системной работы ключевых служб предприятий, по данным оператора, выросла в 2 раза. Связисты объясняют это тем, что технологии упрощают множество процессов, структурируют данные, а главное – оптимизируют ресурсы, в том числе и финансовые. Инвестиции в умные решения окупаются в среднем в течение полутора лет и при этом повышают конкурентоспособность и лояльность аудитории.

Кстати, именно коммуникации с клиентами вышли на первое место в списке приоритетных задач развития локального бизнеса в 2021 году. Так, решение «МегаФон Таргет» стало одним из самых востребованных у кузбасских клиентов оператора. За два года умное sms-информирование использовалось в 3 раза больше.



Нина Беседина, директор ООО «Темп» (УК ТЦ «Сити-Дом»):

«Торговый центр «Сити-Дом» специализируется на продаже мебели, декора и элементов интерьера. Наша первоочередная задача – лояльность покупателей и комфортные условия для покупок. Мы используем разные возможности для выстраивания коммуникаций, стремимся к омниканальности. Цифровые сервисы помогают нам автоматизировать эту задачу. «МегаФон Таргет» мы применяем для sms-информирования, также используем решение интеллектуальной обработки вызовов. Записанный скрипт от имени консультанта «Сити-Дом» позволяет в автоматическом режиме максимально быстро сообщить большому количеству клиентов о новой акции в торговом центре и пригласить за покупками».

НА ОДНОЙ ВОЛНЕ

Системный подход к внешним коммуникациям является важным фактором цифровой трансформации. В МегаФоне поясняют, что общение эффективнее выстраивать по принципу «одного окна». При этом не важно, будут ли это сообщения в популярных мессенджерах, социальных сетях, по

электронной почте – главное единая точка входа для связи с целью сократить дистанцию между бизнесом и клиентом.

Алексей Семенихин, директор ООО «Нефтяночка»:

«Мобильная АЗС «Нефтяночка» – уникальный сервис для автомобилистов Кузбасса. В развитии бизнеса мы ориентируемся на проверенное качество топлива с собственной нефтебазы, оперативность доставки в течение 40 минут и дружелюбные отношения с нашими клиентами. Когда водителю необходима срочная заправка, он может находиться где угодно, часто это форс-мажорные обстоятельства. И здесь главное – комфортные для клиента способы связи с нами. Кому-то удобнее заказать топливо сразу с сайта или в мобильном приложении «Нефтяночка» для App Store или Google Play. Также мы используем специальный номер *6728. На него бесплатно могут позвонить абоненты любых операторов, он легко запоминается. В этом плане современные форматы коммуникаций только укрепляют имидж нашей компании, показывая заботу о клиенте и высокий уровень услуг».

По данным МегаФона, решение «Звездный номер» из 4 цифр удобно размещать в любых рекламных сообщениях – на радио, на уличных щитах, поверхностях автомобилей. Это решение стало в 2 раза популярнее у сибирских предпринимателей в 2021 году.

***6728**

Звонок бесплатный



В выборе цифровых продуктов в 2022 году главное ориентироваться на те задачи бизнеса, которые необходимо усовершенствовать, отмечают в МегаФоне. Цель же любой трансформации проста – повысить эффективность работы: тратить меньше, зарабатывать больше, быть лучше конкурентов и производить качественные товары, услуги или сервисы. ■



СОЗВЕЗДИЕ СМИ ДЛЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА

РМХ «Кузбасс» – самый представительный региональный медиахолдинг СМИ в Кемеровской области.

Два телеканала (Кузбасс 1 и 10 канал. Новокузнецк); две газеты (областная газета «Кузбасс» и «Комсомольская правда. Кузбасс»; радиостанция «Кузбасс FM»; информационный портал «Кузбасс» – все они выступают единым фронтом и решают общие задачи. Попробуем разобраться – эффективна ли такая мощная конструкция? Не тесно ли стольким звёздам в одном созвездии?



СОЗВЕЗДИЕ ПОБЕД

В 2021 году родной для новокузнецчан «10 канал» решил на очень серьёзный шаг: уйти от федерального партнёра и вещать самостоятельно на 22-й кнопке. Это право нужно было, в буквальном смысле, завоевать – желающих заполучить заветную кнопку в безраздельное пользование было много. Тем не менее, по итогам конкурсного отбора, Федеральная конкурсная комиссия по телерадиовещанию присудила победу «Десятке». Теперь телеканал вещает в режиме 24/7 и берётся за самые смелые проекты.

«Нам, безусловно, приятно, что работу наших коллег, новокузнецких журналистов, оценили эксперты федерального уровня. Но для этого были все основания: телеканал существует в южной столице Кузбасса много лет, здесь реализуются важные социально значимые проекты, сюда обращаются люди с вопросами и проблемами. Здесь работает, пожалуй, одна из самых сильных команд тележурналистов региона, – рассказывает директор РМХ «Кузбасс» Татьяна Смолина. – А сейчас у нас появилось ещё больше возможностей создавать интересный для новокузнецчан и всех жителей региона продукт».

В дополнение к коллективной победе, корреспонденты холдинга за 2021 год собрали целую россыпь индивидуальных наград. Корреспондент «10 канала» Екатерина Юрганова завоевала самую престижную журналистскую награду на территории России – «ТЭФИ. Летопись победы» в номинации «Лучший репортёр». Не остановившись на достигнутом, «Десятка» добавила к своим трофеям ещё и статуэтку ТЭФИ-регион – за выход в финал в номинации «Просветительская программа». И ещё один полновесный ТЭФИ в копилку холдинга принесла Лариса Максименко из газеты «Кузбасс», победившая в номинации «Репортёр. Печатные СМИ».

Ещё три престижных награды завоевали корреспонденты из спортивной редакции газеты «Кузбасс» Сергей Исмагамбетов, Надежда Бойкова и Вадим Антонов – на областном конкурсе «Лучший спортивный журналист».

Журналисты «Кузбасс FM» взяли награду фестиваля «Вместе медиа», где уверенно победили в номинации «Утреннее шоу/Вечернее шоу».

Список крупных индивидуальных наград РМХ «Кузбасс» в 2021 году закрыла корреспондентка регионального телеканала «Кузбасс 1» Анастасия Подоляко – обладательница титула «Молодое лицо города Кемерово».

СОЗВЕЗДИЕ ПРОЕКТОВ

Идеи, реализованные коллективом РМХ «Кузбасс» за 2021 год, они исчисляются десятками. Вспомним самые масштабные и амбициозные из них:

Телеканал «Кузбасс 1» нетривиально подошёл к празднованию 300-летия Кузбасса – совместно с музеем-заповедником «Томская писаница» собрал команду, которая повторила маршрут первой академической экспедиции немецкого ученого на русской службе Готлиба Мессершмидта (1721) из Томска в Кузнецк. Чтобы попасть на борт струга «Орёл» (самого настоящего), участники проекта проходили суровый много-



этапный кастинг. Победители взобрались на борт в Томске и усердно гребли до самого Новокузнецка. А «Кузбасс 1» подробно освещал все перипетии путешествия.

Не менее серьёзный вызов самим себе бросили участники проекта «Другие роли» на 10 канале. Артисты новокузнецкого театра драмы поменялись профессиями с шахтёрами компании «Топ Пром». В самом прямом смысле слова – слушители Мельпомены отправились в шахту, а горняки – на сцену. И не на экскурсию, а с целью освоения тонкостей профессии. Это вам не из квартиры в сельский домик переехать.

Газета «Кузбасс» в 2022 году отметит очень серьёзную дату: 100 лет со дня основания издания! В рамках подготовки к юбилею издание запустило акцию «100 добрых дел». В её рамках корреспонденты областной газеты подарили питомцам приюта «Верный» корма и лекарства, предоставили возможность 10-летнему мальчику побывать в роли военного лётчика, проводили мастер-классы для детей, помогали юннатам, участвовали в благотворительных проектах и дарили эмоции маленьким жителям Кузбасса. Разумеется, журналисты не были одиноки в своём стремлении творить добро – к акции присоединились многие партнёры РМХ «Кузбасс».

Это лишь крохотная часть проектов, запущенных СМИ холдинга. Гиды по ресторанам и кинотеатрам, злободневные опросы и исторические тесты на страницах информационного портала «Кузбасс»; эксклюзивные интервью в эфире



радиостанции «Кузбасс FM»; самые актуальные новости на страницах «Комсомолки» – перечислять все реализованные в 2021 году проекты пришлось бы очень долго.

На 2022 год у РМХ «Кузбасс» не менее масштабные планы. Множество новых идей ждут своего воплощения и, конечно же, новых партнёров.

Головной офис РМХ «Кузбасс»:
г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28, каб. 410, 8(3842) 54-55-11

Новокузнецкий офис:
г. Новокузнецк, пр. Ермакова, 9А, 8 (3843) 70-56-05

reklama@rmhkuzbass.ru





ЕЛЕНА ЛЕЖНЕВА: «МЫ НЕ БОИМСЯ СДЕЛАТЬ ОШИБКУ»

В чем секрет успешного стартапа? Ответ на этот вопрос «А-П» искал вместе с руководителем проекта «Производство натурального зубного порошка» **Еленой ЛЕЖНЕВОЙ.**

– В каком году и с чего начался ваш проект?

– Наш проект начался в 2020 году. К началу акселерационной программы «Генезис» у нас был готовый продукт, но мы не понимали, как его продавать и где искать «наших» покупателей. Благодаря исследованиям, которые мы провели в рамках «Генезиса» и работе с экспертами, мы закрыли все эти вопросы. Мы получили знания, которые помогли правильно упаковать продукт, определить образ нашего покупателя и каналы продаж.

– С какими проблемами вы столкнулись при реализации стартапа?

– Проблем, как и у всех, бывает много и они очень разные. Мы стараемся воспринимать их, как новую задачу и фокусировать своё внимание на положительных вещах. К тому же, рядом всегда есть те, кто готов рассказать и подсказать, как решить тот или иной вопрос. А в команде есть настоящие профессионалы своего дела.

– Как много времени ушло на испытания и разработку правильной рецептуры зубного порошка?

– Все исследования в общей сложности длились около 6 месяцев. Все они проводились в собственной лаборатории. В процессе было задействовано 7 человек – это члены нашей небольшой команды и привлеченные эксперты. Среди них есть инженер-микробиолог, технолог производства и технолог сельского хозяйства. Хочу отметить, что наше производство находится в Кемерове.

– Вы готовите зубной порошок из баклажана. Чем был продиктован столь необычный выбор?

– Звучит, конечно, необычно, но всё логично. В баклажанах есть микроэлементы, которые активируются в процессе производства – железо, калий, кальций и фтор. Именно они и нужны для здоровой улыбки. Это подтверждают не только многочисленные научные статьи, исследования, но и наши собственные опыты.

Кроме того, это ещё и экологично. Для приготовления одной баночки продукта необходимо потратить 1 кг баклажана. Интересный факт, сам зубной порошок чёрного цвета. Именно поэтому, мы с уверенностью говорим, что наш продукт – с кузбасским шахтёрским характером.

– Сколько средств было потрачено на реализацию стартапа на данный момент и окупилась ли она?

– Сложно посчитать точную сумму. На разработку продукта мы потратили около 200 тыс. рублей – это сырьё и само исследование. Около 400 тыс. рублей – оборудование. Плюс, мы много средств сейчас тратим на продвижение продукта – выставки, конкурсы, деловые поездки. Плюс, мы участвуем во многих образовательных проектах, какие-то из них абсолютно бесплатные, а какие-то нет.

Все эти затраты сегодня окупилась и дали свои результаты. Так, наш продукт получил гран-при на всероссийском конкурсе туристических сувениров. А теперь будем представлять наш продукт на федеральном этапе – в декабре в Саранске.

Сегодня мы работаем на прибыль. Нашу продукцию можно купить в салонах красоты, спортивных залах и стоматологических кабинетах, у нас есть активный канал продаж в Instagram, есть точки продаж в пунктах выдачи заказов интернет-магазинов и офисах курьерских служб в Кемерове, Новосибирске и Омске. А также есть магазин на «eBay», но он работает только на Германию, США и Британию.

– Вы упоминали образовательные проекты, в том числе «Генезис». В каких именно вы участвовали и что они дали вам и вашему стартапу?

– Любое обучение – это знания, опыт и новые контакты, которые, в любом случае, пригодятся тебе – в тот или иной момент. В конце 2020 года, когда у нас уже был разработан продукт, мы приняли участие в акселераторе «Генезис». О его пользе я уже рассказывала. После, мы участвовали в другой акселерационной программе «АСТАРТ», которая проходила в Новосибирске, и она вывела наши продажи на новый уровень.

– Какие цели и задачи Вы ставите перед собой на ближайшее время?

– Самая главная – это увеличивать продажи на 10% ежемесячно, при существующих каналах продаж. А также выходить на новые каналы и точки сбыта. Для нас это важно, так как мы не хотим останавливаться на достигнутом и планируем различные исследования, а также хотим улучшать упаковку. Сверхзадачи мы не ставим, ведь лучше ставить реальные цели, которые понятны и достижимы. Это позволяет уверенными шагами идти вперед.

– А есть ли у стартапа сверхзадача, к которой Вы идёте?

– Конечно. С самого начала нашего проекта – нести пользу людям! И это первое, на что ориентируется наш продукт. Он и создан именно для этого. Наш зубной порошок оказывает благотворное влияние на всю полость рта, убирает рыхлость и кровоточивость дёсен, снижает чувствительность эмали.

– Какой стартап можно считать успешным? Ваш проект можно считать таким?

– Успешный стартап – я считаю, тот, который из проекта перешёл в бизнес. Это означает, что он жизнеспособен, перспективен, и интересен другим, в том числе и инвесторам. Я с уверенностью могу сказать, что наш проект успешен и несёт реальную пользу людям. Именно это помогает нам не останавливаться и идти дальше, даже когда на пути встречаются трудности.



Адрес магазина:

г. Кемерово,
ул. Рукавишниковая, д. 12,
офис 113
+7 903 943 52 33





АРМЯНСКОЕ ГОСТЕ- ПРИИМСТВО



Дорогие друзья, меня зовут Акоп Симонян и я представляю семейный бизнес в городе Кемерово - ресторан армянской домашней кухни «ЛАЗУРНЫЙ БЕРЕГ» и отель «ВИЛЛА МАРАЛИС 4 ЗВЕЗДЫ». Современный загородный комплекс, расположенный на живописном берегу реки Томи.

ЛАЗУРНЫЙ БЕРЕГ

Изысканные и удобные банкетные залы, рассчитанные на проведение мероприятий разного уровня.

Большой банкетный зал, площадь - 350 м²

- До 240 посадочных мест
- Возможность проведения видеоконференций
- Бесплатный доступ к беспроводному интернету
- Система вентиляции и кондиционирования
- Свободная расстановка мебели
- Бесплатная парковка с видеонаблюдением

Малый банкетный зал, площадь - 70 м²

- До 45 посадочных мест
- Отдельный вход
- Возможность проведения видеоконференций
- Бесплатный доступ к беспроводному интернету
- Система вентиляции и кондиционирования
- Бесплатная парковка с видеонаблюдением

Для банкетных и корпоративных мероприятий предусмотрена организация фуршетных столов, кофе-брейков и ланчей.

Оснащение банкетных залов

- Проекционные экраны с функцией FullHD, позволяющие воспроизводить изображение высокого качества, даже в светлое время суток.
- Мультимедийные проекторы высокой четкости. Яркая, насыщенная цветовая гамма, четкое изображение. Проекторы оснащены современными функциями: два входа HDMI, VGA, порт USB, порт AUDIO входа.



- Система громкоговорителей.
- Система фоновой трансляции музыки, текстовых объявлений и система информирования.
- Проводные и беспроводные микрофоны, микрофонные стойки.
- Доступ в Интернет.



ОТЕЛЬ ВИЛЛА МАРАЛИС 4 ЗВЕЗДЫ

Отель предлагает для своих постояльцев 25 номеров разной категории, которые оформлены в соответствии с мировыми стандартами и оборудованы всем необходимым для проживания.

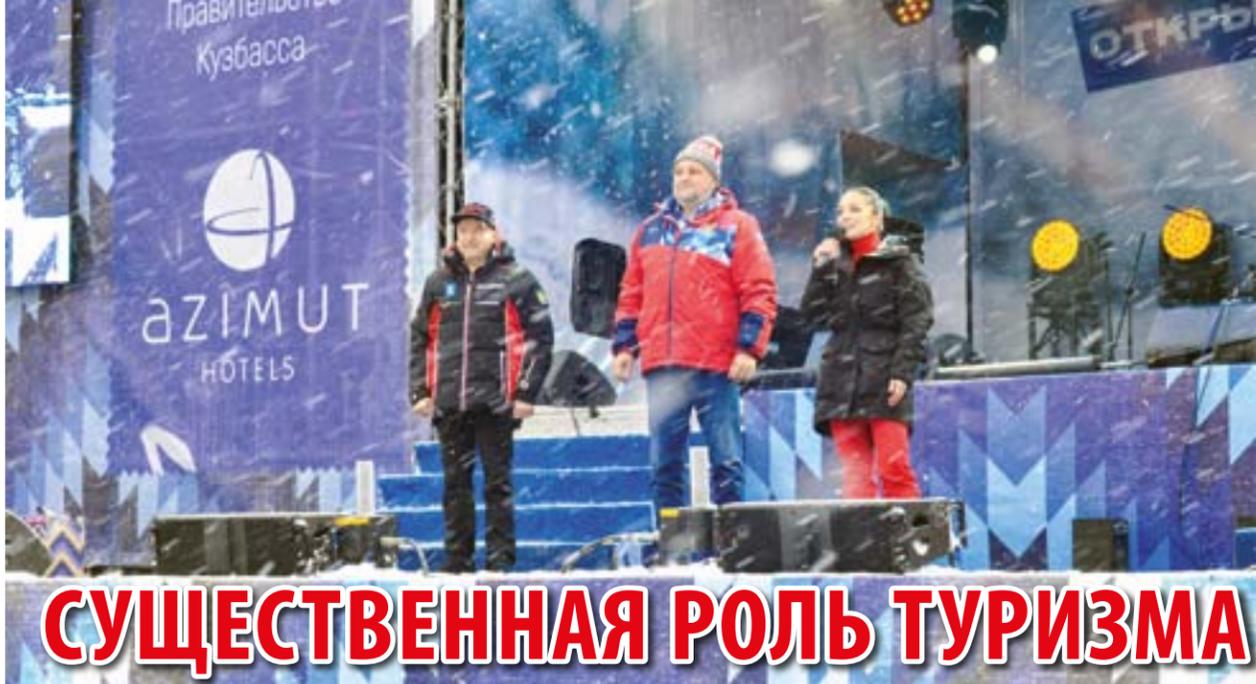
- Круглосуточное обслуживание в номерах
- Регулярно пополняемый персональный мини-бар
- Led TV с цифровым телевидением
- Сейф в номере
- Wi-Fi доступ в Интернет

- Завтрак в зале «Венеция» или на террасе отеля
- Предусмотрены номера для людей с ограниченными физическими возможностями

КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Ресторан «Лазурный Берег»
+7 (3842) 77-36-76 – администратор
admin@rk-lazurniy.ru
rk-lazurniy.ru

Отель Villa MARALIS 4*
+7 (3842) 77-27-77
hotel@villamaralis.ru
villamaralis.ru



СУЩЕСТВЕННАЯ РОЛЬ ТУРИЗМА

Открытие горнолыжного сезона на главном зимнем курорте Кузбасса в этом году прошло уже традиционно в формате обсуждения проблем и перспектив развития курорта Шерегеш. Также традиционно правительство Кузбасса подписало несколько соглашений с компаниями, планируемыми крупные инвестиции в обустройство курорта, строительство новых гостиниц, жилья и объектов туристской отрасли. Однако, если ранее обсуждалось превращение Шерегеша из объекта регионального значения в курорт российского уровня, то в этом году общий посыл руководства региона носил уже глобальный характер – сделать Шерегеш курортом мирового уровня. Не сразу, конечно, но к 2030 году ввести его в число топовых горнолыжных курортов мира.

К ВЫСОКИМ ЦЕЛЯМ

В приветственном слове губернатора Кузбасса Сергей Цивилев сообщил, что в прошлом зимнем сезоне Шерегеш посетило уже 2 млн человек, и сегодня он входит в число лучших горнолыжных курортов России. Кроме того, летом его посетили 350 тыс. человек. «Это говорит о том, что Шерегеш становится популярным, и перед нами стоит задача сделать его круглогодичным, что позволит повысить окупаемость и создать новые рабочие места», – отметил губернатор. Совместно со «Сбербанком» и другими компаниями, которые работают в этой отрасли, разработан проект по развитию Шерегеша. «Благодаря этому плану, мы можем замахнуться на высокие цели. Например, войти в число лучших горнолыжных курортов мира», – заявил Сергей Цивилев, выразив уверенность в реалистичности этой цели, ведь «база уже есть, с каждым годом появляется всё больше новых инвесторов и крупных проектов».

Губернатор также отметил, что на базе малого и среднего предпринимательства будет создана новая экономика региона и его новое лицо. «Одним из главных драйверов станет – индустрия туризма и гостеприимства. Именно поэтому, открытие нового сезона в Шерегеше – ещё один шаг в этом направлении. Курорт развивается уже больше 40 лет за это время здесь появилась своя инфраструктура: 83 гостиницы, 19

подъемников, 2 траволатора и в общей сложности 56 км горнолыжных трасс. Это результаты, которыми стоит гордиться, но впереди ещё много работы». Руководитель Федерального агентства по туризму «Ростуризм» Зарина Догузова также отметила изменения, которые произошли на курорте за последние три года. «Впервые я посетила Шерегеш в 2018 году и разницу вижу колоссальную, сегодня это уже совершенно другой уровень – выросло качество и количество гостиниц, ресторанов и кафе, появились новые подъемники, трассы и другие объекты на горе». Она призвала не расслабляться, «так как впереди решение серьезных вопросов – развитие дорожной, коммунальной и инженерной инфраструктуры, основы, без которой невозможно качественное развитие курорта».

По мнению руководителя Ростуризма, индустрия туризма и гостеприимства должна стать точкой роста для Кузбасса, развитие отрасли положительно скажется на уровне жизни и благосостоянии людей на территории. «В создание крупных проектов должны включаться именно местные производители, фермеры, все креативные индустрии необходимо задействовать в развитии Шерегеша, а мы будем поддерживать любые начинания, направленные на вовлечение именно местного бизнеса», – сообщила Зарина Догузова. По её данным, на федеральном уровне сейчас

идёт работа над серьёзным законопроектом, который касается легализации гостевых домов, чтобы «помочь бизнесу, который хочет работать легально, делать это открыто, прозрачно и по понятным правилам игры».

И ПОПЛАВАЕМ...

Традиция подписания инвестиционных соглашений в рамках деловой программы открытия нового горнолыжного сезона появилась сравнительно недавно. Впервые это произошло два года назад, но тогда на 7,5 млрд рублей заявленных на перспективу инвестиций в Шерегеш частный инвестор обязался вложить 2,5 млрд. Две трети запланировал инвестировать регион – в развитие инженерной инфраструктуры курорта и поселка, в строительство новых автодорог и благоустройство. В прошлом пандемийном году дело также ограничилось подписанием одного инвестиционного соглашения, зато в этом году на Шерегеш буквально обрушился «ливень денег». По крайней мере, объявленный.

Необычно большое число планов и намерений инвесторов со значительными намечаемыми вложениями, более чем на 150 млрд рублей, ознаменовало уже открытие нового горнолыжного сезона в Шерегеше в 2021 году. Даже если половина из объявленного будет реализовано, главный горнолыжный курорт Кузбасса заметно расширится и преоб-

разится. Не говоря уже про то, что будет собственным и весьма крупным аэропортом, третьим в регионе.

О большом числе планируемых к постройке отелей и другой инфраструктуры гостеприимства объявили в этом году как кузбасские, так и федеральные инвесторы. Председатель совета директоров ООО «Гледен Инвест», работающего под маркой отелей «Azimut», Александр Клячин сообщил, что компания приобрела права на сектор «Б» и разработала мастер-план. «На наш взгляд, это наиболее интересная часть горы. Курорт мы будем развивать поэтапно и планируем открыть 3 тыс. номеров – это порядка 10 гостиниц и 10 – апартаментов. Естественно, мы будем строить сопутствующую инфраструктуру, а также постараемся привлечь рестораны мирового уровня. Кроме этого, для создания круглогодичного курорта, мы будем строить водные объекты, которые позволят привлечь людей со всей России летом», – сообщил он.

Управляющий партнер АФК «Система» Вадим Кулубеков объявил о планах построить отель «Cosmos Шерегеш» на 4 звезды к началу 2023 года с инвестициями в 1,8 млрд рублей. По его данным, отель будет иметь 200 номеров, включая 50 апартаментов и 8 номеров для маломобильных гостей, будет построен с тёплыми переходами, рестораном на 220 мест, конференц-залом и фитнес-центром. «В дальнейшем ещё будет строиться SPA и банно-термальный комплекс», – добавил он.

Главный архитектор ООО «СДС-Строй» Олег Ражев отметил, что не только гостиницы будут строиться в Шерегеше. По подписанному с правительством Кузбасса соглашению компания планирует построить два жилых микрорайона: «Шория» к 2026 году с объёмом инвестиций 5,6 млрд рублей и «Микрорайон №2» к 2030 году с вложениями в 22,05 млрд. Олег Ражев напомнил, что «в Кузбассе есть производственные заболевания, которые связаны с угольной, химической и строительной отраслью, не стоит забывать и про коронавирус, после которого сильно страдает весь организм человека, именно поэтому мы должны использовать такие прекрасные природные ресурсы Шерегеша, чтобы разместить здесь санаторий для лечения легочных заболеваний».

Компания «УГМК-Застройщик» объявила в Шерегеше о намерениях реализовать проект в секторе «F» на двух участках площадью 140 га. Генеральный директор «УГМК-Застройщик» Евгений Мордовин сообщил, что территория, которая была выделена под проект, хорошая. «Условное название сектор «F» и будет находиться за подъемником

скайвей. Здесь у нас есть возможность построить новый центр горнолыжного курорта. В планах сделать пешеходную улицу длиной 1 км, сформировать кварталами комплекс отдыха, первые этажи отдать под аренду, а на центральной площади создавать различные активности для гостей курорта и жителей Шерегеша. Перед нами стоит глобальная цель – создать центр отдыха, который будет доступен жителям Сибири и центральной части России».

Евгений Мордовин отметил, что пока есть вопросы по доступным ресурсам – электроэнергия, вода и тепло. «Имеющихся объёмов нам достаточно на реализацию первого этапа, который включает в себя строительство 4 тыс. апартаментов и инвестиций более 17 млрд рублей. Хочу отметить, что лес, который есть в Шерегеше, необходимо беречь. При строительстве наших объектов мы хотим пойти по пути увеличения этажности домов. А также встраивать их между деревьев. Это позволит и сохранить лес, и эффективно использовать территорию, которую нам выделили под проект».

Генеральный директор ООО «ОК Сибшахтострой» Константин Ивушкин сообщил о строительстве самого большого за Уралом верёвочного парка. «Мы также хотим построить самый большой в России сноутубинг. Он будет находиться между сектором А и Б и станет внесезонным. Мы думаем, что это будет отличным дополнением для курорта. Есть и много других проектов, но очень важно сегодня сделать какую-то специальную процедуру по выделению земли и разрешающим документам на проекты в Шерегеше, потому что для инвесторов важно время на всех этапах реализации проекта. А сегодня это один из самых болезненных моментов».

Константин Ивушкин также отметил, что летний туризм пока в плохом состоянии. «В этом году гостиница «Ольга» была на реконструкции и показала 13 млн рублей убытка, гостиница «Берлога» работала, но убытки все равно составили 2 млн рублей. Нужно развивать курорт летом, заниматься благоустройством. Может быть, замахнуться на поля для гольфа, развивать уличные виды спорта – скейтбординг или ролики. Важно сделать Шерегеш интересным и привлекательным и летом». Компания «ОК Сибшахтострой» подписала соглашение о вложениях 2 млрд рублей в строительство до 2026 года канатной дороги, сервисной и развлекательной зоны.

...И ВЗЛЕТИМ

Заместитель генерального директора федерального туроператора «ТUI» Александр Сирченко отметил роль пан-

демии и кризиса для отрасли. По его оценке, они принесли не только новые трудности, но и возможности: «Сегодня индустрия туризма поддерживают, и у нас есть возможность показать, что отдыхать внутри страны можно комфортно и интересно». Он напомнил, что в прошлом году компания запустила пилотный проект с чартерными рейсами в Шерегеш через новокузнецкий аэропорт, и в новом сезоне планирует доставить в 2 или даже в 3 раза больше туристов, это 20 чартерных рейсов. По соглашению о комплексном развитии туризма в регионе, которое заключили губернатор, туроператор TUI и Ростуризм, семидневный отдых в Шерегеше с перелетом из Москвы, трансфером и размещением в отеле будет стоить от 32 тысяч рублей. Обычно подобные туры обходятся в 2 раза дороже.

Субсидироваться будут не только поездки в Шерегеш, но и перелеты кузбассовцев в Москву. Первый чартерный рейс в столицу России для местных жителей будет стоить всего 5,5 тысяч рублей. «Стоимость просто перелета на первом чартерном рейсе, который будет возвращаться отсюда 28 ноября – всего 5,5 тыс. рублей в одну сторону. На следующих рейсах билет будет 12 тыс. рублей в оба конца. Авиабилеты из Кузбасса в Москву субсидируются, потому что это такой же турист, только летящий в столицу отпраздновать Новый год», сообщил также Александр Сирченко.

Заместитель генерального директора ООО «Новаяпорт Холдинг» Евгений Янкилевич на деловой сессии старта сезона сообщил, что в будущем добираться до Шерегеша будет намного проще – самолётом напрямую. По его данным, изыскания и подбор площадки для собственного аэропорта Шерегеша были проведены в 2018 году, «подшли два места для размещения полосы, одно ближе к Шерегешу, другое – в 7 км от курорта, и второе было выбрано, как полностью безопасное для воздушного маневрирования». В этом месте предполагается построить взлетно-посадочную полосу (ВПП) класса «Б» протяженностью 2700 метров, «которая будет принимать беспосадочные перелеты из европейской части страны, включая Москву, Санкт-Петербург и Калининград, с возможностью захода на посадку с любой стороны».

Евгений Янкилевич заявил, что компания планирует за 10 лет выйти на годовой пассажирооборот более 700 тыс. человек при пропускной способности от 9 посадок в час. В общем строительстве ВПП, пассажирского терминала и всей инфраструктуры нового аэропорта в Шерегеше потребуются 13-15 млрд рублей инвестиций со срока-III»

ми реализации 2021-2024гг., из которых 6,8 млрд рублей «инвестор в лице владельца компании Романа Троценко уже готов» направить на строительство аэровокзала и вспомогательной инфраструктуры аэропорта.

ОЦИФРОВКА И КАДРЫ ДЛЯ КУОРТА

Существенная часть деловой программы была посвящена не новым объектам на горе, а насущным проблемам курорта и их решению. Так, управляющий Кемеровским отделением ПАО «Сбербанк» Андрей Беднарский сообщил, что сегодня идёт работа сразу по нескольким проектам, которые касаются Шерегеша. По его словам, «курорт должен стать современным – цифровым, это важно и для туристов, и для инвесторов, и для региона в целом, так как массив собранных данных и качественная аналитика позволяют выбрать верное направление для развития курорта и предложить что-то новое для гостей». В этом направлении предполагается развитие сервиса «2ГИС», где можно более подробно картографировать гору и сам поселок. «Мы также уверены, что курорту необходим единый ски-пасс, который объединит подъёмники разных операторов Шерегеша и даст возможность туристам кататься на любой из трасс, это позволит выстроить логистику внутри курорта и сделать отдых для туристов комфортным и безопасным», – отметил также Андрей Беднарский.

Решением этих вопросов сегодня занялась также управляющая компания «СТК Шерегеш». Её директор Алексей Стоянов сообщил, что компания приобрела технику для уборки снега и помощи туристам, и будет работать на развитие инфраструктуры курорта, заниматься благоустройством, безопасностью и экологией. Министр образования и науки Кузбасса Софья Балакирева отметила необходимость решения кадровых проблем: «Курорт развивается и с каждым годом появляются все новые и новые объекты, и для них требуются профессиональные кадры, которые нужно начать готовить уже сегодня». Она сообщила, что для этого предложено два решения – «Таштагольский техникум будет работать по принципу «единого окна» и готовить специалистов по запросу от инвесторов, менять учебные программы под конкретные запросы, что позволит уйти от создания нескольких учебных центров и сосредоточить все силы и ресурсы в одном месте». Во-вторых, предлагается создать федеральный центр по подготовке новых специальностей, каких нет в России на сегодняшний день, сообщила министр.

ВЕРНУТЬ «ШЕРЕГЕШСКИЙ» БАЗАР

Примечательно, что перспективы и проблемы развития курорта обсуждали в деловой части открытия не только с представителями крупного бизнеса. Сергей Цивилев не раз подчеркивал при этом, что малый и средний бизнес станет основой новой экономики. «Мы находимся в постоянном диалоге с предпринимателями, оперативно реагируем на все их предложения и замечания. Потенциал развития огромный. Наша основная задача – дать возможность малому и среднему бизнесу Кузбасса развиваться быстро и эффективно. А комплексное развитие Шерегеша обеспечит район и посёлок дорожной и коммунальной инфраструктурой, а также станет драйвером экономического развития». А Зарина Догужева отметила, что развитие Шерегеша даст мультипликативный эффект для всего региона: «В индустрию туризма и гостеприимства вовлечены десятки смежных отраслей: общественное питание, сельское хозяйство, транспорт, креативная индустрия и так далее. Важно, что активно вовлекаются и местные жители».

Сергей Цивилев пообещал, что традиционный «шерегешский» базар на горе, который раньше был на выкате, вернётся. «Сейчас идёт решение правовых вопросов и судебные споры. Мы думали, что уже в этом сезоне сможем вернуть предпринимателей на гору, но не получилось. Надеемся, что в ближайший год сможем решить данный вопрос», – сообщил он. Алексей Стоянов пояснил, что «это – не самый простой вопрос, поскольку курорт долгое время развивался стихийно, земля принадлежит разным людям, их интересы пересекаются, чтобы вернуть традиционный базар на гору – необходимо найти компромисс». В то же время он подчеркнул, что управляющая компания понимает необходимость базара, но продажа сувениров должна происходить в комфортных условиях и для самих продавцов, и для покупателей, «поэтому нужно строить здания или единое пространство», «нужен проект, который бы устроил всех».

В свою очередь предпринимательница Олеся Стеблянская отметила, что вопрос с небольшим базарчиком – сложный, а тема очень болезненная: «Ещё до того, как наши небольшие домики убрали с горы – мы предлагали разные варианты для размещения павильонов, потом неоднократно обивали пороги администраций и районной, и поселковой, но ничего не смогли добиться, и, к сожалению, многие туристы нас потеряли, не могут найти на нижней парковке». «Мы очень ждём

возможности снова вернуться на гору и дарить туристам хорошие эмоции и возможность увезти частичку Шерегеша с собой», – подчеркнула она. Её поддержали коллеги Надежда Куспекова и Лариса Каташева, хотя признали, что многим надоела эта безрезультатная борьба, и они потеряли надежду вернуться. «Что мы будем делать дальше сложно представить, т.к. гора активно застраивается, и найдется ли там место для нас, неизвестно, да и разговоры о возвращении на прежнее место с нами никто не ведёт», – посоветовала Лариса Каташева.

НЕ ШЕРЕГЕШЕМ ОДНИМ

По мнению губернатора, туризм уже играет «существенную роль в развитии экономики региона и в формировании нового облика Кузбасса. И дальнейшее развитие отрасли предполагается не только в сфере горнолыжного туризма и только в Шерегеше. 19 ноября Кузбасс в числе девяти российских регионов подписал соглашение с АО «Корпорация Туризм.РФ» о совместном развитии курортных территорий в Шерегеше и Междуреченске. По данным Сергея Цивилева, в Междуреченске в ближайшие три года планируется построить комплекс гостиниц и кафе, создать здесь более сотни новых рабочих мест. При этом соглашение с корпорацией не ограничено двумя территориями.

Планируется, что развиваемые туристические центры региона будут работать в круглогодичном режиме, в том числе, за счёт событийного туризма, что уже привлекло туристов в низкий туристический сезон. В этом году в Кузбассе состоялось 28 фестивалей – на разных площадках – и в крупных городах, и в малых исторических поселениях, сообщил губернатор в бюджетном послании 25 ноября.

В Кузбассе уже получают развитие промышленный, гастрономический, экологический, детский и другие виды туризма, в этом году запущен брендовый маршрут «Кузбасс в сердце» и культурно-исторический маршрут для школьников «Кузбасс – Кузница Победы». «Конечно, мы рады, что число гостей региона с каждым годом растёт, но в первую очередь все позитивные изменения и преобразования должны чувствоваться на себе сами кузбассовцы, и отдых на кузбасских курортах для жителей региона должен быть доступным», отметил Сергей Цивилев. Для этого правительство Кузбасса разрабатывает программу лояльности специально для жителей региона, и первый этап этой программы стартует в декабре 2021 года. ■



МЕДИЦИНСКИЙ ЦЕНТР ДЛЯ ВСЕЙ СЕМЬИ ЭМИЛИЯ СТОМАТОЛОГИЯ И КОСМЕТИЧЕСКАЯ МЕДИЦИНА

«Голливудская улыбка» от «Эмилии»

Сияющая улыбка всегда была показателем красоты и здоровья. Первой миру продемонстрировала белизну зубов Мэрилин Монро в середине 40-х годов. С того времени «голливудская улыбка» стала не просто атрибутом эстетической красоты, а закрепилась в качестве нормы жизни.

Один из популярных способов добиться красивой улыбки – поставить виниры – керамические накладки на зубы, которые позволяют скрыть мелкие дефекты, скорректировать форму зубов или изменить цвет на более светлый.

Медицинский центр «Эмилия» занимается установкой виниров уже не первый год и профессионально подходит к работе. Накладки изготавливаются в зуботехнической лаборатории, а соблюдение протокола во время их монтажа гарантирует срок службы в пределах 15-20 лет.

Помимо внешней красоты сотрудники Центра заботятся о биомеханике движения нижней челюсти по отношению к верхней челюсти и создают правильный прикус. Ведь качественная улыбка – это не только эстетическая красота, но и состояние зубов.

«Эмилия» уже 13 лет заботится о здоровье своих пациентов, оказывая полный комплекс стоматологических услуг. Начиная от профессиональной гигиены и заканчивая реставрацией, ортодонтией и прочими направлениями. Все это возможно благодаря сплоченному коллективу из опытных врачей различной специализации. Для квалифицированной работы сотрудники ежемесячно проходят обучение в разных городах, таких как: Новосибирск, Москва, Санкт-Петербург и Кемерово.

Центр оснащен современным оборудованием, техникой производства немецкой фирмы KAVO – лидера рынка стоматологического оборудования. Материалы и инструменты закупаются только в Германии, причём, не через посредников, а напрямую. Для профилактики используется самая передовая техника и лучшие материалы для обработки полости рта после профессиональной гигиены. Медицинский центр «Эмилия», пожалуй, единственное в Кемерове место, где можно приобрести хороший ирригатор производства Израиля для гигиены зубов, который не только очищает зубные промежутки, но и массирует десны.

Также «Эмилия» оказывает услуги самым маленьким пациентам. Врачи находят подход к детям, поэтому родители могут быть спокойны за комфорт и безопасность своих малышей в стоматологическом кресле. Специально для этих «требовательных» пациентов в Центре есть игровой уголок, а кабинет оформлен в ярких апельсиновых цветах. «Эмилия» заботится о комфорте всех групп клиентов, создавая приятную атмосферу во время лечения – мультфильмы для детей, приятная музыка для взрослых, специальное кресло для людей пожилого возраста.

Приходите в «Эмилию» всей семьей в любое время года!

**Счастье каждого человека во многом зависит от его здоровья.
Наш медицинский центр поможет Вам и Вашей семье
сохранить здоровье и встречать каждый день с улыбкой!!!**



Ведущий специалист медицинского центра «Эмилия»
Гуляев Размик, осуществляющий мечту людей
о «голливудской улыбке»

Совокупность качества услуг и уровня сервиса может гарантировать отличный результат. Также «Эмилия» поддерживает гибкие цены, чтобы все пациенты могли получить квалифицированную помощь по приемлемой стоимости. Медицинский центр поможет Вам добиться той самой «голливудской улыбки» и сохранить её здоровье.

КАРТИНЫ ДЛЯ ВИКИ



Сделаем добро вместе!
www.dobroedelo42.ru

В Кузбасском центре искусств прошла благотворительная выставка-аукцион картин художников Кузбасса, посвященная Всемирному дню ребенка. Все вырученные средства пошли на лечение Вике Кошкиной – подопечной фонда «Доброе Дело».

Елена Колесник, директор фонда «Доброе дело»:

– Огромное спасибо всем, кто нашёл время посетить аукцион. Мы рады сотрудничеству с Кузбасским центром искусств, предложению Каплунова Валерия Александровича совместно провести это мероприятие и помочь ребенку, подопечному фонда «Доброе Дело». Это очень ценно! 21 год наш фонд с партнёрами поддерживает семьи с детьми инвалидами, взрослых инвалидов, детские дома, реабилитационные центры, дома малютки, людей попавших в трудную жизненную ситуацию.

Кузбасский центр искусств организовал сбор и передачу полотен известных художников для благотворительного аукциона. Свою помощь Вике Кошкиной предложили члены Союза художников России – Сурнина Эльвира Владимировна, Тарнавская Августа Антоновна, Юманова Евгения Николаевна, Волков Валерий Александрович, Коробейников Василий Николаевич, Дрозд Андрей Николаевич, Зайцев Александр Джимсович, Хуторной Анатолий Павлович. Замечательные художники, а также друзья нашего фонда и партнёры, благодарим вас за внимание к нашей деятельности и участие в жизни большого ребенка.

Вика с рождения страдает ДЦП, но из-за резких скачков роста, произошло осложнение – согнулись колени и девочка оказалась в инвалидном кресле. В Санкт-Петербурге ей провели успешную операцию, но пока она 2 месяца находилась в гипсе, атрофировались все мышцы. Пройдя 2 комплексные реабилитации в реабилитационном центре «Сакура» в Челябинске, Вика заново учится ходить, восстанавливает потерянные навыки, приобретает новые. Научилась стоять 30 секунд, уже делает несколько шагов, самостоятельно встает, мечтает ходить самостоятельно и уверенно. Необходима ещё реабилитация. И мечта Вики исполнится.

Благодаря этому аукциону, сбор на лечение закрыт. Ещё раз спасибо всем за участие. Две картины наших кузбасских художников отправляются в Москву и Новосибирск.

Отдельное спасибо за добрую, с юмором, атмосферу вечера, ведущему Петру Ларькину. И, конечно, за прекрасное исполнение, артистам – Ксении Беккер, скрипка, солисту Музыкального театра Кузбасса Владимиру Жукову, студентам музыкального колледжа Матвею Четанову и Анастасии Пилипенко. Спасибо фотографу – Евгению Лехнер.

Когда объединяются искусство, бизнес и благотворительность – мечты сбываются! Мы уверены!

Присоединитесь! Сделаем Добро Вместе!



10 ЛЕТ ПОМОГАЕМ ВАШЕМУ БИЗНЕСУ
РАЗВИВАТЬСЯ

ЭДВАЙС
ЗАПАДНО-СИБИРСКИЙ МАРКЕТИНГОВЫЙ ЦЕНТР

Проводим для Вас:

- Маркетинговые и социологические исследования
- Тайные покупки
- Промо-акции
- Продвижение в интернете

ЗАПАДНО-СИБИРСКИЙ МАРКЕТИНГОВЫЙ ЦЕНТР «ЭДВАЙС»
ВАШ НАДЕЖНЫЙ ПАРТНЕР

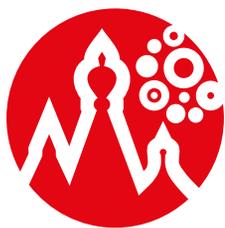
Поздравляем с наступающим
Новым годом и Рождеством
Христовым!

С наилучшими пожеланиями,
Соучредители Кузьмина Екатерина и
Милорадова Анна

+7 (3842) 630892
+7 913-294-2970

info@zsmc-advice.ru

www.zsmc-advice.ru



**БОЛЬШОЙ
ПРАЗДНИК**

**«БОЛЬШОЙ ПРАЗДНИК» -
ФЕЙЕРВЕРКИ И САЛЮТЫ -
КРУГЛЫЙ ГОД!**



- **Г. КЕМЕРОВО, УЛ. ЩЕТИНКИНА, 1,**
ТЕЛ: (3842) 75-55-24,
- **ПР-Т ШАХТЕРОВ, 115/1,**
ТЕЛ: (3842)66-05-42,
- **АВТОЗАВОДСКАЯ ,6, ТГ «ЮЖНЫЙ
КВАРТАЛ»**
- **Г. АНЖЕРО-СУДЖЕНСК, УЛ. ЖЕЛЯБОВА,
28, ТЦ «СИТИ», 2 ЭТАЖ**

@BOLSHOY_PRAZDNIK_KEMEROVO
WWW.BOLSHOY.RU
WWW.42 САЛЮТА.РФ
ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН: WWW.PIRONET.RU

**СДЕЛАЕМ ВАМ ПРАЗДНИК -
ЯРКИЙ И БЕЗОПАСНЫЙ!**