



## ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПРАВИТЕЛЬСТВА ПРИШЁЛ ЧЕРЕЗ ПЛОЩАДЬ

Губернатор Сергей Цивилев объявил 19 сентября о назначении нового руководителя правительства Кузбасса, должность которого была вакантной более месяца. Далеко искать не пришлось, буквально через Советскую площадь, в одной части которой располагается администрация области, а в другой – кемеровская мэрия. Для главы Кемерова Ильи Середюка предстоящее назначение в областные органы власти станет уже третьим за его 25-летнюю карьеру. На его принятую 20 сентября отставку он был также награжден золотым знаком «Кузбасс».

Сообщая о предстоящем назначении Ильи Середюка председателем областного правительства, губернатор отметил роль мэра в «преображении столицы северной агломерации Кузбасса» и выразил уверенность, что Илья Середюк справится с новыми возложенными на него обязанностями. Досрочное прекращение обязанностей мэра Кемерова прошло уже 20 сентября, когда на внеочередное 14-ое заседание собрался городской совет народных депутатов Кемерова. Председатель Законодательного Собрания Кузбасса Алексей Зеленин сообщил, что губернатор принял решение о назначении Ильи Середюка главой правительства региона, а само назначение охарактеризовал как результат слаженной работы администрации города и всех её подразделений, как следствие личных качеств мэра города, таких как порядочность, честность, ответственность, высокие профессиональные качества. И призвал депутатов горсовета рассмотреть вопрос о досрочном прекращении полномочий Ильи Середюка в связи с новым назначением.

Председатель горсовета Юрий Андреев сообщил, что заявление Ильи Середюка о досрочном сложении полномочий по собственному желанию с 22 сентября поступило в горсовет 19 сентября. По предложению самого отставника временно исполнять обязанности мэра назначен первый заместитель главы Кемерова Дмитрий Анисимов. В итоге, за это и отставку одним решением проголосовали все 34 депутата присутствовавшие на заседании (из 36 в целом). Илья Середюк в своём выступлении на заседании горсовета подчеркнул, что «ему посчастливилось шесть с лишним лет управлять замечательным коллективом воодушевленных и увлеченных

кемеровчан, готовых работать круглосуточно, чтобы город стал лучше... эта команда кемеровчан уже выходит за пределы муниципалитета, команда тех, кто любит и верит в свой город». В завершающий момент сессии постановлением губернатора отставник был награжден почетным золотым знаком «Кузбасс».

Отвечая после заседания на вопросы журналистов, Илья Середюк признал, что решение согласиться на новое назначение далось ему непросто, т. к. он любит свою работу, свой город, свою команду, и «благодарен кемеровчанам за поддержку, за те успехи, что достигали совместно», а те проекты, что уже были начаты в городе, при поддержке регионального правительства будут реализованы. По его словам, выбор его кандидатуры губернатором, был обусловлен тем, что в Кемерове удалось реализовать масштабные строительные проекты. Отставку с 22 сентября он объяснил необходимостью передачи дел временному исполняющему обязанности мэра.

Для родившегося в Кемерове в 1975 году Ильи Середюка назначение в областные органы власти будет уже третьим. Собственно в администрации он начинал свой трудовой путь в качестве консультанта, ещё будучи студентом Кузбасского государственного технического университета (закончил его в 1997 году). Затем работал советником первого заместителя губернатора, арбитражным управляющим, перешёл в администрацию Кемерова заместителем мэра, был главой Кемеровского района, и вновь вернулся в областные структуры, когда в 2015 году был назначен заместителем губернатора Амана Тулеева по АПК и экологии. В апреле



АКТУАЛЬНО

2016 года ушёл в отставку предыдущий глава Кемерова Валерий Ермаков, и с подачи Амана Тулеева Илья Середюк вернулся в родной город уже его мэром. В сентябре прошлого года он был избран главой Кемерова во второй раз, но уже на сессии горсовета.

Правительство Кузбасса стало формироваться в феврале 2020 года, а через год новой версией областного устава была введена должность первого заместителя губернатора – председателя правительства региона. Ее занял Вячеслав Телегин, работавший с ноября 2018 года первым заместителем губернатора. 5 августа он ушёл в отставку, как было объявлено, «по собственному желанию по состоянию здоровья». Временно исполнять обязанности председателя правительства стал его первый заместитель – министр финансов региона Игорь Малахов.

Игорь Лавренко

2 КОГДА  
СУЭК  
ЗАМЕНИТ  
РЫНОК ЕС



3 ЧТО  
ПРОИСХОДИТ  
С ЮРМАШЕМ



9 #ЭКСПЕРТ  
ИВАН ПЕЧЕРСКИЙ  
ОБ ОФИЦИАНТАХ  
И ЧАЕВЫХ

## НЕОБХОДИМОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

Машиностроение Кузбасса всегда было неотъемлемой частью региональной экономики, и, безусловно, ей останется. Заводы отрасли работали на строительство ведущих предприятий тяжёлой индустрии региона, затем обеспечивали их запасными частями и обслуживали оборудование, и сегодня продолжают выступать важнейшими партнёрами кузбасского углепрома, металлургии, химии, энергетики, транспорта и коммунального хозяйства. В этом году отрасль приобрела особое значение в связи с беспрецедентным санкционным давлением на Россию. Теперь на кузбасское машиностроение возлагаются надежды как на поставщика оборудования и запчастей взамен импортных и сопутствующего обслуживания. Для этого предприятиям машиностроения предложена различная государственная поддержка, а их заказчиков настойчиво призывают к импортозамещению. Последнее пока выглядит по большей части как переориентация с поставок из недружественных стран на поставки из дружественных и от отечественных производителей. Представители кузбасских машиностроительных заводов и данные внешнеторговой статистики свидетельствуют – угольщики пока предпочитают обращаться к привычным (по качеству и техническим параметрам запрашиваемой техники и оборудования) зарубежным поставщикам. В то же время и у кузбасских производителей стало больше возможностей со своими предложениями, и востребованность отрасли, конечно, растёт.

Продолжение на стр. 4, 6



Фото предоставлено  
пресс-службой  
корпорации «АСИ»

В мае кемеровская корпорация «АСИ» оснастила ПАО «Кокс» системой взвешивания встроенной в ротор вагонопрокидывателя

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

**БЫВШИЕ РЕСТОРАНЫ MCDONALDS В СИБИРИ СТАНОВЯТСЯ «ВКУСНО И ТОЧКА»**

Под бренд «Вкусно и точка» бывшего McDonalds в России переходят и предприятия новокузнецкого ООО «Гид», работавшие по договору франшизы с корпорацией McDonalds до 10 июня. Как сообщил директор ООО «Гид» Андрей Скурыгин, на новый бренд компания, возобновив работу, не перешла сразу, однако, осталась на связи с головной сетью, затем была включена в перезапущенное в июле мобильное приложение сети, потом в общенациональные рекламные кампании и в список ресторанов сети «Вкусно и точка» на её сайте. На бренд «Вкусно и точка» рестораны «Гид», которых в Сибири 25, стали переходить с конца августа. Пока «переделася» половина предприятий компании, до конца сентября это сделают остальные, уточнил Андрей Скурыгин. Напомним, что с 12 июня рестораны бывшей российской «дочки» корпорации McDonalds возобновили свою работу под новым брендом «Вкусно и точка». При этом весь российский сегмент McDonalds – ООО «Система ПБО» – с 10 июня перешло в собственность новокузнецкого предпринимателя Александра Говора, владельца ООО «Гид».

**ПРИВАТИЗАЦИЮ РАСШИРЯЮТ**

Областной план приватизации государственного имущества на 2020-2022гг. дополнен 10 объектами недвижимости в Кемерове, Новокузнецке и ещё в четырёх городах, и двух муниципальных округах региона. В дополнительном списке, в частности, комплекс бывшей инфекционной больницы №8 в Новокузнецке (не используется в этом качестве в связи с пуском год назад новой инфекционной больницы), в составе которого 9 бывших больничных и вспомогательных зданий, самое большое площадью 2,33 тыс. кв. метров. В соответствии с распоряжением областного правительства, в Кемерове планируется приватизировать бывшие здания Кузбасского центра содействия переселению соотечественников, который переехал в другое место, в Кировском районе. Всего их 4, самое крупное на 2,05 тыс. кв. метров площади. Кроме того, в перечень на приватизацию включены здания в Белове (1,99 тыс. кв. метров), Анжеро-Судженске (0,83 тыс. кв. метров) и в Осинниках, помещения в Прокопьевске (2,33 тыс. кв. метров) и Анжеро-Судженске, в Гурьевском и Крапивинском округах. Всё это будет выставлено на продажу в четвёртом квартале этого года.

**АВАРИИ НА «ЛИСТВЯЖНОЙ» РАССЛЕДОВАЛИ ПРИЧИНЫ**

Комиссия Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору (Ростехнадзор) завершила техническое расследование причин аварии на шахте «Листвьяжная» 25 ноября 2021 года. Как сказано в сообщении ведомства, «основными техническими причинами аварии стали загазирование лавы из-за отсутствия необходимого количества воздуха, аппаратное и программное вмешательство в работу газоаналитической системы шахты и работа электрооборудования во взрывоопасной атмосфере. Какое оборудование работало и что конкретно вызвало взрыв, в сообщении не указано. В качестве «основных организационных причин» инцидента комиссия указала «системное искажение результатов контроля аэрологической безопасности, игнорирование данных индивидуальных газоанализаторов», пребывание и работа шахтеров «в загазированных выработках».

**В БЕЛОВЕ ПЛАНИРУЮТ ЭЛЕВАТОР**

По соглашению с правительством Кузбасса московское ООО «Новый сухопутный зерновой коридор» (НСЗК) планирует построить к 2023 году в Белове элеватор единовременного хранения 200 тысяч тонн зерна. Стоимость инвестиционного проекта – 5 млрд рублей, на новом предприятии будет создано 120 рабочих мест. Линейный элеватор в Белове должен включать весь цикл обработки зерна, сообщила пресс-служба администрации правительства Кузбасса. «Благодаря строительству элеватора Кузбасс администрирует в сеть компаний из семи линейных элеваторов России», отметил генеральный директор НСЗК Сергей Пушкин. «Реализация такого крупного проекта даст дополнительный импульс развитию наших территорий», отметил губернатор Кузбасса Сергей Цивилев.

**СУЭК ЗАМЕСТИТ РЫНОК ЕС ЗА ДВА-ТРИ ГОДА**

Генеральный директор АО «Сибирская угольная энергетическая компания» Максим Басов сообщил о планах увеличить поставки угля в Индию и открыть офис компании в этой стране, а заместить выпавшие поставки в Европейский союз в течение двух-трёх лет. По его оценке, показатели работы СУЭК близки к общероссийским в отрасли, где, по последнему прогнозу Минэнерго, «ожидается небольшое, применительно к текущей ситуации, снижение добычи угля, в районе 5-8%» при снижении за первое полугодие на 1%. Компании пришлось перераспределить объёмы поставок в ЕС (в связи с эмбарго – А-П) на рынки Юго-Восточной Азии, Китая, Африки и Ближнего Востока, и это, по словам Максима Басова, «не быстрый процесс, приходится решать массу вопросов с логистикой, фрахтом, страхованием, но при благоприятной рыночной конъюнктуре, эти вопросы вполне решаемые».

**ЧИНОВНИКА РОСТЕХНАДЗОРА СУДЯТ ЗА ВЗЯТКУ**

Куйбышевский районный суд Новокузнецка начал рассмотрение уголовного дела в отношении 52-летнего бывшего начальника Новокузнецкого территориального отдела Сибирского управления Ростехнадзора Игоря Чернова. Он обвиняется в получении должностным лицом взятки за незаконные действия (бездействие), совершенные в особо крупном размере (ч. 6 ст. 290 УК РФ), злоупотреблении должностными полномочиями (ч. 1 ст. 285 УК РФ) и в их превышении (ч. 1 ст. 286 УК РФ). По версии следствия, летом 2018 года обвиняемый предложил представителю компании «Распадская» передать ему в безвозмездное пользование автомобиль с личным водителем за бездействие в случае выявления нарушений, допущенных при ведении горных работ. Что и было сделано, и с июля 2018 года по июль 2021 года руководитель теротдела имел в распоряжении внедорожник и топливные карты. В ходе предварительного следствия было также установлено, что в августе 2021 года обвиняемый из корыстных побуждений не организовал расследование несчастного случая, произошедшего на предприятии с горнорабочим, дав указание рассматривать его как легкий, в результате чего травмированный работник не получил положенные ему выплаты.

ГЛАВНАЯ СТРАНИЦА САЙТА **ВСЕ «ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ»**

**avant-partner.ru**  
ИНТЕРНЕТ ВЕРСИЯ ГАЗЕТЫ

А ТАКЖЕ: ЛЕНТА НОВОСТЕЙ, МЕРОПРИЯТИЯ, АУКЦИОНЫ, КОНФЛИКТЫ, ИНТЕРВЬЮ И МНОГОЕ ДРУГОЕ...

**В БАНКРОТСТВО ВАГОНРЕМОНТА ПРИШЛА ПРОКУРАТУРА**

*В дело о банкротстве вагоноремонтного предприятия «Новотранс» в Прокопьевске включилась областная прокуратура. Суд сделал это по её ходатайству, поскольку конкурсное производство открыто в отношении «крупнейшего вагоноремонтного предприятия страны» с большим числом занятых, что затрагивает права и интересы граждан и муниципалитета.*

Кемеровский арбитраж 29 августа признал несостоятельным прокопьевское ООО «Кузбасское вагоноремонтное предприятие (КВРП) «Новотранс» (входит в единственный транспортный холдинг). Заявление о признании предприятия направил в суд кемеровское ООО «РНК Бизнес» с требованиями в 18,6 млн рублей. При этом, по данным картотеки арбитражных дел, в суд поступило аналогичное заявление о банкротстве от самого КВРП, мотивированное наличием 1,9 млрд рублей просроченной кредиторской задолженности, а также в связи с начатой ликвидацией ООО. Но в связи с тем, что это заявление пришло в суд после обращения ООО «РНК Бизнес», оно принято к производству как заявление о вступлении в дело о банкротстве, и будет рассмотрено в течение двух предстоящих недель. А через неделю после открытия конкурсного производства суд получил ходатайство прокуратуры Кемеровской области о вступлении в дело о банкротстве. Её заявление было обосновано целями «обеспечения законности и защиты трудовых и иных социальных прав граждан, публичных интересов государства и общества», мотивированное наличием у должника «статуса крупнейшего вагоноремонтного предприятия страны, численность работников которого составляет 1229 человек». Соответственно, при рассмотрении дела о банкротстве будут затронуты права работников завода, публичные интересы муниципалитета, а конкурсное производство предполагает пре-

*КВРП «Новотранс» было запущено в конце 2009 года, в 2019-2020гг. построило вторую очередь по ремонту вагонов. В связи с реализацией этого проекта КВРП «Новотранс» получила статус резидента территории опережающего социально-экономического развития «Прокопьевск». В рамках реализации проекта второй очереди КВРП на средства Фонда моногородов и региона в 2021-2022гг. строится «соединительный железнодорожный путь» на предприятии. В 2021 году выручка КВРП составила 4,2 млрд рублей, чистая прибыль – 180,5 млн.*

кращение производства. Суд ходатайство удовлетворил. В пресс-службе холдинга «Новотранс» сообщили позднее прокомментировать банкротство КВРП. Но это так и не было сделано на момент подготовки текста. Егор Николаев



– Екатерина Анатольевна, каким образом Вы из отового-торговой компании превратились в производителя?

**МЯСКО ПО-КУЗБАССКИ**

*«Деловая колбаса» уже достаточно известный кузбасский бренд в прошлом году запустил собственное производство «Эль Мяско». «Авант-ПАРТНЕР» поговорил с руководителем предприятия Екатериной Беловой о том, как сегодня живёт и развивается предприятие.*

расходники. Планировали в этом году оборудовать большой цех, но случился февраль-март. То что сейчас предлагают банки – кредитные ресурсы – мы не можем себе позволить. Было непростой весной. Но мы свои цены не поднимали, старались за счёт маржинальности удерживать, чтобы не вносить панику и истерию в клиентскую базу. Сейчас всё устакановилось. Мы являемся стабильным поставщиком для наших покупателей – у нас всегда есть сырьё и мы держим цены.

– Каким образом вы строите систему продаж?  
– Мы реализуем нашу продукцию через розничные торговые точки и общепит. Большой отдел продаж – представителем в каждом городе позволяет оперативно в течение суток производить доставку по заявке.

– Каким видите своё будущее?  
– Через три-пять лет – хороший заводик, с производительностью 150 тонн в месяц качественной и востребованной продукции, ориентированной на наше кузбасское потребление. Всё свежее. В планах приобрести агрегат для мелкодисперсной обработки – чтобы ввести в ассортимент варёные колбасы, сосиски, шпикачки. Буду стараться все ценности сохранять, чтобы по-настоящему гордиться своим производством!  
У нас, кроме колбас и мясных деликатесов, есть весь ассортимент продуктов – молочка, сыры, мясе, птица, рыба. Планируем стать поставщиком №1 в Кузбассе, чтобы зайдя в торговую точку или кафе стать для них единым поставщиком. И надёжние, и проше, и документооборот сокращается. Мы стараемся развивать отношения, расширять линейку продукции и радовать покупателей!

– В чём уникальность вашей продукции?  
– Для себя я приняла решение, что если хочу развиваться в Кузбассе, значит надо поддерживать местных производителей, поэтому поставщики у нас свои Кузбасские фермеры. То есть, сырьё наиболее свежайшее, никакой заморозки и длительного хранения. Через каждые два дня поставка. Всё сразу в производство.  
Опыт оптовой торговли позволил нам наладить диалог с конечными потребителями, через дегустации в местах продаж получаем прямую обратную связь. Специфика существует даже в разных городах и разных торговых точках, в зависимости от сегмента. В Анжеро-Судженске предпочитают одно, в Березовском другое, в Новокузнецке третье. Мы являемся специалистами по вкусам всего нашего Кузбасса!

Наш главный технолог совместно с поставщиком специй из Новосибирска разрабатывают новые позиции на малых объёмах. Дегустационная комиссия пробует, вносит корректировки, пока нас не устроит вкус.

**Эль Мяско**  
vk.com/el\_myasko  
www.el-myasko.ru  
8 800 201 9020

**ЗАВОД – НА ПРОДАЖУ, ИМУЩЕСТВО РУКОВОДИТЕЛЕЙ – ПОД АРЕСТ**

*Банкротство на Юргинском машиностроительном заводе длится уже более двух лет, но его результатов пока не видно. Очевидно, это связано с тем, что фактический контроль над предприятием принадлежит его залоговому кредитору – корпорации ВЭБ.РФ. И возможно, ясность с заводом появится после того, как она пройдёт права требования по кредитам к должнику, а поскольку они обеспечены залогами – фактически само предприятие. Аукцион объявлен и состоится 21 октября. Тем временем в рамках конкурсного производства и предъявленных претензий к бывшим менеджерам предприятия у них арестовано имущество в обеспечение иска.*



Государственная корпорация развития «ВЭБ.РФ» объявила о проведении открытого аукциона по продаже прав требования по кредитам к ООО «Юргинский машиностроительный завод». И поскольку реализуемые права (требования) обеспечены залогом в виде имущества завода, фактически речь идёт о продаже имущественного комплекса предприятия. Поэтому в сообщении пресс-службы корпорации указано, что «должник владеет промышленной площадью с десятками цехов общей площадью свыше 40 га, складами и отгрузочными площадками, автомобильными и железнодорожными подъездными путями, а ТЭЦ предприятия обеспечивает теплоснабжение Юрги. Завод описан как «предприятие полного производственного цикла с многолетним опытом выпуска горно-шахтного оборудования, металлургической продукции и оборудования, грузоподъёмной техники и сельхозмашин».

Состав залогового имущества в объявлении не указан, но перечислены все требования по кредитам ВЭБа на общую сумму 4,46 млрд рублей, из которых 2,03 млрд приходится на основной долг, остальное – это начисленные проценты, комиссии, пени и штрафы. Начальная (минимальная) цена продажи требования установлена в 584 млн рублей, торги проводятся на электронной площадке «Сбербанк-АСТ». Заявки принимаются с 12 сентября, срок окончания их приёма – 7 октября. Аукцион назначен на 21 октября. Примечательно, что залоговым кредитором Юрмаша был также Связь-банк, но его требования к заводу ВЭБ.РФ выкупил, и теперь они продаются все от одного собственника. Это уже вторая попытка корпорации продать Юрмаш в виде требований к нему. Первые торги проводились в течение 7 месяцев с декабря 2019 года (с неоднократными продлениями), но безуспешно.

*Судебный спор развивается вокруг активов разреза «Кузнецкий Южный». У его нынешних собственников предприятие пытается забрать обратно к изначальному учредителю – разрезу «Нагорный». У него уже нет реальных активов, но есть задолженность перед «БМ-Банком». Именно попытка вернуть её привела к требованиям банка к участнику «Кузнецкого Южного» вернуть доли «Нагорному».*

АО «БМ-Банк» (бывший Банк Москвы) подало иск к московскому ООО «Разрез «Кузнецкий Южный» и его владельцам с требованием признать недействительным ряд сделок по смене собственников предприятия и о возращении 100% его долей учредителю – кемеровскому ООО «Разрез «Нагорный», которое в настоящее время находится в процедуре наблюдения. Всего оспорено 11 сделок с долями «Кузнецкого Южного», которые, по данным арбитражного дела, были зарегистрированы в период с июня 2019 года по август 2022 года.

В пресс-службе банка ВТБ, в группу которого входит «БМ-Банк», пояснили, что заявление банка вызвано тем, что оспариваемые сделки с долями «Кузнецкого Южного» направлены на вывод активов ООО «Разрез «Нагорный» при наличии неисполненных обязательств перед банком». Сделки с долями «Кузнецкого Южного» были заключены «Нагорным» после того, как московский арбитраж принял к рассмотрению иск «БМ-Банка» о взыскании 20,4 млн долларов с кипрской компании Klirinast Investments Ltd. Она в



**РАЗВОД УГОЛЬНЫХ РАЗРЕЗОВ НЕ УСТРОИЛ КРЕДИТОРА**

тот период была через третье лицо владельцем ООО «Разрез «Нагорный», которое по этой кредитной сделке выступило поручителем. Соответственно, иск в кемеровский арбитраж направлен на «возврат активов поручителю и погашение им задолженности», пояснили в пресс-службе ВТБ. Ответчиками по этому иску выступают председатель совета директоров разреза Тимур Франк, Иван Поворозников, грозненское ООО «Карботех» (36,818%) и московское ООО «Роменка» (33,182%), а также уже утратившие статус совладельцев разреза Дмитрий Чиракадзе, кемеровское ООО «Альфа», московское АО «Пожарские и партнёры». В обеспечение иска суд 1 сентября арестовал долги ответчиков: 22,5% в уставном капитале «Кузнецкого Южного» Тимура Франка, 36,818% – ООО «Карботехологии», 33,182% - ООО «Роменка» и 7,5% Ивана Поворозникова. Но немногим ранее, когда иск «БМ-Банка» уже был зарегистрирован кемеровским арбитражем, спорные доли в «Кузнецком Южном» изменились. В частности, она уменьшилась до 15% у Тимура Франка и до 5,682% у ООО «Ромен-

на». И появились новые участники – Армен Харатян и Андрей Колоколов с 11,7% долей у каждого, и Артем Акиаев, 11,6%. Между тем, задолженность с кипрской компании Klirinast Investments Ltd в 20,4 млн долларов еще не взыскана. Хотя разбирательство по ней идёт в московском арбитраже с 2018 года, разрез «Нагорный» выступил в этом деле ответчиком. По сведениям А-П, фирма Klirinast Investments Ltd опосредованно выступала владельцем «Нагорного» в июле 2017 года, когда был заключен кредитный договор с банком «Возрождение», правопреемником которого является в настоящее время «БМ-Банк». «Нагорный» со своей стороны, так же с 2018 года, встречным иском оспаривает договор поручительства по кредиту. Помимо этого с «Нагорного» взыскивают еще 86,5 млн долларов по кредитным обязательствам перед ПАО «Промсвязьбанк» (сейчас этими требованиями владеет ООО «ТД «Россоханский» из Воронежской области). И вновь разрез был в данном договоре поручителем, а Klirinast Investments Ltd – основным заёмщиком.

*Разрез «Нагорный» был владельцем лицензии на угольный участок Чузаасский к югу от Новокузнецка с запасами угля марок Т и ТС 240,6 млн тонн. В феврале 2020 года она была реформирована на ООО «Разрез «Кузнецкий Южный», которое стало осваивать участок и добывать уголь.*

ЦЕНА ВОПРОСА

27 миллионов 36 тысяч 416 рублей 61 копейка стартовой цены за 12537 акций кемеровского АО «Баня на Весенней» оказались не слишком привлекательны для потенциальных покупателей. И повторный приватизационный аукцион по продаже пакета акций, назначенный на 12 сентября, был признан несостоявшимся, как и первый, из-за отсутствия заявок, следует из протокола торгов. На них выставилось 51% уставного капитала. Приватизация этого предприятия была предусмотрена прогнозным планом приватизации муниципального имущества города Кемерово на 2022-2024гг., который горсовет утвердил в ноябре прошлого года. Первый неудачный аукцион проводился 29 июля. Основным видом деятельности АО «Баня на Весенней» указана физкультурно-оздоровительная, дополнительными – непрофильный ритейл, общепит, управление недвижимостью. В компании числится 39 человек, она располагает зданием общей площадью 2,44 тыс. кв. метров по адресу Кемерово, ул. Весенняя д. 5А.

3 миллиарда 271 миллион 230 тысяч 603 рубля 42 копейки составила стоимость контракта, который планирует заключить по итогам открытого конкурса с АО «Производственное объединение «Возрождение» из Санкт-Петербурга на проведение реконструкции взлётно-посадочной полосы аэропорта Кемерово. Торги проводила «Дирекция государственного заказчика по реализации комплексных проектов развития транспортной инфраструктуры». Как сказано в итоговом протоколе конкурсной комиссии, выбранный исполнитель предложил цену работ равную начальной, помимо него в конкурсе участвовало также еще два участника. Объектом работ выступает «полосы взлётно-посадочные аэродромов, включая рулежные дорожки и аналогичные сооружения аэродромов, кроме зданий». Реконструкция взлётно-посадочной полосы аэропорта Кемерово запланирована на 2022-2024гг.

4 миллиарда 400 миллионов рублей задолженности по кредитам кузбассовцев, пострадавших от санкций, подтвердилось реструктуризации. В марте-июле 2022 года 10,8 тыс. кузбассовцев, чей доход снизился из-за санкций, получили временную отсрочку по оплате кредитов или снизили ежемесячные платежи по ним, сказано в сообщении пресс-службы отделения Банка России по Кемеровской области. До 30 сентября действует закон о кредитных каникулах, который позволяет заемщику взять перерыв в платежах по кредиту на полгода, если он остался без работы или у него снизился доход. Такие каникулы за пять месяцев получили 1,28 тыс. жителей Кемеровской области. Ещё 58 ушли на ипотечные каникулы.

22 миллиарда 873 миллиона рублей составили доходы областного бюджета Кузбасса в августе, это на 10,9% меньше, чем в июле, 25,66 млрд, следует из данных министерства финансов региона. Тем не менее, доходы августа нынешнего года оказались на 16,8% больше, чем годом ранее, 19,58 млрд рублей. Расходы при этом составили в августе нынешнего года 20,69 млрд рублей против 16,5 млрд годом ранее и 20,6 млрд рублей в июле. Благодаря превышению доходов над расходами профицит областного бюджета продолжил свой рост и составил на 1 сентября 96,6 млрд рублей, что на 2,2 млрд больше, чем на 1 августа.

Игорь Лавренко

Антон Старожиков

# НЕОБХОДИМОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ



На заседании «круглого стола» «Снижение зависимости российской угольной отрасли от импорта» на выставке «Уголь России и Майнинг» Сергей Цивилев отметил, что «в стране много предприятий, которые в состоянии не потерять оборудование, не потерять коллективы – производить качественную и конкурентоспособную продукцию»

Продолжение. Начало на стр. 1

## ВЕЛИЧИНА И ЗНАЧЕНИЕ

По данным статистики, кузбасское машиностроение – не самая крупная по объёмам отрасль промышленности. Совокупный объём отгруженных товаров по всем машиностроительным направлениям составил в прошлом году около 70 млрд рублей (см. диаграмму №1), что на 15 млрд больше, чем в пищевой отрасли, на 30 млрд рублей меньше, чем в химических, и уже почти в 6 раз меньше, чем в металлургии. Разрыв с угольной промышленностью составил в прошлом году 20 раз, но то был год очень высоких цен на уголь. В обычное время разрыв составляет около 15 раз.

Но, безусловно, не только и не столько этим определяется значение машиностроения Кузбасса. Наряду с транспортом, строительной сферой и АПК оно в первую очередь удовлетворяет внутренние региональные потребности. Заводы по выпуску оборудования, запасных частей и обслуживанию выступают пар-

тнёрами кузбасских угольных компаний, предприятий энергетики и коммунальной сферы, железнодорожных перевозчиков. И значение такого сотрудничества

У машиностроения Кузбасса объём экспорта в прошлом году составил около 32 млн долларов США, или 2,4 млрд рублей в пересчёте по среднему курсу прошлого

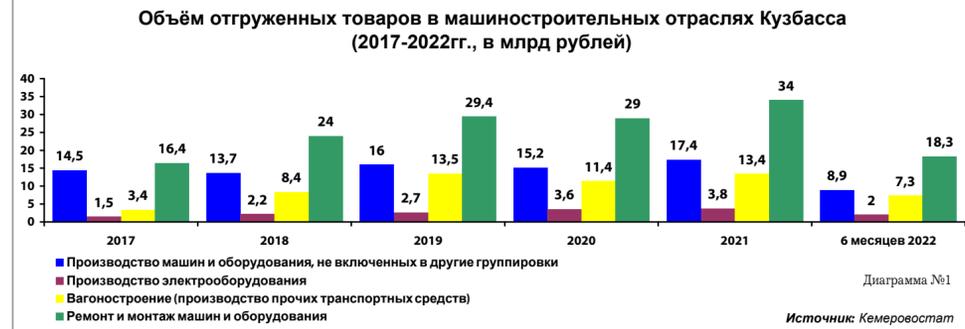
технической продукции пришло в Кузбасс на 320 млн долларов, и именно с этими поставками на общую сумму 24 млрд рублей, пришлось конкурировать заводам Кузбасса (за минусом импорта комплектующих на сами эти заводы). Конечно, не со всеми поставками есть конкуренция, есть уникальные по товарной номенклатуре и назначению поставки, или поставки по индивидуальному заказу. Но так или иначе, понятны характер кузбасского рынка потребления машиностроительной продукции и соотношение сил на нём местного производства (плюс нужно иметь в виду поставки из других российских регионов) и импорта.

## СОХРАНЕНИЕ ВВОЗА

Как сейчас складывается ситуация с импортом различного оборудования, техники и приборов, в том числе, для нужд той же угольной отрасли сказать пока сложно. Но и представители кузбасских машиностроительных заводов, и некоторые угольные компании сообщают, что ввоз зарубежной продукции для нужд производства продолжается. На этой неделе, например, АО «СУЭК-Кузбасс» («дочка» АО «Сибирская угольная энергетическая компания», СУЭК) объявило о переходе «на новые самоспасатели CARBO-70 турец-

номенклатура продукции, а для развития производства привлекаются различные партнёры из России, Китая, Индии и Латинской Америки». Идёт также поиск «альтернативных поставщиков в том же Китае и других дружественных странах».

Внешнеторговая статистика России, как известно, закрыта с февраля, но таможенные данные стран-экспортёров открыты, и они показывают, что их поставки по многим позициям машиностроительного экспорта продолжают, несмотря на санкционный режим. Например, Германия в первом полугодии текущего года поставила в Россию на 43 млн долларов запасных частей и комплектующих для горной и горно-шахтной техники, по 21,5 млн в первом и во втором кварталах. Это меньше, чем раньше, но все равно немало. Для сравнения только Кузбасс подобной продукции импортировал в прошлом году на 22 млн долларов, в том числе, на 2,7 млн из Германии. Зато она почти прекратила поставки бульдозеров и другой подобной техники в Россию: на 3 млн долларов во втором квартале против 22 млн в январе-марте. Зато по этой группе товаров шли поставки из Японии. В апреле-июне они составили 57 млн долларов, это почти в 3 раза меньше, чем в первом квартале



показывают в первую очередь не сравнения с другими отраслями, тем более, такими ориентированными на экспорт, как углепром или металлургия.

года 73,66 рубля за 1 доллар. Это чуть больше 3% от всего объёма отгруженных машиностроителями региона товаров и услуг. А вот встречного импорта машино-

строения». Правда, такой же прибор выпускает и Южно-Уральский завод спасательного оборудования в Оренбургской области, который в свою очередь сообщает, что производит самоспасатель как разработку компании Degeza. И она действительно располагает производством в Турции, но ведёт своё происхождение от донецкого завода горноспасательного оборудования. В августе один из хакасских разрезов СУЭК сообщил о вводе в строй карьерной техники производства компании Liebherr, и это уже точно продукция не российского происхождения.

Генеральный директор СУЭК Максим Басов в одном из недавних интервью признал, что «некоторые традиционные поставщики, действительно, отказываются работать с российскими компаниями либо ограничивают сервисное обслуживание, а другие работают, и это старается не афишировать это». Компания на такие условия работы отреагировала созданием дирекции по сервисному бизнесу, которая развивает машиностроительные активы СУЭК, шесть собственных заводов в Сибири и на Дальнем Востоке. По словам Максима Басова, «на этих предприятиях постоянно расширяется

объём производства». Правда, такой же прибор выпускает и Южно-Уральский завод спасательного оборудования в Оренбургской области, который в свою очередь сообщает, что производит самоспасатель как разработку компании Degeza. И она действительно располагает производством в Турции, но ведёт своё происхождение от донецкого завода горноспасательного оборудования. В августе один из хакасских разрезов СУЭК сообщил о вводе в строй карьерной техники производства компании Liebherr, и это уже точно продукция не российского происхождения.

## ТРАНСФОРМАЦИЯ И РАЗВИТИЕ

Статистические данные показывают также, что за последние 5 лет произошла определённая структурная перестройка кузбасского машиностроения. Если пять лет назад «производство машин и оборудования, не включенных в другие группировки» (обычно это как раз горное и горно-шахтное направления) по объёму отгруженной продукции было примерно на одном уровне с «ремонт и монтаж машин/оборудования», то сейчас разрыв между ними двукратный в пользу последней подотрасли. А вплотную к производству машин и оборудования подошло по объёму отгрузки транспортное машиностроение, в кузбасском случае – это вагоностроение (см. диаграмму №1).

Нужно также отметить, что с какими бы сложностями не сталкивалось машиностроение Кузбасса, какими бы не были заметными падения производства в отдельные годы, затем отрасль восстанавливалась.

Окончание на стр. 6

# СТАНДАРТИЗАЦИЯ – НОРМАТИВНАЯ БАЗА ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ ГОРНО-ШАХТНОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Горнодобывающая отрасль является неотъемлемой частью благосостояния экономики Кузбасса и России. В условиях санкционного давления со стороны недружественных государств на российскую экономику и имеющихся трудностей с закупкой зарубежного оборудования и комплектующих, перед отраслью стоит задача не выпустить из технологического развития, сохранить достигнутые результаты и эффективность работы. О том, какую роль играет в этом национальный технический комитет по стандартизации «Горное дело» ТК-269 «Авант-ПАРТНЕР» поговорил с его руководителем Юрием МАЛАХОВЫМ.



– Юрий Валентинович, как с Вашей точки зрения взаимосвязаны стандартизация и снижение импортозависимости?

– Ориентация отечественных горнодобывающих компаний на импортное оборудование и машины в существующей ситуации обернулось импортозависимостью прежде всего на высокотехнологическое оборудование.

Осуществление политики технологического суверенитета в горной отрасли страны невозможно без развития собственного производства горно-шахтного оборудования. При этом собственное производство машин и оборудования должно соответствовать технологическим запросам конечного потребителя, быть эффективным и не допускать потери важных критериев качества и безопасности эксплуатации оборудования. А наиболее важным инструментом, обеспечивающим принятый вектор развития технической политики по импортозамещению и являющимся государственными стандартами. В связи с этим стандартизация в текущих условиях приобретает всё большую актуальность. Реальный вклад технического комитета ТК-269 Горное дело в обеспечении снижения импортозависимости – это разработка стандартов на горные машины и оборудование, соответствующих требованиям мирового уровня технологического развития для угольной и горной отрасли страны.

– И что для этого сегодня делается?

– Для решения вопросов импортозамещения в угольной промышленности в Минэнерго России в августе 2022 года создана рабочая группа по вопросам снижения зависимости угольной промышленности от импорта оборудования, комплектующих, технологий и услуг (работ), состоящая из специалистов Минпромторга России, угольных компаний и машиностроителей, в состав группы так же был включен ТК 269 Горное дело.

На заседании группы экспертов Минэнерго было отмечено, что зарубежный изготовитель горно-шахтного оборудования в своей конкурентной борьбе за потребителя, предлагает оборудование с взаимосвязью характеристик преимущественно только в рамках своей продукции, тем самым сохраняя рынок продаж оборудования за собой и привлекая российских потребителей из горнодобывающей компании к своим разработкам. Наша задача сейчас

создать и освоить отечественными машиностроителями линейки унифицированного отечественного горно-шахтного оборудования с едиными техническими требованиями, при этом, совместимое.

В рамках решения основных задач рабочей группы планируется сформировать перечень критически важного оборудования для горной отрасли, обеспечить в ближайшее время создания отечественными машиностроителями востребованных аналогов зарубежного горно-шахтного оборудования.

– Какова в этом роль ТК-269?

– На этапах подготовки технических заданий на критически зависимое от импорта оборудование и проведения НИОКР техническим комитетом Горное дело (ТК 269) будет организована работа по актуализации и разработке стандартов на импортозамещаемое оборудование. К перспективному для импортозамещения оборудованию, к которому уже сейчас комитет приступил к разработке стандартов, можно отнести – подвижной состав монорельсовых дорог, комбайны проходческого-очистного, крепь анкерная гидрораспорная.

Таким образом, в рамках рабочей группы по импортозамещению, комитету ТК 269 Горное дело поручена важная роль в организации разработок государствен-

ных стандартов, обеспечивающих производство, эксплуатацию и дальнейшую сертификацию приоритетных и критических для импортозамещения видов высокотехнологического оборудования для угольной отрасли. Данную работу секретариат технического комитета будет осуществлять совместно с членами комитета АО «НЦ ВостНИИ», Институтом угля ФИЦ УУХ СО РАН, представителями кузбасского машиностроения – АО «Кемеровский экспериментальный завод средств безопасности», ООО «Завод инновационного машиностроения», ООО «ОКС», ООО «НПП ШАХТПОИЖСЕРВИС» и др., при взаимодействии с угольными компаниями и заинтересованными организациями.

– Есть уже примеры такой стандартизации и реализации практики импортозамещения?

– Один из реализованных на практике примеров импортозамещения посредством использования государственного стандарта для производства и закупок оборудования для нужд угольных шахт является разработанный в ТК 269 Горное дело ГОСТ Р 70061-2022 «Оборудование горно-шахтное. Пункты переключения в самоспасатели. Общие технические требования» (ГОСТ Р 70061-2022).

Согласно п. 28 Федеральных норм и правил в области промыш-

ленной безопасности «Правила безопасности в угольных шахтах» для спасения людей в горных выработках угольные шахты должны оборудоваться пунктами переключения в самоспасатели (ППС). Но реализация данных требований была затруднительна, так как на нормативном уровне отсутствовали технические требования к характеристикам и параметрам ППС для безопасной эксплуатации в угольных шахтах. Соответственно новый вид оборудования отечественными заводами не производился. При этом за рубежом такие компании как Drager (Германия), Strata (США), MineARC (Австралия) изготавливали аналогичное по характеристикам ППС оборудование, которое при доведении их параметров до российских требований безопасности возможно было поставлять на отечественные угольные шахты. В 2020 году в рамках комитета по инициативе и с участием бизнеса была организована работа по созданию государственного стандарта, который установил технические требования на ППС для безопасной эксплуатации в условиях угольных шахт и снял нормативное препятствие к их разработке и производству. При его разработке были использованы лучшие зарубежные и отечественные практики и опыт, учтены федеральные требования

безопасности. Таким образом полностью обеспечен суверенитет в производстве ППС на отечественных предприятиях для нужд угольной отрасли.

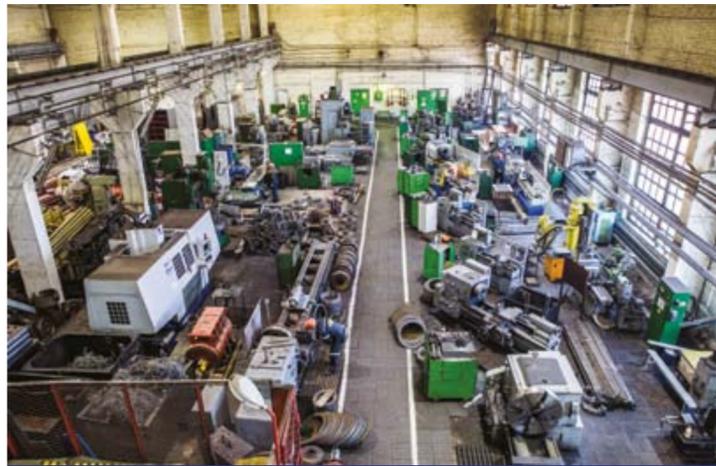
Одним из первых, кто освоил новый вид продукции – пункты переключения в самоспасатели, по утверждённому ГОСТ Р 70061-2022 – кузбасское машиностроительное предприятие ООО «ПК-Вистек», являющееся активным членом технического комитета ТК 269 Горное дело. ППС выпускаемые этой компанией полностью соответствуют требованиям государственного стандарта, в том числе по обеспечению работоспособности при воздействии избыточного давления ударной волны в условиях аварийных ситуаций угольных шахт, что подтверждено экспериментальными испытаниями образца ППС в специализированной организации.

ООО «Распадская угольная компания» (ООО «РУК») в рамках проведения закупочного процедуры использовала утверждённый государственный стандарт ГОСТ Р 70061-2022 для отбора поставщиков ППС. ООО «РУК» в рамках интересов компании от некачественной продукции и подтверждения предлагаемого к поставке образцов ППС и их технических параметров для безопасного использования в угольных шахтах рекомендовало изготовителям провести оценку соответствия выпускаемых ППС требованиям государственного стандарта ГОСТ Р 70061-2022 с привлечением независимых экспертов, в том числе от ТК 269 Горное дело. В настоящее время два Кузбасских изготовителя – машиностроительные заводы ООО «ПК-Вистек» и АО «КЭЗСБ» подтвердили соответствие выпускаемых образцов ППС требованиям государственного стандарта, что позволит угольным компаниям в будущем безопасно эксплуатировать их образцы.

Таким образом, можно с уверенностью сказать, что курс на импортозамещение является надёжным и единственным верным в нынешней ситуации путём достижения технологического суверенитета в горной отрасли. А стандартизация – это нормативная база импортозамещения горно-шахтного оборудования.

ТК 269 «Горное дело» машиностроителям Кузбасса желает плодотворной работы, стабильности и уверенности в завтрашнем дне!

С Днём машиностроителя!



СУЭК развивает машиностроительные активы – шесть собственных заводов в Сибири и на Дальнем Востоке, на этих предприятиях постоянно расширяется номенклатура продукции, а для развития производства привлекаются различные партнёры из России, Китая, Индии и Латинской Америки



Работа экспертов на ООО «ПК-Вистек» по проверке образца ППС на соответствие требованиям государственного стандарта

# НЕОБХОДИМОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ



В июле на Кемеровском АО «Азот» корпорация «АСИ» внедрила систему автоматического контроля фасовки аммиачной селитры в мягкие контейнеры с дальнейшей отгрузкой в стандартные полувагоны.

Фото предоставлено пресс-службой корпорации «АСИ»

Окончание, начало на стр. 1

Так было, к примеру, в пандемийном 2020 году, когда снижение производства составило 5-25%, но уже в следующем году прошло восстановление (см. диаграмму №2). Если взять ведущие предприятия отрасли, то какими бы не были сложности в отдельные периоды их работы, практически все они продолжают развиваться, наращивать объемы выпуска продукции, расширять её ассортимент. Даже Юргинский машиностроительный завод в этом году восстановил свою работу, пусть и частично.

## КУРС НА ЗАМЕЩЕНИЕ

О проведении в регионе специальной работы по замещению импортных поставок машиностроительной продукции было объявлено уже в начале апреля. Тогда губернатор Кузбасса Сергей Цивилев поручил создать рабочую группу для сбора предложений предприятий региона по производству импортозамещающей продукции. По его словам, «всё, что касается импортозамещения, сейчас приоритетно». 7 июня на заседании «круглого стола» «Снижение зависимости российской угольной отрасли от импорта» на выставке «Уголь России и

Майнинг» он отметил, что «за последние несколько десятилетий российские угольщики попали в зависимость от импортного угольного оборудования». В результате, российский угледпром стал площадкой для испытания оборудования мировых производителей, хотя «в стране много предприятий, которые в состоянии – не потеряли оборудование, не потеряли коллективы – производить качественную и конкурентоспособную продукцию».

В интервью «Авант-ПАРТНЕР-Ру» (см. «Авант-Партнер-Рейтинг» №3 за 2022) губернатор признал, что «сейчас у промышленных предприятий региона возникают определенные риски в части поставок заказов, сроков изготовления запасных частей, резко стало дороже сырье и комплектующие». По оценке Сергея Цивилева, сейчас важно вернуть доверие угольщикам к отечественному оснащению, которое не уступает иностранному по качеству, «снизить зависимость от сторонних производителей и параллельно развивать новые виды производства».

Важной частью курса на импортозамещение стала государственная поддержка, как организационная и консультационная, так и финансовая – налоговыми

льготами и льготным кредитованием. Министр промышленности и торговли Кузбасса Леонид Старосвет на заседании «круглого стола» 7 июня на выставке «Уголь и Майнинг» указал на то, что в регионе реализуется государственная программа «Развитие промышленности Кузбасса» (2019-2024 годы), которая предусматривает финансовую поддержку предприятий в форме субсидий, плюс к этому льготное кредитование предоставляет Фонд развития промышленности Кузбасса. Аналогичную поддержку оказывает также федеральный Фонд развития промышленности. Машиностроители могут также получить бесплатную консультационную поддержку от региональных инвестиционного агентства Кузбасса и центра поддержки экспорта.

## ОСНОВНЫЕ ДВИЖЕНИЯ

В ситуации объявленного курса на импортозамещение (отдельный вопрос, насколько этим курсом удастся двигаться, и быстро) у машиностроителей Кузбасса не то чтобы увеличились шансы. Ведь и маркетинг, и необходимость соответствовать цене качеством, и выдачу заданных технических характеристик продукции никто не отменял. Потребители в лице

угольщиков, металлургов, железнодорожников и химиков не обязаны покупать отечественное, а внутри него, преимущественно кузбасское, только потому, что объявлен курс. И хотя у машиностроителей стало больше возможностей со своими предложениями местным потребителям, главными событиями в отрасли, нужно отметить, стали в этом году вполне себе обычные, штатные, в стиле «бизнес как обычно». В первую очередь это были действия по расширению рынка, в том числе, при возможности и за рубежом, по увеличению производительности труда и внедрению бережливых технологий, благо на это есть государственная поддержка, по расширению ассортимента и т.п.

Кемеровская корпорация «АСИ» отметила своим освещением своей системы взвешивания вагонопрокидывателя на ПАО «Кокс». В мае там были проведены соответствующие работы, и внедрён новый весовой комплекс, призванный упростить приёмку и коммерческий учёт угля, поступающего на предприятие для изготовления кокса. Система сконфигурирована на основе железнодорожных весов «РТВ-С» с максимальной нагрузкой 100 тонн и встроена непосредственно в ротор вагонопрокидывателя. Конструкция оборудования обеспечивает высокую точность статических измерений, результаты взвешивания сразу поступают в локальную базу данных предприятия. Цель установки нового весоизмерительного комплекса – оптимизация технологического учета за счет совмещения взвешивания непосредственно с работой вагонопрокидывателя.

А «Промышленный технопарк «КЭМЗ», чьим резидентом является «ТоргИнвест», заключил в июле соглашение о сотрудничестве с Алтайским кластером энергомашиностроения и энергоэффективных технологий. Проект промышленного технопарка по соглашению с министерством промышленности и торговли Кузбасса предусматривает развитие машиностроительных производств на базе технологического комплекса коллективного пользования на площадке в 1,75 га.

Машиностроительные проекты продолжают активно использовать льготы резидента территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР), которых в Кузбассе четыре. В июле совет по инвестиционной и инновационной деятельности при губернаторе Кузбасса одобрил для размещения на территории «Проктопьевск» предприятие по ремонту самосвалов БелАЗ с инвестициями в 94,7 млн рублей и с созданием 100 новых рабочих мест. Его инициатором ООО «Авангард». Проект планируется реализовать к 2025 году. А на этой неделе совет включил в число резидентов ТОСЭР «Новокузнецк» проект ЗАО «Завод «Сибэнергосила». Оно планирует открыть сервисный центр по ремонту электрических машин для горной и металлургической отраслей, производство электро-технического и распределительного оборудования, в частности, трансформаторных подстанций и электрощитов. Запуск намечен на начало следующего года. Инвестиции в проект – более 24 млн рублей.

Сегодня как никогда важно придать машиностроению заметный импульс нового развития, исходящего от новых потребностей импортозамещения, налаживания новых партнёрских отношений местных производителей с местными потребителями, внедрения новых технологий и продуктов. Это – сложная задача, с которой справятся не все заводы. Но если справятся немногие, уже будет заметным достижением.

форуме предприятие заключило соглашение с ООО «НПО «Ясиноватский машиностроительный завод» (ЯМЗ) из Донецкой народной республики. Продукция завода «ТоргИнвест» – взрывозащищенные электродвигатели – используется в проходческой технике ЯМЗ, и по соглашению кемеровская компания спланировала начать их поставлять кузбасским угольщикам. Со сборкой на месте, гарантийным и пост гарантийным обслуживанием.

Как заявил при подписании директор ООО «ТоргИнвест» Дмитрий Емелин, «развитие кооперации позволит обеспечить работой сотрудников предприятий и создавать новые рабочие места». Директор по развитию ЯМЗ Андрей Хлыстик назвал заключение соглашения «важным событием в построении взаимоотношений Донбасса и Кузбасса», которая предоставила «возможность развития предприятий, обмена опытом, сохранение научного потенциала и внедрение инновационных решений». И уже в августе такой проходческий комбайн совместного производства (с участием также томского ООО «Машиностроительное предприятие «Ильма») запустили на шахте имени С.Д. Тихова.

А «Промышленный технопарк «КЭМЗ», чьим резидентом является «ТоргИнвест», заключил в июле соглашение о сотрудничестве с Алтайским кластером энергомашиностроения и энергоэффективных технологий. Проект промышленного технопарка по соглашению с министерством промышленности и торговли Кузбасса предусматривает развитие машиностроительных производств на базе технологического комплекса коллективного пользования на площадке в 1,75 га.

Машиностроительные проекты продолжают активно использовать льготы резидента территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР), которых в Кузбассе четыре. В июле совет по инвестиционной и инновационной деятельности при губернаторе Кузбасса одобрил для размещения на территории «Проктопьевск» предприятие по ремонту самосвалов БелАЗ с инвестициями в 94,7 млн рублей и с созданием 100 новых рабочих мест. Его инициатором ООО «Авангард». Проект планируется реализовать к 2025 году. А на этой неделе совет включил в число резидентов ТОСЭР «Новокузнецк» проект ЗАО «Завод «Сибэнергосила». Оно планирует открыть сервисный центр по ремонту электрических машин для горной и металлургической отраслей, производство электро-технического и распределительного оборудования, в частности, трансформаторных подстанций и электрощитов. Запуск намечен на начало следующего года. Инвестиции в проект – более 24 млн рублей.

Сегодня как никогда важно придать машиностроению заметный импульс нового развития, исходящего от новых потребностей импортозамещения, налаживания новых партнёрских отношений местных производителей с местными потребителями, внедрения новых технологий и продуктов. Это – сложная задача, с которой справятся не все заводы. Но если справятся немногие, уже будет заметным достижением.

## КНТП «ЧИСТЫЙ УГОЛЬ – ЗЕЛЁНЫЙ КУЗБАСС»

### КОМПЛЕКСНАЯ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ ПРОГРАММА ПОЛНОГО ИННОВАЦИОННОГО ЦИКЛА

Программа «Разработка и внедрение комплекса технологий в областях разведки и добычи твердых полезных ископаемых, обеспечения промышленной безопасности, биоремедиации, создания новых продуктов глубокой переработки из угольного сырья при последовательном снижении экологической нагрузки на окружающую среду и рисков для жизни населения» утверждена Распоряжением Правительства РФ от 11.05.2022 №1144-р.



«Чистый уголь – зелёный Кузбасс» – новая стратегия развития промышленности региона, его будущее. Эксперты, участники и индустриальные партнёры НОЦ «Кузбасс» проделали колоссальную работу по сбору, консолидации информации, согласованию мероприятий в рамках комплексной научно-технической программы «Чистый уголь – зелёный Кузбасс», – подчеркнула министр науки и высшего образования Кузбасса Ирина Ганчева.

Реализация программы «Чистый уголь – зелёный Кузбасс» начнётся уже в этом году и пройдет до 2026 года. Будут реализованы инновационные проекты по разработке и внедрению технологий экологически сбалансированного ведения горных работ на базе цифровой трансформации процессов буровзрывного разрушения пород на разрезах региона, комплексной технологии переработки угля с получением нового вида сырья для производства углеродных волокон.

Будет создана цифровая платформа мониторинга выбросов парниковых газов и их сокращения при использовании чистых угольных технологий. Начнёт работу аккомплион для отработки новейших технологий рекультивации и ремедиации. Разработана и внедрена инновационная технология очистки сточных вод на предприятиях по добыче угля открытым способом. Для промышленного сектора России сформируют крупнейшую персонализированную программу профилактики болезней системы кровообращения.

Предполагается, что в ходе реализации проектов комплексной научно-технической программы будет создано и зарегистрировано в Роспатенте и Евразийском патентном ведомстве 85 результатов интеллектуальной деятельности. В научно-исследовательских коллективах над поставленными задачами будут работать 405 исследователей, более половины из них в возрасте до 39 лет.

Исполнителями станут 16 вузов и НИИ России, в том числе 5 кузбасских: Кемеровский государственный университет, Кузбасский государственный технический университет им. Т.Ф. Горбачева, Сибирский государственный индустриальный университет, Научно-исследовательский институт комплексных проблем сердечно-сосудистых заболеваний, Федеральный исследовательский центр угля и углекислого СО РАН.

Индустриальными партнёрами и заказчиками выступают 12 предприятий – гиганты угольной и угледобывающей промышленности, а также ряд инновационных компаний.

#### Цель КНТП:

Создание комплекса технологий, повышающего эффективность угледобычи и угледобывающей, обеспечивающих высокий уровень промышленной безопасности и экологии, снижающих риски профессиональных заболеваний, а также формирование эффективной системы управления исследованиями, инновациями, производством и выводом на рынок новых продуктов на основе научно-производственного партнёрства научных и образовательных организаций и организаций реального сектора экономики.

#### Задачи КНТП:

- создание информационных технологий мониторинга и управления запасами угля;
- освоение технологий добычи угля без постоянного присутствия людей в очистных и подготовительных забоях на базе современной комплексной механизации;
- использование технологий, обеспечивающих повышение эффективности вентиляции и дегазации угольных шахт;
- создание взаимосвязанных технологических комплексов по добыче и преобразованию угля в продукцию с высокой добавленной стоимостью;
- организация в установленном порядке мониторинга выбросов парниковых газов и оценка их сокращения в результате реализации планируемых технических и технологических мероприятий на долгосрочную перспективу;
- трехмерное моделирование геологической среды при разведке месторождений;
- развитие комплексов «саморегулируемая умная фабрика», которые будут сфокусированы на создании «умных» процессов, продуктов и оборудования;

- использование технологических автомобилей-беспилотников при транспортировке вскрыши и угля;

- разработка биологических технологий рекультивации нарушенных земель;

- разработка технологии очистки шахтных и карьерных вод;

- разработка и внедрение технологий индивидуальных подходов к пациенту, применение персонализированных методов лечения заболеваний и коррекции состояний, включая персонализированное применение лекарственных препаратов и биомедицинских клеточных продуктов;

- разработка и реализация эффективной системы управления исследованиями, инновациями, производством и выводом на рынок новых продуктов на основе научно-производственного партнёрства научных и образовательных организаций и организаций реального сектора экономики.

На реализацию КНТП привлечено всего 3 594 млн рублей, в т.ч. из бюджетных источников – 1 654 млн рублей, из внебюджетных источников – 1 940 млн рублей.

В КНТП вошли 15 проектов по трём ключевым направлениям: «добыча и переработка угля», «цифровые решения и технологии», «экология и здоровьесбережение».

#### Проекты КНТП:

1. Разработка и внедрение технологий экологически сбалансированного ведения горных работ на базе цифровой трансформации процессов буровзрывного разрушения пород на разрезах Кемеровской области – Кузбасса;
2. Разработка технологий эффективной отработки трудноизвлекаемых запасов пластовых угольных месторождений подземным способом и скоростной проходки горных выработок роботизированными модулями;
3. Технология и оборудование повышения эффективности дегазации выбросоопасных угольных пластов для обеспечения безопасной добычи угля в сложных горно-геологических условиях;
4. Переработка хвостов угольных обогатительных фабрик с целью получения товарного угольного концентрата;
5. Комплексная технология переработки угля с получением нового вида сырья для производства углеродных волокон;
6. Комплексная переработка отходов угледобычи и угледобывающей с выделением редких и редкоземельных элементов;



7. Геоинформационная система цифрового регионального управления;

8. Цифровая платформа мониторинга fugitивных выбросов парниковых газов и их сокращения при использовании чистых угольных технологий;

9. Разработка информационно-технологической платформы пилотного производства «премиальных» угольных смесей;

10. Разработка и создание беспилотного карьерного самосвала члечного типа грузоподъёмностью 220 тонн;

11. Разработка системы управления автономными транспортными средствами на основе программируемой траектории движения;

12. Экополигон мирового уровня технологий рекультивации и ремедиации;

13. Инновационная технология очистки сточных вод на предприятиях по добыче угля открытым способом;

14. Персонифицированная программа профилактики болезней системы кровообращения в крупных промышленных регионах;

15. Разработка и реализация эффективной системы управления исследованиями, инновациями, производством и выводом на рынок новых продуктов на основе научно-производственного партнёрства научных и образовательных организаций и реального бизнеса.

#### Основные ожидаемые результаты КНТП:

Ежегодно планируется рекультивировать с использованием новейших инновационных технологий не менее 10 тыс. гектаров.

Ожидается внедрение 34 технологических инновационных разработок в организации реального сектора экономики для достижения высокого уровня импортозамещения продуктов и технологий в горнодобывающей отрасли.

Планируется рост молодых исследователей в возрасте до 39 лет, занятых в реализации мероприятий комплексной программы, до 52%.

Планируется создание 1035 рабочих мест к 2026 году.

Ожидаемый объём выручки, полученный от использования разработанной технологии, – более 4 млрд рублей к 2026 году. Мероприятия медико-социального значения уже к 2024 году позволят снизить количество госпитализаций при болезнях системы кровообращения на 5-10 процентов и сократить прямые расходы здравоохранения на 776-1553 млн рублей.



**БОЛЬШЕ ИНФОРМАЦИИ НА САЙТЕ**

nots@nots42.ru

no42.rf

+7 3842 25 97 59



– Сергей Михайлович, в условиях импортного дефицита какую помощь или поддержку Ассоциация предлагает машиностроительным заводам?

– Машиностроение – это совокупность процессов механической обработки деталей. Наиболее проблемными операциями являются черновая обработка («обдирка») стального и чугунолития, черновая и чистовая обработка наплавленных поверхностей деталей, чистовая и финишная обработка закалённых сталей с твёрдостью выше 45 HRC; обработка труднообрабатываемых материалов – нержавеющей стали, стали Галфильда и др.

На многих заводах, входящих в Ассоциацию машиностроителей Кузбасса, эти проблемы решаются за счёт применения металлорежущего инструмента на основе композиционных материалов из кубического нитрида бора (СВН), поликристаллического алмаза (РСД), керамики. Практический опыт применения данного инструмента подтверждает его повышенную ударную стойкость при черновой обработке (обдирка) стального и чугунолития, повышенную производительность при черновой и чистовой обработке наплавленных поверхностей деталей, сварочных швов и закалённых сталей. Точность обработки закалённых сталей с твёрдостью выше 45 HRC не уступает точности при шлифовании.

– И это всё импорт?

– Увы! 100%-ая локализация производства в России – от получения нанопорошков, синтеза композита и до изготовления режущего инструмента. Уникальные свойства нитрида бора (высокая твердость, высокая химическая стойкость, термостойкость, ударная прочность) позволили малой инновационной компании «Микробор Композит» (резидент фонда Сколково) создать на их основе целый ряд сверхтвёрдых поликристаллических материалов. Член Ассоциации машиностроителей ООО «ИнТехПромИнжиниринг» (также резидент фонда Сколково) заключило дилерское соглашение с компанией «Микробор Композит», которое подразумевает реализацию металлорежущего инструмента в нашем регионе на стабильных и льготных условиях. Качество инструмента не уступает уровню европейских производителей, а в некоторых случаях превосходит его. Мы можем говорить о полной замене продукции таких известных в мире производителей как Kennametal, Iscar, Walter, Korloy, ZCC-ST, Botek, HAIMER и др.

Кроме того, в рамках дилерского договора обеспечиваются поставки инструментальной оснастки (токарные державки, корпуса фрез и сверл, осевого инструмента (кощевые фрезы), резбонарезного инструмента (резьбовые пластины, резьбофрезы), твёрдосплавных пластин.

Компания «Микробор Композит» не только производит инструмент, но и гарантирует его эффективное применение благодаря услуге комплексного инжиниринга, помогая решать реальные задачи на местах у заказчика. И эту функцию в нашем регионе успешно выполняет дилер – ООО «ИнТехПромИнжиниринг».

– В чём проявляется инжиниринг?

– Это целый комплекс работ, который, в итоге, должен привести к позитивным результатам на предприятии: экономия на инструменте, сокращение сроков изготовления деталей, значительное повышение качества обработки. И это не самое главное! Зачастую предприятие приходит к выводу, что есть реальная возможность исключить операции шлифования из технологического процесса. А это значит, что не нужно тратить приличные денежные средства на приобретение и содержание шлифовального оборудования и расходных материалов, все проблемы решает новый инструмент.

Что мы делаем? Проводим предварительный технический аудит: анализируем существующую технологию и определяем, за счёт чего можно повысить производительность на предприятии. Согласовываем с предприятием проблемные технологические операции и подбираем соответствующий инструмент непосредственно под поставленные предприятием задачи.

Назначаем день и проводим испытания – демонстрацию возможностей инструмента непосредственно на запланированных технологических операциях, на оборудовании предприятия и силами его же специалистов (операторов). Мы только наблюдаем и консультируем. То есть, мы не вмешиваемся в ритм работы предприятия, не отвлекаем, но даём возможность ощутить разницу, при необходимости корректируем режимы работы оборудования под конкретные условия обработки для достижения максимальной эффективности. Если предприятие ставит условие, что возможный брак, допущенный при испытаниях по вине инструмента, за наш счёт – мы соглашаемся, так как прецедентов таких на практике пока не встречалось. Также мы можем разработать или произвести коррекцию управляющих программ обработки, дать рекомендации по изменению технологии под предлагаемый инструмент. После испытаний предприятие рассчитывает экономический эффект от возможного применения инструмента и тогда мы вступаем в договорные денежные отношения.

Следует отметить, весь комплекс работ мы делаем бесплатно. Как показала практика, после демонстрации возможностей нового

## НОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ДЛЯ МАШИНОСТРОИТЕЛЕЙ

Накануне Дня машиностроителя «Авант-ПАРТНЕР» поговорил с Сергеем НИКИТЕНКО, директором Ассоциации машиностроителей Кузбасса об импортозамещении в отрасли и возможности кузбасской науки и машиностроителей создавать новые технологические цепочки, как основы цепочки добавленной стоимости.

инструмента ни одно предприятие не отказалось от его использования и, соответственно, от наших инжиниринговых услуг.

– Сергей Михайлович, не могу не спросить про машиностроительный кластер, он будет или нет?

– Есть одна очень важная вещь: кластер не может быть создан административно сверху, так как речь идёт о взаимодействии и кооперации частного бизнеса двух отраслей – машиностроения и горнодобывающей. А здесь срабатывают исключительно интересы. Нормативная база Минпромторга РФ по этой теме настолько «гибкая», что там, где написано «да», на самом деле подразумевается «нет». Но, мы и по этой теме продаёмся: в результате реальной кооперации восьми малых машиностроительных предприятий мы изготовили действующий образец новой гидравлической крепы для подземных работ, как проходческих, так и очистных.

Этот экспонат завоевал Гран-при XXX юбилейной Международной специализированной выставки технологий горных разработок «Уголь России и Майнинг-2022» в городе Новокузнецке. Почему такая высокая оценка? Дело в том, что сама крепь не вывозилась на выставку, а находилась в здании испытательного центра Института угля ФИЦ УУХ СО РАН в Кемерове. А на выставке был продемонстрирован удалённый запуск цикла автоматической передвижки роботизированной шагающей крепы с мобильного пульта управления через веб-сервис, позволяющий передавать управляющие команды и получать данные телеметрии с удалённого оборудования. При этом вся система электрогидравлического управления была разработана и, что примечательно, изготовлена молодыми учёными лабораторией перспективных методов управления горнотехническими системами Института угля.

Для завершения работ требуется подготовка производственно-технологических участков на шахтах для проведения соответствующих испытаний экспериментальных образцов крепы. В данный момент мы согласовываем эти вопросы с Распадской угольной компанией и АО ХК «СДС-Уголь».



В интервью использованы результаты исследований по проектам РНФ № 22-28-01803 и № 22-28-20513

Так что, кластер рождается снизу эволюционно. И я надеюсь, что наше движение «снизу» гармонично состыкуется с нормативно-законодательной базой «сверху», что и выразится в рождении кластера.

– В предпоследнем выпуске «Авант-ПАРТНЕР Рейтинга» (№1-2, апрель-июнь 2022) в интервью с вами и вашими коллегами прозвучала мысль о возможности моделировать будущее на основе патентной аналитики. Это как-то может практически проявиться в машиностроении?

– Да, мы говорили об освоении нами перспективного «ремесла» – разработке патентных ландшафтов как основы для формирования в регионе новых технологических цепочек не только в угледобывающей, но и в смежных отраслях. Самая близкая из смежных – это конечно же горное машиностроение. Мы можем даже говорить о возможности прогноза спроса на ту или иную новую продукцию на внутреннем и внешнем рынке.

Например, одна из наиболее затратных статей в горном деле – это горно-режущий инструмент для очистных и проходческих комбайнов, для буровых установок. Каждый тип инструмента разрабатывается под конкретные горно-геологические условия (лёгкие, средние, тяжёлые, сверхтяжёлые). Выбирая правильную геометрию твёрдосплавной вставки, конструкцию корпуса и способ крепления реза в резцедержателе можно значительно снизить показатели энергоёмкости разрушения угля и породы.

На сегодняшний день резы (рабочие элементы) бурового инструмента изготавливаются из твёрдых сплавов, редко – из алмазов.

В своё время мы провели патентные исследования по четырём типам резов: комбайновым радиальным, комбайновым тангенциальным, безлезвийным и резам для вращательного бурения. Исследовали по ведущим странам мира одиннадцатилетний период.

В структуре патентования 40% приходится на комбайновые тангенциальные резы, наименьшая доля патентной активности (10%) приходится на радиальные комбайновые резы. Это отображает также соотношение проходческих и очистных работ в шахтах.

В целом патентная активность за исследуемый одиннадцатилетний период снижается. Одна из основных причин в том, что твёрдый сплав, как материал, исчерпывает свои возможности, в том числе и из-за появившейся мощной высокопроизводительной техники, а также меняющихся не в лучшую сторону физико-механических свойств пород на большой глубине, куда шагнули наши шахты.

Вот представьте себе здорового крепкого человека, у которого очень слабые зубы. Он ведь не сможет полноценно обеспечить себя пищей. Так и в описанной ситуации: мощная машина с нестойким инструментом не может проявить заложенный в неё потенциал.

Патентный ландшафт показал, что есть немало композиционных материалов, превосходящих характеристики твёрдого сплава и достаточно недорогие, которые можно применить и в горном деле. Одним из таких материалов являются и кубический нитрид бора, о котором я говорил выше в части металлорежущего инструмента.

Однако анализ показал, что большинство запатентованных в исследуемый промежуток времени резов не обладают значительными отличиями от предыдущих аналогов, и что резы, использующие современные композитные материалы, значительно меньше, чем требуют особые условия их применения.

То есть, благодаря разработанному патентному ландшафту мы сделали аргументированный вывод о том, какой инструмент и из каких материалов будет востребован в ближайшей перспективе в горнодобывающей отрасли мира. Соответственно, на базе Института угля завершаются испытания нового типа инструмента и уже можно говорить об освоении его производства. Это и есть новая технологическая цепочка как основа цепочки добавленной стоимости в машиностроении.

В этом случае хорошим подспорьем для нас является технический комитет по стандартизации №269 «Горное дело», работающий при ассоциации и представляющий интересы горнодобывающей отрасли России в международном комитете ISO TC 82 «Mining». То есть, мы отслеживаем мировые тенденции и делаем соответствующие выводы.

## ИВАН ПЕЧЕРСКИЙ: «МЫ РАБОТАЕМ ДЛЯ ЛЮДЕЙ»

Ресторатор Иван Печерский («Grill-bar42», «Караоке-бар Truffaldino», «Чайхана42», «Port42», «Magic Coffee») приоткрыл для «Авант-ПАРТНЕРА» «кухню» своей работы.

ПРО КОЛЛЕКТИВ И КАРЬЕРУ

– В Ваших ресторан есть какая-то общая дорожная карта карьерной траектории?

– Я всегда говорю, что каждый имеет возможность построить свою карьеру. И тут вариантов два. Либо мы сами видим человека и предлагаем ему попробовать себя в чём-то другом и пойти дальше, либо это его инициатива. В наших соцсетях есть отдельная группа «Команда ресторанов Ивана Печерского» (фактически это аккаунт для сотрудников, но не открытый), где мы рассказываем про наших управляющих, наших шефов, менеджеров, про их карьеру – с чего начинали, к чему пришли.

По большому счёту, большая часть наших руководителей у нас же и выросли. Я очень не люблю брать людей на управленческие позиции извне. Я понимаю, что это неплохо, более того, бывают ситуации, когда невозможно обойтись внутренними ресурсами. Но я вот так привык, для меня это очень важно – чтобы человек понимал мой подход и философию к своим обязанностям. Необходимо доверие, а чтобы оно возникло нужно время. И это даже не с точки зрения каких-то материальных вещей, а именно – доверие в понимании. Чтобы я понимал, что вот этот человек, когда будет сложная ситуация или конфликт, поступит так, как поступил бы я.

– А что у Вас служит нематериальной мотивацией?

– Я бы не сказал, что здесь есть какая-то система, системный подход. Важно уважительное взаимодействие между сотрудниками, руководителями и линейным персоналом, чтобы это было нормальный диалог. И руководитель был бы не надзирателем, а старшим товарищем, который может помочь, чему-то научить, где-то что-то разрулить и так далее. Чтобы элементарно было человеческое спасибо, когда хорошо поработали или справились.

Или, например, кто-то из руководителей хочет куда-то поехать поучиться. В рамках его саморазвития я стараюсь найти возможность, чтобы человеку это оплатить, дать ему эту возможность. При этом я знаю, что есть разные подходы в компаниях – кто-то подписывает контракты с людьми, когда предприятие вкладывается в обучение и развитие с тем, чтобы человек не ушёл после обучения. Я прекрасно понимаю, что всё это ерунда. Никаким контрактом ты никого не удержишь. И как бы не сложилось потом, сегодня этот человек со мной, и он работает здесь.

О ПРОФЕССИИ И ЗАРПЛАТЕ ОФИЦИАНТА И ЧАЕВЫХ

– Вы всегда говорите, что можете видеть человека без опыта и быстро обучить. За какой срок получается обучать, и какие качества необходимы, чтобы суметь научить?

– Всё зависит от качества самого человека и от его желания. В моей практике были разные ситуации и люди. Бывает, что официант работает и год, и два года, и может не досадить меню, не сдать винную карту. Что это значит? Это – не выучить текущую винную карту в ресторане, сорта винограда, чтобы можно рассказать, сориентировать гостя. Кроме того, у официанта зарплата зависит от этого, если сдаёт основное меню, винную карту и т.д. у него сразу увеличивается оклад, процент добавляется от личных продаж. А бывает люди приходят и учат меню за неделю. И очень быстро переходят из помощника официанта в официанты, начинают зарабатывать.

По большому счёту, если мы говорим про среднего официанта, который может довольно сносно оказывать услугу, принимать заказы, приносить блюда вовремя, следить за чистотой на столе, то обучение может быть три месяца, если у него есть стремления. Но а для того, чтобы стать хорошим официантом, профессиональным, на это требуются годы. Ведь это не только знание той же винной карты или меню, это

уже компетенции психолога. Он подходит к столу и по мимике может считать примерно, что это за человек перед ним, какой у него характер, настроение. С первых слов он старается подстроиться под человека и сделать так, чтобы независимо от его стартового настроения всё было хорошо. Чтобы научиться такому, кроме желания нужен опыт.

– Как различается зарплата начинающего и профессионального официанта?

– Начальная позиция – помощник официанта, он не выходит в зал, он помогает: натирает посуду, сворачивает салфетки и проч. Он именно помощник для официанта. Он может помочь вынести что-то с официантом рядом. Здесь зарплата, конечно, минимальная, до 20 тыс. рублей.

А у официанта зарплата складывается из следующих частей: вознаграждение от ресторана за работу – это его зарплата и процент с продаж и, конечно, чаевые. И профессионализм даёт человеку зарабатывать очень хорошо – совокупный доход такого официанта сегодня от 100 тыс. рублей. Но для этого нужно пройти длинную дорогу.

– Вы считаете, что чаевые это хорошо? Вы их отслеживаете, официанты сдают их в общую копилку?

– Нет, практики «котловых чаевых» у нас нет. У нас достаточно классическая система, хотя, может быть по-разному: в каких-то ресторанах официант часть чаевых делит с барменом или с менеджером смены. Но я считаю, что чаевые – это нормально. Просто официант должен понимать, что их нужно заслужить. Хотя есть гости, автоматически оставляющие 10% от счёта.

Некоторым новым сотрудникам, которые только начинают работать, кажется, что чаевые это такая обязательная вещь. Здесь мы пытаемся объяснить, что за то, что ты делаешь минимум (принять заказ, принести блюда и проч.) тебе оплачивает организация, а чаевые гости тебе оставляет не за твою основную работу, а за то, что ты превзошёл его ожидания. За то, что ты сделал больше, чем должен был. В том числе это касается и общения, и помощи в навигации по меню и проч. Когда человек чувствует, что ему, действительно, были рады, когда ему было хорошо. Важно, чтобы официант правильно сам сориентировался, сориентировал кухню и помог организовать всё в любой ситуации так, чтобы гость остался доволен.



## РАЗМЕЩЕНИЕ НА ФИРМЕННЫХ СТОЙКАХ ИЛИ КАК ДОНЕСТИ ИНФОРМАЦИЮ НЕНАВЯЗЧИВО



Взаимодействие бизнеса с аудиторией весьма тонкий и сложный процесс. Донести информацию о товаре или услуге потребителю без чрезмерного навязывания бываете тяжело, особенно при размещении объявлений в сети Интернет. Отметим, что применение онлайн-технологий не единственный способ рассказать о себе. К примеру, Direct-Mail. Один из инструментов Direct Mail – размещение на фирменных стойках. О возможности такого продвижения «Авант-ПАРТНЕР» рассказала Елена Романова, директор «Сибирской курьерской службы» (СКС).

– Данный вариант продвижения достаточно сильно экономит бюджет по сравнению с почтовой рассылкой. Количество лиц, получивших информацию, при помощи этого инструмента значительно меньше, однако, эффективность намного выше. Ведь только действенный заинтересованный клиент возьмёт рекламный буклет, остальные пройдут мимо. Для заказчика это означает экономию на напечатанных материалах. Печатаем меньше – эффект получаем больше. По внутренней статистике (при условии правильно выбранных мест для размещения) приток клиентов увеличивается от 15 до 150%. Довольно большая разница в процентах, как мы видим. Это разный бизнес, разные предложения. В каком-то бизнесе конверсия в 15% – это очень большой приток денег.

Причём, вариант размещения объявлений на стойках актуален не только для продвижения товаров и услуг различных сфер бизнеса, но и для информирования населения о соблюдении мер безопасности – социальной рекламе госорганов. Помимо перечисленного, данный способ может быть эффективно использован и волонтерскими организациями.

«Сибирская Курьерская Служба» предлагает бизнесу размещение на стоечной сети для информирования о товарах, услугах, акциях и прочих предложениях в виде буклетов, брошюр, газет или сертификатов. Так же размещаем социальную рекламу или другую общественно значимую информацию. Размещение на стойках оплачивается за месяц. Однако компания предлагает скидочная система для заказчиков с большим количеством стоек.

В настоящее время в Кемерове установлено 10 стоек в различных общественных местах: диагностический центр, бизнес-центр, торговый центр, гостиница «Кристалл», Музыкальный театр Кузбасса, областная библиотека, а также четыре образовательных учреждения. По желанию заказчика «Сибирская Курьерская Служба» готова установить стойки в любом другом месте. Выбор места можно

Если у вас возникают нерешённые вопросы, обращайтесь по телефону 8 903 943 52 33 (WhatsApp)



8 (3842)76-76-36, 8-904-375-82-76 www.sks.ekuz.ru • kedm@bk.ru

Главный редактор Галина Федоровна Красильникова. Газета «Областной экономический еженедельник «Авант-ПАРТНЕР» учреждена ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс». Издатель – ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс». Зарегистрирована в Сибирском окружном межрегиональном территориальном управлении Министерства РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций. Свидетельство о регистрации № ПИ 12-1924 от 25.06.2003 г.

Адрес редакции, учредителя и издателя: 650991, Россия, Кемеровская область, г. Кемерово, ул. Красноармейская, 136, оф. 526. т./ф. (3842) 585-616. Адрес электронной почты главного редактора editor@avant-partner.ru; электронная версия издания в сети Интернет www.avant-partner.ru. Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов. При перепечатке журналистских материалов прямая ссылка на «Авант-ПАРТНЕР» обязательна. Использование оригинал-макетов и элементов дизайна газет без ведома редакции запрещено. Материалы в рубриках ПРЕСС-РЕЛИЗ, РЫНКИ, ФИНАНСЫ, ЛИДЕР выходят на правах рекламы. Газета подписана номера в печать по графику в 09.00. Сдан в печать в 09.00. Объём 2,5 п.л. Печать офсетная. Тираж 4500 экз. Распространение: подписка, УР-расылка – бесплатно. В розницу – цена договорная. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе Издательского Дома «Деловой Кузбасс». Газета отпечатана в ООО «Лазурь-К», 650999, Россия, Кемеровская область, г. Кемерово, пр. Кузнецкий, 85Б.

## ТОРГОВЫЙ ЦЕНТР «ДАБЛ ПАРК» НА МОЛОДЕЖНОМ В КЕМЕРОВЕ НАЧАЛ СВОЮ РАБОТУ

16 сентября новый универсам «БЕГЕМАГ», открывшийся в торговом центре «Дабл Парк» на Молодежном в Кемерове ознаменовал запуск и самого ТЦ – основного более крупного здания из двух, площадью около 5 тыс. кв. метров. В нём начнут работу большая часть планируемых торговых объектов.

По словам администрации торгового центра, в основу его дизайн-концепции лёг принцип линейности, на который вдохновила архитектора транспортная магистраль, проходящая рядом с торговым центром. Актуальный дизайн подчеркивается и умными технологиями встроенными в инженерное решение торгового центра: регулирование уровня освещенности, технические характеристики энергосбережения, и интеллектуальной защиты от протечек, от дыма и пр.

На первом этаже торгового центра аккумулированы аптека и оптика, магазин товаров для праздника, кафе и др. Там же на площади 1017 кв. м расположился «БЕГЕМАГ». Новый универсам представляет широкий ассортимент различных продуктов, в том числе собственного производства – фирменной выпечки и тортов, а также предлагает услуги на изготовление кулинарии – закусок, салатов, вторых блюд, wok, пиццы, шаурмы и проч., нарезок

– сырной и мясной тарелки. Универсам будет работать ежедневно с 7.30 до 23.00.

В пул якорных арендаторов «Дабл Парка», кроме универсама БЕГЕМАГ, также входят магазины Новэкс (420 кв. м) и Каги (800 кв. м). Всего под размещение арендаторов якорного сегмента отведено порядка 50% торговой площади. Общее количество торговых объектов – около 30. Они начнут работу к торжественному открытию, которое состоится 1 октября в 15:00.





### МЕДИЦИНСКИЙ ЦЕНТР ДЛЯ ВСЕЙ СЕМЬИ ЭМИЛИЯ

**СТОМАТОЛОГИЯ И КОСМЕТИЧЕСКАЯ МЕДИЦИНА**

Основное направление деятельности центра – оказание полного спектра **СТОМАТОЛОГИЧЕСКИХ УСЛУГ**

Современное оборудование, сплоченный коллектив опытных врачей разной специализации, спокойная и доброжелательная атмосфера. Работаем с 2008 года.

*«Счастье каждого человека во многом зависит от его здоровья. Наш медицинский центр поможет Вам и Вашей семье сохранить здоровье и встречать каждый день с улыбкой!!!»*

**ЭБАУЭР Татьяна Андреевна, директор Медицинского Центра**

**КОСМЕТИЧЕСКАЯ МЕДИЦИНА**  
Косметология • Эпиляция • Ногтевой сервис • Массаж

г. Кемерово, Бульвар Строителей, д. 25 г +7(3842) 33-86-96, 31-96-07  
mc-emilia@rambler.ru, www.mc-emilia.com, мы есть: ВКонтакте, Facebook

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

## Приглашаем на медосмотры!

Медицинское учреждение **КЛИНИКА ООО «АВРОРА»** предлагает услуги по проведению периодических/ предварительных медицинских осмотров

**ВСЕ ДЛЯ МЕДОСМОТРА НА МЕСТЕ:**  
флюорография; анализы; все специалисты, включая психиатра, нарколога; тестирование на наркотики; отдельно для организаций предлагаем психиатрическое освидетельствование комиссией из трёх психиатров.

№ЛО-42-01-005714 от 31.01.2019г.  
(лицензия на осуществление медицинской деятельности)

**Выписка из Прейскуранта на медицинские услуги ООО «АВРОРА»**

- ✓ Медицинская справка на вождение – 1000,00 руб.
- ✓ Медицинская справка на оружие – 1000,00 руб.
- ✓ Проведение **предварительного или периодического** медицинского осмотра мужчины, (включено все, в т.ч. включая психиатра и психиатра-нарколога и флюорограмму) – 1500,00 руб.
- ✓ Проведение **предварительного или периодического** медицинского осмотра женщины до 40 лет и женщины после 40 лет (включено все, в т.ч. включая психиатра и психиатра-нарколога и флюорограмму) – 1800,00 руб.
- ✓ Отдельно психиатр или нарколог – 490,00 руб.
- ✓ Флюорограмма – 500,00 руб.

**ДЛЯ ОРГАНИЗАЦИЙ:**  
**ВЫЕЗДНЫЕ МЕДОСМОТРЫ! МОЖЕМ ПРОВЕСТИ МЕДОСМОТР В СУББОТУ!**

Регистратура: для индивидуального медосмотра +7 (3842) 33-33-44 • klinikaavrora.ru • г. Кемерово, Дзержинского, 5Б  
Договора с организациями +7 903-907-4177 директор, профессор Зотов Евгений Александрович, profzotov@yandex.ru

## ВСЕРОССИЙСКИЙ ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ ФОРУМ

специализированная выставка-ярмарка  
**«ПромТехЭкспо»**

- Импортзамещение. Региональные программы.
- Металлургия. Машиностроение. Станкостроение.
- Связь и телекоммуникации.
- Робототехника и автоматика. Приборостроение.
- Промышленная электроника.
- Информационные технологии и цифровое развитие.
- Логистика.
- Наука и образование.



**Место проведения:**  
г. Новокузнецк, ул. Автотранспортная, 51,  
ВК «Кузбасская ярмарка», тел.: 8 800-500-40-42

**26-28 октября 2022 г**

Организаторы проекта:



## XX ФОРУМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА СИБИРИ

**13–15 ОКТЯБРЯ  
КРАСНОЯРСК 2022**

### XII ЯРМАРКА НЕДВИЖИМОСТИ

Организаторы мероприятия:

