



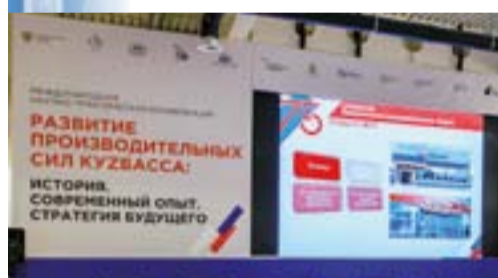
**3 ЧЕМУ ЕЩЁ ОБУЧАТ В КУЗТАГИСЕ**



**4 ПОЧЕМУ ВЫБИРАЮТ БАНК «ЛЕВОБЕРЕЖНЫЙ»**



**5 КОГО НАГРАДИЛИ ЗА КАЧЕСТВО**



**6 ИНВЕСТПОДЪЕМ ДЛЯ БИЗНЕСА И ТЕРРИТОРИЙ**



**7 КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД ДЛЯ СТРОЙКИ**

## УГЛЮ ПРОЧАТ СЛОЖНОСТИ И РОСТ

Обсуждение состояния и проблем главной отрасли региона на открывшейся на прошлой неделе научно-практической конференции «Развитие производительных сил Кузбасса» показало стабильное положение углепрома, определённые перспективы роста на фоне современных сложностей. Пока они только ухудшают финансовое состояние отрасли и компаний в сравнении с рекордно позитивными результатами прошлого года. Но на фоне ухудшения возможностей экспорта кузбасского угля и сохраняющейся импортозависимости делают положение угольной промышленности стабильным, хотя, с ограниченными возможностями развития. Власти региона видят перспективы отрасли в росте добычи на 65-70 млн тонн к 2030 году, за счёт завоевания дополнительной доли на мировом рынке для обеспечения экспорта как источника инвестиций на дальнейшее развитие. И уже с опорой на собственные технологии и оборудование.

### СЕРЬЁЗНОЕ ДАВЛЕНИЕ

Губернатор Кузбасса **Сергей Цивилев**, выступая на первом заседании секции «Угольная промышленность» НПК «Развитие производительных сил Кузбасса», отметил, что с кризиса мировой угольной отрасли в 2019 году началось «очень серьёзное давление на неё, как извне, так и, самое страшное, внутри нашей страны». В последнем случае он увидел это давление в действиях ОАО «РЖД»: «Нам предлагали развивать неугольную экономику, и мы не против, но только не вместо угольной отрасли, а при активном её развитии, а у нас не строили железную дорогу на Восточном полигоне, делали так, что уголь нельзя было вывезти». По его словам, поручения президента России по вывозу угля в восточном направлении не исполняются, к тому же «нет вывоза и на запад». И при этом предъявляются претензии, что «за счёт угля из Кузбасса заблокировано все движение по Восточному полигону, хотя на самом деле в последние 7 лет ни на одну тонну угля больше не вывозится», а в прошлом году было снижение этого вывоза на 5 млн тонн.

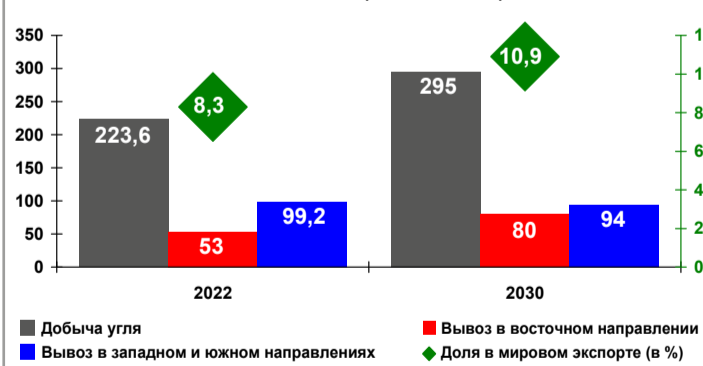
Сергей Цивилев сообщил, что «РЖД» сначала отказались подписывать соглашение по вывозу угля на Восток на следующий год, заявив о планах всего на 40 млн тонн, и повысили уровень до 53 млн тонн, как и в этом году, только после того, как власти Кузбасса обратились по этому поводу к президенту страны. «Мы же будем соглашаться только на 55 млн тонн, должен же быть какой-то рост», заявил губернатор. По его мнению, потеря угольной отрасли приведёт к катастрофическим последствиям, ведь уголь является самым дешёвым энергоносителем, а Россия находится в холодной климатической зоне. Здесь огромное значение оказывает поставка недорогих электроэнергии и тепла экономике и населению.

Интересы угольной отрасли в России, по словам губернатора, может защитить только Кузбасс, ведь он «сформировался как самый большой полигон отработки технологий добычи твёрдых ископаемых, где работают самые лучшие горные инженеры и где усовершенствовали свою технику и оборудование ведущие мировые

производители, а сейчас появилась возможность развивать свою машиностроение и свою инженерную школу». В таких обстоятельствах, по мнению Сергея Цивилева, Кузбасс по уровню своего развития должен в течение 15 лет стать не меньше, а даже больше Южного промышленного района в составе Донбасса и прилегающих индустриальных регионов, каким последним был для страны до Великой Отечественной войны.

Своё видение дальнейшего развития углепрома губернатор Кузбасса свёл к необходимости развивать высокоэффективные технологии разведки, добычи и транспортировки угля, к обязательному его обогащению, что позволит «дорогой коксующийся уголь и дорогой энергетический уголь отправлять на экспорт» («недорогой вывозить невыгодно»), и получать средства на дальнейшее развитие. Из оставшегося недорогого угля с меньшей калорийностью «должны вырабатываться дешёвые электроэнергия и тепло для экономики страны и населения».

ДИНАМИКА ОСНОВНЫХ ПАРАМЕТРОВ УГЛЕПРОМА КУЗБАССА ДО 2030 ГОДА (В МЛН ТОНН)



### ТРИ ЗАДАЧИ НА ШЕСТЬ ЛЕТ

Министр угольной промышленности Кузбасса **Олег Токарев** в докладе «О задачах развития угольной отрасли России и Кузбасса» сразу обратил внимание на то, что работа кузбасского углепрома определяет развитие отрасли во всей стране. Отрасль выступает основой для тепловой энергетики, металлургии и коксохимии, формирует заказ на научные исследования и образование, на поставку машин и оборудования, транспортные услуги, создаёт рабочие места



ТЕНДЕНЦИИ

со стабильным и высоким доходом. По его данным, в современном российском углепроме 65% всех занятых работают в Кузбассе, это более 90 тыс. человек, в регионе добывают 51% всего угля страны, но на Кузбасс приходится две трети стоимости продукции всего российского углепрома.

Задачей №1 для развития отрасли Олег Токарев также назвал производство из угля «по минимальной себестоимости тепло- и электроэнергии для обеспечения конкурентоспособности промышленности и низких тарифов для населения». Для этого следует по максимуму использовать отходы обогащения и низкокалорийный уголь, повысить долю угольной генерации в топливно-энергетическом балансе страны с 12% до 15%, а долю когенерации в угольной энергетике с 37,4% до 50% (КПД при выработке только электроэнергии в 33-35% при производстве еще и тепла может вырастать до 85%). При этом нужно обеспечить переход на российское энергооборудование с максимальным КПД и

но и южном направлениях – до 94 млн тонн. Доля высококалорийного и обогащенного угля в экспорте должна вырасти с 80% до 95%. Решение первых двух задач должно обеспечить увеличение добычи угля в Кузбассе к 2030 году до 295 млн тонн с «экономически эффективным переходом на собственное оборудование для разведки, добычи и переработки угля», с заблаговременной дегазацией угольных пластов на 10 месторождениях. Этот рост министр обозначил как задачу №3, назвал её важными частями разработку и внедрение программы лицензирования недр, обеспечивающую регулирование темпов освоения запасов дефицитных марок угля, разработку новых технологий для труднодоступных запасов и оборудования для безлюдной выемки угля.

### ТЕКУЩИЙ ОПТИМИЗМ

Директор департамента угольной промышленности Министерства энергетики **Петр Бобылев** на фоне тревожных оценок со стороны кузбасской власти обратил внимание на хорошие перспективы для всего российского углепрома. Несмотря на санкционное давление, «а 10 августа прошлого года 60 млн тонн экспорта российского угля обнулились разом с запретом на его поставку в страны ЕС», прошлый год закончился для российской угольной промышленности с небольшим приростом в добыче к 2021 году – до 444 млн тонн угля. За 9 месяцев 2023 года добыча составила 322 млн тонн, на 2 млн больше прошлого года. «Конечно, есть проблемы, но, если что показать, давайте покажем, это же результат труда отрасли: 87,6 млн тонн угля пошло в теплоэнергетику страны в прошлом году, на 20% больше 2021 года, маловодность Енисея никто не отменял, соответственно, сибирские угольные станции заметили потерянную нагрузку ГЭС», отметил директор департамента. За 9 месяцев текущего года потребление угля в энергетике составило 68 млн тонн, на 9% выше прошлого года. По оценке Петра Бобылева, такой рост связан с общим увеличением энергопотребления в стране и с реализацией программ социально-экономического развития, в том числе, в регионах Сибири и Дальнего Востока.

Окончание на стр. 8





## БИЗНЕС НАРАЩИВАЕТ ТОРГОВЫЙ ОБОРОТ С КИТАЕМ

В феврале 2023 года США ввели санкции в отношении 11 российских банков, в числе которых оказался Банк «Левобережный». Ограничения не затронули стратегическое направление банка – сопровождение компаний, ведущих внешнеэкономическую деятельность (ВЭД) с Китаем. Почему «поднебесные» экспортёры и импортёры выбирают Банк «Левобережный» в качестве финансового партнёра, рассказал начальник департамента ВЭД и казначейских операций **Денис Комогооров**.

— Конечно же, автомобильная. Мы видим цифры, которые просто ошеломляют. 70% всего импорта автомобилей сегодня приходится на Китай. И рост составил более 500% в этом году. Речь не только о легковых автомобилях, но и о специальной технике, грузовиках, запчастях и расходниках. Всё это можно увидеть в статистике, и среди наших клиентов есть яркие представители этой отрасли.

— А что с лёгкой промышленностью?

— Лёгкая промышленность у нас была традиционно представлена китайскими поставщиками, но здесь тоже отмечается существенный рост. В таких сегментах, как обувь, игрушки, изделия из пластика сейчас идёт глобальное увеличение объёмов. Также видим рост по закупкам техники – смартфонов, ноутбуков, бытовой техники. Конечно, здесь китайские поставщики с удовольствием заменяют европейских.

— В 2022 году объём торговли юанем на «Мосбирже» вырос в 40 раз – какие цифры. А о чём они говорят?

— Показатель «в 40 раз» выглядит впечатляюще. Можно найти периоды, когда рост был и большим. Но, если мы смотрим статистику системы SWIFT – а это большая часть мировых расчётов – то видим, что доля юаня выросла к предыдущему году на 0,23 процентных пункта и составила 2,77%. Юань занимает только 5 место в мире, 42% – это доллар и 31% – евро. Даже фунт и японская йена пока выигрывают. Поэтому такие взрывные цифры для нашего рынка – это только наша история. Юань пока остаётся новичком на мировом рынке среди таких мастодонтов, которые столетиями накапливали свои доли.

— Но всё чаще об этой валюте говорят как об одной из перспективных. Может быть, это начало какого-то тренда?

— Конечно, юань развивается, его доля растёт и, безусловно, у этой валюты есть перспективы. Есть ещё в России Система банковских платежей и китайская China International Payments System. Через эти две платёжные системы проходит огромное количество транзакций, и они не попадают в статистику SWIFT, поэтому реальная картина немного другая, но всё равно, это 1–2% к тем цифрам, которые я озвучил выше. Конечно, юань – самый молодой в списке приведённых мной валют. Но мы с вами будем свидетелями того, что его доля будет неуклонно расти.

— Вы уже сказали, что экспорт в Китай тоже подрос. Как вообще себя чувствуют в сегодняшней ситуации экспортёры?

— 20% роста экспорта в Китай по отношению к предыдущему году – это хороший показатель. Существенная доля – это сегмент сырьевого энергетического экспорта. Есть рост экспорта сельскохозяйственной продукции. По словам

нашего премьер-министра, экспорт в этом сегменте вырос на 42%. Пока экспортёры, в основном, рапс, рапсовое масло, пшеницу. До пандемии наши производители продуктов питания искали своё место на полках в китайских супермаркетах. Затем наступила пауза, и сейчас со снятием ковидных ограничений, с открытием границ Китая, в том числе для туристического бизнеса, мы будем наблюдать возвращение этой тенденции.

— Денис, почему «Левобережный» в бизнес-сообществе считается самым удобным банком для взаимодействия с Китаем?

— Дело в том, что мы развиваем это направление с 2010 года – именно тогда Банк «Левобережный» начал искать возможности для установления прямых корреспондентских отношений с крупнейшими банками Китая. В 2011 году мы открыли корреспондентские счета и начали активно получать и накапливать наш опыт по работе с этими финансовыми институтами. Банк «Левобережный» был первым среди российских банков, который провёл операции на Московской бирже в китайских юанях.

**Александр Дегтярев, управляющий компании «ВЭД Агент»:**  
«Компания «ВЭД Агент» всегда была ориентирована на импорт. Для того чтобы обеспечить импортное направление мы в прошлом году активно закупили контейнеры. С помощью Банка «Левобережный» получили льготный кредит на покупку критического импорта, поскольку контейнеры были отнесены к этой категории. Наша компания уже несколько лет является таможенным представителем, уполномоченным экономическим оператором. Это особый статус в реестре Федеральной таможенной службы, и сейчас он подкреплен статусом уполномоченного экономического оператора. Постепенно увеличиваем обороты по экспорту. В своём развитии идём в партнёрстве с Банком «Левобережный». Он удобен с точки зрения расчётов. Большая часть платежей в юанях проходит легко и незаметно, без каких-либо сложностей и задержек. Действительно, самый продвинутый банк по работе с Китаем...»

Важный момент: мы идём по пути персонализированного обслуживания внешней экономической деятельности. У нас за каждым клиентом закреплён валютный контролёр. Мы не перенимаем опыт наших коллег, которые централизовали это всё в центры компетенций в одном из регионов России, когда клиентов отправляют на номер 8-800... и там кто-то возьмёт трубку. Вчера взял один человек – ты ему это объяснял. Завтра другой человек – ты объясняешь ему заново и так далее. У нас каждый клиент общается со своим менеджером, окружён его заботой, вниманием. Мы считаем, что у нас одна из самых сильных команд в Сибири по обслуживанию внешней экономической деятель-

ности и гордимся положительными откликами от наших клиентов.

— Какие преимущества есть у Банка «Левобережный» при проведении расчётов с китайскими партнёрами в юанях?

— Наверное, сейчас все банки повернулись в сторону Китая и начали налаживать мосты, открывать корреспондентские счета, а это не так быстро и не так просто. Сегодня китайские банки немного перегружены платежами из России, перегружены заявками по открытию счетов. Не у всех получается открыть новые счета, наладить инфраструктуру. А у нас она уже есть, и мы её только совершенствуем, ищем новые возможности.

— Не исключено, что ещё ряд российских банков в перспективе попадёт под очередные санкции, и часть клиентов столкнется со сложностями. Как в банковском сообществе эти события воспринимаются, как взаимодействуете с коллегами?

— Вы знаете, давление извне, которое испытывает банковский сектор России, привело к тому, что мы начали больше общаться друг

с другом. Санкционные ограничения сплотили банковский сектор и уже понятно, что в ближайшей перспективе мы будем жить в этих условиях. В таких обстоятельствах мы всегда готовы выручить, подхватить клиентов и работать в команде с другими финансовыми институтами. Если вы сталкиваетесь со сложностями при расширении бизнеса или открытии нового направления, связанного с импортом-экспортом – приходите, вместе мы найдём выходы из любой сложной ситуации. Они точно есть!

Наша сила в том, что мы обладаем редким качеством – совмещаем технологичность и человечность. Благодаря этому «Левобережный» более 30 лет остаётся банком с человеческим лицом.



## В КУЗБАССЕ НАГРАДИЛИ ЗА УСПЕХИ В ОБЛАСТИ КАЧЕСТВА

9 ноября, во Всемирный день качества, в Кузбассе состоялось награждение победителей и призёров областных конкурсов качества «Сделано в Кузбассе», «Лучшие товары и услуги Кузбасса», а также всероссийского конкурса Программы «100 лучших товаров России». Мероприятие было организовано правительством Кузбасса совместно с Союзом «Кузбасская торгово-промышленная палата» и ФБУ «Кузбасский ЦСМ» Росстандарта с целью поощрения региональных брендов за развитие местного производства за счет продвижения товаров и услуг.

Региональный этап всероссийского конкурса «100 лучших товаров России» – «Лучшие товары и услуги Кузбасса» проводится уже 26 лет подряд. В этом году кузбасские производители подали 87 заявок от 58 предприятий, из которых на федеральный этап вышли 43 вида товаров и услуг от 31 предприятия. По итогам в сотню лучших 2023 года вошли услуги Государственной научной



На церемонии награждения с приветственным словом к победителям обратился первый заместитель директора ФБУ «Кузбасский ЦСМ» Василий Еремин.

библиотеки имени Федорова, они награждены почетным дипломом «Золотая сотня». Продукция и услуги 18 предприятий стали лауреатами конкурса на федеральном уровне, и 25 участников – дипломантами.

«Мы производим забойку минеральную уплотняющую СВР, которой присужден знак «100 лучших товаров России». Для нашей компании это очень важно, поскольку мы работаем в сфере производства материалов для горной промышленности. Это ответственная сфера, требующая серьёзного отношения к качеству. Мы регулярно участвуем в различных конкурсах подтверждения качества, чтобы иметь объективное представление о нашем товаре. Это позволяет привлечь независимых экспертов, которые свежим взглядом оценивают нашу систему управления качеством. Такой знак мы воспринимаем как признание и подтверждение того, что мы всё делаем правильно, выпускаем качественный и достойный продукт», – поделился директор ООО «МСТ» Никита Орлов.

Кроме того, пяти видам кузбасской продукции присвоен статуса «Новинка», а руководители четырёх предприятий награждены почетными знаками «За достижения в области качества».

Стоит отметить, что Кузбасс занимает лидирующее место в Сибирском федеральном округе по количеству предприятий, вышедших на федеральный этап конкурса. Причём с каждым годом

«Мы предлагаем участие в конкурсе не всем нашим клиентам, а только тем, в которых уверены. Именно поэтому у нас такой большой процент победителей на федеральном этапе. Мы выбираем лучших и, соответственно, они все успешно проходят отборочные этапы и на федеральном этапе тоже показывают очень хорошие результаты», – рассказала начальница отдела технического регулирования, стандартизации и сертификации ФБУ «Кузбасский ЦСМ» Наталья Трофимова.

На церемонии награждения с приветственным словом к победителям обратился заместитель министра торговли и промышленности Кузбасса Андрей Громов и первый заместитель директора ФБУ «Кузбасский ЦСМ» Василий Еремин.

Кроме наград за продукцию или услуги, дипломы, памятные статуэтки и подарки получили стандартизаторы и сотрудники службы качества региональных предприятий, которые успешно проявили себя в этом году.

«Я получила «Отличник качества», медаль за вклад в развитие системы менеджмента у себя на предприятии. Любая награда, в первую очередь, приятное событие. Для меня же это была полная неожиданность. Мы приехали на награждение с коллегами, которые отличились в вопросах качества. И когда вместо тех, кого вы ожидали, вызывают тебя, ты к этому не готов. Бурю положительных эмоций получаешь. Приятно понимать, что твою деятельность видят и оценивают не только руководители твоего предприятия, но и партнёры в лице кузбасского Центра стандартизации метрологии, с которыми мы сотрудничаем уже на протяжении многих лет», – поделилась начальница управления сети менеджмента ЕВРАЗ Обьединенный Западно-Сибирский металлургический комбинат Ирина Фомченко.

Ещё один конкурс, по результатам которого состоялось награждение, – «Сделано в Кузбассе». Он считается относительно молодым, поскольку был организован в 2021 году в соответствии с решением губернатора Кузбасса Сергея Цивилева.

Также она рассказала, что в этом году ЕВРАЗ стал дипломантом Премии Правительности РФ в



области качества. Ежегодно данная премия присуждается организациям на конкурсной основе за достижение значительных результатов в области качества продукции и услуг, а также за внедрение высокоэффективных методов менеджмента качества.

«Непосредственно под моим руководством готовился отчёт. Мы осуществляли работу с экспертной комиссией, которая приезжала на предприятие. Не могу сказать, что это моя личная заслуга, это заслуга, конечно же, всей команды нашего предприятия. Но в любой коман-



Заместитель министра торговли и промышленности Кузбасса Андрей Громов вручает диплом «Золотая сотня» КАО «АЗОТ» за улучшение азотно-магниевого.

де кто-то должен управлять процессом, руководство доверило эту роль мне. И я считаю, что достаточно успешно с ней справилась», – добавила Ирина Фомченко.

«Менее года назад было подписано трёхстороннее соглашение между администрацией правительства региона, ФБУ «Кузбасский ЦСМ» и Роскачеством, которое способствует привлечению предпринимателей к участию в подобных конкурсах и премиях. Кроме того, через образовательные мероприятия мы доводим до предприятий информацию о современных методах управления качеством, что в целом подтягивает общий уровень продукции региона до достаточно высокого», – подытожила начальник отдела технического регулирования, стандартизации и сертификации ФБУ «Кузбасский ЦСМ» Наталья Трофимова.

Анастасия Шкупина  
Фото пресс-службы  
ФБУ «Кузбасский ЦСМ»

В текущем году все три этапа успешно прошли 9 товаров от 2 предприятий региона. Они получили право использовать в упаковке своей продукции зарегистрированный товарный знак регионального бренда «Сделано в Кузбассе» в течение двух лет.

«Этот знак говорит о том, что продукция качественная и безопасная. И мы готовы позиционировать её как произведённую в Кузбассе даже за пределами региона», – пояснила Наталья Трофимова. И также акцентировала, что данные о победителях будут внесены в единый реестр конкурса «Сделано в Кузбассе».



Заместитель министра торговли и промышленности Кузбасса Андрей Громов вручает диплом «Золотая сотня» КАО «АЗОТ» за улучшение азотно-магниевого.

Участие и победы в подобных конкурсах сегодня, безусловно, важны не только для самих предпринимателей, но и для региона, ведь Кузбасс делает ставку и ориентацию на качество.

«Менее года назад было подписано трёхстороннее соглашение между администрацией правительства региона, ФБУ «Кузбасский ЦСМ» и Роскачеством, которое способствует привлечению предпринимателей к участию в подобных конкурсах и премиях. Кроме того, через образовательные мероприятия мы доводим до предприятий информацию о современных методах управления качеством, что в целом подтягивает общий уровень продукции региона до достаточно высокого», – подытожила начальник отдела технического регулирования, стандартизации и сертификации ФБУ «Кузбасский ЦСМ» Наталья Трофимова.

Анастасия Шкупина  
Фото пресс-службы  
ФБУ «Кузбасский ЦСМ»



# В КУЗБАССЕ ПРОШЁЛ IV ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ФОРУМ «ИНВЕСТПОДЪЕМ»

В рамках научно-практической конференции «Развитие производственных сил Кузбасса» прошёл IV региональный инвестиционный форум «ИнвестПодъем». Организатором форума выступил Центр «Мой бизнес» в Кузбассе при поддержке Министерства экономического развития Кузбасса и ГКУ «Инвестиционное агентство Кузбасса».

«Основная задача форума придать импульс экономическому развитию Кузбасса: найти новые решения, которые позволят обеспечить ускоренный экономический рост, подметить технологии в различных отраслях, которые необходимо локализовать в Кузбассе. И конечная цель – это формирование новой программы социально-экономического развития Кузбасса до 2030 года», – сказал на открытии министр экономического развития Кузбасса **Константин Пытченко**.

## ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ

По словам министра, Кузбасс имеет особое положение по сравнению с другими регионами и уникальной инструментальной поддержки бизнеса. Первым из таких инструментов он выделил Территории опережающего развития, которые созданы в четырёх городах: Юрге, Анжеро-Судженске, Новокузнецке и Прокопьевске. «Даже коллеги из других регионов отмечают, что Кузбассу повезло. Нам, единственному региону в России, продлили льготы по страховым взносам. В ТОП Кузбасса в среднем фискальная нагрузка в 2,2 раза ниже общероссийского уровня», – акцентировал он. Второй уникальный инструмент – Особая экономическая зона промышленно-производственного типа Кузбасс. На сегодняшний день в ней только один резидент, однако планы по развитию большие: «Мы ещё в начале пути, необходимо построить инфраструктуру, чтобы инвестор пришёл на готовую площадку. Мы приложим все усилия, чтобы в Тонкинском муниципальном округе ОЭЗ заработала в полную силу». Также Константин Пытченко упомянул Инвестиционные налоговые вычеты, которым могут воспользоваться как крупные организации, так и субъекты МСП. Соглашение о защите и поощрении капиталовложений, который позволяет инвестору зафиксировать условия хозяйственной деятельности на значительную перспективу, 15-20 лет, и Снятие инфраструктурных ограничений. «В текущем году мы уже провели ряд конкурсов, набрав перечень инвестпроект для строительства инфраструктуры на 1 млрд рублей. Также мы ждём инвесторов, которые заявят инфраструктуру для реализации новых инвестпроектов», – отметил министр экономического развития Кузбасса.

На пленарной сессии «Окна возможностей для развития инвестиционного потенциала Кузбасса. Современные драйверы роста ВРП» новые вызовы для бизнеса и инфраструктурной поддержки. Лучшие практики» представители «Корпорации «МСП»,

федерального Фонда развития промышленности и инноваций, Ассоциации Кластеров, банка ВТБ, а также эксперты по финансовому планированию и масштабированию бизнеса, аналитики поделились всероссийскими инструментами поддержки и рассказали о новых инвестиционных возможностях.

О программах финансовой поддержки «Корпорации «МСП», а также таких направлений работы как: помощь в поиске рынков сбыта, автоматизация, решение проблем с контрольно-надзорными органами рассказал заместитель генерального директора АО «Корпорация «МСП» **Кирилл Коломицев**. Существующими мерами поддержки бизнеса в рамках промышленной инфраструктуры и кластеров поделился заместитель директора по проектно-аналитической работе Ассоциации Кластеров, Технопарков и ОЭЗ России **Евгений Кравченко**: «Промышленные кластеры, по сути, предприятия, связанные между собой функциональной зависимостью, отгрузками промышленной продукции. Такие кластеры могут претендовать на меры государственной поддержки». Здесь преимущества для бизнеса – это наличие широкой линейки льгот и преференций, способствующих снижению издержек при реализации проектов на всех этапах жизненного цикла, повышение устойчивости бизнеса при реализации проектов, диверсификация бизнеса и гарантия долгосрочного спроса на продукцию. А директор Фонда развития промышленности Кузбасса **Владимир Маслов** поведал участникам, что ФРП Кузбасса предлагает прямое финансирование по 8 существующим программам. Суммы займов по ним варьируются от 5 млн до 5 млрд рублей, процентные ставки от 3% до 7% годовых, которые никак не завязаны на ключевой ставке, а максимальный срок займа составляет до 7 лет. «По каждой из программ денежные средства можно потратить на приобретение оборудования, модернизацию парка, приобретение работ или проведение работ по цифровизации процессов», – дополнил он.

Директор управления продаж конверсионных и процентных инструментов Банка ВТБ **Александр Полявалов**, рассказывая об актуальных трендах на финансовых рынках, заметил, что все больше экспертов сегодня обращают внимание на синтетическое кредитование в юанях, которое, как правило, дешевле обычных источников фондирования, а также позволяет устранить дисбаланс активов и пассивов. «Это когда у



нас есть кредит в рублях и вы переводите обязательства в юани. Разница процентных ставок существенно позволяет снизить процентную ставку при переходе из более слабой валюты в более крепкую. Эта идея для экспортеров, для тех компаний, у которых есть валютная выручка».

Помимо инструментов, способствующих развитию бизнеса, участникам поведано о новых инвестиционных возможностях – цифровых финансовых активах, доступных сегодня в России. «Это новая форма привлечения инвестиций или их размещения», – отметил генеральный директор ООО «Цифровые платежи» **Андрей Михайлишин**. Данная форма имеет ряд преимуществ, среди них – высокая скорость эмиссии, которая может быть выполнена за несколько часов, в то время как первичное размещение классических облигаций занимает не меньше 5 дней.

## КОММУНИКАТИВНАЯ СРЕДА

Главное на «ИнвестПодъеме» – это общение – участники могут поделиться опытом, найти партнеров, пообщаться, узнать новое, обсудить проблемы. «На этой площадке очень важно, чтобы у нас состоялась дискуссия, чтобы вы делились своими мыслями. Кузбасс это регион, в котором наиболее остро чувствуются как преимущества, складывающиеся в тот или иной момент, так и проблемы», – акцентировал министр экономического развития Кузбасса Константин Пытченко. Поэтому все площадки проходили в формате живого общения, дискуссии. Так, вторым блоком встречи стала инвестиционная гостиная, на которой потенциальные, начинающие и действующие предприниматели представили собственные инвестиционные проекты. Гостям форума было предложено рассмотреть проекты по переработке вторичного пластика, успешной практике создания кузбасского молочного комбината, созданию сервиса автоматизации разработки и исходно-разрешительной документации для промышленных предприятий и проект инвестиционной привлекательности индивидуального жилищного строительства в Южно-Кузбасской агломерации. А на экспертной сессии для муниципалитетов были представлены лучшие практики привлечения инвестиций.

О развитии инвестиционного потенциала Новокузнецкого городского округа как центра южно-кузбасского агломерации рассказала **Ирина Пропушина**, заместитель главы по экономическим вопросам. Она отметила, что за 5 лет существования в Новокузнецке территории опережающего развития (ТОР), 30 резидентов ТОП инвестировали 3,2 млрд рублей, создали 2156 рабочих мест. И сегодня, после продления срока существования ТОР и льгот для резидентов у них есть ещё 10 потенциальных резидентов с общими инвестициями 11 млрд рублей и созданием 639 рабочих мест. По словам зам главы Новокузнецка, основной принцип работы с инвестором – это поддержка 24/7, от идеи до реализации, включая инвестиционный совет под руководством главы для оперативного решения возникающих вопросов.

Но для более быстрого и эффективного дальнейшего развития, по её мнению, необходимы некоторые изменения в нормативной базе. Так, в Законе Кемеровской области о масштабных инвестиционных проектах,

нужно расширить условия применения, в том числе и для резидентов ТОР. Также она предложила продлить действие Постановления Правительства Кемеровской области – Кузбасса, позволяющее установить льготную арендную плату в размере 1 рубль по договорам аренды земельных участков, для производителей продукции, необходимой для обеспечения импортозамещения в условиях введенных ограничений мер со стороны иностранных государств и международных организаций. Кроме того, учитывая какой масштабный проект – развитие территории международного аэропорта им. В.В. Вольнова – разрабатывается на территории Новокузнецкого городского округа, было предложено выступить с законодательной инициативой по внесению изменений в части распространения льгот ТОР на всю границу муниципального образования с автоматическим распространением при изменении статуса и границ муниципального образования.

**Татьяна Коновалова**, первый заместитель главы Кемеровского муниципального округа, поделилась с собравшимися практикой работы с крупными инвестиционными проектами. Недавнее взаимодействие с X5 Group по проекту строительства универсального склада класса «А» позволило команде муниципалитета отработать многие технические моменты, которые сегодня дают возможность делать следующий шаг уже с новым проектом – строительство логистического центра. При этом она отметила, что ещё до захода таких крупных инвесторов в муниципалитете была разработана стратегия, в соответствии с которой округ развивался последние 5 лет. За это время была проведена реновация социальных объектов, налажено взаимодействие с малым бизнесом, что в конечном итоге добавило к основным преимуществам инвестиционной привлекательности района ещё и комфортную среду проживания, минимизирующую отток населения.

**Сергей Гутов**, директор управляющей компании промышленного парка «Западный» в своём выступлении заметил, что для всех инвесторов важна подготовленная инфраструктура, и промпарки в этом смысле представляют практически идеальную инвестиционную площадку. А для территории – это возможность и для привлечения инвестиций, и, соответственно, для быстрого рынка в развитии, поэтому создание такой площадки можно с уверенностью назвать ещё одним инструментом привлечения инвестиций в регион.

**Андрей Чаплюк**, частный инвестор, основатель частного инвестиционного фонда «Северный Капитал» поделился собранным портретом частного инвестора для муниципалитетов, посоветовав, где его найти и как заинтересовать, а также как построить с ним долгосрочные отношения.

Закрывая форум, директор Центра «Мой бизнес Кузбасс» **Кристина Шинкарко** отметила, что «ИнвестПодъем» проходит уже четвёртый раз, собирая всё больше участников, он востребован, полезен, а значит – продолжение следует. И уже через год на площадке форума представители муниципалитетов и бизнеса обменяются новым опытом, практиками и инструментами.

Анастасия Шукшина

# КОМПЛЕКСНОЕ РАЗВИТИЕ ТЕРРИТОРИЙ: КАК ЗА 10 ЛЕТ ПРЕВРАТИТЬ ПУСТЫРЬ В СОВРЕМЕННЫЙ МИКРОРАЙОН

Программу комплексного развития территорий (КРТ) сегодня можно смело назвать драйвером градостроительной отрасли нашего региона. Благодаря ей компании застройщики всего за несколько лет превращают ползуброшенные участки в современные жилые микрорайоны со всей необходимой инфраструктурой.

*Специализированный застройщик «Проград» поделился своим опытом и планами работы с программой КРТ на международной научно-практической конференции «Развитие производственных сил Кузбасса».*

## ПЕРВЫЙ ОПЫТ

В 2014 году «Проград» подписал свой первый договор по программе развития территорий, в рамках которого приступил к возведению жилого комплекса,

метром коммерческой недвижимости. Также на территории есть подземный паркинг на 49 машиномест.

В жилом комплексе успешно реализована концепция «двор без машин». Закрытая территория

здесь появится многофункциональный комплекс с уникальным для нашего региона архитектурным решением – стилобатами. Он будет включать два 27-этажных дома и три 34-этажных.

## Московский проспект



получившего название «Московский проспект». Для строительства выделили участок площадью 11 гектаров в районе пересечения Московского проспекта и улицы Терешковой. На тот момент на нём находилось несколько десятков частных домов и гаражных кооперативов. За период реализации программы развития территорий было изъято и выкуплено более 100 земельных участков и домов, а также перенесено 180 металлических гаражей в другие гаражные кооперативы.

Результате комплексного подхода к застройке сегодня на месте бывшего пустыря возвышается современный жилой комплекс «Московский проспект». Он включает в себя девять многоквартирных жилых домов различной этажности, а это более 72 000 квадратных метров жилой площади и 3 000 квадратных

группы домов представляет собой прогулочную аллею с лавочками и шезлонгами, детскую игровую зону с мягким резиновым покрытием, беседки с большими песочницами, современный ландшафтный дизайн. Продуманы детали для комфорта жителей и гостей: дизайнерская отделка входных групп и холлов, колясочная с душем, кладовые для хранения вещей.

Этот проект действительно выделяется среди жилых комплексов города. По итогам 2022 года «Московский проспект» занял 1 место в рейтинге ТОП жилых комплексов Кемеровской области в категории многоэтажные дома.

Недавно «Проград» объявил, что намерен продолжить развитие этой территории. На пересечении улицы Терешковой и Притомского проспекта планируют приступить к строительству пяти новых воз-



## РЕНОВАЦИЯ ЗАЙКИТИМКИ

В августе 2023 года Специализированный застройщик «Проград» и администрация города Кемерово подписали договор о жилой застройке микрорайона 11/2 в Зайкимитской части города. Сейчас там идёт процесс грандиозной реновации, и компания предостигает свою ленту в формирование нового облика города.

Новый микрорайон займёт территорию площадью 24 гектара. Жилой комплекс будет состоять из домов разной этажности – от 3 до 35 этажей. Общая площадь квартир более 270 тысяч квадратных метров. Площадь коммерческих помещений – 11 200 квадратных метров. Дворы будут закрыты от посторонних. На территории микрорайона расположится уютный сквер. Для автомобилистов будут построены подземные и пристроенные многоярусные паркинги на 2 750 машиномест.

В соответствии с утверждённым мастер-планом развития г. Кемерово компанией «Проград» на территории микрорайона предусмотрены 2 детских сада на 600 мест, средняя общеобразовательная школа на 1 600 учащихся, по-

ликлинника и объект дополнительного образования площадью 2 300 квадратных метров.

Срок реализации проекта – 10 лет. Но первые дома «Проград» планирует ввести в эксплуатацию уже к 2026 году.

*«Этот проект требует сложной, кропотливой и очень ответственной работы. Но благодаря программе комплексного развития территорий, мы можем эффективно подходить к мезостратегии земельных участков, проектировать жилые комплексы с учетом масштабного озеленения, создавать современные городские пространства и в короткие сроки менять облик нашего города в лучшую сторону. В таких проектах есть место и для коммерческой недвижимости и для важных социальных объектов – детских садов, школ, поликлиник», – отмечает заместитель генерального директора СЗ «Проград» по работе с клиентами **Елена Вязина**. – Имея за плечами успешный проект – жилой комплекс «Московский проспект», я с уверенностью могу сказать, что программа комплексного развития территорий действительно эффективна. За мегаполисом КРТ будущее!»*



Центр продаж ООО СЗ «Проград»

г. Кемерово, улица Кирова, 25 • +7(3842)78-00-51 • progrand.ru





# А КАКИМ БУДЕТ ВАШ ТРОФЕЙ в Новом Году?

ПОРАДУЙТЕ СЕБЯ И СВОИХ БЛИЗКИХ УНИКАЛЬНЫМИ ПОДАРКАМИ ДЛЯ ОХОТЫ, РЫБАЛКИ И ТУРИЗМА!



**СИБИРСКИЙ Трофей**  
ОХОТА • РЫБАЛКА • ТУРИЗМ  
основан в 2010 году

**SIMMS** **STANLEY SINCE 1913** **Naturehike outdoor**  
**CFMOTO SHIMANO FLAGMAN**

г. Кемерово: ТРЦ "Лапландия", -1 этаж  
пр-кт Кузнецкий, 115Б

8 969 775 5888  
8 800 511 8503

[сибирский.трофей.рф](http://сибирский.трофей.рф)



## ДЕНЬ РОЖДЕНИЯ КУЗБАССКОГО ДЕДА МОРОЗА

в «Томской Писанице»  
2 ДЕКАБРЯ В 13:00

Открытие Резиденции деда Мороза  
Игровая программа и подарки  
Детская дискотека с «Бременскими музыкантами»  
Волшебство через фокусы  
Дневной салют Праздничный торт

Томская Писаница



ПУШКИНСКАЯ КАРТА РАДИО ДАЧА РОССИЯ КУЗБАСС

## Приглашаем на медосмотры!

Медицинское учреждение **КЛИНИКА ООО «АВРОРА»** предлагает услуги по проведению периодических/ предварительных медицинских осмотров

**ВСЕ ДЛЯ МЕДОСМОТРА НА МЕСТЕ:**  
флюорография; анализы; все специалисты, включая психиатра, нарколога; тестирование на наркотики; отдельно для организаций предлагаем психиатрическое освидетельствование комиссией их трёх психиатров.

№ЛО-42-01-005714 от 31.01.2019г.  
(лицензия на осуществление медицинской деятельности)

**Выписка из Прейскуранта на медицинские услуги ООО «АВРОРА»**

- ✓ Медицинская справка на вождение – 1000,00 руб.
- ✓ Проведение предварительного или периодического медицинского осмотра мужчины, (включено все, в т.ч. включая психиатра и психиатра-нарколога и флюорограмму) – 1500,00 руб.
- ✓ Проведение предварительного или периодического медицинского осмотра женщины до 40 лет и женщины после 40 лет (включено все, в т.ч. включая психиатра и психиатра-нарколога и флюорограмму) – 1800,00 руб.
- ✓ Отдельно психиатр или нарколог – 490,00 руб.
- ✓ Флюорограмма – 500,00 руб.

**ДЛЯ ОРГАНИЗАЦИЙ ВЫЕЗДНЫЕ:  
МЕДОСМОТРЫ, ПСИХОСВИДЕТЕЛЬСТВОВАНИЯ, МАММОГРАФИЯ, ЭЛЕКТРОЭНЦЕФАЛОГРАФИЯ!  
МОЖЕМ ПРОВЕСТИ МЕДОСМОТР В СУББОТУ!**

Регистратура: для индивидуального медосмотра +7 (3842) 33-33-44 • [klinikaavrora.ru](http://klinikaavrora.ru) • г. Кемерово, Дзержинского, 5Б  
Договора с организациями +7 903-907-4177 директор, профессор Зотов Евгений Александрович, [profzotov@yandex.ru](mailto:profzotov@yandex.ru)



## МЕДИЦИНСКИЙ ЦЕНТР для ВСЕЙ СЕМЬИ ЭМИЛИЯ

**СТОМАТОЛОГИЯ И КОСМЕТИЧЕСКАЯ МЕДИЦИНА**

Основное направление деятельности центра – оказание полного спектра **СТОМАТОЛОГИЧЕСКИХ УСЛУГ**

Современное оборудование, сплоченный коллектив опытных врачей разной специализации, спокойная и доброжелательная атмосфера. Работаем с 2008 года.

**КОСМЕТИЧЕСКАЯ МЕДИЦИНА**  
Косметология • Эпиляция • Ногтевой сервис • Массаж

г. Кемерово, Бульвар Строителей, д. 25 г +7(3842) 33-86-96, 31-96-07  
[mc-emilia@rambler.ru](mailto:mc-emilia@rambler.ru), [www.mc-emilia.com](http://www.mc-emilia.com), мы есть: ВКонтакте, Facebook

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

