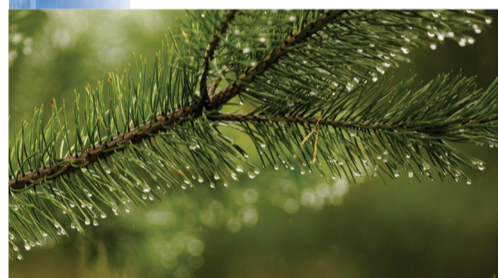




**3 КТО КУПИЛ «ТОППРОМ»**



**4 ПЕРВЫЙ ДОМ ОТ «БИОСФЕРЫ»**



**5 КАКИЕ ШТРАФЫ ЗА ЭКОЛОГИЮ**

## ГОРНЫЕ ЛЫЖИ ПОДДЕРЖАТ В ЗОНЕ

В первой половине марта власти Кузбасса объявили о новых планах развития горнолыжного туризма в регионе и о мерах поддержки туристической отрасли, в частности, гостиничного бизнеса с новыми проектами отелей звёздных категорий. Тем временем на очередной фестивале «Грелка» в Шерегеше ждут уже не менее 40 тысяч гостей, которым приготовили новые развлечения.



АКТУАЛЬНО

На первом заседании штаба по развитию особой экономической зоны туристско-рекреационного типа «Горная Шория» 6 марта министр экономического развития региона **Константин Пытченко** сообщил, что общая сумма инвестиций по заявленным в зоне проектам составит 41,5 млрд рублей. Общая площадь ОЭЗ составит почти 1,5 тыс. га, её развитие предполагает комплексное развитие территории в секторе В, гостинично-делового комплекса в секторе Е, горнолыжного комплекса «Новый Шерегеш» в секторе Д, в течение 10 лет будет создано 4 тыс. новых рабочих мест. Инвесторами станут «Корпорация развития курортной зоны Шерегеш», ООО «Космос Отель Шерегеш», ООО «Русбилд» и другие компании. «В этом году мы утвердили стратегию развития Шерегеша до 2035 года, запланировали привлечение инвестиций 172 млрд рублей и создание не менее 11 тысяч новых рабочих мест, а в прошлом году подали заявку на создание особой экономической зоны «Горная Шория», – прокомментировал планы развития горнолыжного курорта губернатор **Сергей Цивилев**.

В рамках уже объявленного проекта строительства аэропорта Шерегеша, который намечено запустить в 2027 году, сейчас идёт подготовка проекта аэродромных сооружений и подъездной дороги. В ближайшие годы пройдёт реновация старых районов городского поселения Шерегеш, обновление жилищного фонда, будет построено жильё для персонала туристических объектов. Сегодня в спортивно-туристическом комплексе «Шерегеш» действует 60 км лыжных трасс, 93 гостиницы, 77 кафе и ресторанов, 20 канатных дорог, 50 зон СПА, 30 пунктов проката, 21 инструкторская школа. Принятая в январе стратегия развития СТК до 2035 года предполагает увеличение туристического потока в 2,6 раза – с 1,3 млн посетителей в 2022 году до 3,4 млн в 2035, декларирует превращение Шерегеша в 2035 году в один «из лучших горных курортов не только в России, но и в мире».

А ещё через неделю на заседании президиума областного правительства по развитию особой экономической зоны «Горная Шория» власти региона объявили о новых формах поддержки туристического и гостиничного бизнеса в регионе. Для резидентов зоны

планируется установить льготы по налогу на прибыль, снизив его региональную часть до нуля в первые пять лет льготного периода, до пяти процентов – с шестого по десятый год, и до 13,5% – с 11-го по 20 год. От налога на имущество и транспорт резидентов зоны планируется освободить на 10 лет, от уплаты земельного налога – на пять, и применить льготный коэффициент при расчёте арендной платы за землю. Дополнительно будут расширены льготы для резидентов, являющихся субъектами малого и среднего предпринимательства. В частности, планируется снизить ставки при применении упрощенной системы налогообложения.

Кроме того, предпринимателям и компаниям, запустившим в Кузбассе гостиницы с рейтингом в 3-5 звезд с 1 января 2024 года, будут предоставлены налоговые льготы в виде частичного освобождения от налога на имущество на 15 лет. Согласно разработанному по поручению губернатора Кузбасса **Сергея Цивилева** проекту регионального закона освобождение от указанного налога на 95% от полной оплаты предусмотрено в первые пять лет, на 75% – в следующую

пятилетку и на 50% в остальные пять лет, сообщила пресс-служба администрации правительства Кемеровской области. По словам **Сергея Цивилева**, «мы продолжим развивать разные отрасли, уделяем внимание туристической и экономической привлекательности региона, региональные и федеральные меры поддержки предпринимательства дают свои результаты, в том числе в виде увеличения налоговых поступлений в бюджет». Помимо планируемых региональных льгот гостиничные компании Кузбасса смогут претендовать на получение господдержки по нацпроекту «Производительность труда». Она предусмотрена для предприятий сферы туризма с годовой выручкой от 180 млн рублей – гостиниц, кемпингов, санаторно-курортных организаций, турагентств, туроператоров и других субъектов туристического рынка. Соответствующее распоряжение, которое позволит компаниям из сферы гостеприимства получить господдержку на повышение эффективности работы, подписал первый заместитель председателя российского правительства **Андрей Белоусов**.

Окончание на стр. 2

Покупка квартиры на этапе строительства – всегда более выгодное решение, поскольку стоимость недвижимости получается заметно ниже. Однако такой способ ставит вопрос о месте временного проживания. Каждый находит свой выход из ситуации, но своевременная сдача дома и получение ключей вступают на первый план. Разумеется, это и становится наиболее значимым критерием при выборе застройщика.

Надёжный способ обезопасить себя и свою семью – приобретение недвижимости посредством эскроу-счетов. Иными словами, специального счёта в банке. Покупатель вносит на него деньги, которые замораживаются до сдачи дома в эксплуатацию в срок. То есть застройщик получает средства не до строительства, а уже после. Следовательно, строительная компания сама существенно заинтересована в соблюдении заявленных сроков строительства. Но, к сожалению, далеко не все клиенты знают нюансы работы эскроу-счетов, поэтому всё ещё сохраняют опасения по поводу покупки квартиры на этапе котлована и её своевременной сдаче.

Специализированный застройщик (СЗ) «Проград» – надёжный подрядчик, соблюдающий баланс между уровнем работ и сроками выдачи ключей, заявленными в договоре долевого участия. Этот факт подтверждают счастливые обладатели собственной недвижимости в жилых комплексах (ЖК)

застройщика. К тому же «Проград» вошёл в ТОП застройщиков Кузбасса по объёму ввода жилья в прошлом году. По итогам 2023 он занимает 2-е место в нашем регионе – 33,48 тыс. кв. метров жилья своевременно введено в эксплуатацию. Это 3 многоквартирных жилых дома в ЖК «Верхний бульвар» и 1 в ЖК «Московский проспект».

Отметим, что в марте текущего года застройщик получил разрешение на ввод в эксплуатацию еще одного дома в ЖК «Верхний бульвар» по адресу пр-т Ленинградский, 55 корпус 1. Новый жилой объект представляет собой железобетонное 16-этажное здание с панорамными окнами высокого класса и застекленными лоджиями. За внутренний комфорт отвечают кладовые на этажах, колясочная на первом этаже и два скоростных лифта. К слову, это уже седьмой дом во второй очереди застройки. На данный момент ведётся строительство ещё четырех.

## «ПРОГРАНД» – ВСЕГДА СВОЕВРЕМЕННО

**ПРОГРАНД**

**ДИПЛОМ за 2 место**  
по объёму ввода жилья в 2023 году в Кемеровской области с показателем 33 480 м²

**СЗ Проград**

Губернатор НСОА: *[Подпись]*  
Руководитель проекта ЕРЗ.РФ: *[Подпись]*  
Л. Кавыч: *[Подпись]* К. Холмог: *[Подпись]*  
Москва, 2024 г.

Центр продаж ООО СЗ «Проград»

г. Кемерово, улица Кирова, 25 • +7(3842)78-00-51 • progrand.ru







# БОЛЬШАЯ И ДОЛГАЯ СТРОЙКА

Окончание. Начало на стр. 4

В этом году начатый ранее ремонт завершится в пяти больницах и поликлиниках региона, начнётся реновация в Новокузнецком филиале Кузбасского клинического кардиологического диспансера им. Л. С. Барбараша, строительство ещё шести объектов здравоохранения продолжается. В частности, в Кемерове, где в продолжение большого начатого в 2021 году проекта по реконструкции областной инфекционной больницы началось строительство лечебного корпуса (26 января в составе больницы был запущен новый лабораторный корпус площадью около 2 тыс. кв. метров и стоимостью более 900 млн рублей). Новый стационар разместится в восьмизэтажном корпусе площадью 28,6 тыс. кв. метров на 320 коек с возможностью увеличения до 338. «Мы с вами прошли пандемию коронавируса и знаем о большом количестве лабораторий по всему миру, в которых разрабатываются новые виды биологического оружия. Мы создаём инфекционную защиту Кузбасса. Уже работает новый профильный комплекс в Новокузнецке, и в Кемерове возводим современную больницу для жителей северной агломерации. Сдадим объект к концу 2025 года, из областного бюджета на эти цели выделено около 5 млрд рублей», – прокомментировал начало новой стройки Сергей Цивилев.

Один из крупных объектов первичного медицинского звена – трёхэтажная поликлиника в микрорайоне Новокузнецка Абашево – был открыт после реконструкции 10 марта. Работы на нём были выполнены по федеральному проекту «Модернизация первичного звена» нацпроекта «Здравоохранение» и по региональной программе «Моя новая поликлиника». В строительстве и оснащении новой поликлиники было вложено 334 млн рублей, она будет обслуживать 22 тыс. жителей Орджоникидзевского района города, сообщил его мэр Сергей Кузнецов. По плану в Новокузнецке откроется 1 мая ещё одна поликлиника после капремонта и переснащения – на Площади Побед. И подготовлен проект строительства новой поликлиники на Орджоникидзе, 32, оно начнётся в этом году. Кроме того, идёт проектирование большой поликлиники на 60 тысяч человек в квартале 45-46.

Всего до 2030 года планируется строительство 60 поликлиник разных профилей на всей территории региона. По словам Сергея Цивилева, «строительная отрасль – локомотив развития экономики Кузбасса, она должна выйти на качественно новый уровень», сейчас в регионе идёт не точечная, а комплексная застройка, строительство идёт «микрорайонами со всей инфраструктурой, социальными объектами, пешеходными зонами, озеленением». Для достижения по



ставленных задач в обеих агломерациях запланировано открытие новых заводов стройматериалов, на объекты привлекаются строительные компании из других субъектов страны.

## КОМПЛЕКСНО НА СЕБЕРЕ И ЮГЕ

Проекты комплексного строительства прибавилось в регионе в конце февраля, когда по результатам аукциона право на заключение договора о комплексном развитии незастроенной территории в границах 4-ого микрорайона города Юрги получило местное ООО «Специализированный застройщик «Стройпроект»». На торги была подана только одна заявка, поэтому аукционная комиссия приняла решение признать аукцион несостоявшимся и заключить договор с единственным участником торгов по стартовой цене 8,93 млн рублей.



ООО «СЗ «Стройпроект» уже реализующее в Юрге проект застройки 2-го микрорайона города по пр. Победы, получило право на КРТ на участке в 3,68 га, расположенном в южной части города по ул. Фестивальная.

СЗ «Стройпроект» получил право на КРТ на участке в 3,68 га, расположенном в южной части города по ул. Фестивальная. Согласно аукционной документации, к разрешённым видам использования участка относятся малозатяжная и среднеэтажная жилая застройка до 12 этажей, административные здания организаций, обеспечивающих предоставление коммунальных ус-

луг, стоянка транспортных средств, магазины, площадки для занятий спортом и другие. Срок реализации по договору составляет 5 лет. ООО «СЗ «Стройпроект» реализует в Юрге проект застройки 2-го микрорайона города по пр. Победы (в 1 км от участка КРТ по Фестивальной). Там, согласно сайту застройщика, к концу 2023 года введено в строй 6 пятиэтажных домов. Тем временем в Новокузнецке перспективной территорией такого комплексного развития выбран Новоильинский район, где реализуется несколько крупных и значимых для города проектов. Как сообщает Новокузнецкий горсовет в своём телеграм-канале, ближайшие перспективы Новоильинского района связаны с шестым и седьмым кварталами. Площадь первого составляет 38 га, на ней предусмотрено строительство 243 тыс. кв. метров жилья на 15 тыс. жителей.

И на открытии поликлиники в Абашево 10 марта в присутствии губернатора власти города представили концепцию комплексной реконструкции Абашево и нового комплексного строительства в этой части Новокузнецка. Архитектор Александр Бречев сообщил, что планируется застройка новыми пятиэтажными домами главных улиц микрорайона – Пушкина и Тузовского с повышением этажности новой жилой застройки «к периметру» микрорайона до семи, восьми, девяти этажей. При этом улице Пушкина предусмотрено сделать «в какой-то мере пешеходной потому, что слева и справа сохраняется бульварные зелёные полосы», а ныне «наполненную пешеходную улицу» на День Шахтера сделать полностью пешеходной так, чтобы новые дворовые пространства, соединяя между собой выходили на эту улицу и на планируемую прогулочную набережную на берегу Томи. По данным архитектора, концепция предусматривает также реконструкцию парка им. Маяковского и одноименного ДК в нём со строительством физкультурно-оздоровительного комплекса, обустройством детских и спортивных площадок. Впрочем, Сергей Кузнецов на презентации этой концепции не сообщил, есть ли застройщик на эти планы.

## БОЛЬШЕ СПОРТА

18 марта управление капитального строительства администрации Новокузнецка объявило о заключении контракта стоимостью 393 млн рублей с московским ООО «Строительная компания «Архонт» на подготовку проектной документации и выполнению инженерных изысканий, а затем на строительство крытой тренировочной ледовой площадки по ул. Р. Зорге в Орджоникидзевском районе Новокузнецка. Срок реализации – с 1 июля 2024 года по 15 октября 2025. Новый объект предназначен для учебно-тренировочных занятий по катанию на коньках (хоккей, фигурное катание), проведения

Егор Николаев

**МЫ ЗНАЕМ ПРО ЖИЛЬЁ ВСЁ**

новостройки, квартиры и нежилые помещения

33-11-93, 36-11-55, 33-11-17 **Agent42.ru**

# SOLLERS – НАДЕЖНЫЙ ПОМОЩНИК ДЛЯ БИЗНЕСА

В любом бизнесе важно просчитывать риски, особенно на производствах и предприятиях, где любой простой – всегда убыток. Один из вариантов минимизировать потери – выбрать надежного помощника для своего дела. Корпоративные автомобили Sollers созданы именно для этого. С ноября прошлого года компания начала производство машин на российском заводе в Елабуге (бывшее производство Ford Transit), а сегодня Sollers Atlant и Sollers ST6 представлены в «Соллерс центр Кузбасс». «Авант-ПАРТНЕР» стал свидетелем знакомства директора ООО «Чистая вода» Сергея Федотова (на фото справа) и руководителя тендерного отдела ООО «Автомеханика Сибирь» Павла Андреева с этими новинками.

## SOLLERS ATLANT

Sollers Atlant – альтернатива знакомой, наверное, каждому ГАЗели. Описывается как универсальный автомобиль для любых задач по перевозке грузов или пассажиров. На выбор покупателя предлагается три типа кузова: шасси, цельнометаллический фургон и автобус. К нам на тест попал второй тип средней модификации (L2) с габаритами 5,65 метров – общая длина, 2,4 – общая высота. «Данную машину берут для разных грузов, например, запчастей и смазочных материалов. Также эти машины переделывают в «технички» – автомобили, обслуживающие горную и карьерную технику», – рассказал руководитель отдела продаж «Соллерс центр Кузбасс» Евгений Карпачев.

Учитывая широкую вариацию использования фургона существует ещё две модификации: короткая (L1) и длинная (L3). «Если сравнить длину грузового отсека больше 3 метров, что актуально для строителей и отделочников. Также надо сказать, что этот автомобиль с задним приводом, у него неплохая погрузочная высота, колеблющаяся в районе 700 миллиметров, что достаточно удобно и эргономично», – отметил руководитель отдела продаж. Практически также оценил директор ООО «Чистая вода» Сергей Федотов: «Sollers Atlant мы используем на производстве с августа прошлого года. Сейчас у нас 2 машины и, честно говоря, взяли бы ещё. Это оптимальная машина для доставки, для работы по городу. Она устраивает меня по сборке,



нравится металл. Уже даже были аварии и фургон выдержал удар как победное пасхальное яйцо. Также Atlant отлично пережил эту морозную зиму, ни разу мы не столкнулись с тем, что машина завелась».

Комфортное передвижение в городской черте обеспечивается за счёт компактности, высокого клиренса и мощных турбированных дизельных двигателей объёмом 1,9 (139 л.с.) и 2,7 литров (150 л.с.). «Эти двигатели komponуются с механической 6-ступенчатой коробкой передач, что обеспечивает устойчивость к износу, хорошие ходовые качества и экономичность. Если сравнить топливную экономичность нашего автомобиля и бензинового автомобиля с газовым оборудованием, то второй выигрывает на первых годах эксплуатации 1 рубль за километр. Но поскольку газовое оборудование негативно влияет на двигатель, последующие ремонты оказываются дорогостоящими, они нивелируют первоначальную выгоду. Тут стоит смотреть на перспективу», – акцентировал внимание Евгений Карпачев.

## SOLLERS ST6

Вторая модель тест-драйва также относится к сегменту коммерческих авто. Это машина практически полностью выполнена на базе китайского пикапа JAC T6, зарекомендовавшего себя на рынке достаточно давно. А в Sollers ST6 за надёжность отвечает мощный двигатель и 6-ступенчатая механическая коробка передач. На выбор представлены модификации с турбированными 2-литровыми двигателями – бензиновый (136 л.с.) и дизельный (170 л.с.) Комфорт обеспечивается за счёт комплектации: в базовом варианте – это радио, задние датчики парковки, тканевая обивка сидений, в «комфорта» – мультимедиа система с сенсорным экраном, камера задне-



го вида, кожаная обивка сидений и рулевого колеса, система бесключевого доступа и запуска двигателя кнопкой, а также защитные дуги черного цвета.

Такое наполнение, безусловно, приятный бонус, но все же эта рабочая машина, поэтому эстетика уходит на второй план. «ST6 – это не автомобиль премиум бренда, когда он все в одном. Это машина для корпоративных парков, которая всегда должна быть на ходу. Это крепкий, надежный помощник, на котором не страшно поехать обслужить технику на



разрез даже в тяжелые погодные условия или отправится на сельскохозяйственные или лесные угодья. Этот рамный внедорожник спокойно может работать в экстремальных погодных и рельефных условиях», – рассказал руководитель отдела продаж Евгений Карпачев.

А особые условия тест-драйва обеспечил весенний сибирский снег, который стал определенным вызовом при проверке машины в действии. Водители обратили особое внимание на наличие поперечной передачи и высокого



клиренса и мощных турбированных дизельных двигателей объёмом 1,9 (139 л.с.) и 2,7 литров (150 л.с.). «Эти двигатели komponуются с механической 6-ступенчатой коробкой передач, что обеспечивает устойчивость к износу, хорошие ходовые качества и экономичность. Если сравнить топливную экономичность нашего автомобиля и бензинового автомобиля с газовым оборудованием, то второй выигрывает на первых годах эксплуатации 1 рубль за километр. Но поскольку газовое оборудование негативно влияет на двигатель, последующие ремонты оказываются дорогостоящими, они нивелируют первоначальную выгоду. Тут стоит смотреть на перспективу», – акцентировал внимание Евгений Карпачев.

клиренса и мощных турбированных дизельных двигателей объёмом 1,9 (139 л.с.) и 2,7 литров (150 л.с.). «Эти двигатели komponуются с механической 6-ступенчатой коробкой передач, что обеспечивает устойчивость к износу, хорошие ходовые качества и экономичность. Если сравнить топливную экономичность нашего автомобиля и бензинового автомобиля с газовым оборудованием, то второй выигрывает на первых годах эксплуатации 1 рубль за километр. Но поскольку газовое оборудование негативно влияет на двигатель, последующие ремонты оказываются дорогостоящими, они нивелируют первоначальную выгоду. Тут стоит смотреть на перспективу», – акцентировал внимание Евгений Карпачев.

клиренса и мощных турбированных дизельных двигателей объёмом 1,9 (139 л.с.) и 2,7 литров (150 л.с.). «Эти двигатели komponуются с механической 6-ступенчатой коробкой передач, что обеспечивает устойчивость к износу, хорошие ходовые качества и экономичность. Если сравнить топливную экономичность нашего автомобиля и бензинового автомобиля с газовым оборудованием, то второй выигрывает на первых годах эксплуатации 1 рубль за километр. Но поскольку газовое оборудование негативно влияет на двигатель, последующие ремонты оказываются дорогостоящими, они нивелируют первоначальную выгоду. Тут стоит смотреть на перспективу», – акцентировал внимание Евгений Карпачев.

клиренса и мощных турбированных дизельных двигателей объёмом 1,9 (139 л.с.) и 2,7 литров (150 л.с.). «Эти двигатели komponуются с механической 6-ступенчатой коробкой передач, что обеспечивает устойчивость к износу, хорошие ходовые качества и экономичность. Если сравнить топливную экономичность нашего автомобиля и бензинового автомобиля с газовым оборудованием, то второй выигрывает на первых годах эксплуатации 1 рубль за километр. Но поскольку газовое оборудование негативно влияет на двигатель, последующие ремонты оказываются дорогостоящими, они нивелируют первоначальную выгоду. Тут стоит смотреть на перспективу», – акцентировал внимание Евгений Карпачев.



СОЛЛЕРС ЦЕНТР КУЗБАСС  
+7(3842) 657707  
ул. Терешковой, 68



sollers-kuzbass.ru

По данным Кемеровстатата, в прошлом году экономику Кузбасса (по полному кругу организаций, включая оценку на инвестициях, не наблюдаемые прямыми статистическими методами) было вложено 414,7 млрд. рублей инвестиций в основной капитал. Из них 233,9 млрд рублей (56,4%) пришлось на вложения в машины, оборудование, включая хозяйственный инвентарь и транспортные средства. 131 млрд рублей (31,6%) – в сооружения, 34,8 млрд (8,4%) – в нежилые, и 7,9 млрд рублей (1,9%) в жилые здания и помещения. Таким образом, почти 174 млрд рублей было инвестировано в прошлом году в продукты строительного комплекса Кузбасса (не считая приобретения жилья населением или для него, которое не всегда выступает инвестициями в основной капитал).



## В МАСШТАБЕ: ВЫСТАВКА «УГОЛЬ РОССИИ И МАЙНИНГ - 2024» РАСШИРЯЕТ ЭКСПОЗИЦИЮ

С 4 по 7 июня 2024 года в Новокузнецке пройдет XXXII Международная специализированная выставка технологий горных разработок «Уголь России и Майнинг». Мероприятие состоится на площадке выставочного комплекса «Кузбасская ярмарка».

Выставка «Уголь России и Майнинг» – это одно из крупнейших отраслевых событий в горнодобывающей промышленности. За более чем 30 лет работы эта площадка стала центром притяжения для производителей и поставщиков современных технологий, оборудования и услуг для решения задач предприятий региона и страны.

В 2023 году выставка прошла под девизом «Шире, чем Кузбасс! Глубже, чем Уголь!», объединив компании, работающие в различных отраслях промышленности, связанных с добывающим сектором экономики: горнодобывающей, металлургической, машиностроительной и металло-

обрабатывающей. Производители и поставщики оборудования, спецтехники, инструмента и оснастки, сервисные и добывающие предприятия, а также металлургические комбинаты были представлены в более чем 30 тематических разделах.

В рамках деловой программы Международного горнопромышленного форума состоялось 76 мероприятий различной тематики. Участие приняли 638 экспонентов из 6 стран, посетителями стали 59538 профессионалов отрасли.

Поддерживая набранный темп в 2024 году, организаторы представили дополнительную южную площадку для размещения экспозиции с тяжелой техникой площадью 12500 кв. м., а также увеличили закрытую выставочную площадку на 2500 кв. м. В числе спонсоров и партнеров выставки в 2024 году выступают такие компании как ООО «Техстройконтракт», ООО ТД «Завод «Красный якорь», ООО «МегаДрайв», ООО «ЕРТ-Групп», ООО «Завод МДУ», АО «Копейский машиностроительный завод», АО «Кузнецбизнесбанк», ООО «ПИР», ООО «Уральская горно-техническая компания» и ООО «Дис Групп». Генеральный спонсор мероприятия – компания «Энергия Холдинг».

Вместе с экспозицией расширяется и деловая программа. Так, 6 июня на одной из площадок выставки пройдет премьера – интерактивная сессия «Новые времена – Новые герои». Мероприятие объединит как новых, так и хорошо известных производителей и поставщиков спецтехники, оборудования и услуг для формирования новых промышленных альянсов, решения задач и потребностей горнодобывающих предприятий и отрасли в целом. В программе сессии – презентация новых имен, отраслевых решений, цифровизация горнодобывающей отрасли, обсуждение кадрового вопроса, экологии и охраны окружающей среды.



Альбина Бунеева, директор выставки, отметила: «Уголь России и Майнинг» – это мероприятие с профессиональной историей, которое на протяжении трех десятилетий сохраняет статус главной отраслевой площадки. Мы всегда следовали современным тенденциям и стремились сделать участие в мероприятии эффективным и результативным для всех участников и посетителей. Нам приятно наблюдать расцвет горнодобывающей промышленности, который возможен только при активной работе всех игроков отрасли и их стремлению к диалогу и совместному решению задач».




# 100% ИМПОРТНЫЕ СМАЗОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

- Производитель имеет производственные площадки в Германии и в Литве, а также в дружественной стране, Объединенных Арабских Эмиратах, что обеспечивает бесперебойные поставки в РФ.
- Заводы сертифицированы по системе ISO 9001:2008 (сертификаты TUV и TIC).
- Всегда в наличии большой ассортимент масел, смазок и технических жидкостей для грузовой, строительной и сельскохозяйственной техники.
- Актуальные допуски производителей для всей импортной техники.
- Первая цена на импортные масла в РФ, гарантия качества, защита от подделок.

**АВТОМЕХАНИКА**  
Официальный дистрибьютор в СФО:  
ООО "Автомеханика-Сибирь"  
г. Новосибирск, ул. Арбузова 2А  
+7 (383) 328-47-31, +7 (383) 328-30-67  
г. Кемерово, ул. Тухачевского, 52В  
+7 (3842) 45-33-49  
[www.automech.su](http://www.automech.su)

[www.mannol.de](http://www.mannol.de) [www.sct-lubricants.com](http://www.sct-lubricants.com) [www.sctchemicals.ae](http://www.sctchemicals.ae)

**Made in EU – Сделано в Европе**

## Приглашаем на медосмотры!

**Медицинское учреждение  
КЛИНИКА ООО «АВРОРА»**

предлагает услуги по проведению периодических/ предварительных медицинских осмотров

**ВСЕ ДЛЯ МЕДОСМОТРА НА МЕСТЕ:**  
флюорография; анализы; все специалисты, включая психиатра, нарколога; тестирование на наркотики; отдельно для организаций предлагаем психиатрическое освидетельствование комиссией из трёх психиатров.

**Выписка из Прейскуранта на медицинские услуги ООО «АВРОРА»**

- ✓ Медицинская справка на вождение – 1000,00 руб.
- ✓ Проведение предварительного или периодического медицинского осмотра мужчины, (включено все, в т.ч. включая психиатра и психиатра-нарколога и флюорограмму) – 1500,00 руб.
- ✓ Проведение предварительного или периодического медицинского осмотра женщины до 40 лет и женщины после 40 лет (включено все, в т.ч. включая психиатра и психиатра-нарколога и флюорограмму) – 1800,00 руб.
- ✓ Отдельно психиатр или нарколог – 490,00 руб.
- ✓ Флюорограмма – 500,00 руб.

**ДЛЯ ОРГАНИЗАЦИЙ ВЫЕЗДНЫЕ:  
МЕДОСМОТРЫ, ПСИХОСВИДЕТЕЛЬСТВОВАНИЯ, МАММОГРАФИЯ, ЭЛЕКТРОЭНЦЕФАЛОГРАФИЯ!  
МОЖЕМ ПРОВЕСТИ МЕДОСМОТР В СУББОТУ!**

Регистратура: для индивидуального медосмотра +7 (3842) 33-33-44 • [klinikaavrora.ru](http://klinikaavrora.ru) • г. Кемерово, Дзержинского, 5Б  
Договора с организациями +7 903-907-4177 директор, профессор Зотов Евгений Александрович, [profzotov@yandex.ru](mailto:profzotov@yandex.ru)



№ЛО-42-01-005714 от 31.01.2019г.  
(лицензия на осуществление медицинской деятельности)



### МЕДИЦИНСКИЙ ЦЕНТР ДЛЯ ВСЕЙ СЕМЬИ ЭМИЛИЯ

Полный спектр стоматологических услуг  
Косметология • Массаж • Ногтевой сервис • Beauty-услуги



**СТОМАТОЛОГИЧЕСКИЕ УСЛУГИ**

**КОСМЕТИЧЕСКАЯ МЕДИЦИНА**

Современное оборудование, сплоченный коллектив опытных врачей, доброжелательная атмосфера. Работаем с 2008 года.

г. Кемерово, Бульвар Строителей, д. 25 г +7(3842) 33-86-96, 31-96-07  
[mc-emilia@rambler.ru](mailto:mc-emilia@rambler.ru), [www.mc-emilia.com](http://www.mc-emilia.com), мы есть: ВКонтакте, Facebook  
ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА