



2 КУДА ИДЁТ КУЗБАССКАЯ ГЕНЕРАЦИЯ

УГЛЕПРОМ КУЗБАССА УЧАТ ЛЮБИТЬ ОТЕЧЕСТВЕННОЕ

Власти Кузбасса отметили прогресс в движении по пути замещения импортной горнодобывающей техники в угольной промышленности региона. Для развития этого процесса предлагаются финансовая поддержка, организация территориального заказа на машиностроительную продукцию, развитие кооперации между предприятиями. Угольщики соглашаются, что отечественная продукция стала привлекательнее из-за роста цен на импорт, но выбирают поставщиков, исходя из своих интересов.



5 ЧТО ЗАМЕНИТ ЕГИПЕТ

В администрации 12 ноября прошло совещание рабочей группы по вопросам импортозамещения в горнодобывающей промышленности. Помимо чиновников в нём приняли участие представители угольных и машиностроительных компаний. Первый зам губернатора Кемеровской области **Максим Макин**, как и на первом подобном совещании в Юрге в феврале нынешнего года (см. А-П №3 за 2015 год), вновь напомнил, что в отношении России введены санкции западными странами, а доля импорта в поставках механизированных крепей на шахты Кузбасса составила по итогам прошлого года 53%, комбайнов – 87%, буровых станков – 60, дизелевозов – 100%. И хотя на поставки горной техники и оборудования санкции не распространяются, «границы могут закрыться в один момент». Вот «кто ожидал, что полеты в Египет закроют в один час», напомнил Максим Макин, указав также, что с начала года импортной техники и оборудования было ввезено на 77 млн долларов. Выбор зарубежных поставщиков он назвал «геополитически неопозволяющей позицией».



8 ГДЕ ПРОВЕСТИ КОРПОРАТИВ



АКТУАЛЬНО

Зам губернатора Кузбасса по промышленности, торговле и предпринимательству **Екатерина Кутылькина** отметила, что после февральского совещания началось формирование сводного территориального заказа, был составлен реестр оборудования для импортозамещения на угольных предприятиях региона. Три предприятия – по выпуску рукавов высокого давления, анкерных креплений, дорожной уборочной техники – получили региональные налоговые льготы на 16,5 млн рублей как резиденты «Кузбасского технопарка». Между заводами Кузбасса было организовано несколько коопераций, и налажен выпуск более 10 изделий, замещающих импорт, сообщила Екатерина Кутылькина. Попытки восстановить в регионе после банкротства кемеровского «Кузбассэлектромотора» серийное производство взрывозащищенных электродвигателей предпринимают ОАО «ОМТ» с ООО «Электропром» и ООО «Сибдамель».

Технический директор кемеровского ООО «Центр транспортных систем» (ЦТС) **Дмитрий Видерко** объявил о планах в 2016-2017 гг. наладить производство дизелевозов с локализацией в

что должно полностью покрывать потребности кузбасского рынка. В этой ситуации Максим Макин призвал производителей избегать ненужной конкуренции, тем более, на стадии запуска проектов. Екатерина Кутылькина заметила, что изделие КГЗМ уже сертифицировано, а ЦТС ещё нет.

Директор ОАО «Южный Кузбасс» по ремонтам **Сергей Боковиков** отметил, что в 2014-2015 гг. ни один из зарубежных поставщиков не отказал компании, но произошло сильное удорожание импортной техники. Поэтому компания активно рассматривает предложения отечественных производи-

По оценкам администрации, рынок горнодобывающего оборудования и техники в Кузбассе составляет 90 млрд рублей в год, при этом на долю отечественных производителей приходится всего 7-9 млрд рублей поставок. По данным государственной статистики, за 9 месяцев 2015 года объём производства машин и оборудования в регионе вырос на 10,6%.

95% (первый образец уже проходит испытание на одной из шахт). Но оказалось, что и кемеровский «Кузбасский завод горного машиностроения» (КЗМГ, подразделение новосибирского ООО «Промышленное оборудование») налаживает выпуск этой продукции. Как сообщил директор КЗМГ **Евгений Котиков**, дизелевоз уже изготовлен заводом (с локализацией 50% в настоящее время и 70% в перспективе), и 18 декабря будет официально представлен угольщикам. На предприятии, по данным Евгения Котикова работает 200 человек, и в планах завода выпускать до 20 дизелевозов в год,

телей и сотрудничает со многими машиностроительными предприятиями Кузбасса, и у неё есть примеры, когда их поставки заменяют зарубежное оборудование. В то же время для компании главным критерием выбора поставщика выступает наилучшее соотношение «цена – качество», ведь он проходит на открытых электронных тендерах. Представитель угольной компании указал, что производство многих видов нужного угольщикам оборудования в Кузбассе не налаживается, зато этим активно занимаются предприятия в центре России и на Алтае.

Егор Николаев



Мы не жертвуем качеством
Проминвест Лизинг

Все виды лизинга:

- оборудование - транспорт
- спецтехника - недвижимость

Удобное решение для реальных проектов



ул. Терешковой, 18, офис, 602
тел. (3842) 45-55-45
www.prominvest-kuzbass.ru

Редакция Группы изданий «Авант» готовит к выпуску очередную номер Делового альманаха «Авант-Партнер Рейтинг» №4

Дата выхода – декабрь 2015 г.

Основные темы номера

Итоги-2015: Основные экономические итоги года. Ситуации по разным отраслям: угольная, энергетика, машиностроение, строительство, финансы и др. Анализ, тенденции, экспертные мнения. Основные события и проекты.

Рейтинг крупнейших инвестиционных проектов

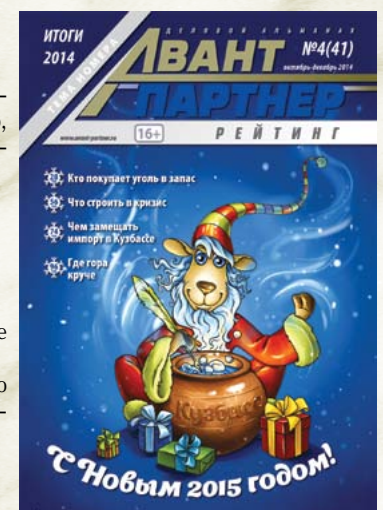
Постоянные рубрики: Законодательство, Кадры, Сделки, Рынки

Специальное приложение к Деловому альманаху Авант-Style – Большие новогодние каникулы
Зимний экстремальный туризм – места в Кузбассе, снегоходные трассы, снегоходы, экипировка и т.п.

Каникулы в городе – кафе, рестораны, бары – где можно вкусно поесть и приятно провести время? Познавательные экскурсии, городские развлечения.

T. 8 (3842) 585-616

e-mail: mail@avant-partner.ru



ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

В ВОСТНИИ НАЗНАЧЕН НОВЫЙ ГЕНДИРЕКТОР

В соответствии с распоряжением территориального управления Росимущества в Кемеровской области от 5 ноября 2015 года новым генеральным директором ОАО «НЦ ВостНИИ» назначен 65-летний **Юрий Филатов**. Выпускник Карагандинского политехнического института в 1978 году он начал свою карьеру на должности горного мастера и начальника участка на прокопьевской шахте «Красный уголеком». С 1982 года по 1986 год работал в шахтоуправлении им. Калинина (г. Прокопьевск) начальником смены – главным инженером, затем в 1986-1997 гг. был генеральным директором этого предприятия. В 1997-2004 гг. работал президентом прокопьевской промышленной компании «СибЛион», в 2004-2011 гг. – генеральным директором ЗАО «Шахта Беловская» в Беловском районе. С 2011 года Юрий Филатов работает в ВостНИИ вначале в качестве советника генерального директора, с 2013 года в качестве первого заместителя генерального директора. На этой должности он проработал до ноября 2015 года, пока не сменил своего руководителя – **Владимира Баскакова**, который руководил ВостНИИ с 27 мая 2013 года. Новое место работы Баскакова пока не известно.

«КУЗБАССЭНЕРГОСБЫТ» ПОТЕРЯЛ 102 МИЛЛИОНА В СЕТЯХ «МРСК СИБИРИ»

Арбитражный суд Кемеровской области на прошлой неделе начал рассмотрение иска кемеровского ОАО «Кузбассэнергосбыт» (входит в группу «Мечел») к ПАО «МРСК Сибири» (филиалу в Кемеровской области, «Кузбассэнерго – РЭС») на 102 млн рублей. Пока прошло предварительное заседание по делу, судебное разбирательство назначено на 2 декабря. Представитель истца **Анна Провоторова** заявила, что «Кузбассэнергосбыт» настаивает на своих исковых требованиях, хотя компания хотела бы ознакомиться с протоколом разногласий ответчика, чтобы, возможно, откорректировать эти требования, т. к. «компания непонятно в связи с чем не оплачивает» предъявленные потери «МРСК Сибири». Представитель «МРСК Сибири» **Павел Левчук** с требованиями иска «Кузбассэнергосбыта» не согласился, представил суду и заявителю отзыв на иск. Стороны согласились с судом, что к 25 ноября проведут расчеты по взаимным претензиям, а ответчик представит истцу и в суд возражения на иск. Как пояснили в пресс-службе «Кузбассэнергосбыта», спор по вопросу определения объемов переданной электроэнергии и объемов фактических потерь, которые сетевая компания приобретает у «Кузбассэнергосбыта», развивается уже больше года. И с октября 2014 года по сентябрь 2015 года объем этих разногласий по покупке электроэнергии для компенсации потерь достиг 193,9 млн кВт·час, что составляет более 366 млн рублей в денежном эквиваленте. В предыдущих спорах с сетевой компанией «Кузбассэнергосбыт» отсудил у сетевой компании 110 млн рублей.

УЧАСТНИКИ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КЛАСТЕРА ПОЛУЧАТ ПОДДЕРЖКУ

В 2015 году совет агропромышленного кластера Кузбасса рассмотрел 15 заявок на маркетинговые исследования (8 получают поддержку), 10 – на услуги по разработке бизнес-планов, 27 – на сертификацию и стандартизацию продукции, а также заявки на участие в выставках-ярмарках, организацию образовательных мероприятий, рекламу. В общей сложности поддержка указанным заявкам составил 6,5 млн рублей. Всего в рамках программы Минэкономразвития России по поддержке малого и среднего бизнеса на субсидирование участников агропромышленного кластера Кузбасса в этом году выделено 8,5 млн рублей. По словам руководителя Центра кластерного развития ОАО «Кузбасский технопарк» **Натальи Чурениной**, заявки продолжают приниматься, и очередное их рассмотрение состоится в декабре. На последнем заседании совета кластера 10 ноября были рассмотрены 2 заявки на маркетинговые исследования и 3 заявки на организацию работ по обеспечению соответствия продукции предприятий МСП. Как сообщила секретарь агропромышленного кластера **Екатерина Ижмулкина**, на маркетинговые исследования заявки подавали ООО «Пчелка» (более 15 видов продуктов переработки меда) и индивидуальный предприниматель (ИП) **Трушина А.А.** (производство полуфабрикатов). «Обе компании не первый год на рынке, в настоящее время нуждаются в аудите их текущей маркетинговой стратегии и ребрендинге», – говорит Екатерина Ижмулкина. – Оказание этой услуги позволит выйти организациям на новый уровень развития, привлечь внимание новых клиентов».

ГЛАВНАЯ СТРАНИЦА САЙТА **avant-partner.ru** **«ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ»**
 ИНТЕРНЕТ ВЕРСИЯ ГАЗЕТЫ
 А ТАКЖЕ: ЛЕНТА НОВОСТЕЙ, МЕРОПРИЯТИЯ, АУКЦИОНЫ, КОНФЛИКТЫ, ИНТЕРВЬЮ И МНОГООЕ ДРУГОЕ...

ЗАПРАВКА КАРТРИДЖЕЙ ОТ 100 РУБЛЕЙ
РЕМОНТ ПРИНТЕРОВ, КОПИРОВ, МФУ ОТ 300 РУБЛЕЙ
ОБНУЛЕНИЕ ЧИПОВ, УСТАНОВКА СНПЧ, ВЫЕЗД СПЕЦИАЛИСТА К ЗАКАЗЧИКУ, КАРТРИДЖИ, ЧЕРНИЛА, ФОТОБУМАГА
г. Кемерово, ул. Кузбасская, 10, офис 311
тел.: 8 (384-2) 33-33-77, 36-84-46
WWW.ASTREL.SU POST@ASTREL.SU



ВЫНУЖДЕННАЯ ГЕНЕРАЦИЯ

Существующая система регионального рынка тепла требует изменений, в противном случае тепловая генерация может остановиться в развитии. Сложившуюся ситуацию и возможные пути выхода из нее обсудили 2 ноября кузбасские парламентарии и руководство Кузбасского филиала Сибирской генерирующей компании (СГК) во время рабочей поездки на Беловскую ГРЭС.

«Генерирующие активы в Кузбассе в основном пожилые, – посетовал директор Кузбасского филиала СГК **Юрий Шейбак** после экскурсии на предприятие. – Беловской ГРЭС в этом году исполнилось 50 лет. Есть станции, которые строились в войну или сразу после – Ново-Кемеровская ТЭЦ, Кузнецкая ТЭЦ, Кемеровская ТЭЦ. Активы изношены, хотя мы каждый год занимались модернизацией оборудования». Стоимость инвестиционной программы по реконструкции кузбасских активов в рамках договоров о предоставлении мощностей (ДПМ) в 2010-2014 годах составила 47,8 млрд рублей. Основные объекты программы – модернизация энергоблоков на Ново-Кемеровской ТЭЦ, Беловской и Томь-Усинской ГРЭС, строительство ГТЭС «Новокузнецкая». Всего было введено 1 078 МВт новых мощностей, при этом составил 510 МВт. «Глубокая модернизация энергоблоков дала нам возможность существенно улучшить производственные показатели, – отметил Юрий Шейбак. – В условиях маловодности и разрушенности ГЭС тепловые станции СГК смогли взять на себя существенную нагрузку по выработке электроэнергии. В итоге по результатам 9 месяцев 2015 года выработка электроэнергии в Кузбасском филиале СГК выросла на 31% относительно прошлого года – до 13 787 млн кВт·ч». Кроме того, существенно повысилась надежность, количество нештатных ситуаций на генерирующем оборудовании уменьшилось с 124 до 74 в год.

Поэтому выполнение бюджетных обязательств перед энергетиками задерживается. «На 1 января 2015 года объем просроченной дебиторской задолженности различных групп потребителей за тепловую энергию перед Кузбасским филиалом СГК составил 3,18 млрд рублей, – отметил Юрий Шейбак. – По итогам 9 месяцев 2015 года показатель 1,9 млрд рублей, половину из которых составляет как раз компенсация выпадающих доходов за население. Это средства, которые мы пока просто не получили. А они необходимы сегодня для обслуживания, ремонта, поддержания надежности тепловых сетей и генерирующего оборудования. Их мы вынуждены перекрывать за счет средств в банках под проценты». Ситуацию усугубляет то, что в структуре тарифа не заложена прибыль или хотя бы рентабельность производителя – только те затраты, которые необходимы для производства тепловой энергии, ремонта оборудования, оплаты труда, эксплуатационных расходов, амортизации и выплаты налогов.

На примере Кузнецкой ТЭЦ и тепловых сетей Межрегиональной теплосетевой компании (МТСК, входит в группу СГК) Юрий Шейбак представил цифры отклонения фактических затрат предприятий от затрат, утвержденных в конечных тарифах на тепло. Так, на 2014 год в тарифах на тепло по контуру Кузнецкой ТЭЦ РЭК было утверждено 2 083 млн рублей, фактически же расходы станции составили 2 197 млн рублей. Рост произошел за счет увеличения расходов на амортизацию и обслуживание заемных средств. По тепловому бизнесу СГК в контуре Кузнецкой ТЭЦ убыток по итогам 2014 года составил 45 млн рублей. Финансовые результаты Кузнецкой ТЭЦ на рынке электроэнергетики и мощности в 2014 году также отрицательные – убыток составил 124 млн рублей. Как пояснил Юрий Шейбак, электроэнергия, вырабатываемая ТЭЦ попутно с электричеством, неконкурентоспособна на оптовом рынке электроэнергии из-за больших расходов топлива на единицу продукции. Таким образом, по законам рынка такие предприятия проще закрыть, но этого нельзя сделать – они являются основными источниками тепла и горячей воды для городов региона. Отчаять спасает

статус вынужденного генератора – в этом случае станциям устанавливается экономически обоснованный тариф, – для поддержки этого статус неперспективно – для этого нужно иметь утвержденную Минэнерго схему развития теплоснабжения городов, где вырабатывается и потребляется тепловая энергия, с указанием этих объектов в качестве основных теплоисточников. В Кемерове, например, схема теплоснабжения не утверждена. Кроме того, статус вынужденного генератора не решает проблему полностью – компенсация на ближайше 4 года утверждается на уровне 2015 года без учета инфляции, то есть убытков все равно не избежать. По словам Юрия Шейбака, анализ структуры расходов населения показал, что средний житель области платит за тепловую энергию столько же, сколько составляют его затраты на мобильную связь или на алкогольные напитки и табачные изделия (около 4% доходов). При этом субсидию получают все жители региона – и весьма обеспеченные люди, и даже владельцы нескольких квартир. Как вариант руководитель филиала предложил депутатам рассмотреть переход на адресное субсидирование, сохранив льготу социально незащищенным категориям населения. Снижение себестоимости производства энергетик также считают своей задачей, но невозможно эти затраты регулировать. «Оплата труда регулировать можно, но есть уровень, ниже которого уже не опустишься. Что касается дешевого угля, мы проводили анализ, который показал: чтобы быть безубыточными, нужно покупать уголь по цене 500-600 рублей за тонну, но таких цен на рынке нет. Налоги – не изменишь, амортизация, эксплуатационные расходы – на этом много не сэкономишь. К тому же про надежность говорить уже не придется», – заключил Юрий Шейбак. Депутат областного Совета Олег Лутвин отметил, что поднятые в ходе совещания вопросы расходов топлива на единицу продукции. Таким образом, по законам рынка такие предприятия проще закрыть, но этого нельзя сделать – они являются основными источниками тепла и горячей воды для городов региона. Отчаять спасает

УДАР ПО БОЛЬШЕГРУЗАМ

С 15 ноября в России введен новый сбор – плата за движение по федеральным трассам большегрузных автомобилей. В Кемеровской области накал страстей вокруг этого события не такой большой, как в других регионах. Протестное движение, поднятое по этому поводу «Сибирской ассоциацией автомобильных перевозчиков», здесь оказалось незамеченным. Тем не менее, недовольство проявляют многие участники рынка. Но и есть и те, кто видит в этом положительные моменты.

«Сначала говорили, что с введением этой платы отменяют транспортный налог, но в результате и плату ввели, и налог оставили, – возмущается один из дальнебойщиков – частный предприниматель. – Теперь мне придется и налог платить – 33 тысячи рублей в год, и за проезд по федеральным трассам. В год я «наматываю» по «федералке» примерно 100 тысяч километров, то есть, при стоимости одного километра пути 3,73 рубля, отдавать мне придется почти 400 тысяч рублей! Один только рейс от Новосибирска до Иркутска – 1800 километров». Наряду с этим оказалось, что плату с перевозчиков уже взимают, а счетчики не выдают, и когда выдают, неизвестно. Как пишет «Коммерсант», около 90% логистических партнеров ритейлеров до сих пор не получили счетчики, необходимых для работы в новой системе взимания платы за проезд по федеральным до-

рограм для 12-тонных грузовиков «Платон». Из-за этого около трети продуктов может не доехать до магазинов и распределительных центров сетей. «Изменения цены на полке зависят от изменения цен, предлагаемых поставщиками. Мы будем надеяться, что наши поставщики предпримут максимум усилий для того, чтобы предлагаемые ими закупочные цены не попали в зависимость от вопроса платы за проезд грузовиков, хотя нужно понимать, что расходы на логистику также являются частью факторов влияния на ценообразование», – ответила «А-П» в пресс-службе Metro Cash & Carry. Нововведение уже сказывается и на других сферах экономики. Как отметил руководитель отдела продаж одного из автодилерских центров, только чтобы пригнать из Москвы в Новокузнецк новый грузовик на продажу, необходимо теперь заплатить за проезд по фе-

деральной трассе более 9 тысяч рублей. «Естественно, что эти затраты придется переложить на плечи клиента. Он, в свою очередь, повысит стоимость на перевозку для своих клиентов. В итоге крайним окажется рядовой потребитель». Нововведение уже отрицательно сказалось на продажах грузовой техники, многие перевозчики отложили приобретения на неопределенный срок. По мнению директора транспортной компании ООО «Компания ТЭМ» **Андрея Лойченко**, введение платы за проезд для большегрузов положительно скажется, в первую очередь, на железнодорожных перевозках. «Дальнебойщики, как и РЖД, возят грузы, в основном, по крупным городам, отсюда товар расходится по торговым точкам и в более мелкие населенные пункты уже в небольших грузовиках, – поясняет он. – Поэтому первый, кто выиграет в данном случае, это РЖД». Он также уверен, что введение платы положительно скажется на сохранности трасс и сокращении пробок на городских дорогах. Как бы там ни было, платить придется. Хотя протесты не прошли даром, и правительство изменило порядок введения платы – до 29 февраля 2016 года ее размер составит пока 1,53 рубля за километр, и только затем будут вводиться 3,73 рубля. **Максим Москвичин**

РАЙФФАЙЗЕНБАНК: 10 ЛЕТ ТОЛЬКО ВВЕРХ

В этом месяце Райффайзенбанк отмечает 10-лет со дня открытия филиала «Сибирский». Мы предложили директору регионального центра «Сибирский» **Анне ТИХОНОВОЙ** рассказать, как чувствует себя банк в регионе сегодня, и чем 2005 отличается от 2015.

– **Чем для Райффайзенбанка отличается 2005 год от 2015? Что изменилось за эти 10 лет в Сибири?**
 – Когда в 2005 году Райффайзенбанк открыл свой первый офис в Новосибирске – это был первый офис банка с иностранным участием капитала здесь. Хотя в ноябре 2005 года у нас еще не было офиса в Кемерове, мы с первых дней работы филиала в Сибири активно сотрудничали с корпоративными клиентами в Кузбассе – открывали для них счета, кредитные линии. В основном нашими клиентами были компании крупного бизнеса, и со многими мы взаимодействуем уже много лет. Когда мы только появились на рынке Сибири, с одной стороны, мы получили колоссальное преимущество, потому что первыми привнесли на рынок региона современные стандарты обслуживания, ориентацией на клиента, которые сейчас используют уже все ключевые участники рынка. С другой стороны, мы должны были проводить большую работу, объясняя клиентам, кто мы, ведь бренд банка был не настолько известен в регионе и опыт работы с иностранными банками практически ни у кого не было. Сейчас все изменилось. Люди знают Райффайзенбанк, доверяют ему, видят его в списке системно значимых, в лидерах различных рейтингов – наша репутация крепка.

– **За 10 лет финансовый рынок дважды переживал кризисы. Появлял ли это опыт на вашу политику в работе с клиентами?**
 – Подходы банка в работе с клиентами не изменились. Мы по-прежнему верны своей бизнес-модели, ориентированной на формирование качественного портфеля за счет использования консервативной андеррайтинговой модели. Портрет клиента филиала также не изменился – традиционным это человек со стабильным доходом, адекватной финансовой нагрузкой и ответственным и взвешенным отношением к личному бюджету, доходам и расходам. В части клиентов юридических лиц можно сказать практически то же самое – надежные компании, которые хорошо понимают рыночную ситуацию и свое положение в ней, адекватно оценивают свои риски и перспективы, оперативно реагируют на изменения конъюнктуры рынка и учитывают ее в своих стратегиях и бизнес-моделях.

– **Что происходит на рынке корпоративного кредитования сегодня? Готовы ли банки выделять средства бизнесу?**
 – Банки готовы давать кредиты. Но все ориентировано на один и тот же круг клиентов – устойчивый бизнес. Конкуренция по-прежнему достаточно высокая. В части готовности бизнеса обращаться за финансированием ситуация незначительно изменилась относительно начала года – компаниям с осторожностью относятся к инвестиционным проектам. Спрос на заемные средства есть, но в основном это краткосрочные кредитные линии со сроком в пределах года, за счет которых компании решают текущие финансовые вопросы.

– **Многие банки говорят, что в кризис фокусируются на крупнейших предприятиях. Насколько интересен для вас сегодня малый и средний бизнес в качестве клиента?**
 – Райффайзенбанк активно работает с малым и средним бизнесом. Более того, мы ориентированы на эту категорию, и это можно легко заметить по нашей продуктовой линейке, в которой в этом году появился ряд специальных продуктов. В частности, компаниям среднего бизнеса мы предлагаем особые условия обслуживания – пакеты для РКО, позволяющие оптимизировать свои затраты на банковское обслуживание на 20-40%, подбирая продукт под задачи бизнеса. В среднем пакет включает в себя открытие и обслуживание расчетных счетов, дистанционные каналы управления счетами (банк-клиент «ELBRUS Internet» и «Elbrus Mobile»), а также Райффайзенбанк предлагает компаниям региона специальные тарифы по торговому эквайрингу, на валютный контроль и платежи в валюте, на валютно-обменные операции.

– **Какие риски дальнейшего развития ситуации вы видите? Как банк планирует их нивелировать?**
 – В дальнейшем развитии ситуации достаточно большую роль продолжит играть геополитика. Это фактор, который бизнесу сложно прогнозировать, чтобы предвидеть все возможные риски. Мне кажется, в таких условиях бизнес должен делать ставку на успех своей модели, работать по стратегии, которую выбрал для себя, ориентирясь на долгосрочную перспективу. Например, в Райффайзенбанке мы делаем ставку на развитие персонала, дальнейшее повышение качества обслуживания и развитие сервисов дистанционного банковского обслуживания, внедрение новых продуктов. Мне кажется, ориентация на клиента и инвестиции в персонал – лучший способ нивелировать риски. **Ксения Каминская**



КРУПНЫМ ПЛАНОМ

ИЗЪЯТИЯ НЕ ПОМОГАЮТ: ПРОИЗВОДСТВО ЛЕГАЛЬНОЙ ВОДКИ СНИЖАЕТСЯ

Производители, регулирующие и правоохранительные органы Кузбасса подвели промежуточные итоги борьбы за легальный алкоголь. Успехов пока немного – несмотря на усиление борьбы с нелегальными производителями и недобросовестными продавцами, выпуск легальной водки в регионе продолжает снижаться. И эта тенденция уже не одного года.

Выпуск алкогольной продукции на предприятиях Кемеровской области в текущем году продолжает сокращаться, сообщила на пресс-конференции 11 ноября председатель Кузбасского алкогольного союза (КАС) Анастасия Танасюк. По ее данным, снижение выпуска ООО «Сибирская водочная компания» (СВК) составило за 10 месяцев 2015 года около 20%, на Новокузнецком ликеро-водочном заводе (ЛВЗ) – около 25%, на ЛВЗ «Кузбасс» (Новокузнецк) – до 40% при общем снижении по всей России за этот же период 10%. По оценке председателя КАС, данное падение, как и ранее, связано с большой долей контрафактной продукции на рынке. Она привела пример двух региональных торговых сетей, в которых проверки были обнаружены контрафактная продукция, в результате чего кемеровские ООО «Гастроном Любимый» было лишено 15 октября

лицензии на реализацию алкоголя. Аналогичная мера готовилась в отношении сети новокузнецкого ООО «Холодильник», однако, эта компания сама отказалась от лицензии, и тут же направила документы на получение новой. В отношении обеих сетей возбуждено административное производство. «Так что прежний призыв покупать алкоголь в крупных сетях, как своего рода гарантию от подделок, утратил смысл», – констатировала Анастасия Танасюк. Падение производства продолжается на фоне усиливающегося давления на нелегальных производителей и недобросовестных продавцов. Как сообщил начальник управления экономической безопасности и противодействия коррупции ГУ МВД России по региону Александр Эрфурт, с начала года в регионе силами полиции было изъято более 1 млн литров контрафактного и суррогатного

алкоголя против 300 тыс. литров годом ранее. Из 1 млн литров 130 тысяч уже конфискованы в соответствии с судебными актами, вступившими в законную силу. Конфискованный алкоголь передается в Росалкогольрегулирование для уничтожения. По данным Александра Эрфурта, смертность от употребления некачественного алкоголя в этом году сократилась на 17,5% – до 179 в первом полугодии 2015 года против 217 человек годом ранее. Как пояснил начальник управления экономической безопасности и противодействия коррупции, в этом году были очень крупные изъятия и закрытия целых подпольных производств, в частности, Анастасия Танасюк выразила надежду, что улучшить ситуацию поможет дальнейшее ужесточение административного контроля за оборотом алкоголя, поскольку со следующего года каждая торговая точка, реализующая спиртные напитки, кроме пива, должна иметь выход в интернет и с его помощью передавать информацию о каждой продаже подкажного алкоголя в систему ЕГАИС. В качестве контрольной метки будет использоваться информация с акцизной марки, и в этом случае каждая попытка реализации контрафактного алкоголя в подпольной или скопированной марке будет фиксироваться. Исключением для такого рода реализаций является реализация алкоголя в регионе, в частности, в Кемеровской области, по данным государственной статистики, упала на 26%, с 3,7 млн декалитров в 2013 году до 2,78 млн. В январе нынешнего года Анастасия Танасюк сообщила, что на Маршиском ЛВЗ падение производства в 2014 году составило 22%, у «Сибирской водочной компании» – 34%, на Новокузнецком ЛВЗ – 42%, на ЛВЗ «Кузбасс» – 46%.

в Прокопьевске было арестовано около 132 тонны спирта, в Осинниках – около 70 тонны спирта. Весь этот спирт готовился для производства нелегального алкоголя. поселения с населением менее 3 тыс. человек, не имеющие выхода в интернет. Как уточнила начальник управления лицензирования администрации Кемеровской области

Ольга Попова, таких населенных пунктов в Кузбассе всего 24, но внедрение указанной системы контроля будет постепенным, в течение 2016–2017 гг. Кроме того, она не будет охватывать реализацию спиртного в системе общественного питания. Ольга Попова отметила, что в настоящее время в регионе работает 1021 владелец лицензии на реализацию спиртного, и это число остаётся стабильным. По её оценке доля продукции кузбасских производителей в реализации алкоголя в регионе также стабильна и превышает 40%. «Это прямые убытки, – прокомментировала ситуацию «А-П» директор кемеровского ООО «Пегас-Турист» Екатерина Григорьева. – Сумму убытков сейчас подсчитать невозможно». Сам же кемеровские туристы достаточно спокойно прореагировали на закрытие египетского направления. «Туристы с пониманием отнеслись к ситуации. Например, сегодня приехав туристка, мы передергивали ее по поводу на Вьетнам, – сказала «А-П» Галина Белкина, старший менеджер по туризму кемеровского турагентства «Дакс Тревел». – Никакого ажиотажа нет». О спокойном отношении туристов к ситуации рассказал «А-

Антон Старожил

НАЙТИ АЛЬТЕРНАТИВУ ЕГИПТУ

Запрет на полеты в Египет, введенный с 6 ноября 2015 года в связи с расследованием катастрофы самолета А-321, стал для выездного туризма ударом, сравнимым с памятным летом 2014 года, когда обанкротились и ушли с рынка ряд крупнейших российских туроператоров и прошлогодним же резким падением курса рубля. 1,5 млрд рублей – столько, по информации сайта Ассоциации Туроператоров (АТОР) уже потеряли российские туроператоры.

В первую очередь, эта сумма будет ими потрачена на вызов туристов из Египта пустыми самолетами. Ещё одна статья расходов турфирм связана с обеспечением прав туристов, купивших тур в Египет – они имеют право либо перебронировать путёвку на новое направление (это опять-таки связано с расходами на бронь другого отеля), либо потребовать возврата средств в полном объеме за неиспользованный отдых. «Это прямые убытки, – прокомментировала ситуацию «А-П» директор кемеровского ООО «Пегас-Турист» Екатерина Григорьева. – Сумму убытков сейчас подсчитать невозможно». Сам же кемеровские туристы достаточно спокойно прореагировали на закрытие египетского направления. «Туристы с пониманием отнеслись к ситуации. Например, сегодня приехав туристка, мы передергивали ее по поводу на Вьетнам, – сказала «А-П» Галина Белкина, старший менеджер по туризму кемеровского турагентства «Дакс Тревел». – Никакого ажиотажа нет». О спокойном отношении туристов к ситуации рассказал «А-

П» и руководитель кемеровского офиса туроператора «Coral Travel» Максим Усов: «Все, кто купил путевки в Египет, перебронировали их на другие направления – Таиланд, Вьетнам, Индия. Туристы адекватно восприняли ситуацию, мало кто отказался от поездки». Тем не менее, туристическое сообщество ждет поддержки от государства. Как отметил вице-премьер Аркадий Дворкович во время выступления в Государственной Думе, правительство России намерено поддержать туроператоров, но не просто выплатить им компенсации за несостоявшиеся туры в Египет, а привязать их к расширению внутреннего туризма. Участники рынка, впрочем, сомневаются, что внутренний туризм сможет стать достойной альтернативой Египту. Но, поскольку, как отмечал премьер-министр Дмитрий Медведев, запрет на полеты в Египет может продлиться достаточно долгий срок, альтернативу искать всё же придется. «У нас есть что предложить кузбасским туристам – Таиланд, Индия, где, кстати, сезон только



в среднем на 25 тыс. рублей дорожке (стоимость перелета Кемерово-Москва-Кемерово). Стоит, однако, отметить, что, благодаря территориальной близости к Юго-Восточной Азии, сибиряки оказываются в более выгодном положении, чем турфирмы и туристы европейской части России. «Для сибиряков египетский рынок не особо существует, – сказал Максим Усов. – Это для европейской части приоритетные направления – Египет, Турция, Европа. Мы не меньше отправляем рейсов в Юго-Восточную Азию, ОАЭ, Индонезию. Таиланд вообще считается возвратным направлением – там много курортов, и немало туристов, побывавших на одном из его курортов, желают

посетить и другие. Действительно, там нет сервиса «все включено», но достаточно развита инфраструктура разнообразных кафе, предлагающих очень дешевую и здоровую еду». Между тем, кузбасские туристы возвращаются из Египта. 8 ноября борт МЧС доставил в международный аэропорт Кемерово первых туристов из Кемеровской области, отдыхавших в египетском курортном городе Хургада. Туристы прилетели, согласно установленным правилам безопасности без багажа. Следующий рейс борта МЧС с кузбассовцами пока намечен на 18 ноября, как, кстати, и предусмотрено расписанием кемеровского аэропорта. Светлана Платонок

СОБЫТИЕ



ЛАУРЕАТЫ КОНКУРСОВ, ПОЛУЧИВШИЕ ПРАВО МАРКИРОВАТЬ ПРОДУКЦИЮ, ПРЕДСТАВЛЕННУЮ НА КОНКУРС ЗОЛОТЫМ ЗНАКОМ СТО ЛУЧШИХ ТОВАРОВ РОССИИ:
1. ОАО «АЗОТ»: Селитра аммиачная.
2. ОАО «КУЗНЕЦКИЙ ФЕРРОСПЛАВ»: Ферросилиций, низкоуглеродистый с пониженным содержанием примесей.
3. ОАО «КОКС»: Кокс лигитный № 80 мм
4. ОО «РЕГИОН УПАК»: Наборы пластмассовой посуды одноразового применения. · Тара потребительская полимерная. · Посуда одноразового применения термостойкая из полипропилена.
5. ИП СТРЕЛЬЧЕНКО ЯНА СЕРГЕЕВНА: Интерьерные картины из волокон шерсти, бамбука, льна, выполненные в авторской технике валяния.
6. ИП ВОЛКОВ А.П. (КРЕСТЬЯНСКОЕ ХОЗЯЙСТВО А.П. ВОЛКОВА): · Хлебные изделия из мяса птицы. · Колбаса Сервелат Столичный варено-копченый. · Гардельки с гречкой. · Колбаса С характером с черным перцем и чесноком.
Продукция «Гарделька с гречкой» Крестьянского хозяйства Волкова А.П. единственная в Кузбассе стала обладателем приза «Вкус качества»
7. МАУ «ШКОЛЬНОПЕЧИТНИЕ»: Изготовление кулинарной продукции и кондитерских изделий по заказам потребителей. · Организация питания школьников.
8. КЕМЕРОВСКИЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ) ФГБОУ ВПО «РЭУ ИМЕНИ Г.В. ПЛЕХАНОВА»: Непрерывное разливное из кег. · Напитки безалкогольные среднегазированные.
18. ОАО «ГУРЬЕВСКИЙ ПИЩЕКОМБИНАТ»: Пряники.
19. И.П. ОВЧИННИКОВ Е.А. КОНДИ-

9. НОУ РИПП «ЕВРАЗ-СИБИРЬ»: Тренажерная подготовка персонала предприятий в области автоматизации технологических процессов и управления системами электрических приводов.
ДИПЛОМАНТЫ КОНКУРСОВ ПОЛУЧИВШИЕ ПРАВО МАРКИРОВАТЬ ПРОДУКЦИЮ, ПРЕДСТАВЛЕННУЮ НА КОНКУРС СЕРЕБРЯНЫМ ЗНАКОМ СТО ЛУЧШИХ ТОВАРОВ РОССИИ
10. ОО «ЗАВОД ТЕХНОКОЛЬ-СИБИРЬ»: Плиты минераловатные теплоизоляционные марки ТЕХНОСЭНДВИЧ-С.
11. ОО «ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ»: Брикеты каменноугольные.
12. ОО «ПО «ТОКЕМ»: Смолы ионообменные на основе монодисперсных сополимеров стирола с дивинилбензолом для хроматографии.
13. КЕМЕРОВОХИММАШ – ФИЛИАЛ АО «АЛТАЙВАГОН»: Динеи эллиптические 3200х12х800мм.
14. ОО «СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ»: Портативные электроизмерительные приборы ПЭП.
15. ОО «НОВОТЕХ»: Система сушки горноспасательного оборудования.
16. ОО «ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ «ЭЛИГОМЕД»: Вода минеральная питьевая газированная лечебно-столовая «Борисовская» под торговым названием «Горная Шория».
17. ОО «ТЯЖИНСКОЕ ПИВО»: · Пиво фильтрованное разливное из кег. · Напитки безалкогольные среднегазированные.
18. ОАО «ГУРЬЕВСКИЙ ПИЩЕКОМБИНАТ»: Пряники.
19. И.П. ОВЧИННИКОВ Е.А. КОНДИ-

Поздравляем победителей конкурсов «100 лучших товаров России» и «Лучшие Товары и услуги Кузбасса»

12 ноября 2015 года в день празднования Всемирного дня качества в Администрации Кемеровской области прошло торжественное мероприятие, посвященное награждению участников конкурсов «100 лучших товаров России» и «Лучшие Товары и услуги Кузбасса» 2015г. В этом году девиз конкурсов – «Отечественному рынку – лучшие Российские товары». Конкурсы в области качества проводятся ежегодно Администрацией Кемеровской области совместно с ФБУ «Кемеровский ЦСМ»

ТЕРСКИЙ ЦЕХ «ВИКТОРИЯ»: Торты и пироженые.
20. ОО «СТОМАТОЛОГИЧЕСКАЯ КЛИНИКА ФИРМА «УЛЫБКА»: Услуги стоматологии.
21. МАУ «МФЦ КЕМЕРОВО»: Выезд работника МАУ МФЦ Кемерово к заявителю.
22. МБУ «ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА»: Консультационные услуги в области предпринимательской деятельности.
23. ОО «СИБТЕХСЕРВИС-1»: Пассажирские перевозки.
34. ГУК «КЕМЕРОВСКАЯ ОБЛАСТНАЯ БИБЛИОТЕКА ДЛЯ ДЕТЕЙ И ЮНОШЕСТВА»: Электронный справочник – информационный ресурс «Народы Кузбасса».
35. ИП ЛОБАЧЕВ Ю.С.: Социальный проект «Первый кадр».
36. ГАУ КО «НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЦЕНТР ПО ПЕНООБРАЗОВАНИЮ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ»: Разработка, внедрение, распространение и сопровождение территориальных сметно-нормативных баз данных.
37. ММБУ ДО «ДОМ ТВОРЧЕСТВА «ВЕКТОР»: Дополнительное образование в условиях здоровьесберегающего пространства в рамках социального партнерства.
38. ОО «КУЗБАССГЕОСИ»: Ремонт геодезических приборов.
39. ОО «ЮНИОР АВТО»: Технический осмотр автотранспорта.
2015 ГОДА, получившие право маркировать продукцию, представленную на конкурс ПОЧЕТНЫМ ЗНАКОМ «КУЗБАССКОЕ КАЧЕСТВО»:
23. ОО «БЕРЕЗОВСКИЙ ЭЛЕКТРОМЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД»: Штукатурные смеси для жилых зданий. · Ячейка карьерная наружной установки.
24. ОАО «КЕМЕРОВСКИЙ ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНЫЙ ЗАВОД СРЕДСТВ БЕЗОПАСНОСТИ»: Устройство разрыва водяной струи типа УРВС.
25. ЗАО «ЗЕЛЕНОГОРСКИЙ ЗАВОД ЖЕЛЕЗОБЕТОННЫХ ИЗДЕЛИЙ»: Стойка железобетонная вибрированная для опор.
26. ОО УПРАВЛЯЮЩАЯ КОМПАНИЯ «КОНДИТЭР»: Наборы конфет: «Наш Кузбасс», «Триумф», «Кузбасс», «Пятье молоко».
27. ОАО «ЛЕНИНСК-КУЗНЕЦКИЙ ХЛЕБОКОМБИНАТ»: Хлеб «Урский», Хлеб «Украинский простой».
28. ОО «НОВОКУЗНЕЦКИЙ ХЛАДОКОМБИНАТ»: Пломбир марки «Снежный городок».
29. ОО «СИБИРСКИЕ БЛИНЫ КЕМЕРОВО»: Блины с начинками.

Последнее заседание совета директоров ООО «УК «Заречная» прошло 26 октября. Совет досрочно прекратил полномочия предыдущего гендиректора Константина Бондаренко, проработавшего в должности чуть более года (что в последние три года является едва ли не достижением для «Заречной») и назначил новым руководителем компании Валерия Шекотуева. Как и в случае с другими руководителями с новым гендиректором контракт заключен на 5 лет. При этом на смену карьерному производителю с большим опытом работы на угольных шахтах (к примеру, Константин Бондаренко, согласно справке УК «Заречная», с 1986 по 2003 года проработал в различных должностях, включая главного инженера, на различных шахтах украинского Донбасса) новым гендиректором был назначен Валерий Шекотуев, возглавляющий новокузнецкое ООО «КПС-Технологии», предприятие, выпускающее горную технику и предоставляющее услуги шахтам. Угольные активы «Заречной» принадлежат ООО «УК «Заречная», которое в свою очередь находится в собственности московского ООО «Интерконсалтинг». Его ключевыми владельцами с конца прошлого года, согласно данным сервиса sbis, выступают три физлица – Михаил Демьянов, Сергей Зрядный и Юрий Куракин, (по 32% долей), ещё 4%

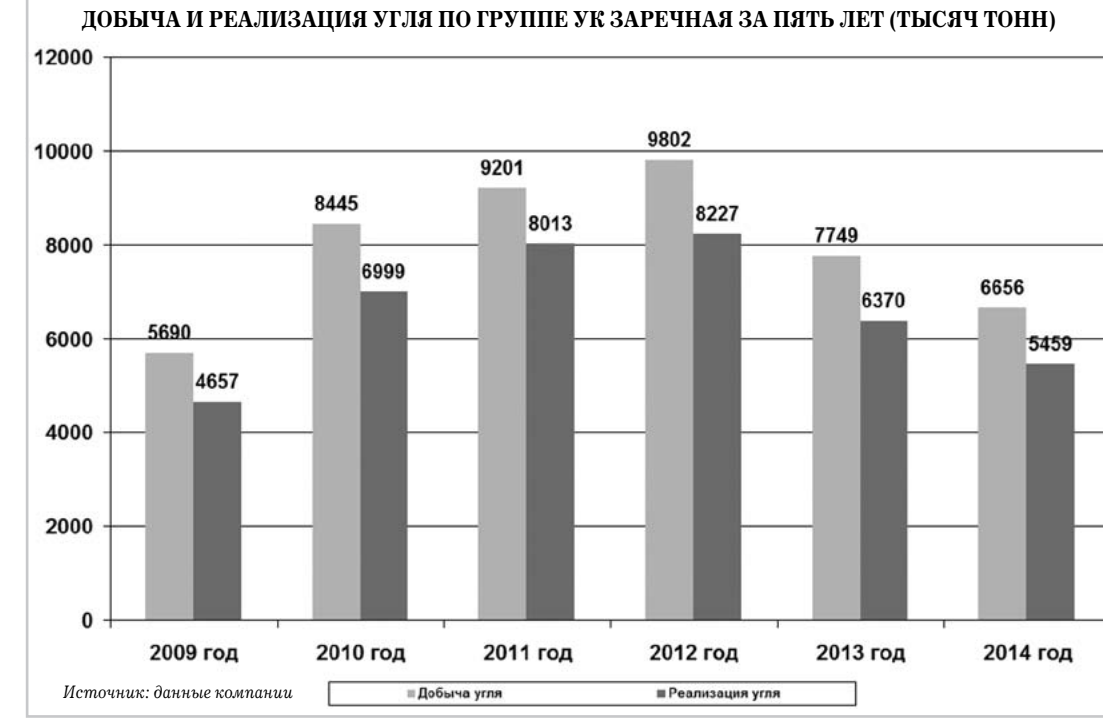
«ЗАРЕЧНОЙ» ИЩУТ ОЧЕРЕДНОГО СОБСТВЕННИКА

В конце октября в угольной компании «Заречная» в очередной раз сменился генеральный директор. Однако в этот раз смену менеджмента в компании связывают с намерениями в очередной раз сменить и собственника. И за этими намерениями стоит крупнейший кредитор «Заречной» – Газпромбанк.

Примечательно, что смена гендиректора была произведена только со второй попытки – на заседании совета директоров 19 октября присутствовали только 3 человека из 8, кворума не набралось, и голосование не проводилось. На заседании 26 октября присутствовало уже 6 членов совета, что позволило принять решение о смене гендиректора. На этот раз не было и официального сообщения УК «Заречная» о кадровых перестановках, что делало раньше. Возможно, все эти обстоятельства свидетельствуют об определенных разногласиях по поводу судьбы компании и готовящейся смене её собственника. Угольные активы «Заречной» принадлежат ООО «УК «Заречная», которое в свою очередь находится в собственности московского ООО «Интерконсалтинг». Его ключевыми владельцами с конца прошлого года, согласно данным сервиса sbis, выступают три физлица – Михаил Демьянов, Сергей Зрядный и Юрий Куракин, (по 32% долей), ещё 4%

Оценки происходящего вокруг «Заречной» и её возможного будущего представители кузбасского углепрома высказывают разные. Сходятся в том, что положение компании тяжелое, она убыточна, сильно обременена долгами, их набирается порядка 30 млрд рублей (12 млрд рублей составило только кредитование «Газпромбанком» строительства шахтоуправления «Карагайлинского»), поэтому желающих приобрести её даже за 1 рубль найти будет очень трудно. Один из угольных менеджеров предположил, что «Заречную» передадут в управление ОАО «Угольная компания «Кузбассразрезуголь», другой – что ОАО «Угольная компания «СДС-Уголь». Тем более что Виктор Нусенкиа контролирует его кузбасскими активами.

«Заречная», однако, источник, знакомый с этим кадровым решением, объяснил это назначением стремлением «Газпромбанка» подготовить активы «Заречной» к продаже. Именно поэтому по просьбе банка на предприятии компании появились специалисты «СДС-Уголь» (помимо нового гендиректора) для проведения аудита состояния дел в «Заречной». Впрочем, кому бы не предложили компанию, новому собственнику, даже получившему её даром, будет очень непросто – общее состояние дел на угольном рынке очень сложное, цены на уголь продолжают снижаться, обслуживание огромного долга, накопленного «Заречной», в таких обстоятельствах крайне затруднительно. Антон Старожил



В 2016 году заявки на участие в конкурсах «100 лучших товаров России» и «Лучшие Товары и услуги Кузбасса» будут приниматься с 01.02.2016 года. Информацию о конкурсах можно получить по телефону: 8 (3842) 36-61-66. На сайте: www.kmrest.ru

БЛИЦОПРОС

«Авант» спросил у своих читателей, как часто они пользуются госуслугами (для личных целей и нужд компании) посредством так называемого «Электронного правительства»? Насколько отлажена эта система оказания госуслуг с их точки зрения?

Марк Малахов, директор Кузбасского отделения компании «МегаФон»:
 – «МегаФон» является активным участником государственных и муниципальных закупок, посредством электронных аукционов и конкурсов на едином портале закупок. Сотрудники компании при исполнении своих должностных обязанностей периодически пользуются госуслугами, посредством федеральных и муниципальных интернет-ресурсов, например, для запроса выписок из ЕГРП, получения информации из публичной кадастровой карты, сведений из ЕГРЮЛ.

Андрей Лойченко, директор транспортной компании ООО «Компания ТЭМ»:
 – Пользуюсь и достаточно часто. Мне нравится, что все сейчас становится электронным. Не надо выстраивать длинные очереди, глядеть на скачующие лица чиновников и слушать их хамоватые речи. Система пока ещё не идеально отлажена, но, слава богу, что есть хотя бы в таком виде.

Антон Крючков, управляющий партнёр ЦПП «ЮрИнвест»:
 – Государственными услугами в электронном виде пользоваться крайне редко. Но, когда пользоваться, очевидно, что они гораздо удобнее «личного варианта». Главное, что меня привлекает в таком формате – оперативность.

Вадим Хацевский, руководитель интеллектуального клуба «60 секунд»:
 – Сервисом «Электронное правительство» в своей работе я пользуюсь редко. Наверное, из-за того, что плохо информирован о его возможностях. Хотя отчёт в налоговую службу, Пенсионный фонд РФ сдаём через интернет. В последнее время вижу улучшения в системе, стало удобнее работать (по ощущениям). Например, раньше было плохо с навигацией, а сейчас все понятно. Так что сервис развивается и это хорошо.

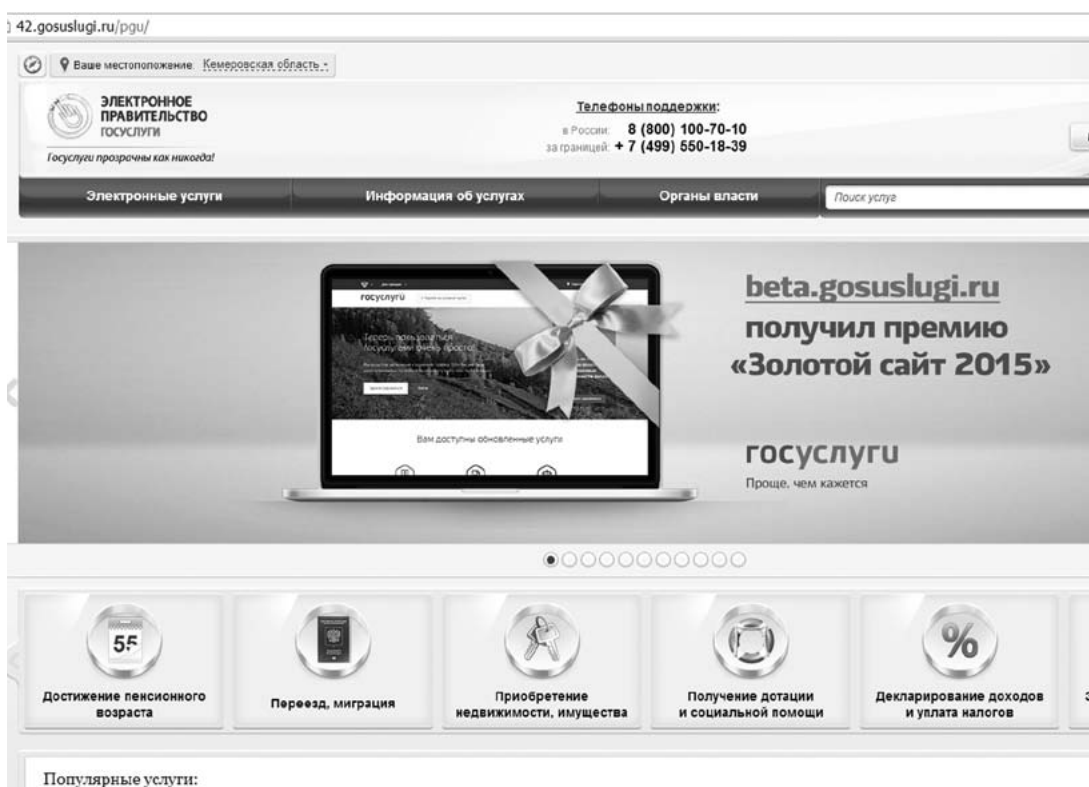
Андрей Грузин, заместитель директора по развитию «ИНТ»:
 – Для личных целей услугами «Электронного правительства» пользуюсь часто. Каких-то особых нареканий сервис у меня не вызывает. Для организации пользуюсь только электронным документооборотом с различными государственными учреждениями. Это безусловный плюс. Папки бумаг с отчётами никуда не надо таскать, и времени экономится достаточно.

Андрей Герман, директор строительной компании:
 – Не пользуюсь ни для себя, ни для бизнеса. На сайте госуслуг регистрация слишком сложная. Как обычно бывает? Нужно что-то – кинулся, думаешь, сейчас всё быстро сделаешь и всё, а там такая регистрация, что твой вопрос точно не решится по интернету, а на будущее делать регистрацию руки не доходят. Так и хожу по кабинетам.

Виталий Поликарпов, директор ООО «Кузбасский Компьютерный Центр»:
 – Учитывая достаточно сложную экономическую ситуацию в России, на протяжении последнего времени нашей компанией ограничено производится взаимодействие с органами государственной власти через созданные порталы. В основном это касается предоставления услуг Росрегистрации и кадастра. Лично от себя хочу отметить, что формируемая структура «одного окна», конечно, имеет больше перспектив и хорошо, что хотя бы отчасти реализуется в нашей области. Хочется большего внедрения и развития таких услуг, чтобы время населения уходило меньше на любые вопросы и взаимодействие с властью.

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ УСЛУГИ

По данным департамента информационных технологий (ДИТ) Кемеровской области, в середине октября текущего года на областном портале госуслуг (<http://42.gosuslugi.ru/>) было зарегистрировано более 178 тысяч кузбассовцев, что на 58 тысяч больше, чем в мае 2015 года. Таким образом, электронные услуги от государства всё больше приобретают популярность у граждан, бизнеса. Однако не сложно заметить, что многие, по сути, большинство предпочитают классический способ общения с властью. Во многом это обусловлено не только сложившимися стереотипами, но и качеством электронных услуг, например, спецификой регистрации личного кабинета.



О запуске Единого портала государственных услуг gosuslugi.ru «Ростелеком» объявил 15 декабря 2009 года. С этого дня электронные госуслуги зашагали по стране семимильными шагами. В Кемеровской области их появление можно обозначить датой 10 августа 2010 года, когда областная администрация и руководство «Ростелекома» подписали Соглашение о сотрудничестве в рамках создания регионального сегмента «электронного правительства». Вскоре Кузбасс вошёл в число пилотных регионов по внедрению «электронного правительства». Была разработана государственная программа Кемеровской области «Информационное общество Кузбасса» на 2014–2018 годы. В нынешнем году на её финансирование из бюджетных денег выделено порядка 338 млн рублей, из которых почти 235 млн рублей – средства областного бюджета.

На сегодняшний день доля граждан, использующих механизм получения государственных и муниципальных услуг в электронной форме, от общей численности населения Кемеровской области – 22%. На региональном уровне доступны для получения в электронном виде 96 государственных и муниципальных услуг.

Стоит заметить, что таковых порталов для каждого региона два: региональный и федеральный – 42.gosuslugi.ru и www.gosuslugi.ru, соответственно. По сути, они идентичны друг другу с той лишь разницей, что региональный сайт сразу определяет местоположение пользователя и в первую очередь предлагает услуги местного масштаба. Поэтому, если пользователь физическое лицо или его бизнес ориентирован, в основном, на городской или областной уровень, лучше всего регистрироваться на региональном сайте. С другой стороны, одной регистрации достаточно, чтобы личный кабинет открылся на обоих порталах.

ДОЛГИЙ ПУТЬ К ЛИЧНОМУ КАБИНЕТУ
 Подробные шаги по регистрации на портале госуслуг описаны на сайте областной администрации в разделе «Электронное правительство» – «Регистрация на

портале государственных услуг», где показано, как и что необходимо сделать. Всего их порядка 10, последний из которых (подтверждение личности) – самый сложный и, пожалуй, отталкивающий, ибо выходит за рамки понятия «электронные услуги», если у Вас нет электронной подписи или УЭК (универсальная электронная карта). Подтверждение личности предлагается сделать тремя способами. Используя уже упомянутые электронную подпись или УЭК, получив код подтверждения заказным письмом по Почте России, либо обратившись лично в один из ближайших центров обслуживания. Если решили воспользоваться последним вариантом (в списке портала он первый), необходимо выбрать соответствующий пункт на портале. После чего внизу откроется список ближайших центров обслуживания, куда вы можете прийти с паспортом для подтверждения своей личности. В список входят многофункциональные центры предоставления государственных и муниципальных услуг (МФЦ), центры занятости, управления соцзащиты, органы ЗАГС.

ДОСТУП БЕЗ КОМПЬЮТЕРА
 Если по каким-то причинам нет под рукой компьютера или мобильного устройства, с которого можно было бы выйти в интернет, а госуслугами воспользоваться нужно, следует отправляться в МФЦ. По словам начальника управления информатизации ДИТ Кемеровской области Ольги Утенковой, на сегодняшний день в Кемеровской области действует 30 таких центров, из которых часть расположена в городах (Анжеро-Судженск, Березовский, Калтан, Кемерово, Киселевск, Краснотурбинский, Ленинск-Кузнецкий, Междуреченск, Мыски, Новокузнецк, Польсаево, Прокопьевск, Тайга, Юрга), а часть – в районах (Беловский, Гурьевский, Крапивинский, Прокопьевский, Промышленновский, Таштагольский, Топкинский, Тисульский, Новокузнецкий, Ленинск-Кузнецкий, Мариинский, Ижморский, Тяжинский, Чебулинский, Яйский, Яшкинский). Для жителей сельской местности и удаленных от центральной части районов городов

Региональная система межведомственного электронного взаимодействия
 По данным ДИТ Кемеровской области, в настоящее время с использованием региональной системы межведомственного взаимодействия предоставляются 35 государственных услуг и 43 типовые муниципальные услуги. Участвуют в обмене электронными сведениями 17 исполнительных органов государственной власти, 360 органов местного самоуправления и подведомственных учреждений, более 1500 сотрудников. В рейтинге субъектов Российской Федерации Кемеровская область занимает 11 место по количеству запросов в федеральные органы власти на 1000 человек населения. Кузбасс – 16-й регион по количеству предоставленных сведений федеральным органам.

Стоит заметить, что даже при таком раскладе процедура стала заметно проще, чем ещё совсем недавно, когда, чтобы подтвердить свою учётную запись, можно было выбрать только из двух вариантов: ехать в Ростелеком или ждать письмо по почте. Только после подтверждения личности можно в полной мере воспользо-

организовано 150 территориально обособленных структурных подразделений МФЦ. Кроме того, в 8 муниципальных образованиях области организована работа мобильных офисов: Кемеровском, Таштагольском, Промышленновском, Гурьевском, Крапивинском, Топкинском, Тисульском районах и в городе Кемерово.

Созданы центры общественного доступа к информации о государственных и муниципальных услугах. Они предназначены для информирования заявителей на бесплатной основе о деятельности органов и организаций и о предоставляемых ими услугах, а также для обеспечения доступа заявителей к получению государственных и муниципальных услуг в электронной форме.

На территории Кемеровской области информацию можно получить через 72 инфомата, 60 из которых предоставлены ОАО «Ростелеком», и через 130 общедоступных автоматизированных рабочих мест. Инфоматы размещены в зданиях исполнительных органов государственной власти Кемеровской области, органов местного самоуправления, центров поддержки предпринимательства, центров занятости, двенадцати многофункциональных центров по предоставлению государственных и муниципальных услуг, Управления ГИБДД ГУ МВД России по Кемеровской области и его территориальных подразделений, в сервисных центрах ОАО «Ростелеком». Общедоступные автоматизированные рабочие места размещены в зданиях органов местного самоуправления, центров поддержки предпринимательства, центров занятости, государственных библиотек.

СОВЕРШЕНСТВУ НЕТ ПРЕДЕЛА...
 Электронные услуги предоставляются самые разные. С их помощью можно не только узнать информацию о штрафах, налоговой задолженности, но и произвести платежи, оформить загранпаспорт, подать налоговую декларацию, зарегистрировать транспортное средство и многое другое. И нужно учитывать, что перечень доступных госуслуг будет расширяться по мере заполнения профиля пользователя.

Однако в «Электронном правительстве» ещё много недоработок, и не стоит пока рассчитывать, что электронную услугу гражданину готовы оказать в любом учреждении любого удаленного уголка Кузбасса. Как утверждает Ольга Утенкова, на сегодняшний

ПРИХОДЯТ НА ДОМ

день все исполнительные органы государственной власти имеют широкополосный доступ в сеть интернет, но из органов местного самоуправления 223-х муниципальных образований высокая скорость обеспечена лишь для 45%. Особенно сложно с доступом в интернет в сельских поселениях. «В этом направлении мы плотно работаем с ОАО «Ростелеком» по проекту устранения цифрового неравенства», – поясняет она.

В настоящее время на согласовании в Минкомсвязь РФ находится трехстороннее Соглашение между Министерством, компанией «Ростелеком» и Администрацией Кемеровской области. Целью данного Соглашения является развитие инфраструктуры связи, комплексных государственных информационных систем и телекоммуникаций, в том числе путем реализации инвестиционных проектов на территории Кемеровской области, повышение качества предоставляемых жителям Кемеровской области услуг передачи данных.

Напомним, в 2014 году правительство РФ выбрало ОАО «Ростелеком» единственным оператором универсальных услуг связи на всей территории России. Россия и «Ростелеком» подписали десятилетний договор об условиях оказания универсальных услуг связи населению страны. «Ростелекому» предстоит осуществить важную в масштабе всей страны социально-гуманитарную миссию.

Капюсились «Аванту» в пресс-службе Кемеровского филиала ПАО «Ростелеком», контракт с Россывязью по проекту «Устранение цифрового неравенства» предусматривает предоставление услуги передачи данных на скорости не менее 10 Мбит/с в точках доступа, расположенных в населенных пунктах с численностью населения от 250 до 500 человек и в которых работает универсальный таксофон. Контракт рассчитан на десять лет. Однако «Ростелеком» взял на себя повышенные обязательства. Компания планирует завершить проект в 2018 году.

«Важно отметить, что наша работа затронет гораздо больше населенных пунктов и жителей страны, чем прописано в документе. Строительству ВОЛС будет осуществляться таким образом, чтобы высокоскоростной Интернет обязательно появился во всех прилегающих городах, селах и деревнях», – уверяют в пресс-службе «Ростелекома».

Результатом этого проекта широкополосный доступ в Интернет получат даже те жители Сибири, кто в настоящее время может выходить во всемирную сеть только через спутник.



Аркадий Николаевич, какие тенденции рынка кредитования и услуг для малого бизнеса в 2015 году Вы можете отметить?
 В конце прошлого года рынок кредитования малого бизнеса претерпел значительные изменения: банки были вынуждены поднимать ставки, а также ужесточить требования по кредитной процедуре и залого. На текущий момент отмечается тенденция снижения базовых ставок по кредитам и активизация новых продуктивных предложений. В течение 2015 года ВТБ24 дважды снижал ставки по кредитам и запустил ряд новых

В Кемеровской области до конца 2018 года будет введено в коммерческую эксплуатацию 168 точек доступа в Интернет. До конца 2015 года планируется построить 47 точек доступа. Планы на строительство в 2016 году еще находятся на согласовании, предварительно – 45 точек доступа.

«Относительно периода двухтрехлетней давности мы сделали большой шаг вперед, – говорит председатель Комитета информатизации Кузбасской горпромышленной палаты (КузГТПП), директор компьютерного ООО «Кузбасский Компьютерный Центр», **Виталий Поликарпов.** – Остаётся надеяться, что в столь непростой экономической ситуации государству удастся сохранить финансирование для развития информационного общества и формирования системы электронного правительства и совершенствовать дальше данную систему. Но также стоит отметить, что все нормативные документы на портале госуслуг в Кемеровской области датируются годами 2008-2012. К сожалению, приходится признать, что даже на федеральном уровне программы «Электронного правительства» много раз пересматривались в методологических аспектах построения, находясь на перепутье мнений её построения. Конечно, это отражается и на региональных аспек-

тах – мы пытаемся отрывочно, по кусочкам воссоздавать услуги ЭП для бизнеса и населения – построением МФЦ в городах. Безусловно, процесс предоставления государственных и муниципальных услуг в электронном виде ещё далёк от совершенства, но с каждым годом это все более востребованная модель взаимодействия с государством».

В мае этого года Комитет по информатизации КузГТПП провёл заседание Комитета информатизации Кузбасской горпромышленной палаты (КузГТПП), директор компьютерного ООО «Кузбасский Компьютерный Центр», **Виталий Поликарпов.** – Остаётся надеяться, что в столь непростой экономической ситуации государству удастся сохранить финансирование для развития информационного общества и формирования системы электронного правительства и совершенствовать дальше данную систему. Но также стоит отметить, что все нормативные документы на портале госуслуг в Кемеровской области датируются годами 2008-2012. К сожалению, приходится признать, что даже на федеральном уровне программы «Электронного правительства» много раз пересматривались в методологических аспектах построения, находясь на перепутье мнений её построения. Конечно, это отражается и на региональных аспек-

Регистрировал ребенка на очередь в детский сад С трудом нашёл. Не все детские сады там есть, как оказалось. С другой стороны, качество обслуживания высокое. Все запросы, выписки, можно получить очень быстро, если не ведутся технические работы, а они ведутся довольно часто. Хочется быть уверенным, что на сайте высокий уровень безопасности, так как там достаточно много персональных данных, которые в умелых руках могут быть использованы не по назначению. В общем, сама идея портала госуслуг очень хорошая и полезная. Сервис позволяет значительно экономить время и контролировать взаимоотношения граждан – государство.



ВТБ24

Большое преимущество

Вместе творим бизнес

О текущей ситуации на рынке малого бизнеса, новых банковских сервисах и о поддержке малого предпринимательства рассказал управляющий ВТБ24¹ в Кемеровской области Аркадий Николаевич Чурин.

промо-акций: «Летний сезон», в рамках которой компании имели возможность получить овердрафт по сниженной ставке; «Новые условия для вашего бизнеса» – для рефинансирования кредитов других банков в ВТБ24 на льготных условиях; «Надежный партнер» – совместная акция с АО «МСП Банк»; «Таможенные гарантии» – льготная ставка при оформлении таможенных гарантий. Возвращаясь к ситуации с кредитованием малого бизнеса, можно отметить, что по мере понижения ключевой ставки Центробанком, рынок начал несколько стабилизироваться. Для сравнения: в Кемеровской области с января по июль 2015 года компаниям малого бизнеса было выдано 956 млн руб. кредитов, за аналогичный период 2014 года – только 849 млн рублей.

Аркадий Николаевич, расскажите о взаимодействии ВТБ24 с государственными институтами развития малого бизнеса.
 ВТБ24 продолжает активно развивать взаимодействие с государственными институтами развития малого бизнеса: гарантийными фондами, АО «МСП Банк» и Агентством кредитных гарантий.³ На сегодняшний день сотрудничаем с 57 фондами поддержки МСП в 54 регионах России. За первое полугодие 2015 года под поручительство фондов выдано более 2,5 млрд рублей кредитов, при этом, потенциал поддержки государственных

институтов еще полноценно не реализован.
В настоящее время клиенты ищут в лице банка финансового партнера, с которым удобно и надежно работать. Что нового появилось в ВТБ24, какие сервисы внедрены?
 Помимо модернизации действующих и внедрения новых предложений, мы запустили нефинансовые сервисы с партнерами банка. В этих проектах участвуют такие компании, как Google,⁴ ООО «Национальная юридическая служба»,⁴ ООО СК «ВТБ Страхование». С февраля 2015 года мы запустили пакет услуг «Персональный», включающий расчетные услуги для бизнеса и дополнительные сервисы: услуги персонального менеджера, повышенную ставку по депозитам, скидки на страхование бизнеса, оказание консультаций по юридическим и бухгалтерским вопросам. Кроме того,

с апреля текущего года при подключении любого из пакетов услуг РКО клиенты ВТБ24 могут получить подкоричневый сертификат на контекстную рекламу. Эти средства позволяют познакомиться и оценить преимущества продвижения товаров и услуг в Интернете.
Аркадий Николаевич, какие задачи ставит перед собой ВТБ24?
 ВТБ24 нацелен на различные формы поддержки бизнеса – как в виде изменения действующих продуктов, введения дополнительных акций, так и введения новых нефинансовых сервисов. Наша основная задача – стать основным расчетным банком и надежным финансовым партнером для наших клиентов.
 Узнайте больше:
8 800 707–24–24
 (звонок по России бесплатный)
www.vtb24.ru





1 Банк ВТБ 24 (публичное акционерное общество). Генеральная лицензия Банка России № 1623.
 2 АО «Российский Банк поддержки МСП» (АО «МСП Банк»), лицензия Банка России № 3340.
 3 АО «Федеральная корпорация по развитию МСП» (ранее АО «НБДКО «Агентство кредитных гарантий») действует в соответствии с ГК РФ, ФЗ от 26.12.95 №208-ФЗ «Об акционерных обществах», ФЗ от 24.07.07 №209-ФЗ «О развитии МСП в РФ», Указом Президента РФ от 05.06.15 №287 «О мерах по дальнейшему развитию МСП» и Уставом.
 4 Специальные условия от партнеров банка: сертификат на рекламу в Google AdWords (группа Загородас) предоставляется при оформлении одного из ПУ «Стартовый», «Персональный», «Земельный», «Бизнес», «Торговый», «ВЭД»; бесплатные юридические и бухгалтерские консультации от ООО «Национальная Юридическая Служба»; скидки на страхование бизнеса от ООО СК «ВТБ Страхование» (лицензия ЦБ РФ: СИ №3398 от 17.09.15 г., СЛ №3398 от 17.09.15 г., Ос №3398-03 (02.04.05) от 17.09.15 г., ПС №3398 от 17.09.15 г.) при приобретении ПУ «Персональный». Подробнее на сайте банка www.vtb24.ru РЕКЛАМА.





ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ
ЮРИДИЧЕСКАЯ ФИРМА
«ЛЕКС-ИНФОРМ»

650000, город Кемерово, улица Ноградская, 3, кабинеты 37, 39
Тел./факс: (3842) 36-78-34, 36-40-25; e-mail: lexinform@rambler.ru

-  РЕОРГАНИЗАЦИЯ, регистрация предприятий
-  Банкротство, ликвидация
-  Представительство в арбитражных судах
-  Изготовление ЭЦП всех видов

ЧЕТЫРЕ СТИХИИ
Ресторан доставки

ЧЕТЫРЕ СТИХИИ – это ресторан доставки готовых блюд четырех видов кухни: корейской, уйгурской, европейской и японской.

Салаты, супы, закуски, горячее, шашлык, пицца, суши и роллы - все это можно заказать самостоятельно на сайте www.4-stixii.ru или позвонив по телефону 67-22-22

ЧЕТЫРЕ СТИХИИ – ПОПРОБУЙ КАЖДУЮ НА ВКУС!

тел. **67-22-22**

www.4-stixii.ru

корейская | **уйгурская** | **европейская** | **японская**

BIGWEEK

Быстро. Удобно. Выгодно.

www.BigWeek.info



Экспресс-доставка
корреспонденции и грузов
по России и за границу

Хорошо понимая потребности клиента, мы всегда делаем больше, чем от нас ожидают.

- Исключительно аккуратное обращение с грузом.
- Предоставление бесплатного упаковочного материала.
- Страхование отправок.
- Удобные способы оплаты.
- Покупка товара в другом городе.
- Отслеживание груза в режиме on-line.
- Предоставление индивидуального менеджера и курьера.
- Экспресс доставка грузов от «двери до двери»
- Гарантированная доставка ваших документов в Москву на следующий рабочий день.

Кемерово, пр. Советский, д. 606, офис 03, тел. (3842) 36-49-07
Новокузнецк, ул. Пирогова, д. 9, тел. (3843) 20-90-49
Томск, ул. К. Маркса, 24, тел. (3822) 51-22-02

www.sibex.biz