



4 ЧТО ОБСУЖДАЛИ НА КЭФ

АКТУАЛЬНО

В ГОРНУЮ ШОРИЮ ЧЕРЕЗ «ВОРОТА»

Компания «Инвестор» начала строительство в поселке Мундыбаш гостиницы-кафе. Это первый «якорный» объект стоимостью 157 млн рублей центра «Ворота в Горную Шорию» планируемой стоимости 700 млн. Власти Кузбасса и Таштагольского района рассчитывают, что в спортивно-туристическом центре будут построены также детский подъемник, летний базар, ресторан, бани, АЗС с минимаркетом и другие объекты. В центре предполагается создать 100 новых рабочих мест для компенсации тех потерь в занятости, что были вызваны закрытием Мундыбашской обогатительной фабрики.

4 мая заместитель губернатора Кемеровской области по инвестициям и инновациям **Станислав Черданцев** и линейный менеджер фонда развития моногородов России **Дмитрий Смольков** заложили первый камень в строительство спортивно-туристического центра «Ворота в Горную Шорию». Как со-

общил первый заместитель главы района **Валерий Сафронов**, центр предполагает обустройство трёх зон – туристической с гостиницей, АЗС, ремесленными мастерскими и торговыми рядами, спортивно-оздоровительной с всепогодным горнолыжным центром, и научно-познавательной с метеостанцией

и планетарием. Общий объём инвестиций в проект оценивается в 700 млн рублей. Планируется разместить в центре гостиницу, 5 гостевых домов, детский подъёмник, летний базар, кафе, ресторан на 50 мест, бани, автозаправку с минимаркетом, шиномонтажную мастерскую и котельную. Все это позволит создать более 100 рабочих мест. Особое внимание будет уделено обустройству торгово-выставочного павильона – «города мастеров», где будут работать ремесленные мастерские и тут же продаваться сделанные в них сувениры, где будут проходить уроки по основам народных ремесел – резьбе по дереву, валянию шерсти, выделке кожи и меха.

Инвестиционный проект «Ворота в Горную Шорию» коллегия обладминистрации одобрила на выездном заседании в ноябре 2015 года для «ухода от монозависимости». Это произошло тогда, когда прекратило работу ООО «Мундыбашская обогатительная фабрика», градообразующее предприятие поселка (он собственно вокруг этого предприятия и был построен в 30-х годах прошлого века). В 2016 году была сформирована управляющая команда муниципалитета под руководством главы Таштагольского района **Владимира Макуты**. Команда обучилась по программе фонда поддержки моногородов в

Окончание на стр. 2



6 КАКИЕ ПРОБЛЕМЫ У ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

УВАЖАЕМЫЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ!

Примите самые искренние поздравления с профессиональным праздником!

Это праздник самостоятельных, ответственных, созидающих людей, тех, кто не боится рисковать, решая важнейшие задачи.

Современную экономику уже невозможно представить без предприятий малого и среднего бизнеса. Так, в Кузбассе работают более 73 тысяч предприятий малого и среднего бизнеса и индивидуальных предпринимателей. В бизнесе занято более 220 тыс. человек, это почти 20% от всех занятых в экономике Кемеровской области.

Создание благоприятных условий для развития предпринимательства является одним из приоритетов в работе органов власти на федеральном, областном и муниципальном уровнях. Только в 2016 году в области в малом бизнесе открылось 6057 тысяч новых предприятий, создано 9625 тысяч новых рабочих мест. В 2016 году малый бизнес региона произвел продукции и услуг на сумму более 400 млрд рублей.

Осуществляя свою деятельность, Вы, уважаемые предприниматели, помогаете решать экономические задачи, стоящие перед регионом: создаете новые рабочие места, обеспечиваете кузбассовцев необходимыми товарами и услугами, участвуете в благотворительных акциях.

Желаю благополучия, процветания бизнесу и успехов в реализации новых проектов и идей. Здоровья Вам, семейного счастья, надёжных партнёров по бизнесу, стабильных доходов, выгодных сделок, удач и побед!

Вероника Тригина, начальник департамента по развитию предпринимательства и потребительского рынка Кемеровской области.



7 КАК ПРИВЛЕЧЬ ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ



18+

Продавай тому, КТО ТОЧНО ГОТОВ покупать

Более 40 млн наших пользователей уже знают, что хотят купить, и выбирают места, где потратить деньги*

Каждый второй поисковый запрос ведет к звонку в компанию**

reklama.2gis.ru

*Число пользователей/уникальных пользователей — это число устройств, с которых был произведен запрос/посещение продукта 2GIS хотя бы один раз в течение месяца (по данным ООО «ДубльГИС» по состоянию на июль 2016 г.). Из них 29,2 млн — аудитория собственных продуктов, 11,6 млн — аудитория партнерской сети.

**По данным статистики 2GIS для рубрик «Авторемонт и техобслуживание (СТО)», «Шиномонтаж» и «Шины/Диски» за июль 2016 г. Данные по собственным продуктам 2GIS (без учета партнерской сети).



Если быть точным!



6-9 июня 2017
Новокузнецк / Россия

XXIV Международная специализированная выставка технологий горных разработок

УГОЛЬ и МАЙНИНГ РОССИИ

VIII Международная специализированная выставка ОХРАНА, БЕЗОПАСНОСТЬ ТРУДА И ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ

III Международная специализированная выставка НЕДРА РОССИИ



МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:
Выставочный комплекс «Кузбасская ярмарка», ул. Автотранспортная, 51, г. Новокузнецк
т./ф: 8 (3843) 32-11-89, 32-22-22 e-mail: com@kuzbass-fair.ru, www.ugolmining.ru

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

УГЛЕДОБЫЧА УВЕЛИЧИВАЕТ ТЕМПЫ РОСТА

Добыча угля в Кузбассе за январь-апрель 2017 года составила 77,3 млн тонн угля, что на 8% больше, чем за четыре месяца 2016 года, сообщила пресс-служба обл администрации со ссылкой на областной департамент угольной промышленности. Таким образом, угольщики региона сохраняют и даже увеличивают и без того высокие темпы роста, приближаясь к рекордным показателям прошлого года. Так в первые три месяца текущего года рост угледобычи региона, по данным Кемеровостата, составил 6%, а за первые четыре месяца прошлого года – 9,3%. Рынок в темпах был отмечен в апреле текущего года, когда добыча угля выросла на 12% к апрелю 2016 года и составила 20 млн тонн. Рост обеспечивает добыча угля энергетических марок, которая составила за 4 месяца 36,7 млн тонн (прирост на 10,5%), тогда коксующихся марок осталась на уровне прошлого года, 20,6 млн тонн. Главным фактором роста продолжает оставаться экспорт – на зарубежные рынки поставки угля выросли за 4 месяца 2017 года на 15%, до 45 млн тонн, тогда как общий рост в поставках составил 10,6%, до 68,6 млн.

ПЕРЕВОЗЧИКИ БАНКОТЯТСЯ

Кемеровский арбитраж в конце апреля и в начале мая принял к рассмотрению заявления о признании банкротами сразу двух кемеровских перевозчиков – ОАО «Кемеровская транспортная компания» (КТК) и ОАО «Кемеровское пассажирское автотранспортное предприятие №1» (КПАТП-1, оба контролируются муниципалитетом Кемерово). В обоих случаях заявителями выступили новосибирские компании. Как следует из материалов арбитражного дела, заявление о банкротстве КТК было направлено ООО «Торшшина» со ссылкой на просроченную задолженность в 1,16 млн рублей, заявление о банкротстве КПАТП-1 – ООО «Гала-Форм» (поставщик ГСМ) с обоснованием в виде долга в 2,9 млн рублей. Уже после принятия заявления от «Торшшина» в суд пришло и аналогичное обращение от самой КТК. Дело о её банкротстве суд рассмотрит на этой неделе, заявление о банкротстве КПАТП-1 арбитраж пока оставил без рассмотрения. По данным отчетности компаний, КТК в 2016 году получила 28,7 млн рублей чистого убытка, КПАТП-1 – 31,3 млн рублей.

УК «СИБИРСКАЯ» ВЫИГРАЛА СПОР С ПОДРЯДЧИКОМ ООО «ЭНЕРГОПОДРЯД»

Седьмой арбитражный апелляционный суд удовлетворил жалобу новокузнецкого АО «Угольная компания «Сибирская», отменив решение кемеровского арбитража и своим постановлением отменил вынесение с «Сибирской» 60 млн рублей по иску кемеровского ООО «Энергоподряд», следует из данных картотеки арбитражных дел. Иск «Энергоподряда» был направлен в суд в декабре 2014 года. Фирма требовала от УК «Сибирская» св. 100 млн рублей в качестве полной оплаты выполненных в 2013-2014 гг. работ по проектированию и строительству объектов внешнего электроснабжения строящейся шахты «Увальная» (начала добычу первой лавой в апреле 2017 года см. рубрику АКГУ АЛБНО). Судебное разбирательство по иску продолжалось два года и потребовало проведение четырех экспертиз. В декабре 2016 года кемеровский арбитраж частично, на 60 млн рублей, удовлетворил иск «Энергоподряда», однако, апелляционная инстанция отменила это решение.

ИО НАЗНАЧИЛ ДРУГОГО ИО

Исполнять обязанности главы Новокузнецкого района с 10 мая назначен Дмитрий Беспалов, который ранее занимал должность начальника управления по социальному развитию Центрального района Новокузнецка, сообщили в пресс-службе администрации Новокузнецкого района. Андрей Шарнин, который исполнял обязанности главы Новокузнецкого района с 24 апреля 2017 года, занял должность заместителя главы района по сельскому хозяйству. Примечательно, что назначение Дмитрия Беспалова новым и.о. произвел предыдущий и.о. Андрей Шарнин. Напомним, глава района Евгений Манузин ушел в отставку 24 апреля после того, как суд начал рассматривать уголовное дело по обвинению его в превышении должностных полномочий главой органа местного самоуправления (ч. 2 ст. 286 УК РФ). В течение месяца, уточнили в пресс-службе администрации Новокузнецкого района, районный совет планирует провести конкурс на замещение должности главы муниципалитета.

Коммерческое предложение
 КЛИНИКА ООО «АВРОРА» предлагает услуги по проведению периодических/предварительных медицинских осмотров с выездом на предприятие или на базе медицинского учреждения Клиника ООО «АВРОРА» (г. Кемерово, пр. Октябрьский, д. 49).

№ п/п	Наименование услуг	Ед. изм.	Стоимость (руб.)
1	Медицинская справка на вождение	1 справка	1000,00
2	Медицинская справка на оружие	1 справка	1000,00
3	Проведение предварительного или периодического медицинского осмотра мужчины (включено все, в т.ч. включая психиатра и психиатра-нарколога и флюорограмму)	1 заключение	1500,00
4	Проведение предварительного или периодического медицинского осмотра женщины до 40 лет и женщины после 40 лет (включено все, в т.ч. включая психиатра и психиатра-нарколога и флюорограмму)	1 заключение	1800,00
5	Отдельно психиатр или нарколог или флюорограмма	1 заключение	490,00

Выезд на предприятие: плюс 300-500 руб. за чел.

Внимание для организаций! Можем провести медосмотр в субботу!

Лицензия на проведение медицинских осмотров ЛО-42-01-003676 от 14.05.2015	Регистрация: для индивидуальных медосмотра - т. 8(3842)33-88-85 Для заключения договоров с организациями - сот. т. 8-903-907-41-77 - директор, профессор Зотов Евгений Александрович E-mail: profzotov@yandex.ru Сайт: kemclinic.ru
---	--

В ГОРНЮЮ ШОРИЮ ЧЕРЕЗ «ВОРОТА»

Окончание. Начало на стр. 1
 московской бизнес-школы Сколково и защитила идеи ключевых инвестпроект, в том числе, по развитию рекреационного потенциала Мундыбаша, его туристской инфраструктуры и придорожного сервиса. Концепция спортивно-туристического комплекса была предложена творческой мастерской архитектора Антона Тена из Новокузнецка. Кроме того, разработаны инвестпрограмма проекта и бизнес-план первого этапа.

4 мая был дан старт проекту «Ворота в Горную Шорию» – началось строительство первого «якорного объекта», двухэтажного здания гостиницы на 20 номеров и кафе на 100 посадочных мест общей площадью 2 тыс. кв. метров. Строить объект будет ООО «Инвестор» из Новокузнецкого района (учредители – Михаил Анищенко и Сергей Прихвельев). Директор «Инвестора» Михаил Анищенко сообщил, что инвестиции в объект в Мундыбаше составят 43-45 млн рублей, завершить стройку планируется в ноябре текущего года. Для компании это – уже третий подобный проект. Сейчас у «Инвестора» работает заведение «Причал» (кафе с гостевым домом) в поселке Кульчаны в Новокузнецком районе, и там же идет строительство гостиницы.



Кемеровский предприниматель Василий Бочкарев, инвестировавший в строительство нескольких отелей в Кемерове, отметил, что частный инвестор, вкладывающий свои деньги в строительство гостиницы и кафе, обязательно на что-то рассчитывает и ждёт возврата вложений. В то же время он не увидел большой необходимости гостиницы в месте, от которого полтора часа езды до горнолыжного курорта Шерегеш, и предположил, что в ней смогут останавливаться путешественники из Новосибирска и Томска, которые окажутся в Мундыбаше поздно вечером. Он отметил, что в следующем году планирует построить в зоне «Ворот» базу отдыха с выходом на пляж на реке Кондома. Стоимость этого проекта он не стал оценивать, поскольку ещё нет расчётов.

Егор Николаев

«СИБИРСКАЯ» ОБЗАВЕЛАСЬ ПЕРВОЙ ШАХТОЙ

Угольная компания «Сибирская» запустила в работу свое первое предприятие – шахту «Увальная» на юге Кузбасса. Первая очередь предприятия позволит добывать 2 млн тонн коксующегося угля в год, в начале 2019 года запланирован ввод второй очереди мощностью 2,5 млн тонн, а также собственного обогатительного комплекса на 4,5 млн тонн.

25 апреля Новокузнецком районе начала добычу угля первая лава шахты «Увальная» в составе новокузнецкого АО «Угольная компания «Сибирская». Как сообщил владелец УК «Сибирская» Анатолий Скуров, введены в строй «первые объекты первой очереди предприятия», официальный пуск шахты намечен на конец августа, но добычу угля «Увальная» уже ведёт. Шахта, на которой работает 850 человек, располагается в 20 км к северу от Новокузнецка. По данным Анатолия Скурова, построено не только предприятие подземной добычи с его горными выработками, стволами, а также различными наземными объектами, но и вся необходимая для проекта «гринфилд» инфраструктура. Сегодня она включает две ЛЭП протяженностью 24 км, две трансформаторные подстанции, железнодорожную ветку и технологическую автодорогу протяженностью 20 км. Кроме того, на собственной ветке выстроены две станции, а в месте примыкания ветки к путям ОАО «РЖД» – углесборочная станция. При строительстве железнодорожной ветки компания перестроила автодорогу общего пользования Новокузнецк – Осиновое Плесо на участке в 3,3 км по строительству двухуровневого путепровода.

Для строительства шахты «Увальная» АО «УК «Сибирская» приобрело три лицензии на недра: в декабре 2006 года – на участок Поле шахты Увальная (объявленные запасы – 350 млн тонн, за 330 млн рублей), в январе 2011 – на Увальную Глубокий (150 млн тонн, 87 млн рублей) и в феврале 2017 года – на Увальную Северный (13,9 млн тонн, 126 млн). Уголь участков предоставляется консорциумом и энергетическими марками Г, ГЖ и Ж. Кроме того, в прошлом году новокузнецкое ООО «Новомакт», которое входит в УК «Сибирская», приобрело две лицензии на угольные участки Макарьевский Северный (307 млн тонн, платеж – 642 млн рублей) и Макарьевский Южный (135 млн тонн, 400 млн), расположенные в 25 км к северу от «Увальная».

Антон Старожилов

КЕМЕРОВСКИЙ АВТОРЕМОНТ ПРОДАЛИ НЕДОРОГО

Имущество обанкроченного «Первого кемеровского авторемонтного завода» продано с третьей попытки за 25 млн рублей. Покупатель не комментирует планы в отношении приобретенной. Эксперты полагают, что почти 14 га площади завода, обеспеченной коммуникациями и расположенной недалеко от центра Кемерово, неплохо подойдет под застройку, но обеспечить её сможет только крупный инвестор.

Конкурсивно управляющий ОАО «Первый кемеровский авторемонтный завод» (КАРЗ-1) Эдуард Клеустов объявил, что имущество завода нашло своего покупателя – все 18 лотов приобрело кемеровское ООО «Мороз». За крупнейший лот из 18 зданий и участка в 13,8 га покупатель предложил 19,1 млн рублей при стартовой цене 19,08 млн, за комплект оборудования – 3,74 млн (3,4 млн). Остальные лоты в сумме обшлись ему в 1,9 млн при стартовой цене около 1,7 млн рублей.

Окупатель известно лишь то, что ООО «Мороз» было учреждено в декабре 2016 года офшорной компанией «Макалек Лимитед», зарегистрированной на Британских Виргинских островах. Директор «Мороза» Людмила Морозова отказалась комментировать, с какими целями приобретено всё имущество КАРЗ-1, сообщив, что «не будет говорить на эту тему». Источники, знакомые с прежним местом работы Ларисы Морозовой, главным бухгалтером в ООО «Акварет» Константин Яковлева, предполагали, что имущество завода вновь вернулось под контроль его прежнего собственника.

Один из соучредителей кемеровского застройщика ООО «Проград» Евгений Мордовин считает невысокой цену приобретения. Первый Кемеровский авторемонтный завод был введен в строй в 1955 году для проведения капитального ремонта большинства автомобилей угольных предприятий региона и выпуска запчастей. 1 сентября 2014 года предприятие, которое контролировал предприниматель Константин Яковлев, владеет также обанкротившейся «Акварет» (ритейл и общепит), прекратило работу в связи с отсутствием заказов, в марте 2015 года было признано банкротом.

ретенция недвижимости и участка КАРЗ-1, ведь площадка завода уже подключена к коммуникаци-

ям. Между тем, застройка «Проградом» участка в Кемерове, в 3 раза меньшей площади, чем у авторемонтного завода, потребовала более 100 млн рублей вложений в обеспечение строгости жилья теплом, водой, электроэнергией и канализацией. На участке КАРЗ-1, расположенного близко к центру Кемерово, по оценке эксперта, можно разместить разные объекты, – спорткомплекс, торговый центр, офисы, склады, сельскохозяйственный или автомобильный рынок.

Директор кемеровского агентства коммерческой недвижимости «Жильцов и партнеров» Николай Жильцов согласился, что участок завода продан недорого и подходит под разные цели, но отметил, что освоить его под силу только крупному инвестору, тем более что дешёвое обойдется содержание участка. Именно из-за высокой стоимости содержания, сообщил ранее Эдуард Клеустов, инвесторы не проявляли большого интереса к имуществу завода. По его данным, ежемесячные расходы на содержание составляют 600 тыс. рублей. Кроме того, площадка завода отключена от водопровода, канализации, лишь частично обеспечена электроснабжением, и определённые расходы придётся понести на подключение завода.

Антон Старожилов

ЦЕНА ВОПРОСА

20 миллионов рублей составил штраф, который мировой судья Заводского района Кемерово наложил на кемеровское ООО «Строительная компания «Ремстройторг» (ранее было аффилировано с бывшим заместителем губернатора по строительству Антоном Сибилем, в настоящее время на 100% принадлежит Сергею Чечко). Как сообщила пресс-служба областной прокуратуры, в 2012-2013 гг. «Ремстройторг» заключил два госконтракта с застройщиком ВВ МВД России по Сибирскому региону на выполнение строительно-монтажных работ. Затем, когда чиновник Федеральной службы по оборонному заказу выявил неправомерные расходы бюджетных средств и их неэффективное расходование по этим контрактам, «собственник строительной организации предложил руководителю проверки деньги за оставление выявленных нарушений закона без внимания». Проверяющий отказался, а прокурор Кемерово в связи с тем, что деньги предлагались в интересах юридического лица, возбудил дело об административном правонарушении, предусмотренном ч. 2 ст. 19.28 КоАП РФ (незаконное вознаграждение от имени юридического лица, совершённое в крупном размере). В итоге, СК «Ремстройторг» (с сентября 2015 года – в конкурсном производстве) была оштрафована, а в отношении «собственника» компании, предлагавшего взятку, возбуждено уголовное дело, которое ещё расследуется.

168 миллионов рублей вкладывает «Евраз Групп» в технические перевооружение рельсового производства в Новокузнецк. Как сообщается в управлении по связям с общественностью группы, в ходе перевооружения будет построена вторая линия отдели 100-метровых рельсов с новым постом управления, вертикально-правильным прессом и сверильно-отрезным станком, внедрена система автоматизации производственного процесса. После запуска второй линии отдели комбинат сможет производить европейские рельсы 60Е1 и 54Е1 в востребованных на зарубежных рынках размерах в 30, 36, 60, 72 и 90 метров. Кроме того, два раза увеличится производительность цеха в части выпуска стометровых рельсов Р65.

302 миллиона 368 тысяч 243 рубля 32 копейки – начальная цена продажи имущественного комплекса ООО «Маринский спиртовой комбинат», которую на собрании 25 апреля 2017 года утвердили кредиторы предприятия. Как следует из протокола собрания, опубликованного на сайте единого реестра сведений о банкротствах, кредиторы вначале утвердили положение о порядке, условиях и сроках продажи имущества должника. В соответствии с положением продажа имущества будет произведена одним лотом «как имущественный комплекс» по указанной начальной цене, которая была определена по балансовой стоимости. Сроки продажи комплекса пока не объявлены. Напомним, что ООО «Маринский спиртовой комбинат» было признано банкротом 2 ноября 2016 года. К этому моменту предприятие уже не работало, поскольку в декабре 2015 года у него была приостановлена лицензия на выработку этилового спирта. На момент признания банкротом задолженность ООО «Маринский спиртовой комбинат» по денежным требованиям составляла 215,4 млн рублей, по обязательным платежам – 163,9 млн.

РОЗНИЧНЫЙ ФИЛИАЛ ВТБ В КЕМЕРОВЕ: НЕ СНИЖАЯ ТЕМПОВ

Розничный филиал ВТБ в Кемерове подвёл итоги работы за первый квартал. Общий объём выдачи розничных кредитных продуктов вырос почти на 30% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Наиболее востребованными у клиентов банка по-прежнему оставались кредиты наличными и ипотека.

Ирина Щеглова, директор розничного филиала банка ВТБ в Кемерове, комментируя итоги первого квартала, отметила: «Мы не снижаем темпов, набранных в 2016 году, и наш бизнес развивается динамичнее, чем в целом банковская система Кузбасса».

ТЕНДЕНЦИЯ: РОСТ СПРОСА НА ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ

Итоги первого квартала розничного филиала банка ВТБ в Кемерове подтвердили тенденцию восстановления спроса на кредиты, о которой руководство банка говорило ещё в начале года. Так, с января по март текущего года было выдано 1,5 тыс. шт. кредитов наличными на общую сумму 651 млн рублей, что превысило аналогичный показатель 1 квартала 2016 года на 29%, при этом средний размер одного выданного кредита увеличился на 21,4% и составил 438,1 тыс. рублей. По состоянию на 1 апреля портфель потребительских кредитов превысил 5,9 млрд рублей.

Ещё большую динамику роста показали жилищные кредиты – показатель предыдущего года превышен на 33% – в 1 квартале 2017 года розничным филиалом ВТБ в Кузбассе было выдано 198 ипотечных кредитов на общую сумму

259 млн рублей. По состоянию на 1 апреля портфель ипотечных кредитов составил 2,9 млрд рублей. Всего же, по итогам 1 квартала 2017 года совокупный кредитный портфель (с учётом кредитов малого бизнеса) розничного филиала банка ВТБ в Кемерове вырос на 226,5 млн рублей и превысил отметку в 10 млрд рублей.

За первые три месяца текущего года розничным филиалом ВТБ было выдано 1,2 тысяч кредитных карт, общий портфель кредитных карт на 1 апреля 2017 года составил 13,7 тысяч штук. По словам Ирины Щегловой: «В настоящий момент нашей главной задачей остаётся дальнейшее увеличение доли на рынке по основным направлениям нашей деятельности: потребительскому кредитованию и ипотеке. Все инструменты для достижения этого у нас есть».

ПО-ПЛАДЬ ВКЛАДЫВАЮТ В ЦЕНЕ

Популярность вкладов среди населения демонстрируют цифры: на 1 апреля 2017 года розничный банк ВТБ в Кемеровской области обслуживал более 6 тысяч вкладчиков, их количество с начала года увеличилось на 5%. Объём привлечённых средств по итогам 1 квартала составил 5,9 млрд рублей, уве-

личившись за двенадцать месяцев на 0,8 млрд рублей или 14,8%.

В планах розничного филиала ВТБ в Кемерове – дальнейший рост ресурсной базы по филиалам. В настоящее время ВТБ предлагает своим клиентам сезонный вклад «Быстрый доход» на 121 день под 8,3% годовых, предоставляя прекрасную возможность зафиксировать повышенный процентный доход в период действия указанного предложения. Минимальная сумма размещения составляет 30 тысяч рублей. Проценты по вкладу начисляются ежемесячно. Клиент может накапливать проценты за счёт ежемесячной капитализации, увеличив свой конечный доход по вкладу до 8,39% годовых. По вкладу не предусмотрены операции пополнения и снятия средств, однако, причисленные к сумме вклада проценты доступны для расходования в любой день. Вклад можно открыть по 31 июля 2017 года включительно всем клиентам, которые в последние три года не имели вкладов в банке.

Учитывая, что по прогнозам аналитиков, тенденция снижения ставок по депозитам сохранится, Ирина Щеглова обращает внимание на то, что «сравнивая доходности предложений на рынке с значением максимальной ставки топ-10 банков, клиенты, ценящие



Ирина Щеглова, директор розничного филиала банка ВТБ в Кемерове

не только надёжностью, но и желающие зафиксировать высокий процент доходности, могут убедиться, что ставка «Быстрого дохода» – на сегодняшний день является одной из самых выгодных среди крупнейших банков первой десятки».

КУРС НА МАЛЫЙ БИЗНЕС И ЗАРПЛАТНЫЕ КОМПАНИИ

Малый бизнес (МБ) – одно из приоритетных направлений работы банка. В начале прошлого года Кемеровская область стала одним из первых регионов, в которых банк ВТБ внедрил новую модель управления продажами продуктов и услуг клиентам МБ. Главной целью запуска новой модели является привлечение более активных клиентов малого бизнеса. «В 2017 году мы увеличили количество обслуживаемых филиалом зарплатных компаний в Кемеровской области на 17,7%, до 571. Общий портфель обслуживаемых зарплатных карт на 1 апреля 2017 года составил 21,8 тыс. штук. Все эти показатели подтверждают устойчивый курс динамичное развитие розничного банка ВТБ в Кемеровской области».

КРУПНЫМ ПЛАНОМ

«СОРБЕНТЫ КУЗБАССА» ЗАПУСТИЛИ ПЕРВУЮ УСТАНОВКУ



Кемеровское ООО «Сорбенты Кузбасса» в конце апреля запустило первую малотоннажную установку по выпуску углеродных сорбентов из каменного угля годовой производительностью 60 тонн. В 2018 году её планируется расширить в 2 раза, инвестором проекта готова выступить новокузнецкая компания «ТопПром».

28 апреля ООО «Сорбенты Кузбасса» запустило первую опытно-промышленную установку на 60 тонн сорбентов в год. Как сообщил директор компании Александр Бервено, инвестиции в неё составили 15 млн рублей, в 2018 году её планируется расширить до 125 тонн в год. Перед пуском «Сорбенты» подписали два соглашения: с новокузнецкими АО «ТопПром» о намерении в реализации проекта по созданию производства сорбентов и с АО «Нефтехимсервис» об испытании продукции и оценки потребности в сорбентах. Как пояснил подписавший первое соглашение от лица компании «ТопПром» председатель её совета директоров Николай Королев, соглашение предполагает проработку возможностей технологии «Сорбенты Кузбасса» и подготовку проекта организации крупнотоннажного производства сорбентов мощностью 3 тыс. тонн, для чего «ТопПром» готов инвестировать в проект 200 млн рублей.

3 марта Коллегия администрации Кемеровской области приняла постановление о поддержке проекта промышленного производства углеродных сорбентов из угля на базе технологии ООО «Сорбенты Кузбасса». Как сообщил тогда на заседании коллегии и. о. заместителя губернатора Кузбасса по угольной промышленности Евгений Хлебунюв, мировой рынок сорбентов составляет более 1 млн тонн на 4,5 млрд долларов, российский рынок составляет 30-40 тыс тонн в год (более 10 млрд рублей в денежном выражении), кузбасский рынок – 150 тонн в год, две трети его обеспечивает импорт. ООО «Сорбенты Кузбасса» было создано в 2010 году для разработки собственной оригинальной технологии и производства сорбентов из угля, на гранты «Роснано», фонда «Сколково» и администрации Кемеровской области приобрело аналитическую аппаратуру и изготовило опытную установку по производству сорбентов.

Какая будет «конструкция» сотрудничества между холдингом

«ТопПром» (включает три углеобогатительные фабрики годовой мощностью 6,8 млн тонн и шахту мощностью 2 млн тонн на юге Кузбасса) и «Сорбентами Кузбасса» пока не определено. «Это работа юристов, и это может быть, как совместное предприятие», так и приобретение «ТопПромом» доли в «Сорбентах», добавил Николай Королев. В то же время он подчеркнул, что проект крупнотоннажного производства сорбентов предполагается подготовить в течение нескольких месяцев, и на этом производстве могут использоваться в качестве сырья угли разных марок. По его словам, такое производство удобно было бы разместить на производственной площадке холдинга в Новокузнецке, где работают обогатительная фабрика «Щедрухинская» и шахта «Юбилейная», так как площадка обеспечена электроэнергией, водой, канализацией и т. п.

Генеральный директор АО «Нефтехимсервис» Георгий Кушнер пояснил, что компания уже проводит опытно-промышленные испытания продукции ООО «Сорбенты Кузбасса» на Яйском нефтеперерабатывающем заводе в составе «Нефтехимсервиса». Сорбенты для очистки воды будут испытываться в течение 4 месяцев, а после получения положительного заключения будут использоваться в технологическом процессе завода – в подготовке воды, в очистных сооружениях предприятия. Объем использования сорбентов он не назвал, но отметил, что это «большие объемы», и сейчас на заводе используется импортная продукция. По его данным, местная продукция заметно дешевле.

Егор Николаев



КЭФ: ЗА СЧЁТ ЧЕГО

Красноярский экономический форум (КЭФ) с говорящим названием «Российская экономика: повестка 2017-2025» в этом году был посвящен обсуждению стратегических направлений развития России на среднесрочную перспективу, а также внедрению современных управленческих технологий.



Открывая пленарное заседание, зампределителя Правительства Российской Федерации Аркадий Дворкович отметил, что красноярский форум является площадкой для открытого обсуждения актуальных вопросов экономического развития России, и перед участниками стоит конкретная и важная задача – обсудить развитие России до 2025 года, озвучить конкретные шаги и предложения, которые затем войдут в повестку федеральных ведомств. «Разные участники, эксперты предлагают разные решения проблем, однако основная задача для нас общая – это создание условий для благополучной жизни граждан России», – сказал Дворкович. Правда, Александр Аузан, известный российский экономист, декан экономического факультета МГУ усомнился в такой постановке вопроса: «У экономического роста более сложные задачи, чем благополучие граждан...».

ГОСУПРАВЛЕНИЕ КАК ТОРМОЗ

Но, в основном, выступающие больше делали упор на том «как есть» (или на фактах для бизнеса достаточно очевидных), чем на ответе на вопрос: что делать? Так министр экономического развития РФ Максим Орешкин рассказал, что сегодня бизнесу требуется планирование как минимум на три-пять лет вперед: «Обязательное условие развития – это предсказуемые условия ведения бизнеса. Сегодня горизонт планирования составляет три-пять лет. Краткосрочное планирование сегодня не интересно». Кроме того, важными составляющими развития являются понятные правила финансирования инвестиционных проектов, рост производительности труда, развитие человеческого капитала, образования, применение новых технологий.

Также необходимо внедрять новые управленческие технологии. «План развития должен быть живым документом, должен реагировать на внешние изменения, должна быть обратная связь», – подчеркнул министр. По его словам, сегодня новые методы управления внедряются в Минобрнауки и после апробации будут предложены к внедрению в Правительстве РФ.

На пленарном заседании, среди присутствующих в зале проводилось интерактивное голосование про «ожидаемый рост», почти 70% проголосовали за ожидаемый рост экономики в России менее 2%. Председатель Совета фонда

«Центр стратегических разработок» Алексей Кудрин, отметив, что «большинство строит свои планы, не ожидая роста экономики», то есть сразу этот «не рост и планируя», констатировал, что за последние 10 лет темп экономического роста в среднем был ниже 1,5%. «Для России это потерянное десятилетие. В начале нулевых задача – обсудить развитие России до 2025 года, озвучить конкретные шаги и предложения, которые затем войдут в повестку федеральных ведомств. «Разные участники, эксперты предлагают разные решения проблем, однако основная задача для нас общая – это создание условий для благополучной жизни граждан России», – сказал Дворкович. Правда, Александр Аузан, известный российский экономист, декан экономического факультета МГУ усомнился в такой постановке вопроса: «У экономического роста более сложные задачи, чем благополучие граждан...».

По мнению Кудрина, низкий экономический рост в России обусловлен не только падением цен на нефть и санкциями, но и недостаточно эффективной работой системы госуправления: «Я бы оценил её как старую скрипучую машину. Причём, всё время мы почему-то заезжаем не туда, и каждый раз корректируем своё движение, но результат небольшой. Например, только 38% госслужащих занимаются своими прямыми обязанностями, в других случаях занимаются «гашением пожаров», выполнением хаотичных поручений». «Современная система государственного управления не соответствует вызовам, не повышает эффективность нашей работы», – считает Кудрин. – Мы должны менять систему, переходить на систему управления изменениями – это новый, серьёзный элемент управления, который мы ещё не освоили. Переходить к большому горизонтальному планированию и реагирования на задачи и вызовы».

НОВЫЕ ПОДХОДЫ В УПРАВЛЕНИИ

Зал, в котором после пленарного заседания проходила мозговая штурм по вопросу реформы

государственного управления, модератором которого был Алексей Кудрин, не смог вместить всех желающих. Здесь продолжился разговор о том, как повысить эффективность госуправления и сделать его ориентированным на развитие.

Министр Российской Федерации Михаил Абызов отметил, что проблема сегодняшнего российского госуправления заключается в том, что на федеральном и региональном уровнях огромное количество административных и экономических полномочий не позволяет реформировать, перестроить и улучшить эту систему даже с помощью любых передовых технологий. «Первый шаг, который необходимо сделать, – это «расчистка» полномочий, их должно быть столько, сколько необходимо для выполнения основных функций государства, тогда и государством управлять будет эффективней», – подчеркнул Михаил Абызов. Эксперт привёл в пример опыт Сингапура, где уже отсутствует система КРП. «Я задаю вопрос премьер-министру Сингапура, какие у них КРП, и получил ответ, что их нет. У них есть миссия и принципы, по которым на управленческие позиции выбираются лучшие сыны и дочери сингапурского народа, и они лучшим способом выполняют свою работу и демонстрируют высокие показатели эффективности», – рассказал министр.

Заместитель руководителя Аналитического центра при Правительстве Российской Федерации Михаил Прядильников отметил, что в первую очередь необходимо определиться с целями, которые будут ранжированы: «Таких целей для госпрограмм должно быть не больше 5-6, и они должны быть понятны и измеримы в рамках приоритетных проектов», – подытожил Михаил Прядильников.

МЫ ЗНАЕМ ПРО ЖИЛЬЁ ВСЁ

СВЯЗИГТ
АГЕНТСТВО НЕДВИЖИМОСТИ
ОСНОВАНО В 1998 ГОДУ

новостройки, квартиры и нежилые помещения

33-11-92, 33-11-12, 33-11-17 www.Agent42.ru

ВОЗМОЖЕН ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ?



В свою очередь Аркадий Дворкович акцентировал внимание на правильном формировании кадрового состава на госслужбе и его обязательном передвижении от одного уровня к следующему. «То, как передвигаются кадры по разным уровням, – постоянное движение людей – позволяет создать очень мощный и профессиональный костяк кадров, который движет экономику вперед», – считает Аркадий Дворкович.

Кроме этого, заместитель министра строительства и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации Андрей Чибис отметил, что простая и понятная Стратегия развития ЖКХ до 2020 года, где обозначены все приоритеты, позволила запустить новый механизм управления и трансформировать Стратегию в приоритетный федеральный проект «Повышение качества жилищно-коммунальных услуг». «Без создания понятной системы мотивации и востребованности людей на государственную службу, которая бы развивала таланты и давала понятную перспективу, никакую стратегию реализовать невозможно», – рассказал Андрей Чибис. – У нас уже есть миссия и принципы, по которым на управленческие позиции выбираются лучшие сыны и дочери сингапурского народа, и они лучшим способом выполняют свою работу и демонстрируют высокие показатели эффективности», – рассказал министр.

Заместитель руководителя Аналитического центра при Правительстве Российской Федерации Михаил Прядильников отметил, что в первую очередь необходимо определиться с целями, которые будут ранжированы: «Таких целей для госпрограмм должно быть не больше 5-6, и они должны быть понятны и измеримы в рамках приоритетных проектов», – подытожил Михаил Прядильников.

Цели для проектного офиса Как вариант нового подхода к управлению – создание региональных проектных офисов, мозговому штурму, посвященном организации их деятельности, модератор круглого стола, директор Центра проектного менеджмента

Российской академии народного хозяйства и государственного управления при Президенте Российской Федерации Олег Билев рассказал, что в 2016 году был утвержден портфель первых 20 приоритетных проектов и программ в рамках 11 направлений стратегического развития Российской Федерации. В настоящее время формируются ведомственные и региональные портфели проектов.

Участники дискуссии отметили, что в большинстве реализованных проектов существует значительная региональная составляющая и для успешной реализации таких проектов необходима эффективная работа региональных проектных офисов, которые бы выполняли поставленные задачи. Заместитель министра экономического развития РФ Азэр Талыбов выразил мнение, что для эффективной реализации проектной деятельности и конкретных показателей в дальнейшем необходимо выстраивать правильное целеполагание. «Это очень сложный процесс, и на это надо потратить очень много времени, если не будет тех проектов, которые значимы для населения, никто не будет давать на них ни дополнительных ресурсов, ни дополнительных премирования, поэтому не определена важность проектов. Этот вопрос оказался для нас самым ключевым и сложным. Надо определить, чем в регионе будет заниматься проектный офис, у каждого должны быть собственные цели и задачи».

В ходе бурного обсуждения достаточно острою проблему целеполагания обозначил Геннадий Блинов, зам. директора Центра социально-экономического мониторинга при министерстве экономического развития, инвестиционной политики Красноярского края. Он указал на то, что проектное управление – калка с бизнес-процессов, и ведомства, конечно, можно выстроить по этому технологическому типу управления, но на территории ничего не произойдет, к техническим целям население останется индифферентно, а нужно говорить о «конкурентоспособном образе жизни, который связан с ответом на вопрос: какие разные целивые группы, какие образы жизни в этой территории культивируются, и насколько они конкурентоспособны, перспективны, насколько они могут воспроизводиться и подхватываться молодежью?». Геннадий Николаевич посетовал, что здесь даже не ставятся

такие вопросы, а на самом деле ответ на этот вопрос – это ответ на вопрос: что должно воспроизводиться в нормах отношений, типах хозяйственной деятельности? А в том ключе, в котором обсуждается целеполагание – тонка за техническими и технократическими показателями никогда не сможет «включить население».

ДРУГИЕ ИСТОЧНИКИ

Кроме реформирования госуправления, на форуме обсуждались и другие источники возможного роста экономики. И то, что этот рост сдерживает.

«О точечной работе» кузбасской делегации «А-П» писал в прошлом номере, вот как прокомментировал итоги работы на КЭФ Евгений Востриков, президент Клуба инвесторов Кузбасса:

«Такая «точечная» работа является наиболее эффективным способом привлечения крупных инвесторов федерального и международного уровня. Например, при положительном решении компании «Титан» о строительстве металлургического квартала в Анжеро-Судженске может быть создано 200-300 новых рабочих мест. Именно на привлечение таких проектов нужно сосредоточить все силы и возможности. После этих встреч важно продолжать индивидуальную работу с каждым инвестором и обеспечить более привлекательные условия размещения бизнеса, чем в других регионах».

Как следует из переговоров с крупными инвесторами одного ТЭСРП мало, нужен ещё природный газ и тарифы на электричество 1,7-1,8 руб/кВт. Кроме этого, в одном ряду с энергетическими ресурсами стоит потребность в квалифицированных кадрах. Обеспечить такие требования не просто, но мы видим, что и областная администрация, и органы местного самоуправления уделяют этим вопросам много внимания.

В целом на форуме обсуждались обычные проблемы: несовершенство структуры органов власти, системы налогообложения, коррупционные риски, и органы местного самоуправления уделяют этим вопросам много внимания.

Губернатор Красноярского края Виктор Толочников за

метил, что важнейшим условием экономического роста является доступность кредитных средств: «Нельзя достичь качественного экономического роста, если не изменить кредитно-финансовую политику. Нельзя развиваться при такой цене денег, которую мы сейчас имеем. Нам нужно решение, чтобы инвестиционная активность была выше, чтобы ресурсы развития стоили дешевле, чтобы поддержка экспорта была принципиальной позицией, чтобы мы приняли много конкретных решений, исключающих экспорт продукции низкого передела».



«В целом на форуме обсуждались обычные проблемы: несовершенство структуры органов власти, системы налогообложения, коррупционные риски, и органы местного самоуправления уделяют этим вопросам много внимания. После этих встреч важно продолжать индивидуальную работу с каждым инвестором и обеспечить более привлекательные условия размещения бизнеса, чем в других регионах».

Председатель правления ПАО «Сибур Холдинг» Дмитрий Конов в своём выступлении на пленарном заседании вообще был настроен скептически, заявив, что достигнуть высоких показателей экономического роста в России к 2025 году вряд ли удастся. Он отметил, что нынешние экономические условия существенно отличаются от тех, что были в начале 2000-х, когда Россия демонстрировала высокие показатели роста. «Это был рост в основном за счёт дозатрутки тех мощностей, которые уже су-

ществовали, более эффективным их использования, очень резкого роста большинства рынков, на которые Россия традиционно поставляла свою продукцию. То, с чем мы имеем дело сейчас, это необходимость совершенно другого роста, который связан с инвестициями в основные фонды, это достаточно сложный процесс. Мы видим достаточно много примеров, когда хорошо задуманные проекты не доводились до конца и даже не начинались, потому что навыки их реализации не существовало. Во-вторых, эти проекты дают результат через 4-5 лет. Если мы говорим о повестке до 2025 года, то мы говорим об одном инвестиционном цикле, к которому нужно идти с сегодняшнего дня. Мне кажется, что легковесно ожидать большого процента роста за этот период».

Михаил Абызов тоже выразил свои сомнения: «Я не понимаю за счёт каких ресурсов? Все международные рынки – это рынки высокотехнологичной продукции. Доля сектора в экономике – 65-70%. Сколько они вложили в инновационное развитие за последние 5 лет? Где результаты?».

Аркадий Дворкович так прокомментировал эти итоги работы площадок КЭФ: «У меня сложилось ощущение, что почти всё, что от государства хотели бы участники процесса, бизнес, прежде всего, мы уже сделали, но сами же не исполняем. У нас есть долгосрочный бюджет, но по факту мы его каждый год меняем, не сохраняя большую часть обязательств, которые вроде бы на три года зафиксировали. У нас в некоторых сферах заявлены долгосрочные тарифы, но мы их все равно каждый год пересматриваем. У нас есть планы закупок госкомпаний, у некоторых даже среднесрочные планы, но их, естественно, тоже меняют. То есть мы почти все эти инструменты ввели, но исполняем не так, как они задумывались». Он отметил, что «в ближайшее время мы получим обобщающие материалы, содержащие основные итоги форума, и задействуем их в работе».

Максим Орешкин также сказал, что предложения, прозвучавшие на форуме, будут учтены в плане работы Правительства, обозначив основные акценты, которые, по его мнению, прошли через все направления работы форума: «Это востребованность прозрачности и предсказуемости действий государства во всех областях, ведь понятные правила игры, системный подход – это очень важное условие для движения вперед».

ВЛАСТЬ И БИЗНЕС: ХВАТИТ СПОРИТЬ, ДАВАЙТЕ



К ДИАЛОГУ ГОТОВ?

Собственно, все предпринимательские проблемы можно разделить на две категории: первая – взаимоотношения с властью, вторая – всё остальное. Причём, острота большинства «остальных» вопросов зависит от того, как решается первая проблема. Взаимоотношению власти и бизнеса был посвящен саммит бизнес-омбудсменов Сибири и Дальнего Востока, прошедший в рамках Красноярского экономического форума – 2017. Уполномоченные собрались, чтобы обсудить наиболее актуальные проблемы, которые мешают предпринимателям в их регионах. Открывая саммит, уполномоченный по защите прав предпринимателей в Красноярском крае Сергей Русских отметил, что власть и бизнес должны договариваться, и этот диалог необходим как при внесении новых законодательных изменений, так и при решении проблем в сферах экономического регулирования. «Сегодня предпринимательское сообщество консолидировалось и продемонстрировало готовность к диалогу с органами власти. Власть стратегически проиграла, если не направит усилия на формирование баланса интересов государства и бизнеса», – подчеркнул Сергей Витальевич.

Высказанные мнения по поводу взаимоотношения бизнеса и власти были достаточно разные: от беспросветного негатива («ни-

чего не решается, ничего не меняется») до осторожного позитива («перемены происходят, хотя и медленно»). Елена Латышенко, уполномоченный по защите прав предпринимателей в Кемеровской области, ещё раз напомнила, что на сегодняшний день самый лучший механизм получения обратной связи от бизнеса – Национальный рейтинг инвестиционного климата, который в большинстве своём формируется на основе непосредственных опросов предпринимателей. Продолжением Нацрейтинга стало внедрение целевых моделей улучшения инвестиционного климата – конкретные результаты, которые должны быть получены по 12 направлениям. Именно темы Национального рейтинга и целевых моделей, по мнению Елены Петровны, усадили за один стол бизнес и власть. «Очень часто практиковалось, что собираются чиновники и, не спрашивая мнение бизнеса, думают, как бизнесу сделать лучше. Такая позиция не всегда эффективна. Нацрейтинг и целевые модели позволяют выявлять проблемы и искать их решение совместно», – отметила Елена Латышенко.

В то же время, бизнес не устраивают темпы принятия решений. «Бизнес ждет быстрых решений. Бизнес привык всё делать быстро – обозначая проблему, бизнес ждёт быстрой обратной связи и быстрого её решения», – подчеркнула уполномоченный.

БУХГАЛТЕР ДЛЯ НАЛОГОВОЙ

Представление практик работы уполномоченных по защите прав предпринимателей разных регионов Сибири и Дальнего Востока, тех острых вопросов, с которыми приходится сталкиваться представителям бизнеса этих субъектов, и общие тенденции их решения.

Например, успешную и результативную деятельность прокуратуры по защите прав предпринимателей в Красноярском крае, о которой рассказал на саммите прокурор Красноярского края Михаил Савчин, вполне можно сравнить с не менее успешной и результативной работой прокуратуры Кемеровской области, которая также использует новые формы работы (например, открытый форум прокуратуры Кемеровской области, совместные с бизнес-омбудсменом приемы предпринимателей) и также имеет весомые результаты в работе по снижению административного давления на бизнес, о чем свидетельствует почти в два раза уменьшившееся в регионе в 2016 году количество плановых и внеплановых проверок.

Сколько бы не жаловались кузбасские предприниматели на управление Федеральной налоговой службы в Кемеровской области, практика показывает, что излишнее налоговое администрирование, следствием которого

становится налоговая миграция и которое сводит к нулю все усилия региональных властей по созданию комфортных условий для бизнеса – проблема многих регионов. С ней, как было отмечено на саммите, сталкивается и бизнес Тюмени, мигрируя в результате в соседний регион. О своём печальном опыте общения с налоговыми органами рассказал и предприниматель из Красноярска, член общественного совета при уполномоченном Красноярского края Александр Иманов. Его опыт, когда приходится содержать штатного бухгалтера специально для общения с налоговой, знаком многим предпринимателям, в том числе и кузбасским.

Продолжая тему взаимоотношения предпринимательства и ФНС, Елена Латышенко подняла ещё и такую тему, как слишком высокая цена ошибки для малого бизнеса. «Должен быть предусмотрен такой вид наказания как «предупреждение» для тех субъектов малого и среднего бизнеса, которые совершают нарушение впервые», – предложила оубдсмен.

Как особо остро участники саммита выдвинули проблему государственных закупок, борьбу с контрафактом и оплате задолженности по государственным и муниципальным контрактам. О том, насколько эта проблема актуальна, показывает тот факт, что, как рассказывал Михаил Савчин,

общая сумма задолженности, погашенная благодаря мерам проректорского реагирования, в Красноярском крае составила более 1,5 млрд рублей. И Красноярский край – не печальное исключение: как отмечали выступающие, миллиардные задолженности есть почти в каждом регионе. В Кузбассе эта проблема также одна из системных. Согласно анализу обращений, поступивших в адрес уполномоченного по защите прав предпринимателей в Кемеровской области в 2016 году, 19% от общего количества жалоб касается государственных и муниципальных услуг – второе место после жалоб на проведение проверок (20%). 44-ФЗ нуждается во внесении изменений – таково было общее мнение.

НОВАЯ ККТ КАК ВОЗМОЖНОСТЬ УПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕСОМ

Введение контрольно-кассовой техники нового образца, так называемых онлайн-касс, тоже стала актуальной темой для дискуссии. Кто-то из участников даже горячо назвал этот процесс «гигантским экспериментом с непредсказуемыми последствиями». (Справедливо ради стоит отметить, что перед введением повсеместного введения онлайн-касс длительный эксперимент с их применением проходил в Москве, Подмоскowie, Калужской области

2018 год будет объявлен в России Годом предпринимательства. Проект соответствующего Указа Президента РФ, подготовленного Минэкономразвития, уже вынесен для общественного обсуждения. Главная задача будущего события – раскрыть предпринимательский потенциал и вовлечь в предпринимательскую деятельность широкие слои населения, в первую очередь, молодежь. Для популяризации предпринимательства планируется ряд мер, в том числе, и международного уровня. Впрочем, сами виновники будущих торжеств – представители малого и среднего бизнеса ждут от Года в их честь не громких речей и пафосных мероприятий, а возможность решить хотя бы часть из множества проблем, с которыми сталкивается российское предпринимательство.

ДРУЖИТЬ

и Татарстане и был признан удачным). С более спокойной интонацией о проблемах введения онлайн-касс в Республике Саха (Якутия) рассказала уполномоченный по защите прав предпринимателей в Республике Саха (Якутия) Айтилина Соколова. Подчеркнув понимание необходимости такой меры со стороны предпринимателей, она отметила, что некоторое беспокойство всё-таки есть, вызванное недостатком самой техники, ажиотажным спросом и отсутствием в Якутии центров технического обслуживания новых ККТ.

Процесс введения онлайн-касс в Кемеровской области тоже проходит несколько нервно, но, как прокомментировала ситуацию для «Авант-ПАРТНЕР» бизнес-омбудсмен Елена Латышенко, причина нервозности по большей части – отсутствие информации. Чтобы её восполнить, в регионе проходят встречи с предпринимателями специалистов ФНС с участием уполномоченного, на которых представители бизнеса могут получить ответы на все интересующие их вопросы. Для эффективной работы по переводу юрлиц и ИП на новый порядок применения ККТ управление ФНС России по Кемеровской области и уполномоченный по защите

прав заключили соглашение о сотрудничестве и взаимодействии, а сама бизнес-омбудсмен вошла в состав рабочей группы.

Если посмотреть непредвзято, то во введении новой кассовой техники можно увидеть и позитивные стороны. «Конечно, сейчас, когда покупательский спрос падает, предприниматели не рады нести дополнительную финансовую нагрузку, но можно рассматривать приобретение онлайн-касс как вложение средств в усовершенствование управления бизнеса», – сказала Елена Латышенко.

Участники дискуссии обсудили ещё целый ряд горячих тем, в том числе хит уже нескольких лет – тема тарифообразования на электроэнергию («Процедуры установления тарифа должны быть прозрачны и понятны», – утверждала в своём выступлении Елена Латышенко), очень актуальную на фоне кризиса проблему теневое предпринимательства (в резолюции по итогам саммита уполномоченные предложили ужесточить штрафные санкции за незаконную предпринимательскую деятельность – минимальный штраф 10 тыс. рублей, при повторном совершении – 50 тыс. рублей), создание условий деятельности для самозанятых и т.д.

Светлана Платоноенко



Генеральный консул Федеративной Республики Германия в г. Новосибирск г-н Рихтер Виктор (слева) и почётный консул Королевства Испания в Сибирском Федеральном округе Российской Федерации г-н Пабло Гастон

ПРИВЛЕЧЬ ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

В конце марта прошло очередное заседание клуба инвесторов Кузбасса, на котором обсуждалось «Международное сотрудничество при создании новых производственных предприятий в Сибири». Мероприятие проходило при поддержке Кузбасской торгово-промышленной палаты.

ИНВЕСТИРОВАТЬ В СИБИРЬ

Присутствовавшие на заседании генеральный консул Федеративной Республики Германия в г. Новосибирск г-н Рихтер Виктор и почётный консул Королевства Испания в Сибирском Федеральном округе Российской Федерации г-н Пабло Гастон обозначили заинтересованность бизнеса своих стран к сотрудничеству с Кузбассом.

Как отметил Рихтер Виктор: «Немецкий бизнес по-прежнему заинтересован инвестировать в Россию и сотрудничать с Россией. Это большой рынок, это налаженные связи, это квалифицированная рабочая сила». Эту заинтересованность г-н консул подтвердил актуальными цифрами, согласно которым, даже в нынешних условиях, в прошлом 2016 году инвестиции из Германии в Россию достигли 2 млрд евро. По словам Рихтера Виктора, это означает, что возобновилась бизнес активность и, в целом, по его данным, последние опросы, проведенные в Германии торгово-промышленной палатой показывают, что настроения немецкого бизнеса относительно России оптимистичны.

Эти же настроения подтверждает и Пабло Гастон: «В Европе много инвесторов, которые рассматривают инвестиционные проекты в России от 500 тыс. до 1,5 млн евро. Испанские бизнесмены считают, что Россия очень перспективна, и, несмотря на все сложности, Испания продолжает инвестировать в Россию». Но все эти инвестиции, по словам испанского консула, пока только в центральную часть России. Он привёл примеры таких инвестиций как: птицефабрика в Кировской области – около 8 млн евро (совместные инвестиции); кролиководный завод в Ленинградской области – 25 млн (тоже совместный); сырное и колбасное производство – инвестиции около 10 млн евро и т.д.

При этом, заметив, «для бизнеса и политики никогда не бывает легко» и привёл в качестве примера знаменитую фразу Пола Гетти (нефтяной магнат середины XX века): «Предприниматель, который идёт вразрез с тенденцией преобладающего мнения, должен ожидать, что ему будут мешать, высмеивать и проклинать».

ЧТО НЕ ХВАТАЕТ?

Для привлечения иностранных инвесторов, по мнению гостей, нужно сочетание нескольких комплексных условий. Инвестору нужно чувствовать доверие и защиту. Гарантия исполнения договора контрагентом, защита прав собственности, в том числе антирейдерская защита и т. п. Также бизнес нуждается в развитых коммуникациях во всех смыслах. Нужна достойная современная транспортная инфраструктура.

Что мешает? Изменение правил, которые меняют во время производственно-инвестиционного процесса, т.е. те правила игры, которые действовали вначале, меняются. Сертификация, таможня – те барьеры, которые волнуют инвесторов, на которые они смотрят, когда принимают решения.

То есть, по сути, все те же проблемы, которые волнуют и российский бизнес. Что касается санкций и вопросов импортозамещения, то иностранные представители не увидели здесь для себя каких-либо препятствий.

По мнению Рихтера Виктора, программы импортозамещения позволяют немецкому бизнесу организовать производство на месте. Кстати, один из таких примеров положительного инвестирования иностранной компании в регион, был приведен тут же руководителем проекта строительства сервисного центра JoyGlobal Владимиром Ферафоновым. По его словам, общие инвестиции в проект составили около 1,5 млрд рублей, дополни-

тельно создано выше 100 рабочих мест. Проект реализовывался 5 лет. На сегодняшний день на предприятии трудятся около 500 рабочих. По его мнению, немаловажным аргументом реализации проекта для иностранной компании стало то, что оно смогло получить землю под предприятие в собственность. Сейчас там располагается и производство, и сервисный центр.

Также, по словам немецкого консула, не очень правомерно мнение, что в период санкций закрыты финансовые источники, кредиты сложно получить и т. д., «есть целый ряд немецких банков, которые работают в России в этих условиях, они настроились, у них есть свои каналы сотрудничества, они предоставляют кредиты. Эта проблема решается».

С другой стороны, по мнению гостей, «хорошо бы иметь специализированный орган, который может оказывать ему поддержку в сложной ситуации, ведь иностранный инвестор не всегда понимает специфику».

Есть ещё ряд моментов, которые немного затрудняют работу иностранцев, но в принципе решаемы – это высокая доля госрегулирования и высокая зависимость от государственных решений, которые не всегда прозрачны для инвесторов.

Дополнительные пожелания же немецкого и испанского консулов были просты: «Управленческие решения должны приниматься на местном уровне. Зачем инвестировать в Сибирь, если все решения принимаются в Москве?». И, как заметил, Пабло Гастон: «Возможно, вы не согласитесь со мной, но с моей точки зрения, российская экономика здорова. Просто у вас есть огромная задача – создать коммуникационную стратегию и дать знать в Европе, что здесь готовы к сотрудничеству, и есть инструменты и институты, которые помогают инвестору».



Татьяна Галитина – Заместитель председателя Сибирского банка, Управляющий Кемеровским отделением ПАО Сбербанк

УВАЖАЕМЫЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ!

Поздравляем вас с замечательным праздником – Днём Российского предпринимательства

Активность бизнеса является важным фактором социально-экономического развития и региона и страны.

В этот день мы чествуем энергичных, инициативных людей, сумевших организовать свой бизнес, найти своё место в экономике, воплотить в жизнь новые идеи и проекты. Предпринимательство – это талант, и одновременно, большой труд, достойный уважения и поддержки.

Российского предпринимателя отличает уникальная способность находить нестандартные решения для своего бизнеса, умение анализировать ситуацию на рынке и идти на риск, гибко реагировать на нужды и потребности людей.

В этот праздничный день Сбербанк России желает вам, чтобы энергия, инициатива, энтузиазм всегда вознаграждались отличными результатами. Пусть все ваши замыслы будут успешными, а бизнес – стабильным и процветающим!

Счастья, успеха и долголетия каждому из вас!





Удаление нежелательных волос навсегда!
ФОТОЭПИЛЯЦИЯ от 500 рублей
 БЕЗОПАСНО • ЭФФЕКТИВНО • ЛЮБЫЕ ЗОНЫ

ФОТООМОЛОЖЕНИЕ от 1000 рублей
 Умная технология омоложения кожи лица, рук, шеи и декольте. Эффект разглаживания морщин, лифтинг овала лица, устранение расширенных сосудов. Результат сохраняется не менее двух лет.

КОМПЛЕКСНЫЙ УХОД ЗА РУКАМИ И НОГАМИ
 GENHWL • Creative Nail Design • CND Shellac
 O.PI • CND Vinylux • SHELLAC • LUXIO • Lianail

Восковая депиляция и шугаринг

Окрашивание и оформление бровей
Наращивание и ламинирование ресниц

г. Кемерово, ул. Весенняя, 14
 36 14 63 • 8 960 908 98 71

ПРОФЕССИЯ РИЭЛТОР: НОВАЯ КВАРТИРА ДЛЯ НОВОЙ ЖИЗНИ

Риэлтор – слово, пришедшее из английского. В переводе означает «агент по недвижимости». Работа риэлтора – это, прежде всего, работа с людьми, их желаниями, потребностями и предпочтениями. От того, как специалист преподнесёт себя и сможет расположить продавцов и покупателей, зависит успех сделки. Очень важно доказать свою необходимость и эксклюзивность.

«Риэлтор – это не профессия, это образ жизни, – убеждена Татьяна Глюмова, менеджер по персоналу кемеровского филиала федеральной риэлторской компании «Этажи». – Нужно знать основы

Лейла Абрамова, топ-риэлтор компании «Этажи», стаж работы в компании – чуть больше года, жизненный принцип – дарить людям счастье: «Важно уже на пер-



В секрете, что риэлтор – это именно тот род деятельности, при котором возможен высокий и стабильный заработок. Однако, мысль о том, что получить большие деньги можно легко, без усилий, лучше отбросить сразу. Быть риэлтором – тяжёлый труд, необходима постоянная систематическая работа.

Максим Мавродиев, топ-риэлтор компании «Этажи», стаж работы в компании – 1,5 года, кредо «терпение и труд всё перетрут»: «Мысль о том, чтобы стать



риэлтором, возникла давно, когда пришлось самому приобретать свою квартиру. У меня было большой опыт продаж, но хотелось заняться более серьёзным бизнесом. Компания «Этажи» привлекла тем, что здесь новичков обучают, причём, обучение проходит совместно с практикой.

Наталья Витик, топ-риэлтор компании «Этажи», по специальности инженер-строитель, стаж работы в компании – более 4-х лет, считает, что главное в работе риэлтора – репутация и самоуважение: «Очень интересная рабо-



Каждая сделка – особенная, каждая сделка – кусочек жизни. Вечером порой приходишь домой переполненная эмоциями. Мне нравится жить в таком драйве. Не так давно мне удалось завершить очень сложную сделку, в результате которой молодая женщина с маленьким ребенком смогла переехать из «гостинки» в квартиру. Здесь так много было нюансов, казавшихся почти непреодолимыми, что когда всё закончилось, и только и смогла подумать – как, это всё?! Я чувствовала гордость за саму себя, что не сломаюсь, не отступила, добила нужного результата совершенно законными путями. Человеку стало лучше – а он даже в это не верил. Но больше всего я люблю продавать новостройки. В силу своей профессии хорошо знаю, что предлагаю клиентам нашей компании не просто новую квартиру, а абсолютно новый, зачастую европейский уровень жизни. Все застройщики Кузбасса, оценили возможности такой крупной компании, как «ЭТАЖИ», и заключили договоры на продажу



Кемерово, пр. Ленина 61, 3 этаж
77-10-70
kemetagi.com

целого ряда профессий – юриста, ипотечного брокера, уметь общаться и быть немного психологом. Для профессии риэлтора подход качества, сочетание которых редко встречается, порой они даже исключают друг друга. С одной стороны, это хороший коммуникатор и переговорщик, активный, смелый человек, с другой стороны, хороший аналитик, внимательный к деталям, аккуратный в работе с документами, терпеливый и организованный человек. И, конечно же, клиент – важнее всего. Риэлтор должен отправиться на встречу с клиентом, на показ квартиры независимо от того, будет ли этот день рабочим, выходным или праздничным. Чтобы жить в таком ритме, нужно любить эту работу».

Риэлтор – одна из тех немногих профессий, где успех не зависит от пола, возраста, социального статуса, даже образования. Доступность – без сомнения, самый большой плюс этой профессии. Главное – хотеть и быть готовым помочь людям.

Что мне здесь нравится – зарабатывать. Делается определенный фундамент, база и – работой, строй свой маленький бизнес внутри компании. Поле деятельности огромное – можно продавать не только новостройки, но и жилье на вторичном рынке. Кто работает, учится – тот и зарабатывает. Ведь бизнес – как велосипед: едет, пока педали крутишь. Так что главное – всегда крутить педали».

Впрочем, как говорится, не деньгами едиными привлекается профессия риэлтор. Специальности были единодушны в том, что главная их задача – не просто ре-

ДИРЕКТОР С ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ

Должность руководителя организации всегда была тесно связана со многими рисками и трудностями. Обязанностей по отношению к государству, самой организации и её сотрудникам у директора было всегда гораздо больше, чем прав.



Антон Крочков, управляющий партнер ООО «ЦПП «Юрвест»

Можно смело утверждать, что в последние годы ситуация только усугубляется. Всё большее количество топ-менеджеров привлекается к уголовной ответственности за налоговые или должностные преступления. Всё чаще собственники компаний переключаются на убытки компании на руководителей. 2017 год ознаменовался принятием закона, который может добавить руководителям компаний целый ряд проблем.

Речь идёт о законе 488-ФЗ, который добавил ряд оснований для привлечения руководителей и контролирующих лиц к ответственности. Можно предположить, что большая часть претензий по новому закону будет адресована именно руководителям.

Основная часть положений нового закона вступает в силу в ближайшей месяцы, поэтому стоит обратить на них повышенное внимание. Стоит отметить, что заявления о привлечение директоров к ответственности по долгам организаций уже многие годы рассматриваются в делах о банкротстве. Зачастую именно этот риск останавливал предпринимателей от того, чтобы инициировать эту процедуру.

Вместо этого компании могли реорганизовать на номинальных лиц, присоединить к фирмам в другом регионе или просто «бросать» в целях ухода от долгов перед бюджетом или контрагентами.

Риски, связанные с таким реформированием компаний или их переводом в другой регион, уже давно известны: контроль над организацией полностью утрачивается, а риски претензий от налоговых органов либо кредиторов только возрастают.

В этой связи многие компании могли быть просто «брошены». Отсутствие отчетности и операций по расчетному счету дают налоговому органу право исключить компанию из реестра юридических лиц, что влечет те же последствия, что и ликвидация, но не предполагает выездную налоговую проверку. Последующие претензии к руководителю должника были исключены.

Разумно, то ответственность за оставшиеся долги будет переложена лично на него.

В первую очередь это изменение актуально именно для руководителей компаний. Как показывает практика, учредители в подобных ситуациях к ответственности практически не привлекаются.

Тут же стоит отметить и ещё одно изменение. Исключить компанию из реестра теперь будет можно не только в случае отсутствия отчетности, но и в случае недостоверности сведений о компании, которые содержатся в реестре юридических лиц. Отсутствие компании по юридическому адресу, неактуальный состав участников или иных сведений теперь являются основанием для подобных действий со стороны налогового органа.

В этом случае кредиторы точно так же получают право на обращение со своими требованиями уже к конкретным физическим лицам.

С одной стороны, данные изменения продолжают общую тенденцию на максимальное усложнение «альтернативных» процедур ликвидации (риски подобных «схем» возрастают с каждым годом). С дру-

ТУРНИР ПО БОУЛИНГУ НА КУБОК РОТАРИ КЛУБА КЕМЕРОВО



12 мая 2017 года в ТРЦ «Байконур» проводился турнир по боулингу на кубок Ротари клуба Кемерово, целью которого являлась не только пропаганда здорового образа жизни среди жителей города Кемерово, но и благотворительные побуждения – собрать средства на строительство детской игровой площадки для детей с ограниченными возможностями.



Настоящий турнир явился любительским соревнованием среди представителей коммерческих организаций и членов их семей. Радость общения, спортивного состязания разделили такие команды как: «РОСГОССТРАХ», «МегаФон», КИА центр Кемерово-Юг «Киа», компания «Хорошее зрени-

е», инвестиционно-финансовая компания «Мера», hotel «Olymp-Plaza», коллегия адвокатов «Юр-проект», «Rotaract Кемерово», «Rotary клуб Кемерово».

На площадке боулинг-центра одновременно играли 10 команд. Каждый «страйк» вызывал кучу положительных эмоций, а дух

соревновательности витал в воздухе. При этом конкурирующие команды подбадривали друг друга и давали советы. Все проходило в дружественной атмосфере. По итогам состязания: 1 место команда «Мера»; 2 место – «Мера-Фон»; 3 место – «КИА». Было собрано 43500 рублей.



Главный редактор Галина Федоровна Красильникова.
Газета «Областной экономический еженедельник «Авант-ПАРТНЕР» учреждена ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс».
Издатель – ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс». Зарегистрирована Сибирским окружным межрегиональным территориальным управлением Министерства РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций.
Свидетельство о регистрации № ПИ 12-1924 от 25.06.2003 г.

АДРЕС РЕДАКЦИИ, УЧРЕДИТЕЛЯ И ИЗДАТЕЛЯ: 650991, г. Кемерово, ул. Красноармейская, 136. Телефон/факс (384-2) 585-616. Адрес электронной почты главного редактора editor@avant-partner.ru; электронная версия издания в сети Интернет www.avant-partner.ru; Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов. При перепечатке журналистских материалов прямая ссылка на «Авант-ПАРТНЕР» обязательна. Использование оригинал-макетов и элементов дизайна газеты без ведома редакции запрещено. Материалы в рубриках ЛИДЕР, СОБЫТИЕ, КРУПНЫМ ПЛАНОМ, НОВОСТИ КОМПАНИЙ, ПРЕСС-РЕЛИЗ, 0451 XXI выходят на правах рекламы. Время подписания номера в печать по графику в 09.00. Сдан в печать в 09.00. Объем 2,5 п.л. Печать офсетная. Тираж 4500 экз. Распространение: подписка, VIP-рассылка – бесплатно. В розницу – цена договорная. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе Издательского Дома «Деловой Кузбасс». Газета отпечатана в ООО «Лауэр-К», 650099, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28, офис 207.

АНОНС Роль ТЭК в развитии региональной экономики

В рамках Международной выставки «Уголь России и майнинг» (г. Новокузнецк), Кузбасская ярмарка совместно с Группой изданий «Авант», при поддержке Администрации Кемеровской области проводит круглый стол:

Последние несколько лет идет активное обсуждение вопроса – «на что ставить Кузбассу в своем развитии?», пока консенсус наблюдается только в том, что нужно уходить от угольной зависимости, развивая новые инновационные отрасли. Но ТЭК/уголь пока остается главной отраслью региона, самой ресурсно, финансово и инвестиционно емкой. Возможно ли, что именно ТЭК станет основным локомотивом развития? Какие возможные пути кооперации?

Предлагаемые вопросы для обсуждения

1. Каким вы видите «Кузбасс развития» или «развивающийся Кузбасс»? Новые точки роста?
2. Чего недостает этому росту, обеспечивающемуся ТЭК? Каким образом его можно и нужно регулировать, куда направлять?
3. Какова роль региональных и местных властей, областной администрации и областного совета народных депутатов, муниципалитетов в формировании промышленной политики Кузбасса? Что должны и могут делать региональные и местные власти, но не делают? Достаточно ли у них полномочий и возможностей?
4. Что необходимо сделать для поддержки реализации инновационных проектов?
5. В чём потенциальные возможности развития сотрудничества бизнеса и науки в части создания новых производств, обеспечивающих региональный экономический рост?

Участники: представители угольных и энергетических компаний, администрации области, Кузбасского технопарка и институтов, журналисты.

Приглашаем Вас к активному участию в обсуждении.

Мероприятие состоится 6 июня с 15.00 до 17.30 в конференц-зале выставочного комплекса «Кузбасская ярмарка», ул. Автогоспартная, 51, г. Новокузнецк.

Все вопросы можно задать по e-mail: editor@avant-partner.ru

ЗАПРАВКА КАРТРИДЖЕЙ ОТ 100 РУБЛЕЙ

РЕМОНТ ПРИНТЕРОВ, КОПИРОВ, МФУ ОТ 300 РУБЛЕЙ

ОБНУЛЕНИЕ ЧИПОВ, УСТАНОВКА СНПЧ

ВЫЕЗД СПЕЦИАЛИСТА К ЗАКАЗЧИКУ

КАРТРИДЖИ, ЧЕРНИЛА, ФОТОБУМАГА

г. Кемерово, ул. Кузбасская, 10, офис 311
тел.: 8 (384-2) 33-33-77, 36-84-46
WWW.ASTREL.SU POST@ASTREL.SU

БИНБАНК

**Выгодное предложение
для вашего бизнеса**



БЕСПЛАТНО

- Открытие расчетного счета
- Заверение комплекта документов на открытие счета
- Первичная регистрация сертификата открытого ключа эл. подписи

пр-т. Ленина, д. 59
пр-т. Ленина, д. 137/3
пр-т. Молодежный, д. 7

ул. Ноградская, д. 1
ул. Ноградская, д. 5В

Акция предполагает предоставление скидок на услуги РКО новым клиентам, отнесенным банком к категории малого и среднего бизнеса, при условии подачи клиентом документов для открытия расчетного счета в рублях в период акции. Срок проведения акции - с 20.02.2017 по 31.07.2017. ПАО «БИНБАНК».

Ген. лицензия ЦБ РФ № 323 от 18.11.2016 г.

Регистрация участников
www.bitvadobra.ru

12
локаций

1
день

30
команд

1 июля 2017

организаторы:

I ♥ RUNNING
ШКОЛА ПРАВИЛЬНОГО БЕГА

Rotary
клуб Кемерово

СТС
КУЗБАСС



БИТВА
ВО ИМЯ ДОБРА

МУЛЬТИСПОРТИВНЫЙ МАРАФОН

**ХОДИ КОНЕМ!
УЧИСЬ ЗАРАБАТЫВАТЬ
НА РЫНКЕ ФОРЕКС!**

alpari



СЕРГЕЙ КАРЯКИН
ВИЦЕ-ЧЕМПИОН МИРА
ПО ШАХМАТАМ

ООО "ПАРИТЕТ-НК" КЕМЕРОВО, УЛ. ВЕСЕННЯЯ, 24А-408 | 8(3842) 45 23 03