БИЗНЕС
И ВЛАСТЬ

ОБЛАСТНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

БУДЬ В КУРСЕ!

ГЛАВНАЯ ТЕМА

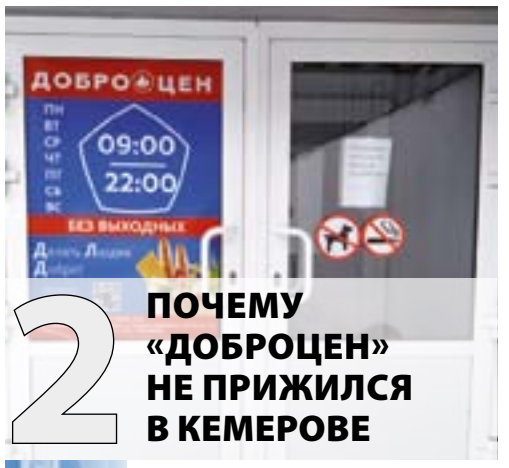
АВАНТ ПАРТНЕР

№ 20(496)

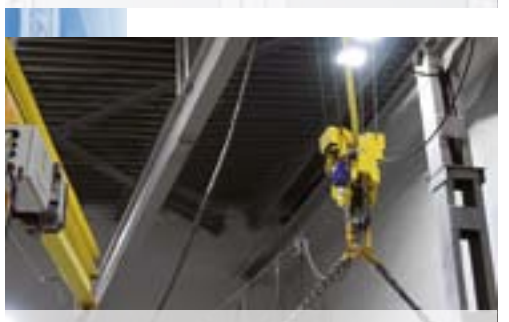
ЧЕТВЕРГ
19 НОЯБРЯ 2020

16+

www.avant-partner.ru



2 ПОЧЕМУ «ДОБРОЦЕН» НЕ ПРИЖИЛСЯ В КЕМЕРОВЕ

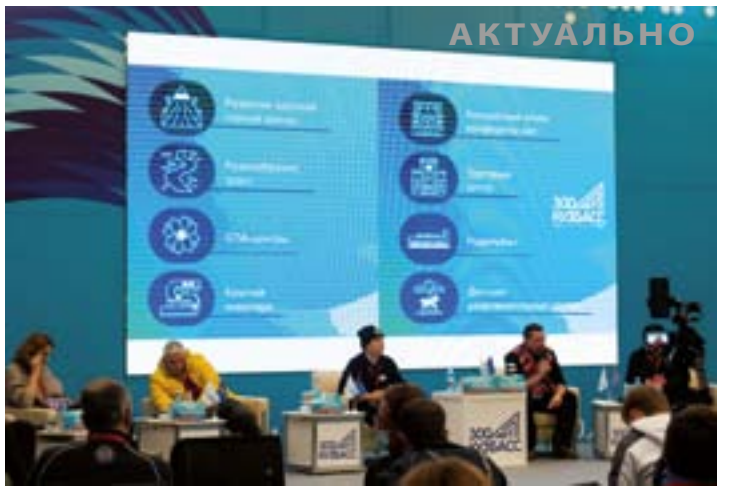


3 ДЛЯ ЧЕГО АСИ ЗАНИМАЕТ У ФРП

7 КТО ПОМОЖЕТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЮ

НОВЫЙ СЕЗОН – НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Новый горнолыжный сезон в Кузбассе открылся, как по расписанию, в середине ноября. В Шерегеше. Традиции открытия не смогла помешать и эпидемиологическая ситуация с распространением коронавирусной инфекции. Хотя она и внесла свои коррективы: значительно была сокращена деловая программа открытия. В то же время и в этом году её участники смогли обсудить новые возможности и перспективы развития главного горнолыжного курорта региона и южной Сибири.



Выступая в рамках деловой программы открытия сезона, заместитель губернатора Кузбасса по вопросам культуры, спорта и туризма **Сергей Алексеев** отметил, что у горнолыжного курорта Шерегеш есть огромный потенциал, его знают далеко за пределами Сибири, «но нельзя останавливаться на достигнутом». «Мы все понимаем, что туристическая инфраструктура – базовое условие для развития бизнеса. В этом году при поддержке Ростуризма мы начали решать самую большую проблему курорта – водоснабжения и водоотведения. Модернизация очистных сооружений позволит увеличить их производительность в два раза. Стоимость проекта составляет около 1,1 млрд рублей. Это серьёзная задача и её решение позволит не только улучшить жизнь людей в Шерегеше, но и повысить уровень оказываемых услуг на курорте. Именно в этом направлении нам и следует развиваться. А наша главная цель – сделать отдых в Кузбассе незабываемым, но при этом комфортным и главное безопасным для какого туриста», сообщил он.

Министр туризма и молодёжной политики Кузбасса **Антон Пятовский** заявил, что в ближайшие годы в развитие горнолыжного курорта Шерегеш планируют вложить порядка 40 миллиардов рублей. «Благодаря столь мощным финансовым вложениям курорт преобразится. В скором времени в Шерегеше можно будет не только покататься на лыжах и сноубордах, но и отдохнуть в аквапарке, покататься на родельбане – аттракционе, сочетающем в себе бобслейную трассу и американские горки, побродить по современному торговому центру. Кроме того, планируется строительство концертного и конференц-залов, искусственного водоема и инфраструктуры для речных сплавов и маунтинбайка. Все это привлечет туристов в Шерегеш не только зимой, но и летом. Предполагается, что к 2035 году поток туристов может составить 3,4 миллиона человек за год против прогнозируемых по итогам 2020 года 1,1 миллиона человек».

Отражая высокий уровень инвестиционной активности в Шерегеше даже в такое непростое время, горнолыжный комплекс «Каскад» приурочил к открытию сезона подписание соглашения с австрийской компанией «Доппельмайр» о строительстве новой канатной дороге. Оно начнётся и завершится в следующем году в секторе Б горы Зеленая в Шерегеше. Это будет шестиместная канатная дорога, оснащенная креслами с подогревом и колпаками. Как рассказал основной владелец ГК «Каскад» **Игорь Прокудин**, в России нет аналогов таких канатных дорог, она «уникальна тем, что будет использоваться система против раскачки, которая позволит работать даже при скорости ветра в 20 метров в секунду». По его данным, инвестиции в проект составят 1 млрд рублей, на горе появится ещё 3 горнолыжные трассы общей протяженностью 8 км.

Начальник управления государственных туристских проектов и безопасности туризма Федерального агентства по туризму **Елена Лысенко** отметила в своём выступлении, что в своих проблемах Шерегеш не уникален, и призвала уделять больше внимания стабильности и надлежащему качеству услуг. «Сегодня решают проблемы инфраструктуры курорта, строят новые гостиницы и заведения, но нужно уделять внимание и другому важному вопросу – сбалансированному качеству услуг. Оно очень «гуляет» от загрузки, эмоций, отношений и многих других факторов. Если посмотреть отзывы, то они связаны с широким понятием гостеприимства, и выдерживать высокие требования туристов – одна из важных задач». Поэтому нужно «развивать профессионализм» тех, кто работает в гостиницах, в кафе и прокатах на горе. «Сейчас все ожидают большой поток туристов, и он безусловно будет, и очень важно, чтобы высокую планку качества курорт удержал в течении всего сезона. Именно это станет залогом успеха в развитии Шерегеша, так как люди будут возвращаться», призвала представитель Ростуризма.

На профессионализм кадров обратил внимание и президент Федерации рестораторов и отельеров России **Игорь Бухаров**. «Сегодня важно создавать условия для развития персонала, не упустить момент и развивать не только инфраструктуру курорта, но и профессионализм людей. Без этого никуда. Проблема заключается в том, что каждый год все ждут горнолыжного курорта, но в летний период никто не занимается кадрами. Не только инфраструктура влияет на решение людей приехать в Шерегеш или нет.

Окончание на стр. 8

БЕЛОВО ПЕРЕВОДЯТ НА «АЛЬТКОТЕЛЬНУЮ»

«Сибирская генерирующая компания» подготовила предложения о переходе Белова на регулирование тепловых тарифов по методу «альтернативная котельная». Документы на переход пока направлены в администрацию Беловского городского округа. Инвестиции в развитие системы теплоснабжения города в соответствие с предложениями составляют «больше 4 млрд рублей». В случае принятия и утверждения предложений Белово станет вторым кузбасским городом, перешедшим на «альткотельную».

По словам губернатора Кузбасса Сергея Цивилева, проект перевода Белова на тепло с Беловской ГРЭС «адаптирован к современным экологическим стандартам и растущим потребностям города»

О подготовке заявки на переход на «альткотельную» сообщила 12 ноября директор по тарифообразованию ООО «Сибирская генерирующая компания» (СГК) **Екатерина Косогова**. По её словам, СГК уже реализует проект по замещению угольных котельных в центральной части города поставками тепла с Беловской ГРЭС, что улучшит экологическую ситуацию в городе, где котельные работают в жилых кварталах. К росту тарифов на тепло для потребителей Белова предлагаемый переход не приведёт, они составляют около 2 тыс. рублей за 1 Гкал, такого уровня достаточно, заверила директор по тарифообразованию СГК.

Екатерина Косогова охарактеризовала переход на «алькотельную» в Белове как сложный и довольно затратный проект с инвестициями больше 4 млрд рублей

По словам Екатерины Косоговой, проект в Белове непростой и довольно затратный, ведь в Рубцовске, в котором впервые состоялся переход на тарифное регулирование по методу «альткотельная», СГК взяла на себя обязательства по инвестициям в 2 млрд рублей, тогда как в Белове – больше 4 млрд при меньшем населении. К тому же компании пришлось приобретать в Белове теплосетевые активы.

СГК уже начала монтаж новой тепловой магистрали для подачи тепла с Беловской ГРЭС в центральную часть города в конце июля нынешнего года. Губернатор Кузбасса **Сергей Цивилев** на старте стройки напомнил, что модернизацию системы теплоснабжения Белова планировали провести ещё в 1990 году, но проект был заморожен. А в нынешнем виде он «адаптирован к современным экологическим стандартам и растущим потребностям города».

Одновременно со строительством тепломагистрали СГК должна провести модернизацию оборудования на самой Беловской ГРЭС – энергоблоков №3 и

Окончание на стр. 3

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

ПЕРЕХОД С ЕНВД ТРЕБУЕТ ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

В ходе онлайн-обсуждения 11 ноября на площадке Парламента Кузбасса изменений патентной системы налогообложения (ПСН) в регионе (подробнее см. на стр. 4) бизнес выступил с дополнительными предложениями о снижении ставки налога УСН и утверждению льготного периода налогообложения для предпринимателей. Уполномоченный по защите прав предпринимателей в Кузбассе **Елена Латышенко** в своём выступлении на площадке отметила, что согласно проведённому аппаратом уполномоченного по защите прав предпринимателей в октябре этого года опросу, более 60% опрошенных предпринимателей отмечают, что спрос так и не восстановился. За 10 месяцев этого года численность лиц в малом и среднем предпринимательстве в Кузбассе сократилась на 4,5%, а занятость в них на 1,6%. При этом, по её словам, бизнес вынужден нести дополнительную нагрузку на противоэпидемические меры. Для снижения рисков и облегчения перехода с ЕНВД Елена Латышенко предложила расширить перечень видов деятельности, попадающих под патент до максимально возможного в соответствие с федеральным законом. Установить максимальные показатели площади для торговли и общепита (150 кв. метров) и продлить действие льготных ставок на 2021 год. Кроме того, после обсуждения, кемеровским Советом по развитию предпринимательства было подготовлено письмо в адрес Парламента Кузбасса, в котором предлагается рассмотреть вопрос о снижении ставки налога по УСН и установлении льготного периода налогообложения для предпринимателей с 1 января 2021 года по 1 января 2025 года.

«ДОБРОЦЕН» НЕ ПРИЖИЛСЯ В КЕМЕРОВЕ

Первый магазин екатеринбургской розничной сети «Доброцен», открывшийся в Кемерове в конце апреля, в прошлую пятницу закрылся. Сервисная бригада сняла со здания в районе ФПК, в котором он располагался, все вывески. На следующий день магазин прекратил свою работу. Один из источников, знакомый с планами сети в регионе, отметил, что место для размещения магазина оказалось неудачным, и покупательский трафик – низким. Тем не менее, сеть «Доброцен» в Кузбассе постепенно растет, с весны открылось три ее магазина в Топках, Киселевске и Мысках (самый первый в регионе с прошлого года работает в Мариинске). По сведениям «А-П», ожидается заключение договора аренды и открытие нового магазина в Прокопьевске, в помещении «Рынка на Крупской», а вот в Кемерове магазина в другом месте пока не планируется.

ЗАПРЕТ НОЧНОЙ РАБОТЫ ОБЩЕПИТА ОСПОРЕН ИЗ НОВОКУЗНЕЦКА

Новокузнецкое ООО «8-я Проходная» направило в Кемеровский областной суд иск об оспаривании нормативных правовых актов высшего должного лица субъекта РФ. Ответчиком выступает губернатор Кузбасса **Сергей Цивилев**. По данным директора предприятия **Елены Ваянт**, иском оспаривается недавнее распоряжение губернатора, которым предприятиям общепита в регионе запретили работу ночью. В пресс-службе администрации правительства Кузбасса не стали комментировать иск из Новокузнецка. Согласно карточке дела, заявление ООО «8-я Проходная» поступило в областной суд 2 ноября, через 3 дня было принято к производству. Подготовка к делу прошла 11 ноября, на 24 ноября назначено уже судебное заседание.

В ГОСДУМЕ ПОДДЕРЖАЛИ ДОСТРОЙКУ КРАПИВИНСКОЙ ГЭС

Комитет Государственной Думы по энергетике провёл в формате видеоконференции заседание «круглого стола» «О перспективах развития гидроэнергетики в РФ», по итогам которого принял решение включить завершение строительства Крапивинской ГЭС в Кузбассе в проект рекомендаций комитета. Они затем будут направлены на рассмотрение в профильные органы власти, сообщает пресс-служба администрации правительства Кузбасса. Первый заместитель председателя комитета **Сергей Есяков**, председательствовавший на заседании, отметил, что Россия имеет огромный потенциал в области гидроэнергетики, около 9% мировых запасов. При этом работа ГЭС не сопровождается выбросами вредных веществ, поэтому их строительство является одним из экологически приемлемых методов обеспечения энергетической безопасности страны. Губернатор региона **Сергей Цивилев** заявил, что «реки Сибири мелеют, поэтому Крапивинский гидроузел – это не только электростанция, но и источник запасов пресной воды». По его мнению, завершение строительства Крапивинской ГЭС будет «флагманским проектом, который повлечет за собой развитие других важных направлений», ГЭС позволит «контролировать паводки, улучшит водоснабжение городов». Ориентировочная мощность этой станции – 345 МВт. Стоимость завершения строительства оценивается в 45 млрд рублей.

СУД ОТМЕНИЛ ПРОДАЖУ ИМУЩЕСТВА ОБАНКРОЧЕННОГО «ПРОГРЕССА»

Арбитражный суд Кемеровской области удовлетворил заявления ФНС и двух кредиторов кемеровского ФГУП «Производственное объединение «Прогресс» и признал недействительными электронные торги с имуществом должника, проводившиеся в начале 2019 года. Как следует из определения суда, применены последствия недействительности сделки, теперь покупатель имущества – кемеровское ООО «ПО «Прогресс» – обязано вернуть обратно приобретённое в конкурсную массу ФГУП – 6 купленных лотов из продавшихся 15. Самыми крупными покупками ООО «ПО «Прогресс» стали лоты №1 и 2. В первый были включены производственное оборудование, различные трубопроводы, подстанции, несколько зданий, канализация, дороги. Оно было приобретено за 8,85 млн рублей. Во второй лот было включено более 10 зданий, производственное и подъемное оборудование, емкости, цистерны, склады. За него покупатель предложил 16,99 млн рублей. ПО «Прогресс» производило оружейный порох и твердое ракетное топливо для зенитных комплексов, с 1994 года перестало выполнять военные заказы. В январе 2017 года было признано несостоятельным.

ГЛАВНАЯ СТРАНИЦА САЙТА ВСЕ «ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ»
avant-partner.ru
ИНТЕРНЕТ ВЕРСИЯ ГАЗЕТЫ
А ТАКЖЕ: ЛЕНТА НОВОСТЕЙ, МЕРОПРИЯТИЯ, АУКЦИОНЫ, КОНФЛИКТЫ, ИНТЕРВЬЮ И МНОГОЕ ДРУГОЕ...

НА «ЗАРЕЧНОЙ» ДОБЫВАЮТ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ НАЛОГИ

Управление ФНС по Кемеровской области направило в кемеровский арбитраж заявление о взыскании 3,48 млрд рублей «убытков» с контролирующих лиц АО «Шахта «Заречная» (ведёт добычу в кузбасском городе Полысаево). Ответчиками в иске указано 5 юридических и 5 физических лиц, включая конкурсного управляющего шахты Григория Третьяка. Последний, не соглашаясь с требованиями иска, заявил, что для налоговой идеальным был бы сценарий Юргинского машиностроительного завода, в ходе банкротства которого предусмотрено прекращение хозяйственной деятельности. Пока же суд оставил заявление ФНС без рассмотрения до 2 декабря по процессуальным показаниям.

После признания шахты «Заречная», а также одноименной головной угольной компании и входящей в неё АО «Шахта «Алексиевская», банкротами ответчики применили на шахтах «новую бизнес-модель», сказано в заявлении ФНС. По этой модели деятельность по добыче угля, его обогащению и реализации была разделена на «рисковые («центры убытков») и безрисковые («центры прибылей») части». Соответственно, шахта «Заречная», будучи недропользователем, лишилась части функций по подготовке и отработке запасов, обогащения на собственной фабрике и погрузке. Они вместе с частью персонала, а также функция погрузки угля в вагоны, были выведены в ООО «Техшахтопром». Отбор проб и отслеживание качества угля – во вновь созданное ООО «Угольная компания «Полысаевская». Реализация угля была передана ООО «Углетранс», а также ООО «ТД «Авангард» и ООО «Сибшахтмонтаж».

Все указанные выше юрлица, плюс два учредителя «Углетранса» и руководители двух компаний из пяти, выступают ответчиками по иску. С ТД «Авангард», «Сибшахтмонтажом» и «Углетрансом» шахта заключила в ноябре 2017 и в феврале 2018гг. «договоры поставки» угля. Объём таких поставок между 20 ноября 2017 года и 1 сентября 2019 года составил 5,23 млн тонн на сумму 4,53 млрд рублей. Как отмечено в иске, «поставка должником угля в адрес» этих трёх компаний «осуществляется по заниженной стоимости, ниже среднерыночной и ниже себестоимости добычи, в ООО «Углетранс», приобретая данный уголь у ООО «Сибтехмонтаж», ООО «Техшахтопром» и ООО «ТД «Авангард», реализует его на экспорт по ценам в 6-8 раз выше».

В составе ОАО «Шахта «Заречная» входят одноимённая шахта и шахтоучасток «Октябрьский», обогатительная фабрика «Спутник» и погрузочно-транспортная инфраструктура. Предприятие владеет четырьмя действующими лицензиями на недра – на участки Заречный, шахта «Заречная-2», поле шахты «Октябрьская» и Синклинальный 2 (последний пока не разрабатывается). Максимальный годовой объём добычи в добанкротные времена превышал 5 млн тонн, с такой же мощностью работала фабрика «Спутник». Предприятие было признано банкротом 20 ноября 2017 года. Из 31,48 млрд рублей его кредиторской задолженности 35,66% контролирует ООО «УК «Заречная» (также обанкроченное), 32,7% – ООО «Углетранс», 17,33% – ПАО АКБ «Связь-Банк». В ходе банкротных торгов в 2018-2020гг. цена продававшегося имущества снизилась в 11 раз, до 1,5 млрд рублей, но покупателя не нашлось.

В иске ФНС также указано, что в 2018 году добыча угля на шахте «Заречная» выросла на 64%, а выручка снизилась на 9,1% или 251,5 млн рублей, себестоимость увеличилась на 618,4 млн (на 17%), валовый убыток – на 870 млн рублей (на 98%). «Новая бизнес-модель с участием шахт-банкротов (в иске постоянно упоминается «Алексиевская») и группы лиц –ответчиков позволила вывести из под контроля должников 5,23 млн тонн угольной продукции суммарной стоимостью 20,5 млрд рублей». Убытками в 3,4 млрд рублей налоговая при этом посчитала налоги, недоплаченные в указанный период до 1 сентября 2019 года.

По причине того, что в иске предлагается взыскать убытки не в пользу должника, а кредитора, каковым выступает ФНС, арбитражный суд заявление без рассмотрения оставил до 2 декабря, указав и некоторые другие процессуальные недостатки.

Конкурсный управляющий шахты «Заречная» Григорий Третьяк отказался подробно комментировать претензии налоговой. Он лишь отметил, что с таким подходом ФНС для неё был бы идеальным сценарий, который реализуется сейчас на Юргинском машзаводе. Когда с открытием конкурсного производства работа предприятия прекращается, персонал увольняется. По сведениям «А-П», «новая бизнес-модель» была одобрена не только кредиторами «Заречной», но и самой налоговой в апреле 2018 года. То касается реализации рядового угля с шахты по цене ниже среднерыночной, то она была определена приглашенной экспертной организацией, исходя из качества угля и рыночных цен на него.

Антон Старожилов

Приглашаем на медосмотры!

Медицинское учреждение **КЛИНИКА ООО «АВРОРА»** предлагает услуги по проведению периодических/ предварительных медицинских осмотров

Лицензия на осуществление медицинской деятельности №ЛО-42-01-005714 от 31.01.2019г.

ВСЕ ДЛЯ МЕДОСМОТРА НА МЕСТЕ: флюорография; анализы; все специалисты, включая психиатра, нарколога; тестирование на наркотики; отдельно для организаций предлагаем психиатрическое освидетельствование комиссией их трёх психиатров.

Выписка из Прейскуранта на медицинские услуги ООО «АВРОРА»

✓Медицинская справка на вождение – **1000,00 руб.**
✓Медицинская справка на оружие – **1000,00 руб.**
✓Проведение **предварительного или периодического** медицинского осмотра **мужчины**, (включено все, в т.ч. включая психиатра и психиатра-нарколога и флюорограмму) – **1500,00 руб.**
✓Проведение **предварительного или периодического** медицинского осмотра **женщины до 40 лет и женщины после 40 лет** (включено все, в т.ч. включая психиатра и психиатра-нарколога и флюорограмму) – **1800,00 руб.**
✓Отдельно психиатр или нарколог или флюорограмма – **490,00 руб.**

Внимание для организаций» можем провести медосмотр в субботу!

Регистратура: для индивидуального медосмотра **+7 (3842) 33-33-44 • klinikaavrora.ru • г. Кемерово, Дзержинского, 5Б**
Договора с организациями **+7 903-907-4177** директор, профессор Зотов Евгений Александрович, **profzotov@yandex.ru**

БЕЛОВО ПЕРЕВОДЯТ НА «АЛЬТКОТЕЛЬНУЮ»

Окончание. Начало на стр. 1

5 для теплофикационного отбора, вспомогательного оборудования, химводоочистки и насосной станции. Общий объём вложений компании в проект за два года превысит 1,7 млрд рублей (без НДС), из которых более 1,1 млрд будет направлено на прокладку тепломагистрали, 617 млн рублей – на модернизацию оборудования электростанции.

Помимо этого проект получит 900 млн рублей из федерального бюджета, на эти средства в городе будет проведена реконструкция изношенных участков инженерных сетей и построены новые участки внутриквартальных теплотрасс для повышения надежности централизованного теплоснабжения потребителей.

В рамках этого проекта СГК приобрела (покупателем выступило его АО «Кузбассэнерго») беловские ООО «Теплоэнергетик» и ООО «Термаль», поставляющих тепло на территории Беловского городского округа. В итоге, под контроль СГК перешла одна котельная ООО «Термаль» в центре Белова, и 16 котельных ООО «Теплоэнергетик», расположенных в центральной части города, в поселках Грамотеино, Новый городок и Бачатский, а также 174,5 км тепловых сетей. Указанные объекты находятся у приобретённых ООО в концессии. С учётом поставок с Беловской ГРЭС тепла в поселок Инской в составе Беловского округа, СГК консолидировала 70,3% рынка тепла в городе.

На этом СГК в продвижении перехода на «альткотельную» в Кузбассе не остановится. Компания, по данным Екатерины Косоговой, готовит также расчёты на аналогичный переход для Кемерова, потом будет оценивать для такого перевода Новокузнецк, где нужно взять в концессию сети в контуре действия Кузнецкой ТЭЦ СГК. Компания уже использует такой метод в Рубцовске и в Барнауле, с 1 января 2021 года будет применять его в Канске и в Красноярске. Объём её обязательств по инвестированию в системы теплоснабжения этих городов составляет по «альткотельной» 26 млрд рублей.

Расчёт тарифов «альтернативная котельная» предполагает определение цены на тепло не по методу «затраты плюс», а в рамках свободного ценообразования, ограниченного предельной планкой. Цена на тепло по нему определяется на длительный срок, исходя из возможного предельного уровня при получении от альтернативного источника поставок. В этом случае инвестор получает гарантии возврата своих вложений. Первым муниципалитетом, переходящим на «альткотельную» с будущего года, станет Прокопьевск.

Игорь Лавренков

ЧТО ПРИНЁС «ЗЕЛЕНЫЙ ДЕНЬ» ЖИТЕЛЯМ КУЗБАССА?

СОБЫТИЕ

12 ноября Сбер отмечал свой день рождения и уже третий год подряд в преддверии праздника прошёл Зелёный день – самый выгодный день для действующих и потенциальных клиентов банка. В 2020 году компании и сервисы экосистемы Сбера подготовили более 170 уникальных предложений от разных компаний. Зелёный день объединил людей с самыми разными вкусами и интересами, каждый смог найти для себя что-то актуальное.

В 2020 году самый выгодный день прошёл в два этапа. Частные клиенты могли воспользоваться скидками и специальными предложениями с 11 по 12 ноября включительно, а корпоративные – с 11 по 17 ноября. Важно и то, что в связи с пандемией доступ к скидкам был дистанционный. Все покупки или купоны на скидку можно было получить через сайт или мобильное приложение. Зелёный день стёр все границы, и жители Кузбасса смогли воспользоваться всеми специальными предложениями от Сбера.

Первый заместитель председателя правления ПАО «Сбербанк» **Лев Хасис** подчеркнул, что Зелёный день – не только праздник скидок, но и уверенность, которые всем нам так необходимы сегодня. «С каждым годом наш самый выгодный день становится всё более масштабным и ярким: к нам присоединяются новые партнёры, расширяется палитра скидок. В этом году среди уникальных предложений Сбера были даже самые консервативные банковские продукты, такие как вклады и ипотека».

Действительно впервые в 2020 году в Зелёный день Сбера при одобренной ипотеке можно было купить жильё со скидкой до 20% в более чем 600 жилищных комплексов по всей России. Для жителей Сибири предложение действовало в трёх городах – Барнауле, Новосибирске и Красноярске, а скидка на недвижимость составила от 1 до 3%. Многие клиенты воспользовались выгодной страховой программой «СберСтрахование» и застраховали новую недвижимость с выгодой 40%.

В Зелёный день можно было не только приобрести недвижимость, но и не почувствовать никакой усталости от большого числа покупок. Ведь все они проходили онлайн. В 2020 году различные компании и сервисы экосистемы Сбера подготовили более 170 уникальных предложений для клиентов банка. Среди них – «Okko», «Delivery», «Эльдорадо», «McDonald's», «Газпромнефть», «Победа», «Детский мир» и «Ламода». Технологические бренды представлены фирмами «Xiaomi» и «Huawei».

Помимо этого, партнёры Сбера поддержали Зеленый день своими дополнительными бонусами. Например, при заказе через мобильное приложение «СберМаркет» товаров из «Metro» и «Лента» – 25-процентная скидку на весь ассортимент продуктов и бытовой химии. Пользователи приложения «СберЗдоровье» могли получить бонусом консультацию от специалистов медицинской компании «Инвитро».

Председатель Сибирского банка ПАО Сбербанк **Татьяна Галкина** отметила, что в этом году Зелёный день отличается. «В 2020 году среди наших партнёров не только крупные магазины и компании, но и представители малого и среднего бизнеса. Сбер очень рад этому факту, так как для наших клиентов – это дополнительная выгода. А для компаний малого бизнеса – беспрецедентная. Мы уверены, что в будущем сеть региональных партнёров будет расширяться. Для нас важно, чтобы наши клиенты получали как можно больше уникальных предложений и акций. А наши партнёры открывали перед собой новые возможности».

Впервые идея в свой день рождения не получать подарки, а дарить их возникла у Сбера в 2018 году. В первый же Зелёный день участниками акции стали миллионы россиян. К мероприятию сразу присоединились не только компании экосистемы Сбера, но и десятки партнёров по всей стране. По итогам акции продажи выросли в разы, позитивный эффект отметили как покупатели, так и продавцы, поэтому самый выгодный день в году стал новой традицией, заметной для всей страны. В 2019 году Зелёный день значительно набрал обороты, за два дня акции было обработано рекордное за всю историю банка количество кредитных заявок – 760 тысяч. А сайт акции посетили 7,1 млн уникальных пользователей.

ЦЕНА ВОПРОСА

2 миллиона 700 тысяч рублей господдержки получат четыре сельскохозяйственные потребительские кооператива Кузбасса. Средства предназначены на приобретение сельскохозяйственной техники и оборудования для переработки продукции, сообщила пресс-служба администрации правительства Кузбасса.

53 миллиона рублей льготного займа может получить кемеровское ООО «Инженерный центр АСИ» (производство весоизмерительного оборудования, автоматизированных систем весогабаритного контроля) от российского Фонда развития промышленности по программе «Повышение производительности труда». Как сообщила пресс-служба фонда, экспертный совет ФРП одобрил такое кредитование при общем бюджете проекта ИЦ АСИ в 67,3 млн рублей. Проект предусматривает повышение на 15% производительности труда при изготовлении весового оборудования, кроме того, модернизация даст возможность улучшить качество продукции и снизить себестоимость. Планируется, что компания обновит станочный парк, что позволит сократить закупку деталей весового оборудования, изготовленных с привлечением сторонних исполнителей, на 90%.

700 миллионов рублей уклонения от налогов заподозрили следственные органы в действиях угольной компании на юге Кузбасса, возбудив соответствующее уголовное дело, сообщила пресс-служба следственного управления СК по Кемеровской области. По версии следствия, в период с января 2016 по декабрь 2017 года руководство компании, занимающейся добычей коксующегося угля, уклонилось от уплаты налога на добавленную стоимость. Для этого менеджмент включал в налоговые декларации ложные сведения о суммах налогового вычета с операций по приобретению товаров (услуг) у взаимозависимых компаний, которые были признаны банкротами. Нарушения выявила налоговая инспекция и сотрудники УЭБ и ПК ГУ МВД России по Кемеровской области. В рамках расследования уголовного дела по финансовой документации предприятия будет проведена экономическая экспертиза, в ходе следствия будут приняты меры по возмещению ущерба, причиненного бюджету.

1 миллиард 317 миллионов 62 тысячи 100 рублей составляет сумма контракта на строительство в Кемерове площади для проведения массовых мероприятий на пересечении пр. Притомского и ул. Терешковой. Аукцион на выявление подрядчика 19 октября был признан несостоявшимся из-за получения всего одной заявки – от кемеровского АО «Кемеровоспецстрой». Но она была признана соответствующей требованиям документации, и 3 ноября с этой компанией был заключен контракт со сроком исполнения по 30 июня 2021 года. Им предусмотрено благоустройство и озеленение (620 млн рублей затрат согласно графику в контракте), в том числе, вертикальная планировка (355 млн), строительство 4 контрольно-пропускных пунктов (9,3 млн рублей затрат) и 3 аркад (316 млн), временной сцены (13,2 млн рублей) и др. Строительство площади массовых мероприятий, уже называемой властями города и Кузбасса «Московской», предусмотрено планами развития города и конкретно застройкой Притомского проспекта.

В ПАРЛАМЕНТЕ КУЗБАССА ОБСУДИЛИ ИЗМЕНЕНИЯ В ПАТЕНТНОЙ СИСТЕМЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

11 ноября на площадке Парламента Кузбасса прошло онлайн-обсуждение возможных изменений патентной системы налогообложения (ПСН) в регионе. Организаторами выступили комитет по вопросам бюджета, налоговой политики и финансов Парламента Кузбасса и Министерство финансов Кузбасса, модератором – председатель комитета по вопросам бюджета, налоговой политики и финансов ***Сергей Ващенко****.*

Модератор сразу напомнил участникам дискуссии, что в этом году уже завершающаяся работа по формированию бюджета Кузбасса на будущий год осложняется противоэпидемическими ограничениями, принятыми в целом по стране, и сложной ценовой ситуацией на мировом угольном рынке. И плюсом к этим «глобальным вещам» есть и много локальных проблем и ожидаемых перемен, отметил Сергей Ващенко. Одним из таких изменений должны стать корректировки в региональное законодательство о ПСН.

С будущего года единый налог на вмененный доход (ЕНВД) будет отменен, хотя многие предприниматели надеялись на его сохранение. И Парламент Кузбасса тоже выступал за сохранение ЕНВД в 2021 году, чтобы не экспериментировать в такое сложное время, сообщил Сергей Ващенко. Но на федеральном уровне принято решение об отмене, соответственно, на региональном нужны компенсирующие решения, предложения по совершенствованию ПСН, которые, если уж полностью и не компенсируют резкий рост налоговой нагрузки, то хотя бы минимизируют риски, связанные с ним. Председатель комитета по вопросам предпринимательства и инноваций Парламента Кузбасса **Анастасия Панькова** отметила актуальность и своевременность темы: «Предпринимателям, ранее платившим ЕНВД, предстоит определиться с новой системой налогообложения уже в декабре. Важно снабдить их всей полнотой информации для принятия оптимального в каждом конкретном случае решения».

Заместитель министра финансов Кузбасса – начальник отдела доходов Минфина **Константин Пытченко** сообщил, что ЕНВД весьма популярен в Кузбассе, по итогам 2019 года его использовали 27,6 тыс. индивидуальных предпринимателей, которые заплатили такого налога 770 млн рублей. На патентах работает пока 1,5 тыс. предпринимателей с 2,25 тыс. патентов, по которым был выплачен 71 млн рублей в бюджет.

В своём выступлении он представил основные положения областного законопроекта, над которым в настоящее время завершается работа, «в том виде, который позволит в наибольшей степени учесть интересы предпринимательского сообщества, бюджетной системы и региона».

В ходе подготовки законопроекта в Кузбасс поступили предложения муниципалитетов и департамента по развитию предпринимательства, суть которых сводилась к максимально широкому расширению применения патентной системы налогообложения в регионе. Поэтому Минфин Кузбасса предлагает увеличить с 6 до 24 перечень дополнительных видов деятельности, в отношении которых может применяться ПСН.

Кроме того, Константин Пытченко рассказал о новациях, которые были внесены накануне на федеральном уровне в регулирование патентной системы налогообложения проектом федерального закона № 973160-7. Он отметил, что принятые поправки в федеральное законодательство существенным образом повлияют на доработку законопроекта перед его внесением на рассмотрение в Парламент Кузбасса.

В частности, предусмотрено расширение базового перечня видов деятельности, подпадающих под патентную систему, с 64 до 80. Плюс к этому субъекты РФ получают право расширять этот список другими видами, за исключением деятельности по производству подакцизных товаров, а также по добыче и реализации полезных ископаемых, розничной торговли и услуг общественного питания с площадью зала более 150 кв. метров, услуг по перевозке грузов и пассажиров, если в собственности более 20 автотранспортных средств, и некоторых других. Раньше можно было расширять перечень только за счёт сферы бытовых услуг.

Отменены также ограничения по максимальному размеру ПГВД (раньше он был установлен в 5 млн рублей для городов-миллионников и 1 млн – для остальных), и регулирование здесь полностью отдано субъекту РФ.

В ходе второго чтения в законопроект были внесены изменения, которые максимально передают полномочия по регулированию патентной системы на уровень субъекта федерации. Индивидуальные предприниматели без наёмных работников получат также возможность уменьшать стоимость патента на полную сумму страховых взносов за себя, а при наличии работников – на сумму взносов за них, но не более чем на 50%.

В ходе дискуссии не обошлось без замечаний и возражений. Уполномоченный по защите прав предпринимателей в Кузбассе **Елена Латышенко** отметила, что, согласно проведённым в этом году опросам, 53% предпринимателей указывают на снижение финансовых показателей, 24% – на кризис, 8% – на катастрофу. По её словам, бизнес вынужден нести дополнительную нагрузку на противоэпидемические меры (средства индивидуальной защиты, дополнительная дезинфекция и пр.), а покупательский спрос так и не восстановился. В таких обстоятельствах отказ от ЕНВД, который объективно направлен на поддержку малого бизнеса, несёт риски для бизнеса.

Председатель Кемеровского совета по развитию предпринимательства **Артем Вильчиков** указал, что перечень видов деятельности с учётом его регионального расширения «не дали», тогда как «необходимо широкое информирование предпринимательского сообщества о новой возможности перехода с ЕНВД на патент». Член кемеровского совета **Елена Мосиевская** обратила внимание, что «послабления» в виде патента предлагаются лишь индивидуальным предпринимателям, а для организаций, ООО, которых насчитывается около 5 тысяч в Кузбассе, никаких видов поддержки в связи с переходом на упрощённую и общую систему не предусмотрено. Тогда как для них налоговая нагрузка вырастет не менее чем в 2,5 раза. Сергей Ващенко согласился рассмотреть предложения совета, попросив предоставить их в письменном виде с аргументами в пользу того или иного решения вопроса.

«Наш комитет по вопросам предпринимательства и инноваций Парламента Кузбасса внимательно следит за планируемыми изменениями патентной системы налогообложения, – отметила в заключение Анастасия Панькова. – Последние новости на эту тему должны обрадовать плательщиков данного режима и тех, кто только планирует оформить патент для своего бизнеса. По моему мнению, предложенные изменения позволят сделать патентную систему более популярной».

АНОНС

БИЗНЕС ПОСЛЕ ПАНДЕМИИ. НОВАЯ РЕАЛЬНОСТЬ

Группа изданий «Аванта» совместно с Центром «Мой бизнес. Кузбасс» и ВК «Кузбасская ярмарка» 11 декабря 2020 года проводят Экономический конгресс «Бизнес после пандемии. Новая реальность».

Две офлайн площадки одновременно – Кузбасский технопарк (г. Кемерово) и Кузбасская ярмарка (г. Новокузнецк), ZOOM-подключение для всех желающих.

Основные темы для обсуждения:

- *Новые формы взаимодействия с властью. Стало ли проще бизнесу получать ответы на актуальные вопросы? Какие проблемы еще существуют?*
- *Уроки Ковида. Какие главные выводы сделала малый бизнес.*
- *Рецепт «успеха». Какие новые возможности открыл для себя бизнес? Какие решения применяли для того, чтобы спасти своё дело? Истории решения актуальных проблем от предпринимателей.*
- *Может ли сегодня бизнес выжить в одиночку? Новый взгляд на коллаборации.*
- *Праздник онлайн – вынужденная мера или новый формат для встреч? / Индустрия досуга и развлечений. Как поменялась эта сфера? Какие решения предлагают организаторы праздников в период пандемии?*

Приглашаем предпринимателей, представителей малого бизнеса, самозанятых и просто тех, кому интересны эти темы.

Предварительная регистрация и уточняющие вопросы можно задать:
e-mail: editor@avant-partner.ru

«ЭКСПЕРТ РА» ПОДТВЕРДИЛ ВЫСОКИЙ РЕЙТИНГ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ БАНКА «ЛЕВОБЕРЕЖНЫЙ»

Рейтинг на уровне ruA- со стабильным прогнозом, присвоенный банку год назад, подтвержден 3 ноября 2020 года.

«Рейтинг кредитоспособности отражает невысокие рыночные позиции банка при высокой рентабельности, а также адекватных оценках качества активов, ликвидности, запаса по капиталу и уровня корпоративного управления», – говорится в заключении «Эксперт РА».

Аналитики отмечают, что концентрация бизнеса в одном регионе может влиять на финансовые показатели банка при ухудшении конъюнктуры рынка. Так, на Новосибирскую область приходится более 60% кредитного портфеля и около 85% привлеченных средств физических, юридических лиц и ИП.

Капитал банка устойчив к кредитным рискам и на 01.10.20 составляет 10,3 млрд рублей. Рентабельность и операционная эффективность оцениваются как высокие. Хорошие показатели рентабельности позволяют банку поддерживать запас капитала и распределять дивиденды в размере 20% от чистой прибыли ежегодно. Напряженная эпидемиологическая обстановка не должна значительно повлиять на капитал и рентабельность.

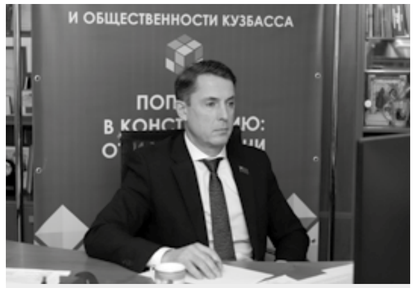
Активы банка на конец третьего квартала 2020 г. составили 72,8 млрд рублей. Более половины из них сформировано кредитами физлиц, юридических лиц и ИП. Портфель ссуд физлицам почти на 50% сформирован необеспеченными потребительскими кредитами, ЮЛ и ИП – на 70% представлен кредитами МСБ. 22% в структуре активов приходится на средства в Банке России и коммерческих банках, 14% – на ценные бумаги эмитентов с высокими рейтингами.

Комфортный запас балансовой ликвидности и гранулированная база кредиторов обеспечили банку хорошую ликвидную позицию. Аналитики также отмечают, что система корпоративного управления, стратегического планирования и риск-менеджмента в целом соответствует поставленным перед банком задачам. В числе рекомендаций – провести ротацию аудитора отчетности по РСБУ и МСФО.

Агентство «Эксперт РА» прогнозирует высокую вероятность сохранения кредитного рейтинга Банка «Левобережный» (ПАО) на уровне ruA-. Рейтинг является долгосрочным и устанавливается не реже раза в год.

На правах рекламы. Банк «Левобережный» (ПАО). Лицензия Банка России №1343

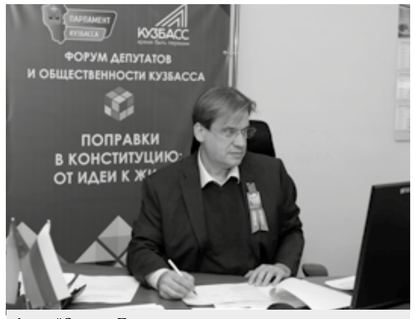
ИНИЦИАТИВНОЕ БЮДЖЕТИРОВАНИЕ КАК ПРИМЕР ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ВЛАСТИ И ОБЩЕСТВА



Сергей Ващенко, председатель комитета Парламента Кузбасса по вопросам бюджета, налоговой политики и финансов

Очередная дискуссия Онлайн-форума депутатов и общественности Кузбасса «Поправки в Конституцию: от идеи к жизни» была посвящена опыту и перспективам развития проектов инициативного бюджетирования «Твой Кузбасс – твоя инициатива». Организаторы дискуссионной площадки – комитет по вопросам бюджета, налоговой политики и финансов и комитет по вопросам государственного устройства, местного самоуправления и правоохранительной деятельности Парламента Кузбасса.

«Инициативное бюджетирование – очень удачный пример взаимодействия власти и общества, его проекты доказывают свою актуальность буквально ежедневно, – отметил председатель комитета Парламента Кузбасса по вопросам бюджета, налоговой политики и финансов **Сергей Ващенко**, выступавший модератором обсуждения. Региональный закон об инициативном бюджетировании был принят в Кузбассе уже два года назад по инициативе губернатора **Сергея Цивилева**, и практика показала «жизнеспособность и актуальность» этого подхода.



Алексей Зеленин, Председатель комитета по вопросам государственного устройства, местного самоуправления и правоохранительной деятельности Парламента Кузбасса

«Дата проведения дискуссии выбрана не случайно, ведь уже 5 ноября стартует новая заявительная кампания конкурса «Твой Кузбасс – твоя инициатива» на будущий год», напомнил Сергей Ващенко. И проводится она, чтобы «придать новый импульс этой масштабной работе». Председатель комитета по вопросам государственного устройства, местного самоуправления и правоохранительной деятельности Парламента Кузбасса **Алексей Зеленин** отметил высокий уровень взаимодействия власти и граждан при реализации проектов инициативного бюджетирования и поделился идеей по обобщению данного опыта в методическом пособии с лучшими из реализованных практик.

Начальник контрольно-аналитического отдела Министерства финансов Кузбасса **Светлана Казакова-Казаковская** сообщила, что за два года действия программы «Твой Кузбасс – твоя инициатива» было реализовано 249 проектов, в том числе 142 в текущем году. В 2021 году планируется реализовать еще не менее 100. Растет финансирование программы из регионального бюджета: если в 2019 году на эти цели было заложено 100 млн рублей, то на 2020-2023гг. ежегодный объем финансирования составит уже 125 млн рублей. В 2019 году, по её данным, в программе приняли участие 106 из 192 муниципальных образований региона, или 55% от общего числа, в этом году их стало уже 134, или 70%.

Светлана Казакова-Казаковская отметила, что самыми активными участниками и в 2019 году, и в нынешнем были муниципальные образования из Промышленновского и Краснинского муниципальных округов, Таштагольского и Тисульского муниципальных районов, Прокопьевска. Минимальное количество заявок для участия в программе пришло из Беловского, Топкинского, Новокузнецкого, Прокопьевского, Юргинского и Яшкинского районов и округов.

Представитель Минфина рассказала о критериях, по которым происходит отбор, о требованиях к проектам и об источниках финансирования. Отдельное внимание было уделено изменениям, которые произойдут с 1 января 2021 года благодаря принятым на последнем заседании Парламента Кузбасса поправкам в закон. Так, для большего количества муниципалитетов доля софинансирования проектов снизится с 50% до 10%, остальные 90% добавит областной бюджет. Кроме того, законодательно исключена возможность использования реализованных проектов в коммерческих целях. Ещё одно нововведение – появился механизм возврата средств граждан, бизнеса и муниципальных образований, сэкономленных в ходе реализации проектов.

«Фишечка» именно кузбасских проектов – это реализация в течение текущего финансового года, «потому что жителям очень важно видеть результат своей работы, своего участия в решении проблем», подчеркнула Светлана Казакова-Казаковская. Ведь население участвует в софинансировании проектов наряду с местным бюджетом и бизнесом. В прошлом году участие жителей было на 4,1 млн рублей, местного бюджета на 25,3 млн и бизнеса на 5,5 млн рублей, в этом году – на 6,7 млн, на 44,5 млн рублей и 8,5 млн соответственно. Взносы от жителей в прошлом году были в среднем от 100 до 500 рублей и отдельные до 5,2 тысяч, в этом году от 100 до 1000 рублей в среднем и до 10 тысяч отдельные. «Приятно, что и бизнес увеличил свое участие, и жители стали активнее, и выросло число благополучателей от реализации проектов – с 414 тысяч до 916,6 тысяч кузбассовцев», добавила представитель Минфина.

Во встрече приняли участие руководители Советов народных депутатов практически всех муниципальных образований Кузбасса. Все они рассказывали, что удалось сделать благодаря участию в программе «Твой Кузбасс – твоя инициатива». В основном это обустройство детских и спортивных площадок, ремонт стадионов и пешеходных дорожек, благоустройство мест захоронения и мемориалов, ремонт школ и детских садов.

«Трудно переоценить значимость данной программы для сельских поселений, поскольку это уникальная возможность создать для жителей села новые инфраструктурные объекты», – отметила председатель Совета народных депутатов Гурьевского муниципального округа **Елена Баранова**. – Мы видим, что люди гораздо бережнее относятся к объектам благоустройства, в создание которых внесли свой вклад, снижаются иждивенческие настроения, растёт вовлечённость в бюджетный процесс, в развитие своей территории».

Прием заявок на конкурс «Твой Кузбасс – твоя инициатива» продлится до 18 декабря.

КУЗБАССКАЯ КОМПАНИЯ СТАЛА ПРИЗЁРОМ ВСЕРОССИЙСКОГО КОНКУРСА «ЭКСПОРТЁР ГОДА»

ООО «КЕДР ЭКСПОРТ» из Кемерова стало призёром Всероссийского этапа конкурса «Экспортёр года». Кузбасская компания-производитель продукции из дикоросов заняла третье место в номинации «Экспортёр года в сфере агропромышленного комплекса» в категории «Малое и среднее предпринимательство».

Подведение итогов ежегодной Всероссийской премии в области международной кооперации и экспорта прошло накануне в Российском экспортном центре. Федеральная конкурсная комиссия, состоящая из руководителей Российского экспортного центра, представителей федеральных органов власти и деловых объединений, определила победителей. Торжественное награждение победителей и призёров состоится 9 декабря этого года в рамках форума «Сделано в России» в Москве.

Всего на участие в конкурсе в этом году было подано свыше 1700 заявок. В результате голосования конкурсной комиссии среди 85 победителей окружных этапов были выбраны 13 победителей и 24 призёра в 12 номинациях. Компании оценивали по объёму экспортных поставок, разнообразию поставляемой продукции и географии международной торговли.

«Призовое место во Всероссийском конкурсе – это признание заслуг и успехов компании, а также той работы, которая проводится в регионе в сфере поддержки компаний-экспортеров. «КЕДР ЭКСПОРТ» производит продукцию, которая очень востребована у иностранных покупателей, поэтому компания относится к числу тех товаропроизводителей, кто очень активно ведёт экспортную деятельность в регионе. Помогает ей в этом – региональный Центр поддержки экспорта. Центр компенсирует затраты на размещение компаний на международных электронных площадках, помогая таким образом бизнесу выходить на мировые рынки и искать потенциальных партнеров за рубежом. Мы стремимся к тому, чтобы таких успешных компаний в Кузбассе было как можно больше, поэтому в Центре готовы оказать поддержку всем экспортоориентированным малым и средним компаниям, средства на эти цели предусмотрены», – отметил заместитель губернатора по экономическому развитию **Константин Венгер**.

«КЕДР ЭКСПОРТ» занимается производством продукции из сибирских дикорастущих растений. На сегодняшний день 90% продукции идёт на экспорт. В год предприятие перерабатывает от 600 до 1000 тонн кедрового ореха в скорлупе. Продажа осуществляется оптом и в розницу на территории России. Первые экспортные поставки компания осуществила в 2016 году в Германию и Словению. В настоящий момент география зарубежных продаж представлена 10 странами Европы и Ближнего Востока. В компании налажен полный цикл производства от сбора урожая кедрового ореха в экологически чистых лесах Сибири до переработки и фасовки с использованием самого современного высокотехнологичного оборудования. Спросом пользуются как ядра ореха, так и сами шишки, орех в скорлупе и масло.

Компания «КЕДР ЭКСПОРТ» является получателем господдержки в рамках национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы». При содействии Центра поддержки экспорта Кузбасса компания смогла выйти на международный маркетплейс AllBiz, принять участие в реверсной бизнес-миссии зарубежных компаний в Кузбасс. Компания регулярно получает консультационную поддержку от специалистов Центра по вопросам ведения экспортной деятельности. «КЕДР ЭКСПОРТ» также стал одним из пяти победителей регионального конкурса «Экспортёр года», который проводит Центр поддержки экспорта в Кузбассе, в качестве награды получив сертификат на компенсацию авиаперелёта до места проведения одной из международных выставок или бизнес-миссий (на выбор).

Для справки: *Всероссийская премия «Экспортёр года» была учреждена в рамках реализации национального проекта «Международная кооперация и экспорт» для организаций и предпринимателей, успешно проявивших себя в экспорте несырьевых/неэнергетических товаров работ и услуг и результатов интеллектуальной деятельности.*

Центр поддержки экспорта Кузбасса начал работу в июле 2019 года в рамках нацпроекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы». Центр помогает как начинающим, так и действующим экспортёрам. Здесь предприниматели региона могут получить консультации по внешнеэкономической деятельности, воспользоваться услугами по поиску покупателей за рубежом, международной сертификации, переводу презентационных материалов и сайта на иностранный язык, разместить свои товары на международных маркетплейсах и принять участие в международных выставках и бизнес-миссиях. Кроме того, совершенно бесплатно пройти обучение основам экспортной деятельности.

Проконсультироваться по вопросам получения господдержки на развитие экспортной деятельности можно по телефону Центра: **+7 (3842) 77-88-60**, или заполнив заявку на получение услуг на сайте Центра – **export42.ru**

АНОНС

В Кузбассе пройдёт масштабная онлайн-конференция по ВЭД

3 декабря Центр поддержки экспорта Кузбасса проведёт онлайн-конференцию, посвящённую актуальным вопросам внешнеэкономической деятельности.

В программе конференции – выступления представителей РЖД, Почты России, таможни о новых реалиях экспорта в условиях пандемии. Они расскажут об изменениях, новшествах в логистике при осуществлении экспортных поставок.

Далее участники смогут выбрать одну или несколько комнат Zoom и пройти практикум по следующим темам:
- поиск покупателя и выбор рынка,
- экспортный контракт,
- электронная торговля.

После чего стартует большой блок выступлений известных российских экспертов в области экспорта:
- **Николай Вавилов** (известный востоковед-китаист, эксперт Российского экспортного центра) – он расскажет о нюансах торгового сотрудничества с Китаем;
- **Дина Горчакова** (старший эксперт по электронной коммерции АО «Российский экспортный центр») – она поделится лайфхаками по выходу на международные электронные площадки и расскажет об актуальных особенностях мировой интернет-торговли.

Участие в онлайн-конференции примут представители органов власти, курирующие экспорт и предпринимательство в регионе, предприниматели Кузбасса, представители инфраструктуры поддержки малого и среднего бизнеса, эксперты в области несырьевого неэнергетического экспорта и e-commerce.

Центр поддержки экспорта Кузбасса проводит онлайн-конференцию в рамках национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы».

Участие в мероприятии бесплатное, ссылка на регистрацию появится в ближайшее время.

Следите за новостями:
- на сайте export42.ru,
- в telegram-чате «Экспорт Кузбасса»,
- в социальных сетях Центра.

мой бизнес продвижение на экспорт Кузбасс

ПО ВЕЛЕНИЮ СЕРДЦА

Как говорят, социальный бизнес – это не про бизнес, а про помощь людям. «А-П» расскажет вам истории успеха людей, которые видят возможности там, где другие люди видят только проблемы. Проект реализуется в рамках нацпроекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» при поддержке министерства экономического развития России, правительства Кузбасса и «Мой бизнес Кузбасс» и Центра инноваций социальной сферы Кемеровской области.

материал подготовлен при поддержке

Центр инноваций социальной сферы Кемеровской области

мой бизнес Кузбасс

Елена Чибисова: «Всё можно преодолеть»

Человек с большим сердцем и далеко идущими планами. Именно так можно охарактеризовать директора пансионат «Старобеловский» Елену Чибисову. Её девиз по жизни: «Хорошо там, где ты живешь. А если плохо, значит ты ничего не делаешь». Руководствуясь этим правилом, в 2015 году Елена открыла первый пансионат для пожилых людей в Старобелово, спустя пять лет второй. О своём жизненном пути она рассказала «А-П».

– Вы очень долго работали в школе. Как вы стали предпринимателем и почему решили открыть пансионат для пожилых людей?

– Я действительно долго работала в школе. А точнее 42 года я преподавала ОБЖ и технологию, была завучем по воспитательной работе. Для меня это было очень интересное и творческое время. Мы с ребятами выпускали школьную газету «Свой голос», создавали проекты, участвовали и побеждали в конкурсах. Уже тогда появилась мечта организовать своё детское творческое объединение, но время шло, инвестиций не было, а желание меньше не становилось. По воле судьбы или случая, я столкнулась с проблемой пожилых людей и не смогла пройти мимо. Долго думала, советовалась с друзьями, семьёй и приняла решение открыть пансионат для престарелых и инвалидов.

– С какими трудностями вы столкнулись в начале своего пути?

– Их было много, всего и не упомнишь. Когда пришла идея открыть пансионат, то здание мы не искали. У меня был участок, и на нём недостроенный дом. Сделали ремонт, оборудовали всем необходимым и летом 2015 года открыли свои двери. Рекламу мы нигде не давали, но уже в июле к нам пришла первая бабушка. Постепенно стали приходить и другие. Первая проверка была поражена условиями содержания. На тот момент у нас было четыре постояльца, для них работал повар и две сиделки. В пансионате уютно, пахнет мёдом, мятой, горячими ватрушками с творогом. После этого стали привозить стариков с других пансионатов. Самое же сложное для меня оказались не организационные вопросы, а равнодушие людей. Были случаи, когда при живых детях приходилось хоронить наших постояльцев самим. Душевная чёрствость родственников большое испытание и общественное явление, с которым необходимо бороться.

– Что самое трудное в работе с пожилыми людьми?

– Создать социум, в котором тебя поймут, помогут и не осудят. У нас есть разные люди и с деменцией, и с болезнью Альцгеймера. При этом, никто не осуждает, не ругается с ними, а наоборот все помогают и поддерживают. Это касается всего коллектива и других постояльцев. Все относятся друг к другу с пониманием и уважением. Для меня очень важно, чтобы пожилым людям здесь было действительно комфортно, не только физически, но и душевно, чтобы они не чувствовали себя брошенными и одинокими. Понимали, их не осудят.

– На какие качества вы обращаете внимание, когда берёте на работу человека?

– Здесь важно понимать, что работать со стариками не каждый может. Пожилые люди требуют много внимания и заботы. Работа физически и морально трудная, именно поэтому лодыри у нас не задерживаются. Для меня важно, чтобы человек умел и хотел работать, а также был милосерден. У нас сложился замечательный коллектив. Все внимательные и понимающие. При этом, сейчас многие получают дополнительно медицинское образование. Нам важно, чтобы наши постояльцы получали квалифицированную помощь и заботу.

– Часто ли родственники приезжают и навещают пожилых родителей?

– По-разному бывает. Для меня самое страшное и сложное то, что родственники теряются и отказываются от своих родителей. Запущенных стариков мы выхаживаем, а вот душевные раны залечить не в наших силах. Именно поэтому для меня важно помочь наладить отношения между родственниками, чтобы они вновь общались с бабушками и дедушками. Не важно, что было раньше – это родители и сейчас им требуется внимание и забота. Тесная связь с детьми, внуками и другими родственниками – это то, что им так необходимо и важно. Наладить отношения внутри семьи очень трудно, а порой и невозможно. Бытовые вопросы можно решить – это мелочи, которые требуют системного и ответственного подхода. К сожалению, человеческая душа нам неподвластна.

– Зачем вы это всё делаете?

– Проблема стариков – это проблема всего общества. Она животрепещущая и нерешенная. Пока не приняли никаких глобальных решений на государственном уровне, нужно каждому делать то, что от него зависит. Мне по силам – позаботиться о какой-то части из них, этим я и занимаюсь – не могу оставаться в стороне. Мне очень хочется показать и научить молодых людей, как нужно ухаживать за стариками, как общаться с ними. Ведь, по отношению к пожилым людям можно судить об уровне нации, её культуре.

– Что удалось достичь на сегодняшний день?

– У нас уже есть два пансионата. Каждый из них оборудован видеонаблюдением и в каждом мы создаём уют и домашнюю атмосферу. Как я уже говорила, первый мы открыли в 2015 году. В нём 20 постояльцев. Второе здание мы приобрели в 2015 году, и пять лет ушло на ремонт. Нам пришлось проводить свет, воду и много чего ещё. В будущем количество проживающих в пансионате составит 60 человек, а пока там живут только 8 человек.

– Кто вас поддерживает на протяжении всего пути? Кто помогает преодолевать трудности?

– Моя семья и друзья. Плюс чувствуется негласная поддержка общественности. Многие приезжают и оставляют новые вещи, постельное белье, книги, цветы. Они ничего не просят взамен, и это трогает до глубины души. Помимо этого, нам помогают местные власти, центр занятости и волонтеры. Вокруг меня много хороших и неравнодушных людей. Мы команда, которая делает одно больше дело.

– Обращались ли вы за помощью к государству?

– Не было необходимости. Я счастливый человек и получилось так, что очень много людей помогают мне. Это и местные жители, и администрация района, и центр занятости. Можно сказать, по счастливой случайности, я обрела нового помощника в лице центра инноваций социальной сферы Кемеровской области.

– Как началась ваша совместная работа?

– Мне пришло письмо на электронную почту с информацией о том, что можно попасть в реестр социальных предпринимателей. А также в письме была информация, что для этого необходимо сделать и какие документы заполнить. Я ответила на письмо, со мной связались специалисты центра, а дальше сопровождали на каждом шагу. Мы очень рады, что теперь входим в этот реестр, так как это сообщество людей, которые работают в социуме. У нас одни проблемы, вопросы и это здорово, что ты можешь поговорить с теми, кто тебя 100% поймёт. А центр объединяет нас всех, берет под своё крыло и помощь не заканчивается после оформления документов. Мы продолжаем держать связь с ними, постоянно общаемся. У меня появилась возможность задать любой вопрос и получить ответ. Они делают большую и очень важную работу.

– Какие планы у вас на будущее?

– Ввести музыкальную терапию, сделать солевую комнату и обустроить второй пансионат. Помимо этого, также открыть дневную терапию, чтобы старики могли приходить к нам днём, общаться и получать положительные эмоции. А также очень хочется, чтобы наш коллектив «Бабье лето» получил признание за пределами Белова. Кто-то скажет, что тщеславные, пускай. Это очень важно для меня и для тех, о ком я забочусь.

Людмила Попик: «Есть только один способ проделать большую работу – полюбить её»

Продать квартиру и взять три кредита для того, чтобы открыть пансионат по уходу за пожилыми людьми и инвалидами «МИЛАсердие». Зачем Людмила Попик пошла на такой серьёзный шаг? Почему она выбрала именно этот путь? Об этом она рассказала «А-П».

– Как вы начали свой путь в предпринимательство?

– С маркетинга. Я долгое время занималась продвижением товаров и услуг по макияжу, стала директором. Параллельно с этим работала в кадетском корпусе старшим вожатым. В какой-то момент оставила всё, так как чётко осознала – хочу от жизни большего. В это же время моя родственница открыла пансионат и много мне о нём рассказывала. Я стояла на перепутии, и всё чаще меня стали посещать мысли об открытии своего пансионата. Постепенно поняла, что именно так и должна поступить.

– Почему выбрали именно это направление деятельности?

– Ответ очень прост: это моё. Из всех видов деятельности, которыми я могла бы заняться – это мне ближе всего. Я не могу сидеть шить, вязать. А вот с бабушками поговорить, посмеяться, подмыть, накормить, вовремя пошутить и подержать мне только в радость. Здесь нужно ловить их индивидуальность и к каждому найти свой подход. Я это делаю с удовольствием.

– Ваша семья сразу поддержала вашу идею открыть пансионат или были сомнения?

– Конечно, были сомнения. На семейном совете обсудили, взвесили все за и против и решили всё-таки открыть. Честно говоря, открытие было на таком энтузиазме, что сейчас сама себе удивляюсь: «Как я это смогла сделать?». Они и сейчас меня поддерживают и во всём помогают. Я точно знаю, что могу на них положиться.

– Как вы нашли здание для открытия пансионата?

– Это было очень непросто и отняло много времени, сил и финансов. Я обычный человек, и у нас не было таких сбережений, чтобы просто пойти и купить дом. Искали сначала в Плотниково, но там ничего не нашли. Для нас всё было дорого. Через подругу нашли дом в соседней деревне – Калинкино. Дом нам сразу понравился. Он находится за деревней, но при этом ближе к трассе и районному центру. А это для нас очень удобно и важно.

– И где взяли деньги на покупку и обустройства дома?

– Продали свою квартиру плюс с мамой взяли 3 кредита, а остаток выплачивали в рассрочку. Вот так нелегко мы купили дом. Мы воспользовались всеми способами, какие только были доступны. Проблемы на этом не закончились. После того как мы наскребли деньги и купили дом, на его обустройство средств не осталось. На это ушло ещё около двух лет. Приобретали всё постепенно. Только пожарную сигнализацию установили сразу. Это стало возможным благодаря тому, что нам одобрили рассрочку на длительный срок.

– Что самое сложное в вашей работе?

– Для меня любой бытовой вопрос – это мелочи, текущая работа. Самое сложное – это подбор персонала. Люди должны не просто вовремя оказывать помощь, а любить этих бабушек и дедушек. А ещё быть ответственными, пунктуальными и добросовестными. Я понимаю, что всегда буду нуждаться в профессионалах. Конечно, сейчас уже есть слаженный коллектив – 11 человек. Но кадровый вопрос всегда актуален, и он никогда не уйдёт.

При этом, трудностей хватало всегда. С самого начала и до сегодняшнего дня самая большая проблема для нас – это финансовая составляющая. Когда у тебя за душой не гроша, а хочется творить, делать и хочется оказывать достойные услуги, то приходится выкраивать с доходов ресурсы, чтобы развиваться, улучшаться, двигаться вперёд. К сожалению, даже сегодня денежных средств катастрофически не хватает.

– Вы помните своего первого постояльца? Расскажите о нём?

– Конечно, помню! Мой первый и мой самый любимый дедушка – это Анатолий Алексеевич. Привезли сыновья, после инсульта не мог оставаться один и сам себя обслуживать. Мы с ним были как ниточка с иголочной. Он всегда был рядом: я на кухню, и он со мной, я в огород, и он тоже. Если лягу отдохнуть, сядет около ног сон стережёт. Мы с ним много времени провели вместе. К сожалению, его уже нет с нами.

– В вашем пансионате уже 30 человек и это довольно много. Сложно ли наладить отношения между ними?

– Мне кажется, как и в любом другом коллективе. Бывают свои проблемы и конфликты. Между нашими постояльцами сложились тёплые и семейные отношения. Не буду скрывать, что бывают небольшие стычки, но мы их стараемся решить сразу. Радует и то, что родственники посещают постоянно. Если нет возможности приехать, то звонят, интересуются здоровьем, просят прислать фото и видео. Мы с ними держим постоянный контакт.

– Чего удалось достичь на сегодняшний день?

– Для меня есть два вида достижений и успеха – материальный и нематериальный. Если говорить о первом, то самая моя большая гордость – это отдельный пищеблок, который мы практически доделали. Остались последние штрихи. Для меня важнее другой момент – люди доверяют мне своих родственников. К этому я шла почти 8 лет, и это титанический труд. Сегодня я не нуждаюсь в рекламе, которую давала в самом начале своего пути. Люди сами меня находят, звонят и обращаются за помощью. Именно поэтому для меня успех – это авторитет, которого я добилась на сегодняшний день.

Ещё одно важное достижение для меня – это то, что этот год я впервые получила статус социального предпринимателя. Благодаря центру инноваций социальной сферы Кемеровской области наше предприятие получила официальный статус и вошло в реестр.

– Чем именно вам помог центр инноваций социальной сферы?

– Всем. Без их помощи я бы никогда не собрала и не оформила необходимые документы. Предприниматели – это люди, которым всегда некогда. Мне постоянно звонили с центра, напоминали о документах, помогали заполнять, объяснили каждый шаг. Некоторые бланки мы заполняли по телефону. Я сижу перед компьютером и набираю нужную информацию, а на том конце трубки мне диктуют и рассказывают каждый шаг. Я благодарна за такое внимательное отношение. Это дорогого стоит, когда тебе искренне помогают и поддерживают.

– Какие у вас планы на будущее?

– Улучшение жилищных условий, мы заложили фундамент на продление первого этажа. Плюс у нас задача построить прачку. Мы пока не хотим сильно увеличивать количество постояльцев, так как для нас важно качество, а не количество.

материал подготовлен при поддержке

Центр инноваций социальной сферы Кемеровской области

мой бизнес Кузбасс

Сэкономить силы и время предпринимателя

У вас свой бизнес и вы не успеваете следить за всеми нововведениями? Нужен совет по финансовому планированию и маркетингу? Не знаете, куда бежать за помощью? Ответы на все вопросы можно получить в центре «Мой Бизнес» на программе «Школа предпринимательства». Она пройдёт с 7 по 12 декабря 2020 года.

КОНЦЕНТРИРОВАНО И АКТУАЛЬНО

Обучение включает шаги, которые помогут проанализировать и оптимизировать деятельность предприятия с помощью различных инструментов. «Школа предпринимательства» содержит 9 модулей от анализа бизнеса до секретов маркетинга. Программа разработана для действующих предпринимателей АО «Корпорация «МСП» совместно с российскими общественными организациями и высшими учебными заведениями, осуществляющими деятельность в области поддержки бизнеса.

Профессионалы своего дела не только расскажут, но и покажут, как провести полный анализ действующего предприятия и разработать план развития. А также раскроют секреты улучшения финансовых и производственных показателей бизнеса в короткие сроки.

Директор центра «Мой Бизнес» в Кузбассе **Кристина Шинкарюк** рассказала, что главное преимущество программы – концентрированные знания, которые обучающийся получает в короткие сроки. «Мы живём в эпоху быстрых изменений, и бизнес не может работать по старым моделям. Программа продумана таким образом, что за несколько дней предприниматель получает актуальную информацию по всем интересующим его вопросам. Благодаря этому человек экономит свои силы и время. Ему не нужно самостоятельно разбираться в сложных вопросах и нюансах. Он получает всю информацию от экспертов, и возможность задать все интересующие вопросы. После программы предприниматель научится видеть, изменять, моделировать и проектировать свой бизнес, исходя из собственных целей и задач».

Она также подчеркнула, что центр «Мой бизнес» создан в рамках нацпроекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы». И объединяет на своей площадке всю инфраструктуру поддержки предпринимательства, существующую в регионе. А это значит, что участники программы получат комплексную поддержку. «Центр помогает бизнесу в максимально короткие сроки. Мы понимаем, что для предпринимателей важно владеть новой информацией и быстро получать ответы на свои вопросы. Именно для этого и работают специалисты нашего центра. Помощь является бесплатной и доступной абсолютно для всех. А наши программы обучения помогают здесь и сейчас улучшить бизнес-процессы», – отметила Кристина Шинкарюк.

ЗДЕСЬ И СЕЙЧАС: ВРЕМЯ ДЕЙСТВОВАТЬ

Ведущий специалист центра «Мой бизнес» **Ирина Муратова** рассказала, что в условиях пандемии курс будет актуален для всех. «Коронавирус внёс свои коррективы в нашу жизнь, и за последние несколько месяцев произошли серьёзные изменения. Предприниматели просто не успевают следить за всем, что происходит. Человек, который придёт на школу, получит не только актуальную информацию обо всех мерах поддержки и изменениях этого года, но и узнает чего стоит ждать в будущем. Немаловажным фактом является и то, что обучение абсолютно бесплатное. Мы взяли на себя все организационные вопросы и пригласили лучших экспертов. Если у слушателя программы останутся вопросы, то он всегда может обратиться в центр «Мой бизнес» и получить помощь».

Она также отметила, что впервые школа пройдет в онлайн формате. «Самое главное преимущество – экономия времени. Новый формат позволит нашим слушателям не тратить время на дорогу и уделять максимальное количество времени учёбе. Не стоит забывать и о безопасности. Ученики и преподаватели «Школы предпринимательства» не подвергнут себя риску заразиться коронавирусной инфекцией. А само обучение будет проходить дома в комфортных условиях».

Участники прошлого курса отмечают, что после его прохождения смогли применить свои знания сразу. **Ирина Попова** рассказала, что благодаря обучению посмотрела на своё дело по-другому. «Нас научили анализировать свой бизнес, рассказали о множестве нюансов и важных моментов. У меня появились новые идеи, и я нашла много вещей, за которые можно зацепиться и доработать. Важно и то, что на реализацию новых идей не ушло много времени. А какие-то изменения были реализованы во время прохождения курса».

Илья Щеглов отметил, что занятия в «Школе предпринимательства» помогают лучше понять свой бизнес. «Нельзя выделить какой-то блок или тренинг, здесь важно рассматривать в комплексе. Всё было важно, интересно, а главное – полезно».

До начала программы осталось совсем мало времени. Для того, чтобы стать участником программы «Школа предпринимательства» нужно пройти по Qr-коду на официальный сайт центра «Мой бизнес» и подать заявку. Можно также заявить о своём желании по телефону: **+7 (3842) 77-88-70**. Участие в проекте бесплатное. Центр «Мой бизнес» находится по адресу: **г. Кемерово, Сосновый бульвар, дом 1.**

Главный редактор Галина Федоровна Красильникова.
Газета «Областной экономический еженедельник «Авант-ПАРТНЕР» учреждена ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс».
Издатель – ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс». Зарегистрирована Сибирским окружным межрегиональным территориальным управлением Министерства РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций. Свидетельство о регистрации № ПИ 12-1924 от 25.06.2003 г.

АДРЕС РЕДАКЦИИ, УЧРЕДИТЕЛЯ И ИЗДАТЕЛЯ: 650991, Россия, Кемеровская область, г. Кемерово, ул. Красноармейская, 136, оф. 526. т./ф.(3842) 585-616. Адрес электронной почты главного редактора editor@avant-partner.ru; электронная версия издания в сети Интернет www.avant-partner.ru. **Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов. При перепечатке журналистских материалов прямая ссылка на «Авант-ПАРТНЕР» обязательна. Использование оригинал-макетов и элементов дизайна газеты без ведома редакции запрещено.** Материалы в рубриках ЛИДЕР, СОБЫТИЕ, ДАТА, КРУПНЫМ ПЛАНОМ, ТЕХНОЛОГИИ, выходят на правах рекламы. Время подписания номера в печать по графику в 09.00. Сдан в печать в 09.00. Объём 2 п.л. Печать офсетная. Тираж 4500 экз. Распространение: подписка, VIP-рассылка – бесплатно. В розницу – цена договорная. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе Издательского Дома «Деловой Кузбасс». Газета отпечатана в ООО «Лазурь-К», 650099, Россия, Кемеровская область, г. Кемерово, пр. Кузнецкий, 85Б.

НОВЫЙ СЕЗОН – НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

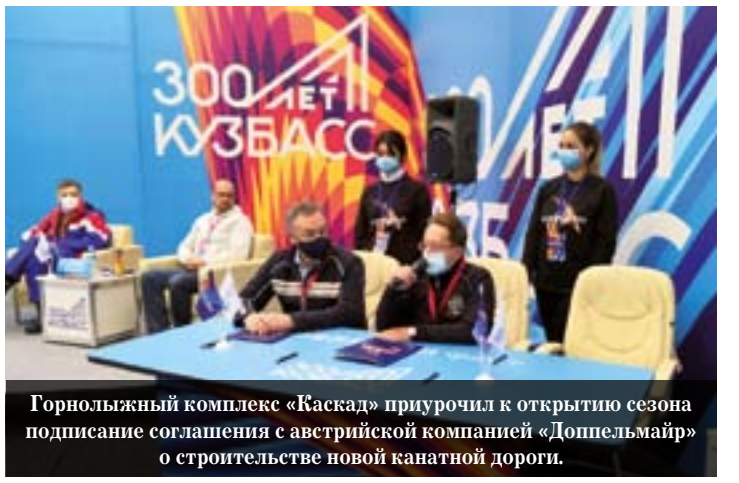
Окончание. Начало на стр. 1

Важно ещё и качество обслуживания, уровень сервиса, и он должен развиваться вместе с курортом. Пандемия дала возможность российским курортам показать, на что они способны, и сегодня важно влюбить в себя туристов. Шерегеш развивается и скоро сюда придут большие федеральные сети. Именно поэтому местным предпринимателям нельзя упускать время. Им нужно бежать вперёд и обгонять развитие курорта. Быть на два шага впереди».

Руководитель проекта «Гастрономическая карта России» **Екатерина Шаповалова** отметила, что увеличить туристический поток в Шерегеш поможет «Сибирская кухня». По ее словам, «пробовать блюда и продукты в местах, где все это растет, добывается, производится, готовится – обязательный пункт программы любых путешествий». Именно поэтому так важно сегодня сделать российскую региональную кухню доступной всем сегментам путешественников. Она назвала одной из приоритетных задач – познакомить с «Сибирской кухней» всех жителей России, и самих сибиряков сделать её первыми потребителями. «Ведь вокруг продуктов питания и блюд национальной кухни строятся целые индустрии, которые создают миллионы рабочих мест. Каждая туристическая страна мира, каждый регион имеют свой неповторимый и традиционный вкус», напомнила специалист.

На открытии сезона в этом году 8 предприятий общественного питания Кузбасса первыми в Сибири получили сертификаты и знак соответствия «Гастрономическая карта России».

На открытии сезона в этом году 8 предприятий общественного питания Кузбасса первыми в Сибири получили сертификаты и знак соответствия «Гастрономическая карта России». В этом году они вручаются тем, кто представляли регион на всех площадках и фестивалях проекта с 2017 года, став тестовыми площадками для разработки первых меню региональной кухни «Гастрономическая карта России» на территории региона. Они принимали активное участие в тестировании методических рекомендаций и чек-листов системы сертификации проекта во время фестивалей и лабораторий региональной кухни.



Горнолыжный комплекс «Каскад» приурочил к открытию сезона подписание соглашения с австрийской компанией «Доппельмайр» о строительстве новой канатной дороги.

Привлечь инвесторов и помочь развитию Шерегеша призвана также льготная ставка кредитования для инвесторов, которые строят многофункциональные комплексы с гостиницами и горнолыжную инфраструктуру. Программа такой поддержки запускается с 2021 года. Елена Лысенкова отметила, что это поможет создавать новые гостиничные комплексы, новые точки притяжения круглогодичного формата. В то же время по-прежнему нужно «в первую очередь строить дороги, развивать водоотведение, подводить все необходимые инфраструктурные элементы, основное капиталоемкое направление».

Анастасия Сорокина

ВОЗРОЖДАЕМ ГУРЬЕВСКИЙ МУЗЕЙ

Гурьевский округ впервые за сто лет реализует важный социальный проект – реставрирует здание Гурьевского краеведческого музея, построенное в 1909 году. В этом деле жителям округа нужны единомышленники. Осуществить проект своими силами сложно, а потерять этот памятник архитектуры регионального значения будет непростительной ошибкой.

Здание, в котором с 1973 года располагается краеведческий музей, было построено купцом Наркизом Ермолаевым в 1909 году как торговый дом. Наркиз Ермолаев в то время был одним из самых богатых людей не только Гурьевска, но и, пожалуй, всей Сибири. Он тесно сотрудничал с Гурьевским металлургическим заводом и, построив по тем временам настоящий дворец, верил, что Гурьевск будет жить и развиваться. С тех пор прошло 111 лет. Здание по-прежнему остаётся самым красивым и уникальным в городе. Оно стало символом Гурьевска, его исторической, культурной и архитектурной жемчужиной, гордостью гурьян. Но и их болью.

За все сто с лишним лет капитального ремонта здания не было ни разу. Последнее десятилетие оно находилось в аварийном состоянии, и в результате было закрыто для посещения. Встал вопрос сохранения одного из красивейших зданий и старейших музеев Кузбасса. Откладывать реставрацию больше было нельзя. Глава Гурьевского округа **Станислав Черданцев** взял на себя колоссальную ответственность реставрацию музея всё-таки начать. Его поддержали жители округа. Главное, что имелось на тот момент, это готовый проект, который прошел госэкспертизу. Затраты на разработку проекта взяла на себя компания «Стройсервис» (гендиректор **Д.Н. Николаев**) – надёжный социальный партнёр администрации Гурьевского округа.

На данном этапе ключевым моментом является то, что инициативу гурьян возродить музей поддержало Правительство Кузбасса и частично профинансировало реставрационные работы. По решению Губернатора Кузбасса **Сергея Евгеньевича Цивилева** в 2020 году из регионального бюджета было выделено 25 млн рублей. Эта сумма направлена на проведение первого этапа реставрационных работ. Старт реставрации здания музея был дан 1 сентября текущего года. В настоящее время строители очистили фасад здания от старой краски, произвели дефектовку стен и определили места, требующие восстановления кладки, произвели демонтаж межэтажных перекрытий и кровли здания, демонтировали отопление, вскрыли фундамент. До нового года будут заменены металлические конструкции здания, укреплен фундамент, восстановлены перекрытия и кровля, смонтирована новая система отопления. Жители Гурьевского округа с трепетом следят за ходом работ, каждому важно, чтобы музей не стал долгостроем, ведь общая стоимость проекта – 108 млн рублей, и большей части средств у муниципалитета нет.

В округе создан Фонд поддержки социальных программ, в котором аккумулируются пожертвования предприятий, организаций, предпринимателей и простых жителей Гурьевска на реставрацию. За два месяца удалось собрать более 600 тысяч рублей. Сбор средств продолжается.

Возрождение всеми любимого музея будет лучшим подарком к 300-летию Кузбасса не только для гурьян, но и всех кузбассовцев. Если обратиться к истории Кузнецкого края, то важно вспомнить, что промышленное освоение Кузбасса начиналось и на Гурьевской земле. В 1795 году вблизи нынешнего города Салаира открылся Гавриловский сереброплавильный завод, а в ноябре 1816 года был запущен Гурьевский металлургический завод, который работает в настоящее время и является «праотцом» Кузнецкого металлургического комбината. Поэтому смело можно сказать, что Гурьевский округ – одна из старейших промышленных кузниц не только Кузбасса, но и Сибири!

Фотография 1920 года

В планах музея обновление и пополнение музейного фонда, создание новых экспозиций, которые будут иметь всекузбасское и даже всероссийское историческое и культурное значение – «Развитие промышленности Кузбасса», «История меценатства Кузбасса», разрабатывается туристический маршрут «Серебряное кольцо» Гурьевского округа, в который войдут туристические объекты природного происхождения, промышленного и духовного направлений. Гурьевскому округу есть что показать гостям, есть чем их удивить.

Жители Гурьевского округа обращаются к кузбассовцам, представителям бизнеса, руководителям предприятий и организаций с просьбой поддержать их и в целях сохранения исторического и культурного наследия Кузбасса оказать финансовую поддержку, необходимую для завершения реставрационных работ Гурьевского краеведческого музея. К сожалению, без участия бизнеса и людей, неравнодушных к возрождению истории, сделать это будет очень сложно. Каждый, кто внесет вклад в возрождение музея, навсегда впишет свое имя в его историю, историю Гурьевского округа и Кузбасса. Нельзя упустить уникальную возможность сохранить памятник архитектуры и передать потомкам память поколений. Восстанавливая этот исторический объект, мы вносим вклад в будущее.

Команда проекта
«Возрождаем музей»
Фото: Евгения Егорова

Музей до реставрации

Первые этапы реставрации

Реквизиты для перечисления средств на реставрацию Гурьевского краеведческого музея:
Фонд поддержки социальных программ ГМО
ИНН 4202054239/КПП 420201001
р/счет 40701810626000000206
Кемеровское отделение №8615
ПАО Сбербанк
к/счет 30101810200000000612
БИК 043207612
Назначение платежа: целевые поступления на ремонтно-реставрационные работы краеведческого музея г. Гурьевска и музейного фонда, приобретение экспонатов.

Телефон для справок: 8 951 580 7342
Татьяна Викторовна Савина – директор фонда поддержки малого и среднего предпринимательства Гурьевского муниципального округа.